



Maestría en Contabilidad y Finanzas mención en Gerencia y Planeamiento Tributario

**Comportamiento Financiero de los partícipes del programa
“HILANDO EL DESARROLLO” de la provincia del AZUAY en
el período 2009 – 2013**

**Artículo Académico Previo a la Obtención del Título de Magíster en
Contabilidad y Finanzas, mención en Gerencia y Planeamiento
Tributario**

Autor: Lina Rosa Quinteros Moscoso
Director Ing. Juan Carlos Aguirre Maxi, MBA

**Cuenca – Ecuador
2014**

DEDICATORIA:

Para mi esposo Juan Carlos y mis hijos Desirée y Rafael, por su exigencia y motivación a que culmine este trabajo de investigación, complementando así una de las facetas de mi vida profesional.

AGRADECIMIENTO:

En primer lugar a Dios por ser mi energía, mi luz y mi guía.

A mi compañero de vida Juan Carlos, por su apoyo incondicional y su aporte en el presente trabajo.

De una manera especial al Ing. Juan Carlos Aguirre, director de la investigación por su motivación, exigencia, respaldo y guía.

Al Instituto Nacional de Economía Popular y Solidaria, al Coordinador General Técnico Eco. Marcelo Silva y al Director Técnico Zonal 6 Lcdo. Diego Macero, por permitirme realizar este estudio y abrirme las puertas de su institución, y a la Ing. Karina Guncay por proporcionarme la información base de los partícipes del programa "Hilando el Desarrollo".

RESUMEN:

Se busca determinar el comportamiento financiero de los artesanos del Azuay que participaron en el programa "Hilando el Desarrollo" que el Estado, a través del MINEDUC, IEPS y SERCOP lleva a cabo desde el año 2007. Las inversiones realizadas para la adquisición de uniformes escolares para los alumnos de las escuelas públicas están en promedio de \$20'000.000 por año, dinero que ha pasado a los artesanos quienes han sido beneficiarios de los contratos, sector que ha servido de base para este estudio, abarca los años 2009 - 2010, en donde la contratación era por "Subasta Inversa"; 2011-2012-2013, por "Feria Inclusiva".

PALABRAS CLAVE:

Economía popular y solidaria, Hilando el Desarrollo, Feria Inclusiva, uniformes escolares, artesanos, sector de la confección, excedente, crédito de desarrollo humano, indicadores financieros, inclusión económica, comportamiento financiero.

ABSTRACT Y KEYWORDS:

ABSTRACT

We seek to determine the financial performance of the artisans from Azuay who participated in "Hilando el Desarrollo" program which has been promoted by the Ecuadorian government through the Ministry of Education, IEPS and SERCOP since 2007. The Expenditures made for the purchase of school uniforms for the students in public schools are on an average of \$ 20'000.000 per year; money that has gone to the artisans hands who have been the beneficiaries of the contracts. This sector has been the basis for this study, covering the years 2009 - 2010, where the recruitment was by done through reverse auction procurement process; or by an exclusivity fair during 2011-2012-2013,.

KEYWORDS: Popular And Solidarity Economy, *Hilando el Desarrollo*, Inclusive Fair, School Uniforms, Artisans, Garment sector, Surplus, Credit for Human Development, Financial Indicators, Economic Inclusion, Financial Behavior.




Translated by,
Lic. Lourdes Crespo

ÍNDICE DE CONTENIDO:

| | |
|---------------------------------|-------|
| Dedicatoria..... | II |
| Agradecimiento..... | III |
| Resumen..... | IV |
| Palabras clave..... | V |
| Abstract - Keywords..... | VI |
| Índice de contenido | VII |
| Índice de gráficos..... | VIII |
| Índice de tablas..... | XIII |
| Índice de ilustraciones..... | XVII |
| Índice de anexos..... | XVIII |
| Introducción..... | 1 |
| Materiales y Métodos..... | 12 |
| Resultados..... | 16 |
| Discusión..... | 117 |
| Conclusión..... | 128 |
| Referencias Bibliográficas..... | 131 |
| Anexos..... | 132 |

ÍNDICE DE GRÁFICOS:

| | |
|---|----|
| GRÁFICO 1 - UNIVERSO DE BENEFICIARIOS A NIVEL PAÍS EN EL AÑO 2009 POR ZONA . | 6 |
| GRÁFICO 2 - UNIVERSO DE BENEFICIARIOS A NIVEL PAIS EN EL AÑO 2009 – RÉGIMEN SIERRA | 7 |
| GRÁFICO 3 - UNIVERSO DE BENEFICIARIOS A NIVEL PAÍS EN EL AÑO 2009 – RÉGIMEN COSTA | 7 |
| GRÁFICO 4 – REGRESIONES LINEALES DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” QUE REGISTRAN LA MISMA TENDENCIA | 16 |
| GRÁFICO 5 - REGRESIÓN LINEALES DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” QUE NO REGISTRAN LA MISMA TENDENCIA..... | 17 |
| GRÁFICO 6 - REGRESIONES LINEALES DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA EN OTRAS ACTIVIDADES QUE REGISTRAN LA MISMA TENDENCIA..... | 18 |
| GRÁFICO 7 - REGRESIÓN LINEAL DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA EN OTRAS ACTIVIDADES QUE NO REGISTRAN LA MISMA TENDENCIA | 18 |
| GRÁFICO 8 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE | 19 |
| GRÁFICO 9 – VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE | 19 |
| GRÁFICO 10 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE | 20 |
| GRÁFICO 11 – VALORES DE OTRAS ACTIVIDADES Y EXCEDENTES AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE | 20 |
| GRÁFICO 12 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE | 21 |
| GRÁFICO 13 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE | 22 |
| GRÁFICO 14 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE | 22 |
| GRÁFICO 15 – VALORES DE OTRAS ACTIVIDADES Y EXCEDENTES AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE | 23 |
| GRÁFICO 16 - % EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE | 24 |
| GRÁFICO 17 - EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE | 25 |
| GRÁFICO 18 - PROMEDIO CONTRATO PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”, DE OTRAS ACTIVIDADES Y DE % EXCEDENTE DEL AÑO 2009-2010 | 26 |
| GRÁFICO 19 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2009 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 27 |
| GRÁFICO 20 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 28 |
| GRÁFICO 21 – EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE..... | 28 |
| GRÁFICO 22 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 29 |
| GRÁFICO 23 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 30 |

| | |
|---|----|
| GRÁFICO 24 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE..... | 30 |
| GRÁFICO 25 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2010 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE..... | 32 |
| GRÁFICO 26 - VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 32 |
| GRÁFICO 27 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE..... | 33 |
| GRÁFICO 28 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE..... | 34 |
| GRÁFICO 29 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 34 |
| GRÁFICO 30 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE..... | 35 |
| GRÁFICO 31 - ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 36 |
| GRÁFICO 32 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 37 |
| GRÁFICO 33 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 38 |
| GRÁFICO 34 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 38 |
| GRÁFICO 35- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE. PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 39 |
| GRÁFICO 36 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2009 AL 2013..... | 40 |
| GRÁFICO 37– VARIACIÓN DEUDAS POR PARTICIPE DEL AÑO 2009 AL 2013..... | 40 |
| GRÁFICO 38 - ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 41 |
| GRÁFICO 39 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 42 |
| GRÁFICO 40 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 43 |
| GRÁFICO 41 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 43 |
| GRÁFICO 42- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE. PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 44 |
| GRÁFICO 43 - VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2010 AL 2013 | 45 |
| GRÁFICO 44 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2010 AL 2013..... | 45 |
| GRÁFICO 45 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE | 46 |
| GRÁFICO 46 – VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE..... | 47 |
| GRÁFICO 47 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE | 47 |
| GRÁFICO 48 – VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DE OTRA ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE..... | 48 |
| GRÁFICO 49 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE | 49 |

| | |
|---|----|
| GRÁFICO 50 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE | 50 |
| GRÁFICO 51 – VALORES DE EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE | 50 |
| GRÁFICO 52 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE | 51 |
| GRÁFICO 53 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRA ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE | 51 |
| GRÁFICO 54 – EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE .. | 52 |
| GRÁFICO 55 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE | 54 |
| GRÁFICO 56 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE | 54 |
| GRÁFICO 57 – VALORES DE EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE | 55 |
| GRÁFICO 58 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE | 55 |
| GRÁFICO 59 – VALORES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE..... | 56 |
| GRÁFICO 60 – VALORES EXCEDENTES DE OTRA ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE | 56 |
| GRÁFICO 61 - % EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE | 57 |
| GRÁFICO 62 - % EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE | 58 |
| GRÁFICO 63 - % EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE | 60 |
| GRÁFICO 64 - PROMEDIO PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”, DE OTRAS ACTIVIDADES Y DE % EXCEDENTE DEL AÑO 2011-2013 | 61 |
| GRÁFICO 65 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2011 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE..... | 63 |
| GRÁFICO 66 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 63 |
| GRÁFICO 67 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE..... | 64 |
| GRÁFICO 68 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 65 |
| GRÁFICO 69 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 65 |
| GRÁFICO 70 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE..... | 66 |
| GRÁFICO 71 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2012 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE..... | 67 |
| GRÁFICO 72 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 68 |
| GRÁFICO 73 – EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE..... | 69 |
| GRÁFICO 74 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTICEPE..... | 70 |
| GRÁFICO 75 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 70 |

| | |
|---|----|
| GRÁFICO 76 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE..... | 71 |
| GRÁFICO 77 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE..... | 73 |
| GRÁFICO 78 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE | 73 |
| GRÁFICO 79 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE..... | 74 |
| GRÁFICO 80 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 75 |
| GRÁFICO 81 – ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 76 |
| GRÁFICO 82 – ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 77 |
| GRÁFICO 83 – ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 78 |
| GRÁFICO 84 – ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 79 |
| GRÁFICO 85- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 80 |
| GRÁFICO 86 - VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTICIPE DEL AÑO 2011 AL 2013 | 81 |
| GRÁFICO 87 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTICIPE DEL AÑO 2011 AL 2013..... | 82 |
| GRÁFICO 88 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 83 |
| GRÁFICO 89 – ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 84 |
| GRÁFICO 90 – ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 85 |
| GRÁFICO 91 – ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 86 |
| GRÁFICO 92 – ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 87 |
| GRÁFICO 93- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 88 |
| GRÁFICO 94 - VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTICIPE DEL AÑO 2012 AL 2013 | 89 |
| GRÁFICO 95 - VARIACIÓN DEUDA POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2012 AL 2013 | 90 |
| GRÁFICO 96 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013..... | 91 |
| GRÁFICO 97 – ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 92 |
| GRÁFICO 98 – ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 93 |
| GRÁFICO 99 – ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013 | 94 |
| GRÁFICO 100 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013 | 95 |

