



**Facultad de Ciencias Jurídicas**

**Carrera de Estudios Internacionales**

ANÁLISIS COMPARATIVO DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA  
ATRAÍDA POR LOS PAÍSES MIEMBROS DE LA ALIANZA DEL  
PACÍFICO Y EL ECUADOR COMO FUTURO MIEMBRO EN EL  
PERIODO 2012-2022

**Trabajo de titulación previo a la obtención del  
grado de Licenciado en Estudios Internacionales**

**Autor(a/es):**

Jorge Santiago Urgilez Vazquez

**Director:**

Adrián Ramiro Alvarado Guzmán.

**Cuenca – Ecuador**

**Año 2023**

## **DEDICATORIA**

Esta Investigación va dedicada al Ing. Luis Rodrigo Urgilez Ortiz y a la Lic. Maricela Vazquez Ruiz, por brindarme todo su apoyo en la culminación de mi carrera Universitaria y ser mis ejemplos a seguir en la vida.

## **AGRADECIMIENTO**

Agradezco a cada una de las personas que me acompañaron en el proceso de la culminación de este documento, por sus consejos, su paciencia y sobre todo sus enseñanzas, a mi tutor el Mgs. Adrián Alvarado, al Doc. Luis Tonon que fueron piezas fundamentales por sus grandes conocimientos en el área.

## Índice de Contenidos

DEDICATORIA .....	i
AGRADECIMIENTO.....	ii
RESUMEN.....	iv
ABSTRACT .....	iv
1. Introducción .....	1
1.1 Objetivos .....	4
1.2 Marco teórico .....	4
2. Revisión de literatura .....	7
3. Métodos.....	8
4. Resultados .....	8
6. Discusión y Conclusión.....	17
Referencias .....	18
Anexos.....	24

## RESUMEN.

La Alianza del Pacífico es una iniciativa de integración regional conformada por cuatro países de América Latina: México, Colombia, Perú y Chile, su objetivo principal es fomentar la cooperación y el crecimiento económico en la zona mediante la promoción de la integración comercial, la libre circulación de bienes y servicios, así como la movilidad de personas y capitales.

La presente investigación se basa en analizar la inversión extranjera directa individualmente atraída por cada uno de los países que forman parte de este bloque, antes y después de llegar a consagrarse como miembros oficiales y contrastar con la inversión extranjera atraída por Ecuador en el mismo periodo, mediante un método conocido como nota exploratoria e indagación bibliográfica y una regresión multivariante. Como resultados se obtuvo que formar parte de la Alianza del Pacífico ayudó a cada uno de los miembros a aumentar su inversión extranjera directa, sin embargo, pertenecer a la Alianza del Pacífico no garantiza en su totalidad un aumento significativo en la atracción de la inversión extranjera, sino más se debe a políticas públicas y a factores internos y externos de los países

**Palabras clave:** Alianza del Pacífico, Ecuador, Integración Regional, Inversión Extranjera Directa, Sudamérica.

## ABSTRACT

The Pacific Alliance is a regional integration initiative formed by four Latin American countries: Mexico, Colombia, Peru and Chile. Its main objective is to foster cooperation and economic growth in the area by promoting trade integration, the free movement of goods and services, as well as the mobility of people and capital.

This research is based on analyzing the individual foreign direct investment attracted by each of the countries that are part of this block, before and after becoming official members, and contrasting it with the foreign investment attracted by Ecuador in the same period, using a method known as exploratory note and bibliographic research and a multivariate regression. The results showed that being part of the Pacific Alliance helped each of the members to increase their foreign direct investment; however, belonging to the Pacific Alliance does not guarantee a significant increase in the attraction of foreign investment, but rather is due to public policies and internal and external factors of the countries.

**Keywords:** Pacific Alliance, Ecuador, Regional Integration, Foreign Direct Investment, South America.



# ANÁLISIS COMPARATIVO DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA ATRAÍDA POR LOS PAÍSES MIEMBROS DE LA ALIANZA DEL PACÍFICO Y EL ECUADOR COMO FUTURO MIEMBRO EN EL PERIODO 2012-2022

## 1. Introducción

La globalización ha sido un factor de gran importancia en la inversión extranjera, creando un ambiente más favorable para las empresas que buscan expandir sus operaciones en el extranjero. Esto se debe a varios factores, como la eliminación de barreras comerciales, la estandarización de las regulaciones comerciales y la facilidad creciente de comunicación y transporte en todo el mundo.

Muchos países han adoptado políticas más liberales en cuanto a la inversión extranjera, lo que permite a las empresas de otros países invertir en los mismos sin restricciones excesivas. Esto ha creado un ambiente más competitivo, donde las empresas buscan oportunidades de inversión en todo el mundo. Además, la globalización ha llevado a una mayor estandarización de las regulaciones comerciales, lo que significa que los inversores extranjeros tienen una idea más clara de lo que pueden esperar en términos de impuestos, regulaciones laborales, ambientales y otros factores que pueden afectar su inversión, haciendo más fácil para las empresas extranjeras planificar y ejecutar sus inversiones en el extranjero (Estrada & Méndez, 2009).

La inversión extranjera en Latinoamérica ha sido una fuente de financiamiento y desarrollo para los países de la región en las últimas décadas. Los flujos de inversión extranjera directa (IED) en Latinoamérica han sido significativos, aunque han tenido altibajos en función de los cambios en el clima económico y político global. Entre las principales fuentes de inversión extranjera en Latinoamérica se encuentran los Estados Unidos, Europa y Asia. Las principales áreas receptoras de la IED son Brasil, México, Chile, Perú, Colombia y Argentina. Estos países tienen una gran cantidad de recursos naturales y una moderada estabilidad política y económica, lo que los hace atractivos para la inversión extranjera (Alberto Montoya, 2015).

La Alianza del Pacífico, es una organización que nace el 28 de abril de 2011 como una iniciativa de integración regional conformada por los países miembros principales siendo Chile, Colombia, México y Perú, en el marco del Foro del Arco Pacífico. Los cuatro países miembros de la Alianza del Pacífico representan aproximadamente el 38% del PIB de América Latina y el Caribe en el año 2022 (Alianza del Pacífico, 2022), lo que indica una contribución significativa a la economía de la región. En general, los países de la Alianza del Pacífico han atraído inversiones extranjeras de una variedad de fuentes, incluyendo empresas multinacionales y fondos de inversión de diferentes países. Algunos de los mayores inversores extranjeros en la región podrían incluir a empresas de países como Estados Unidos, Canadá, Japón, China, España, entre otros. Adicionalmente a eso la Alianza del Pacífico atrae el 25% de la inversión extranjera directa a la región desde su creación (Cámara de Comercio de Guayaquil, 2019). Estos inversores podrían tener intereses en diversos sectores económicos, como energía, minería, infraestructura, tecnología, servicios financieros, agricultura, manufactura, entre otros (León & Ramírez, 2014).

La innovación en el contexto de atracción de inversión extranjera puede recurrir a las estrategias, políticas y enfoques innovadores utilizados por los países y organizaciones para promover y facilitar la atracción de capitales externos (CIRIEC, 2018). De acuerdo con el Centro Internacional de Investigación de Información sobre Economía Pública, Social y Cooperativa (CIRIEC) las sociedades y sus economías requieren ser innovadoras, pues la innovación es determinante en el diseño de políticas públicas y políticas empresariales. De esta forma, la tendencia es hacia un enfoque de la innovación no solo en su dimensión tecnológica, sino también en las dimensiones organizativas, sociales, institucionales, culturales y políticas (CIRIEC, 2018). Entonces la innovación es uno de los pilares fundamentales para el desarrollo de ventajas competitivas dentro de los países. Esta es una de las razones principales por la cual la Alianza del Pacífico ha optado por implementar un accionar con respecto a la innovación en su bloque regional. Por esta acción tan aperturista es que los países miembros de la Alianza del Pacífico han sido catalogados como una de las organizaciones más fuertes en economías globales, ya que buscan la innovación regional para de esta manera poder atraer más fondos de inversión extranjera.

Dentro de las principales características de los países miembros de la Alianza del Pacífico se puede destacar que Chile es considerado como la economía más competitiva dentro de la región de América Latina

ya que gran parte de sus ventajas se ven plasmadas en contar con un bajo nivel de corrupción llevado de la mano con un gobierno eficiente, adicional a esto es contar con una fuerte estructura institucional, Sin embargo Chile deberá hacer grandes esfuerzos para mejorar algunas debilidades que podrían afectar a su desarrollo, como por ejemplo, cuenta con una reducida inversión en innovación, una poca diversidad industrial, una mano de obra con déficits notables al momento de desarrollar nuevos proyectos innovadores y por último mejorar en la calidad educativa. (World Economic Forum, 2014). En el año 2022 la cifra del PIB de Chile llegó a alcanzar los 286.176 millones de dólares y con respecto a la inversión extranjera recibida en el mismo año fue de 17 mil millones de dólares (Banco Central de Chile, 2022), con respecto a los principales inversores que tuvo el país se encuentra a Estados Unidos, España, Canadá, los Países Bajos y el Reino Unido, que representan más de la mitad del stock en IED. Las inversiones están principalmente orientadas a la minería, servicios financieros, energía, comercio y manufacturas (Santander, 2022). Con respecto a la innovación, Chile se centraliza en focalizar sus fortalezas innovadoras en áreas como universidad-industria en investigación, cuentan con un apoyo gubernamental y con disposición de sus científicos en el ámbito de las tecnologías avanzadas para poder aumentar su producción de patentes que es una de las más elevadas de la región. Chile precisa impulsar su capacidad de innovación, la calidad de las instituciones de investigación científicas, así como la inversión privada en investigación y desarrollo (Amorós, 2016). De esta forma podrá potencializar su capacidad innovadora, no solo en Latinoamérica, sino en el entorno global. (World Economic Forum, 2014)

Colombia es considerado como uno de los países que ha tenido un crecimiento económico de una manera constante, aunque la mayoría de los recursos que poseen provienen de una producción petrolera, por lo que limita que sus industrias sean diversificadas (Banco Mundial, 2023). El reporte del foro económico mundial (WEF) menciona la necesidad de mejorar en diferentes áreas, como lo es, el sistema educativo ya que este no pueden responder las necesidades y requerimientos productivos de las empresas innovadoras, este déficit educativo que cuenta el país se ha visto afectado y se ha notado a una baja de inversión privada en investigación y desarrollo y una limitada investigación científica dentro de la innovación con un crecimiento poco significativo (World Economic Forum, 2014). En el año 2022 la cifra del PIB que lanzó el gobierno colombiano fue de 326.628 millones de dólares y respectivamente a la inversión extranjera en el mismo periodo de tiempo fue de 17.048 mil millones de dólares (Banco de la República de Colombia, 2022). Como los principales países inversores que podemos encontrar en Colombia están, Estados Unidos, España y Panamá que han tenido la mayor participación en el último año, invirtiendo así en los sectores de servicios financieros y empresariales y la industria minero-energética fueron los dos sectores en donde llegó la mayor inversión extranjera. También se destacaron el transporte y las comunicaciones, la industria manufacturera, el comercio y hoteles y electricidad, entre otros (Forbes Staff, 2023). Por otra parte, dentro de la región se destaca por el apoyo gubernamental para desarrollo de productos con tecnología avanzada como parte de su potencial innovador.

