Universidad del Azuay

Facultad de Ciencias Jurídicas

Escuela de Estudios Internacionales

Relaciones Comerciales entre Ecuador y el resto de miembros de la Comunidad Andina a partir del año 2000

Trabajo de Graduación previo a la obtención del Título de Licenciada en Estudios Internacionales con mención en Comercio Exterior

Autor: María Daniela Donoso Moscoso

Director: Econ. Luis Tonon O.

Cuenca – Ecuador

2011

DEDICATORIA

A la luz de mi vida, mi pequeña Antonia, por ser la fuerza que me empuja día a día a seguir adelante.

A Patricio por ser el compañero que con comprensión y cariño siempre está a mi lado en todo momento.

A mis padres: Francisco y Magdalena por ser mi apoyo y quienes me inculcaron sus valores y me enseñaron que con esfuerzo y perseverancia se pueden alcanzar las metas planteadas. A mis hermanos: Juano, Pancho y Natalia por toda su ayuda.

AGRADECIMIENTOS

Primeramente quiero agradecer a Dios por permitirme estar hoy aquí y haber sido siempre mi guía.

A Patricio, mis padres y hermanos por el apoyo, ánimo y empuje brindado para culminar este trabajo.

A María Inés por su preocupación y ayuda.

A mis maestros por las enseñanzas y conocimientos brindados.

A mis amigos y compañeros por compartir conmigo tristezas y alegrías.

Por último quiero agradecer de manera muy especial al Economista Luis Tonon, director del presente trabajo; por su tiempo y ser quien con paciencia y dedicación supo guiarme a la culminación del mismo.

INDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA ii
AGRADECIMIENTOS iii
INDICE DE CONTENIDOS iv
ÍNDICE DE ILUSTRACIONES Y CUADROS vii
RESUMEN x
ABSTRACT xi

INTRODUCCIÓN 1

CAPÍTULO 1

LA COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES

1.1. Antecedentes 3
1.2. Origen y creación 4
1.3. Historia 5
1.4. Objetivos 6
1.5. Miembros 7
1.5.1. Ecuador 8
1.5.2. Colombia 9
1.5.3. Perú 10
1.5.4. Bolivia 11
1.6. Datos básicos de la CAN 12
1.7. Indicadores económicos y sociales 13
1.8. Organismos e instituciones 17
1.9. Actividades 23
1.10. Logros 24
1.11. Desafíos 26
1.12. La salida de Venezuela de la CAN 27
1.13. Evolución del comercio exterior de Ecuador a partir de la CAN 32
1.13.1 Exportaciones de Ecuador entre 1969 y 1999 32
1.13.2 Importaciones de Ecuador entre 1969 y 1999 33

1.13.3 Balanza comercial del Ecuador entre 1969 y 1999 34
1.14. Conclusiones 34

CAPÍTULO 2

RELACIONES COMERCIALES ENTRE ECUADOR Y COLOMBIA

2.1. Datos básicos del mercado colombiano 37
2.2. Principales socios comerciales 39
2.2.1 Socios Comerciales de Colombia 39
2.2.2 Importancia de Colombia entre los socios comerciales de Ecuador 41
2.3. Exportaciones de Ecuador a Colombia 44
2.3.1. Evolución de las exportaciones 44
2.3.2. Principales productos exportados 46
2.4. Exportaciones de Colombia a Ecuador 49
2.4.1. Evolución de las exportaciones 49
2.4.2. Principales productos exportados 52
2.5. Balanza comercial 54
2.6. Grado tecnológico de las exportaciones e importaciones 55
2.7. Conclusiones 58

CAPÍTULO 3

RELACIONES COMERCIALES ENTRE ECUADOR Y PERÚ

3.1. Datos básicos del mercado peruano 60
3.2. Principales socios comerciales 62
3.2.1 Socios Comerciales de Perú 62
3.2.2 Importancia de Perú entre los socios comerciales de Ecuador 64
3.3. Exportaciones de Ecuador a Perú 66
3.3.1. Evolución de las exportaciones 66
3.3.2. Principales productos exportados 68
3.4. Exportaciones de Perú a Ecuador 71
3.4.1. Evolución de las exportaciones 71

3.4.2. Principales productos exportados 74
3.5. Balanza comercial 76
3.6. Grado tecnológico de las exportaciones e importaciones 77
3.7. Conclusiones 80

CAPÍTULO 4

RELACIONES COMERCIALES ENTRE ECUADOR Y BOLIVIA

4.1. Datos básicos del mercado boliviano 82
4.2. Principales socios comerciales 84
4.2.1 Socios comerciales de Bolivia 84
4.2.2 Importancia de Bolivia entre los socios comerciales de Ecuador 86
4.3. Exportaciones de Ecuador a Bolivia 88
4.3.1. Evolución de las exportaciones 88
4.3.2. Principales productos exportados 90
4.4. Exportaciones de Bolivia a Ecuador 92
4.4.1. Evolución de las exportaciones 92
4.4.2. Principales productos exportados 95
4.5. Balanza comercial 97
4.6. Grado tecnológico de las exportaciones e importaciones 98
4.7. Conclusiones 101

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES 102
BIBLIOGRAFÍA 111
ANEXOS 121

ÍNDICE DE ILUSTRACIONES Y CUADROS

Tabla 1. 1: Datos básicos del Ecuador 8
Tabla 1. 2: Estadísticas del Ecuador 9
Tabla 1. 3: Datos básicos de Colombia 9
Tabla 1. 4: Estadísticas de Colombia 10
Tabla 1. 5: Datos básicos del Perú 10
Tabla 1. 6: Estadísticas del Perú 11
Tabla 1. 7: Datos básicos de Bolivia 11
Tabla 1. 8: Estadísticas de Bolivia 12
Tabla 1. 9: CAN en cifras 13
Tabla 1. 10: Comparación de los indicadores de la CAN 14
Tabla 1. 11: Variación de los indicadores monetarios y financieros de la CAN 15
Tabla 1. 12: Variación del comercio exterior de bienes de la CAN 16
Tabla 1. 13: Exportación de servicios de la CAN 17
Tabla 1. 14: Importación de servicios de la CAN 17
Tabla 1. 15: Exportaciones de Ecuador 1970 - 1999 32
Tabla 1. 16: Importaciones a Ecuador 1970 - 1999 33
Tabla 1. 17: Balanza comercial de Ecuador 1970 – 1999 34

Tabla 2. 1: Datos del mercado colombiano 37
Tabla 2. 2: Participación en las exportaciones de Colombia en el 2010 39
Tabla 2. 3: Participación en las importaciones a Colombia en el 2010 40
Tabla 2. 4: Participación en las exportaciones de Ecuador en el 2010 42
Tabla 2. 5: Participación en las importaciones a Ecuador en el 2010 43
Tabla 2. 6: Exportaciones de Ecuador a Colombia 2000 – 2010 44
Tabla 2. 7: Exportaciones de Colombia a Ecuador 2000 – 2010 49
Tabla 2. 8: Balanza comercial Ecuador – Colombia 2000 - 2010 54
Tabla 2. 9: Clasificación de las partidas ecuatorianas 56
Tabla 2. 10: Clasificación de las partidas colombianas 57

Tabla 3. 1: Datos del mercado peruano 60
Tabla 3. 2: Participación en las exportaciones de Perú en el 2009 62

Tabla 3. 3: Participación en las importaciones a Perú en el 2009 63
Tabla 3. 4: Participación en las exportaciones de Ecuador en el 2009 64
Tabla 3. 5: Participación en las importaciones a Ecuador en el 2009 65
Tabla 3. 6: Exportaciones de Ecuador a Perú 2000 – 2009 67
Tabla 3. 7: Exportaciones de Perú a Ecuador 2000 – 2009 72
Tabla 3. 8: Balanza comercial Ecuador – Perú 2000 - 2009 76
Tabla 3. 9: Clasificación de las partidas ecuatorianas 78
Tabla 3. 10: Clasificación de las partidas peruanas 80

Tabla 4. 1: Datos del mercado boliviano 82
Tabla 4. 2: Participación en las exportaciones de Bolivia en el 2009 84
Tabla 4. 3: Participación en las importaciones a Bolivia en el 2009 85
Tabla 4. 4: Participación en las exportaciones del Ecuador en el 2009 86
Tabla 4. 5: Participación en las importaciones a Ecuador en el 2009 87
Tabla 4. 6: Exportaciones de Ecuador a Bolivia 2000 – 2009 88
Tabla 4. 7: Exportaciones de Bolivia a Ecuador 2000 – 2009 93
Tabla 4. 8: Balanza comercial Ecuador – Bolivia 2000 - 2009 97
Tabla 4. 9: Clasificación de las partidas ecuatorianas 99
Tabla 4. 10: Clasificación de las partidas bolivianas 101

Imagen 1. 1: Miembros de la CAN 7
Imagen 1. 2: Estructura de la CAN 19
Imagen 1. 3: Áreas de trabajo de la CAN 27

Gráfico 2. 1: Destino de las exportaciones colombianas en el 2010 40
Gráfico 2. 2: Procedencia de las importaciones colombianas en el 2010 41
Gráfico 2. 3: Destino de las exportaciones ecuatorianas en el 2010 42
Gráfico 2. 4: Procedencia de las importaciones ecuatorianas en el 2010 43
Gráfico 2. 5: Exportaciones de Ecuador a Colombia 2000 – 2010 45
Gráfico 2. 6: Concentración de las exportaciones de Ecuador a Colombia 46
Gráfico 2. 7: Exportaciones de Colombia a Ecuador 2000 – 2010 50
Gráfico 2. 8: Concentración de las exportaciones de Colombia a Ecuador 53
Gráfico 2. 9: Balanza comercial de Ecuador con Colombia 2000 – 2010 55
Gráfico 2. 10: Grado tecnológico de las exportaciones de Ecuador a Colombia 55

Gráfico 2. 11: Grado tecnológico de las exportaciones de Colombia a Ecuador..... 57

Gráfico 3. 1: Destino de las exportaciones peruanas en el 2010..... 63
Gráfico 3. 2: Procedencia de las importaciones peruanas en el 2010 64
Gráfico 3. 3: Destino de las exportaciones ecuatorianas en el 2010..... 65
Gráfico 3. 4: Procedencia de las importaciones ecuatorianas en el 2010 66
Gráfico 3. 5: Exportaciones de Ecuador a Perú 2000 – 2010 68
Gráfico 3. 6: Concentración de las exportaciones de Ecuador a Perú 69
Gráfico 3. 7: Exportaciones de Perú a Ecuador 2000 – 2010 73
Gráfico 3. 8: Concentración de las exportaciones de Perú a Ecuador 75
Gráfico 3. 9: Balanza comercial de Ecuador y Perú 2000 -2010..... 77
Gráfico 3. 10: Grado tecnológico de las exportaciones de Ecuador a Perú..... 78
Gráfico 3. 11: Grado tecnológico de las exportaciones de Perú a Ecuador..... 79

Gráfico 4. 1: Destino de las exportaciones bolivianas en el 2010 85
Gráfico 4. 2: Procedencia de las importaciones bolivianas en el 2010..... 86
Gráfico 4. 3: Destino de las exportaciones ecuatorianas en el 2010..... 87
Gráfico 4. 4: Procedencia de las importaciones ecuatorianas en el 2010 88
Gráfico 4. 5: Exportaciones de Ecuador a Bolivia 2000 – 2010..... 89
Gráfico 4. 6: Concentración de las exportaciones de Ecuador a Bolivia..... 90
Gráfico 4. 7: Exportaciones de Bolivia a Ecuador 2000 – 2010..... 94
Gráfico 4. 8: Concentración de las exportaciones de Bolivia a Ecuador..... 96
Gráfico 4. 9: Balanza comercial del Ecuador y Bolivia 2000 – 2010..... 98
Gráfico 4. 10: Grado tecnológico de las exportaciones de Ecuador a Bolivia..... 99
Gráfico 4. 11: Grado tecnológico de las exportaciones de Bolivia a Ecuador..... 100

RESUMEN

En la actualidad el comercio es la principal fuente de recursos de los estados, y Ecuador no es la excepción. Como es de conocimiento general, el principal socio comercial del Ecuador es Estados Unidos, pero existen otros socios de gran importancia para el país como el caso de Colombia, Perú y en menor grado Bolivia; es decir los miembros de la Comunidad Andina de Naciones (CAN).

El presente trabajo de graduación titulado: "Las Relaciones Comerciales entre Ecuador y el resto de miembros de la Comunidad Andina de Naciones a partir del año 2000", busca analizar las relaciones comerciales existentes entre Ecuador y el resto de sus homólogos de la CAN para conocer su evolución y estado actual. Se conocerá acerca de la creación y funcionamiento de la CAN y además se presentarán cifras acerca de ciertos indicadores sociales y económicos tanto de los miembros de la CAN por separado, como en conjunto como parte de la organización y así, podremos conocer los cambios producidos desde su creación y cómo se encuentra en la actualidad y tras la salida de Venezuela. Además se presenta un resumen de la evolución del comercio del Ecuador con el mundo, la CAN, Colombia, Perú y Bolivia a partir de la creación de la Comunidad Andina de Naciones.

Posteriormente se analizará específicamente el comercio que mantiene Ecuador con Colombia, Perú y Bolivia. Se presentan los datos básicos de los distintos mercados, los principales socios comerciales, el detalle de las exportaciones e importaciones a partir del año 2000, principales productos exportados e importados, productos ecuatorianos con potencial de exportación, la balanza comercial con cada país y el grado tecnológico tanto de las exportaciones como de las importaciones.

ABSTRACT

Nowadays trade is the main source of founds that states have, and Ecuador is not the exception. As it is of public understanding, Ecuador's main trade partner is the United States, but Colombia, Peru, and in a smaller level Bolivia are also important partners. Then we refer to the relationships with the other members of the Andean Community.

The present graduation work, entitled: "Trade relationships between Ecuador and the rest of the Andean Community members since the year 2000" seeks to analyze trade relationships between Ecuador and his colleagues from the Andean Community. We will know about its evolution and current status. A review about its creation and how it works was made. It also shows statistics of certain social and economic indicators from each member of the Andean Community and of the whole organization too. In this way, we will be able to know the changes since its creation and what is happening now and after Venezuela's leaving. Furthermore an overview of Ecuador's trade evolution with the world, CAN, Colombia, Peru and Bolivia since the creation of the Andean Community is shown.

Later, Ecuador's specific trade relationships with Colombia, Peru and Bolivia are analyzed. Aspects as basic data from the different markets, their main trade partners, details of exports and imports since 2000, main exported and imported products, Ecuadorian potential exported products, balance of payments with each country and technological level of exports and imports are presented.

INTRODUCCIÓN

A partir de la creencia de que el mundo se encamina hacia un intercambio de relaciones, principalmente comerciales, mediante bloques regionales; es como el tema de la integración toma mayor relevancia. Los organismos creados a través de la integración de países se convierten en actores importantes en el escenario internacional, adjudicándose así y de manera paulatina ciertos roles que poseían hasta el momento exclusivamente los actores internacionales por excelencia, los estados. Se argumenta que la humanidad ha ido circulando a través de su historia mediante alguna clase de unión esencialmente económica, y la tendencia en la actualidad se encaminaría a que los estados deban integrarse en bloques regionales, partiendo del ámbito económico y esencialmente comercial, para poder desarrollarse de mejor manera en la economía global.

Los intentos unificadores basados en las relaciones comerciales de América Latina no fueron muy exitosos hasta llegar al año de 1969 cuando se crea el Grupo Andino que en 1996 pasa a ser la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y que actualmente está integrada por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, tras la salida de Chile y Venezuela. La integración a través de la CAN ha permitido que sus miembros puedan realizar sus operaciones comerciales con una serie de ventajas mutuas. Aspectos como la cercanía geográfica, vínculos comunes como la cultura e idioma, hacen que el comercio pueda realizarse de manera más ágil.

En el marco del aniversario de los cuarenta años de creación de la CAN realizado en el 2009, se recalca que el comercio intraregional creció setenta veces desde 1969, por lo tanto el comercio entre los países andinos sigue fluyendo y es intenso a pesar de la crisis internacional.

El principal socio comercial de Ecuador es Estados Unidos, pero luego de éste existen otros socios de suma importancia como el caso de Colombia y Perú y en menor grado Bolivia, por lo que se vuelve primordial tener un conocimiento más amplio acerca de cómo se encuentran sus relaciones comerciales.

Colombia es el quinto socio comercial de las exportaciones ecuatorianas, pero es el segundo socio en cuanto a las exportaciones no tradicionales se refiere y además

es también el segundo socio comercial en cuanto a sus importaciones, por lo tanto representa un mercado sumamente importante para el Ecuador y con un gran potencial de crecimiento. Sin embargo cabe destacar que Ecuador mantiene una balanza comercial negativa con su vecino del norte, que se trata de contrarrestar con un incremento de las exportaciones y especialmente con la exportación de nuevos productos.

En el caso del Perú, es el tercer socio comercial de las exportaciones de Ecuador y a donde se exporta esencialmente petróleo y en cuanto a las importaciones es el quinto socio comercial. Perú también es un socio comercial muy importante para Ecuador basado en las exportaciones tradicionales de petróleo, pero también existen una serie de productos ecuatorianos que están ganado espacio dentro de las exportaciones.

Bolivia es el país con el que Ecuador menos comercio posee dentro de la CAN, si comparamos las cifras con las de Colombia o Perú, en realidad no son muy significativas para Ecuador, sin embargo se mantienen relaciones comerciales desde hace mucho tiempo atrás y que han ido creciendo a lo largo de los años. Además ciertos productos ecuatorianos presentan un crecimiento interesante.

El trabajo planteado busca en primera instancia conocer de manera general acerca de la Comunidad Andina de Naciones, su historia, estructura, organización y funcionamiento; además se presentan algunas cifras que muestran la realidad de la organización y ciertos cambios producidos a partir de su creación. Después se abordará de manera más específica el tema de las relaciones comerciales del Ecuador con cada uno de sus homólogos de la CAN, tratando puntos como la historia del comercio entre ellos, datos básicos de los distintos mercados, principales socios comerciales, exportaciones e importaciones a partir del año 2000, principales productos importados y exportados, la balanza comercial y el grado tecnológico tanto de las exportaciones como de las importaciones. Así se puede tener una idea más clara acerca de lo que ha ocurrido y está ocurriendo actualmente con referencia al comercio de Ecuador con Bolivia, Colombia y Perú.

CAPÍTULO 1

LA COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES

1.1. Antecedentes

Con la finalidad de alcanzar la integración y el desarrollo, en América Latina ya desde hace algunos años atrás se han intentado llevar a cabo una serie de proyectos para el desarrollo de los estados y por ende, de la región en conjunto. Los intentos integradores tienen su punto de partida en 1826 con el Congreso de Panamá, considerado como "el primer esfuerzo serio de agrupación continental de los países hispanoamericanos" (Monroy, *Derecho Internacional Público* 443), pero en realidad no fue muy exitoso más allá de propugnar los ideales de libertad y justicia para la región.

Otro intento lo constituye la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) establecida en 1948 como una de las cinco comisiones regionales de las Naciones Unidas (ONU) y que incluiría posteriormente al Caribe con la función de fomentar las relaciones comerciales y el desarrollo social de la región (CEPAL, *La Institución de la Comisión para América Latina y el Caribe* 1).

En 1960 se crea la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC) con el objetivo de crear una zona de libre comercio entre sus miembros y para proceder, sucesivamente con la eliminación de aranceles. La propuesta no dio los resultados esperados, en gran medida debido a la crisis económica que soportaron los países durante 1973, además del nacimiento de iniciativas de integración similares que le restador importancia (Geocities, *Asociación Latinoamericana de Libre Comercio* 1).

Posteriormente en 1980 nace para reemplazar a la ALALC, la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) con el objetivo primordial de crear un mercado común, el mismo que por diversas razones no ha podido aún ser alcanzado y en su lugar, el organismo funciona promoviendo la cooperación regional y como

facilitador en los acuerdos comerciales y arancelarios (Rojas, *UNASUR desde un Enfoque Intergubermentalista* 1).

Como se aprecia los intentos encaminados hacia la integración de los estados latinoamericanos no han dado los frutos esperados o cumplido a cabalidad los objetivos con los que fueron creados, pero es a partir de la creación de dos organismos regionales en el ámbito geográfico de América del Sur: La Comunidad Andina de Naciones (1969) y posteriormente el Mercado Común del SUR (1991), que la idea de la integración toma más fuerza.

1.2. Origen y creación

Es el 26 de mayo de 1969, cuando cinco países sudamericanos: Bolivia, Colombia, Chile, Ecuador y Perú firmaron el Acuerdo de Cartagena, dando lugar a la creación del ese entonces Pacto Andino. El propósito del proceso andino de integración se basó en el mejoramiento conjunto del nivel de vida de sus habitantes a través de la integración y la cooperación económica y social (CAN, *Información General* 1).

Así inicia el proceso de integración del Pacto Andino con los cinco países antes mencionados, pero el 13 de febrero de 1973 se adhiere Venezuela, mientras que el 30 de octubre de 1976, Chile decide retirarse del mismo (CAN, *Reseña Histórica* 1). El 10 de Marzo de 1996 el Pacto Andino sufre una reestructuración institucional y es ahí cuando toma su nombre actual de Comunidad Andina de Naciones para ser aplicado a partir de Junio de 1997 al entrar en vigencia los cambios producidos. (CAN, *Acuerdo de Cartagena* 1).

En Abril del 2006 Venezuela informa formalmente su decisión de renunciar al Acuerdo de Cartagena (CAN, *Cronología por Fechas* 1) y por lo tanto dejar de pertenecer a la Comunidad Andina de Naciones que en la actualidad está conformado por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú.

1.3. Historia

La historia de la CAN de acuerdo a los datos proporcionados por la misma organización se ha caracterizado no solo por una serie de avances sino también por retrocesos como normalmente puede ocurrir en cualquier tipo de integración entre países por las diferencias existentes entre los mismos, los cambios producidos en el mercado, épocas de crisis, etc.

La CAN indica que en la década de los setenta, es decir en los diez primeros años de la integración, se formaron casi todos los órganos e instituciones que permiten el funcionamiento de la CAN, con excepción del Consejo Presidencial Andino que nace en 1990. En este período el modelo económico preponderante se basó en la sustitución de las importaciones, lo que se conoce como un modelo cerrado que busca proteger a la industria nacional mediante la imposición de altos aranceles a los productos provenientes de exterior. Por este motivo se puede decir que en esta etapa el proceso de integración no puede avanzar mucho más.

El modelo cerrado utilizado entra en crisis y a la década de los ochenta se la considera como una "década perdida" para los países andinos y por ende al proceso de integración en sí. La crisis de la deuda externa afectó a todos los países de la región, por lo que la integración sufre un notable estancamiento.

En 1989, en una reunión realizada en Ecuador, se decidió abandonar el modelo de desarrollo cerrado y dar paso al abierto. Se vuelven prioritarios el comercio y el mercado, lo que se reflejó en la adopción de un Diseño Estratégico y un Plan de Trabajo, donde el comercio era el tema predominante.

En 1993, los países andinos eliminaron entre sí los aranceles y formaron una zona de libre comercio, donde las mercaderías podían circular libremente. Estas medidas permitieron que el comercio intracomunitario creciera rápidamente, lo que trajo consigo a su vez la generación de miles de empleos. También se liberalizan los servicios, especialmente el de transporte en sus diferentes modalidades, lo que se concretó en un gran avance dentro del proceso de integración.

En 1997, a través del Protocolo de Trujillo, los presidentes deciden introducir reformas al Acuerdo de Cartagena para poder adaptarlo a los cambios producidos en el escenario internacional. Esta reforma permitió que el proceso de integración pase a manos de los Presidentes y que tanto el Consejo Presidencial Andino como el Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores formen parte de la estructura institucional del Pacto Andino. Es en este período cuando la Comunidad Andina de Naciones (CAN) reemplaza al inicial Pacto Andino.

En la década actual se han hecho notorias ciertas limitaciones que posee el modelo abierto de integración, que si bien permitió en un principio el crecimiento del comercio, no proponía nada en temas de pobreza, exclusión y desigualdad. En el 2003 "se incorpora la vertiente social al proceso de integración y se dispone por mandato presidencial el establecimiento de un Plan de Desarrollo Social y poco a poco se va recuperando para la integración los temas que estuvieron presentes en los inicios del proceso, pero que habían sido abandonados" (CAN, *Reseña Histórica* 1).

La Secretaría General de la CAN con su Plan de Trabajo 2007 refleja que son también importantes los temas de acción en la agenda social, agenda ambiental, cooperación política, relaciones externas y desarrollo productivo comercial.

En los últimos tiempos han ocurrido acontecimientos que han impactado fuertemente en el quehacer de la CAN. En abril del 2006, Venezuela decidió retirarse de la CAN y el 20 de septiembre del mismo año, el Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores otorgó a Chile la condición de país miembro asociado de la Comunidad Andina, considerado el comienzo para su reingreso (CAN, *Reseña Histórica* 1).

1.4. Objetivos

El principal objetivo que propugna la CAN es: "Alcanzar un desarrollo más acelerado, más equilibrado y autónomo, mediante la integración andina, suramericana y latinoamericana" (CAN, *Información General* 1).

Los objetivos específicos que persigue la organización y que se encuentran contenidos en el artículo 1° del Acuerdo de Cartagena (CAN, *Acuerdo de* Cartagena 1) son:

- "Promover el desarrollo equilibrado y armónico de los países miembros en condiciones de equidad, mediante la integración y la cooperación económica y social.
- Acelerar su crecimiento y la generación de ocupación.
- Facilitar su participación en el proceso de integración regional, con miras a la formación gradual de un mercado común latinoamericano.
- Propender a disminuir la vulnerabilidad externa y mejorara la posición de los países miembros en el contexto económico internacional.
- Fortalecer la solidaridad subregional y reducir las diferencias de desarrollo existentes entre los países miembros.
- Procurar un mejoramiento persistente en el nivel de vida de los habitantes de la subregión".

1.5. Miembros

En la actualidad los países que conforman la CAN son: Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú. También existen los llamados países asociados que son: Chile, Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay y además están los países observadores: México y Panamá (CAN, *Información General* 1).

Imagen 1. 1: Miembros de la CAN

1.5.1. Ecuador

Tabla 1. 1: Datos básicos del Ecuador

Nombre oficial	República del Ecuador
Capital	Quito
Idioma oficial	Español
Superficie	283.560 km²
Población	14.306.000 de habitantes
Tasa crecimiento poblacional	14,4%
Moneda	Dólar
Esperanza de vida	74 años

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)
Banco Central del Ecuador (BCE)
Instituto Nacional de Estadísticas y Censos del Ecuador (INEC)
Elaboración: Daniela Donoso

Datos económicos

La economía ecuatoriana ha sido tradicionalmente dependiente de la producción agrícola, pero es a partir de 1972 cuando el petróleo se convierte en el primer producto de exportación y la base de su economía. Los principales productos exportados son: Banano, cacao, café y flores (CAN, *Ecuador* 1).

En la tabla 1.2 podemos observar la evolución de los indicadores de población, PIB, tasa de crecimiento del PIB, PIB per capita, inflación, exportaciones al mundo e intracomunitarias, importaciones del mundo, la participación en las exportaciones mundiales, reservas internacionales netas y la deuda externa del Ecuador a partir del año 2005 y hasta el 2010.

Tabla 1. 2: Estadísticas del Ecuador

Variable	Unidades	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Población	Mill. hab.	13,22	13,41	13,61	13,81	14,01	14,30
PIB	Mill. dólares	37.187	41.402	45.789	54.668	55.214	56.998
PIB	Tasa crec.	6%	3,9%	2,5%	5,3%	1%	3,02%
PIB per Capita	Dólares	2.814	3.088	3.366	3.961	3.940	4.013
Inflación	Variac. acumulada	3,1%	2,9%	3,3%	8,8%	4.3%	3.3%
Exportaciones al mundo	Mill. dólares	9.964	12.728	13.649	18.184	13.724	17.415
Importaciones del mundo	Mill. dólares	9.608	12.114	13.547	17.130	15.093	20.590
Exportaciones Intracomunitarias	Mill. dólares	1.363	1.764	2.102	2.460	1.579	2.116
Participación de Exportaciones al Mundo	Porcentaje	13,7%	13,9%	15,4%	13,5%	n.d.	n.d.
Reservas Internacionales Netas	Mill. dólares	2.147	2.023	3.521	4.473	3.792	2.622
Deuda Externa Total	Mill. dólares	17.237	17.099	6.839	10.605	10.028	8.672

(n.d.) Información no disponible

Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas y Censos del Ecuador (INEC)
Banco Central del Ecuador

Elaboración: Secretaría General de la Comunidad Andina – Proyecto Estadística

1.5.2. Colombia

Tabla 1. 3: Datos básicos de Colombia

Nombre oficial	República de Colombia
Capital	Santafé de Bogotá
Idioma oficial	Español
Superficie	1.141.748 km²
Población	46.772.000 de habitantes
Tasa crecimiento poblacional	14,1%
Moneda	Peso colombiano
Esperanza de vida	74 años

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)

Elaboración: Daniela Donoso

Datos económicos

Colombia se ha caracterizado por ser un país eminentemente agrícola y minera, pero en lo últimos tiempos el sector industrial ha tomado relevancia. Es conocido principalmente por ser uno de los mayores productores de café del mundo. Entre los productos que produce se encuentran: Algodón, caña de azúcar, cacao, plátano, arroz, cereales en general y papas (CAN, *Colombia* 1).

La evolución de los indicadores de Colombia se encuentra descrita en la tabla 1.4:

Tabla 1. 4: Estadísticas de Colombia

Variable	Unidades	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Población	Mill. hab.	42,89	43,41	43,93	44,45	45,68	46,77
PIB	Mill. dólares	122.900	136.132	171.607	203.000	203.000	211.120
PIB	Tasa crec.	5,7%	7%	8,2%	3,1%	2,1%	4%
PIB per Capita	Dólares	2.866	3.136	3.907	4.567	4.510	4.514
Inflación	Variac. Acumulada	4,9%	7%	8,2%	3,1%	2,8%	2,6%
Tipo de Cambio	Peso – dólar	2.279	2.261	2.014	2.253	1.928	1.870
Exportaciones al mundo	Mill. dólares	20.885	24.387	29.987	37.626	31.896	39.820
Importaciones del mundo	Mill. dólares	21.158	26.162	32.897	33.308	32.897	40.683
Exportaciones Intracomunitarias	Mill. dólares	2.066	1.987	2.148	2.695	2.115	3.067
Participación de Exportaciones al Mundo	Porcentaje	9,9%	8,1%	7,2%	7,2%	n.d.	n.d.
Reservas Internacionales Netas	Mill. dólares	14.947	15.104	20.601	23.660	25.355	28.066
Deuda Externa Total	Mill. dólares	38.507	40.103	44.553	45.905	51.887	62.114

(n.d.) Información no disponible
Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadística de Colombia (DANE)
Banco de la República de Colombia
Elaboración: Secretaría General de la Comunidad Andina – Proyecto Estadística

1.5.3. Perú

Tabla 1. 5: Datos básicos del Perú

Nombre oficial	República del Perú
Capital	Lima
Idioma oficial	Español y Quechua
Superficie	1.285.216 km²
Población	29.998.000 de habitantes
Tasa crecimiento poblacional	14,7%
Moneda	Nuevo sol
Esperanza de vida	71 años

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)
Elaboración: Daniela Donoso

Datos económicos

A pesar de que la agricultura ocupa cerca de la mitad de la población económicamente activa peruana, su economía se basa principalmente en la exportación de minerales. Perú se encuentra entre los mayores productores de: Plata, cobre, vanadio, bismuto y plomo. Entre los productos agrícolas se encuentran: Papa, cereales, maíz, café, cacao y coca (CAN, *Perú* 1).

A continuación la tabla 1.6 presenta el progreso de los indicadores de Perú a partir del año 2005:

Tabla 1. 6: Estadísticas del Perú

Variable	Unidades	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Población	Mill. hab.	27,39	27,81	28,22	28,64	29,13	29,98
PIB	Mill. dólares	79.485	92.483	107.399	131.382	132.695	144.239
PIB	Tasa crec.	6,8%	7,7%	8,9%	9,8%	1%	8,7%
PIB per Capita	Dólares	2.901	3.326	3.086	4.587	4.550	4.620
Inflación	Variac. Acumulada	1,4%	1,2%	4,9%	7,3%	3,6%	2,4%
Tipo de Cambio	Peso – dólar	3.424	3.206	2.981	3.114	2.881	2.809
Exportaciones al mundo	Mill. dólares	16.830	23.228	27.857	30.768	26.885	35.564
Importaciones del mundo	Mill. dólares	13.352	16.738	21.107	30.926	21.011	28.815
Exportaciones Intracomunitarias	Mill. dólares	805	1.005	1.124	1.552	1.551	2.001
Participación de Exportaciones al Mundo	Porcentaje	4,8%	4,3%	4,4%	5%	n.d.	n.d.
Reservas Internacionales Netas	Mill. dólares	14.097	17.275	27.689	31.196	33.135	43.765
Deuda Externa Total	Mill. dólares	28.657	28.395	32.566	30.648	32.757	39.096

(n.d.) Información no disponible
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática del Perú (INEI)
Banco Central de Reserva del Perú
Elaboración: Secretaría General de la Comunidad Andina – Proyecto Estadística

1.5.4. Bolivia

Tabla 1. 7: Datos básicos de Bolivia

Nombre oficial	República de Bolivia
Capital Constitucional	Sucre
Capital Legislativa	La Paz
Idioma oficial	Español
Superficie	1.098.580 Km²
Población	10.400.000 de habitantes
Tasa crecimiento poblacional	14,9%
Moneda	Peso boliviano = boliviano
Esperanza de vida	66 años

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)
Elaboración: Daniela Donoso

Datos económicos

Es importante destacar que durante la época de la colonia, Bolivia fue el primer productor de plata del mundo. En la actualidad conserva su tradición de país minera, siendo el segundo productor al nivel mundial de estaño y también produce: Plomo, oro, plata y gas natural. Entre sus productos agrícolas se encuentran: Café, arroz, cítricos, papa, quinua y cereales (CAN, *Bolivia* 1).

La evolución de los indicadores bolivianos hasta el año 2010 se encuentra contenidos en la tabla 1.8.