| | |
|---|-----|
| GRÁFICO 101- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013 | 96 |
| GRÁFICO 102 – GÉNERO DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA “HILANDO AL DESARROLLO” | 97 |
| GRÁFICO 103 - EDAD DE LOS PARTICIPANTES | 97 |
| GRÁFICO 104 - HOMBRES POR EDAD..... | 97 |
| GRÁFICO 105 - MUJERES POR EDAD..... | 98 |
| GRÁFICO 106 - GÉNERO FEMENINO * ESTADO CIVIL..... | 98 |
| GRÁFICO 107 - GENERO MASCULINO * ESTADO CIVIL | 99 |
| GRÁFICO 108 - UBICACIÓN POR PARROQUIA | 100 |
| GRÁFICO 109 - UBICACIÓN POR CANTÓN | 100 |
| GRÁFICO 110 - TIPO DE VIVIENDA..... | 101 |
| GRÁFICO 111 - NIVEL DE EDUCACIÓN..... | 102 |
| GRÁFICO 112 - NÚMERO DE HIJOS | 102 |
| GRÁFICO 113 – NÚMERO DE HIJOS QUE TRABAJAN CON LOS ARTESANOS..... | 103 |
| GRÁFICO 114 - CONTINUIDAD DE LA ACTIVIDAD POR HERENCIA..... | 103 |
| GRÁFICO 115 - AÑO DE INICIO EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” | 104 |
| GRÁFICO 116 - MOTIVO PARA INGRESAR EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” EN CALIDAD DE PROVEEDOR..... | 105 |
| GRÁFICO 117 - MAYOR LOGRO PERSONAL POR PARTICIPAR EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”..... | 105 |
| GRÁFICO 118 - SECTOR DE LA CONFECCIÓN | 106 |
| GRÁFICO 119 - NÚMERO DE PERSONAS RECEPTORAS DEL BONO DE DESARROLLO HUMANO | 107 |
| GRÁFICO 120 - NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE CONSIDERAN QUE DEBEN MEJORAR EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” | 107 |
| GRÁFICO 121 - CONDICIONES QUE DEBE MEJOR DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” | 108 |
| GRÁFICO 122 - TEMAS DE CAPACITACIÓN..... | 109 |
| GRÁFICO 123 – UBICACIÓN DEL TALLER..... | 110 |
| GRÁFICO 124 - NÚMERO DE MÁQUINAS | 110 |
| GRÁFICO 125 - NÚMERO DE PERSONAS QUE TRABAJAN EN EL TALLER EN EL PERÍODO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”..... | 111 |
| GRÁFICO 126 - NÚMERO DE FAMILIARES QUE TRABAJAN EN EL TALLER EN EL PERIODO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” | 111 |
| GRÁFICO 127 - NÚMERO DE ARTESANOS QUE PAGAN SUELDO A SUS FAMILIARES . | 112 |
| GRÁFICO 128 - NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE SON CLIENTES DE ALGUNA DE LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS..... | 113 |
| GRÁFICO 129 - NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE HAN SOLICITADO CRÉDITO PARA FINANCIAR SUS ACTIVIDADES | 113 |
| GRÁFICO 130 - NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE SE DEDICAN A OTRAS ACTIVIDADES CUANDO NO TRABAJAN EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”..... | 114 |
| GRÁFICO 131 – ACTIVIDADES A LAS QUE SE DEDICAN CUANDO NO TRABAJAN EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” | 114 |
| GRÁFICO 132 - DESTINO INVERSIÓN DE SU UTILIDAD EN EL PRIMER AÑO DE PARTICIPACIÓN EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” | 115 |
| GRÁFICO 133 – DESTINO INVERSIÓN DE UTILIDAD DEL AÑO 2013 DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”..... | 116 |
| GRÁFICO 134 – SISTEMA DE REGISTRO CONTABLE..... | 116 |

ÍNDICE DE TABLAS:

| | |
|---|----|
| TABLA 1 - UNIVERSO DE BENEFICIARIOS A NIVEL PAÍS EN EL AÑO 2009 | 6 |
| TABLA 2 – BENEFICIARIOS E INVERSIÓN PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” PROVINCIAS PERÍODO 2007 AL 2013..... | 8 |
| TABLA 3- BENEFICIARIOS E INVERSIÓN PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” PROVINCIA DEL AZUAY PERÍODO 2008 AL 2013 | 8 |
| TABLA 4 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009..... | 19 |
| TABLA 5 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010..... | 21 |
| TABLA 6 - % EXCEDENTE DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE | 23 |
| TABLA 7 - % EXCEDENTE DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE | 24 |
| TABLA 8 – PROMEDIO CONTRATO PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”, DE OTRAS ACTIVIDADES Y EL % EXCEDENTE DEL AÑO 2009-2010..... | 26 |
| TABLA 9- VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009, EXCEDENTES POR PARTÍCIPE..... | 27 |
| TABLA 10 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013, EXCEDENTES POR PARTÍCIPE..... | 29 |
| TABLA 11- COMPARACIÓN AÑO 2009 - 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO Y OTRAS ACTIVIDADES | 31 |
| TABLA 12- VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 Y SUS EXCEDENTES..... | 31 |
| TABLA 13 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SUS EXCEDENTES..... | 33 |
| TABLA 14 - COMPARACIÓN AÑO 2010 AL 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO Y OTRAS ACTIVIDADES – EXCEDENTES | 35 |
| TABLA 15 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 36 |
| TABLA 16– ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 37 |
| TABLA 17 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 37 |
| TABLA 18 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 38 |
| TABLA 19 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 39 |
| TABLA 20 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2009 AL 2013..... | 39 |
| TABLA 21 – VARIACIÓN DEUDAS POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2009 AL 2013 | 40 |
| TABLA 22 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 41 |

| | |
|--|----|
| TABLA 23– ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 42 |
| TABLA 24 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 42 |
| TABLA 25 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 43 |
| TABLA 26 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE. PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 44 |
| TABLA 27 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2010 AL 2013 | 44 |
| TABLA 28 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2010 AL 2013..... | 45 |
| TABLA 29 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 | 46 |
| TABLA 30 – VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012..... | 49 |
| TABLA 31 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013..... | 53 |
| TABLA 32 - % EXCEDENTE DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE | 57 |
| TABLA 33- % EXCEDENTE DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE | 58 |
| TABLA 34 - % EXCEDENTE DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE | 59 |
| TABLA 35 – PROMEDIO CONTRATO PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”, DE OTRAS ACTIVIDADES Y DE % EXCEDENTE DEL AÑO 2011-2013 | 61 |
| TABLA 36 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 Y SUS EXCEDENTES..... | 62 |
| TABLA 37- VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SUS EXCEDENTES..... | 64 |
| TABLA 38 - COMPARACIÓN AÑO 2011 AL 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO, OTRAS ACTIVIDADES Y EXCEDENTES | 66 |
| TABLA 39 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 Y SUS EXCEDENTES..... | 67 |
| TABLA 40 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SUS EXCEDENTES..... | 69 |
| TABLA 41 - COMPARACION AÑO 2012 AL 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO, DE OTRAS ACTIVIDADES Y EXCEDENTES | 71 |
| TABLA 42 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SUS EXCEDENTES..... | 72 |
| TABLA 43 - RESUMEN AÑO 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO, DE OTRAS ACTIVIDADES Y DE EXCEDENTE..... | 74 |
| TABLA 44 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 75 |
| TABLA 45 – ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 76 |
| TABLA 46 - ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 77 |
| TABLA 47 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013 | 78 |

| | |
|--|-----|
| TABLA 48 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 79 |
| TABLA 49 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 80 |
| TABLA 50 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTICIPE DEL AÑO 2011 AL 2013..... | 81 |
| TABLA 51 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTICIPE DEL AÑO 2011 AL 2013..... | 81 |
| TABLA 52 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 82 |
| TABLA 53– ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 83 |
| TABLA 54 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 84 |
| TABLA 55 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 85 |
| TABLA 56 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 86 |
| TABLA 57 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 87 |
| TABLA 58 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2012 AL 2013..... | 88 |
| TABLA 59 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2012 AL 2013..... | 89 |
| TABLA 60 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013..... | 90 |
| TABLA 61– ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013 COMPARATIVO AL AÑO 2013..... | 91 |
| TABLA 62 – ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013..... | 92 |
| TABLA 63 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013..... | 93 |
| TABLA 64 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013..... | 94 |
| TABLA 65 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013..... | 95 |
| TABLA 66- EDAD Y GÉNERO DE LOS PARTICIPANTES..... | 96 |
| TABLA 67 – GÉNERO * ESTADO CIVIL..... | 98 |
| TABLA 68 - UBICACIÓN POR PARROQUIA..... | 99 |
| TABLA 69 - UBICACIÓN POR CANTÓN..... | 100 |
| TABLA 70 - TIPO DE VIVIENDA..... | 101 |
| TABLA 71 - NIVEL DE EDUCACIÓN..... | 101 |
| TABLA 72 – NÚMERO DE HIJOS POR ARTESANO Y EL NÚMERO DE HIJOS DE TRABAJADORES EN ESTA ACTIVIDAD..... | 102 |
| TABLA 73 – NÚMERO DE ARTESANOS QUE CONSIDERAN QUE SUS HIJOS CONTINUARÁN CON ESTA ACTIVIDAD..... | 103 |
| TABLA 74 – AÑO DE INICIO EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”..... | 104 |
| TABLA 75 - MOTIVO PARA INGRESAR EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” EN CALIDAD DE PROVEEDOR..... | 104 |
| TABLA 76 - MAYOR LOGRO PERSONAL POR PARTICIPAR EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”..... | 105 |
| TABLA 77 - SECTOR DE LA CONFECCIÓN..... | 106 |

| | |
|--|-----|
| TABLA 78 – NÚMERO DE PERSONAS RECEPTORAS DEL BONO DE DESARROLLO HUMANO | 106 |
| TABLA 79 - NÚMERO DE PARTICIPES QUE CONSIDERAN QUE DEBEN MEJORAR EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” | 107 |
| TABLA 80 - CONDICIONES QUE DEBE MEJOR DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” | 108 |
| TABLA 81 - TEMAS DE CAPACITACIÓN | 109 |
| TABLA 82 – UBICACIÓN DEL TALLER | 109 |
| TABLA 83 - NÚMERO DE MÁQUINAS..... | 110 |
| TABLA 84 - NÚMERO DE PERSONAS QUE TRABAJAN EN EL TALLER EN EL PERÍODO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y EL NUMERO DE FAMILIARES.. | 111 |
| TABLA 85 - NÚMERO DE ARTESANOS QUE PAGAN SUELDO A SUS FAMILIARES..... | 112 |
| TABLA 86 - NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE HAN SIDO CLIENTES DE INSTITUCIONES FINANCIERAS Y HAN SOLICITADO CRÉDITO PARA EL DESARROLLO DE SUS ACTIVIDADES | 112 |
| TABLA 87- NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE SE DEDICAN A OTRA ACTIVIDAD CUANDO NO ESTAN TRABAJANDO EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y CUALES SON ÉSTAS | 113 |
| TABLA 88 - DESTINO INVERSIÓN DE SU UTILIDAD EN EL PRIMER AÑO DE PARTICIPACIÓN EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” | 115 |
| TABLA 89 - DESTINO INVERSIÓN DE UTILIDAD DEL AÑO 2013 DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”..... | 115 |
| TABLA 90 – SISTEMAS DE CONTROL CONTABLE..... | 116 |

ÍNDICE DE ILUSTRACIONES:

| | |
|--|-----|
| ILUSTRACIÓN 1 – LOGO | 1 |
| ILUSTRACIÓN 2 – INVERSIÓN EN MAQUINARIA..... | 125 |
| ILUSTRACIÓN 3 – INVERSIÓN EN MATERIA PRIMA..... | 125 |
| ILUSTRACIÓN 4 – PRODUCTO TERMINADO | 126 |
| ILUSTRACIÓN 5 – ENTREVISTA A EMPRENDEDORA QUE RECIBIA EL BONO DE DESARROLLO HUMANO..... | 127 |

ÍNDICE DE ANEXOS:

| | |
|--|-----|
| ANEXO 1 - GUIÓN PARA GRUPO FOCAL..... | 132 |
| ANEXO 2 - LISTADO PARTICIPES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” 2013 DE LA PROVINCIA DEL AZUAY..... | 133 |
| ANEXO 3 - MAIL DE ENVIO DE ENCUESTAS A PARTICIPANTES DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” 2013 DE LA PROVINCIA DEL AZUAY..... | 137 |
| ANEXO 4 - ENCUESTA..... | 139 |
| ANEXO 5 - TRANSCRIPCIÓN GRUPO FOCAL..... | 148 |
| ANEXO 6 - ARCHIVO DIGITAL REGRESIONES LINEALES | 153 |

Lina Rosa Quinteros Moscoso
 “Trabajo de graduación”
 Juan Carlos Aguirre Maxi
 Marzo, 2014

Comportamiento Financiero de los partícipes del Programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay en el período 2009 – 2013.

INTRODUCCIÓN.