De igual manera, México es un país industrializado y uno de los principales captadores de IED en la región, sin embargo se ve complicado por sus políticas públicas y económicas, ya que este país posee un índice alto sobre temas como la corrupción y la inseguridad (World Economic Forum, 2014), por lo que México debería impulsar su capacidad de innovación por medio de actividades económicas, de igual manera fomentar a su población al uso de tecnologías de información, ya que de otro modo esto reduciría la capacidad de desarrollar las ventajas competitivas del país. México en el último año contó con un PIB de 1.343.382 millones USD y atrajo una inversión total de 32,147.4 mil millones de dólares, en los cuales los mayores inversores que encontramos en este país fueron, Argentina, Japón, Reino Unido, España, Corea, Hong Kong, Francia y China, EE. UU. en los sectores económicos la IED: se dirigió a las manufacturas, a transporte, a información en medios masivos y a servicios financieros y de seguros (Banco Central de México, 2022). En temas de innovación México se ha destacado en impulsar la inversión privada en investigación y desarrollo, colaboración de universidad, industria y una capacidad de innovación correctamente empleada. La WEF recomienda que México deberá buscar las maneras de desarrollar diferentes áreas de oportunidades que cuenta el país: incrementar la generación de patentes, así como la calidad de las instituciones de investigación científica para poder impulsar la innovación como pilar de competitividad en Latinoamérica y por último el apoyo gubernamental en productos de tecnología avanzada (Arredondo, 2016).

Perú, por otro lado, impone retos importantes. Este país cuenta con un índice deficiente a nivel educativo lo que ha generado complicaciones graves entre los requerimientos de las empresas y la mano de obra que ofrece, lo que limita su sistema de investigación, adicional a esto cuenta con una capacidad casi nula de diversificación en su economía, lo que da lugar a que su tasa de innovación se vea reducida (Arredondo, 2016). El foro económico mundial de igual manera recomienda impulsar la innovación en el sentido de la calidad de sus instituciones de investigación científica, la colaboración universidad-industria en investigación y desarrollo, la inversión privada en investigación y desarrollo, el apoyo gubernamental

en productos de tecnología avanzada, así como la disposición de científicos e ingenieros para poder impulsar la innovación como ventaja competitiva en la región (World Economic Forum, 2014).

Por este motivo Perú obtuvo para el año 2022 un valor de 190.902 millones de dólares en el PIB con una tasa de inversión extranjera de 5138 mil millones de dólares, donde los principales impulsores de inversión fueron España, Estados Unidos, Francia en los sectores de minería, comunicaciones, sectores económicos y financieros, entre otros (Banco Central Perú, 2022).

Ecuador por su parte ha tenido diferentes complicaciones al momento de recibir colaboradores extranjeros, que confían plenamente en el país, esto es debido a un índice de seguridad social, política y económica muy bajo (Goded, 2018). Sin embargo, estos índices no han impedido que el Ecuador se resalta en las áreas petroleras, de la minería, la infraestructura, la agricultura y el turismo entre otros. En promedio la IED recibida por Ecuador en los últimos 10 años ha estado alrededor de 888 millones de dólares; el monto más alto que se registró fue en el periodo 2018 con 1,389 millones de dólares, esta cifra se debió a un año donde los millones de utilidades fueron reinvertidas y se realizaron préstamos netos de capital a empresas afiliadas (Castillo & Zurita, 2020), la crisis de 2019 provocó una caída a US\$ 975 millones, algo se recupera en 2020 al recibir US\$ 1,104 millones, pero se reduce en 2021 a US\$ 621 millones. En relación al PIB sólo en 2015, 2018 y 2020 se registra un porcentaje mayor a 1.0% (Ibarra, 2022). En términos de origen de los inversores, los principales países que han invertido en Ecuador son Estados Unidos, España, Canadá, China y Brasil. A pesar de los esfuerzos del gobierno ecuatoriano para atraer inversión extranjera, como la firma de acuerdos comerciales y la promoción de proyectos de infraestructura, Ecuador aún enfrenta desafíos en este ámbito, como la falta de seguridad jurídica (Tobar, 2020).

Hoy en día las tecnologías de la información (TIC) han logrado mejorar los procesos de organización de los bloques económicos, empresas, etc. En este sentido, las negociaciones comerciales internacionales se pueden optimizar con todas estas herramientas. En cuanto al desarrollo de los países y regiones, las TIC impulsan el avance tecnológico y disminuyen las brechas económicas entre los industrializados. En este sentido las TIC se han convertido en puertas a los vectores económicos y sociales, han mejorado el acceso a los servicios, la conectividad y productividad y se les considera como una fuente de creación de oportunidades de empleos (Cano & Baena, 2018).

Las TIC como palanca de cambio en la gestión de toda organización se han convertido en herramientas potentes, accesibles y extendidas. Entre los países de la Alianza del Pacífico, el dominio de las TIC para las negociaciones es similar; sin embargo, la percepción en el desempeño de este proceso es mayor en México que en Perú, Chile y Colombia (Mulet, 2019).

Perú, Chile y Colombia podrían obtener beneficios a través de la formación en estas tecnologías debido a los beneficios que ofrecen en cuanto al uso de los recursos y el logro de los objetivos comerciales para la atracción de capital extranjero. Por lo tanto, para los países de la Alianza del Pacífico, esta investigación recomienda mejorar las habilidades en el uso de las TIC para el proceso de negociación internacional, y tomando ventaja de las características en el uso disponible de tecnologías. Todo esto representará una oportunidad para mejorar el rendimiento de la negociación internacional y consolidar la Alianza del Pacífico como un bloque que facilita y apoya el intercambio de bienes y servicios para una atracción mayor a inversionistas extranjeros (Tocto Cano & López, 2019).

Por esta razón, el principal objetivo de esta investigación es analizar los motivos principales por el cual los países miembros de la Alianza del Pacífico reciben anualmente hasta un 20 por ciento más de inversión extranjera en comparación a Ecuador. En este sentido, se realizará una investigación que abarque a la inversión extranjera que ha atraído los últimos 10 años, los miembros oficiales de la Alianza del Pacífico y compararlos con los datos oficiales de inversión extranjera que ha obtenido el Ecuador en el mismo lapso de tiempo, por medio de un enfoque cualitativo, abarcando un modelo de investigación del análisis de variables y un enfoque cuantitativo que se utilizará un método conocido como regresión multivariante que es una técnica estadística utilizada para analizar la relación entre varias variables independientes y una variable dependiente.

## **1.1 Objetivos**

### **1.1.1 Objetivo General**

Analizar los motivos principales por el cual los países miembros de la Alianza del Pacífico reciben en promedio hasta un 20 por ciento más de inversión extranjera en comparación a Ecuador.

### **1.1.2 Objetivos Específicos**

- ❖ Encontrar los puntos más importantes de pertenecer a la Alianza del Pacífico y las ventajas y desventajas de ser miembro.
- ❖ Realizar un análisis comparativo entre el tipo de inversión que reciben los países miembros de la Alianza del Pacífico en comparación con la inversión extranjera que actualmente recibe el Ecuador.
- ❖ Plantear lineamientos que ayuden a Ecuador a atraer más oportunidades de inversión extranjera.

## **1.2 Marco teórico**

La integración regional es el proceso mediante el cual los países de una región determinada se unen para formar un bloque económico y político, con el objetivo de mejorar su competitividad y fortalecer su posición en el mercado global. Esto puede implicar la eliminación de barreras arancelarias y no arancelarias entre los países miembros, la creación de un mercado común y la adopción de políticas económicas y comerciales coordinadas.

También se conoce a la integración regional como un proceso mediante el cual países cercanos geográficos, políticos y culturales deciden cooperar y coordinar sus políticas económicas y sociales para lograr sus objetivos. Esto puede incluir, la armonización de regulaciones y estándares, la libre circulación de personas y bienes, y la cooperación en áreas como la infraestructura, la educación y la seguridad (Morales, 2020).

Dentro de la integración regional podemos encontrar diferentes campos de unión como lo es la integración económica y política. La integración económica hace referencia a la unión de varios países o regiones con el objetivo de crear un mercado común y aumentar el flujo de bienes, servicios, inversión y personas entre ellos. Esto implica la eliminación de barreras comerciales, la armonización de políticas económicas y la coordinación de actividades comerciales. Por otro lado, la integración política es un proceso mediante el cual los países o regiones buscan coordinar y armonizar sus políticas e instituciones para lograr objetivos comunes. Esto implica la creación de un marco jurídico común, la adopción de políticas y decisiones conjuntas, la creación de instituciones supranacionales y la cooperación en áreas como la seguridad, la justicia y la defensa. En resumen, la integración política busca fortalecer el poder y la influencia de los países o regiones involucradas a través de la colaboración y la coordinación (Morales, 2020).

Una zona de libre comercio es un área geográfica donde los países acuerdan eliminar los aranceles y otras barreras comerciales para fomentar el comercio entre ellos. Esto significa que los países miembros pueden comerciar entre sí sin restricciones, sin tener que pagar aranceles sobre los productos que intercambian.

Por lo general, las zonas de libre comercio se fortalecen entre países cercanos geográficamente o culturalmente, ya que a menudo son creadas para fomentar el comercio y la integración económica entre ellos. Las zonas de libre comercio pueden negociar tanto bienes como servicios, y pueden ser beneficiosas para los países miembros, ya que les permiten acceder a nuevos mercados y reducir los costos de producción, lo que puede mejorar la competitividad y estimular el crecimiento económico (Papajorgji, 2020).

Una de las zonas de libre comercio más fuertes de Latinoamérica es la Alianza del Pacífico que fue creada como una iniciativa de integración regional entre cuatro países de América Latina: Chile, Colombia, México y Perú, con el objetivo de impulsar el comercio y la inversión entre los países miembros, promover la libre circulación de personas, bienes y servicios, y facilitar la cooperación en áreas como la educación, la cultura y la ciencia y tecnología (Alianza del Pacífico, 2022).

La inversión se define como una actividad controlada por terceros donde su principal objetivo es la inyección de capital en diferentes empresas, paquetes o acciones, que generarán beneficios económicos a largo plazo. En otras palabras, invertir supone privarnos de un dinero que tenemos en la actualidad (lo que se denomina coste de oportunidad) para emplearlo durante un tiempo determinado en un activo que a la larga nos generará más dinero o lo que comúnmente se llama, rentabilidad (Pictet Asset Management, n.d.). Se conoce como Inversión Extranjera Directa (IED) como una operación que involucra una relación de largo plazo en la cual una persona física o jurídica residente de una economía (inversor directo) tiene el objetivo de obtener una participación duradera en una empresa o entidad residente de otra economía. (CEPAL, 2021).

La inversión extranjera directa (IED) es una forma de inversión que se realiza por una empresa o individuo de un país en una empresa o proyecto en otro país, con el objetivo de establecer una presencia a largo plazo en el país receptor y obtener beneficios económicos. En general, la IED implica la adquisición de activos o la participación en la gestión y operación de una empresa extranjera, ya sea mediante la creación de una nueva empresa conjunta o la adquisición de una participación mayoritaria o minoritaria en una empresa ya existente. La IED puede provenir de empresas, gobiernos o individuos, y puede ser una inversión en cualquier sector económico, como la industria manufacturera, el sector financiero, la agricultura, la minería, el turismo, entre otros.

La inversión extranjera directa puede tener un impacto positivo en la economía del país receptor, ya que puede generar empleo, transferir tecnología y conocimiento, mejorar la eficiencia y la productividad, y aumentar la competitividad. Sin embargo, también puede tener efectos negativos, como la explotación de los recursos naturales y la mano de obra (Jara, 2021).

Dentro de los principales aportes de la inversión extranjera se encuentran:

**Creación de empleo:** la inversión extranjera puede ayudar a crear nuevos empleos, lo que puede aumentar el ingreso disponible y mejorar las condiciones económicas generales en el país receptor.

**Transferencia de tecnología:** la inversión extranjera también puede ayudar a transferir conocimientos y tecnología avanzada de los países más desarrollados a los países en desarrollo, lo que puede ayudar a mejorar la competitividad y la productividad de la economía.

**Incremento del comercio:** la inversión extranjera puede ayudar a fomentar el comercio internacional y a aumentar las exportaciones del país receptor, lo que puede mejorar el balance comercial y la balanza de pagos.

**Aumento del capital:** la inversión extranjera puede proporcionar el capital necesario para financiar proyectos de inversión importantes, como la construcción de infraestructuras, lo que puede contribuir al desarrollo económico a largo plazo.