Tabla 1. 8: Estadísticas de Bolivia

Variable	Unidades	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Población	Mill. hab.	9,43	9,67	9,83	10,03	10,23	10,40
PIB	Mill. dólares	9.574	11.526	13.292	18.938	19.316	20.050
PIB	Tasa crec.	4,4%	4,8%	4,6%	4,8%	2%	3,8%
PIB per Capita	Dólares	1.016	1.197	1.353	1.889	1.890	1.910
Inflación	Variac. Acumulada	4,9%	5%	11,7%	11,9%	11,5%	5,9%
Tipo de Cambio	Peso – dólar	8,04	7,98	7,64	7,02	6,92	7,00
Exportaciones al mundo	Mill. dólares	2.791	4.198	4.814	6.564	5.296	6.870
Importaciones del mundo	Mill. dólares	2.343	2.824	3.457	4.058	4.409	5.392
Exportaciones Intracomunitarias	Mill. dólares	305	411	395	464	418	497
Participación de Exportaciones al Mundo	Porcentaje	10,9%	9,8%	8,2%	7,1%	n.d.	n.d.
Reservas Internacionales Netas	Mill. dólares	1.714	3.178	5.308	7.722	8.538	9.730
Deuda Externa Total	Mill. dólares	6.122	5.929	2.251	2.489	2.550	3.017

(n.d.) Información no disponible

Fuente: Instituto Nacional de Estadística de Bolivia (INE)
Banco Central de Bolivia
Elaboración: Secretaría General de la Comunidad Andina – Proyecto Estadística

1.6. Datos básicos de la CAN

De acuerdo a la misma CAN sus datos actualizados al año 2010 se presentan a continuación en la tabla 1.9:

Tabla 1. 9: CAN en cifras
(2010)

Población	99,6 millones de habitantes
Crecimiento de la población	15,09%
Población Masculina	49,6 millones
Población Femenina	50,4 millones
Población económicamente activa (PEA)	47,8 millones de habitantes
PEA masculina	27,9 millones
PEA femenina	19,5 millones
PEA urbana	35,3 millones
PEA rural	12,2 millones
Población urbana	75,3 millones
Población urbana masculina	36,8 millones
Población urbana femenina	38,5 millones
Población rural	23,3 millones
Población rural masculina	12,2 millones
Población rural femenina	10,7 millones
Superficie	3.798.000 Km²
PIB	$ 437 mil millones de dólares
Exportaciones intracomunitarias	$ 7.810 millones de dólares
Exportaciones totales al mundo	$ 90.192 millones de dólares
Importaciones del mundo	$ 88.039 millones de dólares
Balanza comercial	$ 2.153 millones de dólares
Deuda pública total	$ 119 millones de dólares
Inversión extranjera directa	$ 18 millones de dólares
Reservas internacionales netas	$ 71 millones de dólares
Deuda externa	$ 67 millones de dólares

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Quiénes Somos*
Indicadores Demográficos y Económicos
Aspectos Demográficos de la Comunidad Andina

Elaboración: Daniela Donoso

1.7. Indicadores económicos y sociales

Según el último informe sobre los principales indicares de los países andinos presentado por la CAN, en los últimos años la organización ha tenido un desempeño positivo tanto en el campo económico como el social (CAN, *Indicadores económicos y sociales de la CAN tuvieron un desempeño positivo en los últimos años* 1).

Los cuatro países incrementaron su producción y la tasa de crecimiento poblacional, se registra un crecimiento de 6,5% en el PIB, ya en el año 2007 se alcanza una cifra récord en las exportaciones intracomunitarias llegando a $ 5.723 millones de dólares y con una tendencia ascendente a partir de 1999 y en el 2008 incluso aumenta aún más llegando a $ 7.171 millones de dólares. En un solo año las

exportaciones al mundo aumentan en más de $ 10 mil millones de dólares pasando de $76 mil millones en el 2007 a $ 94 mil millones en el 2008. La esperanza de vida del poblador andino también aumenta llegando a un promedio de 72 años. La tasa de fecundidad registra un importante descenso al pasar de los 6 hijos promedio a 2,7. El desempleo muestra una tendencia a la baja, pasando de 11.5% a 9.8% en los últimos cuatro años (CAN, *Indicadores económicos y sociales de la CAN tuvieron un desempeño positivo en los últimos años* 1).

A través de la tabla 1.10 podemos constatar la evolución de la CAN comparando los indicadores que poseía en el siglo XX con los que posee en el siglo XXI.

Tabla 1. 10: Comparación de los indicadores de la CAN

Variable	Unidades	Siglo XX	Siglo XXI	Crecimiento
Población	Millones de habitantes	55	120	Más de 2 veces
Densidad poblacional	Habitantes por Km²	12	25	2 veces
Población urbana	Millones de habitantes	32	90	casi 3 veces
PIB	Millones de dólares	28.571	243.780	casi 9 veces
PIB por habitante	Dólares	515	2.038	casi 4 veces
Inflación	Respecto al año anterior	8%	9,6%	Subió 1,6 puntos
Exportaciones al mundo	Millones de dólares	5.380	54.297	Más de 10 veces
Importaciones mundo	Millones de dólares	4.100	37.634	Más de 9 veces
Exportaciones intracomunitarias	Millones de dólares	111	4.865	Casi 44 veces
Participación en exportaciones al mundo	Porcentaje	2%	9%	Más de 4 veces
Frecuencia de vuelos intracomunitarios	Número de vuelos semanales	128	496	368 vuelos más
Turismo receptivo intracomunitario	Miles de turistas	133	815	Más de 6 veces
Tasa de mortalidad infantil	Infantes fallecidos por cada mil nacidos vivos	85	31	54 vivos más
Tasa de analfabetismo	% de población de 15 años y más	26%	9,5%	Mejoró 17 puntos
Esperanza de vida al nacer	Años	60	72	12 años más de vida

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Elaboración y Adaptación: Comisión Andina de Juristas

A continuación se presentan otras cifras en donde también se puede constatar la evolución de la CAN a partir del año 2000 en diferentes ámbitos.

Tabla 1. 11: Variación de los indicadores monetarios y financieros de la CAN
(Millones de dólares)

Variable	Año 2000	Año 2009	% Variación
Indicadores Banco Central			
Reservas Internacionales Netas	19.449	70.820	364,13%
Reservas Internacionales Brutas	19.909	71.528	359,27%
Oro	825	2482	300,48%
Divisas y Otros	18.887	38.455	203,61%
Indicadores de deuda			
Deuda Externa Total	82.584	97.222	117.72%
Servicio de deuda pública	8.136	10.171	125.01%

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Indicadores Monetarios y Financieros*
Bancos Centrales, *Datos Estadísticos*
Elaboración: Daniela Donoso

En cuanto a las reservas internacionales netas de la CAN, éstas se triplicaron en el 2009 en comparación con el año 2000, las reservas internacionales brutas y el oro se triplicaron, las divisas y otros instrumentos se duplicaron, la deuda externa total y el servicio de deuda pública también crecen pero no llegan a duplicar su valor.

Tabla 1. 12: Variación del comercio exterior de bienes de la CAN
(Millones de dólares)

Zona Económica	Año 2000	Año 2009	% Variación
Exportaciones (FOB)			
Total Mundo	26.121	95.246	364,63%
CAN	2.020	6.293	311,53%
Bolivia	259	464	179,15%
Colombia	871	2.448	281,06%
Ecuador	554	2.460	444,04%
Perú	335	1.552	463,28%
MERCOSUR	1.012	5.429	536.46%
Unión Europea	4.112	12.201	296,72%
NAFTA	2.212	31.070	1.404,61%
ASEAN	386	332	- 13,99%
CARICOM	283	759	268,28%
Venezuela	1.561	8.297	531,52%
Resto del Mundo	3.847	26.532	689,68%
Importaciones (CIF)			
Total Mundo	24.485	94.176	384,63%
CAN	2.182	7.994	366,36%
Bolivia	154	474	307,79%
Colombia	666	1.807	271,32%
Ecuador	855	2.361	276,14%
Perú	776	3.356	432,47%
MERCOSUR	2.271	10.394	457,68%
Unión Europea	3.685	10.826	293,79%
NAFTA	8.525	27.067	317,50%
ASEAN	295	1.903	645,08%
CARICOM	57	460	807,02%
Venezuela	1.858	3.861	207,80%
Resto del Mundo	3.755	31.350	834,89%

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Comercio Exterior de Bienes*
Elaboración: Daniela Donoso

En cuanto a la variación del comercio exterior de la CAN podemos notar lo siguiente: Las exportaciones crecen por lo menos a más del doble en casi todos los países u organismos, con la excepción de Bolivia que casi alcanza esta cifra y la Asociación de Naciones del Sureste Asiático (ASEAN) en donde se presenta un único caso de disminución de las exportaciones. En lo referente a las importaciones existe un patrón común para todos, ya que los valores aumentan en más de dos veces.

Tabla 1. 13: Exportación de servicios de la CAN
(Millones de dólares)

Variables	Año 2000	Año 2009	% Variación
Exportaciones Totales	4.677	9.588	205%
Transportes	1.171	4.286	366,01%
Viajes	2.338	4.851	207,49%
Comunicaciones	709	1.177	166,01%
Otros servicios	460	1.073	233,26%

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Exportaciones de Servicios*
Elaboración: Daniela Donoso

En lo referente a las exportaciones de servicios de la CAN, las exportaciones totales se duplicaron, el transporte creció en más de tres veces su valor en el 2009 comparado con el año 2000 siendo el indicador que mayor crecimiento presenta, los viajes se duplicaron, las comunicaciones es el servicio que menos crece sin llegar a duplicarse y los otros servicios duplican su valor en el 2009.

Tabla 1. 14: Importación de servicios de la CAN
(Millones de dólares)

Variable	Año 2000	Año 2009	% Variación
Importaciones Totales	7.273	16.732	230,06%
Transportes	2.813	7.577	269,36%
Viajes	1.859	3.629	195,21%
Comunicaciones	245	365	148,98%
Otros Servicios	2.355	5.161	219,15%

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Importaciones de Servicios*
Elaboración: Daniela Donoso

Las importaciones de servicios de la CAN se duplicaron en el 2009 en comparación con el año 2000, los transportes casi se triplicaron, los viajes se duplicaron, al igual que en la exportación de otros servicios, las comunicaciones son también el servicio que menos crece sin llegar a duplicarse.

1.8. Organismos e instituciones

Los organismos e instituciones que forman parte de la CAN se encuentran articulados en al Sistema Andino de Integración (SAI) y que en su gran mayoría fueron creados dentro de los diez primeros años de inicio del proceso de integración, pero es con el Protocolo de Trujillo que entra en vigor en 1997, que la CAN adquiere

su estructura actual con el Consejo Presidencial Andino y el Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores como instancias políticas y no solo la Comisión como estaba estructurado anteriormente, como una instancia únicamente comercial; y además, la Secretaría General ya no solo tiene atribuciones simplemente de apoyo técnico, sino que ahora cuenta con atribuciones de carácter ejecutivo (CAN, *Estructura del Sistema Andino de Integración* 1).

El SAI comprende al conjunto de órganos e instituciones que conforman la Comunidad Andina que tiene como finalidad la coordinación de dichos organismos para profundizar la integración, promover la proyección externa y consolidar las relaciones entre los países (CAN, *¿Qué es el Sistema de Integración Andino?* 1).

El SAI se encuentra conformado por los siguientes órganos e instituciones: Consejo Presidencial Andino, Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores, Comisión de la Comunidad Andina, Secretaría General de la Comunidad Andina, Tribunal de Justicia de la Comunidad Andina, Parlamento Andino, Consejo Consultivo Empresarial, Consejo Consultivo Laboral, Consejo Consultivo de Pueblos Indígenas, Corporación Andina de Fomento, Fondo Latinoamericano de Reservas, Convenio Simón Rodríguez, Organismo Andino de Salud – Convenio Hipólito Unanue y la Universidad Simón Bolívar.

Todos los órganos e instituciones se rigen por el Acuerdo de Cartagena y por sus respectivos tratados constitutivos y los protocolos modificatorios y sus representantes se reúnen de manera ordinaria al menos una vez al año y en forma extraordinaria cuando la situación así lo amerite y a petición de cualquier institución integrante (CAN, *¿Qué es el Sistema de Integración Andino?* 1).

Imagen 1. 2: Estructura de la CAN

Fuente y Elaboración: CAN, *Sistema Andino de Integración*

El Consejo Presidencial Andino es el órgano máximo dentro del SAI y está integrado por los jefes de estado de los países miembros. Su función es la de emitir directrices sobre los diferentes ámbitos de interés para la integración andina para que sean instrumentadas por los demás órganos del SAI (CAN, *Consejo Presidencial Andino* 1); es decir que este organismo es quien dirige el proceso de integración y que sus lineamientos son después transformados en instrumentos prácticos por el resto de organismos.

El Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores es el órgano de dirección política y está integrado por los cancilleres de los países miembros. Su función es la de asegurar la consecución de los objetivos del proceso de integración, formular y ejecutar la política exterior de la CAN a través de la formulación de declaraciones y decisiones y además orientar y coordinar la acción externa de los órganos del SAI (CAN, *Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores* 1); por lo tanto es un órgano de dirección y decisión.

La Comisión de la Comunidad Andina es el órgano normativo máximo del SAI y el cual está integrado por un representante de cada miembro con poder

plenipotenciario. Tiene como función emitir las decisiones para formular, ejecutar y evaluar la política de integración en materia de comercio e inversiones, así como la adopción de las medidas necesarias para cumplir con el Acuerdo de Cartagena (CAN, *Comisión* 1). En principio era el único organismo de dirección y decisión pero ahora comparte este rol con la Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores.

La Secretaría General de la Comunidad Andina es el órgano ejecutivo de la CAN y el secretario general es quien lo dirige. Sus funciones principales son velar por la aplicación del Acuerdo de Cartagena y por el cumplimiento de las normas que conforman el ordenamiento jurídico de la CAN, así como la formulación de propuestas normativas comunitarias (CAN, *Secretaría General* 1). Es por lo tanto un órgano ejecutivo y de apoyo técnico.

El Tribunal de Justicia de la Comunidad Andina es el órgano jurisdiccional del SAI y sus funciones son declarar el derecho comunitario, solucionar las controversias que surjan de la aplicación de las normas y unificar la jurisprudencia de los países miembros en los asuntos de interés comunitario (CAN, *Tribunal de Justicia* 1).

El Parlamento Andino es el órgano deliberante del SAI y su objetivo es el de promover y orientar el proceso de integración, así como formular recomendaciones sobre los proyectos de presupuesto y promover la armonización, cooperación y coordinación entre los diferentes organismos de la CAN y los parlamentos nacionales de cada país (CAN, *Parlamento Andino* 1).

El Consejo Consultivo Empresarial es un organismo consultivo y su objetivo es la búsqueda de "una mayor participación del sector empresarial en la construcción del proceso de integración tendiente a conformar el mercado común". El consejo está integrado por cuatro delegados elegidos entre los directivos de las organizaciones empresariales representativas de cada uno de los miembros (CAN, *Consejo Consultivo Empresarial* 1).

El Consejo Consultivo Laboral es también una institución consultiva que busca una mayor participación del sector laboral dentro del proceso de integración. Son los

delegados elegidos directamente por las organizaciones representativas del área laboral de cada país miembro quienes conforman el Consejo Consultivo Laboral (CAN, *Consejo Consultivo Laboral* 1).

El recientemente creado Consejo Consultivo de Pueblos Indígenas permite fortalecer la participación indígena en el proceso de integración andino. Este organismo es el encargado de promover el intercambio, evaluación y difusión de las experiencias y prácticas exitosas de los pueblos y en general la cooperación entre los pueblos y organizaciones indígenas, entidades del estado, organismos de derechos humanos y la sociedad civil. El consejo está integrado por un delegado indígena y su suplente de cada país miembro, los mismos que son elegidos de las organizaciones indígenas de acuerdo a los procedimientos y modalidades de cada uno de los países. (CAN, *Consejo Consultivo de Pueblos Indígenas* 1).

La Corporación Andina de Fomento (CAF) es una institución financiera multilateral que busca apoyar el desarrollo sostenible de sus países accionistas, además de la integración regional. Provee de productos y servicios financieros a gobiernos de los estados accionistas, instituciones financieras y empresas públicas y privadas siempre tomando en cuenta las variables sociales y ambientales. Sus principales accionistas son: Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela y entre sus socios se encuentran: Argentina, Brasil, Chile, Costa Rica, España, Jamaica, México, Panamá, Paraguay, República Dominicana, Trinidad y Tobago, Uruguay y quince bancos privados de la región. Es importante destacar que la CAF ha mantenido una fuerte presencia en sus países accionistas, lo que le ha permitido consolidarse en cuanto a la efectiva movilización de recursos y en la actualidad es una de las principales fuentes de financiamiento multilateral de la los países andinos (CAN, *Corporación Andina de Fomento (CAF)* 1).

El Fondo Latinoamericano de Reservas (FLAR) es la otra institución financiera que posee el SAI. Tiene como objetivo ayudar al apoyo de las balanzas de pagos de los países miembros a través de créditos o garantizando préstamos a terceros. También contribuye en la armonización de las políticas cambiarias, monetarias y financieras, además de la búsqueda del mejoramiento de las inversiones de reservas internacionales realizadas por los países andinos. El fondo está conformado por

Bolivia, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Perú y Venezuela (CAN, *Fondo Latinoamericano de Reservas* 1).

El Convenio Simón Rodríguez sirve de foro de debate, participación y coordinación para los temas sociolaborales de la CAN. Entre sus objetivos se encuentran: El proponer y debatir iniciativas sociolaborales, definir y coordinar las políticas comunitarias para el fomento del empleo, la formación y capacitación laboral, la seguridad y salud en el trabajo, la seguridad social y las migraciones laborales y también es el encargado de proponer y diseñar las acciones de cooperación y coordinación del tema laboral entre los miembros. El convenio a su vez se encuentra conformado por tres organismos principales: La Conferencia, las Comisiones Especializadas de Trabajo y la Secretaría Técnica (CAN, *Convenio Simón Rodríguez* 1).

Organismo Andino de Salud o Convenio Hipólito Unanue junto con el Convenio Simón Rodríguez se constituyen como los convenios sociales del SAI. El objetivo del Organismo Andino de Salud es coordinar y apoyar los esfuerzos que realizan los países miembros, individual o colectivamente, para el mejoramiento de la salud en sus respectivos pueblos. Impulsa además el desarrollo de sistemas y metodologías conjuntas. (CAN, *Organismo de Salud – Convenio Hipólito Unanue* 1).

La Universidad Simón Bolívar es la institución educativa que posee la CAN. Se dedica a la investigación, la enseñanza, la formación post-universitaria, así como al fomento del espíritu de cooperación y coordinación entre las universidades dentro del territorio andino. Tiene su sede central en la ciudad de Sucre, en Bolivia y subsedes en Quito, La Paz, Caracas y Cali. Sus investigaciones y estudios son calificados como de muy alto nivel lo que le ha dado un enorme prestigio no solo dentro de la región y, además proporciona servicios de consultoría y cooperación técnica (CAN, *Universidad Simón Bolívar* 1).

1.9. Actividades

Las actividades de la CAN se encuentran dirigidas en treinta y nueve áreas muy bien establecidas entre las que se encuentran (CAN, *Quienes Somos* 1):

- Aduanas.
- Agenda Ambiental Andina.
- Agenda Social.
- Comercio de Bienes.
- Comercio de Servicios.
- Competencia.
- Cooperación Internacional.
- Cooperación Política.
- Cultura.
- Democracia y Derechos Humanos.
- Desarrollo Fronterizo.
- Desarrollo Productivo y Comercial.
- Desarrollo Rural.
- Desarrollo Territorial.
- Energía.
- Franja de Precios.
- Infraestructura.
- Inversiones.
- Integración Financiera.
- Jóvenes.
- Lucha Antidrogas.
- Migraciones.
- Normas de Origen.
- Normas Sanitarias y Fitosanitarias.
- Política Automotriz.
- Política Exterior Común.
- Políticas Macroeconómicas.
- Prevención de Desastres.
- Propiedad Intelectual.

- Pequeñas y Medianas Industrias.
- Sistema Andino de Calidad.
- Seguridad Alimentaria.
- Seguridad y Paz.
- Sociedad Civil.
- Sociolaboral.
- Telecomunicaciones.
- Transportes.
- Turismo.
- UNASUR.

1.10. Logros

La Comunidad Andina de Naciones ha alcanzado una serie de beneficios significativos para sus países miembros entre los que se encuentran (CAN, *Logros* 1):

- Creación de una zona de libre comercio.
- Imposición de un arancel externo común.
- Liberalización del transporte en sus diferentes modalidades.
- Incremento de más de ochenta veces de las exportaciones intracomunitarias de 1970 al 2005.
- Incremento del componente manufacturero en los productos comercializados entre los países miembros de 48% a 85%.
- Creación y fortalecimiento del orden jurídico andino mediante la adopción de nuevas normas incluyendo a la supranacionalidad.
- Avances en la armonización de instrumentos y políticas económicas para prevenir y corregir las distorsiones de la competencia, las normas para la calificación de origen, medidas técnicas y sanitarias, nomenclatura común, entre otras, además de regímenes comunes para la inversión extranjera directa y propiedad intelectual.
- Incorporación en el Sistema Andino de Integración (SAI) del Consejo Presidencial Andino y del Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores como órganos para dirigir el proceso de integración.

- Acceso preferencial de productos andinos a la Unión Europea y Estados Unidos.
- Creación del Consejo Asesor de Ministros de Hacienda, Finanzas. Bancos Centrales y responsables de la Planeación Económica de la Comunidad Andina para avanzar en la armonización de políticas macroeconómicas conjuntas.
- Aprobación de un marco general de principios y normas para la liberalización del comercio de servicios.
- Firma de un convenio entre la CAN y Estados Unidos para el establecimiento del Consejo Andino-Estadounidense para impulsar exportaciones y atraer inversiones.
- Aprobación de los lineamientos de una política exterior común.
- Suscripción del Entendimiento de Cooperación en materia de Comercio e Inversiones con Canadá para fortalecer e intensificar las relaciones.
- Aprobación de las normas que regulan el proceso de integración y liberalización de las telecomunicaciones.
- Aprobación de la política comunitaria para la integración y el desarrollo fronterizo.
- Adopción de un nuevo régimen común sobre propiedad industrial.
- Creación de la Facultad de Integración de la Universidad Andina Simón Bolívar.
- Suscripción del Protocolo Sustituorio del Convenio Simón Rodríguez como foro para los gobiernos, empresarios y trabajadores.
- Aprobación del Plan Andino de Cooperación para la Lucha contra las drogas ilícitas y delitos conexos.
- Avances para la libre circulación de personas mediante la creación del pasaporte andino y la aprobación de la norma que permite a los turistas de los países miembros viajar en la CAN portando solamente los documentos nacionales de identificación.
- Aprobación del Estatuto del Tribunal de Justicia.
- Aprobación de la Carta Andina para la Paz y la Seguridad.
- Aprobación de la Estrategia Regional de Biodiversidad.
- Adopción de la Carta Andina para la Promoción de los Derechos Humanos.

- Celebración de un acuerdo de complementación económica entre la CAN y el MERCOSUR.
- Inicia el proceso de integración eléctrica con la interconexión entre Ecuador y Colombia.
- Aprobación de instrumentos normativos para permitir el libre tránsito de los trabajadores en el territorio de la CAN.
- Acuerdo de Libre Comercio entre la CAN y el MERCOSUR.
- Creación del Consejo Consultivo de Autoridades Municipales.
- Adopción de un régimen común para evitar la doble tributación y prevenir la evasión fiscal.
- Adopción de una Estrategia para la prevención y atención de desastres.
- Aprobación del Plan Integrado de Desarrollo Social para afrontar la pobreza, exclusión y desigualdad.
- Se crea la Comunidad Sudamericana de Naciones en base a un convenio entre la CAN y el MERCOSUR.
- Configuración y perfeccionamiento de la zona de libre comercio andina (ZLCA).
- Establecimiento del Consejo Consultivo de los Pueblos Indígenas.

1.11. Desafíos

El principal desafío de la CAN es la consecución de una integración completa y por esta razón se ha trazado un plan para el desarrollo de diversos temas para poder combatir problemas como la pobreza, la inequidad y la exclusión social, el cuidado del medioambiente y la participación activa de la sociedad civil. Las áreas de trabajo concretas son: Social, medio ambiente, económica y comercial, gestión institucional y política y relaciones externas; cada una con sus respectivos programas y líneas de acción (CAN, *Quienes Somos* 1).

Imagen 1. 3: Áreas de trabajo de la CAN

Se necesita trabajar en los cinco ámbitos: Social, medio ambiente, económico y comercial, gestión institucional y política y relaciones externas, en conjunto para poder lograr los objetivos que persigue la CAN y principalmente la consolidación de la tan ansiada integración completa.

1.12. La salida de Venezuela de la CAN

En Asunción, Paraguay, el miércoles 19 de Abril del 2006 en medio de una reunión sobre integración energética entre los presidentes de Bolivia, Paraguay y Uruguay y para anunciar la construcción de un gaseoducto entre Bolivia y Paraguay, que sería en parte financiado por Venezuela y eventualmente puede servir para abastecer también a Uruguay, el presidente Hugo Chávez anunció la salida de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones, a la que consideró como "una gran mentira" y que estaba herida de muerte luego de la firma de los tratados de libre comercio de Colombia y Perú con Estados Unidos. Afirmó además que no tenía sentido que Venezuela permaneciera en la CAN puesto que es un organismo que "sólo sirve a las élites y a las transnacionales y no al pueblo, a los indios o a los pobres" (Carlos Malamud, *La salida venezolana de la Comunidad Andina de Naciones y sus repercusiones en la integración regional* 1).

Chávez aprovechando la reunión, pidió también una reforma profunda del Mercado Común del Sur (MERCOSUR) para que de esta forma este bloque evite tener una suerte parecida a la de la CAN e insistió en el interés de Venezuela para ingresar como miembro con todos los derechos en el bloque conformado por Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay (BBC Noticias, *Venezuela sale de la CAN* 1). La iniciativa apostando por el MERCOSUR es interesante puesto que su comercio anual es de 150.000 millones de dólares, frente a los 9.000 millones de la CAN y mucho más importante en peso mundial, desde la perspectiva de Chávez. Además se considera que políticamente el MERCOSUR está más cohesionado que la CAN que ya ha tenido algunos traspiés iniciando con la salida de Chile en la dictadura de Pinochet, pero por su parte el MERCOSUR también posee disputas internas como el "maltrato" argentino y brasileño contra Paraguay y Uruguay, el altercado entre de Argentina y Uruguay por la construcción de fábricas de celulosa y el anuncio uruguayo de reforzar los lazos comerciales con Estados Unidos tampoco son muy buenos antecedentes para el otro modelo de integración de Latinoamérica (Carlos Malamud, *La salida venezolana de la Comunidad Andina de Naciones y sus repercusiones en la integración regional* 1).

El 22 de Abril mediante un comunicado emitido por el Ministerio de Relaciones Exteriores a la CAN, el Canciller Alí Rodríguez manifestaba formalmente su deseo de denunciar el Acuerdo de Cartagena y desvincularse de las obligaciones del mismo, según confirmó el Secretario General de la CAN, Allan Wagner (Consorcio Sarmiento Núñez Consulting, *Consecuencias Jurídicas de la salida de Venezuela de la CAN* 1).

Colombia y Perú se defienden de las acusaciones del presidente Chávez de haber herido de muerte a la CAN, afirmando que es él quien por su propia cuenta y motivos ha decidido salir de la CAN y argumentan que ellos simplemente apoyan la Decisión 598 de la CAN en la que se establece que "en caso de no ser posible negociar comunitariamente se podrán celebrar negociaciones de carácter bilateral" para buscar nuevos mercados siempre y cuando "se preserve el ordenamiento jurídico andino, tomando en cuenta las sensibilidades comerciales de los restantes socios andinos sobre el libre comercio y se mantenga un apropiado intercambio de información y consultas durante las negociaciones en un marco de transparencia y

solidaridad". Los dos gobiernos cuestionados aseguran haber cumplido con todos aspectos mencionados y que más bien fue Venezuela quien incumplió la Decisión cuando decidió vincularse con el MERCOSUR (Carlos Malamud, *La salida venezolana de la Comunidad Andina de Naciones y sus repercusiones en la integración regional* 1).

La firma de los tratados de libre comercio con Estados Unidos se menciona como la razón de la salida de Venezuela de la CAN ya que de acuerdo al presidente Chávez si Colombia y Perú renuncian los sus respectivos tratados, su país ingresaría nuevamente a la CAN. Sin embargo el tema de los tratados podría no ser el único motivo para la salida de Venezuela de la CAN, otro motivo podría ser el hecho de que desde que Venezuela asumió la presidencia del organismo, todos los planteamientos de Chávez han sido rechazados como un proyecto para la creación de un Fondo Humanitario Andino y el pedido de acción para llegar al arancel externo común para la creación de una unión aduanera y también se menciona fuertemente la idea de que Venezuela abandonó la CAN para poder ser miembro del MERCOSUR (Horacio Godoy, *La Crisis de la CAN: El Caso de los Actores Internos* 1).

Si bien Venezuela actualmente ya no es parte de la CAN, la denuncia del Acuerdo de Cartagena es un proceso largo y que tiene que seguir una serie de pasos que no se pueden dar de la noche a la mañana y así lo expuso el secretario de la CAN Allan Wagner y como lo indica el mismo Acuerdo de Cartagena, que pese a su salida, Venezuela "debe mantener en vigencia, al menos durante cinco, años el programa de liberalización comercial que regula la zona de libre comercio existente entre los países andinos" (CAN, *Comunidad Andina recibe comunicación oficial sobre la salida de Venezuela* 1). De igual manera lo ratificó el presidente Hugo Chávez al anunciar que la salida de Venezuela se hará de manera progresiva, "de manera tal que el país logres zafarse gradualmente de todos los compromisos adquiridos dentro del mecanismo de integración subregional" (Radio Nacional de Venezuela, *Progresiva será la salida de Venezuela* 1).

Las consecuencias de la salida de Venezuela no se comenzarán a notar sino hasta el 2011, año en el cual Venezuela ya no formará parte del régimen de la Comunidad Andina de Naciones y los efectos en el comercio entre Venezuela y el

resto de países de la CAN empezarán a notarse. Al momento las relaciones comerciales entre Venezuela y la CAN no deben tener mayor modificación sino que se llevan con relativa normalidad y que han seguido la tendencia de los otros países andinos puesto que todavía es parte del régimen de la CAN y es lo que ha ocurrido en el caso del comercio con Ecuador (Ver los datos del comercio exterior de Ecuador con Venezuela en anexos: Anexo 1: *Comercio Exterior de Ecuador con V*enezuela). A finales del 2010 ya deben empezar a desmantelarse oficinas, fábricas, agencias, organizaciones como el Parlamento Andino, Tribunal Andino, y otras setenta instituciones y oficinas, no solo en los países miembros de la CAN sino que en otras naciones que tienen relaciones comerciales con la CAN. Se calcula que solo por este concepto se perderán alrededor de veinte mil puestos de trabajo en Venezuela y que su PIB caerá en un 2%, según las estimaciones de analistas económicos. Dentro de la CAN Venezuela poseía balanzas positivas con sus miembros pero nadie puede asegurar que tras la salida de la CAN esto siga ocurriendo, además está el hecho de que en Venezuela operan cerca de unas doscientas empresas colombianas que dan trabajo a miles de venezolanos y que ahora no están seguros de lo que pasará con sus empleos (Mario Concha, *Peligra la Comunidad Andina* 1). Una consecuencia innegable es una importante reducción del mercado andino ya que Venezuela representa prácticamente la tercera parte del mercado andino y el comercio entre Colombia y Venezuela representa cerca del 50% del comercio global del bloque, y es por esta razón que ya ambos países están ya analizando la posibilidad de implementar un acuerdo complementario para que su comercio siga fluyendo de igual manera. (Prensa Bolivia, *Venezuela formaliza su retiro de la Comunidad Andina* 1).

Es innegable que la salida de Venezuela significa una dura prueba para la CAN y que recién verá sus consecuencias tras la culminación del programa de liberalización comercial que está a punto de terminar, y tal puede ser el impacto que incluso muchos vaticinaron ya el final de la CAN. Es por esta razón que el entonces secretario de la CAN Allan Wagner afirmó que "el hecho de que exista una dificultad no significa que la organización vaya a desaparecer, nos tocará a los países de la CAN valorar el proceso de integración sobre todo porque los esfuerzos se encaminan hacia la culminación del proyecto de la Comunidad Sudamericana de Naciones y eso es muy importante" (Carlos Mora, *Venezuela y su Retiro de la CAN* 1). Wagner

enfatizó que para resolver los problemas que se presentan en el proceso de integración andina es importante trabajar en pro de una integración regional, dando prioridad a la cooperación y complementación así como el desarrollo con inclusión social. Tampoco negó la existencia de frustraciones dentro de la CAN pero dijo que lo que tenemos que hacer es "fortalecernos para avanzar y converger" y poner mayor énfasis en los ejes de integración que son cooperación política y concertación en temas internacionales, infraestructura física, telecomunicaciones, integración energética, tratamiento de las asimetrías, medio ambiente, desarrollo sostenible y cohesión social (CAN, *Allan Wagner: Venezuela no piensa fracturar a la Comunidad Andina* 1).

Una posibilidad de la que mucho se habla es sobre el reingreso de Chile a la Comunidad Andina y de que podría ocupar el puesto dejado por Venezuela y de esta forma la CAN podría mostrar signos de vitalidad frente a otros mercados. México también ha manifestado su interés de asociarse a la CAN, pero para llevarlo a cabo tiene que firmar un tratado de libre comercio con Perú el mismo que está en proceso de negociación. Incluso el secretario de Relaciones Exteriores de México propuso la conformación de un "eje del Pacífico latinoamericano" con Centroamérica, la Comunidad Andina y Chile. Es indudable que el ingreso de Chile le da relevancia a la CAN y el interés de México por entrar tiene el mismo efecto puesto que estamos hablando de dos economías fuertes y estables que le pueden devolver a la CAN el renombre perdido y vitalizar las relaciones comerciales entre sus miembros con la apertura de nuevos y grandes mercados. Esta puede ser una solución para los problemas de la CAN pero también vale la pena destacar que de todas maneras el proceso de integración total de Chile en el futuro cercano y en caso de concretarse de México requiere de tiempo y de la toma de ciertas medias, por ejemplo en el caso de Chile, este posee aranceles sumamente bajos que en promedio llegan al 3%, mientras que en la CAN bordean el 11% con cuatro escalas diferenciadas entre cero y veinte por ciento (Luis Tello, *Retorno de Chile a la Comunidad Andina ¿quién gana, quién pierde?* 1).