Entre las metas que el Gobierno Ecuatoriano se ha propuesto en la búsqueda del “Buen Vivir” o “Sumak Kawsay”, que está consagrado en la Carta Magna aprobada en el año 2008 por el pueblo ecuatoriano en consulta popular, es conseguir la integración social y territorial, además de buscar construir una sociedad más justa en la que no haya pobreza, impulsar el desarrollo sostenible y que entre sus ciudadanos exista equidad; debiendo originar condiciones de resguardo para su población, en especial para sectores desprotegidos, una de ellas es asegurarles el acceso a la educación pública de calidad. Sobre esta base y con el propósito de cumplir con el artículo 3 de la Constitución de Montecristi que señala los “deberes primordiales del Estado”, que en el numeral 1 garantiza la educación; el MCDS¹ diseñó y coordinó la implementación del programa “Hilando el Desarrollo”. (Asamblea Nacional Constituyente, 2008)

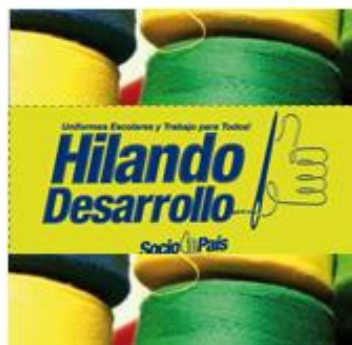


Ilustración 1 – LOGO

Fuente - (IEPS, Instituto Nacional de Economía Popular y Solidaria, 2013)

El Régimen del Buen Vivir, reconocido en el libro supremo trata y define temas en los que se deben trabajar para asegurar al pueblo esta digna condición; en educación, salud, seguridad social, hábitat y vivienda, cultura, cultura física y tiempo libre, comunicación social, ciencia, tecnología, innovación y saberes ancestrales, gestión de riesgos, población y movilidad humana, seguridad humana, transporte, entre otros.

¹ Ministerio Coordinador de Desarrollo Social

Como antecedente se debe mencionar que este proyecto fue creado por el MCDS en el año 2007, que buscó y busca hasta la actualidad que la educación básica sea universal y absoluta, por medio de la entrega de uniformes escolares gratuitos a las y los estudiantes de unidades educativas fiscales rurales de todo el país, siendo éste uno de los objetivos del Plan Decenal de Educación del Ecuador 2006 – 2015, por tanto se determinó que una de las principales causas que imposibilitaban que los niños y jóvenes entre los 6 y 17 años tengan acceso a la educación, era la carencia de dinero de sus padres para la compra de uniformes. Se formó a través del acuerdo ministerial 348 del 18 de septiembre del 2007, modificado por el acuerdo 0021 – 10 del 14 de enero del 2010. Este esquema está reglamentado por el documento antes indicado y por la Resolución INCOP2 047 – 2011. Es así que según lo establecido por este ministerio en el Acuerdo Ministerial No. 0021-10, entre una de sus finalidades específicas está el dotar de uniformes escolares a la población estudiantil del sistema fiscal:

- Los estudiantes de la educación inicial de las zonas: urbana y rural.
- Los estudiantes de educación general básica de la zona rural.
- Los estudiantes de escuelas y establecimientos de educación general básica que se encuentran ubicados en zonas urbanas y rurales de todas las provincias Amazónicas del país.
- Todos los niveles de las Unidades Educativas Del Milenio. (Ministerio de Educación, 2010)

El principal propósito de este programa fue romper los obstáculos existentes para que los niños y jóvenes puedan estudiar entregándoles gratuitamente uniformes escolares, además de impulsar un modelo de “Inclusión Económica”³ a través de crear nexos con el sector de la confección, tanto artesanos como microempresarios del sector textil, participando en la confección de los uniformes escolares de forma asociativa recibiendo recursos del Estado; siendo este grupo el objetivo principal de este estudio.

Este evento surge por una acción coordinada de algunas instituciones del sector público, entre el MINEDUC⁴, el MCDS, MIES⁵ a través del IEPS⁶, el MRL⁷ y la Junta de Defensa del

2 Instituto Nacional de Compras Públicas

3 Inclusión Económica, es la teoría que manifiesta que los programas asistencialistas no son sustentables pues solo regalan dinero, lo importante es que los receptores puedan generar sus propios recursos a través de su trabajo.

4 Ministerio de Educación

5 Ministerio de Inclusión Económica y Social

6 Instituto Nacional de Economía Popular y Solidaria

7 Ministerio de Relaciones Laborales

Artesano, entidades que desarrollaron todo un proceso para la validación de talleres artesanales para asegurar la calidad de la confección de los uniformes. El diseño de este plan según la SENPLADES⁸ fue forjar mercados consiguiendo que los artesanos y los pequeños empresarios fabriquen kits de uniformes escolares, impulsando un modelo de inclusión económica popular y solidaria; que de una u otra manera debe aliviar la economía familiar. (Senplades, Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo, 2014)

En la etapa piloto, básicamente se recaudó información como quienes serían los beneficiarios (estudiantes, artesanos e industrias textiles nacionales), los posibles precios de los kits de uniformes escolares, se identificó a artesanos y se realizó visitas a los talleres para establecer su capacidad operativa tanto de maquinaria como del recurso humano asegurando de esta manera la calidad del producto. En base de lo cual en el año 2008 el MCDS lanzó el programa promocionándolo a nivel nacional, las Subsecretarías Regionales de Educación, las Direcciones Provinciales de Educación, los Colegios Técnicos y las Redes Educativas Rurales de cada una de las provincias fueron y son responsables de los procesos de contratación en cada una de sus circunscripciones territoriales.

En este año el programa tomó un giro iniciando con una normativa diferente, expresada en la constitución en el capítulo cuarto sobre la Soberanía Económica, reconoce que se debe asegurar la fabricación que viabilice el buen vivir, iniciando con una política de economía popular y solidaria, ordenando establecer su ley y reglamentos asegurando una adecuada distribución del ingreso y de la riqueza nacional, impulsando la producción nacional y el empleo sostenibles en el tiempo (Asamblea Nacional Constituyente, 2008), además expuesto dentro de la propuesta de la Vicepresidencia de la República para conseguir el “Cambio de la Matriz Productiva”⁹, está el fin de evitar la importación de productos que podrían elaborarse dentro del país; los recursos que este programa otorga a los artesanos de la costura, con lo que superarán la pobreza gracias al trabajo y a la propiedad colectiva, a través de la “sinergia”¹⁰ de los participantes que fabriquen con calidad y complejidad.

Entre los años 2008 y 2010 los contratos fueron realizados dentro de los siguientes modelos: menor cuantía, cotización y subasta inversa, siendo el resultado de estos convenios la existencia de un único ganador en cada propuesta, lo que originaba concentración de varias transacciones en un mismo oferente que por lo general eran grandes empresas de la

8 Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo

9 La transformación de la matriz productiva implica el paso de un patrón de especialización primario exportador y extractivista a uno que privilegie la producción diversificada, ecoeficiente y con mayor valor agregado, así como los servicios basados en la economía de conocimiento y la biodiversidad.

10 Acción de coordinación de dos o más causas o partes (elementos) cuyo efecto es superior a la suma de efectos individuales.

confección que obtenían mayores ganancias y frecuentemente subcontractaban la fabricación de uniformes al destajo. (IEPS, Instituto Nacional de Economía Popular y Solidaria, 2013)

Desde el año 2011 y ante los problemas expuestos en procesos anteriores, se modificó el sistema de contratación desarrollando lo que se llamó “Ferias Inclusivas”¹¹. La característica fundamental de este sistema es que los artesanos y organizaciones de la EPS¹², ofertan su capacidad de producción y no compiten por precios debido a que estos son establecidos por el ente contratante, en este caso el MINEDUC. En este valor se calcula que existe un “excedente” que estaría en el 35% dependiendo de los costos y gastos que cada oferente tenga; tratando de conseguir una mejor distribución de la riqueza. Al hablar de actores de la EPS, se utiliza el término “excedentes” en lugar de “utilidades” pues la teoría de la economía social manifiesta que en este sector el fin último no es la generación de utilidades sino la generación de trabajo.

En ese año el MCDS, levantó información de costos directos, mano de obra, materiales e insumos, costos indirectos y un porcentaje de ganancia; datos tomados de varios talleres de diferente forma de organización tanto en la sierra como en el oriente. También se gestionó para que los artesanos y pequeños productores se beneficien con precios accesibles para la compra de materia prima e insumos, a través de convenios con productores de textiles que debían ser obligatoriamente empresas nacionales; todo esto armaría una cadena de desarrollo económico y social en diferentes niveles de la colectividad. Esto se logra con el amparo de la nueva Ley de Contratación Pública y con el apoyo del INCOP, se busca proteger a los pequeños productores para que puedan participar con Ofertas Públicas preferenciales ante las grandes fábricas.

Los artesanos y microempresarios fueron calificados por la Junta Nacional de Defensa del Artesano o por otros gremios en base a sus factores productivos y debían cumplir con estándares de calidad fijados por el MINEDUC como ente contratante. El IEPS a partir del año 2010 toma en cierta forma el rol de calificador, siendo un organismo que acompaña al microempresario en el llenado de documentación, en la coordinación de capacitación, y en la búsqueda de mercados, pues la ley orgánica de la economía popular y solidaria define como unidades económicas populares a los emprendimientos unipersonales, familiares, domésticos, comerciantes minoristas, que realizan actividades económicas de producción en pequeña escala.

11 Es un evento en el que las entidades contratantes demandan bienes y servicios, buscando generar oportunidades con la participación incluyente de actores de la economía popular, procesos claros, diligentes y conforme al reglamento existente.

12 Economía Popular y Solidaria

Para que sean considerados dentro de este sector los fabricantes deberán cumplir por lo menos en 2 de los 3 parámetros establecidos en cada una de las categorías:

Microempresarios:

- Número de trabajadores de 1 a 9
- Valor ventas o ingreso bruto anual menor a \$100.000
- Valor activos \$100.000

Artesanos:

1. Es considerado artesano el individuo, grupo o una unidad doméstica
2. Dedicado a actividades de producción de carácter manual con técnica tradicional
3. Desarrolla su trabajo personalmente
4. El monto de ventas, de materia prima y de ventas, el número de operarios y de maquinaria, son establecidos anualmente por la Superintendencia.

Ante esto es necesario definir que, Economía Popular es la organización de individuos con labores similares para desarrollarse solidariamente en busca del bien común, siendo emprendimientos domésticos basados en relaciones de consanguinidad, de identidad o territorialidad. La finalidad de estos emprendimientos es económica, con intervención en el mercado, buscan producir, vender, comprar unidos en asociación, forjando bienes y/o servicios útiles para la satisfacción de sus necesidades, su principal medio es el trabajo. No es una economía de pobres para pobres, sino es un sistema de producción de alta calidad que puede satisfacer la demanda más exigente, recibiendo incentivos como medidas de fomento, promoción y fortalecimiento; con el propósito que en algún momento estén consolidados y puedan seguir su labor en forma independiente y duradera. Así en la Constitución se estableció un concepto del sistema económico social y solidario en base al ciudadano, equilibrando entre sociedad, Estado y mercado; que promulgan el Buen Vivir, siendo esta red un conjunto de instituciones sociales soportado por normas y valores, con el debido control de las correspondientes entidades gubernamentales, el IEPS creado en el 2009 ejecuta la política pública promulgada por el Comité Interinstitucional. (Ministerio de Inclusión Económica y Social, 2011-2013)

El programa “Hilando el Desarrollo” no tiene aún definida una fecha de terminación, al contrario se plantea desde el Gobierno el ampliarlo hasta lograr la cobertura total de los estudiantes de las instituciones fiscales de todo el país, por lo que se crea la oportunidad de que nuevos emprendimientos se anexen y compartan esta posibilidad de pasar a pertenecer al ente productivo de este país.