**Mejora del entorno empresarial:** la inversión extranjera puede ayudar a mejorar el entorno empresarial del país receptor, lo que puede aumentar la confianza de los inversores y fomentar la inversión nacional y extranjera en el futuro (Etchegaray & Arias, n.d.).

La innovación se refiere al proceso de introducir nuevas ideas, productos, servicios o procesos en el mercado o en la sociedad. Es un término amplio que abarca desde pequeñas mejoras en los productos existentes hasta la creación de algo completamente nuevo.

La innovación puede ser impulsada por diversas razones, como la búsqueda de una ventaja competitiva, la necesidad de resolver un problema o mejorar un proceso, o simplemente la curiosidad de explorar nuevas ideas y conceptos.

La innovación también puede tener diferentes formas, como la innovación tecnológica, la innovación social, la innovación de productos, la innovación de procesos, entre otras.

En general, la innovación es un elemento clave para el crecimiento económico y la mejora de la calidad de vida, ya que permite a las empresas adaptarse a los nuevos mercados que la sociedad genera (Mulet, 2019).

La implementación de las TIC (Tecnologías de la Información y la Comunicación) para la atracción de la inversión extranjera se ha vuelto fundamental debido a que son un conjunto de herramientas, procesos y tecnologías que permiten la gestión, tratamiento y transmisión de información a través de diversos medios y dispositivos.

Las TIC abarcan una amplia gama de tecnologías, como el Internet, las redes de comunicaciones, la telefonía móvil, el correo electrónico, las redes sociales, la computación en la nube, la inteligencia artificial, entre otras.

Estas tecnologías han revolucionado la forma en que las personas y las empresas se comunican, interactúan y realizan sus actividades cotidianas. Las TIC han permitido el acceso a la información y el conocimiento de forma rápida y eficiente, así como la automatización de procesos y la mejora de la productividad.

En resumen, las TIC son un conjunto de tecnologías que permiten la gestión, tratamiento y transmisión de información y que han transformado la forma en que vivimos y trabajamos (Tocto Cano & Lopez, 2019).

Asimismo, existen diferentes variables que son clave el momento de decidir invertir en un país anfitrión, como son:

- **PIB:** Representa el valor en el mercado de los bienes y servicios finales producidos en un determinado tiempo (trimestral o anual), enfocándose en medir la producción final, y no la de bienes intermedios (Sánchez, 2020).
- **PIB Per Cápita:** Mide la relación existente entre el nivel de renta de un país y su población, es decir, que se divide el PIB que genera un país para el número de habitantes (Panorama Educativo de México, 2009).
- **Desarrollo humano:** El índice de desarrollo humano nos permite medir el nivel de desarrollo de cada país tomando en cuenta diferentes variables como por ejemplo la esperanza de vida, los ingresos per cápita, la educación y por último una gestión ambiental de cada país (Dubois, 2020).
- **Riesgo país:** Por riesgo país entendemos que es la probabilidad de que un país siendo un emisor de deuda, no sea capaz de responder a sus responsabilidades o compromisos con respecto al pago de la deuda, tanto en capital e intereses, según los términos acordados. Siendo una variable fundamental para la atracción de la inversión extranjera (Morales, 2019).
- **Índice de libertad económica:** Hace referencia a la libertad que poseen los ciudadanos de un Estado para poder generar su propia riqueza, mientras más alto encontremos el índice mayor será la libertad económica presente (FUNDESA, 2023).
- **Nivel de fiscalidad:** El indicador de nivel de fiscalidad es un importante punto a considerar cuando lo que se busca medir el nivel de internacionalización de un estado o empresa, proceso mediante el cual la moneda nacional o extranjera sale del país por medio de transacciones comerciales o transacciones financieras con el exterior, ya que esto dependerá de los impuestos que se deberá incurrir a las organizaciones para poder trasladarse a otro país (Jiménez, 2015).
- **El salario mínimo:** Es la cantidad más baja de remuneración que un empleador está legalmente obligado a pagar a sus empleados por la cantidad de trabajo realizado durante un período determinado. Está establecido por la legislación de un país y suele ser fijado por hora, día o mes. El propósito principal del salario mínimo es garantizar un nivel mínimo de ingresos para los trabajadores, protegerlos contra la explotación laboral y ayudar a mantener un nivel básico de vida (Ramos, 2021).
- **Paz Global:** Es una medida que se utiliza para evaluar y comparar el nivel de paz y tranquilidad en diferentes países y regiones del mundo (FUNDESA, 2022).
- **Inversión extranjera directa:** Es el monto anual de capitales extranjeros colocados a largo plazo en un país (Banco Mundial, 2023).

## 2. Revisión de literatura

De acuerdo con (Cabello & Calderón, 2021), el uso de las tecnologías de la información son clave para la evolución mundial y regional de la Inversión Extranjera Directa (IED) y plantea recomendaciones para que estos flujos contribuyan a los procesos de desarrollo productivo de la región como por ejemplo que en la economía digital cambia la dinámica de las empresas en cuanto a la inversión extranjera directa.

Según (Etchegaray & Arias, n.d.), los países en desarrollo deben otorgar el clima necesario para establecer negocios y otorgar certidumbre jurídica a los inversionistas extranjeros y concluyen que los inversionistas toman en consideración al momento de invertir tres condiciones clave, como el marco político, economía, y la facilitación de inversiones.

El autor (Arredondo, 2016), dio a conocer un estudio realizado donde detalla que la Alianza del Pacífico es un nuevo proceso de integración en el área latinoamericana. Sobre los acuerdos bilaterales entre los Estados que conforman la Alianza y la creación del Foro Arco del Pacífico desde su creación. Destaca el interés de la Alianza del Pacífico por las cuestiones de carácter económico, en particular, en el ámbito comercial y de las inversiones, lo que refleja las políticas que implementa este bloque regional para aumentar la inversión extranjera directa y posicionarse a nivel global.

De igual forma (Tocto Cano & López, 2019), detallan de manera concreta y precisa la necesidad actual del uso de las TIC en la Alianza del Pacífico, donde expresan que el proceso de utilización de estas herramientas de innovación, que se ha visto mayormente ocupadas en México en comparación a los demás miembros del bloque, dando de igual manera una recomendación acerca de los beneficios y necesidades del uso de las TIC para mejorar la productividad económica, política, social, etc. en la Alianza del Pacífico para de esta manera atraer capital externo.

Por otro lado (World Economic Forum, 2014), ha revelado un análisis completo acerca de las ventajas y desventajas de los países miembros de la Alianza del Pacífico, donde se detalla las fortalezas y debilidades de cada uno de los mismos, adicionalmente recomienda el uso de la innovación y propone mejorar áreas económicas, sociales, de los países IED.

El autor (Tobar, 2020), detalla los antecedentes, beneficios y desventajas de la inversión extranjera directa que ha recibido el Ecuador en los últimos años, de la misma manera brinda recomendaciones de las cuales el Ecuador debería de seguir para de esta manera captar más capital y mayor apoyo de los países externos.

De la misma manera los autores (Pérez & Titelman, 2018), nos habla de la inversión extranjera recibida por América Latina y como ha potencializado todo el capital obtenido en los diferentes sectores de la región, para de esta manera invertirlos en los sectores económicos, políticos, educativos y las áreas tecnológicas, y llevar al país aún mayor desarrollo común.

Por otro lado (Calderón, 2013), resaltó la importancia de la inversión extranjera en el área de América Latina y el Caribe, El estudio ha demostrado que las empresas transnacionales tienden a promover empleos mejor remunerados en los países de América Latina y el Caribe, y como el apoyo de capital de un país a otro puede abrir brechas en diferentes sectores económicos del sector.

De acuerdo a (Montoya, 2015), que escribió acerca de la inversión extranjera como un determinante esencial en el desarrollo de América Latina, nos comenta que de la misma manera que el IED sirve como un motor de desarrollo, es necesario estudiar las causas y consecuencias que esto atrae con la misma, como la entrada de divisas al país y la restricción de financiamiento externo.

Ramírez, (2022), por su parte nos habla acerca de la inversión extranjera en México, cuáles son las detonantes por lo cual dicho país recibe tanto apoyo de inversionistas extranjeros, ya que junto a Chile es uno de los países que más inversión extranjera ha recibido en los últimos periodos.

El autor (Goded, 2018), ha redactado un artículo de sumo interés para esta investigación, de tal manera que el menciona, que la oportunidad que tiene el Ecuador en ingresar a la Alianza del Pacífico es una decisión que no se puede ni menospreciar ni dejar pasar, debido a que si existiera una unión como tal se podrá abrir las fronteras ecuatorianas al libre comercio y los mercados internacionales.

Los autores (Merchán & Denisse, 2014), hablan acerca de la competitividad por atraer la inversión extranjera directa a los países receptores que está en constante ascenso por los beneficios potenciales que traería, como el acceso a capital para financiamiento, el acceso a conocimientos y capacitación ya sea para

la formación de recursos humanos, operación, innovación de productos o maquinarias, el acceso a tecnologías avanzadas y por último el desarrollo y crecimiento económico.

Por su lado (Castillo & Zurita, 2020), realizaron un modelo econométrico donde se comparan diferentes índices necesarios que los países inversores toman en cuenta al momento de realizar este tipo de inyecciones de capital, como, por ejemplo; el producto interno bruto, la inflación, el desempleo y el ingreso neto bruto (INB) per cápita, entre otros.

### 3. Métodos

La presente investigación se establece con un enfoque mixto, realizando un análisis de la inversión extranjera directa, atraída por los miembros de la Alianza del Pacífico antes de llegar a formar parte del mismo en el periodo 2005- 2011, y compararlo con los niveles de inversión extranjera directa atraída por los miembros de la Alianza del Pacífico después de haber sido aceptados como miembros del bloque en el periodo 2012-2022, por medio de un método conocido como una nota exploratoria de orden descriptivo, por medio de una indagación bibliográfica y un análisis de variables macroeconómicas como la IED, que muestren cuál de los países seleccionados han obtenido una mayor inversión extranjera como país antes y después de haber ingresado a este bloque.

Dentro del análisis, se construyen tablas individuales en los periodos establecidos de los miembros de la Alianza del Pacífico donde se puede apreciar puntuales diferencias y semejanzas entre Colombia, México, Perú y Chile y contrastarlos con la realidad del Ecuador con respecto a la atracción de inversión extranjera directa en los mismos periodos de tiempo (Llisterri, 2021).

Por otro lado, el enfoque cuantitativo, servirá para determinar la dependencia de las variables: PIB, PIB Per Cápita, Desarrollo Humano, Riesgo País, Libertad Económica, Fiscalidad, Salario Mínimo y Paz Global, con respecto a la IED, para ello, es necesario ocupar un método conocido como una regresión multivariante que es una técnica estadística utilizada para analizar la relación entre varias variables independientes y una variable dependiente. A diferencia de la regresión simple, que solo involucra una variable independiente y una dependiente, la regresión multivariante se utiliza cuando se desea examinar la relación entre una variable dependiente y dos o más variables independiente (Montero, 2016). Mediante la regresión multivariante se individualizó el proceso por países, basándose de una fórmula general ingresado al software SPSS, donde la variable dependiente sería la IED y las demás variables se les posicionará como variables independientes de IED dándonos una fórmula genérica:

In (Formula=  $\log(Y=IED) + \log(PIB)+\log(PIB \text{ Per Cápita})+\log(Desarrollo \text{ Humano})+\log(Riesgo \text{ País})+\log(Libertad \text{ Económica})+\log(Fiscalidad)+\log(Salario \text{ Mínimo})+\log(Paz \text{ Global}).=(País)$ .

Por otro lado, la explicación de los signos positivos y negativos que se podrán evidenciar en los resultados, hace referencia a que un signo negativo indica que existe una relación negativa entre las dos variables. Mientras los valores de una variable incrementan, los de la segunda variable disminuyen. Por otro lado, un signo positivo indica que existe una relación positiva entre las dos variables; es decir, cuando la magnitud de una variable incrementa, la otra también (Alquira, 2017).