1.13. Evolución del comercio exterior de Ecuador a partir de la creación de la CAN (1969 – 1999)

Si bien el comercio exterior entre el Ecuador, Colombia, Perú, Bolivia y Venezuela no tiene su punto de partida con la creación de la CAN, puesto que por la cercanía geográfica y vínculos comunes como el idioma se puede decir que el comercio entre ellos se ha producido desde la antigüedad; si es a través de la CAN, primero las relaciones comerciales toman un rol formal, se crean mecanismos para facilitar mejorar y facilitar el comercio entre sus miembros y con el paso del tiempo se intensifican creciendo aceleradamente año tras año y década tras década. Además se constituyen como importantes socios comerciales el uno del otro.

1.13.1 Exportaciones de Ecuador entre 1969 y 1999

La historia de las exportaciones de Ecuador al mundo, a la CAN y a sus respectivos miembros en las décadas de 1970, 1980 y 1990 se encuentra contenida en la tabla 1.15 que se presenta a continuación (Ver tabla completa en anexos: Anexo 2: *Exportaciones FOB del Ecuador de 1969 a 1999*).

Tabla 1. 15: Exportaciones de Ecuador 1970 - 1999
(Miles de dólares FOB)

Zona Económica	Años 70	Años 80	Años 90
Mundo	970.032	2.323.884	3.828.428
CAN	92.742	120.157	365.982
Colombia	36.016	65.389	189.579
Perú	50.245	37.491	140.134
Bolivia	293	277	3.323
Venezuela	6.188	17.000	32.946

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Programa de Estadística*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Tanto las exportaciones ecuatorianas al mundo, como a la CAN y específicamente a Colombia y a Venezuela presentan un crecimiento sostenido a lo largo de tres décadas. En el caso de las exportaciones a Perú y Bolivia se aprecia que estas disminuyen en 1980 y aumentan para 1990. Las exportaciones mundiales de Ecuador se duplicaron entre 1970 y 1980, y en 1990 el crecimiento fue de 1,6 veces. Las exportaciones de Ecuador a la CAN presentaron un crecimiento de 1,3 veces en 1980 y en 1990 se triplicaron. Para el caso de Colombia, observamos que en 1980 las

exportaciones ecuatorianas casi se duplicaron y en 1990 casi se triplicaron con respecto a la década anterior. Las exportaciones ecuatorianas a Perú en 1980 disminuyeron en 0,7 veces y en 1990 crecieron casi cuatro veces. Las exportaciones de Ecuador a Bolivia disminuyeron en 1980 en 0,9 veces y en 1990 crecieron doce veces en comparación con la década de los ochenta. Las exportaciones a Venezuela casi se triplicaron para la década de 1980 y en 1990 prácticamente duplican el valor de la década anterior.

1.13.2 Importaciones de Ecuador entre 1969 y 1999

A través de la tabla 1.16 podemos ver el progreso que han tenido las importaciones ecuatorianas desde el mundo, la CAN y sus miembros Colombia, Perú, Bolivia y Venezuela (Ver tabla completa en anexos: Anexo 3: *Importaciones CIF del Ecuador de 1969 a 1990*).

Tabla 1. 16: **Importaciones a Ecuador 1970 - 1999**
(Miles de dólares CIF)

Zona Económica	Años 70	Años 80	Años 90
Mundo	820.668	1.900.634	3.427.687
CAN	51.475	93.576	507.027
Colombia	31.980	45.708	290.604
Perú	10.515	30.093	47.413
Bolivia	218	1.470	3.545
Venezuela	8.762	16.305	165.465

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Programa de Estadística*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Al igual que las exportaciones ecuatorianas, las importaciones provenientes del mundo, de la CAN, de Colombia, Perú, Bolivia y Venezuela crecieron en tres décadas. Las importaciones procedentes del mundo en 1980 se duplicaron y en 1990 estuvieron cerca de duplicarse. Las importaciones desde la CAN crecieron 1,8 veces en la década de los ochenta y para los noventa el crecimiento fue de cinco veces más en comparación con 1980. Ecuador importó desde Colombia 1,4 veces más que en 1970 y en 1990 el crecimiento fue de seis veces más que en 1980. Las importaciones que vinieron de Perú en 1980 casi se triplicaron y en 1990 crecieron 1,5 veces con respecto a la década anterior. En el caso de las importaciones provenientes de Bolivia en los años ochenta crecieron seis veces en comparación a los años setenta y en 1990

se duplicaron en relación a 1980. Las importaciones provenientes de Venezuela para la década de los ochenta prácticamente se duplican comparadas con los setenta para los años noventa el crecimiento es 10 veces mayor.

1.13.3 Balanza comercial del Ecuador entre 1969 y 1999

De acuerdo a sus respectivas exportaciones e importaciones, la balanza comercial del Ecuador con el mundo, la CAN, Colombia, Perú, Bolivia y Venezuela para la década de los setenta, ochenta y noventa es la siguiente:

Tabla 1. 17: Balanza comercial de Ecuador 1970 – 1999
(Miles de dólares)

Zona Económica	Años 70	Años 80	Años 90
Mundo	149.364	423.250	400.741
CAN	41.267	26.581	-141.045
Colombia	4.036	-9.692	-101.025
Perú	39.730	7.398	92.720
Bolivia	75	-1.193	-222
Venezuela	- 2.574	695	- 132.519

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Programa de Estadística*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Como se aprecia en la tabla 1.17, la balanza comercial del Ecuador con el mundo y Perú fue positiva en las tres décadas estudiadas. La balanza con la CAN es positiva para 1970 y 1980 y negativa para 1990. Ecuador poseía una balanza positiva con Colombia y Bolivia solo en 1970, para convertirse en negativa en 1980 y 1990. En el caso de Venezuela, Ecuador tenía una balanza negativa para 1970, positiva en 1980 y negativa para 1990.

1.14. Conclusiones

La historia de la Comunidad Andina de Naciones ha estado caracterizada por una serie de avances y retrocesos producidos por diferencias entre los países, cambios producidos en el mercado y tiempos de crisis; pero la organización ha sabido salir adelante y continuar con sus funciones encaminándose siempre a mejorar la situación de sus miembros. Su evolución es innegable tanto en el campo social como económico y esto se demuestra a través de los indicadores que indican una gran

mejoría con respecto al pasado, pero también posee una serie de desafíos a los que tiene que enfrentarse y tratar temas importantes como la pobreza, la desigualdad y el medio ambiente que todavía están pendientes al igual que los pasos a seguir para continuar con el proceso de integración andina. Además actualmente tiene que hacer frente a la salida de Venezuela que para muchos es considerada como el inicio del fin de la CAN y la búsqueda del fortalecimiento de la organización especialmente frente a otros países y bloques.

Las relaciones comerciales del Ecuador con Colombia, Perú, Bolivia y Venezuela se intensifican con la creación de la CAN y es así como desde 1969 tanto las exportaciones como importaciones presentan crecimientos importantes demostrando que el ingreso a la organización no ha sido un mero formalismo sino que ha permitido que el comercio se lleve a cabo de manera más fluida.

CAPÍTULO 2

RELACIONES COMERCIALES ENTRE ECUADOR Y COLOMBIA

"Las relaciones comerciales entre Colombia y Ecuador son tan antiguas como su historia y se basan en su vecindad, en un origen y cultura comunes, y en un real sentimiento de hermandad" (Cámaras de Comercio de Colombia y Ecuador, *Declaración de Quito* 1). A lo largo de la historia y hasta épocas recientes las relaciones entre los dos países han sido positivas siendo siempre primordial y el punto de partida el contacto entre los pobladores fronterizos y consecuentemente la búsqueda compartida de una integración binacional (Universidad Nacional de Colombia, *Colombia - Ecuador. Cercanos y Distantes* 1).

A partir de la creación de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) las relaciones comerciales entre Ecuador y Colombia toman un rol más formal y se intensifican con el paso de los años.

Las relaciones comerciales de Ecuador con Colombia a partir de la creación de la CAN han sido constantes y tanta es la importancia que se le ha dado, que en 1985 cuando el Grupo Andino entró en crisis y el comercio entre los dos países decayó considerablemente, un grupo de empresarios deciden crear la Cámara de Comercio e Industrias Ecuatoriano-Colombiana (CAMECOL) en la búsqueda del apoyo a la reactivación del comercio binacional (CAMECOL, *Nuestra Historia* 1) y que se mantiene hasta la actualidad.

2.1. Datos básicos del mercado colombiano

Tabla 2. 1: Datos del mercado colombiano

Principales sectores de la economía	Agricultura: 24%, industria: 20% y servicios: 56%
Agricultura	Café, flores, banano, arroz, caña de azúcar, tabaco, maíz, verduras, productos forestales, camarones
Industria	Petróleo, carbón, oro, esmeraldas, telas y tejidos, alimentos, calzado, cemento, confección de químicos

Fuentes: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)
Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) de Colombia
Banco de la República de Colombia
Corporación de Promoción de Exportaciones e Inversiones (CORPEI)
Embajada de Venezuela en Colombia
(Ver más datos de Colombia en el capítulo 1: La Comunidad Andina de Naciones, en las páginas 9 y 10).
Elaboración: Daniela Donoso

La economía colombiana siempre ha sido considerada como estable y diversificada, además de que ha sido capaz de mantener uno de los crecimientos más consistentes de toda América Latina por varios años. Su producto interno bruto no ha parado de crecer desde hace más de veinte y cinco años como es el caso de muchos otros países de la región, pero lo que puede marcar una diferencia es que Colombia no ha dejado de pagar ninguna deuda contraída hasta el momento. A partir de 1990 se ha implementado una serie de programas de reformas para abrir la economía al comercio exterior y a la inversión extranjera (Embajada de Venezuela en Colombia, *¿Cómo Exportar a Colombia?* 1).

Al ritmo de crecimiento de la economía colombiana se lo ha catalogado como alto, y; de acuerdo al Ministerio de Comercio de Colombia en los últimos años el PIB se incrementó en alrededor de 5 y 7% con respecto al año anterior. Los sectores con mayor crecimiento son: La construcción, industria, comercio y el turismo. También cabe destacar que Colombia no ha sido la excepción en lo concerniente a la recesión de la economía mundial, registrando para el último semestre del 2008 y del 2009 tasas de crecimiento del PIB negativas. (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia, *Informe Económico 01-Enero de 2009* 1).

El sector de la industria ha sido uno de los sectores con mayor crecimiento dentro del mercado colombiano y específicamente el sector de la exportación de vehículos presenta un importante despunte en los últimos años. La industria se puede ver también favorecida con el flujo de nuevas inversiones debido a los cambios que se tendrán que emprender para poder estar en un nivel competitivo dentro del Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos. Además mientras el precio del petróleo siga alto Colombia tiene asegurado un buen monto de exportaciones de sus derivados especialmente a sus vecinos Ecuador y Venezuela (Embajada de Venezuela en Colombia, *¿Cómo Exportar a Colombia?* 1).

Como es de conocimiento general, Colombia es conocida en el mundo entero por su café, y durante mucho tiempo su economía dependía casi exclusivamente de su exportación; pero en los últimos años otros rubros como la explotación minera, el petróleo y los productos no tradicionales como esmeraldas y flores han desplazado a los rubros agrícolas como principal fuente de exportación (Embajada de Venezuela en Colombia, *¿Cómo Exportar a Colombia?* 1). El despunte de las exportaciones de petróleo, ferroníquel, vehículos, metales y ropa han incrementado considerablemente las exportaciones totales colombianas, de acuerdo a cifras del Departamento Nacional De Estadísticas de Colombia, DANE; presentando un crecimiento del 20% para el año 2003 con respecto al año anterior y con un crecimiento sostenido a partir de dicha fecha (Productos de Colombia, *Guía de Comercio Exterior Colombia Exporta* 1). Aún así cabe destacar que el café sigue ubicándose como uno de productos más exportados y generadores de riqueza del país.

Como ya se mencionó, la industria petrolera colombiana ha sido en los últimos tiempos el motor de la economía del país y es en la actualidad el primer producto de exportación del país y por consiguiente el principal contribuyente a las finanzas del Estado (Embajada de Venezuela en Colombia, *¿Cómo Exportar a Colombia?* 1), pero es importante destacar que Colombia de ninguna manera depende exclusivamente de la exportación de petróleo.

Ecuador mantiene una balanza comercial negativa con Colombia, sin embargo las exportaciones hacia dicho país se han incrementado registrando un crecimiento promedio anual del 18% en los últimos cinco años, porcentaje que supera al 13%

alcanzado por el crecimiento de las importaciones (CORPEI, *Perfil de Colombia* 1); lo que de alguna manera hace que la visión de la balanza negativa se atenúe un poco.

Por ser Colombia miembro de la CAN, no se aplican aranceles a una serie de productos que son importados por Ecuador ; lo que es ventajoso en comparación por ejemplo a algunos productos centroamericanos, que son una importante competencia para el país (CORPEI, *Perfil de Colombia* 1).

2.2. Principales socios comerciales

Podemos dividir a los socios comerciales en dos tipos: Socios de exportaciones y de importaciones para realiza un análisis más profundo.

2.2.1 Socios Comerciales de Colombia

Los principales socios comerciales para las exportaciones de Colombia son: Estados Unidos, China y Ecuador (Departamento Administrativo Nacional de Estadística, *Colombia, destino de las exportaciones* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las exportaciones de Colombia en anexos: Anexo 8: *Destino de las Exportaciones Colombianas en el 2010*).

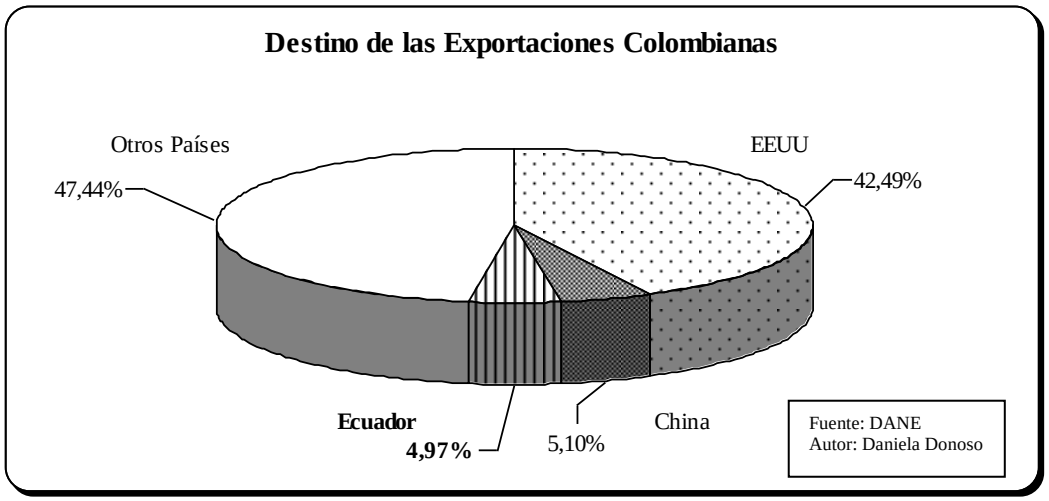
Tabla 2. 2: Participación en las exportaciones de Colombia en el 2010

Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	42,49
2. China	5,10
3. Ecuador	**4,97**

Fuente: Banco de la República de Colombia
Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia
Departamento Administrativo de Estadística de Colombia (DANE)
Elaboración: Daniela Donoso

El principal destino de las exportaciones de Colombia es Estados Unidos con el 42,49% que representan $ 16.918 millones de dólares, en segundo lugar se encuentra China con el 5,10% que son $ 2.074 millones. A Ecuador se exportaron $ 2.022 millones, es decir el 4,97% de las exportaciones. En el año 2009 Ecuador fue el cuarto destino de las exportaciones colombianas después de Holanda, pero en el 2010 subió al tercer lugar desplazando a Holanda al cuarto.

Gráfico 2. 1: Destino de las exportaciones colombianas en el 2010



En el caso de las importaciones, los principales socios comerciales de Colombia son: Estados Unidos, China y México. Ecuador ocupa el décimo lugar entre los socios colombianos (Departamento Administrativo Nacional de Estadística, *Colombia, destino de las exportaciones*1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las importaciones de Colombia en anexos: Anexo 9: *Procedencia de las Importaciones Colombianas en el 2010*).

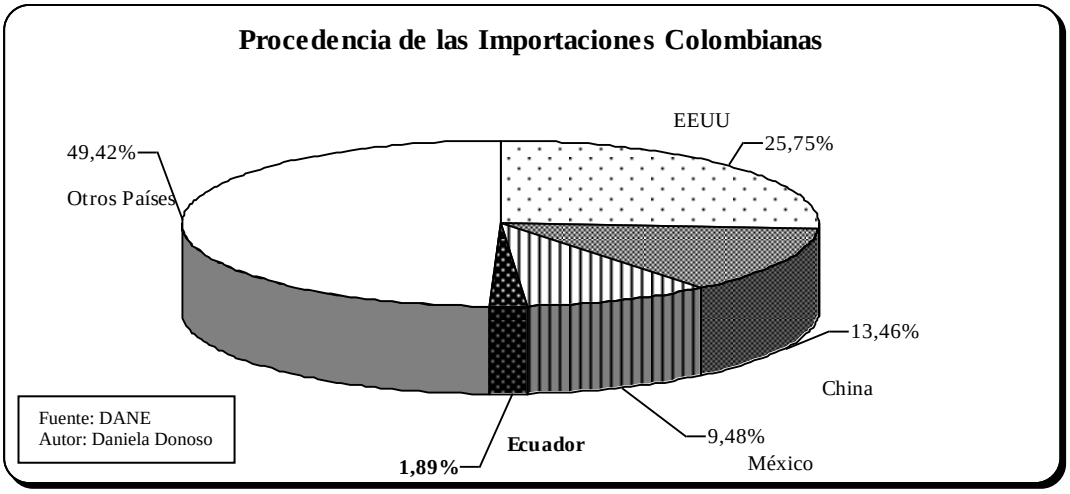
Tabla 2. 3: Participación en las importaciones a Colombia en el 2010

Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	25,75
2. China	13,46
3. México	9,48
10. Ecuador	**1,89**

Fuente: Banco de la República de Colombia
Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia
Departamento Administrativo de Estadística de Colombia (DANE)
Elaboración: Daniela Donoso

Estados Unidos es el país del que provienen la mayor parte de las importaciones de Colombia con el 25,75% que representan $ 10.477 millones de dólares. De China se importa el 13,46% con $ 5.477 millones. México posee el 9,48% con $ 3.857 millones. Ecuador posee el 1,89% con $ 769 millones. En el 2009 Ecuador ocupó el noveno puesto pero para el 2010 pasa a ser décimo.

Gráfico 2. 2: Procedencia de las importaciones colombianas en el 2010



2.2.2 Importancia de Colombia entre los socios comerciales de Ecuador

En este tema es importante mencionar que generalmente al hablar de los socios comerciales de Ecuador se hace referencia a Estados Unidos en primer lugar y luego se ubica la Unión Europea como bloque, ya que es un solo mercado que posee las mismas reglas para su ingreso, pero si hacemos una revisión de los socios comerciales por país, los principales socios comerciales para las exportaciones de Ecuador son: Estados Unidos, Panamá y Perú. Colombia se encuentra en el sexto puesto. También vale la pena destacar que el caso de Panamá es diferente al resto de países puesto que su valor de exportación (el 12,28% del total de exportaciones ecuatorianas que representan $ 2.139 millones de dólares) puede no ser real, ya que no necesariamente los productos son dirigidos al mercado panameño sino que al ser un puerto libre sirven para el paso hacia otros países, pero en datos oficiales consta como exportaciones a Panamá. Por esta razón a las exportaciones hacia este país se las conoce con el nombre de triangulación y no es muy tomando en cuenta para análisis, pero como en este caso nos enfocamos hacia Colombia no pondremos demasiado énfasis al respecto. (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las exportaciones del Ecuador en anexos: Anexo 4: *Destino de las Exportaciones Ecuatorianas en el 2010*).

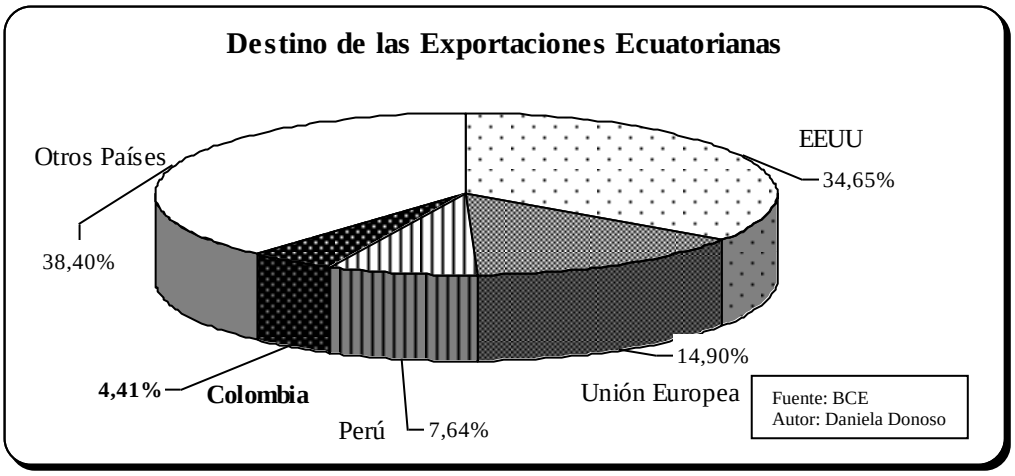
Tabla 2. 4: Participación en las exportaciones de Ecuador en el 2010

Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	34,65
2. Unión Europea	14,90
3. Perú	7,64
6. Colombia	**4,41**

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Como se puede apreciar el principal socio comercial de las exportaciones de Ecuador es Estados Unidos con un 34,65% de participación, que representan alrededor de $ 6.034 millones de dólares. Las exportaciones a la Unión Europea representaron el 14,90%; es decir, $ 2.595 millones. A Perú se exportó el 7,64%, unos $ 1.330 millones. El 4,41% le corresponde a Colombia que ocupa el sexto lugar generando $ 679 millones de dólares, bajando un puesto en comparación del año 2009 donde ocupó el quinto lugar.

Gráfico 2. 3: Destino de las exportaciones ecuatorianas en el 2010



Al ser el Ecuador un país eminentemente dependiente del petróleo, es interesante separar los socios comerciales de productos petroleros y no petroleros. En cuanto a las exportaciones petroleras en el 2009 Colombia se encuentra en décimo lugar con una participación del 0,04% y en el primer semestre del 2010 con el 0,02%, que pueden ser no ser muy significativos, pero si revisamos a los productos no petroleros en el 2009 se encuentra en segundo lugar con el 10,04% y en el primer semestre del 2010 en el tercero con el 9,49% de participación (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales

petroleros y no petroleros del Ecuador en anexos: Anexo 5: *Socios Comerciales Petroleros y No Petroleros de las Exportaciones del Ecuador en el 2009 y Primer Semestre de 2010*).

En el caso de las importaciones, los socios de Ecuador son: Estados Unidos, Colombia y China (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las importaciones del Ecuador en anexos: Anexo 6: *Procedencia del as Importaciones Ecuatorianas en el 2010*).

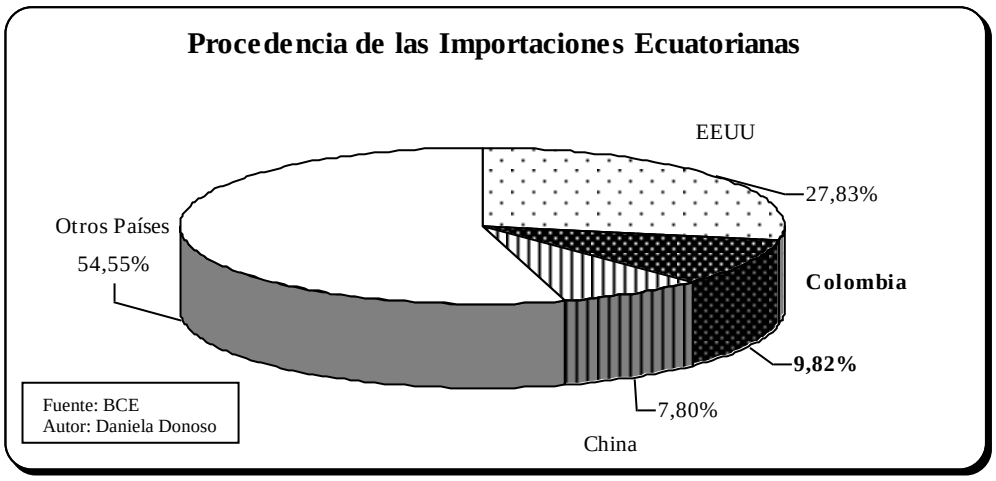
Tabla 2. 5: Participación en las importaciones a Ecuador en el 2010

Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	27,83
2. Colombia	**9,82**
3. China	7,80

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Ecuador importa productos principalmente de Estados Unidos de donde provienen el 27,83% del total de importaciones que representan $ 5.730 millones de dólares, luego se encuentra Colombia que posee el 9,82% con $ 2.022 millones. Desde China se importó $ 1.606 millones; es decir, el 7,80%.

Gráfico 2. 4: Procedencia de las importaciones ecuatorianas en el 2010



De igual manera que en las exportaciones, en las importaciones también podemos separar a los socios comerciales petroleros y no petroleros. En el 2009 Colombia ocupó el tercer lugar en las importaciones de productos petroleros al Ecuador con

una participación del 5,88% y en el primer semestre del 2010 ocupa el quinto lugar con el 5,42%. Ocupó también el segundo lugar en las importaciones de productos no petroleros con el 11,52% en el 2009 y en el primer semestre del 2010 el mismo lugar con el 11,90% (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1). (Ver tabla completa de los socios comerciales petroleros y no petroleros del Ecuador en anexos: Anexo 7: *Socios Comerciales Petroleros y no Petroleros de las Importaciones del Ecuador en el 2009 y Primer Semestre del 2010*).

2.3. Exportaciones de Ecuador a Colombia

2.3.1. Evolución de las exportaciones

Las exportaciones del Ecuador a Colombia entre los años 2000 y 2010 han presentado la siguiente tendencia:

Tabla 2. 6: Exportaciones de Ecuador a Colombia 2000 – 2010
(Millones de dólares FOB)

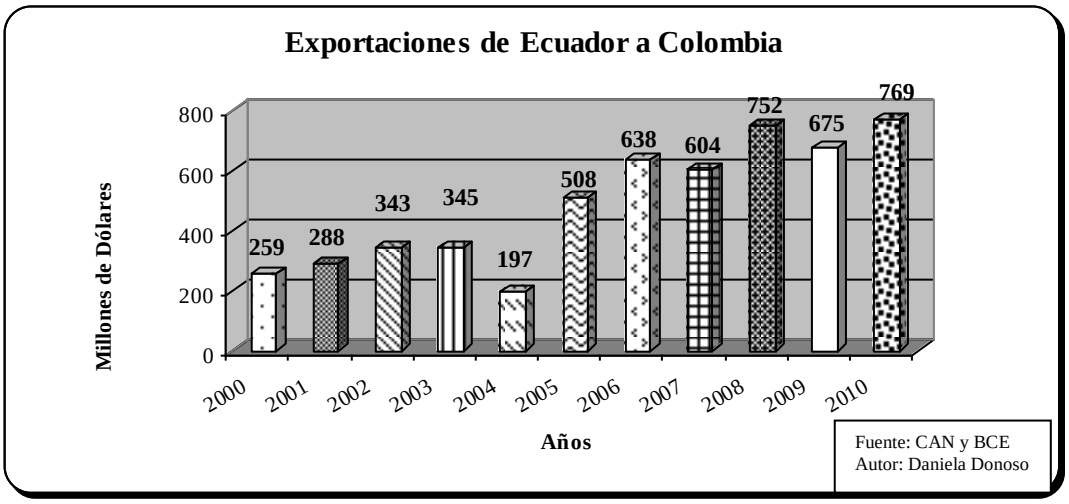
Año	Valor
2000	259
2001	288
2002	343
2003	345
2004	197
2005	508
2006	638
2007	604
2008	752
2009	675
2010	769

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Sistema Integrado de Comercio Exterior (SICEXT)*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Como se aprecia, las exportaciones de Ecuador crecen a partir del año 2000 y hasta el 2003 donde se presenta una disminución significativa. Las exportaciones en el 2001 crecen en $ 29 millones de dólares con respecto al año 2000, es decir crecen un 11,20%. El crecimiento en el año 2002 es de $ 55 millones con el 19,10%. Para el 2003 las exportaciones son de dos millones más que el año anterior, por lo tanto el crecimiento es tan solo de 0,58%. La disminución para el año 2004 es de $ 148

millones, lo que significa una reducción del 75,12% con respecto al año anterior. En el 2005 las exportaciones crecen en $ 311 millones de dólares, que refleja un importante crecimiento del 157,87%. En el 2006 Ecuador exportó $ 130 millones más que el 2005, que significa un crecimiento del 25,59%. En el 2007 las exportaciones vuelven a disminuir con $ 34 millones, es decir existe una disminución del 5,63%. El 2008 presenta un nuevo aumento de $ 148 millones de dólares, creciendo el 24,50%. En el 2009 las exportaciones disminuyen en $ 77 millones, registrando una baja del 11,40% con respecto al 2008. Para el 2010 las exportaciones a Colombia crecen en $ 94 millones de dólares, es decir se produce un crecimiento del 12,22%.

Gráfico 2. 5: Exportaciones de Ecuador a Colombia 2000 – 2010



Las exportaciones ecuatorianas han crecido en el transcurso de los años, con excepción del año 2004 y 2009 donde disminuyen con respecto al año anterior. El año 2010 ha sido el de mayor exportación a Colombia y por el contrario el 2004 el año en el que Ecuador exportó menos a su vecino del norte. El año que presenta un mayor crecimiento fue el 2005 y el de menor crecimiento fue el 2003.

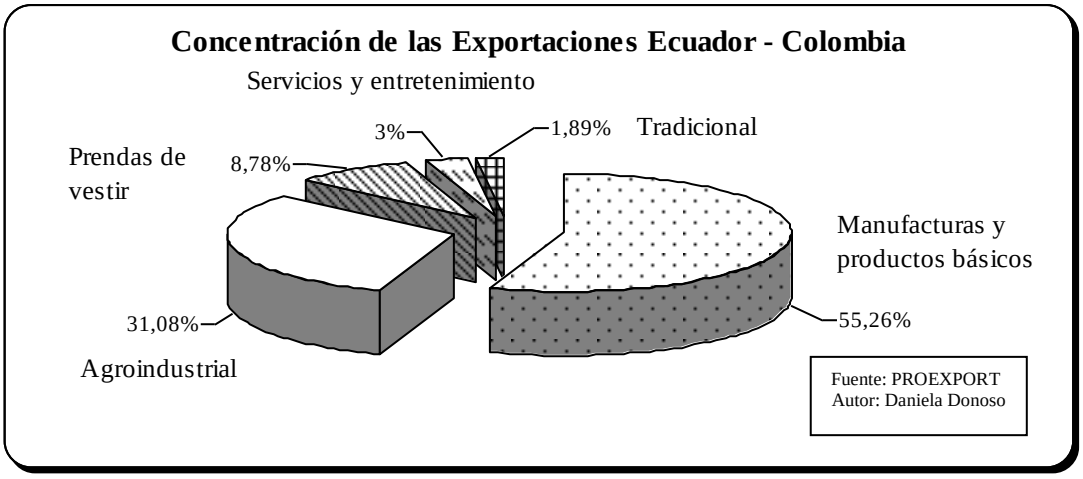
Cabe recalcar que Colombia es el sexto destino de las exportaciones ecuatorianas, pero lo que es más importante aún, es que es el segundo socio comercial en las exportaciones de productos no petroleros, lo que significa que es un mercado sumamente importante para un país eminentemente exportador de petróleo y dependiente de él.

2.3.2. Principales productos exportados

De acuerdo a datos del Banco Central del Ecuador, los principales producto que Ecuador exportó a Colombia en el 2009 y en el 2010 fueron los vehículos para el transporte de mercancías representando un 80,90% del total de exportaciones del país y que significaron $ 75 millones de dólares en el 2009 y en el 2010 representó el 14,85% con $ 114 millones de dólares. El segundo producto de mayor exportación a Colombia en el 2010 fueron los automóviles de turismo y demás vehículos para el transporte de personas con una participación del 6,15% que son $ 47 millones de dólares y el tercer más exportado a Colombia fue el café, tostado o descafeinado y cascarilla de café (*Exportaciones por país – Nandina: Colombia* 1).

Las exportaciones del Ecuador a Colombia se concentran en los sectores de manufacturas e insumos básicos, agroindustrial, prendas de vestir, servicios y entretenimiento y las exportaciones tradicionales (PROEXPORT Colombia, *Relaciones Comerciales entre Colombia y Ecuador* 1).

Gráfico 2. 6: Concentración de las exportaciones de Ecuador a Colombia en el 2010



La exportación de manufacturas e insumos básicos representa $ 425 millones de dólares. Dentro de este sector se encuentra el subsector de vehículos, otros artículos metalúrgicos, manufacturas de hierro y acero, telecomunicaciones y sonido, plásticos, autopartes, artículos de madera, artículos para el hogar, cosméticos y productos de aseo (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

Dentro del sector agroindustrial del cual se exportó $ 239 millones de dólares, los productos procesados del mar ocupan el primer lugar en las exportaciones. También se encuentran los cereales, productos de confitería, bebidas alcohólicas y no alcohólicas, las legumbres y hortalizas frescas, aceites y grasas, alimentos para animales, banano y pescados frescos y congelados (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

En cuanto a las prendas de vestir con $ 68 millones de dólares, el calzado es el principal producto de exportación, luego se encuentran las confecciones, textiles, cuero en bruto y preparados y manufacturados de cuero (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

En el campo de servicios y entretenimiento con exportaciones de $23 millones de dólares se destaca la industria gráfica y donde también se encuentran los papeles corrugados, cartulinas, papeles suaves, cartones y papeles para empaque (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

Las exportaciones tradicionales con $ 13 millones de dólares se refieren principalmente al petróleo y sus derivados y al café (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

Los productos de mayor crecimiento en las exportaciones a Colombia en los últimos cinco años son: Vehículos, arroz cuya importación desde Colombia ya fue regularizada, atunes, sardinas, chicles (y otros confites), así como productos que contienen alcohol etílico (CORPEI, *Perfil de Países: Colombia* 1).