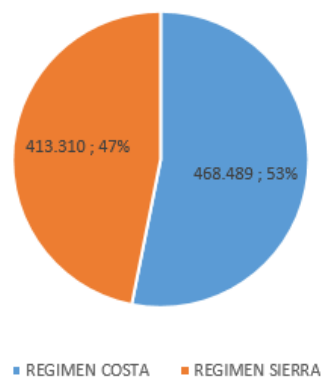
Los niños y niñas que recibieron uniformes escolares confeccionados por pequeños productores el año 2009 a nivel país fueron 881.799, artesanos y operarios capacitados en la manufactura de uniformes 1.086, recursos ejecutados \$14'756.405, con el desglose siguiente:

Tabla 1 - UNIVERSO DE BENEFICIARIOS A NIVEL PAÍS EN EL AÑO 2009

| PROVINCIA | RÉGIMEN COSTA | RÉGIMEN SIERRA |
|------------------------------------|----------------|----------------|
| 1. AZUAY | 8,698 | 40,839 |
| 2. BOLIVAR | 10,537 | 14,061 |
| 3. CAÑAR | 10,123 | 12,811 |
| 4. CARCHI | | 11,110 |
| 5. CHIMBORAZO | 3,390 | 44,783 |
| 6. COTOPAXI | 9,705 | 37,323 |
| 7. MORONA SANTIAGO | | 19,7 |
| 8. NAPO | | 15,517 |
| 9. ORELLANA | | 18,348 |
| 10. PASTAZA | | 10,601 |
| 11. EL ORO | 37,959 | |
| 12. ESMERALDAS | 53,190 | |
| 13. GALÁPAGOS | | |
| 14. GUAYAS | 88,990 | |
| 15. IMBABURA | 3,623 | 31,813 |
| 16. LOJA | 22,125 | 12,878 |
| 17. LOS RIOS | 58,198 | |
| 18. MANABI | 106,603 | |
| 19. PICHINCHA | 10,569 | 79,005 |
| 20. SANTA ELENA | 24,597 | |
| 21. SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS | 20,182 | |
| 22. SUCUMBIOS | | 21,081 |
| 23. TUNGURAHUA | | 32,635 |
| 24. ZAMORA CHINCHIPE | | 10,805 |
| TOTAL | 468,489 | 413,310 |

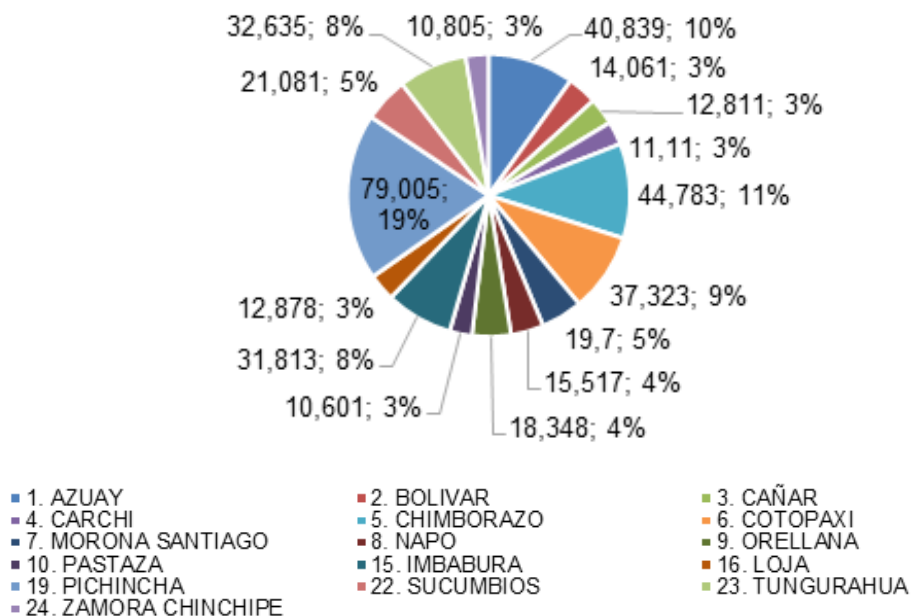
Fuente - (IEPS, 2012)

Gráfico 1 - UNIVERSO DE BENEFICIARIOS A NIVEL PAÍS EN EL AÑO 2009 POR ZONA



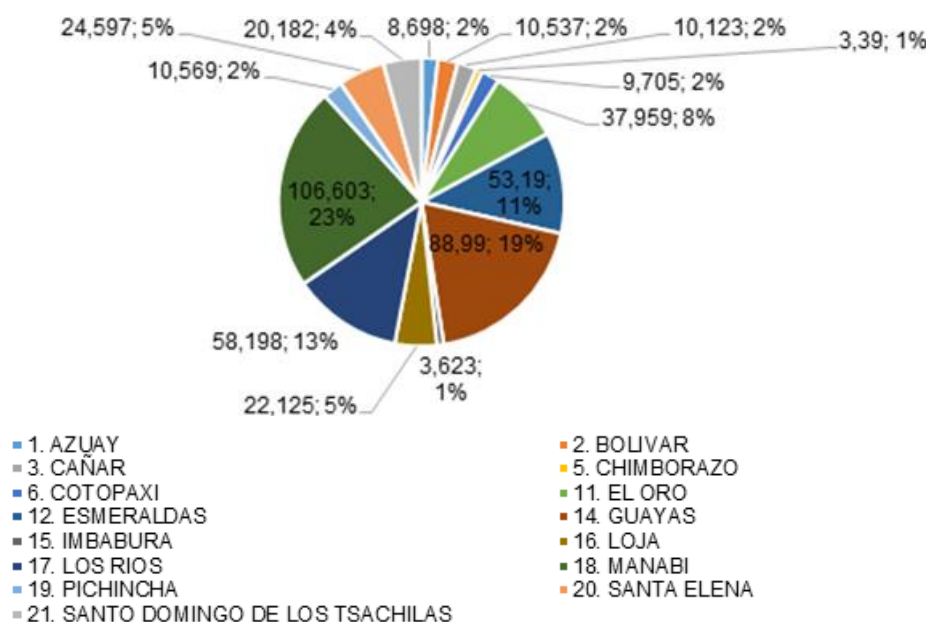
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 2 - UNIVERSO DE BENEFICIARIOS A NIVEL PAÍS EN EL AÑO 2009 – RÉGIMEN SIERRA



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 3 - UNIVERSO DE BENEFICIARIOS A NIVEL PAÍS EN EL AÑO 2009 – RÉGIMEN COSTA



Fuente – (Elaboración del Autor)

Durante los años que este programa ha operado en provincia, el valor de los contratos han sobrepasan la cantidad de \$28MM por año, por lo que se puede indicar que la inyección de recursos por parte del Régimen al sector textil debió aportar al mejoramiento financiero de los partícipes, las cifras por año son:

Tabla 2 – BENEFICIARIOS E INVERSIÓN PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”
PROVINCIAS PERÍODO 2007 AL 2013

| AÑO | NO. KITS | NO. ARTEANOS | MONTO USD | EMPLEOS DIRECTOS | PROCESO DE CONTRATACION |
|--------|-----------|--------------|---------------|------------------|--|
| * 2013 | 680.702 | 1570 | \$ 17.493.285 | 10.990 | |
| 2012 | 1.109.886 | 1660 | \$ 28.570.399 | 11.620 | LICITACION |
| 2011 | 501.977 | 1168 | \$ 15.922.826 | 8.176 | MENOR CUANTIA Y COTIZACION |
| 2010 | 946.296 | 235 | \$ 22.706.714 | 1.645 | MENOR CUANTIA Y COTIZACION |
| 2009 | 841.807 | 291 | \$ 14.756.405 | 2.037 | BOLETIN DE PRENSA IEPS - UNIDAD DE COMUNICACIÓN 24-05-2012 |
| 2008 | 715.417 | 352 | \$ 21.126.562 | 2.464 | BOLETIN DE PRENSA IEPS - UNIDAD DE COMUNICACIÓN 24-05-2012 |
| 2007 | 82.997 | 173 | \$ 2.182.470 | 1.211 | BOLETIN DE PRENSA IEPS - UNIDAD DE COMUNICACIÓN 24-05-2012 |

- Solo datos Régimen costa 2013, otros años Régimen Costa y Sierra

Fuente – MINEDUC, IEPS Provincias

Según los datos indicados en el MINEDUC, en lo que corresponde a la provincia del Azuay, del año 2013-2014 se han entregado 85 contratos por \$1'900M y 68.000 estudiantes han sido beneficiarios:

Tabla 3- BENEFICIARIOS E INVERSIÓN PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”
PROVINCIA DEL AZUAY PERÍODO 2008 AL 2013

| AÑO | NO. KITS | NO. ARTEANOS | MONTO USD | VALOR POR CADA CONTRATO |
|-----------|----------|--------------|--------------|-------------------------|
| 2013-2014 | 68.597 | 85 | \$ 1.976.966 | \$ 18.458 |
| 2011-2012 | 55.395 | | \$ 1.596.484 | |
| 2010 | 50.285 | | \$ 1.449.214 | |
| 2009 | 60.974 | | \$ 1.757.271 | |
| 2008 | 47.096 | | \$ 1.357.307 | |

Fuente – MINEDUC, Ma. Angélica Dávila

Dentro de la parte social y con el propósito de alejar a la gente de la pobreza y más a las mujeres desamparadas, se implementó en el gobierno del Dr. Jamil Mahuad el “Bono de la Pobreza”, beneficio que fue creado con un fin asistencialista y clientelar. Este bono fue mantenido por las administraciones siguientes solo modificando los montos que se otorgaban a los ciudadanos pobres del país, es sin embargo en el régimen del Eco. Rafael Correa D. que se decide dar un giro en este tema y se lo transforma a “Bono de Desarrollo”, transformándole el sentido asistencialista a un sentido generador de riqueza por medio del trabajo, logrando en una parte ser un instrumento de movilidad humana.

Se debe considerar que en el Ecuador el porcentaje de estas participes refieren ser el 40%, según indicó la Eco. Ximena Grijalva el 14 de septiembre del 2013 en una entrevista a Diario

el Telégrafo. (Portal de la Economía Popular Social y Solidaria, 2013) (Agencia Pública de Noticias del Ecuador y Suramérica, 2013)

Actualmente existen tres tipos de subsidios:

- 1 Bono de desarrollo humano, que se otorga especialmente a las madres en condición de vulnerabilidad.
- 2 Bono de vejez, que se otorga a los ecuatorianos y ecuatorianas de más de 65 años que no tengan jubilación por parte de algún tipo de seguro.
- 3 Bono de discapacidad, que se otorga a los ecuatorianos que posean algún tipo de discapacidad avanzada.

Todos los beneficiarios de este aporte estatal reciben a la fecha, la cantidad de \$ 50,00 mensuales.

De estos tres tipos de beneficiarios, solo los que reciben el bono de desarrollo humano son sujetos de “crédito” siempre que cumplan algunos parámetros definidos por el MIES, a saber:

- a) Puntaje igual o menor a 25 puntos en el censo social.
- b) Proyecto de inversión.
- c) Libreta de ahorros en el BNF¹³, en una cooperativa o en otra institución financiera.

El objetivo principal de este crédito es que a través de este dinero y con el trabajo del beneficiario, sus ingresos mensuales sean mayores o superiores al monto que recibiría mensualmente por este concepto.

Se utiliza la palabra “crédito” para expresar un anticipo que se le hace al receptor del bono, dicha operación puede generarse de cualquiera de las siguientes formas:

- ❖ Crédito individual gestionado por el interesado, con una llamada sin costo al 1800 002 002. A través de este sistema, el beneficiario recibe un anticipo de \$ 600, que es igual a valor que recibiría durante 12 meses de bono, teniendo total libertad para disponer del dinero en la forma y fines que sean de su interés o necesidad.
- ❖ Crédito individual tramitado con la participación del IEPS, el favorecido recepta un adelanto de \$ 900 igual a 18 meses de bono. Su obligación es de invertir en el proyecto que presenta.

13 Banco Nacional de Fomento

- ❖ Crédito asociativo solicitado por un grupo de interesados con la participación del IEPS, el beneficiario recibe un anticipo de \$ 1.200, igual a 24 meses de bono. Debe invertir solo en un plan que junto con los miembros de su asociación hayan propuesto para tomar el capital.

El IEPS está en la obligación de realizar evaluaciones “expost”¹⁴ de los créditos otorgados, de forma que al visitar a un sujeto de crédito, si éste no ha cumplido con los fines para los que recibió el monto, se encuentra obligado a devolver el valor y además pierde el acceso al bono, convirtiéndose la evaluación en una herramienta para evitar el mal uso de los recursos del Estado.