Mediante la guía de la fórmula base se descartan las variables menos dependientes, hasta obtener las variables dependientes de la IED y de esta manera contribuir a encontrar la razón del mayor nivel de atracción de IED por parte de los países miembros de la Alianza del Pacífico frente al Ecuador.

### 4. Resultados

**Tabla 1. Inversión Extranjera Directa atraída por Chile en el periodo 2005-2011 en miles de millones de dólares.**

PAÍS	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Chile	7.46	7.59	13.47	18.47	13.86	16.02	25.56

**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

### **Análisis del periodo 2005-2011**

Durante el periodo 2005-2011 Chile ha experimentado un crecimiento importante en términos de IED. La economía chilena se ha destacado como uno de los principales países en atraer Inversión extranjera directa para América latina, atrayendo flujos importantes de capital extranjero.

Chile se ha destacado por implementar políticas favorables para los inversionistas extranjeros debido a su estabilidad política e instituciones sólidas, con un índice bajo de corrupción y un ambiente atractivo para los negocios (Jara, 2021).

Algunos sectores claves de atracción de inversión extranjera fueron: los servicios financieros, la minería, específicamente la extracción de cobre, la energía, etc. Estas empresas invirtieron en la exploración y explotación de los recursos naturales que ofrecía el país, sumado a proyectos de fabricación e infraestructuras.

Se puede evidenciar un incremento continuo de inversión extranjera directa al pasar de los años, con un total atraído en el 2005 de 7.46 mil millones de dólares y para el periodo 2005-2011 que fue cuando Chile se unió oficialmente a la Alianza del Pacífico y obtiene un incremento de 7 mil millones a 25.56 mil millones de dólares de IED con un aumento notable en los sectores mineros, manufacturas y los servicios financieros en el periodo 2005-2011 (Banco Central de Chile, 2022).

**Tabla 2. Inversión extranjera directa atraída por Chile en el periodo 2012-2022 en miles de millones de dólares.**

PAÍS	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
CHILE	31,80	21.12	25.53	17.77	11.36	5.24	7.94	13.58	9.21	15.25	17.10

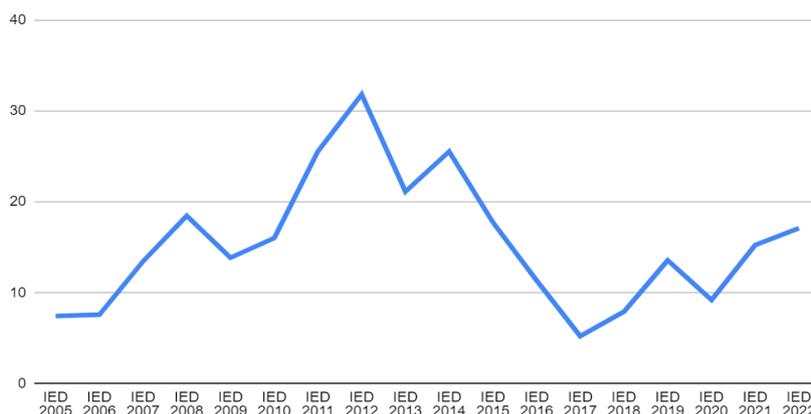
**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

### **Análisis del periodo 2012-2022**

Una vez ingresado a la Alianza del Pacífico es notoria el incremento de las cifras al pasar los años, donde se puede destacar el año 2012 que se registró un total de 31.80 mil millones de dólares, sin embargo para el periodo 2017 se puede evidenciar una notable disminución del 50% con un total de IED atraído en ese periodo de 5.240 mil millones de dólares, según datos del banco central de Chile, esto se debió a la disminución de la demanda interna que afectó a la economía del país y a su vez a los factores externos del mismo, con una pronta recuperación en los años 2018-2019 acabando el periodo de 2022 con un total de IED de 17.105.

El análisis de los anteriores años nos demuestra que Chile posee un porcentaje mayor de inversión extranjera, donde los principales inversores que tuvo el país se encuentran: Estados Unidos, España, Canadá, los Países Bajos y el Reino Unido, que representan más de la mitad del stock en IED. Las inversiones están principalmente orientadas a la minería, servicios financieros, energía, comercio y manufacturas (Banco Central de Chile, 2022).

**Gráfico 1. Inversión Extranjera en Chile.**



**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

El gráfico número 1 muestra un promedio adquirido en el periodo 2005-2011 de 14.63 mil millones de dólares, terminando el periodo 2012-2022 con un valor total de 16 mil millones de dólares.

**Imagen 1. Regresión Multivariante de Chile**

Coefficients:

	Estimate	Std. Error	t value	Pr(> t )
log(`Salario Minimo`)	-4.2990	0.7208	-5.964	0.000212 ***
log(`Paz Global`)	5.5885	0.5661	9.872	3.98e-06 ***

---  
 Signif. codes: 0 '\*\*\*' 0.001 '\*\*' 0.01 '\*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 0.2509 on 9 degrees of freedom  
 Multiple R-squared: 0.9998, Adjusted R-squared: 0.9998  
 F-statistic: 2.371e+04 on 2 and 9 DF, p-value: < 2.2e-16

**Elaborado por: El autor**  
**Fuente: (SPSS, 2023)**

En la regresión multivariante las variables que son codependientes de la IED son expuestas con un asterisco en la parte derecha del log, mientras más asteriscos tenga la variable mayor es su relación con la variable dependiente. Dándonos como resultado que las variables dependientes de la IED en Chile serían el Salario Mínimo y el Índice de Paz Global.

**Tabla 3. Inversión extranjera directa atraída por Colombia en el periodo 2005-2011 en miles de millones de dólares.**

PAÍS	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Colombia	10.24	6.75	8.89	10.56	8.03	6.43	14.65

**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

**Análisis del periodo 2005-2011**

Durante el período 2005-2011, y según datos del banco central de Colombia, el país tuvo un aumento significativo en la inversión extranjera directa (IED) debido a que el país implementó diversas reformas económicas y políticas que promovieron un entorno más propicio para la inversión extranjera. Como se puede apreciar en el análisis antes de que formara parte de la Alianza del Pacífico, Colombia a lo largo de los años no sobrepasó los 10 mil millones de dólares, este poco incremento de inversión extranjera se debió

principalmente al índice de Riesgo País que contaba Colombia con un valor de 524 puntos en crecimiento que se registró en estos años, a pesar de los desafíos económicos globales Colombia cuenta con abundantes recursos naturales, como por ejemplo el gas natural, minas de carbón y minerales, y el sector que más se destacó en este periodo fue en los sectores petroleros y mineros, sin embargo para el año 2011 que se consagró como miembro oficial del bloque, tuvo un incremento de la llegada de capital extranjero, pasando de 6 mil millones de dólares a 14 mil millones de dólares de IED (Banco de la República de Colombia, 2022).

**Tabla 4. Inversión extranjera directa atraída por Colombia en el periodo 2012-2022 en miles de millones de dólares.**

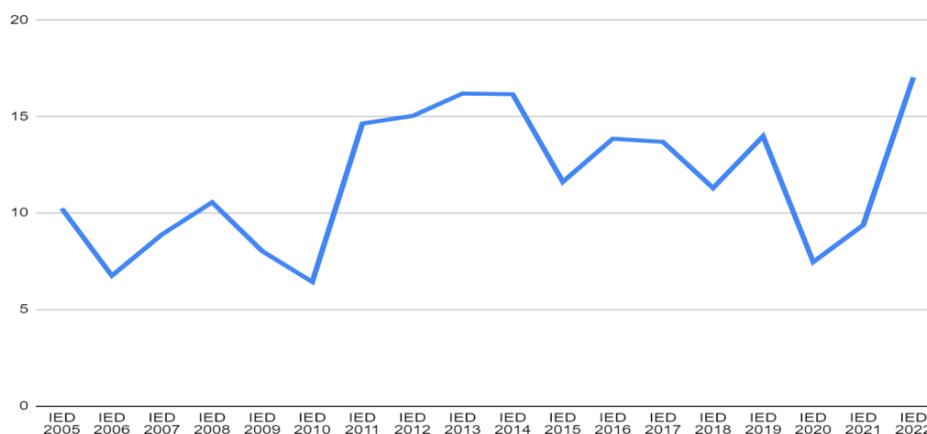
PAÍS	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
COLOMBIA	15.04	16.21	16.17	11.62	13.86	13.7	11.3	13.99	7.46	9.38	17.048

**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

**Análisis del periodo 2012-2022**

Por otro lado, el análisis de los años donde Colombia formó parte como un miembro oficial de la Alianza del Pacífico es evidente el crecimiento de IED, de una manera constante, pero con un aumento significativo en comparación a los años anteriores. Colombia llegó a alcanzar un capital extranjero de 17 mil millones de dólares para el año 2022, con principales participaciones en los sectores como: comunicaciones, transportes, explotación de hidrocarburos y servicios financieros; los principales inversores en Colombia son: Estados Unidos, Reino Unido, España y Suiza (Banco de la República de Colombia, 2022).

**Gráfico 2. Inversión Extranjera en Colombia.**



**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

El gráfico número 2 muestra un promedio adquirido en el periodo 2005-2011 de 9.36 mil millones de dólares, terminando el periodo 2012-2022 con un valor total de 13.25 mil millones de dólares.

## Imagen 2. Regresión Multivariable de Colombia

Coefficients:

```
Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
log(`per capita`) 1.85914 0.00703 264.5 <2e-16 ***
---
Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
```

```
Residual standard error: 0.2053 on 10 degrees of freedom
Multiple R-squared: 0.9999, Adjusted R-squared: 0.9998
F-statistic: 6.994e+04 on 1 and 10 DF, p-value: < 2.2e-16
```

Elaborado por: El autor

Fuente: (SPSS, 2023)

En la regresión multivariante las variables que son codependientes de la IED son expuestas con un asterisco en la parte derecha del log, mientras más asteriscos tenga la variable mayor es su relación con la variable dependiente. Dándonos como resultado que las variables dependientes de la IED en Colombia sería la variable de PIB Per Cápita.

**Tabla 5. Inversión extranjera directa atraída por México en el periodo 2005-2011 en miles de millones de dólares.**

PAÍS	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
México	25.16	22.12	31.02	29.75	19.65	30.52	23.89

Elaborado por: El Autor

Fuente:(Banco Mundial, 2023)

### Análisis del periodo 2005-2011

México ha sido el único país que antes de formar parte de la Alianza del Pacífico contó con un significativo incremento de IED sin necesidad de pertenecer a un bloque regional, contando con un total de IED en el año 2010 de 30 mil millones de dólares. El banco central de México afirma que las reformas estructurales y las políticas económicas llevadas a cabo en décadas anteriores en México impulsaron la economía y atrajeron la inversión extranjera. La ubicación geográfica, la mano de obra calificada y los acuerdos de libre comercio con varias naciones son algunos de los principales atractivos para los inversores extranjeros en México. La IED tuvo un impacto positivo en varios sectores económicos de México, las manufacturas fueron uno de los principales beneficiarios de la inversión extranjera directa en el país. Los productos electrónicos, los automóviles, los electrodomésticos, los textiles y los productos químicos son algunos de los sectores en los que las empresas extranjeras hicieron inversiones. La mano de obra calificada y su proximidad a los mercados estadounidenses atrajeron a los inversores extranjeros, junto a los servicios financieros (Banco Central de México, 2022).