Algunos productos ecuatorianos ya se encuentran muy bien posicionados en el mercado colombiano y son su principal destino de exportación tal como el caso de los vehículos para el transporte de mercancías con partida 870421 que ya se mencionó anteriormente como el producto de mayor exportación hacia Colombia y que Ecuador exportó al mundo en el 2009 $ 93 millones de dólares de los cuales los $ 75 le corresponden a Colombia representando un porcentaje del 81% del total de exportaciones ecuatorianas. En el caso de los vehículos automóvil de transporte de personas de cilindrada superior a 1500 cc de partida arancelaria 870323, Ecuador exportó en total en el 2009 $ 95 millones de dólares de los cuales $ 53 millones

pertenecen a las exportaciones a Colombia, es decir el 85% de las exportaciones de Ecuador. También se encuentra el caso de los demás maíces con partida 100590 que Ecuador exportó $ 7 millones de dólares de los cuales $ 6 millones fueron destinados a Colombia representando el 86% de las exportaciones ecuatorianas (Internacional Trade Centre, Trademap, *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Colombia desde el mundo* 1).

Ecuador posee productos que ya exporta a Colombia en algunos casos en montos no tan altos en comparación con el monto de importaciones colombianas, pero que poseen un potencial de crecimiento. Ecuador exportó en el 2009 $ 594 millones de dólares en destilados de petróleo ligero con partida arancelaria 271019 y Colombia importó del mundo $ 1.108 millones de los cuales $ 2 millones pertenecen a Ecuador con un porcentaje que no llega ni al 1% de las importaciones colombianas. Otro producto en similares circunstancias el vehículo de transporte de personas de cilindrada superior a 1000 cc con partida 870322 del cual Ecuador exportó $ 28 millones de dólares y Colombia importó $ 167 millones correspondiendo a Ecuador $ 7 millones que representan el 4% del total. Ecuador exportó $ 26 millones de otros medicamentos preparados con partida 300490, mientras Colombia importó $ 572 millones de los cuales $ 1 millón fue importado desde Ecuador representando menos del 1% del total de importaciones colombianas de este producto (Internacional Trade Centre, Trademap, *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Colombia desde el mundo* 1).

Existen productos que aunque Ecuador todavía no exporta en grandes montos a nivel mundial y aún no los exporta a Colombia, éste si los demanda y por lo tanto son productos con potencial para el mercado colombiano. Dentro de este grupo encontramos a las demás partes de aviones o de helicópteros con partida arancelaria 880330 que en el 2009 Colombia importó $ 135 millones de dólares y Ecuador exportó $ 2,7 millones de dólares principalmente a Italia, Alemania y la India. Otro producto es el polietileno de densidad inferior a 0,94 con partida 390110 de cual Colombia importó $114 millones y Ecuador exportó $ 439 mil dólares básicamente a China. También encontramos a los monitores y proyectores que no incorporan aparato receptor de televisión con partida 852872 de los cuales Colombia importó $370 millones y Ecuador exportó $ 420 mil dólares básicamente a Austria,

Guatemala y Honduras (Internacional Trade Centre, Trademap, *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Colombia desde el mundo* 1).

2.4. Exportaciones de Colombia a Ecuador

2.4.1. Evolución de las exportaciones

Las importaciones provenientes de Colombia entre los años 2000 y 2010 han presentado la siguiente tendencia:

Tabla 2. 7: Exportaciones de Colombia a Ecuador 2000 – 2010
(Millones de dólares CIF)

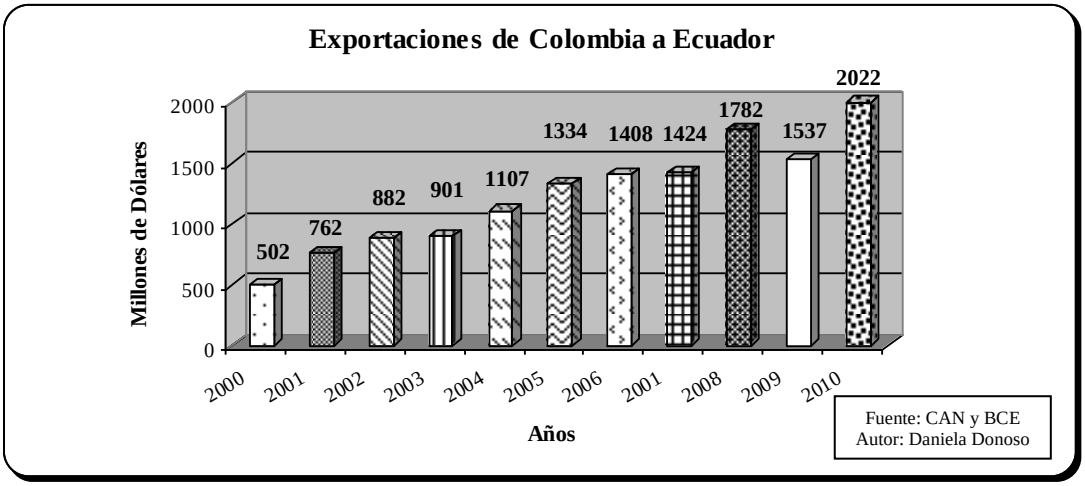
Año	Valor
2000	502
2001	762
2002	882
2003	901
2004	1.107
2005	1.334
2006	1.408
2007	1.424
2008	1.782
2009	1.537
2010	2.022

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Sistema Integrado de Comercio Exterior (SICEXT)*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Las importaciones desde Colombia crecen sostenidamente a partir del año 2000 al 2008 donde incluso se aprecia un importante despunte, pero en 2009 éstas disminuyen para crecer nuevamente en el 2010. En el 2001 las importaciones crecen en $ 260 millones de dólares, lo que representa un crecimiento del 51,79%. El crecimiento del año 2002 es del 15,75% que representan $ 120 millones de dólares más que el año anterior. Para el 2003 las importaciones aumentan en $ 19 millones, que significa un 2,15%. En el 2004 se produce un aumento de $ 206 millones, que viene a ser el 22,86%. El incremento para el 2005 es de $ 227 millones de dólares que representan el 20,50% de aumento en relación al año anterior. El 2006 presenta un crecimiento del 5,54% que son $ 74 millones más. En el 2007 se registran $ 16 millones más que en el 2006, lo que muestra un crecimiento del 1,13%. Para el 2008

el crecimiento del 25,14% da un aumento de $ 358 millones de dólares. Al contrario de la tendencia que se aprecia para el año 2009 existe una disminución de las importaciones en un 15,94% que son $ 245 millones menos que el 2008. El crecimiento para el 2010 es del 31,55%, que significan $ 485 millones más.

Gráfico 2. 7: Exportaciones de Colombia a Ecuador 2000 – 2010



De acuerdo a la Revista Digital Misión Pyme, la disminución de las importaciones desde Colombia para el año 2009 puede ser atribuida principalmente a las medidas de salvaguardia establecidas por Ecuador el 22 de enero de 2009 a 627 artículos aduciendo la "existencia de un déficit severo en la balanza de pagos" (*Ecuador pone tope a sus Importaciones* 1) que lo ha obligado a tomar dicha acción. Las dificultades en la economía ecuatoriana se reflejan en la caída del precio del petróleo, las restricciones para acceder a créditos internacionales y los menores ingresos por concepto de remesas (*Medidas Proteccionistas no Afectarán a la CAN* 1).

Vehículos, prendas de vestir, calzado, licores, celulares, cosméticos, entre otros, se encuentran en la lista de productos que están sujetos al aumento de aranceles. Las restricciones establecidas por el Consejo de Comercio Exterior e Inversiones (COMEXI), consisten en: "1) la aplicación de un recargo arancelario (salvaguardia) de 30 a 35% adicional al arancel vigente para 75 ítems; 2) aranceles específicos para 255 productos y 3) cuotas que limitan el valor de la importación de cerca de 248 bienes" (Centro Internacional para el Comercio y Desarrollo Sustentable, *Ecuador restringe importaciones de 627 artículos* 1).

EL COMEXI estima que "se requiere de una inmediata reducción de las importaciones por un monto de $ 2.169 millones de dólares para equilibrar el sector externo y conservar el equilibrio macroeconómico" (Centro Internacional para el Comercio y Desarrollo Sustentable, *Ecuador restringe importaciones de 627 artículos* 1).

Ecuador defiende la vigencia de las medidas arancelarias aduciendo que se busca defender el sector externo porque el país a partir del año 2000 donde dolarizó su economía "no tiene la posibilidad de aplicar políticas monetarias y devaluar como sí lo han hecho otros países entre ellos Colombia y Brasil" (Centro Internacional para el Comercio y Desarrollo Sustentable, *OMC acepta restricciones comerciales de Ecuador* 1) Por ello se anunció que las restricciones se mantendrían por espacio de un año, y serían aplicadas de forma no discriminatoria a todos los socios comerciales. (Centro Internacional para el Comercio y Desarrollo Sustentable, *Ecuador restringe importaciones de 627 artículos* 1). De acuerdo al gobierno ecuatoriano, en el caso de Colombia el proceso devaluatorio ha crecido de manera sostenido, lo que ha generado un fuerte deterioro en las condiciones de competencia entre ambos países. Por parte de Colombia, algunos sectores se preguntan por qué no se aplica la misma media a otros países que también han devaluado sus monedas.

El Presidente del Ecuador, Rafael Correa, manifestó que la medida es compatible con las normas de la OMC, y que solamente afectan a bienes suntuarios, debido a que se busca el menor impacto posible para la clase de menores ingresos y de hecho la OMC después de diez años autorizó a uno de sus miembros imponer restricciones comerciales por dificultades en su balanza de pagos (Centro Internacional para el Comercio y Desarrollo Sustentable, *OMC acepta restricciones comerciales de Ecuador* 1). En el caso de la CAN, este organismo no encontró razones suficientes para la imposición de la salvaguardia, sin embargo la aceptó, pero no la suspensión del programa de liberación andino (Revista Digital Misión Pyme, *Medidas Proteccionistas no Afectarán a la CAN* 1).

Por su parte, el Ministro de Comercio, Industria y Turismo de Colombia, Luis Guillermo Plata, aseguró un fuerte impacto negativo para su país ya que se estimaba una pérdida de $ 210 millones de dólares anuales, lo que representaría cerca del 15%

del total de las exportaciones hacia el Ecuador (Revista Digital Misión Pyme, *Ecuador pone tope a sus importaciones* 1). Además el Ministro aseguró que la eliminación de las salvaguardias pactadas para el 2010, permiten reactivar en cerca de 6% las exportaciones colombianas hacia Ecuador (Secretaría de Prensa de la Presidencia de la República de Colombia, *Exportaciones a Ecuador presentaron un repunte del 6%, destaca MinComercio* 1).

Es así como las importaciones desde Colombia presentan un aumento consecutivo a partir del año 2000 hasta llegar al 2009 en donde disminuyen. El año 2008 ha sido el de mayor importación y el año 2000 se presenta como el de menor importación. El año que presenta mayor crecimiento fue el 2001 y el de menor crecimiento el 2007.

Se debe recalcar que Ecuador se ubica como el tercer destino de las exportaciones colombianas, pero es el segundo socio comercial para sus importaciones.

2.4.2. Principales productos exportados

En el 2009, la principal fuente de exportación de Colombia a Ecuador fue la energía eléctrica que representó el 7,25% del total de exportaciones con $ 109 millones de dólares. Debido a la crisis energética que atravesó el país durante el 2009 la importación de energía fue esencial. Como segundo producto de exportación se encontraron los medicamentos con el 5,30% que representaron $ 80 millones de dólares. En el 2010 el producto de mayor importación es el diesel con una participación del 4,47% del total de exportaciones colombianas que representan $ 90 millones de dólares, el segundo producto de mayor exportación a Ecuador son los medicamentos con el 4,24%; es decir $ 86 millones y el tercer producto son los vehículos para el transporte de mercancías con $ 77 millones de dólares y una participación del 3,82% (Banco Central del Ecuador, *Importaciones por país – Nandina: Colombia* 1).

Las importaciones desde Colombia a Ecuador se concentran en los sectores de manufacturas e insumos básicos, servicios y entretenimiento, prendas de vestir,

agroindustria y las importaciones tradicionales (PROEXPORT Colombia, *Relaciones Comerciales entre Colombia y Ecuador* 1).

Gráfico 2. 8: Concentración de las exportaciones de Colombia a Ecuador en el 2010

La importación de manufacturas e insumos básicos representa $ 1.375 millones de dólares. Dentro de este sector, los vehículos son el rubro más significativo, pero también se encuentran los cosméticos y productos de aseo, plásticos en formas primarias, artículos para el hogar, productos farmacéuticos, autopartes y productos químicos (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

En el caso del sector de servicios y entretenimientos se encuentran la energía eléctrica, papeles para imprenta, papeles suaves, industria gráfica, papeles y cartones, material editorial y la bisutería con exportaciones de $ 222 millones de dólares. (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

En cuanto se refiere a las prendas de vestir, Colombia exportó $ 203 millones de dólares y las confecciones son el rubro con mayor importancia. También encontramos a los textiles, calzado y el cuero bruto y sus preparados (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

Dentro del sector agroindustrial con $203 millones en exportaciones, el subsector más representativo es del de las bebidas alcohólicas y no alcohólicas, le siguen la confitería, productos de molinería y panadería, derivados del café, preparaciones

alimenticias diversas y los azúcares y mieles (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

Las importaciones tradicionales son esencialmente los derivados del petróleo como el diesel y también el carbón con $20 millones de dólares (PROEXPORT y Banco Central del Ecuador).

2.5. Balanza comercial

La balanza comercial de Ecuador con Colombia a partir del año 2000 ha sido la siguiente:

Tabla 2. 8: Balanza comercial Ecuador – Colombia 2000 - 2010
(Millones de Dólares)

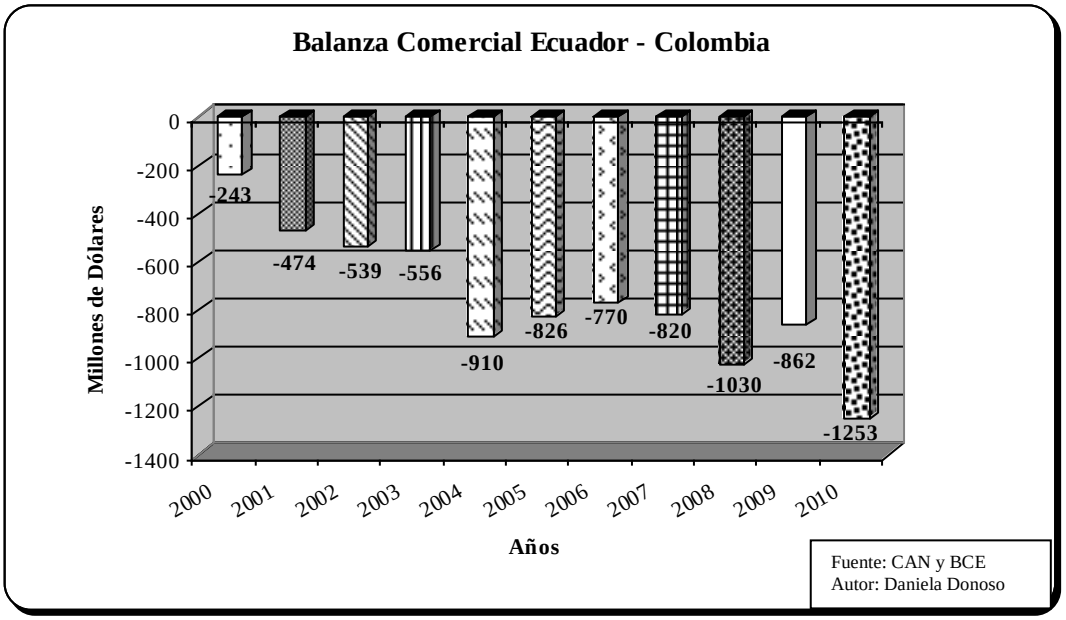
Año	Valor
2000	-243
2001	-474
2002	-539
2003	-556
2004	-910
2005	-826
2006	-770
2007	-820
2008	-1.030
2009	-862
2010	- 1.253

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN), *Sistema Integrado de Comercio Exterior (SICEXT)*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Como se puede apreciar la balanza comercial del Ecuador en los diez años analizados, ha sido siempre negativa; por lo tanto el país exporta mucho menos de lo que importa de Colombia generando así un déficit en su balanza comercial.

El saldo negativo de la balanza comercial de Ecuador crece a partir del año 2000 al 2004, mientras que en el 2005 disminuye y en el 2006 nuevamente se reduce. Para el 2007 y 2008 el déficit aumenta para disminuir en el 2009, teniendo como factor preponderante a las salvaguardias establecidas por Ecuador. En el año 2010 el déficit de la balanza comercial aumenta llegando a ser el más alto de los once años estudiados.

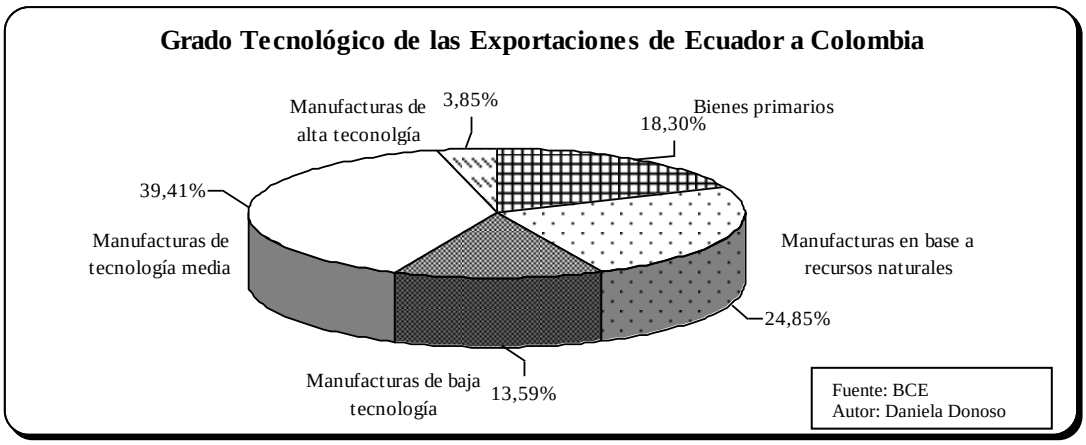
Gráfico 2. 9: Balanza comercial de Ecuador con Colombia 2000 – 2010



2.6. Grado tecnológico de las exportaciones e importaciones

En los últimos años, Ecuador exportó a Colombia fundamentalmente manufacturas de tecnología media y manufacturas en base de recursos naturales, rubros que suman cerca del 65% del total del valor exportado. Es importante mencionar que la exportación de manufacturas de tecnología media ha tenido un repunte destacable, especialmente el caso de los autos, camiones, alcoholes y herbicidas (Banco Central del Ecuador, *Colombia: Exportar más al Segundo Socio Comercial* 1).

Gráfico 2. 10: Grado tecnológico de las exportaciones de Ecuador a Colombia en el 2010



La exportación de bienes primarios representa $ 138 millones de dólares. Las manufacturas en base a recursos naturales suman $ 162 millones En el caso de las manufacturas de baja tecnología las exportaciones son de $ 105 millones de dólares. Las manufacturas de tecnología media alcanzaron $ 303 millones que. Finalmente las representan $ 30 millones de dólares.

Tabla 2. 9: Clasificación de las partidas ecuatorianas según la intensidad tecnológica
(Número de partidas exportadas)

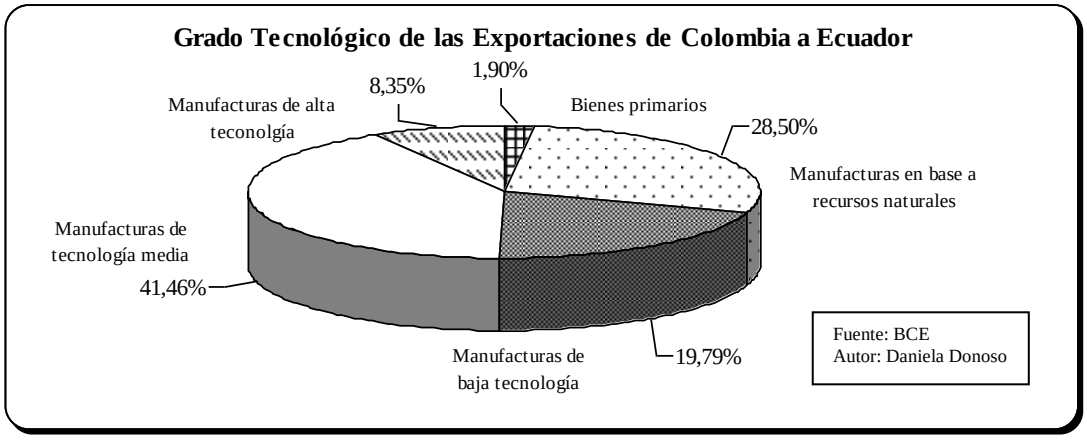
Descripción	2000	2009	Crecimiento Promedio
Bienes primarios	94	97	0,80%
Manufacturas en base a recursos naturales	139	197	9,10%
Manufacturas de baja tecnología	233	365	11,90%
Manufacturas de tecnología media	161	296	16,40%
Manufacturas de alta tecnología	41	106	26,80%

Fuente y Elaboración: Banco Central del Ecuador (BCE)

Todas las partidas correspondientes a los diferentes sectores según la intensidad tecnológica han crecido comparadas con el año 2000. Los bienes primarios es el sector que menos crece con el 0,80%, luego se encuentran las manufacturas de baja tecnología con el 11,90%, las manufacturas de tecnología media aumentan en un 16,40% y las manufacturas de tecnología alta son las que más crecimiento presentan con el 26,80%. Cabe destacar que aunque las manufacturas de alta tecnología son las que más han crecido, su porcentaje de exportación todavía no es demasiado significativo puesto que representa un 3,90% del total de exportaciones a Colombia.

Por su parte Colombia al igual que Ecuador exporta en mayor grado manufacturas de tecnología media y manufacturas en base a recursos naturales las cuales llegan a los 70% del total exportado. Algunos productos de baja tecnología han presentado un crecimiento importante como el caso de los pañales para bebé y cuadernos que son muy demandados por Ecuador (Banco Central del Ecuador, *Colombia: Exportar más al Segundo Socio Comercial* 1).

Gráfico 2. 11: Grado tecnológico de las exportaciones de Colombia a Ecuador en el 2010



La exportación de bienes primarios representa $ 32 millones de dólares. Las manufacturas en base a recursos naturales suman $ 543 millones de dólares. Las manufacturas de baja tecnología alcanzan los $ 379 millones de dólares. En el caso de las manufacturas de tecnología media las exportaciones son de $ 687 millones. En lo que respecta a las manufacturas de alta tecnología, estas son de $ 126 millones de dólares (Banco Central del Ecuador, *Colombia: Exportar más al Segundo Socio Comercial* 1).

Tabla 2. 10: Clasificación de las partidas colombianas según la intensidad tecnológica
(Número de partidas exportadas)

Descripción	2000	2009	Crecimiento Promedio
Bienes primarios	85	76	-2,80%
Manufacturas en base a recursos naturales	388	455	4,10%
Manufacturas de baja tecnología	724	847	4,00%
Manufacturas de tecnología media	628	701	2,80%
Manufacturas de alta tecnología	154	182	4,30%

Fuente y Elaboración: Banco Central del Ecuador (BCE)

Todas las partidas de los diferentes sectores han crecido en comparación al año 2000 con excepción de los bienes primarios los cuales han disminuido. Las manufacturas de tecnología media son el sector que menos crecimiento presenta con el 2,80%, luego se encuentran las manufacturas de baja tecnología con el 4%, las manufacturas en base a recursos naturales crecen en un 4,10% y las manufacturas de alta tecnología son las que presentan un mayor crecimiento dentro de las

exportaciones colombianas a Ecuador con el 4,30% (Banco Central del Ecuador, *Colombia: Exportar más al Segundo Socio Comercial* 1).

2.7. Conclusiones

Colombia es un mercado de suma importancia para el Ecuador especialmente en los últimos años en donde las exportaciones de productos no tradicionales empiezan a ganar mayor prestigio. De igual manera el producto colombiano se encuentra bien posicionado en el mercado ecuatoriano y es reconocido por su calidad, por lo tanto son socios complementarios y que dependen el uno del otro. El comercio entre ambos países ha sido siempre constante, pero Ecuador posee su balanza comercial negativa con Colombia y aunque en algo se trata de contrarrestar con proyectos para diversificar las exportaciones, no es algo tan fácil ni que mostrará resultados a corto plazo.

CAPÍTULO 3

RELACIONES COMERCIALES ENTRE ECUADOR Y PERÚ

El intercambio comercial entre Ecuador y Perú se ha caracterizado a lo largo de los años por un constante crecimiento y un gran potencial para ambos países, pero debido a los conflictos limítrofes, el comercio se ha visto limitado. Es a partir de la firma del Acuerdo de Paz de Itamaraty que en 1995 termina con la Guerra del Cenepa y más tarde en 1998 el Acuerdo Definitivo de Paz llamado también Acuerdo de Brasilia cuando se pone fin a las disputas territoriales tal y como lo afirman Julio Cedeño, Fernando Cevallos, José Serrano y Hugo González (*Ecuador – Perú: Comercio sin Fronteras* 1), docentes de la Escuela Superior Politécnica del Litoral:

Es así como se cierra un telón marcado por los conflictos y la desconfianza mutua en la historia de los países y se abre un nuevo escenario de cooperación y unión entre dos pueblos que tienen en el comercio una oportunidad de progreso por las innumerables semejanzas que poseen y por la posibilidad de apertura hacia un nuevo mercado que no ha sido explotado de forma correcta.

Al ser parte de la CAN las relaciones comerciales entre Ecuador y Perú se formalizan y el contacto entre ambos pueblos es más fluido.

A pesar de las tensiones y constantes problemas limítrofes, Perú siempre ha sido un mercado de gran importancia para el Ecuador y con el que siempre ha mantenido una balanza comercial positiva. También es importante destacar que para fomentar el comercio bilateral se creó la Cámara de Comercio e Integración Peruano Ecuatoriana (CAPECUA) para impulsar el intercambio de bienes y servicios entre Ecuador y Perú y además orientar la realización de inversiones entre sí (CAPECUA, *Información Institucional* 1).

3.1. Datos básicos del mercado peruano

Tabla 3. 1: Datos del mercado peruano

Principales sectores	Agricultura (9%), industria (26%) y servicios (65%)
Agricultura	Harina de pescado, espárragos, alcachofas, cereales, maíz, café, cacao.
Industria	Plata, cobre, vanadio, bismuto, plomo, oro zinc, plata, estaño, molibdeno, hierro, petróleo, gas, textiles, confecciones.

Fuentes: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)
Instituto Nacional de Estadística e Informática de Perú (INEI)
Banco Central de Reserva del Perú
Corporación de Promoción de Exportaciones e Inversiones (CORPEI)
Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia
(Ver más datos del Perú en el capítulo 1: La Comunidad Andina de Naciones, en las páginas 10 y 11).
Elaboración: Daniela Donoso

Perú es un país que ha registrado un excelente desempeño económico durante los últimos años, lo cual se traduce en un crecimiento sostenido de su PIB, incluso a pesar de la crisis financiera internacional. Se considera que el crecimiento económico se debe a la estabilidad cambiaria y de precios que registra el Perú desde hace más de diez años. También lidera el grupo de países con menor inflación de Latinoamérica y la inversión privada en el país crece año a año (Embajada del Perú en la República Checa, *Información sobre la Economía Peruana* 1).

Perú se constituye como el primer productor mundial de harina de pescado, lana de alpaca y páprika, segundo productor de plata, segundo productor de alcachofas, tercero en la producción de zinc y estaño, sexto productor de café, primer exportador de espárragos y es también considerado como un importante productor de prendas de vestir, harina y aceite de pescado (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia, *Perú* 1 y Embajada de Perú en Ecuador, *Perú Sembrando Oportunidades* 1).

Como se puede apreciar Perú posee productos de exportación tradicionales y no tradicionales. Dentro de las exportaciones tradiciones, los principales productos son: El harina y aceite de pescado, algodón, azúcar y café así como los productos mineros entre los que se encuentran: El cobre, estaño, hierro, oro y plata, además del petróleo.

Las exportaciones no tradicionales son bastante más amplias y en este grupo se encuentran: Legumbres y frutas, textiles, madera, productos químicos y metales que no son exportados como materia prima sino manufacturados como por ejemplo el alambre de cobre y joyas (Revista Digital Perú Político, *Lo que Vendemos al Mundo: Las Exportaciones del Perú* 1).

El cobre es considerado como el producto estrellas dentro de las exportaciones peruanas que es fuertemente demandado por China y Estados Unidos que son países líderes en la producción de artefactos electrónicos para cuyos circuitos es necesario el cobre (Revista Digital Perú Político, *Lo que Vendemos al Mundo: Las Exportaciones del Perú* 1).

Los recursos naturales que posee Perú se encuentran básicamente en las áreas montañosas y en sus costas, que proporcionan sus recursos pesqueros catalogados como de muy buena calidad; pero la dependencia excesiva en los minerales y metales hace que la economía se encuentra sujeta a las fluctuaciones en los precios mundiales (PROEXPORT Colombia, *Perfil de Perú* 1).

Generalmente la balanza comercial del Perú con el mundo ha sido positiva y con una tendencia creciente, las exportaciones han crecido alrededor un 33% a partir del 2003 y la importaciones un 22%. En el 2007 las exportaciones registraron una leve disminución en su ritmo de crecimiento, mientras que las importaciones se incrementaron de manera sostenida, lo que podría representar una importante oportunidad para el ingreso de productos a ese mercado (CORPEI, *Perfil de Perú 1)*.

Ecuador mantiene una balanza comercial positiva con Perú, puesto que las exportaciones a dicho país han ido en aumento a lo largo de los años. Sin embargo es importante destacar que Perú importa principalmente petróleo (cerca del 70% de sus exportaciones totales) como lo indica CORPEI, ya que si se considera solo el comercio no petrolero, la historia cambia pues Ecuador presenta una balanza negativa (*Perfil de Perú 1)*.

En el año 2007, Perú se ubicó como el segundo socio comercial de Ecuador en cuanto a las exportaciones y considerando únicamente el comercio no petrolero ocupó el noveno lugar (CORPEI, *Perfil de Perú 1)*.

La preocupación en cuanto a las exportaciones peruanas se basa en que se sigue dependiendo de unos pocos productos como el cobre, estaño y hierro cuyos precios no son estables en el mercado internacional. Además de los problemas ambientales que produce la minería, también se encuentra el hecho de que este sector no suele generar un *encadenamiento*; es decir que opera de forma relativamente aislada sin generar mayores beneficios para otros sectores de la economía y la única manera de generar dicho *encadenamiento* es con la exportación de productos elaborados en lugar de solo materias primas (Revista Digital Perú Político, *Lo que Vendemos al Mundo: Las Exportaciones del Perú* 1).

3.2. Principales socios comerciales

Podemos dividir a los socios comerciales en dos tipos: Socios de exportaciones y de importaciones para realiza un análisis más profundo.

3.2.1 Socios Comerciales de Perú

Los principales socios comerciales para las exportaciones de Perú son: Estados Unidos, Reino Unido y Australia. Ecuador ocupa el décimo tercer lugar (Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú, *Resumen de las Exportaciones 2010* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las exportaciones del Perú en anexos: Anexo 10: *Destino de las Exportaciones Peruanas en el 20010*).

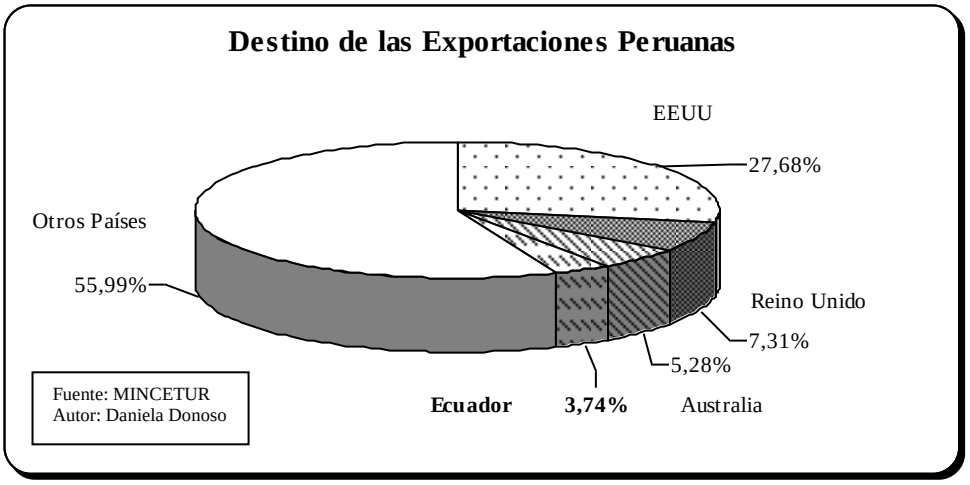
Tabla 3. 2: Participación en las exportaciones de Perú en el 2010

Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	27,68
2. Reino Unido	7,31
3. Australia	5,28
13. Ecuador	**3,74**

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú (MINCETUR)
Elaboración: Daniela Donoso

El principal destino de las exportaciones del Perú es Estados Unidos con el 27,68% que representan $ 9.843 millones de dólares, en segundo lugar se encuentra Reino Unido con el 7,31% que son $ 2.601 millones y a Australia se exportaron $ 1.879 millones, es decir el 5,28% de las exportaciones. A Ecuador se exportó el 3,74% con $ 1.330 millones de dólares.

Gráfico 3. 1: Destino de las exportaciones peruanas en el 2010



En el caso de las importaciones, los principales socios comerciales de Perú son: Estados Unidos, China y Chile. Ecuador se encuentra en quinto lugar (Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú, *Resumen de las Importaciones 2010* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las importaciones del Perú en anexos: Anexo 11: *Destino de las Exportaciones Peruanas en el 2010*).