El programa “Hilando el Desarrollo” tiene ya 7 años desde su implementación, en todo este lapso, en uno de los estudios de la SENPLADES se indica que no fue posible determinar el impacto del programa en los artesanos, por lo que no se tiene información sobre la realidad financiera, no se ha podido demostrar si la situación de estas personas ha mejorado gracias al aporte del Gobierno, si se ha logrado la movilidad social de un quintil a otro de pobreza o si el impacto no ha sido el esperado; por lo tanto es importante determinar si este grupo ha mejorado o ha disminuido su status financiero y si se ha logrado o no impulsar la economía popular, ya que se conoce empíricamente que en años anteriores, los programas de asistencia a los grupos vulnerables como por ejemplo a los agricultores, se convirtieron en “subsídios”, que no lograron ser sustentables. Así mismo la publicación mencionada recomienda analizar la evolución de los partícipes a quienes se otorgaron contratos de fabricación de uniformes. (Senplades, Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo, 2014)

Para poder obtener parte de esta información y poder determinar si el proyecto ha permitido mejorar financieramente a los participantes de este programa, es importante la aplicación de análisis financiero, a través de un estudio comparativo de cifras, valores y porcentajes de los diferentes rubros que los participantes proporcionen en la encuesta, con lo que se analizará la situación contable y financiera de los partícipes a través de indicadores cuantificables e importantes para así obtener conclusiones sobre la misma. Los resultados serán presentados en: porcentajes, promedios, períodos, tendencias, aumento o disminución de variables, estándares, niveles de cumplimiento, con lo que se obtendrán resultados que podrán ser procesados y comprobar si están alineados a los objetivos y metas que el Estado se planteó socialmente.

Los ratios financieros deberán ser diseñados y aplicados correctamente con el propósito de medir, conocer la real situación financiera y así facilitará emitir recomendaciones sobre la

14 La evaluación expost corresponde a la verificación del grado de logro de metas y objetivos formulados de un proyecto.

base que pudiesen arrojar los resultados de esta investigación, si estos son positivos se podrán plantear nuevos proyectos para otros sectores vulnerables de la sociedad, y a la vez buscar procesos que permitan formalizar el manejo económico de estos, en áreas tales como: tributación, contabilidad, costos, ventas, etc.; promoviendo lo que la Constitución de la República exige al Gobierno de la Revolución Ciudadana, que logre una transformación institucional, estableciendo un sistema económico justo, democrático, productivo, solidario y sostenible basado en la distribución igualitaria de los beneficios del desarrollo, de los medios de producción y de la generación del trabajo digno. (Ministerio de Inclusión Económica y Social, 2011-2013). Proyectará determinar lineamientos de acción sobre el programa, básicamente a largo plazo, para modificar, mejorar o conservar la situación financiera a fin de lograr de manera apropiada y óptima los objetivos del Estado.

Recordemos que las características que deben cumplir los indicadores financieros para ser considerados herramientas básicas y sólidas son:

1. Medibles
2. Comparables
3. Confiables
4. Cumplan con el fin
5. Oportunos

De lo indicado y en base al objetivo de esta investigación se han escogido los siguientes índices financieros que generalmente se utilizan en las empresas Pymes o Corporativas:

Índices de Liquidez: Estos índices permiten determinar la liquidez con la que cuenta el participe para cubrir sus deudas.

- Capital de Trabajo \$ = Activo Corriente – Pasivo Corriente
- Prueba Ácida (en veces) = (Activo Corriente – Inventarios) / Pasivo Corriente
- Razón Circulante (en veces) = Activo Corriente / Pasivo Corriente

Índices de Endeudamiento: Permiten medir el grado de deuda que mantiene el participe y su capacidad para afrontarla.

- Apalancamiento Corto Plazo (en veces) = Pasivo Circulante / Pasivo Total
- Endeudamiento \$ = Total Pasivo / Total Activo
- Razón Deuda / Patrimonio (en veces) = Pasivo Total / Patrimonio

Índices de Rentabilidad: Permiten determinar si el proyecto es rentable para los participantes, comparando con lo indicado por el Estado.

- ROA \$ = Rentabilidad / Total de Activo
- ROE % = Rentabilidad / Patrimonio

CAPITULO 1: MATERIALES Y MÉTODOS

Las conclusiones a las que llegó la SENPLADES con el estudio (SENPLADES S. N., ISSUU - Informe Linea Base para la Evaluación de Impacto by Senplades, 2014), en el cual indica que no se logró determinar el impacto financiero que pudiesen haber tenido los oferentes, por nuestra parte hemos observado empíricamente que la situación financiera de estas personas es diferente a la que mantenían antes de haber recibido contratos por parte del Estado para la fabricación de los uniformes escolares; siendo estos, motivos suficientes para plantearnos la necesidad de investigar y determinar con razones financieras el estatus de estos partícipes. Es por esto que el **objeto** de esta investigación son los artesanos y microempresarios del sector de la confección, participantes del programa “Hilando el Desarrollo”. Dentro del grupo existen conciudadanas receptoras del BDH, en quienes se puede determinar si les ha apoyado o ha generado movilidad social, es decir, que ha mejorado su situación financiera y por lo tanto su calidad de vida.

La investigación se enfocará en revisar escalonadamente la evolución del número y tipo de involucrados, por lo que el período a investigar está comprendido entre el 2009 y 2013 teniendo como año base el 2008, lo que permitirá analizar si se está cumpliendo con uno de sus objetivos que es incluir a estos productores del sector de la confección en lugar de grandes fábricas apoyando a una mejor distribución de la riqueza y así determinar cuál fue su impacto, a través de la aplicación de razones financieras que se determinen aptas para el sector, identificar cuáles de estos índices generalmente utilizados en el análisis financiero de grupos pymes, empresarial y corporativo, pueden ser aplicados a este sector, para demostrar que la situación financiera de los pequeños artesanos y microempresarios ha mejorado, a través de la comparación del rendimiento de cada partícipe con otros del mismo sector.

Este trabajo se delimita geográficamente a la provincia del Azuay por ser una zona con alta migración, la cuarta provincia en número de habitantes y por el acceso que se tiene de la información del programa y de las personas que en él participan, debido la relación existente con uno de los funcionarios del IEPS, organismo que promueve la economía popular y solidaria.

Inicialmente se realizará una recolección de datos de fuentes secundarias de organismos que apoyan a este programa, como el IEPS, SERCOP¹⁵, MINEDUC; debido a que el primero acompaña a los artesanos en el proceso, el segundo recibe la documentación - califica a los oferentes y el tercero es el organismo que contrata.

15 Servicio Nacional de Compras Públicas, antes INCOP, Instituto Nacional de Compras Públicas

La investigación que se va a realizar será una investigación **concluyente** de tipo **descriptivo y exploratorio**, que nos permita identificar las características demográficas, elementos, hechos y situaciones, comprobar la posible asociación de las variables.

Se procederá a realizar un Grupo Focal (**Método Cualitativo**) con el propósito de recolectar datos y percepciones de las personas del programa, siendo una investigación exploratoria. Para este evento se invitará a 12 individuos con la finalidad de realizar un conversatorio, el mismo que será grabado para evidenciar la veracidad de la información recaudada y así pueda ser transcrita para obtener resultados. Se efectuará en la sala de sesiones del IEPS ubicado en San Joaquín el día miércoles 2 de abril del presente año en el horario de 15h00 a 18h00.

El grupo se establecerá en forma homogénea y a la vez tratando de cubrir todos los años de la investigación, seleccionando artesanos, microempresarios y receptores del bono; que hayan ingresado en los diversos años de ejecución del programa, eligiendo perfiles adecuados con un nivel de participación alto que conozcan y comprendan el proceso, dado el grado de educación primaria que la mayoría de estas personas tienen; esto se lo hará en coordinación con el IEPS evitando el sesgo de la información.

Este evento será moderado por un funcionario del IEPS con experiencia en temas como “Hilando el Desarrollo” y Grupos Focales, además el conocimiento de los invitados, de forma que la conversación fluya de manera que cubra todas las preguntas que la investigadora se ha planteado, quien a la vez actuará como co-facilitadora para poder reforzar la información requerida en los puntos necesarios.

Se establecerá una conversación dando una instrucción inicial informando a los invitados el propósito de la reunión y sus metas, luego se les pedirá que se presenten y expresen sus expectativas del hecho. El evento será encaminado en base de un guion preestablecido, que ha sido formulado en apoyo al cumplimiento de los objetivos de este trabajo. **Anexo 1 – Guión Grupo Focal.**

Los resultados obtenidos serán el punto de partida para la elaboración del cuestionario estructurado, que será aplicado a todo el **universo** de participantes compuesto por 105 conciudadanos(as), fuente Archivos Digitales IEPS, se adjunta en **Anexo 2 – Listado de los actores de la economía popular y solidaria registrados para el Programa “Hilando al Desarrollo 2013 de la Provincia del Azuay”.**

Este **censo** está dirigido para poder recolectar información primaria directa de la fuente en forma descriptiva, resultados que nos permitan evaluar y determinar si la afectación fue positiva o negativa en las finanzas de los participantes del Programa “Hilando el Desarrollo”

incluidos los actores de la Economía Popular y Solidaria en la provincia del Azuay al año 2013 siendo este el **alcance** de esta exploración; el método a aplicar en esta parte de la investigación es **Cuantitativo**.

Se enviará vía correo electrónico desde la estación de trabajo de la funcionaria del IEPS que es el contacto entre el Instituto y los costureros, solicitando responder en 72 horas, en caso de que no se reciba respuesta se realizarán vía telefónica. En el mail constará una nota explicativa y de solicitud de información, pidiendo la mayor colaboración posible con un texto neutro que no genere rechazo buscando empatía de los entrevistados con la investigadora.

Anexo 3 – Mail de envío de encuesta a participantes del programa “Hilando el Desarrollo” 2013 de la provincia del Azuay.

La estructura de la encuesta será elaborada en base a una lista de variables que respondan a los objetivos de la investigación y la vez en forma ordenada por lo que se divide en 4 partes,

Anexo 4 – Encuesta:

1. Datos demográficos, nombre, edad, fecha de nacimiento, etc.
2. Sobre el programa, permitirá conocer desde cuando ha participado en el programa y su apreciación del mismo.
Estos 2 grupos de preguntas validarán la información financiera.
3. Sobre el taller, ubicación, distribución, maquinaria; se conocerá que tan grande son los talleres.
4. Datos financieros de los años a investigar en forma evolutiva, con lo que se establecerá la información necesaria para cumplir con los objetivos y así demostrar o no la hipótesis de este proyecto de investigación.

Al obtener los datos, la información financiera se analizará de la siguiente manera:

- Se formularán Regresiones Lineales con todos los datos obtenidos desde el año 2009 al 2013, siempre que se dé más de 2 valores, tanto para los contratos de “Hilando el Desarrollo y de otras actividades”, relacionando variables con el objetivo de determinar su tendencia.
- Años 2009 y 2010, en un comparativo al año 2013, todos los contratos otorgados en esos años.
- Años 2009 y 2010, en un comparativo desde el año de partida y el resultado final al año 2013.
- Años 2011, 2012 y 2013 en comparativo al año 2013, todos los contratos otorgados en esos años.
- Años 2011, 2012 y 2013, en un comparativo desde el año de partida y el resultado final al año 2013.

- Se analizará al grupo de receptoras de “Desarrollo Humano” de la provincia del Azuay que han participado en el programa.

Esta estructuración del estudio se la hace debido a que los años 2009 y 2010 el sistema de contratación fue de “Subasta Inversa” y en los años siguientes se desarrolló la “Feria Inclusiva”.

Los **resultados o hallazgos** permitirán elaborar el documento que sirva de insumo de nuevos programas que el Estado pueda desarrollar en apoyo a los actores de la Economía Popular y Solidaria en búsqueda del “Buen Vivir”, como también que permita el planteamiento de nuevas hipótesis y de herramientas con las cuales se puedan evaluar financieramente otros programas sociales del gobierno.

El sistema de procesamiento estadístico de datos a utilizar será el software SPSS (Statistical Package for the Social Sciences), debido a su capacidad para trabajar con grandes bases de datos y un sencillo interface para la mayoría de los análisis, lo que apoyará a analizar las variables por separado, y de esta forma se realizara un razonamiento de las variables por separado, bi-variado y multi-variado.

Con esta exploración se presentarán los resultados los mismos que contendrán pregunta, tabla, gráfico y comentario del mismo.