**Tabla 6. Inversión extranjera directa atraída por México en el periodo 2012-2022 en miles de millones de dólares.**

PAÍS	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
MÉXICO	18.2	50.83	28.44	36.25	38.89	33.11	37.85	29.9	31.51	33.35	35.29

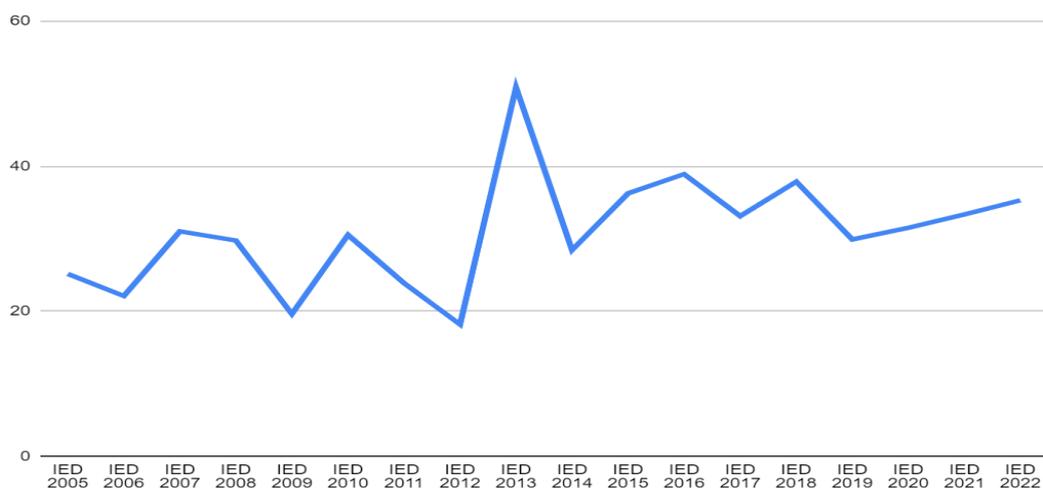
Elaborado por: El Autor

Fuente:(Banco Mundial, 2023)

### Análisis del periodo 2012-2022

Y como el principal captador de inversión extranjera directa para Latinoamérica y para la Alianza del Pacífico encontramos a México, que ha generado en el último año de análisis un total de 35 mil millones de dólares, convirtiéndose en el país que por sí solo ha generado la mitad de inversión extranjera directa para la Alianza del Pacífico, en los cuales los mayores inversores que encontramos en este país fueron, Argentina, Japón, Reino Unido, España, Corea, Hong Kong, Francia y China ,EE. UU. en los diferentes sectores económicos, manufacturas, transporte, servicios financieros y de seguros (Banco Central de México, 2022).

**Gráfico 3. Inversión Extranjera en México**



**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente: (Banco Mundial, 2023)**

El gráfico número 3 muestra un promedio adquirido en el periodo 2005-2011 de 26 mil millones de dólares, terminando el periodo 2012-2022 con un valor total de 33.96 mil millones de dólares.

### Imagen 3. Regresión Multivariable de México

```

Residuals:
    Min       1Q   Median       3Q      Max
-0.59328 -0.07358  0.02654  0.17124  0.32733

Coefficients:
              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
log(`Libertad economica`)  4.14220    0.01811   228.7  <2e-16 ***
---
Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 0.2511 on 10 degrees of freedom
Multiple R-squared:  0.9998,    Adjusted R-squared:  0.9998
F-statistic: 5.229e+04 on 1 and 10 DF,  p-value: < 2.2e-16
    
```

**Elaborado por: El autor**  
**Fuente: (SPSS, 2023)**

En la regresión multivariante las variables que son codependientes de la IED son expuestas con un asterisco en la parte derecha del log, mientras más asteriscos tenga la variable mayor es su relación con la variable dependiente. Dándonos como resultado que las variables dependientes de la IED en México sería la variable de Libertad Económica.

**Tabla 7. Inversión extranjera directa atraída por Perú en el periodo 2005-2011 en miles de millones de dólares.**

PAÍS	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Perú	2.58	3.47	5.49	6.92	6.43	8.45	7.68

**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

**Análisis del periodo 2005-2011**

Entre 2005 y 2011, la inversión extranjera directa (IED) en Perú aumentó significativamente. La estabilidad económica y política del país y la implementación de políticas favorables a la inversión extranjera atrajeron capitales del extranjero. Durante este lapso de tiempo, la economía del Perú experimentó un fuerte desarrollo, impulsada por el incremento en los precios de los recursos naturales, en particular los minerales como la plata (Banco Central Perú, 2022). En Perú, la IED fue impulsada principalmente por la inversión en el ámbito minero. Proyectos mineros a gran escala, como la mina de cobre Las Bambas y la mina de oro Yanacocha, recibieron inversiones de empresas extranjeras pasando de un total de IED en el año 2005 de 2 mil millones de dólares a 8 mil millones de dólares en 5 años. Durante ese tiempo, y según datos del banco central peruano, el gobierno llevó a cabo políticas económicas que incentivaron la inversión extranjera. Se reguló claramente para proteger los derechos de propiedad y promover un clima de negocios favorable, se redujeron las barreras para la inversión extranjera y se implementaron incentivos fiscales. Estas acciones aumentaron la confianza de los inversores extranjeros y atrajeron capitales al país. La economía peruana se vio beneficiada por este incremento en la inversión extranjera directa, que contribuyó al desarrollo económico, empleo y fomento de la transferencia de tecnología y el desarrollo de infraestructura nacional (Banco Central Perú, 2022).

**Tabla 8. Inversión extranjera directa atraída por Perú en el periodo 2012-2022 en miles de millones de dólares.**

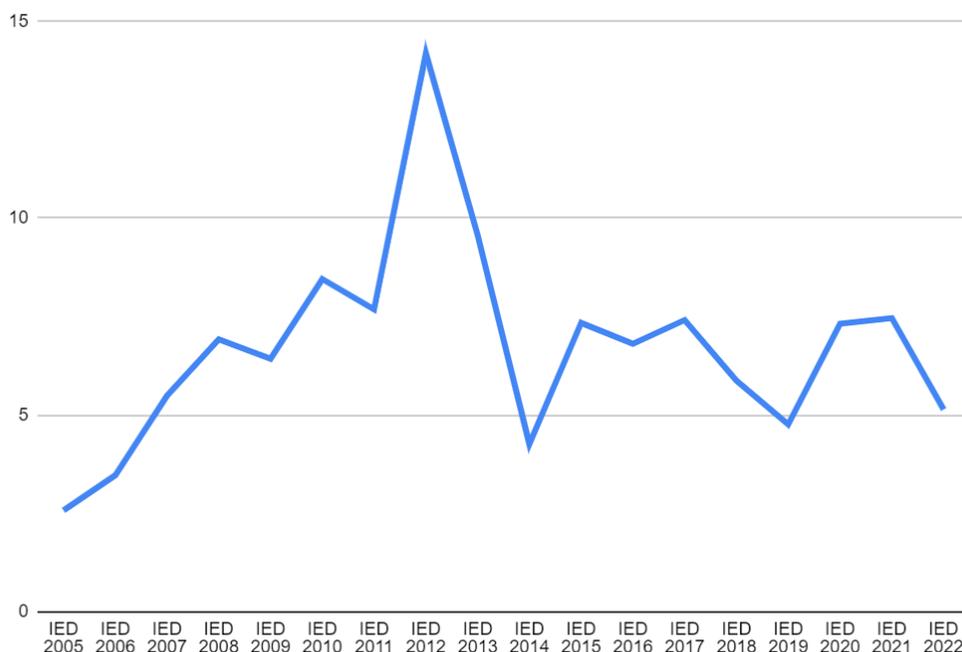
PAÍS	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
PERÚ	14.18	9.57	4.26	7.34	6.81	7.41	5.87	4.76	731,6	7.46	5.138

**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

**Análisis del periodo 2012-2022**

Se esperaba que la inversión extranjera directa (IED) en Perú aumentará aún más tras su ingreso a la Alianza del Pacífico en 2011, debido a que obtuvo una mayor presencia y acceso a mercados más amplios gracias a su ingreso en la Alianza del Pacífico. Esto creó un entorno favorable para atraer más inversiones extranjeras directas al país. Según datos del propio banco central del país, algunos factores que contribuyeron al aumento de la inversión extranjera directa de Perú y una vez que se unió a la Alianza del Pacífico fueron: Mercados ampliados, mayor estabilidad económica y política, promoción conjunta de inversiones, etc. Perú registra un total de 5 mil millones de dólares en el periodo 2022, con principales participaciones en los sectores como: minería, comunicaciones, servicios financieros y energía; los principales inversores en el Perú son: Chile, España, Estados Unidos y Reino Unido (Banco Central Perú, 2022).

**Gráfico 4. Inversión Extranjera de Perú.**



**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente: (Banco Mundial, 2023)**

El gráfico número 4 muestra un promedio adquirido en el periodo 2005-2011 de 5.86 mil millones de dólares, terminando el periodo 2012-2022 con un valor total de 7.27 mil millones de dólares.

**Imagen 4. Regresión Multivariable de Perú**

Coefficients:

	Estimate	Std. Error	t value	Pr(> t )
(Intercept)	474.9322	118.5062	4.008	0.0160 *
log(`per capita`)	-13.7440	4.1782	-3.289	0.0302 *
log(`Desarrollo humano`)	-86.5749	26.4045	-3.279	0.0305 *
log(`Salario Mínimo`)	13.0898	2.9694	4.408	0.0116 *
log(`Riesgo país`)	-2.3785	0.6896	-3.449	0.0261 *
log(`Libertad economica`)	-36.5391	12.3008	-2.970	0.0411 *
log(`Paz Global`)	-34.8263	12.9425	-2.691	0.0546 .

---  
 Signif. codes: 0 '\*\*\*' 0.001 '\*\*' 0.01 '\*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 0.5247 on 4 degrees of freedom  
 Multiple R-squared: 0.9474, Adjusted R-squared: 0.8686  
 F-statistic: 12.02 on 6 and 4 DF. p-value: 0.01544

**Elaborado por: El autor**  
**Fuente: (SPSS, 2023)**

En la regresión multivariante las variables que son codependientes de la IED son expuestas con un asterisco en la parte derecha del log, mientras más asteriscos tenga la variable mayor es su relación con la variable dependiente. Dándonos como resultado que las variables dependientes de la IED en Perú serían las variables de PIB Per Cápita, Desarrollo Humano, Salario Mínimo, Riesgo País, Libertad Económica y Paz Global.

**Tabla 9. Inversión Extranjera atraída por el Ecuador en el año 2005-2022 en millones de dólares.**

PAÍS	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Ecuador	493,41	271,42	193,87	1.06	308,62	165,89	646,08

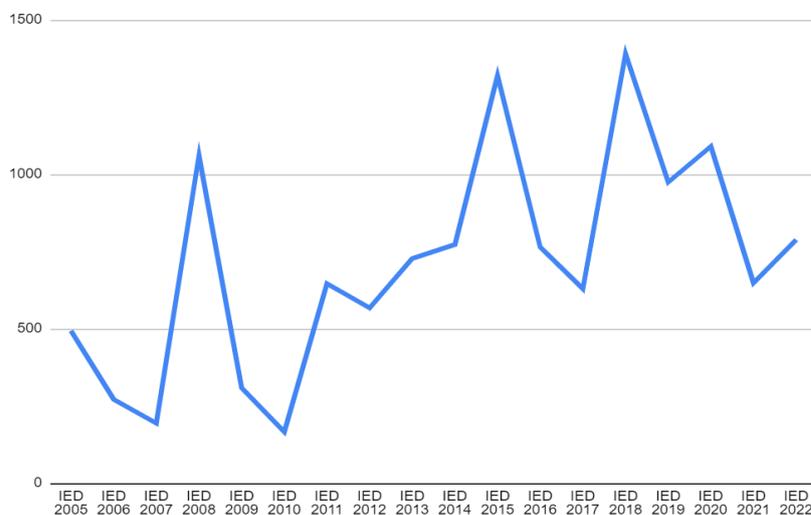
PAÍS	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
ECUADOR	567,41	727,08	772,38	1.32	764,22	629,60	1.39	974,52	1.09	647,57	788,0

**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

### **Análisis del periodo 2005-2022**

Ecuador ha adoptado medidas para atraer la inversión extranjera y mejorar el ambiente para los inversores. La eliminación de obstáculos para la repatriación de utilidades y capitales, la simplificación de los procedimientos burocráticos para la inversión y la creación de zonas económicas (Banco Central del Ecuador, 2020), esto ha permitido que se destaquen años como el 2008, 2015, 2018 y 2020 superando en estos periodos los mil millones de dólares en IED, según datos del banco central del Ecuador la economía ecuatoriana ha experimentado un crecimiento económico, una creación de empleo y una diversificación gracias a las inversiones extranjeras. No obstante, la inversión extranjera directa en Ecuador ha tenido dificultades como la inestabilidad política, la falta de seguridad jurídica, la corrupción y la burocracia son solo algunos de los problemas que han afectado notablemente sobre todo en los periodos de 2006 y 2007 donde la inversión extranjera recibida es casi insignificante. Estos elementos pueden generar incertidumbre en los inversores y obstaculizar la entrada y el crecimiento de la inversión extranjera directa en el país. Para el caso de Ecuador se vuelve a repetir una tendencia de alejarse de sus países vecinos con tan solo 788.0 millones de dólares captados para el 2022 con principal participación en sectores como: minas y canteras, y comercio e industria manufacturera, siendo sus principales inversores México, Canadá, China, España y Panamá. Esta realidad demuestra que Ecuador está muy por debajo de sus vecinos más próximos, ubicándose en el séptimo país destinatario de inversión extranjera directa en Suramérica y siendo uno de los países que menos inversión captan en la región, sin embargo se puede evidenciar un crecimiento y decrecimiento constante de IED a lo largo de los periodos analizados, que en comparación a los datos encontrados de los países miembros de la Alianza del Pacífico siguen siendo muy insignificantes en atracción de capital extranjero (Banco Central del Ecuador, 2020).