Tabla 3. 3: Participación en las importaciones a Perú en el 2010

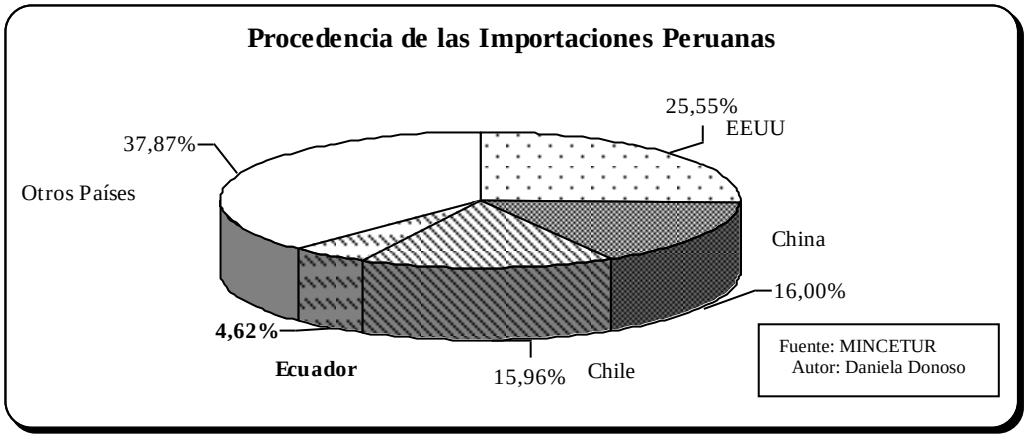
Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	25,55
2. China	16,00
3. Chile	15,96
5. Ecuador	**4,62**

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú (MINCETUR)
Elaboración: Daniela Donoso

Estados Unidos es el país del que provienen la mayor parte de las importaciones del Perú con el 25,55% que representan $ 7.362 millones de dólares. De China se importa el 16,00% con $ 4.610 millones. Chile posee el 15,96% con $ 4.599 millones. Ecuador se encuentra en el quinto lugar con $ 1.330 millones, es decir el 4,62%. En el 2009 Ecuador ocupó el cuarto lugar, pero para el 2010 ocupa el quinto siendo desplazado por Japón.

Al igual como sucede en las exportaciones, las importaciones que realiza Perú provienen de una gran variedad de mercados y el mayor porcentaje de importaciones desde un solo país en este caso desde Estados Unidos es del 25,55%.

Gráfico 3. 2: Procedencia de las importaciones peruanas en el 2010



3.2.2 Importancia de Perú entre los socios comerciales de Ecuador

Como ya se indicó en el capítulo anterior, los principales socios comerciales para las exportaciones de Ecuador son: Estados Unidos, la Unión Europea y Perú (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las exportaciones del Ecuador en anexos: Anexo 4: *Destino de las Exportaciones Ecuatorianas en el 2010*).

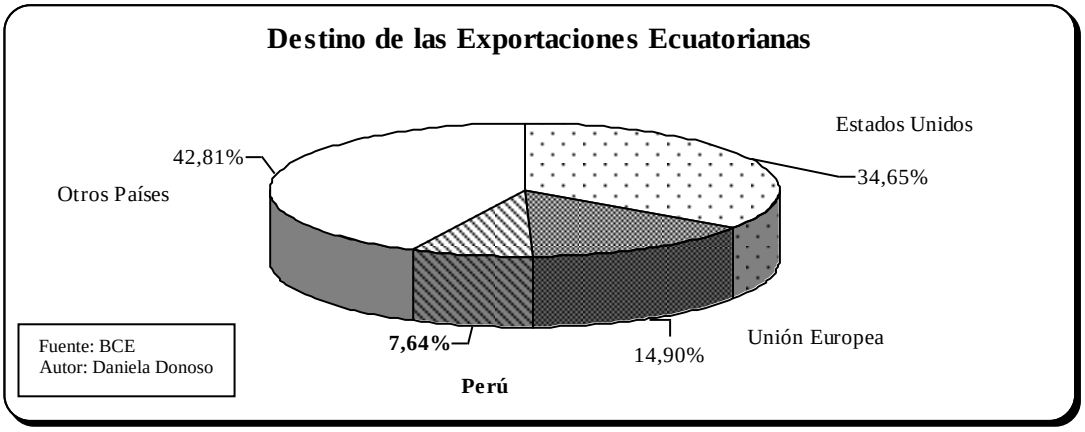
Tabla 3. 4: Participación en las exportaciones de Ecuador en el 2010

Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	34,65
2. Unión Europea	14,90
3. Perú	**7,64**

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

La participación correspondiente a Perú fue del 7,64%, lo que representa unos $ 1.330 millones de dólares. (Para ver los datos correspondientes a los otros socios comerciales del Ecuador ir al capítulo 2: Relaciones Comerciales entre Ecuador y Colombia, página 42).

Gráfico 3. 3: Destino de las exportaciones ecuatorianas en el 2010



Perú fue el cuarto socio comercial de productos petroleros de Ecuador en el 2009 con una participación del 10,03% y en el primer semestre del 2010 se encuentra mismo lugar con el 10,42%. En el caso de los productos no petroleros en el 2009 se ubicó en el noveno lugar con el 3,02% y en el primer semestre del 2010 en el décimo primer lugar con una participación del 3,15% (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales petroleros y no petroleros del Ecuador en anexos: Anexo 5: *Socios Comerciales Petroleros y no Petroleros de las Exportaciones del Ecuador en el 2009 y Primer Semestre de 2010*).

En el caso de las importaciones, los socios de Ecuador son: Estados Unidos, Colombia y China. Perú se encuentra en el cuarto lugar (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las importaciones del Ecuador en anexos: Anexo 6: *Procedencia de las Importaciones Ecuatorianas en el 2010*).

Tabla 3. 5: Participación en las importaciones a Ecuador en el 2010

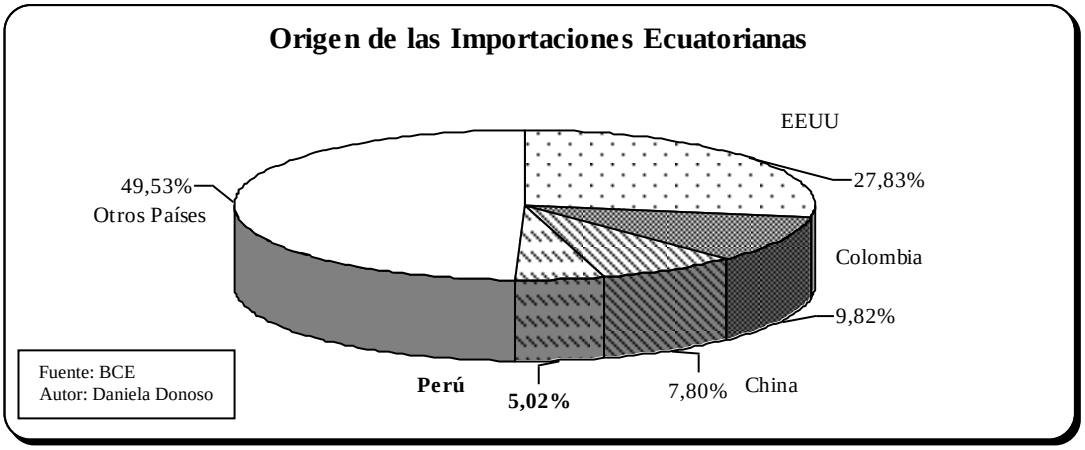
Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	27,83
2. Colombia	9,82
3. China	7,80
4. Perú	**5,02**

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

La participación de Perú en las importaciones ecuatorianas representó el 5,02% que significan $ 1.035 millones de dólares (Para ver los datos correspondientes a los

otros socios comerciales del Ecuador ir al capítulo 2: Relaciones Comerciales entre Ecuador y Colombia, en la página 43).

Gráfico 3. 4: Procedencia de las importaciones ecuatorianas en el 2010



En el 2009 Perú se ubicó en el cuarto lugar en la importación de productos petroleros que realiza el Ecuador con una participación del 4,36% y en el primer semestre de 2010 el en el tercer lugar con una participación del 9,60%. En cuanto a los productos no petroleros en el 2009 se encontró en séptimo lugar con el 4,25% y en el primer semestre de 2010 en el sexto lugar con el 4,67% (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales petroleros y no petroleros del Ecuador en anexos: Anexo 7: *Socios Comerciales Petroleros y no Petroleros del Ecuador en el 2010 y Primer Semestre de 2010*).

3.3. Exportaciones de Ecuador a Perú

3.3.1. Evolución de las exportaciones

Las exportaciones del Ecuador a Perú entre los años 2000 y 2010 han presentado la siguiente tendencia:

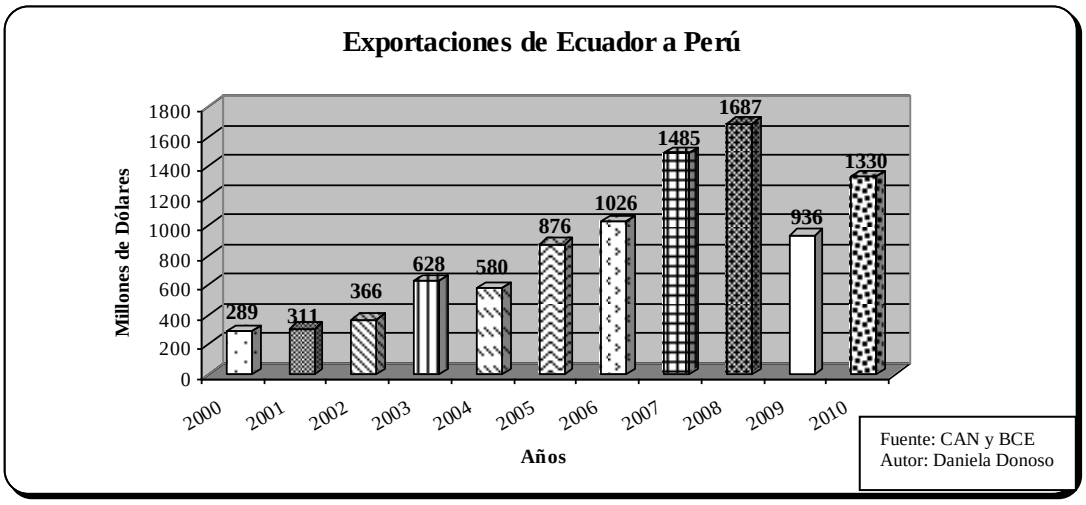
Tabla 3. 6: Exportaciones de Ecuador a Perú 2000 – 2010
(Millones de dólares FOB)

Año	Valor
2000	289
2001	311
2002	366
2003	628
2004	580
2005	876
2006	1.026
2007	1.485
2008	1.687
2009	936
2010	1.330

Fuente: CAN, *Sistema Integrado de Comercio Exterior (SICEXT)*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Como se aprecia, las exportaciones de Ecuador hacia Perú crecen a partir del año 2000 al 2003 donde se presenta una disminución. Las exportaciones del 2001 crecen en $ 22 millones de dólares con respecto al año 2000, es decir crecen un 7,61%. El crecimiento en el año 2002 es de $ 55 millones con el 17,68%. Para el 2003 las exportaciones casi se duplican, son de $ 262 millones más que el año anterior, por lo tanto el crecimiento es del 71,58%. La disminución para el año 2004 es de $ 48 millones, lo que significa una reducción del 8,27% con respecto al año anterior. En el 2005 las exportaciones crecen en $ 296 millones de dólares, que refleja un crecimiento del 51,03%. En el 2006 Ecuador exportó $ 150 millones más que el 2005, que significa un crecimiento del 17,12%. En el 2007 las exportaciones aumentan en $ 459 millones, es decir existe una crecimiento del 44,74%. El 2008 el crecimiento registrado es de $ 202 millones de dólares, que representan un 13,60% más. En el 2009 las exportaciones disminuyen en $ 751 millones, registrando una baja dramática del 80,23% con respecto al 2008. En el 2010 las exportaciones a Perú crecen en $ 394 millones de dólares, es decir un crecimiento del 42,09%

Gráfico 3. 5: Exportaciones de Ecuador a Perú 2000 – 2010



Las exportaciones ecuatorianas han crecido en el transcurso de los años, con excepción del año 2004 y 2009 donde disminuyen con respecto al año anterior. El año 2008 ha sido el de mayor exportación a Perú y por el contrario el 2000 el año en el que Ecuador exportó menos a su vecino. El año que presenta un mayor crecimiento fue el 2003 y el de menor crecimiento fue el 2001.

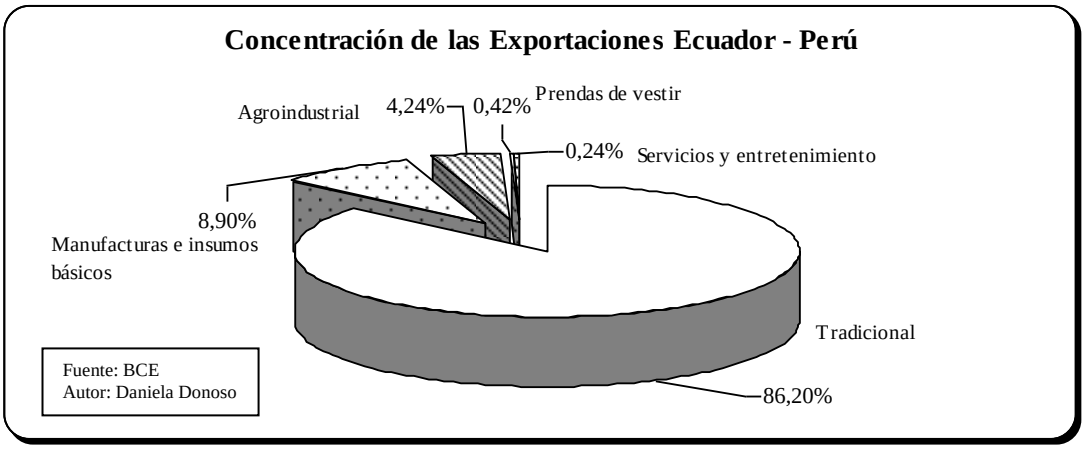
Vale la pena recalcar que Perú es un socio comercial importante para nuestro país puesto que es el tercer destino de las exportaciones ecuatorianas, y en lo que se refiere a las exportaciones de productos no petroleros se encuentra en octavo lugar, lo que significa que es un mercado que compra principalmente productos petroleros.

3.3.2. Principales productos exportados

El principal producto que Ecuador exportó a Perú durante el 2009 fue el petróleo con una participación del 77,21% del total de las exportaciones y que representaron $ 724 millones de dólares y en el 2010 el petróleo sigue constituyéndose como el producto más exportado con el 80,13% que representan $ 1.066 millones de dólares. El segundo producto de mayor exportación a Perú en el 2010 fueron las estufas, calderas y cocinas con una participación del 1,72% que son $ 23 millones de dólares. En tercer lugar se encontraron los tableros de madera con $ 20 millones de dólares y una participación del 1,52% (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por país – Nandina: Perú* 1).

Las exportaciones del Ecuador a Perú se concentran en los sectores tradicional, manufacturas e insumos básicos, agroindustrial, prendas de vestir y servicios y entretenimiento (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Gráfico 3. 6: Concentración de las exportaciones de Ecuador a Perú en el 2010



El principal rubro de exportación del Ecuador a Perú es el de las exportaciones tradicionales que representan $ 990 millones de dólares. Dentro de este sector se encuentran esencialmente las exportaciones de petróleo (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

La exportación de manufacturas e insumos básicos representa $ 90 millones de dólares. Dentro de este sector se encuentran productos como cocinas, tableros de madera, refrigeradores, perfumes y aguas de tocador, productos químicos, medicamentos, extractos y esencias, partes de máquinas, tubos de hierro y acero, productos de aseo y limpieza, congeladores, pañales para bebé, televisores, tubos y accesorios de plástico, tapones y tapas, placas y láminas de plástico, llantas, caucho, cables de aluminio, fregaderos y lavabos (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

El sector agroindustrial representa $ 45 millones de dólares. A este grupo pertenecen las exportaciones de aceite, atún, margarinas y grasas, alimento para animales, productos de confitería, tilapia, pescado congelado y bebidas no

alcohólicas como jugos y agua mineral (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

En cuanto las prendas de vestir, estas representan $ 7 millones de dólares y se exporta esencialmente calzado, destacándose el tipo deportivo (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

El campo de servicios y entretenimientos representa $ 2 millones de dólares para el Ecuador. Se destaca la industria gráfica donde el principal producto son las cajas de papel corrugado (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Los productos que presentan un mayor crecimiento en las exportaciones a Perú en los últimos años además del producto principal el petróleo, son: Las manufacturas de hierro o acero, cocinas, máquinas y aparatos mecánicos, congeladores y los tableros de madera (CORPEI, *Perfil de Países: Perú* 1).

Existen algunos productos ecuatorianas que ya están posicionados dentro del mercado peruano y que se han consolidado como uno de los principales destinos de exportación. Dentro de este grupo encontramos a las demás preparaciones aglutinantes para moldes con partida 382490 cuyas exportaciones mundiales ascendieron a $5,6 millones de dólares en el 2009, correspondiendo $ 5,2 millones a las exportaciones a Perú con un porcentaje de participación del 92,8% de las exportaciones ecuatorianas de dicho producto. Las exportaciones de los demás medicamentos preparados con partida 300490 de los cuales Ecuador exportó al mundo $ 26 millones de dólares de los que $ 6,8 millones corresponden a las exportaciones a Perú representando el 26,1%. Ecuador exportó $ 2,5 millones de dólares de los demás artículos de grifería y órganos similares con partida 848180 de los cuales $ 1 millón le corresponde a Perú, es decir el 40% de las exportaciones de Ecuador (Internacional Trade Centre, Trademap, *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Perú desde el mundo* 1).

Algunos productos ecuatorianos ya son exportados a Perú pero en montos todavía no muy representativos comparados con las importaciones peruanas, pero los cuales

poseen potencial de crecimiento en ese mercado. En el caso de los destilados de petróleo ligero, no especificado en otra parte con partida 271019 Ecuador exportó al mundo $ 594 millones de dólares en el 2009 y Perú importó $ 646 millones de los cuales $ 1,1 millones pertenecen a Ecuador con un porcentaje que no alcanza ni el 1% de las importaciones peruanas. Ecuador exportó $ 93 millones de dólares en los demás vehículos automóviles para el transporte de mercancías con partida 870412 y Perú importó $ 239 millones correspondiendo $ 239.000 a Ecuador con una participación de menos del 1% (Internacional Trade Centre, Trademap, *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Perú desde el mundo* 1).

También encontramos a los productos que Ecuador no exporta al mundo en grandes cantidades y que aún no son exportados a Perú pero que tienen potencial para ser exportados por su demanda. Para el caso de los vehículos automóvil para el transporte de personas de cilindrada superior a 1500 cc con partida 870223 Ecuador exportó al mundo $ 95 millones de dólares principalmente a Colombia y Venezuela, mientras que Perú importó $ 407 millones de dólares. Ecuador exportó $ 28 millones en vehículos automóvil para el transporte de personas superior a 1000 cc con partida 870322 básicamente a Venezuela y Colombia, mientras que Perú importó $ 208 millones de dólares. Están además los vehículos para el transporte de personas con motor cuya partida es 870210 de los que Ecuador exportó a Venezuela, Colombia y República Dominicana $ 19 millones y Perú importó $ 152 millones (Internacional Trade Centre, Trademap, *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Perú desde el mundo* 1).

3.4. Exportaciones de Perú a Ecuador

3.4.1. Evolución de las exportaciones

Las importaciones provenientes del Perú entre los años 2000 y 2010 han presentado la siguiente tendencia:

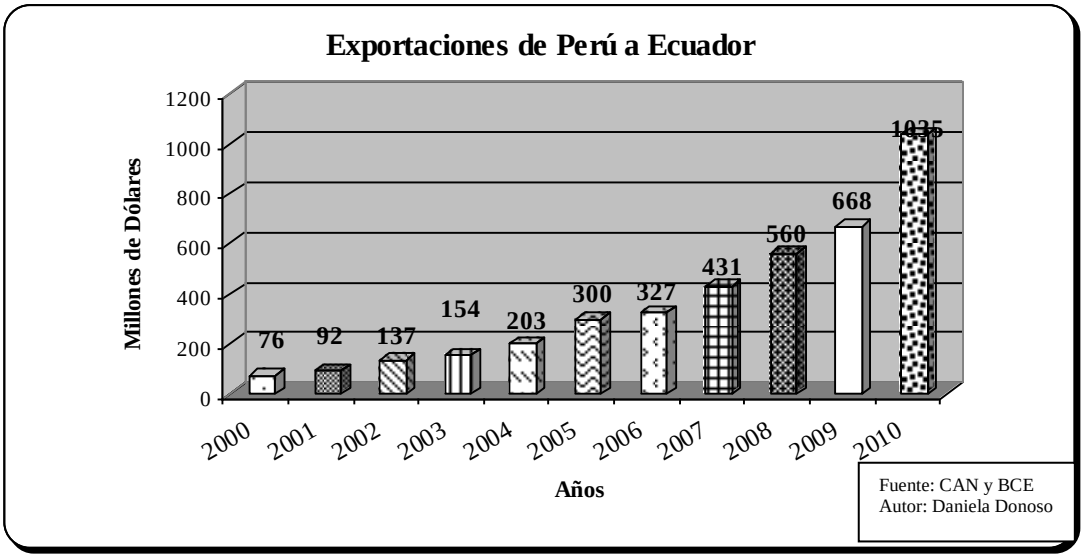
Tabla 3. 7: Exportaciones de Perú a Ecuador 2000 – 2100
(Millones de dólares CIF)

Año	Valor
2000	76
2001	92
2002	137
2003	154
2004	203
2005	300
2006	327
2007	431
2008	560
2009	668
2010	1.035

Fuente: CAN, *Sistema Integrado de Comercio Exterior (SICEXT)*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Las importaciones desde Perú crecen sostenidamente a lo largo de los diez años estudiados. En el 2001 las importaciones crecen en $ 16 millones de dólares, lo que representa un crecimiento del 21,05%. El crecimiento del año 2002 es del 48,91% que representan $ 45 millones de dólares más que el año anterior. Para el 2003 las importaciones aumentan en $ 17 millones, que significa un 12,41% más. En el 2004 se produce un aumento de $ 49 millones, que viene a ser el 31,82%. El incremento para el 2005 es de $ 97 millones de dólares que representan el 47,78% de aumento en relación al año anterior. El 2006 presenta un crecimiento del 9% que son $ 27 millones más. En el 2007 se registran $ 104 millones más que en el 2006, lo que muestra un crecimiento del 31,80%. Para el 2008 el crecimiento del 29,93% da un aumento de $ 129 millones de dólares. Para el año 2009 el crecimiento de las importaciones en un 19,29% que son $ 108 millones más que el 2008. El crecimiento registrado para el 2010 es de $ 367 millones de dólares, que representa un incremento de 54,94% con respecto al año anterior.

Gráfico 3. 7: Exportaciones de Perú a Ecuador 2000 – 2010



Si bien en el caso peruano no existe una disminución de las importaciones para el 2009, si se puede considerar que el monto hubiera sido mayor a no ser por las medidas de salvaguardia establecidas por Ecuador en Enero del 2009 a 627 artículos. (Ver más datos acerca de las medidas arancelarias para las importaciones aplicadas por Ecuador en el capítulo 2: Relaciones Comerciales entre Ecuador y Colombia en la página 50).

Según la Cámara de Comercio de Lima (CCL), los recargos aplicados por el Ecuador afectaron a 659 partidas, generando pérdidas por alrededor de $ 103 millones de dólares y por esta razón el Viceministro de Comercio Exterior y Turismo del Perú, Martín Pérez manifestó que "la aplicación de las salvaguardias impide que los flujos comerciales entre los dos países fluyan como deben ser" (Expórtame Perú, *Ecuador prepara propuesta de levantamiento gradual de salvaguardias por balanza de pagos a productos peruanos* 1).

Perú en su momento analizó incluso la posibilidad de aplicar una represalia comercial al Ecuador, pero la Ministra de Comercio Exterior, Mercedes Aráoz, subrayó que no desean ir en esa dirección puesto que generaría pérdidas para todos, a pesar de que Ecuador habría actuado al margen de la legislación andina. "No se pretende crear una guerra comercial con un país vecino con el que tenemos lazos de hermandad y un buen momento político" enfatizó la Ministra, "pero tampoco se

puede perjudicar el comercio bilateral y que sería tremendamente injusto que los peruanos tengan que pagar los platos rotos por una crisis de pagos en el Ecuador por la caída del precio del petróleo" (Diario el Universo, *Perú analiza represalias a Ecuador por trabas al comercio* 1).

Es así como las importaciones desde Perú presentan un crecimiento consecutivo a partir del año 2000. El año 2009 ha sido el de mayor importación y el año 2000 se presenta como el de menor importación. El año que presenta mayor crecimiento fue el 2002 y el de menor crecimiento el 2006.

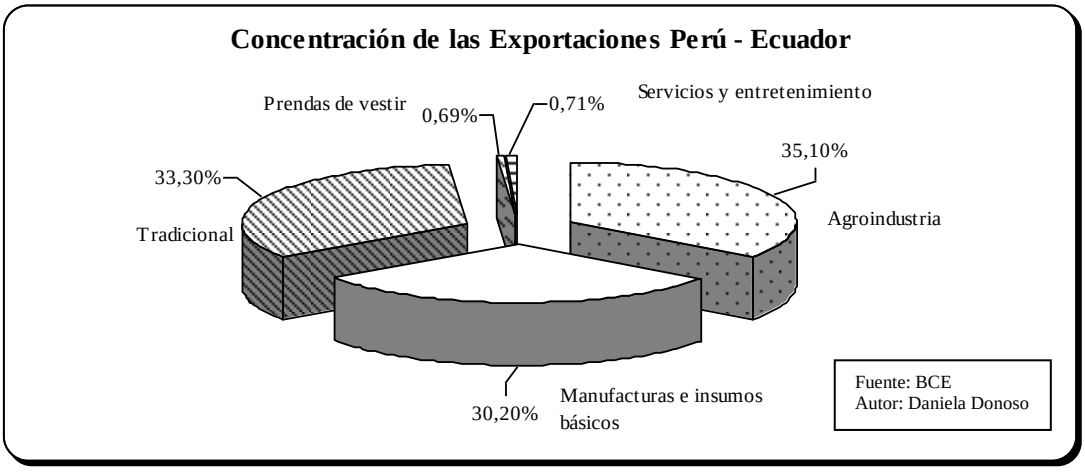
Es importante insistir en el hecho de que Ecuador se ubica como el décimo tercer destino de las exportaciones peruanas, pero es el cuarto socio comercial para sus importaciones.

3.4.2. Principales productos exportados

Perú exportó a Ecuador principalmente gas de petróleo en el 2009 y 2010, representando el 13,11% del total de exportaciones peruanas con $ 96 millones de dólares y $ 212 millones con una participación del 20,50% respectivamente. El segundo producto de mayor exportación a Ecuador en el 2010 fue la energía eléctrica con el 6,29% que son $ 65 millones de dólares. El tercer producto más exportado fueron las demás preparaciones alimenticias para animales con $ 40 millones de dólares y una participación del 3,83% (Banco Central del Ecuador, *Importaciones por país: Perú* 1).

Las importaciones desde Perú a Ecuador se concentran en los sectores de agroindustria, manufacturas e insumos básicos, tradicionales, prendas de vestir y servicios y entretenimiento (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Gráfico 3. 8: Concentración de las exportaciones de Perú a Ecuador en el 2010



La importación de los productos de agroindustria representa $ 363 millones de dólares. Dentro de este sector se encuentran los alimentos para animales, aceite, pescado como el bonito y atún, cebolla, huevos, galletas dulces, cereales de trigo, harina de pescado, aceite de girasol, abono, galletas saladas, preparaciones alimenticias y sandías (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

En cuanto se refiere a las exportaciones tradicionales, éstas representan $ 344 millones de dólares y los principales productos de este orden son: El aceite de petróleo, cobre y zinc (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

En el caso del sector de las manufacturas e insumos básicos representa $ 312 millones de dólares, los principales productos importados son: Aceites lubricantes, papel higiénico y servilletas, pañales para bebé, barcos de pesca, productos de aseo y limpieza, productos químicos, aceite para aviones, cables eléctricos, bisutería, medicamentos, placas y láminas de plástico, cables sintéticos, alambre de cobre, shampoo, alcohol etílico y recipientes plásticos (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Dentro del sector de las prendas de vestir que representa $ 7 millones de dólares, los productos más significativos son los tejidos de algodón (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Las importaciones de servicios y entretenimiento que representan $ 7 millones de dólares se basan en libros, folletos y otras impresiones (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

3.5. Balanza comercial

La balanza comercial de Ecuador con el Perú a partir del año 2000 ha sido la siguiente:

Tabla 3. 8: Balanza comercial Ecuador – Perú 2000 - 2010
(Millones de Dólares)

Año	Valor
2000	213
2001	219
2002	229
2003	474
2004	377
2005	576
2006	699
2007	1.054
2008	1.127
2009	268
2010	295

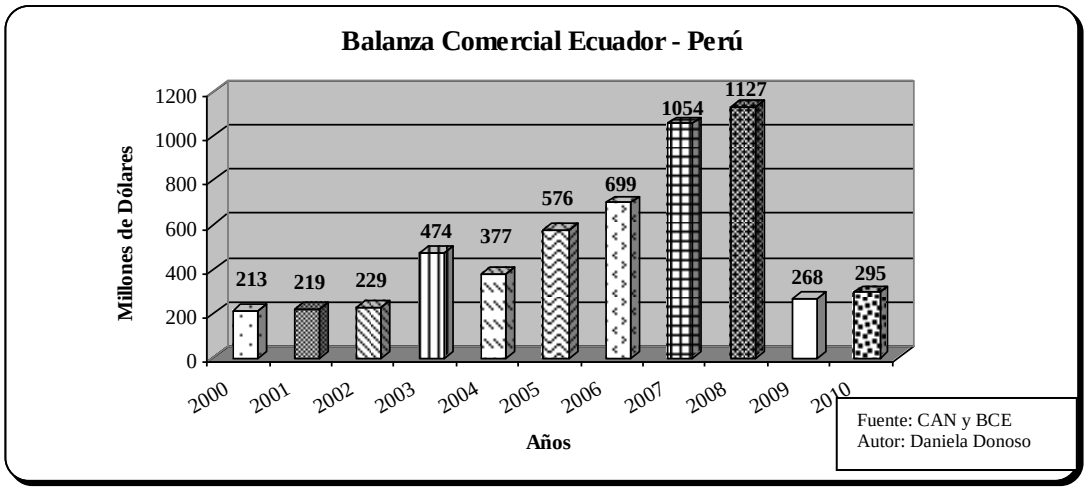
Fuente: CAN, *Sistema Integrado de Comercio Exterior (SICEXT)*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Como se puede apreciar la balanza comercial del Ecuador en los diez años analizados, ha sido siempre positiva; por lo tanto el país exporta mucho más de lo que importa de Perú generando así un superávit en su balanza comercial.

El saldo positivo de la balanza comercial de Ecuador crece a partir del año 2000 hasta el año 2003 donde se presenta un crecimiento importante, para el 2004 se observa una disminución, pero el año siguiente; es decir, en el 2005 aumenta nuevamente y continúa creciendo en el 2006, 2007 y 2008, y después disminuye en

el 2009 pero siempre mantenido la tendencia de un superávit para el Ecuador y en el 2010 se observa un crecimiento a favor de Ecuador.

Gráfico 3. 9: Balanza comercial de Ecuador y Perú 2000 -2010



Cabe destacar que luego de diez años del Acuerdo de Paz entre Ecuador y Perú, el comercio crece en la proporción de diez veces más. En 1998 el comercio bilateral era de $ 287 millones, para el 2008 el valor fue de $ 2000 millones de dólares (Andina: Agencia Peruana de Noticias, *Comercio Perú – Ecuador Creció Diez Veces a una Década del Acuerdo de Paz* 1).

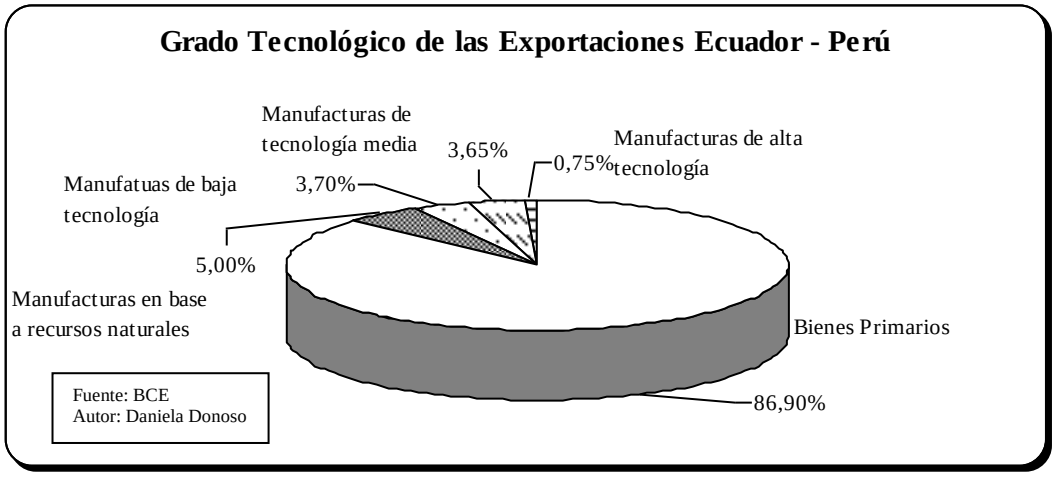
Es muy importante recalcar el hecho de que Ecuador posee una balanza comercial positiva con Perú en términos de todos los productos exportados, pero si excluimos al petróleo, la historia es diferente, puesto que los resultados son negativos para Ecuador, ya que posee un déficit comercial creciente (CORPEI, *Perfil de Países: Perú* 1).