CAPÍTULO 2: RESULTADOS

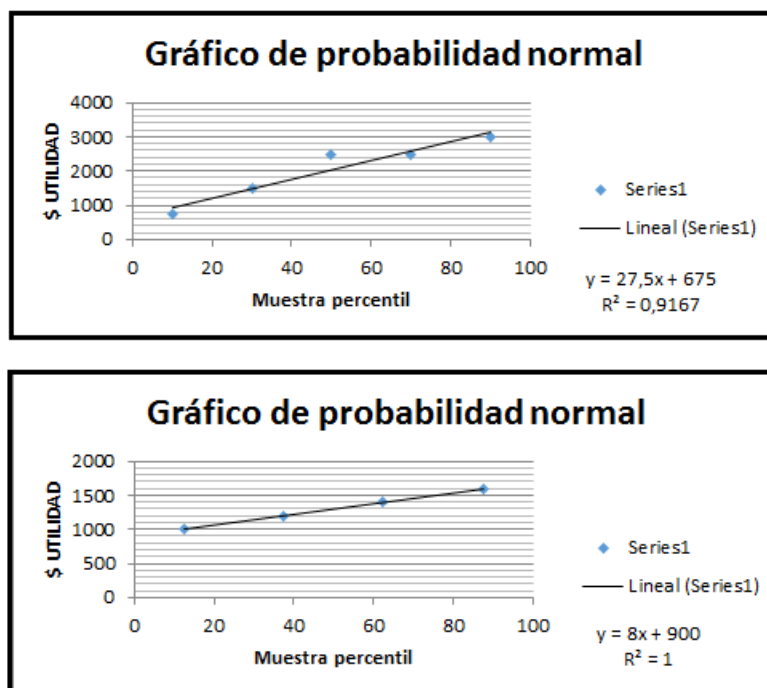
El Grupo Focal se realizó el día y la hora planificada, de las doce invitadas asistieron 9 emprendedoras. Lo tratado en el mismo se transcribe en el siguiente documento adjunto.

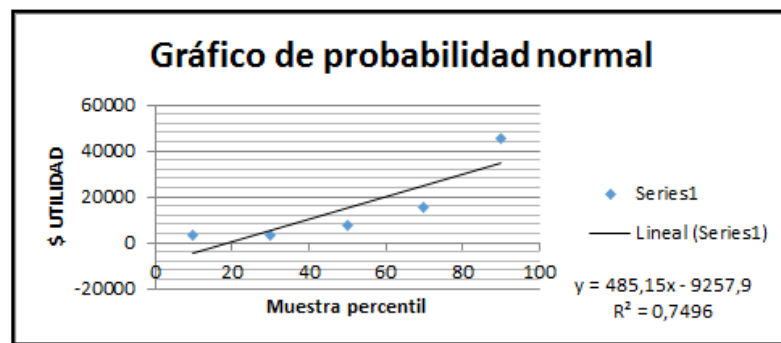
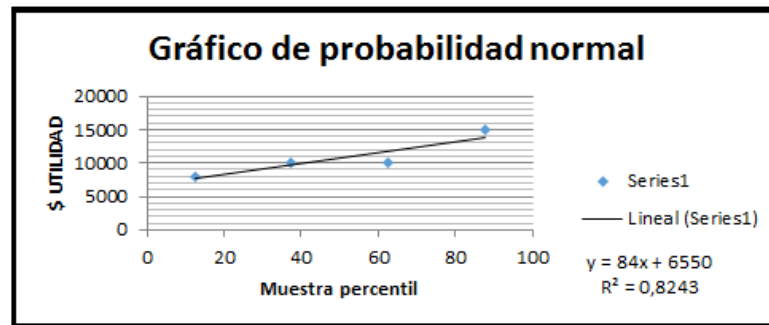
Anexo 5 – Transcripción Grupo Focal.

Según el archivo del IEPS del año 2013 constan como calificados para el programa “Hilando el Desarrollo” en la provincia del Azuay 105 artesanos-microempresarios del área de la confección para la fabricación de kits de uniformes escolares destinados a los alumnos de las escuelas del sector público, de estos participantes, 94 proporcionaron la información requerida en la encuesta presentada en el Anexo 4.

Con la información referente a los montos de contratos y sus excedentes respectivos, se ha procedido a estructurar un archivo de **Regresiones Lineales** con el fin de conocer la tendencia con respecto a estas variables de cada uno de los 94 participantes encuestados, **ANEXO 6**, para el cálculo se tomó los ítems con más de 2 años.

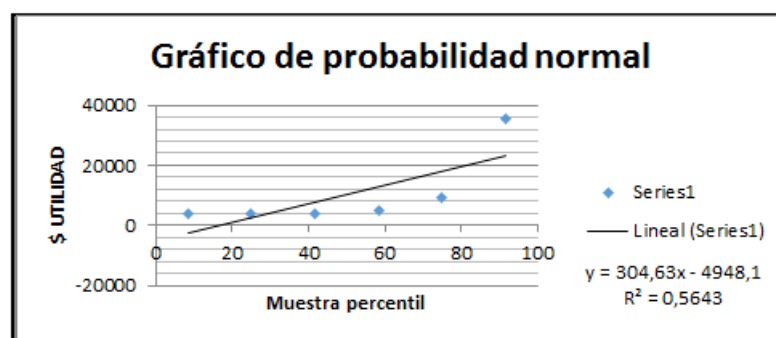
Gráfico 4 – REGRESIONES LINEALES DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” QUE REGISTRAN LA MISMA TENDENCIA





Fuente – (Elaboración del Autor)

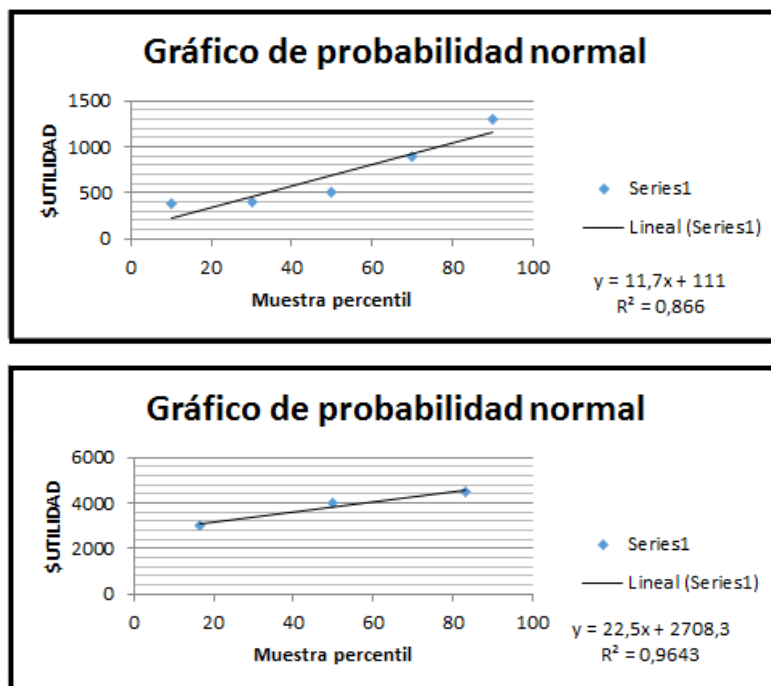
Gráfico 5 - REGRESIÓN LINEALES DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” QUE NO REGISTRAN LA MISMA TENDENCIA



Fuente – (Elaboración del Autor)

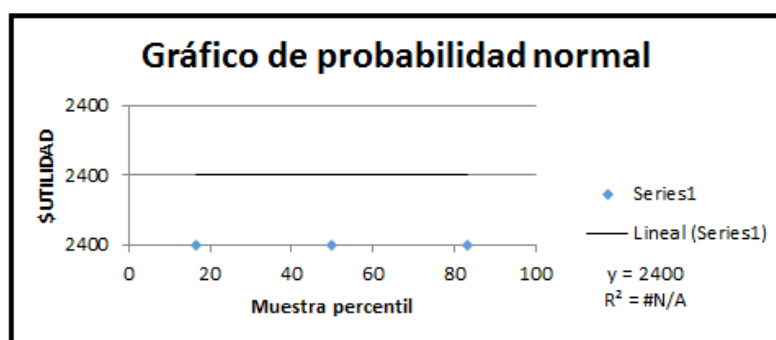
Dentro del programa “Hilando el Desarrollo” de los 94 encuestados, se presentan 45 regresiones comparando 2 o más años; 42 casos con la misma tendencia, mientras mayor es el valor del contrato mayor es la utilidad, el excedente depende de los ingresos, casos convalidados debido a que R2 es mayor que 65, 2 casos que por excepción no cumplen esta tendencia debido a que excedente no es mayor a pesar de que el valor de ventas se incremente y 1 caso en el que los ingresos y remanente en los años se mantienen.

Gráfico 6 - REGRESIONES LINEALES DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA EN OTRAS ACTIVIDADES QUE REGISTRAN LA MISMA TENDENCIA



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 7 - REGRESIÓN LINEAL DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA EN OTRAS ACTIVIDADES QUE NO REGISTRAN LA MISMA TENDENCIA



Fuente – (Elaboración del Autor)

Con respecto a otra actividades que realizan los 94 encuestados, se presentan 35 regresiones comparando 2 o más años; 27 casos con la misma tendencia, mientras mayor es el valor de la venta mayor es la utilidad, el excedente depende de los ingresos, casos convalidados debido a que R2 es mayor a 65 y 8 casos que por excepción no cumplen esta tendencia debido a que los ingresos y remanente en los años se mantienen.

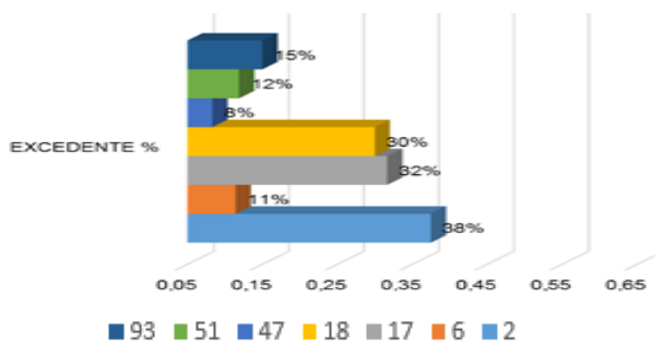
Con la información recabada se ha procedido a determinar la **Información Financiera** de los partícipes con contratos **en el año 2009 y 2010:**

Tabla 4 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009

| PARTICIPANTE | PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTRAS ACTIVIDADES | | |
|--------------|--------------------------------|--------------|-------------|----------------------|--------------|-------------|
| | 2009 | | | 2009 | | |
| | PROGRAMA \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | OTRAS ACTIVIDADES \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % |
| 2 | 4.000,00 | 1.500,00 | 38% | 2.000,00 | 0,00 | 0% |
| 6 | 136.952,77 | 15.673,98 | 11% | 49.486,96 | 8.431,21 | 17% |
| 17 | 12.000,00 | 3.800,00 | 32% | 18.000,00 | 1.300,00 | 7% |
| 18 | 5.000,00 | 1.500,00 | 30% | 2.800,00 | 1.300,00 | 46% |
| 47 | 30.000,00 | 2.500,00 | 8% | 25.000,00 | 1.300,00 | 5% |
| 51 | 21.000,00 | 2.500,00 | 12% | 18.000,00 | 1.300,00 | 7% |
| 93 | 5.000,00 | 750,00 | 15% | 50.000,00 | 5.000,00 | 10% |
| | 213.952,77 | 28.223,98 | | 165.286,96 | 18.631,21 | |
| | 30.564,68 | 4.032,00 | 146% | 23.612,42 | 2.661,60 | 93% |
| | | | 21% | | | 13% |