**Gráfico 5. Inversión Extranjera en Ecuador.**



**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente:(Banco Mundial, 2023)**

El gráfico número 5 muestra que el Ecuador posee años que crece significativamente en el porcentaje de IED, sin embargo, automáticamente en años posteriores decrece de manera significativa, llegando al análisis que el Ecuador es un país que no retiene a los inversionistas extranjeros por periodos continuos, obteniendo de esta manera en promedio de atracción de inversión extranjera en el periodo 2005-2022 de 668,67 millones de dólares.

### **Imagen 5. Regresión Multivariable de Ecuador**

Coefficients:

	Estimate	Std. Error	t value	Pr(> t )	
log(fiscalidad)	1.398867	0.009358	149.5	<2e-16	***

---

Signif. codes: 0 '\*\*\*' 0.001 '\*\*' 0.01 '\*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 0.3027 on 10 degrees of freedom

Multiple R-squared: 0.9996, Adjusted R-squared: 0.9995

F-statistic: 2.234e+04 on 1 and 10 DF, p-value: < 2.2e-16

**Elaborado por: El autor**

**Fuente: (SPSS, 2023)**

En la regresión multivariante las variables que son codependientes de la IED son expuestas con un asterisco en la parte derecha del log, mientras más asteriscos tenga la variable mayor es su relación con la variable dependiente. Dándonos como resultado que las variables dependientes de la IED en Ecuador sería la variable de Fiscalidad.

## **6. Discusión y Conclusión.**

Llegar a formar parte de un bloque económico como lo es la Alianza del Pacífico es de gran importancia para los países de la región, debido a que este acuerdo tiene como objetivo mejorar la competitividad de las economías de los países involucrados, creando un ambiente favorable al desarrollo económico y la generación de empleos.

No obstante, pertenecer a un bloque económico no es garantía de recibir las mismas ventajas para todos los miembros, (Goded, 2018) menciona que el Ecuador debería aprovechar la oportunidad de ingresar a la Alianza del Pacífico y tomar ventaja en la apertura de mercados internacionales, libre comercio y atracción de IED, pero es necesario puntualizar las diferencias económicas y políticas entre este país y los miembros de la Alianza del Pacífico, para que de esta manera el Ecuador pueda aprovechar estas oportunidades y disminuir los riesgos.

Por otro lado, los autores (Castillo & Zurita, 2020) mencionan en su análisis econométrico que índices internos y externos de cada país logran influir en la atracción de inversión extranjera, posicionando al PIB, PIB per cápita, entre otros indicadores, sin embargo y basándonos en esta investigación se pudo comprobar que la inversión extranjera directa no es atraída sólo por indicadores económicos de los países y se debería realizar en conjunto con indicadores políticos y sociales.

Los autores (Merchán & Denisse, 2014) a su vez concluyen, la importancia de la atracción de inversión extranjera y cómo se obtiene beneficios potenciales para los países receptores como el acceso a capital para financiamiento, el acceso a conocimientos y capacitación ya sea para la formación de recursos humanos, operación, innovación de productos o maquinarias, el acceso a tecnologías avanzadas y por último el desarrollo y crecimiento económico, pero por otra parte para beneficiarse completamente de la inversión extranjera directa los gobiernos deben planificar y ejecutar políticas públicas para mejorar su infraestructura y logística, además de crear leyes que otorguen certidumbre al inversor extranjero.

En conclusión y como se pudo comprobar en el análisis cualitativo y cuantitativo, formar parte de la Alianza del Pacífico ayudó a cada uno de los miembros oficiales a aumentar sus niveles de inversión extranjera

directa, sin embargo y gracias al método de regresión multivariante se pudo analizar que pertenecer a la Alianza del Pacífico no garantiza en su totalidad un aumento significativo en la atracción de la inversión extranjera, sino más se debe a políticas públicas y a factores internos y externos de los países, como es en el caso de Chile que aumentó significativamente su índice de IED debido a sus ventajas internas que cuenta dicho país, tales como lo es contar con un bajo nivel de corrupción, llevado de la mano con una eficiente infraestructura logística y tecnológica. Colombia por otro lado, debe mejorar algunos aspectos internos para ser más atractivo para los inversionistas extranjeros como lo es el sistema educativo, ya que este no puede responder a las necesidades de las empresas innovadoras, sin embargo y debido la cantidad de recursos naturales que posee hace que este país sea atractivo para la atracción de inversionistas extranjeros a su región. México por su parte se ha destacado en esta investigación como el principal captador de IED en América Latina incluso antes de pertenecer como un miembro oficial de la Alianza del Pacífico, esto es debido a su aperturismo económico y sus políticas públicas, la ventaja que posee en comparación a los otros miembros del bloque, es la cercanía con mercados norteamericanos que le da un acceso más amplio como captador de IED, y como último miembro de la Alianza del Pacífico encontramos a Perú, que ha sido el país que cuenta con más variantes internas y externas dependientes de su inversión extranjera, esto debido a que este país cuenta con un índice deficiente a nivel educativo lo que ha generado complicaciones graves entre los requerimientos de las empresas y la mano de obra que ofrece, lo que limita su capacidad de atracción de capitales extranjeros.

Ecuador por su lado cuenta con niveles de IED insignificantes a comparación de los miles de millones de dólares que atrae la Alianza del Pacífico a la región, dedicándose principalmente en los sectores como: minas y canteras, comercio e industria manufacturera. No por el hecho de que Ecuador ingrese a la Alianza del Pacífico se podrá garantizar que pueda igualar o superar a los países miembros actuales, sino que es un trabajo de voluntad política en el que se tiene que dar una certidumbre jurídica al país, para que este pueda competir de una manera equilibrada con los miembros oficiales de la Alianza del Pacífico. Para concluir es necesario recalcar que la razón puntual por la que los países miembros de la Alianza del Pacífico atraen más inversión extranjera directa a sus regiones en comparación al Ecuador es que sus políticas públicas internas están más ordenadas, presentan una mayor certidumbre jurídica, estabilidad, invierten más en innovación y desarrollo y brindan un mejor escenario para hacer negocios a sus inversionistas extranjeros, complementando a su vez su membresía en la Alianza del Pacífico.

## Referencias

- Montoya, A. (2015). *Redalyc.La inversión extranjera como determinante del desarrollo en América Latina*. Redalyc. Retrieved April 18, 2023, from <https://www.redalyc.org/pdf/1513/151320329002.pdf>
- Alianza del Pacífico. (2022). *SICE: Novedades en materia de política comercial: Alianza del Pacífico*. SICE - OAS. Retrieved March 24, 2023, from [http://www.sice.oas.org/tpd/pacific\\_alliance/pacific\\_alliance\\_s.asp](http://www.sice.oas.org/tpd/pacific_alliance/pacific_alliance_s.asp)
- Alianza del Pacífico. (2022). *SICE: Novedades en materia de política comercial: Alianza del Pacífico*. SICE - OAS. Retrieved April 10, 2023, from [http://www.sice.oas.org/tpd/pacific\\_alliance/pacific\\_alliance\\_s.asp](http://www.sice.oas.org/tpd/pacific_alliance/pacific_alliance_s.asp)
- Calderón, A. (2013). *La Inversión Extranjera Directa*. Repositorio CEPAL. Retrieved April 18, 2023, from [https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/36805/1/S1420131\\_es.pdf](https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/36805/1/S1420131_es.pdf)
- AméricaEconomía. (2019, April 1). *Inversión extranjera directa crece 126,5% en Ecuador en 2018* /. AméricaEconomía. Retrieved April 17, 2023, from

<https://www.americaeconomia.com/economia-mercados/finanzas/inversion-extranjera-directa-crece-1265-en-ecuador-en-2018>

Amorós, J. E. (2016). *Determinantes de la internacionalización temprana de nuevas empresas: el caso de Chile*. Springer Link. Retrieved April 17, 2023, from <https://link.springer.com/article/10.1007/s11365-014-0343-2>

Amorós, J.E, Felzensztein, C, & Etchebarne, M. (2012). *Emprendimiento internacional en Latinoamérica: Desafíos para el desarrollo*. Scopus. Retrieved April 17, 2023, from <https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-85081675712&origin=inward>

Arredondo, F. (2016, septiembre 1). *Factores de innovación para la competitividad en la Alianza del Pacífico. Una aproximación desde el Foro Económico Mundial*. Universidad ICESI. Retrieved 04 17, 2023, from [file:///C:/Users/USUARIO/Downloads/Alianza%20del%20Pac%C3%ADfico%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/USUARIO/Downloads/Alianza%20del%20Pac%C3%ADfico%20(1).pdf)

Banco Central de Chile. (2022). *Inversión Extranjera Directa (IED)*. Banco Central. Retrieved April 16, 2023, from <https://www.bcentral.cl/web/banco-central/areas/estadisticas/inversion-extranjera-directa-ied>

Banco Central del Ecuador. (2020). *INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA*. Banco Central del Ecuador. Retrieved April 10, 2023, from <https://www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/298-inversi%C3%B3n-extranjera-directa>

Banco Central de México. (2022). *Inversión Extranjera Directa | Secretaría de Economía | Gobierno | gob.mx*. Gobierno de México. Retrieved April 16, 2023, from <https://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/competitividad-y-normatividad-inversion-extranjera-directa?state=published>

Banco Central Perú. (2022). *Inversión Directa Extranjera Neta*. BCRPData. Retrieved April 16, 2023, from <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/anuales/resultados/PM05660BA/html>

Banco de la República de Colombia. (2022). *Inversión Directa*. Inversión Directa. Retrieved April 16, 2023, from <https://www.banrep.gov.co/es/estadisticas/inversion-directa>

*Banco Mundial*. (2023, January 5). Datos del Banco Mundial. Retrieved May 30, 2023, from <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.CD.WD?end=2021&locations=MX-EC-CO-PE-CL&start=2012>

Cabello, L., & Calderón, Á. (2021, March 2). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2021*. Repositorio CEPAL. Retrieved April 10, 2023, from [https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/47147/S2100319\\_es.pdf?sequence=3&isAllowed=y](https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/47147/S2100319_es.pdf?sequence=3&isAllowed=y)

Cámara de Comercio de Guayaquil. (2019, Julio). *INGRESAR A LA ALIANZA DEL PACÍFICO ES FUNDAMENTAL PARA EL CRECIMIENTO Y LAS INVERSIONES*. Departamento de Investigación y Proyectos. Retrieved April 16, 2023, from <https://www.lacamara.org/website/wp-content/uploads/2017/03/IPE-313-Alianza-del-Pacifico.pdf>