3.6. Grado tecnológico de las exportaciones e importaciones

Ecuador exporta a Perú básicamente bienes primarios y luego se encuentran las manufacturas en base a recursos naturales. Los bienes primarios ocupan el 86,90% de las exportaciones ecuatorianas, generando alrededor de $ 1.156 millones de dólares. Las manufacturas en base a recursos naturales representan el 5,00% con $ 67 millones. Las manufacturas de tecnología baja llegan al 3,70% con $ 49 millones. Las manufacturas de tecnología media suman $ 48 millones de dólares representando

el 3,65% de las exportaciones. Por último las exportaciones de manufacturas de alta tecnología a Perú apenas llegan al 0,75% del valor total, es decir $ 10 millones de dólares (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Gráfico 3. 10: Grado tecnológico de las exportaciones de Ecuador a Perú en el 2010



Cabe destacar que el sector que ha presentado un mayor crecimiento en los últimos años es el de las manufacturas de tecnología media, sin embargo todavía representan montos no tan significativos si los comparamos con los de las exportaciones de bienes primarios en donde básicamente se encuentra el petróleo (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Tabla 3. 9: Clasificación de las partidas ecuatorianas según la intensidad tecnológica
(Número de Partidas Exportadas)

Descripción	2000	2009	Crecimiento Promedio
Bienes Primarios	59	67	13,56%
Manufacturas en Base a Recursos Naturales	140	187	33,57%
Manufacturas de Baja Tecnología	220	348	58,18%
Manufacturas de Tecnología Media	86	190	120,93%
Manufacturas de Alta Tecnología	47	80	70,21%

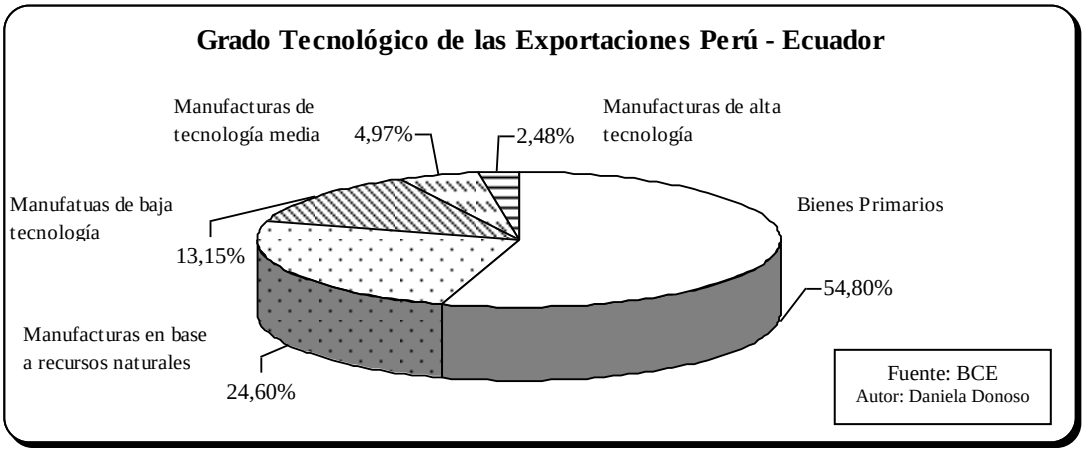
Fuente y Elaboración: Banco Central del Ecuador (BCE)

Todas las partidas correspondientes a los sectores clasificadas según su intensidad tecnológica presentan un crecimiento con respecto al año 2000. Los

bienes primarios es el sector que menos crece con el 13,56%, luego se encuentran manufacturas en base a recursos naturales con el 33,57%, las manufacturas de tecnología media son las que mayor crecimiento presentan con el 120,93%, y en donde despuntan productos tales como cocinas y otros electrodomésticos. Finalmente se encuentras las manufacturas de alta tecnología con el 70,21%, aunque su valor de exportación todavía es pequeño (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Por su parte Perú exporta al Ecuador principalmente bienes primarios que ocupan más de la mitad del total de exportaciones (54,80%) y manufacturas en base a recursos naturales que representan el 24,60%. Con rubros más bajos se encuentran las manufacturas de baja tecnología (13,15%), las manufacturas de tecnología media (4,97%) y las manufacturas de alta tecnología (2,48%) (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Gráfico 3. 11: Grado tecnológico de las exportaciones de Perú a Ecuador en el 2010



La exportación de bienes primarios representa alrededor de $ 567 millones, las manufacturas en base a recursos naturales $ 264 millones, las manufacturas de baja tecnología $ 134 millones, las manufacturas de tecnología media $ 51 millones y las manufacturas de alta tecnología son de $ 15 millones de dólares (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

Tabla 3. 10: Clasificación de las partidas peruanas según la intensidad tecnológica
(Número de Partidas Exportadas)

Descripción	2000	2009	Crecimiento Promedio
Bienes Primarios	125	218	74,40%
Manufacturas en Base a Recursos Naturales	244	370	51,64%
Manufacturas de Baja Tecnología	129	220	70,54%
Manufacturas de Tecnología Media	230	360	56,52%
Manufacturas de Alta Tecnología	145	179	23,45%

Fuente y Elaboración: Banco Central del Ecuador (BCE)

Todas las partidas de los diferentes sectores han crecido en comparación del año 2000. Las manufacturas de alta tecnología son el sector que menos crece con el 23,45%, luego se encuentran las manufacturas en base a los recursos naturales con el 51,64%, las manufacturas de tecnología medio aumentan en un 56,52% y el sector que mayor crecimiento presenta es el de los bienes primarios con un 74,40% (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Perú* 1).

3.7. Conclusiones

Perú otro socio comercial de gran importancia para el Ecuador, y es esencialmente un comprador del petróleo ecuatoriano, sus exportaciones representan montos sumamente altos, lo que puede ser preocupante, se está tratando de posicionar a otros productos ecuatorianos pero es una tarea nada fácil. Además es importante recalcar que Ecuador le vende petróleo a Perú y después compra los derivados del petróleo peruanos. Se mantiene la tendencia de exportar bienes primarios e importar los de valor agregado, es decir que a la final compramos nuestro mismo petróleo refinado, pero con un costo mucho más elevado que la materia prima que vendimos.

CAPÍTULO 4

RELACIONES COMERCIALES ENTRE ECUADOR Y BOLIVIA

Las relaciones entre Ecuador y Bolivia datan de la década de los 80; y durante todo este tiempo ambos países han suscrito más de cincuenta convenios bilaterales que han facilitado el intercambio en diversos ámbitos, entre los que destacan el campo económico, político y cultural (FLACSO Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, *Las Relaciones del Ecuador con cada uno de los Países miembro de la Comunidad Andina* 1).

En lo que se refiere al campo multilateral, los dos países han actuado siempre en forma muy similar en los diversos foros internacionales y esencialmente en la CAN, Grupo de Río, Organización de Estados Americanos (OEA) y en las recientes conversaciones sobre las relaciones con la Unión Europea (FLACSO Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, *Las Relaciones del Ecuador con cada uno de los Países miembro de la Comunidad Andina* 1).

Al formar parte de la CAN las relaciones comerciales entre Ecuador y Bolivia aumentan y se vuelven formales.

4.1. Datos básicos del mercado boliviano

Tabla 4. 1: Datos del mercado boliviano

Principales sectores de la economía	Agricultura (15%), industria (35%) y servicios (50%).
Agricultura	Azúcar, arroz, soya, hoja de coca, café, maíz, papas, cebada, quinua, algodón, ajonjolí.
Industria	Gas, estaño, plata, cobre, zinc, hierro, sal, confecciones de lana, carbón, petróleo.

Fuente: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)
Instituto Nacional de Estadística de Bolivia (INE)
Banco Central de Bolivia
Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO)
(Ver más datos de Bolivia en el capítulo 1: La Comunidad Andina de Naciones, en las páginas 11 y 12)
Elaboración: Daniela Donoso

La economía de Bolivia desde tiempos pasados ha girado en torno a la explotación de ciertos sectores como el estaño, gas natural, petróleo, zinc, tungsteno, antimonio, plata, oro, hierro, madera y pescado. En el caso de la producción agrícola sobresalen la caña de azúcar, papas, maíz, banano, arroz, soya, trigo, cebada, café y quinua. Las actividades industriales son la minería, textiles, alimentos, químicos, plásticos, productos petroleros, bebidas, calzado, impresión y publicidad (FLACSO Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, *Las Relaciones del Ecuador con cada uno de los Países miembro de la Comunidad Andina* 1).

El sector de los hidrocarburos es la principal fuente de ingresos de Bolivia, ya que posee la segunda reserva más importante de gas natural de América del Sur que se exporta esencialmente a Brasil y Argentina. Además del gas, el petróleo es otra fuente importante de recursos para el país (FLACSO Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, *Las Relaciones del Ecuador con cada uno de los Países miembro de la Comunidad Andina* 1).

La minería es la segunda industria de extracción de Bolivia. Es uno de los principales productores de estaño del mundo. Otros minerales importantes son el bismuto, antimonio, tungsteno, plomo, zinc, cobre, plata y en menor proporción el oro que se utiliza para la elaboración de joyería. Además Bolivia posee una piedra que es única en el mundo: La "bolivianita" que también está siendo muy utilizada

para la joyería. Posee también la mina de plata a cielo abierto más grande del mundo que está en proceso de extracción y que ubicaría a Bolivia como uno de los principales productores de este mineral. Cuenta con el séptimo yacimiento de hierro y manganeso del mundo y con la mayor reserva de potasio y litio del mundo (Diario Exterior, *La economía de Bolivia* 1).

A pesar de ser uno de los mercados más pequeños de América Latina, se considera que Bolivia posee una de las economías más estables de la región. Luego de que a finales de 1980 se aplicaron una serie de reformas económicas, la inflación se ha reducido, se tiene un mejor manejo de las cuentas fiscales y de su política monetaria (FLACSO Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, *Las Relaciones del Ecuador con cada uno de los Países miembro de la Comunidad Andina* 1).

En medio de la crisis económica mundial, Bolivia mostró el índice más alto de recuperación y crecimiento entre los países latinoamericanos, según declaraciones de su presidente, Evo Morales Ayma. El mandatario se mostró muy satisfecho por que le consideró como un "dato histórico e inédito para todos los bolivianos (TELESUR Noticias, *Economía de Bolivia es la de mayor crecimiento en toda América Latina* 1).

De acuerdo con las cifras del Instituto Nacional de Estadística de Bolivia, el sector que presentó el mayor crecimiento fue el de la construcción con un promedio de 10,82% más que el año 2008, le siguen la minería con el 9,90% y el transporte con el 6,26%, mientras que la industria del petróleo y gas natural si presentaron un descenso de alrededor del 14% (TELESUR Noticias, *Economía de Bolivia es la de mayor crecimiento en toda América Latina* 1).

En épocas recientes Bolivia ha experimentado una apertura de su mercado generando así un crecimiento importante de sus importaciones, mientras que las exportaciones no crecen de la misma manera, produciendo un déficit comercial que se está tratando de reducir a través de la exportación de productos no tradicionales (FLACSO Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, *Las Relaciones del Ecuador con cada uno de los Países miembro de la Comunidad Andina* 1).

A lo largo de la historia boliviana, la minería ha sido el principal rubro de sus exportaciones, pero debido a la reducción de los precios de los minerales por la crisis financiera mundial, en la actualidad se presenta un importante fomento para las exportaciones no tradicionales entre los cuales se encuentran: La joyería en oro, soya en grano, azúcar y una amplia gama de productos de madera (FLACSO Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, *Las Relaciones del Ecuador con cada uno de los Países miembro de la Comunidad Andina* 1).

A pesar de los importantes avances alcanzados por Bolivia, cabe destacar que aún no se han logrado superar ciertos problemas económicos y sociales que posee dicho país. Se presentan una mayor concentración de la riqueza y un deterioro de indicadores de equidad en la distribución del ingreso, así como el incremento de la pobreza y la exclusión de amplios sectores de la población (FLACSO Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, *Las Relaciones del Ecuador con cada uno de los Países miembro de la Comunidad Andina* 1).

4.2. Principales socios comerciales

Podemos dividir a los socios comerciales en dos tipos: Socios de exportaciones y de importaciones para realiza un análisis más profundo.

4.2.1 Socios comerciales de Bolivia

Los principales socios comerciales para las exportaciones de Bolivia son: Brasil, Estados Unidos y Argentina. Ecuador el es décimo noveno destino (Oficina Comercial de la Embajada de España en Bolivia, *Bolivia: Exportaciones e Importaciones* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las exportaciones de Bolivia en anexos: Anexo 12: *Destino de las Exportaciones Bolivianas en el 2010*).

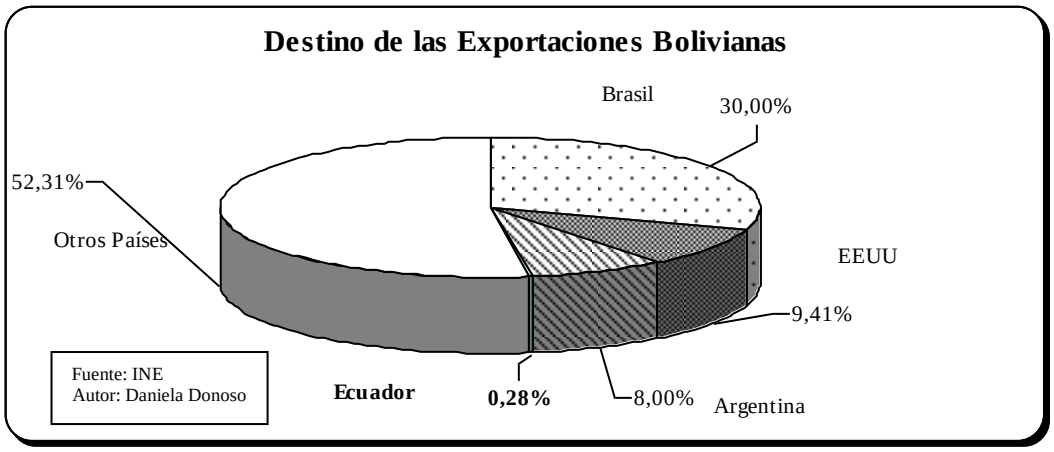
Tabla 4. 2: Participación en las exportaciones de Bolivia en el 2010

Socio Comercial	%
1. Brasil	30,00
2. Estados Unidos	9,41
3. Argentina	8,00
19. Ecuador	**0,28**

Fuente: Instituto Nacional de Estadística de Bolivia (INE)
Oficina Comercial de la Embajada de España en Bolivia
Elaboración: Daniela Donoso

El principal destino de las exportaciones de Bolivia es Brasil con el 30,00% que representan $ 2.061 millones de dólares, en segundo lugar se encuentra Estados Unidos con el 9,41% que son $ 646 millones. A Argentina se exportaron $ 550 millones, es decir el 8,00% de las exportaciones. Ecuador aparece con $ 19 millones que son el 0,28%.

Gráfico 4. 1: Destino de las exportaciones bolivianas en el 2010



En el caso de las importaciones, los principales socios comerciales de Bolivia son: Brasil, Estados Unidos y Argentina. Ecuador ocupa el puesto vigésimo cuarto (Oficina Comercial de la Embajada de España en Bolivia, *Bolivia: Exportaciones e Importaciones* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las importaciones de Bolivia en anexos: Anexo 13: *Procedencia de las Importaciones Bolivianas en el 2010*).

Tabla 4. 3: Participación en las importaciones a Bolivia en el 2010

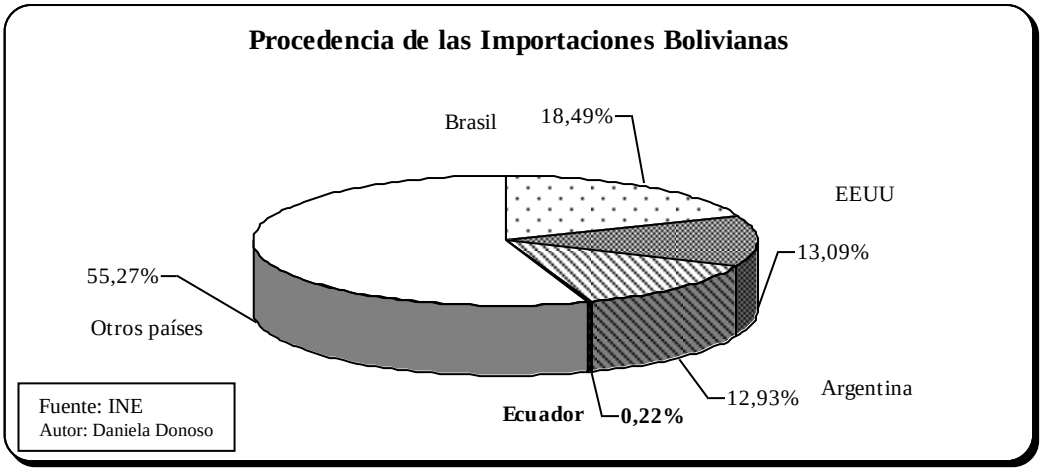
Socio Comercial	%
1. Brasil	18,49
2. Estados Unidos	13,09
3. Argentina	12,93
24. Ecuador	**0,22**

Fuente: Instituto Nacional de Estadística de Bolivia (INE)
Oficina Comercial de la Embajada de España
Elaboración: Daniela Donoso

Brasil es el país del que provienen la mayor parte de las importaciones de Bolivia con el 18,49% que representan $ 997 millones de dólares. De Estados Unidos se

importa el 13,09% con $ 706 millones. Argentina posee el 12,93% con $ 697 millones. Ecuador posee el 0,22% con $ 13 millones.

Gráfico 4. 2: Procedencia de las importaciones bolivianas en el 2010



4.2.2 Importancia de Bolivia entre los socios comerciales de Ecuador

Como ya se ha venido mencionando en los capítulos anteriores, los principales socios comerciales para las exportaciones de Ecuador son: Estados Unidos, la Unión Europea y Perú. Bolivia no aparece entre los principales socios comerciales de Ecuador, se encuentra en el grupo de otros países destino de las exportaciones (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las exportaciones del Ecuador en anexos: Anexo 4: *Destino de las Exportaciones Ecuatorianas en el 2010*).

Tabla 4. 4: Participación en las exportaciones del Ecuador en el 2010

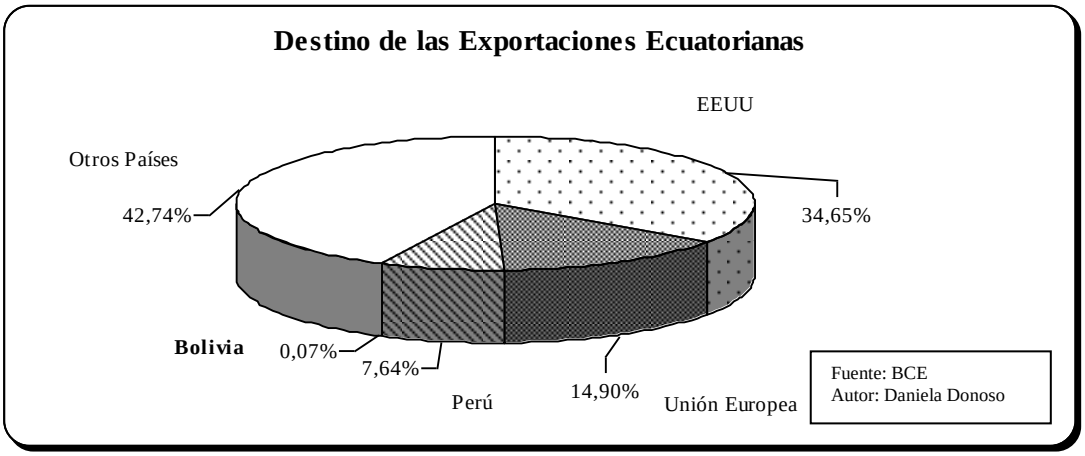
Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	34,65
2. Unión Europea	14,90
3. Perú	7,64
15. Bolivia	**0,07**

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

A otros destinos del mundo se exporta el 12,54% que vienen a ser $ 2.183 millones de dólares y del cual Bolivia forma parte con un porcentaje de 0,07% que son $ 13 millones de dólares en exportaciones (Para ver los datos correspondientes a

los otros socios comerciales del Ecuador ir al capítulo2: Relaciones Comerciales entre Ecuador y Colombia, página 42).

Gráfico 4. 3: Destino de las exportaciones ecuatorianas en el 2010



Así como se mencionó en los capítulos anteriores, los socios de las importaciones de Ecuador son: Estados Unidos, Colombia y China. De igual manera que en las exportaciones, Bolivia no se encuentra entre los principales socios de Ecuador sino dentro del grupo de otros países de procedencia de las importaciones (Banco Central del Ecuador, *Evolución de la Balanza Comercial* 1) (Ver tabla completa de los socios comerciales de las importaciones del Ecuador en anexos: Anexo 6: *Procedencia de las Importaciones Ecuatorianas en el 2010*).

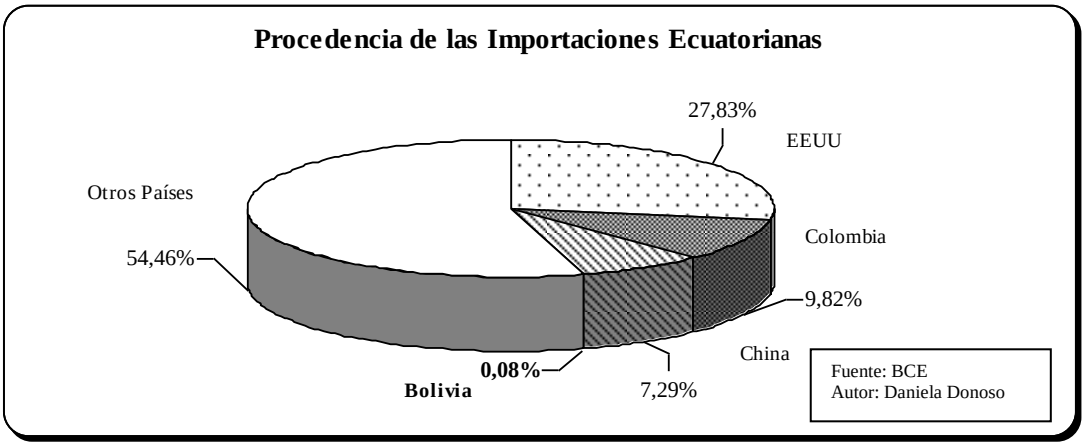
Tabla 4. 5: Participación en las importaciones a Ecuador en el 2010

Socio Comercial	%
1. Estados Unidos	27,83
2. Colombia	9,82
3. China	7,80
18. Bolivia	**0,09**

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

El porcentaje de importaciones proveniente de otros países es de 45,54% y dentro del cual se encuentra Bolivia con un porcentaje del 0,09% que son $ 19 millones de dólares. (Para ver los datos correspondientes a los otros socios comerciales del Ecuador ir al capítulo 2: Relaciones Comerciales entre Ecuador y Colombia, página 43).

Gráfico 4. 4: Procedencia de las importaciones ecuatorianas en el 2010



4.3. Exportaciones de Ecuador a Bolivia

4.3.1. Evolución de las exportaciones

Las exportaciones del Ecuador a Bolivia entre los años 2000 y 2010 han presentado la siguiente tendencia:

Tabla 4. 6: Exportaciones de Ecuador a Bolivia 2000 – 2010
(Millones de dólares FOB)

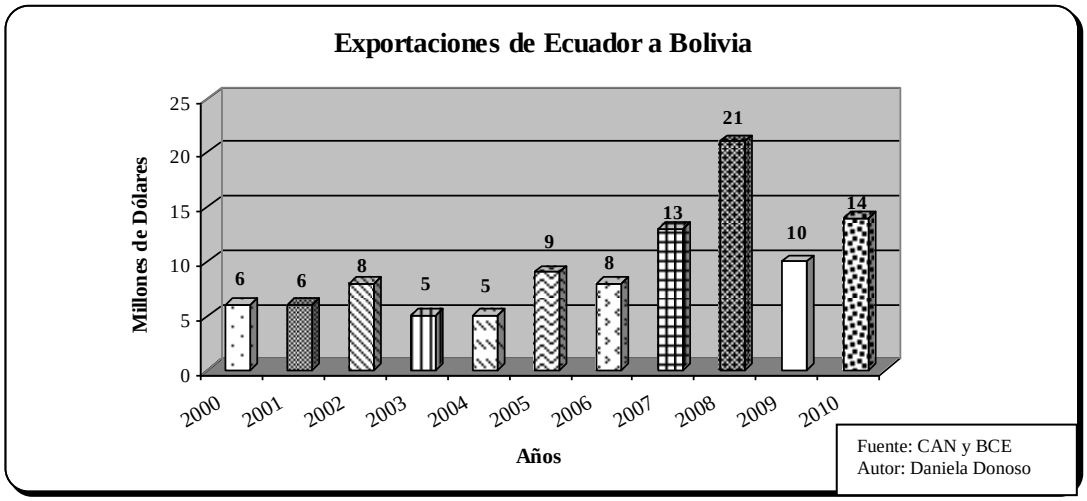
Año	Valor
2000	6
2001	6
2002	8
2003	5
2004	5
2005	9
2006	8
2007	13
2008	21
2009	10
2010	14

Fuente: CAN, *Sistema Integrado de Comercio Exterior (SICEXT)*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Como se aprecia en la tabla, las exportaciones de Ecuador a Bolivia presentan una tendencia variable hasta llegar al año 2010. Las exportaciones del 2001 se mantienen en los mismos $ 6 millones de dólares de exportaciones del año 2000, es decir no existe ni crecimiento ni disminución. El crecimiento en el año 2002 es de $

2 millones con el 33,33% más. Para el 2003 las exportaciones disminuyen a $ 5 millones, es decir $ 3 millones menos, lo que significa una disminución del 60%. Para el año 2004 las exportaciones conservan el mismo valor de los $ 5 millones del 2003. En el 2005 las exportaciones crecen en $ 4 millones de dólares, que refleja un crecimiento del 125%. En el 2006 Ecuador exportó $ 1 millón menos que el 2005, que significa una disminución del 12,50%. En el 2007 las exportaciones aumentan en $ 5 millones, es decir existe una crecimiento del 62,50%. El 2008 el crecimiento registrado es de $ 13 millones de dólares, que representan un 61,54% más. En el 2009 las exportaciones disminuyen en $ 11 millones, registrando una baja considerable del 110% con respecto al 2008. En el año 2010 se presenta un crecimiento de $ 4 millones de dólares, representando un crecimiento del 40% con respecto al año anterior.

Gráfico 4. 5: Exportaciones de Ecuador a Bolivia 2000 – 2010



Las exportaciones ecuatorianas han tenido un comportamiento sumamente variable en los diez años estudiados. El año 2008 ha sido el de mayor exportación a Bolivia y por el contrario los años de 2003 y 2004 los de menor exportación a dicho país. El año que presenta un mayor crecimiento fue el 2005 y el de menor crecimiento fue el 2002.

Es importante volver a mencionar que Bolivia en realidad no ha sido un socio comercial destacable para el Ecuador ya que no es uno de los principales destinos de sus exportaciones y, por el momento representa apenas un 0,09% del total de

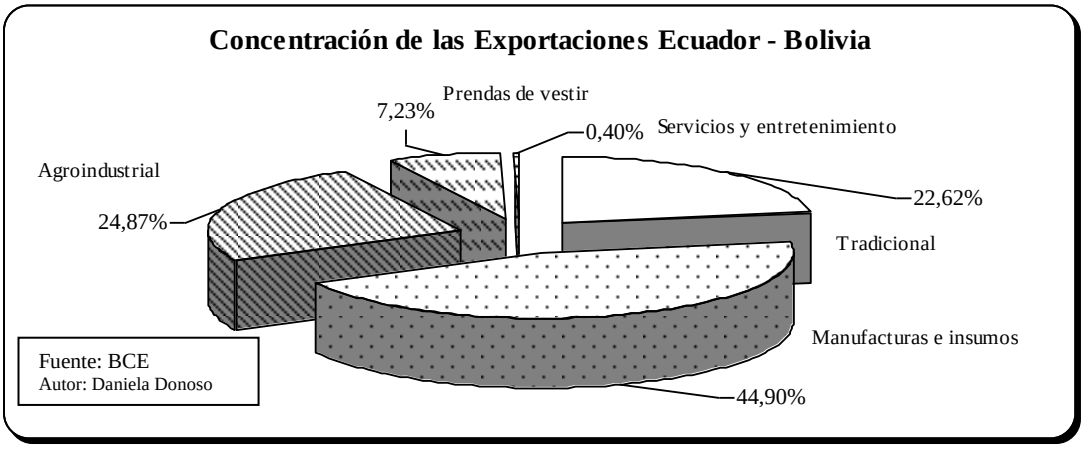
exportaciones. Por esta razón Bolivia se encuentra incluida entre el resto de países del mundo que son destino de las exportaciones ecuatorianas.

4.3.2. Principales productos exportados

El principal producto que Ecuador exportó a Bolivia en el 2009 fueron atunes y bonitos, con una participación del 9,97% del total de exportaciones y que representó $ 1 millón de dólares y para el 2010 el atún también se constituye como el producto más exportado con una participación del 9,72% que son $ 1,3 millones de dólares. El segundo producto de mayor exportación a Bolivia en el 2010 son los insecticidas, raticidas y demás antirroedores con el 9,11% que son $ 1,2 millones de dólares. El tercer producto más exportado son los pañales para bebés con $ 800.000 dólares (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por país – Nandina: Bolivia* 1).

Las exportaciones del Ecuador a Bolivia se concentran el los sectores de manufacturas e insumos básicos, agroindustrial, exportaciones tradicionales, prendas de vestir y servicios y entretenimiento (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1)

Gráfico 4. 6: Concentración de las exportaciones de Ecuador a Bolivia en el 2010



El principal rubro de exportación del Ecuador a Bolivia es el de las exportaciones de manufacturas e insumos básicos con $ 5,8 millones de dólares. Dentro de este sector se encuentran exportaciones de: Pañales para bebé, máquinas para lavar

vajillas, llantas, insecticidas, cortinas, tubos y accesorios de tubería, papel higiénico, entre otros (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

La exportación de productos agroindustriales representa $ 3,2 millones de dólares. Dentro de este sector se encuentran productos como: Cigarrillos, bombones y caramelos, gelatina y derivados, chicles, manteca de cacao, aceite de girasol, coco en polvo y conserva de pescado (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

En cuanto a las exportaciones tradicionales, éstas representan $ 2,9 millones de dólares y se exporta esencialmente atún y aceite de petróleo (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

El campo de servicios y entretenimientos representa $ 0,05 millones de dólares para el Ecuador. Se destaca la industria gráfica donde el principal producto son los libros y folletos impresos (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

Dentro del mercado boliviano encontramos ciertos productos ecuatorianos que ya están posicionados y se constituye como un importante destino para dichos productos. El caso más importante es el de los pañales, toallas y tampones higiénicos y artículos higiénicos similares con partida 481840 de los que Ecuador exportó al mundo en el 2009 $ 6,9 millones de dólares, correspondiendo $ 1,3 millones a Bolivia representando el 18,8% de las exportaciones ecuatorianas de dicho producto. Otro caso aunque no con valores tan altos, le corresponde a la exportación de Ecuador insecticidas, raticidas y demás antirroedores, fungicidas, herbicidas, inhibidores de gérmenes con partida 380891 cuyo monto ascendió a $ 334 mil dólares de los cuales $ 106.000 dólares le correspondieron a Bolivia con una participación del 31,7% (Internacional Trade Centre, Trademap, *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Bolivia desde el mundo* 1).

También está el caso de los productos ecuatorianos que se exportan a Bolivia pero no en montos significativos en relación a las importaciones bolivianas, por lo tanto pueden tener potencial de crecimiento. Ecuador exportó al mundo en el 2009 $

26 millones en los demás medicamentos preparados con partida 300892 y Bolivia importó del mundo $ 45 millones de dólares de los que $ 335 mil dólares corresponden a Ecuador con una participación de menos del 1%. En el caso de los insecticidas, raticidas y demás antorroedores, fungicidas, herbicidas, inhibidores de gérmenes con partida cuya partida es 380892 Ecuador exportó $ 1,6 millones de dólares, mientras que Bolivia importó $ 44 millones de los que $ 57 mil dólares pertenecen a Ecuador correspondiendo así a menos del 1% del total de importaciones. Ecuador exportó $ 1,1 millones de dólares en destilados de petróleo ligero no especificado en otra parte y que Bolivia importó $ 399 millones de dólares de los cuales $ 42.000 dólares representaron las importaciones desde Ecuador con un porcentaje mínimo de participación (Internacional Trade Centre, Trademap, *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Bolivia desde el mundo* 1).

Además encontramos a los productos que Ecuador exporta al mundo en cantidades pequeñas y que aún no son exportados a Bolivia, pero que tienen potencial de exportación debido a la demanda boliviana. En el 2009 Ecuador exportó al mundo $ 95 millones de dólares en vehículos automóvil de transporte de personas de cilindrada superior a 1500 cc con partida 870323 a Colombia y Venezuela y Bolivia importó $ 59 millones. Las exportaciones ecuatorianas de oro en bruto, excepto en polvo, para uso no monetario con partida 710812 ascendieron a $ 53 millones básicamente en los mercados de Suiza, Estados Unidos e Italia, mientas que las importaciones de Bolivia fueron de $ 28 millones. Ecuador exportó $ 28 millones en vehículos de transporte de personas de cilindrada superior a 1000 cc a Venezuela y Colombia, cuando Bolivia importó $ 54 millones (Trade Centre, Trademap, *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Perú desde el mundo* 1).