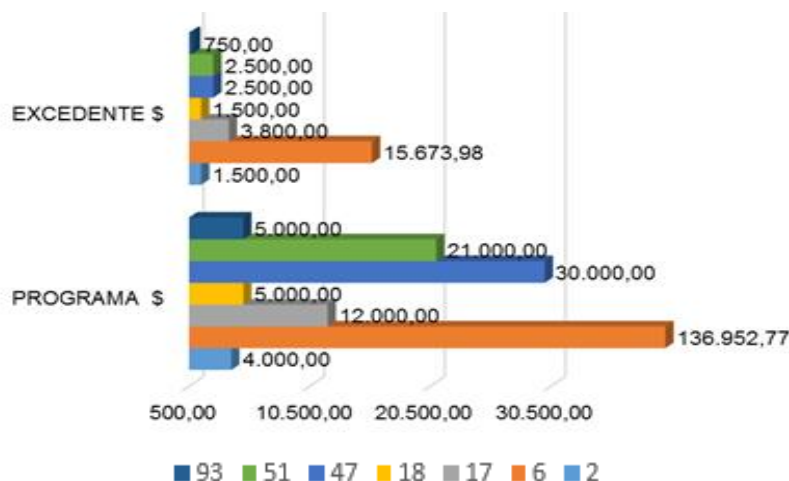
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 8 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

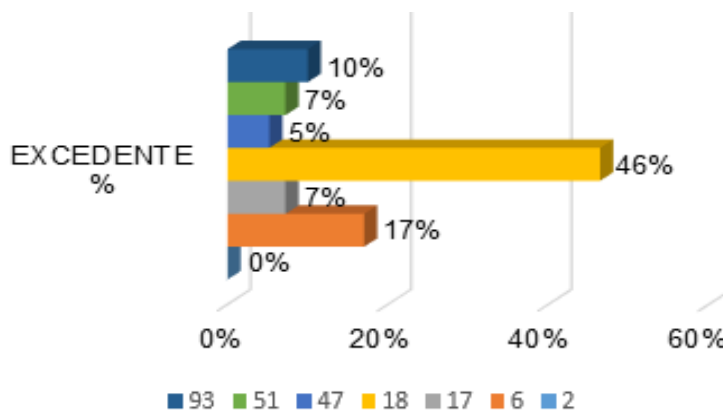
Gráfico 9 – VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

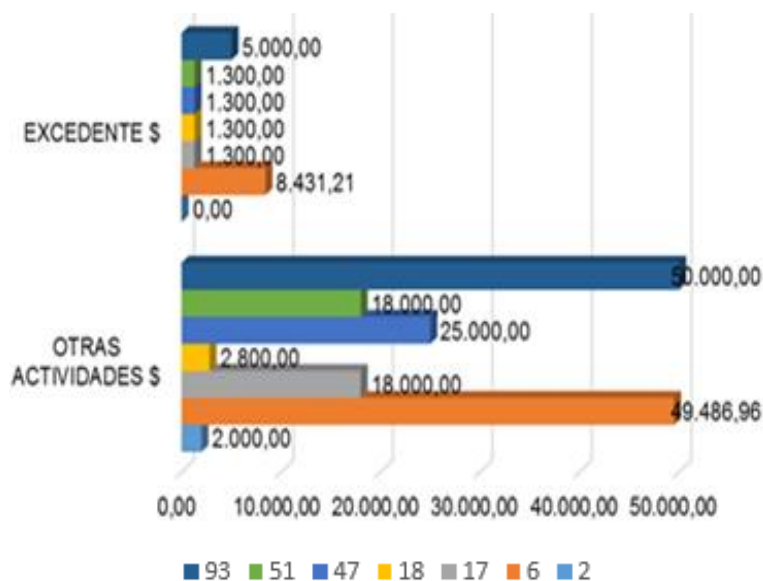
En el año 2009 de los participantes encuestados, 7 obtuvieron contratos por el valor total de \$213.952,77, cuyo excedente que informaron haber obtenido fue por el monto total de \$28.223,98, porcentaje de utilidad promedio 21%; en el gráfico adjunto se detalle valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de los artesanos.

Gráfico 10 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 11 – VALORES DE OTRAS ACTIVIDADES Y EXCEDENTES AL AÑO 2009 POR PARTICÍPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

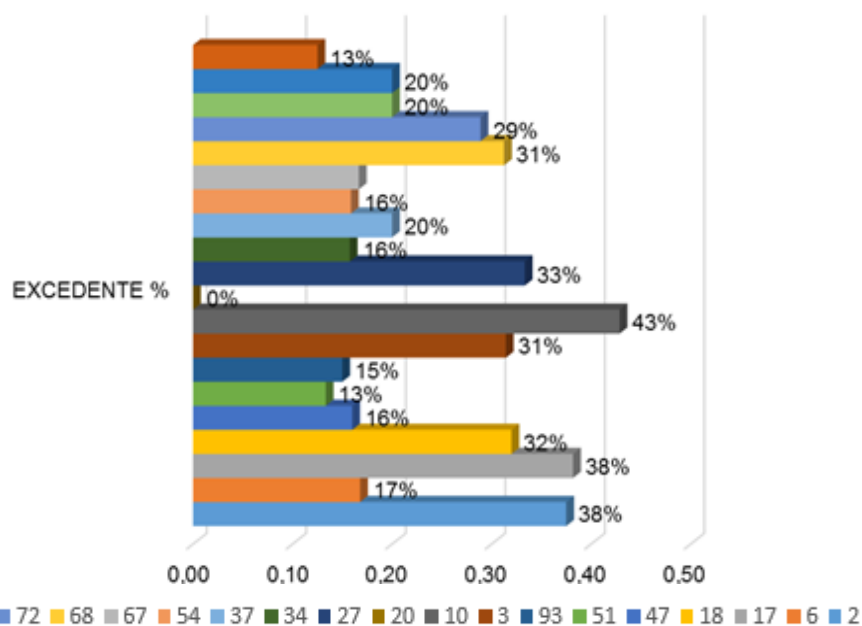
En el año 2009 de los participantes encuestados, 7 además de participar en el programa realizaron otras actividades de lo cual recaudaron el valor total de \$165.286,96, excedente que indicaron haber obtenido fue por el total de \$18.631,21, porcentaje de utilidad promedio 13%. En el gráfico adjunto se detalla valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de los artesanos.

Tabla 5 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010

| PARTICIPANTE | PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTRAS ACTIVIDADES | | |
|--------------|--------------------------------|------------------|-------------|----------------------|------------------|-------------|
| | 2010 | | | 2010 | | |
| | PROGRAMA \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | OTRAS ACTIVIDADES \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % |
| 2 | 4.000,00 | 1.500,00 | 38% | 2.000,00 | 0,00 | 0% |
| 6 | 270.140,55 | 45.347,96 | 17% | 32.976,04 | 5.525,03 | 17% |
| 17 | 11.000,00 | 4.200,00 | 38% | 25.000,00 | 1.900,00 | 8% |
| 18 | 5.000,00 | 1.600,00 | 32% | 1.800,00 | 900,00 | 50% |
| 47 | 10.000,00 | 1.600,00 | 16% | 18.000,00 | 900,00 | 5% |
| 51 | 12.000,00 | 1.600,00 | 13% | 12.000,00 | 900,00 | 8% |
| 93 | 10.000,00 | 1.500,00 | 15% | 50.000,00 | 5.000,00 | 10% |
| 3 | 3.500,00 | 1.100,00 | 31% | 11.000,00 | 1.800,00 | 16% |
| 10 | 7.000,00 | 3.000,00 | 43% | 7.000,00 | 2.500,00 | 36% |
| 20 | 4.900,00 | 0,00 | 0% | 0,00 | 0,00 | 0% |
| 27 | 30.000,00 | 10.000,00 | 33% | 0,00 | 0,00 | 0% |
| 34 | 2.718,00 | 428,00 | 16% | 200,00 | 45,00 | 23% |
| 37 | 5.000,00 | 1.000,00 | 20% | 1.000,00 | 200,00 | 20% |
| 54 | 25.200,00 | 4.000,00 | 16% | 0,00 | 0,00 | 0% |
| 67 | 36.000,00 | 6.000,00 | 17% | 300,00 | 0,00 | 0% |
| 68 | 8.000,00 | 2.500,00 | 31% | 1.440,00 | 360,00 | 25% |
| 72 | 18.000,00 | 5.200,00 | 29% | 10.000,00 | 3.000,00 | 30% |
| 79 | 5.000,00 | 1.000,00 | 20% | 0,00 | 0,00 | 0% |
| 81 | 5.000,00 | 1.000,00 | 20% | 3.000,00 | 1.500,00 | 50% |
| 86 | 8.000,00 | 1.000,00 | 13% | 10.000,00 | 1.500,00 | 15% |
| | 480.458,55 | 93.575,96 | | 185.716,04 | 26.030,03 | |
| | 24.022,93 | 4.678,80 | 457% | 11.607,25 | 1.626,88 | 311% |
| | | | 23% | | | 19% |

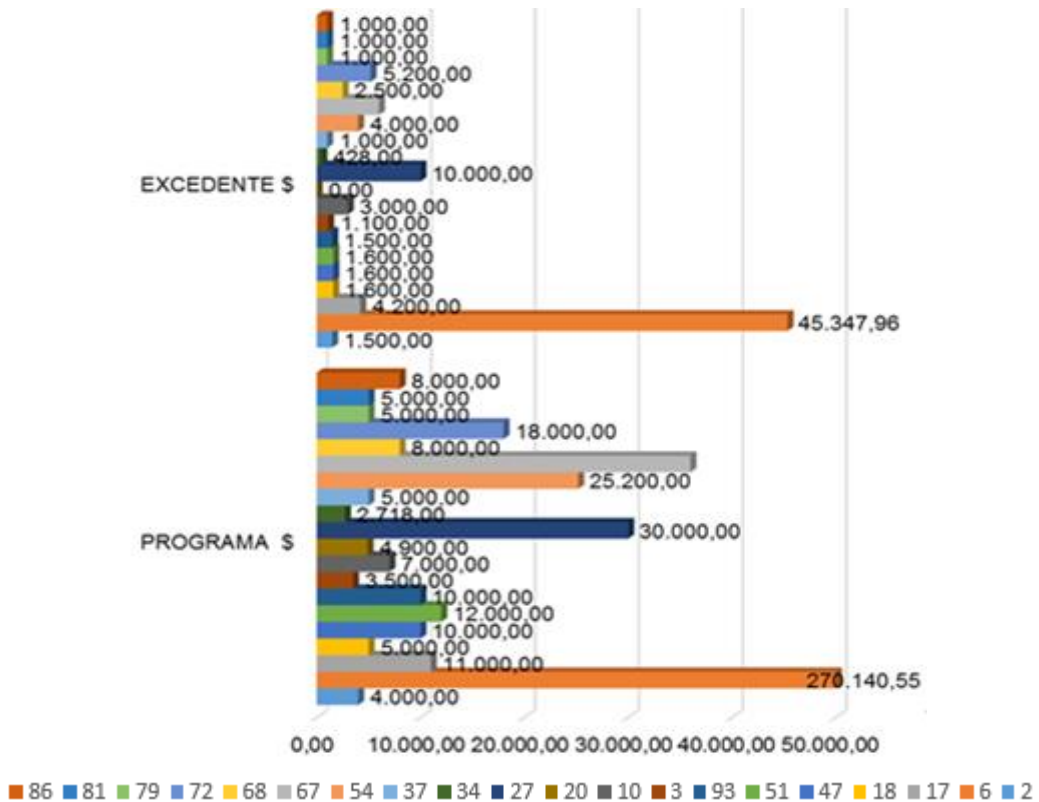
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 12 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” AL AÑO 2010 POR PARTICIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

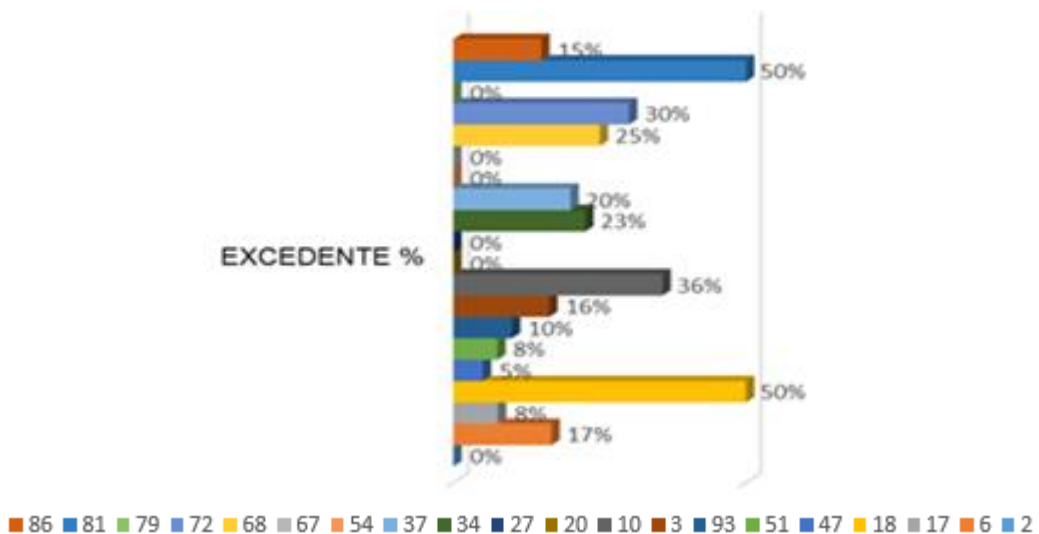
Gráfico 13 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