Cano, J., & Baena, J. (2018). *Appropriating ICT for International Business Negotiations Performance: A Case Study of the Pacific Alliance*. REVISTA LASALLISTA DE INVESTIGACIÓN. Retrieved 04 17, 2023, from [https://docs.google.com/document/d/1g5eK90LJKh6em\\_iMG3WtDJQxluAViyGN/edit](https://docs.google.com/document/d/1g5eK90LJKh6em_iMG3WtDJQxluAViyGN/edit)

Castillo, E., & Zurita, E. (2020, December 30). *Determinantes de la inversión extranjera directa en Latinoamérica (2000 – 2017)*. Revista Espacios. Retrieved April 18, 2023, from <https://www.revistaespacios.com/a20v41n50/a20v41n50p21.pdf>

CEPAL. (2021, November 23). *Desafíos en la medición de la inversión extranjera directa y principales tendencias en América Latina y el Caribe | Comisión Económica para América Latina y el Caribe*. Cepal. Retrieved March 24, 2023, from <https://www.cepal.org/es/eventos/desafios-la-medicion-la-inversion-extranjera-directa-principales-tendencias-america-latina>

CIRIEC. (2018). *Innovación y economía social*. Revista de Economía Pública, Social y Cooperativa. Retrieved April 17, 2023, from <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=17406001>

COFACE. (2022). Seguro de Crédito, Coface Ecuador, expanda su mercado. Retrieved May 23, 2023, from <https://www.coface.com.ec/>

Datos Macro. (2022). *Presión Fiscal 2022*. Datosmacro.com. Retrieved May 23, 2023, from <https://datosmacro.expansion.com/impuestos/presion-fiscal>

Diez, V. (2014). *La Alianza del Pacífico - Una nueva era para América Latina*. Regional Integration in Latin America. Retrieved April 17, 2023, from <https://pacificallianceblog.com/wp-content/uploads/2018/01/2014-Pwc-La-Alianza-Pacifico-Una-Nueva-Era-para-Ame%CC%81rica-Latina.pdf>

Dubois, A. (2020). *Índice de Desarrollo Humano (IDH)*. Diccionario de Acción Humanitaria. Retrieved April 17, 2023, from <https://www.dicc.hegoa.ehu.eus/listar/mostrar/125>

Espín, E. M. (2019). *ESCUELA DE JURISPRUDENCIA Tema: "LA SEGURIDAD JURÍDICA PARA LA INVERSIÓN DEL CAPITAL PRIVADO EN LAS EMPRESAS DE ECONOMÍA MI*. Repositorio PUCESA. Retrieved April 17, 2023, from <https://repositorio.pucesa.edu.ec/bitstream/123456789/2679/1/76877.pdf>

Goded, L. (2018). *Ecuador en la Alianza del Pacífico: Un Proyecto Clave - Quito*. USFQ. Retrieved April 18, 2023, from <https://www.usfq.edu.ec/sites/default/files/2020-09/koyuntura-2018-078.pdf>

Estrada, L., & Méndez, M. (2009). *La Incidencia del Proceso de Globalización en la Inversión Extranjera Directa del Ecuador. Propuestas, perspectivas y proyecciones: 1992-1997*. DSpace en ESPOL. Retrieved April 10, 2023, from <https://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/123456789/305/1/540.pdf>

Etchegaray, u. P., & Arias, A. (n.d.). *LOS BENEFICIOS DE LA INVERSIÓN EXTRAJERA DIRECCIÓN: PROMOVRIENDO EL DESARROLLO ECONÓMICO ES AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE*. Banco Interamericano de Desarrollo. Retrieved April 10, 2023, from [https://publications.iadb.org/publications/spanish/viewer/Los\\_beneficios\\_de\\_la\\_inversi%C3%B3n\\_extranjera\\_directa\\_Promoviendo\\_el\\_desarrollo\\_econ%C3%B3mico\\_en\\_Am%C3%A9rica\\_Latina\\_y\\_el\\_Caribe.pdf](https://publications.iadb.org/publications/spanish/viewer/Los_beneficios_de_la_inversi%C3%B3n_extranjera_directa_Promoviendo_el_desarrollo_econ%C3%B3mico_en_Am%C3%A9rica_Latina_y_el_Caribe.pdf)

Forbes Staff. (2023, March 1). *La inversión extranjera en Colombia creció 81,7% en 2022*. Forbes Colombia. Retrieved April 17, 2023, from <https://forbes.co/2023/03/01/economia-y-finanzas/la-inversion-extranjera-en-colombia-crecio-817-en-2022>

FUNDESA. (2022). *FUNDESA - Paz Global*. Fundesa. Retrieved June 12, 2023, from <https://www.fundesa.org.gt/indices-y-evaluaciones-de-pais/indices-internacionales/paz-global>

FUNDESA. (2023). *FUNDESA - Libertad Económica*. Retrieved April 17, 2023, from <https://www.fundesa.org.gt/indices-y-evaluaciones-de-pais/indices-internacionales/libertad-economica>

Gob.EC. (2022). *Ecuador está más cerca de la Alianza del Pacífico*. <https://www.produccion.gob.ec/ecuador-mas-cerca-de-la-alianza-del-pacifico/>

Gob.EC. (2022). *La inversión extranjera en Ecuador registra un incremento del 218%* – Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca. Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca. Retrieved March 24, 2023, from <https://www.produccion.gob.ec/la-inversion-extranjera-en-ecuador-registra-un-incremento-del-218/>

Heritage. (2022). *Heritage*. <https://www.heritage.org/index/explore>

Ibarra, M. (2022, June 30). *La Inversión Extranjera Directa en Ecuador*. Revista Industrias. Retrieved April 16, 2023, from <https://revistaindustrias.com/la-inversion-extranjera-directa-en-ecuador/>

Jara, G. (2021). *Análisis de la inversión extranjera directa en América Latina antes y después de la pandemia, particularizando su comportamiento*. Repositorio Institucional de la Universidad Politécnica Salesiana. Retrieved May 4, 2023, from <https://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/20091/1/UPS-CT009025.pdf>

Jiménez, J. P. (2015, abril). *Desigualdad, concentración del ingreso y tributación sobre las altas rentas en América Latina*. Cepal. Retrieved April 17, 2023, from [https://www.cepal.org/sites/default/files/publication/files/37881/S1420855\\_es.pdf](https://www.cepal.org/sites/default/files/publication/files/37881/S1420855_es.pdf)

J.P Morgan. (2022, mayo). *J.P. Morgan Banco de Inversión - Memoria 2020*. J.P. Morgan. Retrieved May 30, 2023, from <https://www.jpmorgan.com/content/dam/jpm/global/disclosures/PE/memoria.pdf>

León, M, Ramírez, J. J. (2014, June 19). *La Alianza del Pacífico. Alcances, competitividad e implicaciones para América Latina*. Bibliothek der Friedrich-Ebert-Stiftung. Retrieved April 16, 2023, from <https://library.fes.de/pdf-files/bueros/mexiko/11062.pdf>

Llisterri, J. (2021). *El análisis de los datos*. Universitat Autònoma de Barcelona. Retrieved April 10, 2023, from [https://joaquimllisterri.cat/phonetics/fon\\_met\\_exper/anal\\_datos.html](https://joaquimllisterri.cat/phonetics/fon_met_exper/anal_datos.html)

Martínez, Á. L. (2023, February 20). *¿Cuál es el costo laboral unitario y por qué es importante para la empresa?* INEAF. Retrieved April 17, 2023, from <https://www.ineaf.es/tribuna/que-es-el-costo-laboral-unitario/>

Merchán, H., & Denisse, S. (2014). *Análisis de la inversión extranjera directa, ventajas estratégicas, comparativas y competitivas para invertir en Ecuador*. Repositorio Digital UCSG. Retrieved April 18, 2023, from <http://repositorio.ucsg.edu.ec/handle/3317/1956>

Ministerio de Relaciones Exteriores. (2022). *Alianza del Pacífico*. Cancillería. Retrieved April 10, 2023, from <https://www.cancilleria.gov.co/international/consensus/pacific-alliance>

Montero, R. (2016). *Modelos de regresión lineal múltiple Resumen*. Universidad de Granada. Retrieved May 4, 2023, from [https://www.ugr.es/~montero/matematicas/regresion\\_lineal.pdf](https://www.ugr.es/~montero/matematicas/regresion_lineal.pdf)

Morales, A. (2019). EL RIESGO PAÍS ¿QUE ES?, ¿CÓMO SE ASIGNA?, Y ¿CÓMO SE INTERPRETA? Retrieved April 17, 2023, from <http://fcasua.contad.unam.mx/2006/1237/docs/1.pdf>

Morales, F. (2020, Abril). *INTEGRACIÓN REGIONAL*. CLACSO. Retrieved May 4, 2023, from <https://www.clacso.org/wp-content/uploads/2020/05/Boletin-N%C2%BA-8-GT-INTEGRACION-LA-2.pdf>

Mulet, J. (2019). *La innovación, concepto e importancia económica*. navarra.es. Retrieved May 4, 2023, from <https://www.navarra.es/NR/rdonlyres/D696EFD2-6AAA-4EF1-B414-E3A27109EA67/79806/02juanmulet.pdf>

Naciones Unidas. (2022, May 7). Naciones Unidas. Retrieved May 24, 2023, from <https://www.un.org/es/site-search?query=desarrollo+humano+>

Panorama Educativo de México. (2009). *Producto Interno Bruto per cápita*. Panorama Educativo de México. Retrieved April 17, 2023, from <https://www.inee.edu.mx/wp-content/uploads/2019/03/CS07-2009.pdf>

Papajorgji, V. (2020, December 14). *Zonas de libre comercio*. IPKEY. Retrieved May 4, 2023, from [https://ipkey.eu/sites/default/files/ipkey-docs/2021/IPKey-LA\\_CAN\\_Dec\\_2020\\_Papajorgji\\_Zonas%20Libre%20Comercio\\_SPA.pdf](https://ipkey.eu/sites/default/files/ipkey-docs/2021/IPKey-LA_CAN_Dec_2020_Papajorgji_Zonas%20Libre%20Comercio_SPA.pdf)

Pérez, E., & Titelman, D. (2018). *Estudio Económico de América Latina y el Caribe*. Repositorio CEPAL. Retrieved April 16, 2023, from [https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/43964/141/S1800837\\_es.pdf](https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/43964/141/S1800837_es.pdf)

Pictet Asset Management. (n.d.). *Que es una inversion - Pictet Para Ti*. Pictet Asset Management. Retrieved March 24, 2023, from <https://am.pictet.es/blog/articulos/guia-de-finanzas/que-es-una-inversion>

Prado, A. (2012). *Untitled*. Repositorio CEPAL. Retrieved April 17, 2023, from [https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/13787/1/S2012863\\_es.pdf](https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/13787/1/S2012863_es.pdf)