4.4. Exportaciones de Bolivia a Ecuador

4.4.1. Evolución de las exportaciones

Las importaciones provenientes de Bolivia entre los años 2000 y 2010 han presentado la siguiente tendencia:

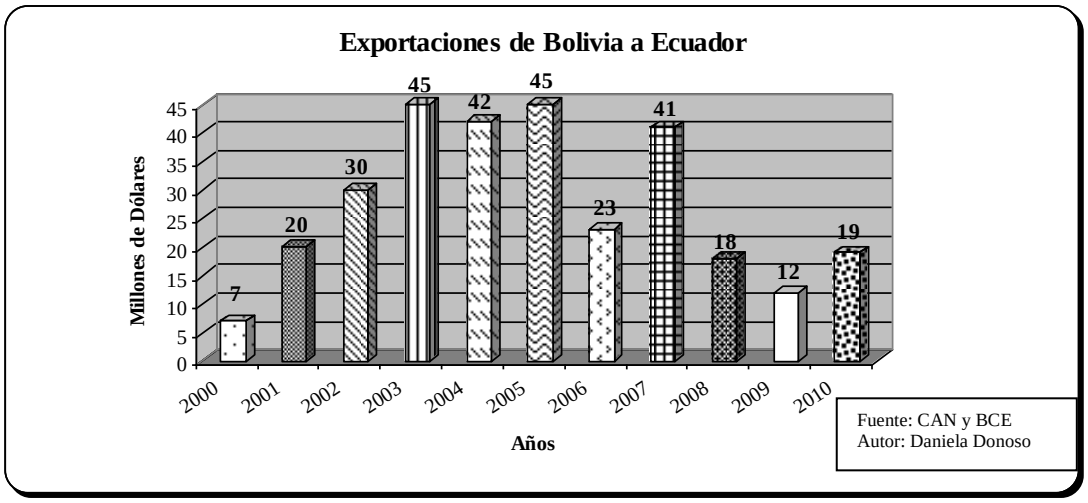
Tabla 4. 7: Exportaciones de Bolivia a Ecuador 2000 – 2010
(Millones de dólares FOB)

Año	Valor
2000	7
2001	20
2002	30
2003	45
2004	42
2005	45
2006	23
2007	41
2008	18
2009	12
2010	19

Fuente: CAN, *Sistema Integrado de Comercio Exterior (SICEXT)*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Las importaciones desde Bolivia crecen hasta el año 2003 y luego presentan una tendencia variable. En el 2001 las importaciones crecen en $ 13 millones de dólares, lo que representa un crecimiento del 185,71%. El crecimiento del año 2002 es del 50% que representan $ 10 millones de dólares más que el año anterior. Para el 2003 las importaciones aumentan en $ 15 millones, que significa un 50%. En el 2004 se produce una disminución de $ 3 millones, que viene a ser el 7,14%. El incremento para el 2005 es de $ 3 millones de dólares que representan el 7,14% de aumento en relación al año anterior. El 2006 presenta una disminución del 95,65% que son $ 22 millones menos. En el 2007 se registran $ 18 millones más que en el 2006, lo que muestra un crecimiento del 78,26%. Para el 2008 las importaciones disminuyen en un 127,78% que son $ 45 millones menos. Para el año 2009 las importaciones vuelven a disminuir ahora en un 50% que son $ 6 millones menos que el 2008. En el año 2010 las importaciones desde Bolivia crecen en un 58,33% que reprenda un aumento de $ 7 millones de dólares con respecto al 2009.

Gráfico 4. 7: Exportaciones de Bolivia a Ecuador 2000 – 2010



Como se observa el comportamiento de las importaciones desde Bolivia a Ecuador es variable, pero en los últimos las importaciones años disminuye, y este fenómeno es también atribuible además de la crisis internacional a las medidas de salvaguardia aplicadas por Ecuador para superar el déficit en su balanza de pagos, generando así una disminución de las importaciones para el 2009 con la restricción a 627 artículos (Revista Digital Misión Pyme, *Ecuador pone tope a sus Importaciones* 1) (Ver más datos acerca de las medidas arancelarias para las importaciones aplicadas por Ecuador en el capítulo 2: Relaciones Comerciales entre Ecuador y Colombia en la página 51)

Frente a las medidas aplicadas por Ecuador, el canciller boliviano, David Choquehuanca, informó que su país apoyaba las medias de salvaguardia sobre las importaciones y que afectan fundamentalmente a productos colombianos. Además remitió una carta a la Secretaría General de la CAN en donde se pide que se de la correcta interpretación de las normas andinas puesto que Bolivia "considera que la medida adoptada por Ecuador es legítima en defensa de su industria nacional" (Terra Noticias, *Bolivia respalda a Ecuador ante la CAN por salvaguardias* 1).

Por otro lado, los empresarios bolivianos rechazaron la posición de Ecuador, el Presidente de la Cámara de Exportadores de la Paz (CAMEX), Guillermo Pou Munt, explicó que la aplicación de las salvaguardias indiscutiblemente va a disminuir la demanda de los productos de valor agregado que exporta Bolivia. Afirmó además que un sector que se ha visto seriamente afectado es el de los textiles y que la medida

no tardaría en afectar al resto de productos (Diario Expreso, *Perú y Bolivia molestos con Ecuador por no acatar fallo* 1).

Según datos del Instituto Boliviano de Comercio Exterior (IBCE), en el 2008 Bolivia exportó al Ecuador un total de $10,2 millones de dólares por un total de 68 productos, y la salvaguardia ecuatoriana afecta a 32 de estos productos, generando una disminución de las exportaciones en al menos medio millón de dólares (Diario Expreso, *Perú y Bolivia molestos con Ecuador por no acatar fallo* 1).

Las importaciones desde Bolivia no han tenido un comportamiento constante a lo lardo de los diez años analizados. Los años de mayor importación son el 2003 y 2005, y el año 2000 se presenta como el de menor importación. El año que presenta mayor crecimiento fue el 2001 y el de menor crecimiento el 2005.

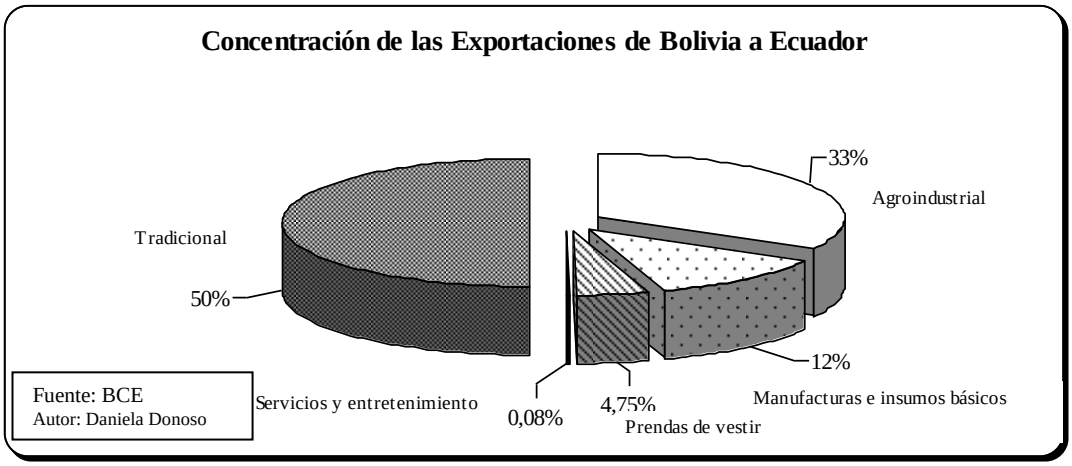
Se debe mencionar además que Ecuador tampoco es uno de los principales destinos de las exportaciones bolivianas, apenas se ubica en vigésima quinta posición.

4.4.2. Principales productos exportados

El producto de mayor exportación de Bolivia a Ecuador en el 2009 y 2010 fue el aceite de soya con el 45,88% y 58,56% del total de las exportaciones bolivianas y que representaron $ 5 millones de dólares y $ 11 millones respectivamente. El segundo producto de mayor exportación a Ecuador es el maíz para siembra con una participación del 8,62% que son $ 1,6 millones y el tercer producto más exportado es la dinamita con el 7,44%; es decir $ 1,4 millones de dólares. (Banco Central del Ecuador, *Importaciones por país – Nandina* 1).

Las importaciones desde Bolivia a Ecuador se concentran en los sectores: Tradicional, agroindustrial, manufacturas e insumos básicos, prendas de vestir y servicios y entretenimiento (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

Gráfico 4. 8: Concentración de las exportaciones de Bolivia a Ecuador en el 2010



La importación de los productos tradicionales representa $ 9,5 millones de dólares. Dentro de este sector se encuentra esencialmente el aceite de soya y en menor grado las barras y alambres de plomo (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

En el caso del sector agroindustrial representa $ 6,3 millones de dólares, los principales productos importados son: Aceite de girasol, soya y maíz para sembrar (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

En cuanto se refiere a las exportaciones de manufacturas e insumos básicos, éstas representan $ 2,3 millones de dólares y los principales productos son: La dinamita, mechas para detonantes y explosivos (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

Dentro del sector de las prendas de vestir que representa $ 0,90 millones de dólares ($ 900.000), los productos más significativos son las mantas y cubrecamas y los plantillas para sombreros (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

Las importaciones de servicios y entretenimiento que representan $ 0,02 millones de dólares ($ 20.000) se basan en folletos impresos (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

4.5. Balanza comercial

La balanza comercial de Ecuador con Bolivia a partir del año 2000 ha sido la siguiente:

Tabla 4. 8: Balanza comercial Ecuador – Bolivia 2000 - 2010
(Millones de Dólares)

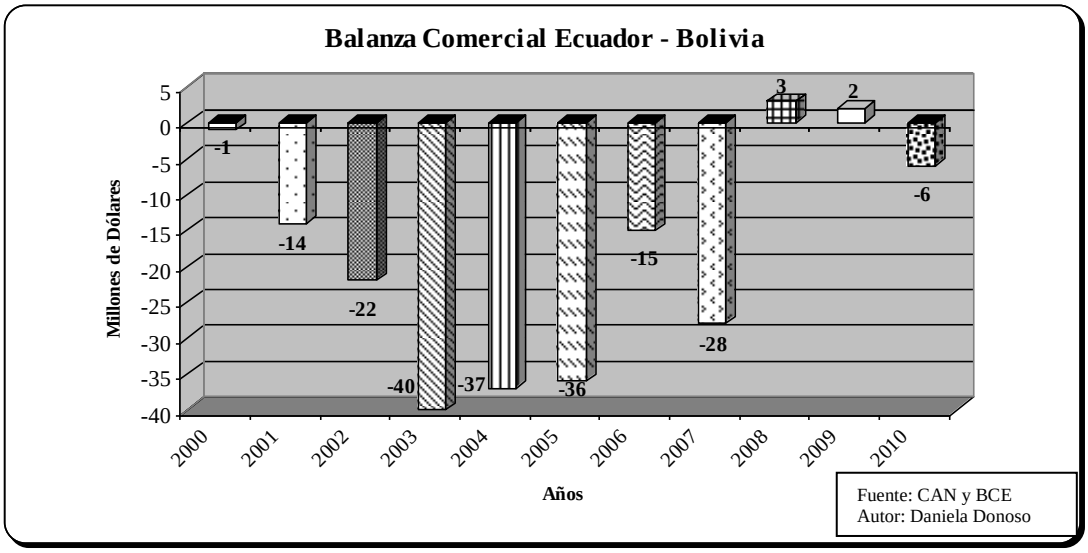
Año	Valor
2000	- 1
2001	- 14
2002	- 22
2003	- 40
2004	- 37
2005	- 36
2006	- 15
2007	- 28
2008	3
2009	2
2010	- 6

Fuente: CAN, *Sistema Integrado de Comercio Exterior (SICEXT)*
Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Como se puede apreciar la balanza comercial del Ecuador con Bolivia en los ocho primeros años es negativa, y positiva solo a partir del 2008; por lo tanto en años pasados siempre se estuvo importando más de los que se exportaba, pero en realidad no son montos tan significativos. Recién para el 2008 Ecuador logra tener un superávit aunque apenas del $ 3 millones de dólares, y se presenta la misma tendencia para el 2009 teniendo como uno de los factores que afectaron a las importaciones las salvaguardias aplicadas para ese año. En el 2010 la balanza comercial para el Ecuador es nuevamente negativa.

El saldo negativo de la balanza comercial de Ecuador crece a partir del año 2000 hasta el año 2003 para el en 2004 presentar una leve disminución pero manteniéndose negativa, y a partir del 2004 presenta una comportamiento variable hasta llegar al 2008 donde la balanza se convierte en positiva y la misma tendencia se aprecia para el 2009, mientras que para el 2010 vuelve a ser negativa.

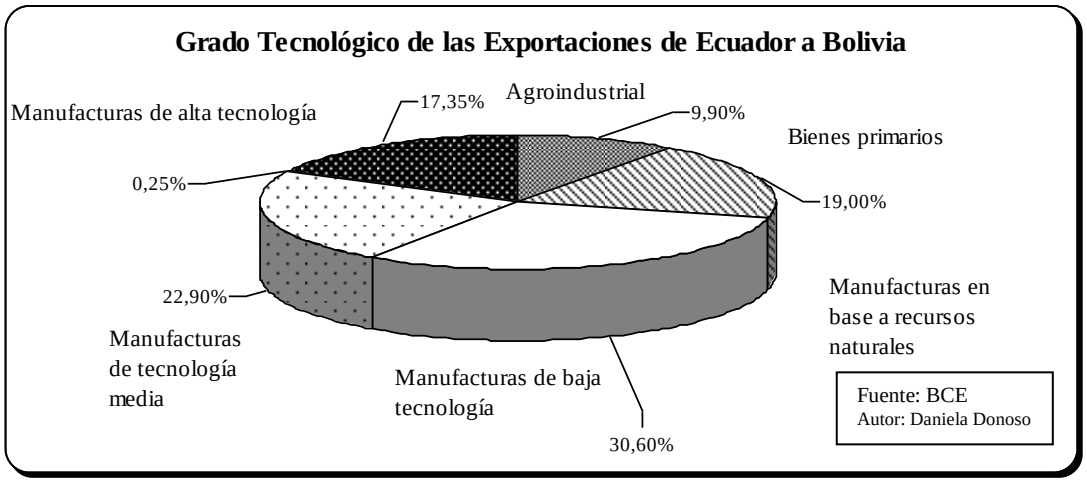
Gráfico 4. 9: Balanza comercial del Ecuador y Bolivia 2000 – 2010



4.6. Grado tecnológico de las exportaciones e importaciones

Ecuador exporta a Bolivia principalmente manufacturas de baja tecnología, manufacturas de tecnología media, manufacturas en base a recursos naturales y bienes primarios. Las manufacturas de baja tecnología ocupan el 30,60% de las exportaciones ecuatorianas, generando alrededor de $ 4,3 millones de dólares. Las manufacturas de tecnología media representan el 22,90% con $ 3,21 millones. Las manufacturas en base a recursos naturales llegan al 19,00% con $ 3,61 millones. Los bienes primarios suman $ 1,39 millones de dólares representando el 9,90% de las exportaciones. Por último las exportaciones de manufacturas de alta tecnología a Bolivia apenas llegan al 0,25% del valor total que son $ 0,03 millones de dólares ($ 30.000) (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

Gráfico 4. 10: Grado tecnológico de las exportaciones de Ecuador a Bolivia en el 2010



Cabe destacar que el sector que ha presentado un mayor crecimiento en los últimos años es el de las manufacturas de tecnología media, pero el monto de las exportaciones de productos de baja tecnología aún es mayor (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

Tabla 4. 9: Clasificación de las partidas ecuatorianas según la intensidad tecnológica
(Número de Partidas Exportadas)

Descripción	2000	2009	Crecimiento Promedio
Bienes Primarios	20	27	35,00%
Manufacturas en Base a Recursos Naturales	70	39	- 79,49%
Manufacturas de Baja Tecnología	120	137	14,16%
Manufacturas de Tecnología Media	25	51	104,00%
Manufacturas de Alta Tecnología	4	7	75,00 %

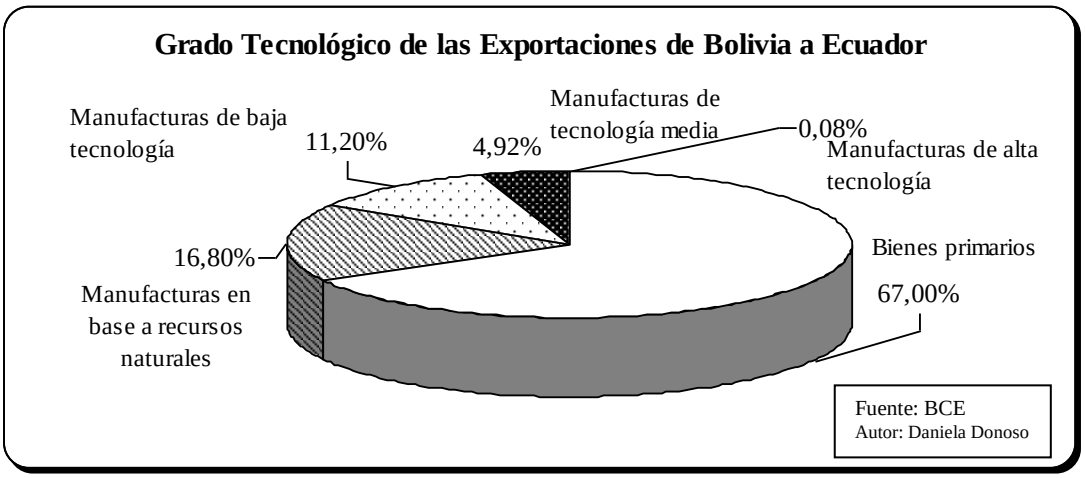
Fuente y Elaboración: Banco Central del Ecuador (BCE)

Todas las partidas correspondientes a los sectores clasificadas según su intensidad tecnológica presentan un crecimiento con respecto al año 2000, con excepción de las manufacturas en base a recursos naturales que presentan una disminución del 79,49%. Las manufacturas de baja tecnología es el sector que menos crece con el 14,16%, luego se encuentran los bienes primarios con el 35%, las manufacturas de tecnología alta con el 75%, y el sector de mayor crecimiento es el

de las manufacturas de tecnología media con un 104% más que el año 2000. (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

Por su parte Bolivia exporta al Ecuador principalmente bienes primarios que ocupan más de la mitad del total de exportaciones (66,92%) y manufacturas en base a recursos naturales que representan el 17,67%. Con rubros más bajos se encuentran las manufacturas de baja tecnología (10,75%), las manufacturas de tecnología media (4,58%) y las manufacturas de alta tecnología (0,08%) (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

Gráfico 4. 11: Grado tecnológico de las exportaciones de Bolivia a Ecuador en el 2010



La exportación de bienes primarios representa alrededor de $ 12,73 millones, las manufacturas en base a recursos naturales $ 3,20 millones, las manufacturas de baja tecnología $ 2,13 millones, las manufacturas de tecnología media $ 0,93 millones ($ 930.000) y las manufacturas de alta tecnología son de $ 0,01 millones de dólares (15.000) (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

Tabla 4. 10: Clasificación de las partidas bolivianas según la intensidad tecnológica
(Número de Partidas Exportadas)

Descripción	2000	2009	Crecimiento Promedio
Bienes Primarios	11	7	- 57,14%
Manufacturas en Base a Recursos Naturales	15	30	100%
Manufacturas de Baja Tecnología	65	31	- 109,68%
Manufacturas de Tecnología Media	10	14	40%
Manufacturas de Alta Tecnología	3	5	66,66%

Fuente y Elaboración: Banco Central del Ecuador (BCE)

Las manufacturas en base a recursos naturales, manufacturas de tecnología media y de alta tecnología han crecido a partir del año 2000. Las manufacturas de tecnología media son el sector que menos crece con el 40%, luego se encuentran las manufacturas de alta tecnología con el 66,66% y el sector que mayor crecimiento presenta es el de las manufacturas en base a recursos naturales 100% (Banco Central del Ecuador, *Exportaciones por País – Nandina: Bolivia* 1).

4.7. Conclusiones

Bolivia no se ha constituido como un gran socio comercial para el Ecuador ni viceversa, sin embargo las relaciones comerciales vienen desde hace muchos años atrás y si se aprecia un crecimiento con el paso del tiempo. Existen productos que son muy valorados por el mercado boliviano y es ahí donde el Ecuador está tratando de trabajar. En realidad no existe mucha motivación para entrar en el mercado boliviano ya que se prefieren mercados más tradicionales y donde el Ecuador posee ya resultados como Colombia y Perú, pero no por esto se lo puede dejar de lado.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Si bien no podemos decir que las relaciones comerciales del Ecuador con Colombia, Perú y Bolivia nacen a partir de la creación de la Comunidad Andina de Naciones, ya que éstas existían ya mucho antes gracias a su cercanía geográfica y vínculos compartidos entre sus pueblos; si podemos afirmar que es a partir de que forman parte de la CAN que las relaciones se formalizan, se vuelven más fluidas y se consolidan al formar parte de un solo bloque con intereses comunes.

La CAN con cuarenta y un años de existencia es uno de los organismos más antiguos y que aún se mantienen en América Latina. En la actualidad está conformado por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú. Para muchas personas la salida de Venezuela significó un duro golpe para la CAN, e incluso se dijo que podía llegar a disolverse con el tiempo, pero aún no se han dado indicios de que esto pueda pasar y más bien la organización sigue en funciones y haciendo importantes acercamientos con otros países y bloques. En todo caso habría que esperar al término del año 2011 cuando Venezuela abandone el régimen comercial de la CAN para empezar a constatar las verdaderas consecuencias de su salida, pero desde ya se puede decir que la primera consecuencia fue el debilitamiento de la imagen de la CAN frente al mundo. También se mencionan otras consecuencias como pérdidas de empleos y la reducción del mercado andino pero para palpar las verdaderas consecuencias y sobre todo su impacto habrá que esperar un poco.

Los motivos de la salida de Venezuela no están muy claros aún, existen varios argumentos, pero lo único cierto es su salida de la CAN. El anuncio del presidente Chávez sobre el interés de Venezuela de entrar en el MERCOSUR es un poco contradictorio puesto que la idea de la CAN y MERCOSUR es encaminarse hacia la Unión de Naciones Sudamericanas mediante una especie de fusión de ambas organizaciones, y más aún cuando los países del MERCOSUR son miembros asociados de la CAN y que el MERCOSUR posee un acuerdo de complementación económica con la CAN, por lo tanto el uno está vinculado con el otro. El argumento de Chávez sobre los tratados de libre comercio de Colombia y Perú con Estados Unidos tampoco es demasiado valedero puesto que los países de la CAN siempre han tenido relaciones comerciales con Estados Unidos, si no es el principal es uno de los

principales socios comerciales de Colombia, Perú, Ecuador y en menor grado de Bolivia, pero incluso la misma Venezuela posee relaciones comerciales con Estados Unidos y exporta petróleo, y en el caso del mismo MERCOSUR también mantiene relaciones comerciales y por ejemplo Uruguay planteó reforzar sus relaciones.

Como salida a la crisis que puede desencadenar la denuncia de Venezuela al Acuerdo de Cartagena, se puede plantear el ingreso de Chile como miembro pleno, ya que por el momento permanece como país asociado y está actuando más en el ámbito social, pero ha demostrado su interés por ir más allá siendo por ejemplo accionista de la Corporación Andina de Fomento. También México ha demostrado interés en la CAN e incluso planteó el llamado "eje del Pacífico latinoamericano" con Centroamérica, la Comunidad Andina y Chile, sin embargo debemos tomar en cuenta que sus ingresos no serían a corto plazo ni tan sencillos de realizar puesto que primero se deben tomar una serie de acciones conjuntas que requieren de tiempo y consensos mutuos. Lo que sí vale la pena destacar es que al menos esta idea sirve para reforzar a la CAN frente a otros países y bloques ya que después de la salida de Venezuela se vio bastante debilitada su imagen en el panorama mundial.

La CAN fue creada con el objetivo de alcanzar un desarrollo más acelerado, equilibrado y autónomo en principio a través de la integración andina, luego sudamericana y finalmente latinoamericana. Este objetivo sigue vigente en la actualidad y es uno de los organismos que más involucrado está con el tema de la integración, especialmente en el caso de la Unión de Naciones Sudamericanas (UNASUR) y el acercamiento con el Mercado Común del Sur (MERCOSUR). Si bien la organización ha alcanzado una serie de logros o beneficios para sus países miembros, todavía tiene que tratar problemas difíciles tales como la pobreza, inequidad, exclusión social, cuidado del medio ambiente, la falta de participación de la sociedad civil y además buscar el mecanismo que permita seguir avanzando con el proceso de integración a pesar de las diferencias existentes entre los países especialmente en el tema de los tratados de libre comercio con otros países o bloques.

Desde mi punto de vista a la organización también le hace falta el acercamiento con la sociedad civil, con el ciudadano común y corriente, se debería buscar la

manera de involucrarlo más para que se sienta como el caso de la Unión Europea un ciudadano europeo, un ciudadano andina. Además esto es algo que puede fortalecer a la CAN internamente y hacerla más sólida. Se puede dar alguna clase de capacitación desde los colegios y universidades para que se empiece a conocer a la CAN y que posiblemente se conoce más a la Unión Europea sobre la que se suele hacer un amplio estudio y lo que no ocurre con la Comunidad Andina que en muchos casos es desconocida.

Perú y Colombia son socios comerciales de mucha importancia para el Ecuador. En lo referente a las exportaciones ecuatorianas, Perú es el tercer socio comercial y Colombia ocupa el sexto lugar. Si realizamos una división entre los socios comerciales de productos petroleros y no petroleros de Ecuador, Perú, es un país que compra principalmente petróleo, sigue ocupando el tercer lugar y en cuanto a los productos no petroleros aparece décimo lugar. Por su parte Colombia tiene una participación pequeña en las exportaciones petroleras (0,02%), pero en el campo de los productos no petroleros es el tercer socio comercial de Ecuador. En ambos casos representan una oportunidad para el país, Colombia ya se encuentra posicionada como destino de productos no tradicionales ecuatorianos y por lo tanto no se puede descuidar esta mercado, y Perú, puede convertirse en un destino más importante para esta clase de productos e incluso diversificar más los productos que se exportan. Existen una serie de productos ecuatorianos que tienen un gran potencial para ambos mercados.

Si analizamos a los socios comerciales de las importaciones ecuatorianas Colombia y Perú aparecen también en los primeros lugares. Colombia es el segundo socio y Perú se encuentra en el cuarto lugar. Muchos productos que se encuentran en el mercado ecuatoriano provienen de Colombia y Perú y su calidad es reconocida por el consumidor final especialmente en el caso de Colombia donde ciertos productos se encuentran posicionados como de excelente calidad tal y como es el caso de la ropa que es altamente valorada.

Revisando los socios comerciales de Colombia y Perú, Ecuador también ocupa puestos importantes aunque no necesariamente en los primeros dependiendo del caso. Por el lado de Colombia, Ecuador es tercer socio comercial en cuanto a sus

exportaciones y ocupa el décimo lugar en las importaciones. Ecuador es el noveno socio de las exportaciones de Perú y se encuentra en quinto lugar entre sus socios comerciales de las importaciones. Como podemos ver el Ecuador mantiene estrechas relaciones con sus vecinos, tanto para las exportaciones como para las importaciones ya que son países con los que el comercio fluye de ambos lados y es constante.

El caso de Bolivia es diferente, puesto que no se encuentra entre los principales socios comerciales de Ecuador, ni Ecuador entre los principales socios de Bolivia. Los montos exportados e importados son pequeños en comparación con otros países. Bolivia se encuentra en el grupo de otros destinos de exportación e importación de Ecuador. Del lado de Bolivia, Ecuador es el décimo noveno destino de exportación y en las importaciones se encuentra en el puesto vigésimo cuarto, por lo tanto no podemos hablar de un posicionamiento general ni de productos ecuatorianos en Bolivia ni viceversa.

Al analizar las exportaciones del Ecuador a Colombia en el período comprendido entre el año 2000 y 2010 podemos observar una tendencia más o menos estable y que en general éstas crecen año a año con sus respectivas excepciones y se prevé un crecimiento mayor cuando las relaciones entre los dos países comienzan a normalizarse.

Pasando a las exportaciones del Ecuador a Perú en el período comprendido entre el año 2000 y 2010 podemos observar que también una tendencia más o menos estable y que en general éstas crecen año a año. Las exportaciones de Ecuador a Bolivia han tenido un comportamiento sumamente variable en los once años estudiados.

El principal sector de exportación de Ecuador a Colombia y a Bolivia son las manufacturas e insumos básicos y a Perú es el sector tradicional. En el caso de Colombia representa más de la mitad del total de exportaciones con un 55% y de Bolivia un 45%. Las exportaciones de productos tradicionales a Perú representan el 86% del total de exportaciones. Dentro del grupo de productos que se exportan a Colombia encuentran los vehículos y partes, artículos metalúrgicos, manufacturas de hierro y acero, telecomunicaciones, plásticos, artículos de madera, artículos para el

hogar, cosméticos y productos de aseo en donde los vehículos para el transporte de mercancías es el producto de mayor exportación. A Bolivia se exportan pañales para bebés, máquinas para lavar vajillas, llantas, insecticidas, papel higiénico, productos de tubería, cortinas y el atún es el producto que más se exporta. A Perú se exporta básicamente petróleo.

Las importaciones que realiza Ecuador desde Colombia crecen a partir del año 2000 y hasta el 2008, mientras que para el 2009 disminuyen para aumentar nuevamente en el 2010. La reducción del 16% en el 2009 que se debe esencialmente a las salvaguardias que aplicó Ecuador a 627 artículos por problemas en su balanza de pagos y a la limitación de las relaciones entre los dos países ocurrida luego del bombardeo de Angostura. En el 2010 se evidencia el aumento de las importaciones desde Colombia, entonces el comercio empieza a regularizarse.

Las importaciones de Perú a Ecuador crecen sostenidamente a partir del año 2000. Es importante destacar que el año 2009 ha sido el de mayor importación, en comparación a los años anteriores, a pesar de las salvaguardias aplicadas por Ecuador, pero se argumenta que el monto pudo ser incluso mayor de no ser por dichas medidas. En el 2010 el monto de importaciones es casi el doble del 2009, por tanto las importaciones crecen constantemente.

Al igual que las exportaciones de Ecuador a Bolivia, las importaciones provenientes de Bolivia presentan un comportamiento variable en los once años analizados. Las salvaguardias aplicadas por Ecuador también afectaron a Bolivia aunque en mucha menor proporción, además de que tenía el apoyo del gobierno boliviano. En el 2010 al igual que en el caso de Colombia y Perú, las importaciones que Ecuador realiza desde Bolivia aumentan.

Ecuador importa de Colombia principalmente manufacturas e insumos básicos, de Perú productos agroindustriales y de Bolivia productos tradicionales. Las importaciones de este tipo que vienen de Colombia, representan el 67% del total de importaciones, las de Perú el 35% y las de Bolivia el 50%. Dentro del grupo de productos provenientes de Colombia encontramos: Vehículos, cosméticos, productos de aseo, plásticos, productos para el hogar, productos farmacéuticos y productos

químicos entre otros y el producto de mayor exportación de Colombia a Ecuador son los medicamentos. Los productos del Perú son: Alimentos para animales, aceites, pescado, cebolla, huevos, galletas, cereales, aceite de girasol, entre otros, siendo el gas de petróleo el producto con mayor exportación desde Perú. Ecuador importa de Bolivia básicamente aceite de soya y en menor grado barras y alambres de plomo.

La balanza comercial de Ecuador presenta una tendencia diferente con cada uno de sus homólogos de la CAN. La balanza con Colombia ha sido siempre negativa en los once años estudiados. Ecuador importa mucho más de lo que exporta a Colombia y aunque algo se ha tratado de hacer al respecto, al momento la situación sigue igual. La balanza de Perú es positiva en los años estudiados, pero cabe destacar que esto se debe esencialmente a las exportaciones de petróleo puesto que si eliminamos este rubro Ecuador presentaría una balanza negativa. En el caso de la balanza comercial con Bolivia, ha sido negativa del 2000 al 2007 y positiva para el 2008, 2009 y en el 2010 se vuelve negativa otra vez.

Ecuador exporta a Colombia y a su vez Colombia exporta a Ecuador fundamentalmente manufacturas de tecnología media y manufacturas en base a recursos naturales. Dichos rubros ocupan el 65% del total de exportaciones ecuatorianas. El 70% de los productos exportados por Colombia pertenece a este grupo. Aunque en el caso ecuatoriano los productos de tecnología media han tenido un importante repunte, los productos exportados no requieren de mayor tecnología, y esto puede convertirse en un problema importante debido a que el país no busca nueva tecnología para realizar sus productos, puesto que necesita la mínima o poca tecnología y nos vamos quedando rezagados frente al resto de países que hace de la tecnología parte esencial de su desarrollo.

Ecuador exporta a Perú y viceversa, básicamente bienes primarios. El 86% de las exportaciones ecuatorianas son de esta clase de bienes y en el caso del Perú, el 55%. El campo de las manufacturas de tecnología media es el que más ha crecido en los últimos años, todavía presenta montos no tan significativos comparados con la exportación de petróleo.

Ecuador exporta a Bolivia principalmente productos de baja tecnología y Bolivia a Ecuador bienes primarios. Los productos ecuatorianos de esta clase ocupan el 38% de las exportaciones y los bienes primarios bolivianos el 67%. El sector que ha presentado el mayor crecimiento es el de las manufacturas de tecnología media, pero todavía no representa un monto muy alto.

Considero que la inclusión de Ecuador a la CAN le ha traído una serie de beneficios para mantener mejores relaciones, esencialmente comerciales, con sus homólogos ya que desde la creación del organismo, el comercio entre sus miembros creció setenta veces. Las exportaciones del Ecuador a Colombia, Perú y Bolivia han ido creciendo gradualmente con el paso de los años y consolidándose Colombia y Perú entre los principales socios comerciales de Ecuador.

Sin duda Colombia y Perú son mercados esenciales para el Ecuador. En el período comprendido entre el año 2000 y el 2010 Ecuador exportó $ 15.000 millones de dólares a los actuales miembros de la CAN de los que el 63,50% corresponde a las exportaciones a Perú, el 35,8% a Colombia y apenas un 0,70% a Bolivia. En el 2009 las exportaciones intracomunitarias de Ecuador ascendieron a $ 1.621 millones de dólares correspondiéndole el 57,50% a Perú, el 41,60% a Colombia y se mantiene el 0,70% para las exportaciones a Bolivia, y en el 2010 las exportaciones de Ecuador sumaron $ 2.116 millones de dólares correspondiendo a Perú el 62,85%, el 36,34% a Colombia y a Bolivia el 0,81% En la actualidad existen una serie de productos están abriéndose camino, entonces ya sería hora de apoyar también a esas exportaciones para tener realmente exportaciones diversificadas y no solo dependientes de unos pocos productos. Además que el componente de valor agregado debe estar presente para ya no solo exportar bienes primarios e importar los elaborados con esos mismos bienes procedentes de Ecuador y así poseer una balanza comercial mejor equilibrada.

Considero que también se deberían buscar mecanismos para fortalecer las relaciones comerciales con Bolivia que son las de menor rango entre los miembros de la CAN y que frente a las cifras de Colombia y Perú no representan montos significativos ya que las exportaciones a Bolivia no llegan ni al 1% del total de exportaciones hacia la CAN, mientras que los otros dos países andinos poseen valores mucho más altos y son ya mercados conocidos para el Ecuador. Por el

momento los mariscos y productos de mar tienen gran acogida en el mercado boliviano, pero existen también otros productos que pueden tener potencial. Hace falta la promoción que se brinda en otros países, se pueden realizar ferias, encuentros e incluso más eventos culturales para que en principio Bolivia tenga un mayor conocimiento de Ecuador y a su vez Ecuador de Bolivia y en un futuro mantener relaciones comerciales más fluidas y con oportunidades para ambos países.