- Ramírez, A. (2022, abril). *Inversión Extranjera Directa en México: Determinantes y Pautas*. INVERSIÓN EXTRANJERA... Retrieved April 18, 2023, from <https://www.tdx.cat/bitstream/handle/10803/3990/asrt1de3.pdf>
- Ramos, E. (2021, December 18). *Salario básico unificado 2022*. CorralRosales. Retrieved June 12, 2023, from <https://corralrosales.com/salario-basico-unificado/>
- Ruiz, J. (2015). *Fiscalidad: eficiencia y equidad*. Economistas sin Fronteras. Retrieved June 12, 2023, from <http://ecosfron.org/wp-content/uploads/Dossieres-EsF-20-Fiscalidad.pdf>
- Sánchez, A. M. (2020). EVOLUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO – PIB, EN EL ECUADOR. Retrieved July 5, 2023, from [https://fca.uta.edu.ec/v4.0/images/OBSERVATORIO/dipticos/Diptico\\_N60.pdf](https://fca.uta.edu.ec/v4.0/images/OBSERVATORIO/dipticos/Diptico_N60.pdf)
- Santander. (2022, March 14). *¿Qué es el PIB?* Banco Santander. Retrieved April 17, 2023, from <https://www.santander.com/es/stories/que-es-el-pib-y-por-que-es-importante-en-la-economia>
- Secretaría de Economía Mexicana. (2012). *Innovación tecnológica, pilar para el desarrollo: Ferrari*. Secretaría de Economía Mexicana. Retrieved April 16, 2023, from <http://www.2006-2012.economia.gob.mx/comunidad-negocios/notas-relevantes/7131-innovacion-tecnologica-pilar-desarrollo>
- Tobar, L. (2020). *La inversión extranjera directa en el Ecuador y su influencia en la economía*. AEI. Retrieved April 10, 2023, from <https://www.aei.ec/inversion-extranjera-economia-ecuador/>
- Tocto Cano, E., & López, J. (2019, October 14). *Uso de las TIC y competitividad de los países de la Alianza del Pacífico, 2000- 2016: proyectado al 2021*. Revista Espacios. Retrieved April 17, 2023, from <https://www.revistaespacios.com/a19v40n35/a19v40n35p29.pdf>
- World Economic Forum. (2014, August 21). *Global Competitiveness Report 2014-2015 | Foro Económico Mundial*. El Foro Económico Mundial. Retrieved April 17, 2023, from <https://es.weforum.org/reports/global-competitiveness-report-2014-2015/>

## **Anexos**

### **Anexo 1. Determinante del PIB de los miembros de la Alianza del Pacífico y Ecuador.**

PAÍSES	PIB 2012	PIB 2013	PIB 2014	PIB 2015	PIB 2016	PIB 2017	PIB 2018	PIB 2019	PIB 2020	PIB 2021	PIB 2022
CHILE	267.2 mill	277.2 mill	259.4 mill	242.5 mill	249.3 mill	276.4 mill	295.4 mill	278.6 mill	252.7 mill	317.1 mill	286.1 mill
COLOMBIA	370.9 mill	382.1 mill	381.1 mill	293.5 mill	282.8 mill	311.9 mill	334.2 mill	323.1 mill	270.3 mill	314.5 mill	326.6 mill
PERÚ	192.6 mill	201.2 mill	200.8 mill	189.8 mill	191.9 mill	211 mill	222.6 mill	228.3 mill	201.7 mill	223.2 mill	190.9 mill
MÉXICO	1.201 mill	1.274 mill	1.315 mill	1.172 mill	1.078 mill	1.159 mill	1.222 mill	1.269 mill	1.091 mill	1.273 mill	1.343 mill
ECUADOR	87.92 mill	95.13 mill	101.7 mill	99.29 mill	99.94 mill	104.3 mill	107.6 mill	108.1 mill	99.29 mill	106.2 mill	115.0 mill

**Elaborado por:** El autor.

**Fuente:** (Alianza del Pacífico, 2022) (Banco Central Chile, 2022) (Banco Central del Ecuador, 2020) (Banco Central Perú, 2022) (Banco de la República de Colombia, 2022) (CEPAL, 2021) (Banco Central de México, 2022).

### **Anexo 2. Determinante del índice PIB Per Cápita de los miembros de la Alianza del Pacífico y Ecuador.**

PAÍSES	PIB CÁPITA 2012	PIB CÁPITA 2013	PIB CÁPITA 2014	PIB CÁPITA 2015	PIB CÁPITA 2016	PIB CÁPITA 2017	PIB CÁPITA 2018	PIB CÁPITA 2019	PIB CÁPITA 2020	PIB CÁPITA 2021	PIB CÁPITA 2022
CHILE	15,406 mil	15,833 mil	14,666 mil	13,569 mil	13,785 mil	15,045 mil	15,795 mil	14,631 mil	13,094 mil	16,265 mil	14,681 mil
COLOMBIA	8,101 mil	8,264 mil	8,164 mil	6,228 mil	5,938 mil	6,450 mil	6,782 mil	6,438 mil	5,307 mil	6,104 mil	6,329 mil
PERÚ	6,475 mil	6,697 mil	6,614 mil	6,180 mil	6,163 mil	6,676 mil	6,912 mil	6,955 mil	6,056 mil	6,621 mil	6,768 mil
MÉXICO	10,376 mil	10,865 mil	11,076 mil	9,753 mil	8,875 mil	9,434 mil	9,857 mil	10,145 mil	8,655 mil	10,045 mil	10,603 mil
ECUADOR	5,678 mil	6,050 mil	6,374 mil	6,130 mil	6,079 mil	6,246 mil	6,321 mil	6,233 mil	5,645 mil	5,965 mil	6,413 mil

**Elaborado por:** El autor.

**Fuente:** (Alianza del Pacífico, 2022) (Banco Central Chile, 2022) (Banco Central del Ecuador, 2020) (Banco Central Perú, 2022) (Banco de la República de Colombia, 2022) (CEPAL, 2021) (Banco Central de México, 2022).

### **Anexo 3. Determinante del índice de Desarrollo Humano de los miembros de la Alianza del Pacífico y Ecuador.**

PAÍSES	Desarrollo Humano 2012	Desarrollo Humano 2013	Desarrollo Humano 2014	Desarrollo Humano 2015	Desarrollo Humano 2016	Desarrollo Humano 2017	Desarrollo Humano 2018	Desarrollo Humano 2019	Desarrollo Humano 2020	Desarrollo Humano 2021	Desarrollo Humano 2022
--------	------------------------	------------------------	------------------------	------------------------	------------------------	------------------------	------------------------	------------------------	------------------------	------------------------	------------------------

CHILE	0,819	0,836	0,841	0,846	0,850	0,853	0,856	0,861	0,852	0,855	0,819
COLOMBIA	0,734	0,746	0,750	0,754	0,759	0,761	0,763	0,768	0,768	0,752	0,759
PERÚ	0,742	0,750	0,755	0,759	0,765	0,77	0,776	0,780	0,762	0,762	0,770
MÉXICO	0,760	0,760	0,764	0,768	0,772	0,775	0,777	0,779	0,756	0,758	0,758
ECUADOR	0,751	0,755	0,760	0,765	0,762	0,762	0,762	0,759	0,731	0,740	0,718

**Elaborado por:** El autor.  
**Fuente:** (Naciones Unidas, 2022)

**Anexo 4. Determinante del índice del Riesgo País de los miembros de la Alianza del Pacífico y Ecuador.**

PAÍSES	Riesgo País 2012	Riesgo País 2013	Riesgo País 2014	Riesgo País 2015	Riesgo País 2016	Riesgo País 2017	Riesgo País 2018	Riesgo País 2019	Riesgo País 2020	Riesgo País 2021	Riesgo País 2022
CHILE	132	126	145	136	113	148	110	142	146	141	167
COLOMBIA	524	473	485	662	757	692	883	659	607	536	832
PERÚ	147	144	133	157	276	151	169	123	109	206	246
MÉXICO	126	150	235	247	364	301	234	229	372	347	358
ECUADOR	826	1.010	529	860	856	607	450	938	1.041	847	1.859

**Elaborado por:** El autor.  
**Fuente:** (COFACE, 2022) (J.P Morgan, 2022)

**Anexo 5. Determinante del índice de libertad económica de los miembros de la Alianza del Pacífico y Ecuador.**

PAÍSES	Libertad económica 2012	Libertad económica 2013	Libertad económica 2014	Libertad económica 2015	Libertad económica 2016	Libertad económica 2017	Libertad económica 2018	Libertad económica 2019	Libertad económica 2020	Libertad económica 2021	Libertad económica 2022
CHILE	78.3	79.0	78.7	78.5	77.7	76.5	75.2	75.4	76.8	75.2	74.4
COLOMBIA	68.0	69.6	70.7	71.7	70.8	69.7	68.9	67.3	69.2	68.1	65.1
PERÚ	68.7	68.2	67.4	67.7	67.4	68.9	68.7	67.8	67.9	67.7	64.5
MÉXICO	65.3	67.0	66.8	66.4	65.2	63.6	64.8	64.7	66.0	65.5	63.7
ECUADOR	48.3	46.9	48.0	49.2	48.6	49.3	48.5	46.9	51.3	52.4	54.3

**Elaborado por:** El autor.  
**Fuente:** (Heritage, 2022)

**Anexo 6. Determinante del índice de nivel de fiscalidad de los miembros de la Alianza del Pacífico y Ecuador.**

PAÍSES	Fiscalidad 2012	Fiscalidad 2013	Fiscalidad 2014	Fiscalidad 2015	Fiscalidad 2016	Fiscalidad 2017	Fiscalidad 2018	Fiscalidad 2019	Fiscalidad 2020	Fiscalidad 2021	Fiscalidad 2022
CHILE	44.305	41.642	38.491	44.808	45.555	49.508	53.344	52.172	43.002	59.497	68.100
COLOMBIA	56.871	57.586	56.231	52.643	48.829	52.371	54.576	56.942	44.532	51.862	51.862
PERÚ	28.480	28.714	29.231	30.112	28.463	29.045	31.398	34.269	27.632	28.798	30.542
MÉXICO	118.371	127.652	135.614	167.661	161.768	165.366	167.268	185.357	169.200	182.499	185.546
ECUADOR	13.470	13.995	14.755	19.459	17.975	18.375	18.873	19.352	16.554	13.976	25.669

**Elaborado por:** El autor.

**Fuente:** (Alianza del Pacífico, 2022) (Banco Central Chile, 2022) (Banco Central del Ecuador, 2020) (Banco Central Perú, 2022) (Banco de la República de Colombia, 2022) (CEPAL, 2021) (Banco Central de México, 2022).

**Anexo 7.** Determinante del índice de Salarios mínimos mensuales de los miembros de la Alianza del Pacífico y Ecuador.

PAÍSES	Salario Mínimo 2012	Salario Mínimo 2013	Salario Mínimo 2014	Salario Mínimo 2015	Salario Mínimo 2016	Salario Mínimo 2017	Salario Mínimo 2018	Salario Mínimo 2019	Salario Mínimo 2020	Salario Mínimo 2021	Salario Mínimo 2022
CHILE	277,7	316,1	299,9	313,4	328,7	382,2	380,8	375,5	383,6	383,0	379,2
COLOMBIA	224,7	252,9	232,0	222,6	201,5	233,1	218,0	222,9	238,6	216,3	220,9
PERÚ	215,9	223,2	194,8	206,6	229,1	242,6	239,5	242,4	250,8	212,0	224,3
MÉXICO	101,9	111,7	110,4	117,9	117,5	111,8	113,6	138,9	176,6	176,5	227,2
ECUADOR	292,0	318,0	340,0	354,0	366,0	375,0	386,0	394,0	400	400	425

**Elaborado por:** El autor

**Fuente:** (Alianza del Pacífico, 2022) (Banco Central Chile, 2022) (Banco Central del Ecuador, 2020) (Banco Central Perú, 2022) (Banco de la República de Colombia, 2022) (Cepal, 2021) (Banco Central de México, 2022)

**Anexo 8.** Determinante del índice de Paz Global de los miembros de la Alianza del Pacífico y Ecuador.

PAÍSES	Paz Global 2012	Paz Global 2013	Paz Global 2014	Paz Global 2015	Paz Global 2016	Paz Global 2017	Paz Global 2018	Paz Global 2019	Paz Global 2020	Paz Global 2021	Paz Global 2022
CHILE	1.706	1.676	1.656	1.649	1.638	1.626	1.669	1.666	1.831	1.831	1.840
COLOMBIA	2.675	2.627	2.677	2.713	2.685	2.720	2.692	2.641	2.632	2.694	2.729

PERÚ	2.151	2.179	2.128	2.102	2.104	2.044	2.029	2.051	2.057	2.034	2.091
MÉXICO	2.511	2.494	2.469	2.414	2.431	2.534	2.538	2.514	2.571	2.620	2.612
ECUADOR	2.128	2.104	2.072	2.016	1.985	1.924	1.935	1.948	2.067	2.044	1.988

**Elaborado por: El Autor**  
**Fuente: (Banco Mundial, 2023)**