A manera de ayudar a reducir la balanza comercial negativa que posee Ecuador se puede apoyar a los productos con potencial de exportación para los distintos mercados. Existe potencial de crecimiento en las exportaciones a Colombia de los destilados de petróleo ligero, vehículos de transporte de personas de cilindraje superior a 1000 cc y los medicamentos preparados. Productos con potencial para la exportación a Colombia pueden ser las demás partes de aviones o de helicópteros, el polietileno y los monitores y proyectores sin aparato receptor de televisión. Para el caso de Perú los productos con potencial de crecimiento son al igual que Colombia los productos destilados de petróleo ligero y automóviles para el transporte de mercancías. Los productos con potencial de exportación a Perú pueden ser los vehículos para el transporte de personas con cilindraje superior a 1500 cc, los superiores a 1000 cc y los vehículos para transporte de personas con motor. Para Bolivia los productos con potencial de crecimiento los medicamentos preparados, insecticidas y raticidas, y los destilados de petróleo ligeros. Los productos ecuatorianos con potencial de exportación a Bolivia pueden ser los vehículos para transporte de personas con cilindraje superior a 1500 cc, oro en bruto y los vehículos de transporte de personas con cilindraje superior a 1000 cc.

Como se puede notar existen similitudes entre los productos ecuatorianos con potencial para el mercado andino, lo que se necesita es un buen estudio de mercado de cada país para que esos productos tengan buena acogida y así satisfacer de la mejor manera las necesidades de los consumidores. También vale la pena destacar que es indispensable que Ecuador invierta en tecnología, que si bien le va a costar quizá mucho en un principio, a la final no será un costo sino una inversión para poder tecnificar sus exportaciones que no solo exportemos materias primas, que podamos nosotros también transformar esas materias primas y tener más productos de exportación porque no podemos seguir comprando nuestros propios productos

transformados en productos con valor agregado con costos mucho más altos tal y el más claro ejemplo de aquello es Perú a donde exportamos básicamente petróleo, este ocupa el 77% del total de las exportaciones ecuatorianas e importamos de Perú el gas de petróleo.

BIBLIOGRAFÍA

Banco Central de Bolivia. *Estadísticas* [en línea] [Consulta: 23 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.bcb.gob.bo/

Banco Central de Reserva del Perú. *Estadísticas* [en línea] [Consulta: 22 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.bcrp.gob.pe/

Banco Central del Ecuador. *Colombia: Exportar más al Segundo Socio Comercial* [en línea] [Consulta: 14 de Julio de 2009] Disponible en Web: http://www.bce.fin.ec/docs.php?path=/documentos/PublicacionesNotas/Competitividad/Estudios/EstComerInter009102007.pdf

Banco Central del Ecuador. *Consulta de Totales por País – Nandina* [en línea] [Consulta: 22 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.bce.fin.ec/frame.php?CNT=ARB0000768

Banco Central del Ecuador. *Estadísticas* [en línea] [Consulta: 22 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.bce.fin.ec/

Banco Central del Ecuador. *Evolución de la Balanza Comercial* [en línea] [Consulta: 25 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebca201001.pdf

Banco Central del Ecuador. *Exportaciones por País – Nandina: Perú* [en línea] [Consulta: 13 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://www.bce.fin.ec/frame.php?CNT=ARB0000768

Banco de la República de Colombia. *Series Estadísticas* [en línea] [Consulta: 22 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.banrep.gov.co/

BBC Noticias Mundo. *Venezuela sale de la CAN* [en línea] [Consulta: 14 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://news.bbc.co.uk/hi/spanish/latin_america/newsid_4924000/4924980.stm

Cámaras de Comercio de Colombia y Ecuador. *Declaración de Quito* [en línea] [Consulta: 19 de Noviembre de 2009] Disponible en Web: http://www.camarabaq.org.co/index.php?option=com_content&view=article&id=253:declaracion-suscrita-por-las-camaras-de-comercio-de-colombia-yecuador& catid=122:boletines-de-prensa&Itemid=198

CAMECOL Cámara de Comercio e Industrias Ecuatoriano-Colombiana. *Nuestra Historia* [en línea] [Consulta: 2 de Diciembre de 2009] Disponible en Web: http://www.camecol.com/contenidos.php?menu=1&submenu1=6&idiom=1

CAN Comunidad Andina de Naciones. *40 Años de Integración Comercial de Bienes en la Comunidad Andina 1969 – 2008* [en línea] [Consulta: 26 de Octubre de

2009] Disponible en Web: http://intranet.comunidadandina.org/Documentos/DEstadistic os/SGde243.pdf

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Acuerdo de Cartagena* [en línea] [Consulta: 13 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/ normativa/tratprot/acuerdo.htm

CAN, *Allan Wagner: Venezuela no piensa fracturar a la Comunidad Andina* [en línea] [Consulta: 18 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/prensa/articulos/elnacional19-11-05.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Aspectos Demográficos de la Comunidad Andina* [en línea] [Consulta: 5 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/estadisticas/indmes/im-5.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Bolivia* [en línea] [Consulta: 20 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/quienes/ bolivia.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Colombia* [en línea] [Consulta: 20 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/quienes/ colombia.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Comercio Exterior de Bienes* [en línea] [Consulta: 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/estadisticas/series/xmbienes-can.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Comisión* [en línea] [Consulta: 13 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/sai/estructura_3.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores* [en línea] [Consulta: 13 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/sai/estructura_2.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Consejo Consultivo Empresarial* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/sai/estructura_18.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Consejo Consultivo Laboral* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/sai/estructura_19.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Consejo Consultivo Pueblos Indígenas* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/sociedad/indigena.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Consejo Presidencial Andino* [en línea] [Consulta: 13 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www. comunidadandina.org/sai/estructura_1.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Convenio Simón Rodríguez* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/sai/estructura_21.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Corporación Andina de Fomento* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/sai/estructura_7.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Cronología por Fechas* [en línea] [Consulta: 10 de Junio de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/quienes/ crono.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Ecuador* [en línea] [Consulta: 20 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/quienes/ecuador.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Exportaciones de Servicios Ecuador* [en línea] [Consulta: 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www. comunidadandina.org/estadisticas/series/xmserv-can1.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Flujo de la Inversión Extranjera Directa por Sector y por País de Origen* [en línea] [Consulta: 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/estadisticas/series/invext-can.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Fondo Latinoamericano de Reservas* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www. comunidadandina.org/sai/estructura_8.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Importaciones de Servicios* [en línea] [Consulta: 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina. org/estadisticas/series/xmserv-can2.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Indicadores Demográficos* [en línea] [Consulta: 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web:http://www.comunidadandina.org/ estadisticas/series/demo-can.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Indicadores de Turismo* [en línea] [Consulta: 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/ estadisticas/series/turismo-can.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Indicadores Económicos y Sociales de la CAN tuvieron un desempeño positivo en últimos años* [en línea] [Consulta 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://intranet.comunidadandina.org/ Documentos/DEstadisticos/SGde169.pdf

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Indicadores Monetarios y Financieros* [en línea] [Consulta: 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www. comunidadandina.org/estadisticas/series/mon-can.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Información General* [en línea] [Consulta: 10 de Junio de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/quienes.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Logros* [en línea] [Consulta: 13 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/quienes/logros.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Organismo Andino de Salud – Convenio Hipólito Unanue* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en http://www.comunidadandina.org/sai/estructura_20.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Parlamento Andino* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/sai/ estructura_6.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Perú* [en línea] [Consulta: 20 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/quienes/ peru.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *¿Qué es el Sistema de Integración Andino?* [en línea] [Consulta: 13 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www. comunidadandina.org/sai/que.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Comunidad Andina recibe notificación oficial sobre salida de Venezuela* [en línea] [Consulta: 18 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.nicaraguahoy.info/dir_cgi/topics.cgi?op=print_ topic;cat=NoticiasGenerales;id=2038

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Remesas Recibidas del Exterior* [en línea] [Consulta: 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www. comunidadandina.org/estadisticas/series/rem_can.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Reseña Histórica* [en línea] [Consulta: 10 de Junio de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/quienes/ resena.htm

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Resumen de la Balanza de Pagos* [en línea] [Consulta: 28 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www. comunidadandina.org/estadisticas/series/bpag-can.xls

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Secretaría* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/sai/estructura_ secretaria.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Tribunal Andino de Justicia* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www. comunidadandina.org/sai/estructura_4.html

CAN Comunidad Andina de Naciones. *Universidad Simón Bolívar* [en línea] [Consulta: 25 de Octubre de 2009] Disponible en Web: http://www.comunidadandina.org/ sociedad/indigena.htm

CAPECUA Cámara de Comercio e Integración Peruano Ecuatoriana. *Información Institucional* [en línea] [Consulta: 7 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://www.capecua.org/home.htm

Cedeño López, Julio; Cevallos Meza, Fernando; Serrano Cuesta, José y González, Víctor Hugo. *Ecuador – Perú: Comercio sin Fronteras* [en línea] [Consulta: 22 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/ 123456789/446/1/815.pdf

CEPAL Comisión Económica para América Latina y el Caribe. *La Institución de la CEPAL* [en línea] [Consulta: 15 de Julio de 2009] Disponible en Web: http://www.eclac.org/cgiin/getprod.asp?xml=/noticiaspaginas4/21324/P21324. xml&xsl=/tpl/p18f-st.xsl&base=/tlp/ topbottom_acerca.Xsl

Centro Internacional para el Comercio y Desarrollo Sustentable. *Ecuador restringe importaciones de 627 artículos* [en línea] [Consulta: 3 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://ictsd.org/i/news/puentesquincenal/38732/

Centro Internacional para el Comercio y Desarrollo Sustentable. *OMC acepta restricciones comerciales de Ecuador* [en línea] [Consulta: 3 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://ictsd.org/i/news/puentesquincenal/48876/

Concha Mario. *Peligra la Comunidad Andina* [en línea] [Consulta: 15 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.analitica.com/va/internacionales/ opinion/3449726.asp

Consorcio Sarmiento Núñez Consulting. *Consecuencias Jurídicas de la salida de Venezuela de la* [en línea] [Consulta: 14 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://snconsult.com/noticias_detalle.php?idnoticia=41

CORPEI Corporación de Promoción de Exportaciones e Inversiones. *Perfil de Colombia* [en línea] [Consulta: 11 de Noviembre de 2009] Disponible en Web: http://www.ecuadortrade.org/contenido.ks?contenidoId=1336

CORPEI Corporación de Promoción de Exportaciones e Inversiones. *Perfil del Perú* [en línea] [Consulta: 11 de Noviembre de 2009] Disponible en Web: http://www.ecuadorexporta.org/archivos/documentos/Perfil%20Peru%202008. pdf

DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística de Colombia. *Estadísticas* [en línea] [Consulta: 22 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.dane.gov.co/daneweb_V09/

DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística de Colombia. *Información Económica* [en línea] [Consulta: 15 de Diciembre de 2009]

Disponible en Web: http://www.dane.gov.co/daneweb_V09/index.php?option=com_content&view=article&id=76&Itemid=56

DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística de Colombia. *Colombia, destino de las exportaciones* [en línea] [Consulta: 12 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/comercio_exterior/exportaciones/2009/expo_sector_pais_jul09.xls

Diario El Universo. *Perú analiza represalias a Ecuador por trabas al comercio* [en línea] [Consulta: 22 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.eluniverso.com/2009/02/06/1/1356/E7EBBB8E7F0D4BDB8A2BCC71F9C9D539.html

Diario el Comercio. *CAN cumplió 40 años en medio de crisis* [en línea] [Consulta: 11 de Junio de 2009] Disponible en Web: http://www.elcomercio.com/noticiaEC.asp?id_noticia=279882&id_seccion=6

Diario Expreso. *Perú y Bolivia molestos con Ecuador por no acatar fallo comercio* [en línea] [Consulta: 23 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://www.expreso.ec/ediciones/2009/04/01/economia/peru-y-bolivia-molestos-con-ecuador-por-no-acatar-fallo/default.asp?fecha=2009/04/01

Diario Exterior. *La economía de Bolivia* [en línea] [Consulta: 23 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://www.eldiarioexterior.com/imagenes%5Cfotosdeldia%5CLa%20econom%C3%ADa%20de%20Bolivia(34).pdf

Embajada del Perú en Ecuador. *Perú Sembrando Oportunidades* [en línea] [Consulta: 22 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.embajadadelperu.org.ec/es/index.php/comercio-e-inversion

Embajada del Perú en República Checa. *Información sobre la Economía Peruana* [en línea] [Consulta: 7 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://www.peru-embajada.cz/es/area-economica/economica-peruana

Expórtame Perú. *Más de 170 Países Fueron Destino de Exportaciones Peruanas* [en línea] [Consulta: 7 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://exportacionesdelperu.blogspot.com/2009/10/mas-de-170-paises-fueron-destino-de.html

Expórtame Perú. *Ecuador prepara propuesta de levantamiento gradual de salvaguardias por balanza de pagos a productos peruano* [en línea] [Consulta: 22 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.exportameperu.com/ecuador-prepara-propuesta-de-levantamiento-gradual-de-salvaguardas-por-balanza-de-pagos-a-productos-peruanos/

FLACSO Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales. *Las Relaciones del Ecuador con cada uno de los Países miembro de la Comunidad Andina* [en línea] [Consulta: 20 de Abril de 2010] Disponible en Web:

http://www.flacsoandes.org/dspace/bitstream/10469/207/6/03.%20Cap%C3%ADtulo%202.%20Las%20relaciones%20del%20Ecuador%20con%20cada%20pa%C3%ADs%20miembros%20de....pdf

FAO Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación. *Bolivia: Perfiles Nutricionales por País* [en línea] [Consulta: 23 de Abril de 2010] Disponible en Web: ftp://ftp.fao.org/es/esn/nutrition/ncp/BOLmap.pdf

Geocities. *Asociación Latinoamericana de Libre Comercio* [en línea] [Consulta: 15 de Julio de 2009] Disponible en Web: http://mx.geocities.com/gunnm_dream/aladialalc.html

Godoy Horacio. *La Crisis de la CAN: El Caso de los Actores Internos*. Revista de Investigación y Desarrollo Fundación Universidad del Norte. Colombia [en línea] [Consulta: 15 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.scielo.unal.edu.co/scielo.php?pid=S012132612009000200006&script=sci_arttext&tlng=es

INE Instituto Nacional de Estadística de Bolivia [en línea] [Consulta: 23 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.ine.gov.bo/default.aspx

INEC Instituto Nacional de Estadísticas y Censos de Ecuador [en línea] [Consulta: 22 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.inec.gov.ec/web/guest/inicio

INEI Instituto Nacional de Estadística e Informática *Estadísticas* [en línea] [Consulta: 22 de Febrero de 2010] Disponible en Web: http://www.inei.gob.pe/

Internacional Trade Centre, Trademap. *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Bolivia desde el mundo* [en línea] [Consulta: 26 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx

Internacional Trade Centre, Trademap. *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Colombia desde el mundo* [en línea] [Consulta: 26 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx

Internacional Trade Centre, Trademap. *Exportaciones de Ecuador al mundo e importaciones de Perú desde el mundo* [en línea] [Consulta: 26 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx

Kundmüller Carminti, Franz y Herencia Carrasco, Salvador. *Estrategias para la agenda económico-social de la Comunidad Andina*. Lima: Comisión Andina de Juristas 2006.

Malamud Carlos. *La salida venezolana de la Comunidad Andina de Naciones y sus repercusiones sobre la integración regional*. Real Instituto Elcano [en línea] [Consulta: 14 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.realinstitutoelcano.org/wps/wcm/connect/a5af3d004f0198c08a66ee3170baead1/ARI542008_Malamud_Salida_Venezuela_CAN(ParteI).pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=a5af3d004f0198c08a66ee3170baead1

MINCETUR Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú. *Resumen de las Exportaciones 2009* [en línea] [Consulta: 8 de Abril de 2010] Disponible en Web:http://www.mincetur.gob.pe/newweb/Portals/0/documentos/comercio/CuadrosResumen_Exportaciones_2009.pdf

MINCETUR Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú. *Resumen de las Importaciones 2009* [en línea] [Consulta: 8 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://www.mincetur.gob.pe/newweb/Portals/0/documentos/comercio/Cuadro_Resumen_Importaciones_2009.pdf

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de la República de Colombia. *Informe de Exportaciones e Importaciones* [en línea] [Consulta: 25 de Enero de 2010] Disponible en Web: http://www.proexport.com.co/vbecontent/library/documents/DocNewsNo9976DocumentNo8856.pdf

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de la República de Colombia. *Informe Económico 01-Enero de 2009* [en línea] [Consulta: 25 de Enero de 2010] Disponible en Web: http://www.mincomercio.gov.co/eContent/Documentos/EstudiosEconomicos/2009-Informeeconenero.pdf

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de la República de Colombia. *Perú* [en línea] [Consulta: 22 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.mincomercio.gov.co/eContent/documentos/negociaciones/PerfilesPais/Peru.pdf

Monroy Cabra, Marco Gerardo. *Derecho Internacional Público*. Bogotá: Editorial TEMIS S.A. 2002.

Mora Carlos. *Venezuela y su Retiro de la CAN* [en línea] [Consulta: 1 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.rnv.gob.ve/noticias/index.php?act=ST&f=3&t=32290

Oficina de la Embajada de España en Bolivia. *Bolivia: Exportaciones e Importaciones* [en línea] [Consulta: 23 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://www.icex.es/icex/cma/contentTypes/common/records/viewDocument/0,,,00.bin?doc=4106696

Orozco Gómez Ángela María Exministra de Comercio de Colombia. *Ecuador y Colombia: Destino Común* [en línea] [Consulta: 18 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.mincomercio.gov.co/eContent/documentos/intervenciones/Ministra2002/ColombiayEcuador.ppt

Prensa Bolivia. *Venezuela formaliza su retiro de la Comunidad Andina* [en línea] [Consulta: 18 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.bolivia.com/noticias/autonoticias/DetalleNoticia32492.asp

PROEXPORT Colombia. *Perfil de Perú* [en línea] [Consulta: 30 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.araujoibarra.com/productos/documentos/PERU.pdf

PROEXPORT Colombia. *Relaciones Comerciales entre Colombia y Ecuador* [en línea] [Consulta: 18 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.proexport.com.co/vbecontent/library/documents/DocNewsNo10057DocumentNo7853.pdf

Productos de Colombia. *Guía de Comercio Exterior – Colombia Exporta* [en línea] [Consulta: 22 de Enero de 2010] Disponible en Web: http://www.productosdecolombia.com/main/Exporta.asp

Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo. *Informe sobre Desarrollo Humano de 1999*. Nueva York: PNUD 1999.

Radio Nacional de Venezuela. *Progresiva será la salida de Venezuela* [en línea] [Consulta: 18 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://www.rnv.gov.ve/noticias/index.php?act=ST&f=2&t=32352

Revista Digital Misión Pyme. *Ecuador pone tope a sus Importaciones* [en línea] [Consulta: 3 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.misionpyme.com/cms/content/view/3262/57/

Revista Digital Misión Pyme. *Medidas Proteccionistas no Afectarán a la CAN* [en línea] [Consulta: 3 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://www.misionpyme.com/cms/content/view/3543/57/

Revista Digital Perú Político. *Lo que Vendemos al Mundo: Las Exportaciones del Perú* [en línea] [Consulta: 7 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://www.perupolitico.com/?p=269

Rojas, Francisco. *UNASUR desde un enfoque intergubermentalista* [en línea] [Consulta: 16 de Julio de 2009] Disponible en Web: http://72.14.205.104/search?q=cache:hmEoBu3C1QIJ:cursos.puc.cl/icp03201/almacen/1182357337_loyarzus_sec1_pos0.ppt+Intergubernamentalismo+realista&hl=es&ct=clnk&cd=1&gl=ec

Secretaría de Prensa de la Presidencia de la República de Colombia. *Exportaciones a Ecuador presentaron un repunte del 6%, destaca MinComercio* [en línea] [Consulta: 18 de Marzo de 2010] Disponible en Web: http://web.presidencia.gov.co/sp/2010/marzo/19/04192010.html

TELESUR Noticias. *Economía de Bolivia es la de mayor crecimiento en toda América Latina* [en línea] [Consulta: 23 de Abril de 2010] Disponible en Web:http://www.telesurtv.net/noticias/secciones/nota/70010-NN/economia-de-bolivia-es-la-de-mayor-crecimiento-en-toda-america-latina/

Tello Luis. *Retorno de Chile a la Comunidad Andina ¿quién gana, quién pierde?* [en línea] [Consulta: 18 de Octubre de 2010] Disponible en Web: http://secgen.comunidadandina.org/bi/luis_tello.pdf

Terra Noticias. *Bolivia respalda a Ecuador ante la CAN por salvaguardias* [en línea] [Consulta: 23 de Abril de 2010] Disponible en Web: http://www.terra.com.ec/noticias/articulo/html/act1877422.htm

Universidad Nacional de Colombia. *Colombia – Ecuador. Cercanos y Distantes* [en línea] [Consulta: 10 de Noviembre de 2009] Disponible en Web: http://www.universia.net.co/libro-abierto/ciencias-sociales-y-humanas/colombia-ecuador.-cercanos-y-distantes.ht

ANEXOS

ANEXO 1

Comercio Exterior de Ecuador con Venezuela

Comercio Exterior de Ecuador con Venezuela del 2000 al 2010
(Millones de dólares)

Año	Exportaciones FOB	Importaciones CIF	Balanza Comercial
2000	117	264	- 147
2001	165	293	- 128
2002	64	353	- 289
2003	59	378	- 319
2004	126	531	- 405
2005	139	450	- 311
2006	318	430	-112
2007	591	1.316	- 725
2008	698	2.525	- 1.827
2009	541	1.020	- 479
2010	964	550	414
Total	**3.782**	**8.110**	**- 4.328**

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 2

Exportaciones FOB del Ecuador de 1969 a 1999
(Miles de dólares)

Año	Mundo	Fuera CAN	CAN	Bolivia	Colombia	Perú	Venezuela
1970	189.929	180.966	9.019	76	5.025	3.862	56
1971	199.075	186.547	12.625	95	7.157	5.276	97
1972	326.292	309.851	16.517	110	9.956	6.375	76
1973	532.048	477.926	54.164	252	20.837	33.033	42
1974	1.123.548	1.035.053	88.881	208	25.431	62.856	386
1975	973.882	843.980	131.281	320	26.282	103.300	1.379
1976	1.257.548	1.030.905	230.942	280	71.907	154.456	4.299
1977	1.436.274	1.266.091	178.404	253	47.775	122.155	8.221
1978	1.557.491	1.470.018	102.296	749	83.834	2.890	14.823
1979	2.104.233	2.033.449	103.288	585	61.955	8.244	32.504
1980	2.480.804	2.374.478	147.248	633	93.273	12.420	40.922
1981	2.167.975	2.078.764	139.106	431	79.571	9.209	49.895
1982	2.237.416	2.133.133	158.459	237	92.585	11.461	54.176
1983	2.225.646	2.095.191	131.999	206	125.850	4.399	1.544
1984	2.561.944	2.508.505	56.416	125	47.056	6.258	2.977
1985	2.904.736	2.833.568	73.767	75	65.162	5.931	2.599
1986	2.185.849	2.145.784	42.929	172	29.966	9.927	2.864
1987	1.927.694	1.840.526	91.517	290	35.603	51.275	4.349
1988	2.192.898	2.020.254	177.139	218	43.460	128.966	4.495
1989	2.353.881	2.177.076	182.992	384	41.362	135.059	6.187
1990	2.714.383	2.543.401	188.517	404	32.224	138.354	17.535
1991	2.851.356	2.654.793	203.662	612	31.912	164.039	7.099
1992	3.057.297	2.892.483	178.146	1.014	62.683	101.117	13.332
1993	3.061.922	2.776.998	294.814	1.558	147.254	136.112	9.890
1994	3.725.055	3.347.363	385.669	2.433	220.305	154.954	7.972
1995	4.361.326	4.036.393	359.035	3.771	251.890	69.272	34.102
1996	4.900.058	4.544.190	428.333	4.575	301.980	49.313	72.465
1997	5.264.363	4.679.632	636.188	5.611	355.456	223.664	51.457
1998	4.141.027	3.658.502	540.182	6.904	274.264	201.357	57.657
1999	4.207.492	3.820.175	445.276	6.344	217.817	163.156	57.959

Fuente y Elaboración: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Banco Central del Ecuador (BCE)

ANEXO 3

Importaciones CIF del Ecuador de 1969 a 1999
(Miles de dólares)

Año	Mundo	Desde CAN	CAN	Bolivia	Colombia	Perú	Venezuela
1970	273.849	256.192	25.807	3	13.251	4.403	8.150
1971	340.104	316.726	30.537	6	20.235	3.137	7.159
1972	318.599	296.756	24.796	4	18.997	2.842	2.953
1973	397.282	368.657	35.678	2	24.635	3.988	7.053
1974	678.202	643.163	58.435	39	28.538	6.462	23.396
1975	987.020	944.152	56.457	9	37.179	5.680	13.589
1976	958.332	911.324	50.632	207	39.863	6.938	3.624
1977	1.188.524	1.134.217	60.515	416	41.746	12.145	6.208
1978	1.505.056	1.436.595	74.612	916	48.336	19.209	6.151
1979	1.599.714	1.511.768	97.281	577	47.023	40.346	9.335
1980	2.253.305	2.137.453	139.201	11.644	52.428	51.780	23.349
1981	1.920.617	1.832.851	107.607	832	58.657	28.277	19.841
1982	2.424.457	2.351.543	117.596	914	41.747	30.253	44.682
1983	1.474.625	1.414.125	69.203	444	37.035	23.021	8.703
1984	1.629.953	1.557.924	76.749	46	46.743	25.240	4.720
1985	1.766.724	1.685.536	82.288	80	51.639	29.469	1.100
1986	1.810.224	1.727.725	91.128	237	45.755	36.507	8.629
1987	2.158.136	2.090.535	80.950	229	43.282	24.090	13.349
1988	1.713.525	1.656.887	78.142	107	34.771	21.760	21.504
1989	1.854.775	1.779.048	92.895	171	45.025	30.531	17.168
1990	1.861.745	1.774.540	181.660	216	57.647	29.342	94.455
1991	2.399.035	2.268.410	233.338	737	94.514	35.374	102.713
1992	2.416.816	2.287.153	159.768	538	96.370	32.755	30.105
1993	2.552.715	2.418.237	181.365	148	99.613	34.717	46.887
1994	3.649.656	3.312.590	494.385	377	285.555	51.134	157.310
1995	4.192.693	3.749.289	706.216	2.933	400.623	39.848	262.568
1996	3.931.495	3.466.932	652.735	6.191	416.005	42.367	188.172
1997	4.954.669	4.375.232	917.827	2.825	511.090	65.522	338.390
1998	5.503.017	4.796.937	965.352	16.321	591.469	98.290	259.272
1999	2.815.026	2.411.927	577.626	5.161	353.153	44.785	174.527

Fuente y Elaboración: Comunidad Andina de Naciones (CAN)
Banco Central del Ecuador (BCE)

ANEXO 4

Destino de las Exportaciones Ecuatorianas en el 2010

Socio Comercial	%
Estados Unidos	34,65
Unión Europea	14,90
Perú	7,64
Venezuela	5,54
Chile	4,84
Colombia	4,41
Rusia	3,42
China	1,88
Otros Países	22,72

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Destino de las Exportaciones Ecuatorianas por País en el 2010

Socio Comercial	%
Estados Unidos	34,65
Panamá	12,28
Perú	7,64
Venezuela	5,54
Chile	4,84
Colombia	4,41
Rusia	3,42
Italia	3,03
España	2,02
Holanda	1,88
China	1,88
Alemania	1,83
Otros Países	16,58

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 5

Socios Comerciales Petroleros de las Exportaciones del Ecuador en el 2009 y Primer Semestre de 2010

Socio Comercial	% 2009	% Enero – Junio 2010
EEUU	43,41	43,87
Panamá	26,85	22,66
Chile	10,79	3,44
Perú	10,03	10,42
Guatemala	3,29	1,12
El Salvador	2,45	2,61
China	1,29	2,44
Honduras	0,75	-
Nicaragua	0,68	0,54
Colombia	0,04	0,02
Venezuela	-	2,65
Japón	-	2,42
Uruguay	-	0,53
Otros Países	0,42	7,28

(-) El valor está incluido en Otros Países
Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Socios Comerciales No Petroleros de las Exportaciones del Ecuador en el 2009 y Primer Semestre de 2010

Socio Comercial	% 2009	% Enero – Junio 2010
EEUU	23,55	21,13
Colombia	10,04	9,49
Rusia	9,05	7,98
Italia	8,43	8,82
Venezuela	7,94	9,88
España	4,78	3,95
Alemania	4,64	4,57
Holanda	4,46	4,94
Perú	3,02	3,15
Bélgica	2,78	3,20
Francia	-	2,60
Chile	-	2,38
Japón	-	1,64
Otros Países	21,31	16,27

(-) El valor está incluido en Otros Países
Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 6

Participación en las Importaciones a Ecuador en el 2010

Socio Comercial	%
EEUU	27,83
Colombia	9,82
China	7,80
Perú	5,02
Panamá	4,99
Corea del Sur	4,36
Brasil	4,15
México	3,54
Japón	3,37
Argentina	2,84
Chile	2,74
Venezuela	2,67
Italia	1,33
Holanda	0,65
Francia	0,44
Reino Unido	0,37
Otros Países	18,08

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 7

Socios Comerciales Petroleros de las Importaciones del Ecuador en el 2009 y Primer Semestre de 2010

Socio Comercial	% 2009	% Enero – Junio 2010
Venezuela	34,02	36,12
EEUU	32,53	19,25
Colombia	5,88	5,42
Perú	4,36	9,60
Holanda	2,10	-
Angola	2,09	-
Reino Unido	1,90	-
Francia	1,11	-
Italia	1,03	-
Panamá	0,82	6,78
Uruguay	-	2,03
Bélgica	-	1,64
Canadá	-	1,63
Chile	-	1,59
Guatemala	-	1,54
Otros Países	14,16	14,40

(-) El valor está incluido en Otros Países
Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

Socios Comerciales No Petroleros de las Importaciones del Ecuador en el 2009 y Primer Semestre de 2010

Socio Comercial	% 2009	% Enero – Junio 2010
EEUU	23,25	23,49
Colombia	11,52	11,90
China	8,51	8,52
Brasil	5,57	5,45
Japón	4,49	4,47
México	4,33	4,95
Perú	4,25	4,67
Argentina	4,11	3,61
Chile	3,97	3,42
Corea del Sur	3,89	4,19
Otros Países	26,11	25,33

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 8

Participación en las Exportaciones de Colombia en el 2010

Socio Comercial	%
Estados Unidos	42,49
China	5,10
Ecuador	4,97
Holanda	4,06
Venezuela	3,57
Perú	2,84
Brasil	2,61
Panamá	2,35
Chile	2,28
Suiza	2,14
Reino Unido	1,66
México	1,60
Rep. Dominicana	1,60
España	1,57
Canadá	1,34
Italia	1,32
Otros Países	18,50

Fuente: Banco de la República de Colombia
Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia
Departamento Administrativo Nacional de Estadística de Colombia (DANE)
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 9

Participación en las Importaciones a Colombia en el 2010

Socio Comercial	%
Estados Unidos	25,75
China	13,46
México	9,48
Brasil	5,83
Alemania	4,08
Argentina	3,71
Japón	2,84
Francia	2,74
Corea del Sur	2,31
Ecuador	1,89
Canadá	1,88
Perú	1,86
Chile	1,81
India	1,69
Italia	1,57
Otros Países	19,10

Fuente: Banco de la República de Colombia
Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia
Departamento Administrativo de Estadística de Colombia (DANE)
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 10

Participación en las Exportaciones de Perú en el 2010

Socio Comercial	%
Estados Unidos	27,68
Reino Unido	7,31
Australia	5,28
Chile	4,90
Alemania	4,85
Noruega	4,54
Japón	4,41
España	4,33
Canadá	4,21
Francia	4,20
Suiza	4,00
Colombia	3,80
Ecuador	3,74
Rusia	0,99
Italia	0,89
Finlandia	0,57
México	0,52
Venezuela	0,46
Brasil	0,44
Holanda	0,40
Bahrein	0,30
Argentina	0,30
Otros Países	11,88

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú (MINCETUR)
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 11

Participación en las Importaciones a Perú en el 2010

Socio Comercial	%
Estados Unidos	25,55
China	16,00
Chile	15,96
Japón	9,36
Ecuador	4,62
Italia	4,61
España	3,61
Brasil	3,28
Alemania	3,15
Colombia	2,45
México	1,97
Argentina	1,23
Panamá	1,23
Corea del Sur	1,09
Suiza	0,86
Canadá	0,82
Otros Países	4,22

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú (MINCETUR)
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 12

Participación en las Exportaciones de Bolivia en el 2010

Socio Comercial	%
Brasil	30,00
Estados Unidos	9,41
Argentina	8,00
Japón	6,69
Perú	5,75
Bélgica	5,52
Corea del Sur	5,34
Venezuela	4,93
Colombia	3,39
China	3,03
Suiza	2,42
Reino Unido	1,47
Canadá	1,28
Chile	1,19
Australia	0,97
España	0,77
Holanda	0,76
Panamá	0,55
Ecuador	0,28
Otros Países	38,25

Fuente: Instituto Nacional de Estadística de Bolivia (INE)
Oficina Comercial de la Embajada de España en Bolivia
Elaboración: Daniela Donoso

ANEXO 13

Participación en las Importaciones a Bolivia en el 2010

Socio Comercial	%
Brasil	18,49
Estados Unidos	13,09
Argentina	12,93
China	9,87
Perú	7,14
Japón	5,77
Chile	5,58
Venezuela	5,53
México	2,36
Colombia	2,17
Alemania	2,04
Francia	1,43
Italia	1,13
Canadá	1,05
España	1,01
Suecia	0,94
India	0,91
Corea del Sur	0,71
Reino Unido	0,54
Paraguay	0,51
Uruguay	0,44
Tailandia	0,42
Bélgica	0,42
Ecuador	0,22
Otros Países	5,30

Fuente: Instituto Nacional de Estadística de Bolivia (INE)
Oficina Comercial de la Embajada de España
Elaboración: Daniela Donoso