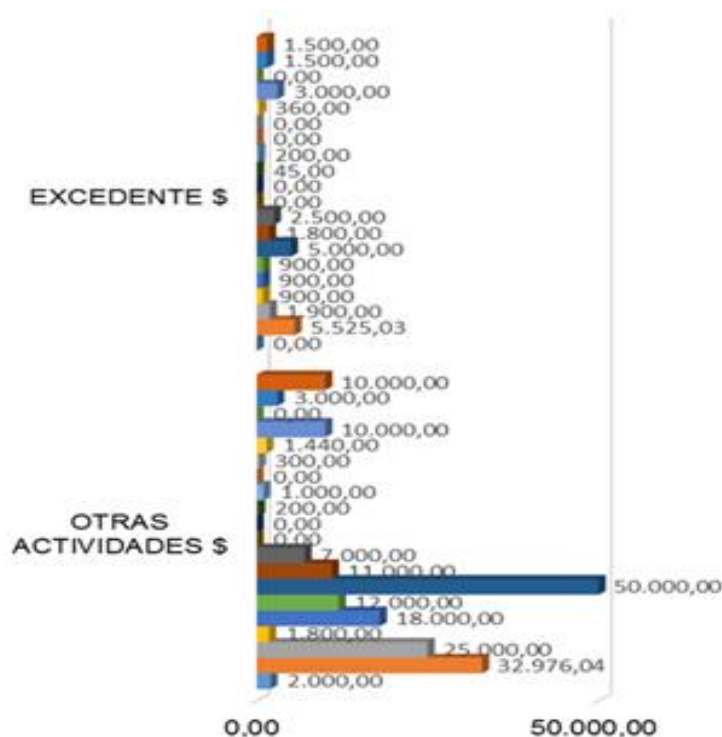
En el año 2010 de los participantes encuestados 20 obtuvieron contratos por el valor total de \$480.458,55, cuyo excedente que informaron haber obtenido fue por el monto total de \$93.575,96, porcentaje de utilidad promedio 23%; en el gráfico adjunto se detalle valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de los artesanos.

Gráfico 14 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 15 – VALORES DE OTRAS ACTIVIDADES Y EXCEDENTES AL AÑO 2010 POR PARTICÍPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

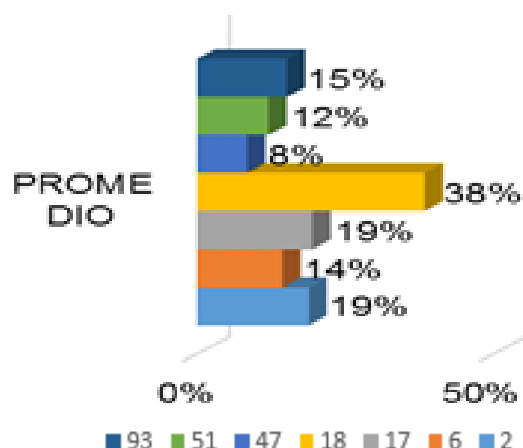
En el año 2010 de los participantes encuestados 16 además de participar en el programa realizaron otras actividades de lo cual recaudaron el valor total de \$185.716,04, excedente que indicaron haber obtenido fue por el total de \$26.030,03, porcentaje de utilidad promedio 19%. En el gráfico adjunto se detalle valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de los artesanos.

Tabla 6 - % EXCEDENTE DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009 POR PARTICÍPE

| PARTICIPANTE | PROMEDIO EXCEDENTE | | |
|--------------|--------------------|----------------|----------|
| | 2009 | | |
| | PROGRAMA | OTRA ACTIVIDAD | PROMEDIO |
| 2 | 38% | 0% | 19% |
| 6 | 11% | 17% | 14% |
| 17 | 32% | 7% | 19% |
| 18 | 30% | 46% | 38% |
| 47 | 8% | 5% | 8% |
| 51 | 12% | 7% | 12% |
| 93 | 15% | 10% | 15% |
| | 146% | 93% | |
| | 21% | 13% | 18% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 16 - % EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

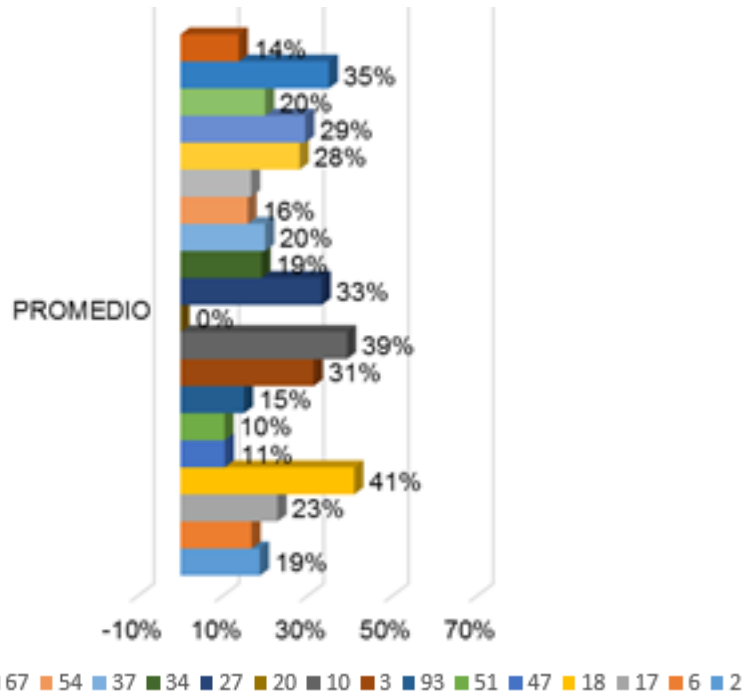
Los partícipes que obtuvieron contratos en el año 2009 obtuvieron un excedente del programa del 21% y en sus otras actividades el 13%, promedio 18%.

Tabla 7 - % EXCEDENTE DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE

| PARTICIPANTE | PROMEDIO EXCEDENTE | | |
|--------------|--------------------|----------------|------------|
| | 2010 | | |
| | PROGRAMA | OTRA ACTIVIDAD | PROMEDIO |
| 2 | 38% | 0% | 19% |
| 6 | 17% | 17% | 17% |
| 17 | 38% | 8% | 23% |
| 18 | 32% | 50% | 41% |
| 47 | 16% | 5% | 11% |
| 51 | 13% | 8% | 10% |
| 93 | 15% | 10% | 15% |
| 3 | 31% | 16% | 31% |
| 10 | 43% | 36% | 39% |
| 20 | 0% | 0% | 0% |
| 27 | 33% | | 33% |
| 34 | 16% | 23% | 19% |
| 37 | 20% | 20% | 20% |
| 54 | 16% | | 16% |
| 67 | 17% | | 17% |
| 68 | 31% | 25% | 28% |
| 72 | 29% | 30% | 29% |
| 79 | 20% | | 20% |
| 81 | 20% | 50% | 35% |
| 86 | 13% | 15% | 14% |
| | 457% | 311% | |
| | 23% | 19% | 22% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 17 - EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

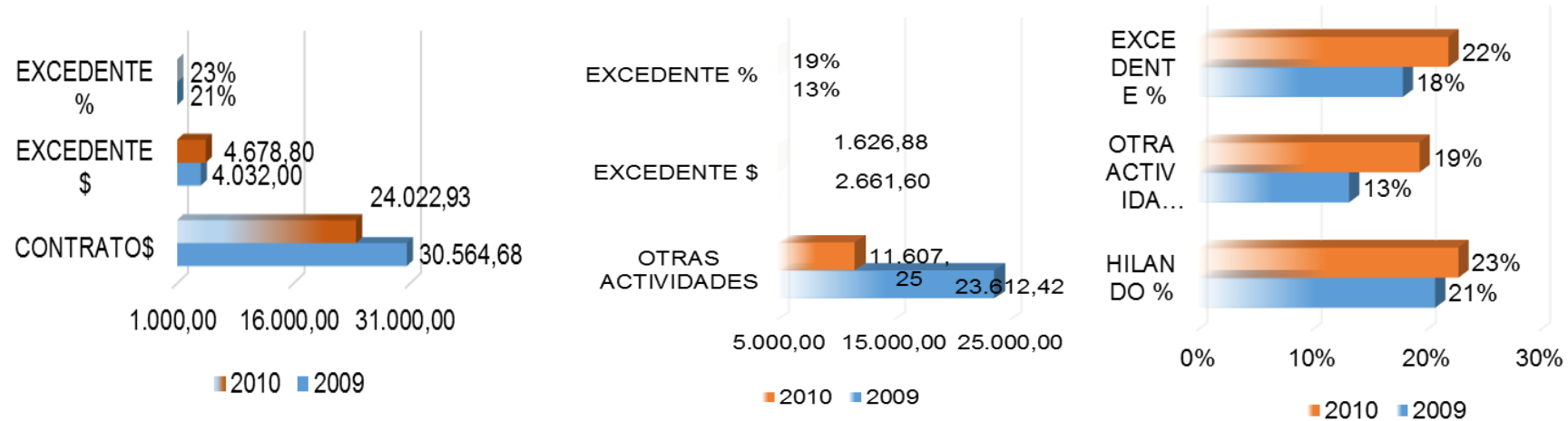
Los participantes que obtuvieron contratos en el año 2010 obtuvieron un excedente del programa del 23% y en sus otras actividades el 19%, promedio 22%.

Tabla 8 – PROMEDIO CONTRATO PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”, DE OTRAS ACTIVIDADES Y EL % EXCEDENTE DEL AÑO 2009-2010

| PROGRAMA "HILANDO EL DESARROLLO" - PROMEDIO CONTRATOS Y EXCEDENTE EN VALOR Y PORCENTAJE | | | | OTRAS ACTIVIDADES - PROMEDIO CONTRATOS Y EXCEDENTE EN VALOR Y PORCENTAJE | | | | PORCENTAJE EXCEDENTE - PROMEDIO | | | |
|---|-----------|-----------|-------------|--|-----------|-----------|-------------|---------------------------------|---------|----------------|-------------|
| AÑO | CONTRATO | EXCEDENTE | EXCEDENTE % | AÑO | CONTRATO | EXCEDENTE | EXCEDENTE % | AÑO | HILANDO | OTRA ACTIVIDAD | EXCEDENTE % |
| 2009 | 30.564,68 | 4.032,00 | 21% | 2009 | 23.612,42 | 2.661,60 | 13% | 2009 | 21% | 13% | 18% |
| 2010 | 24.022,93 | 4.678,80 | 23% | 2010 | 11.607,25 | 1.626,88 | 19% | 2010 | 23% | 19% | 22% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 18 - PROMEDIO CONTRATO PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”, DE OTRAS ACTIVIDADES Y DE % EXCEDENTE DEL AÑO 2009-2010



Fuente – (Elaboración del Autor)

En el año 2009 el valor promedio por contrato en el programa "Hilando el Desarrollo" fue por \$30.54,68, cuyo excedente promedio fue de \$4.032,00 siendo el 21%; en el año 2010 fue por \$24.022,93, excedente \$4.678,80, 23%. En el año 2009 el valor promedio por ingresos de otras actividades fue por \$23.612,42, excedente promedio \$2.661,60, siendo el 13%; en el año 2010 valor \$11.607,25, excedente \$1.626,88, 19%. En el año 2009 la utilidad promedio en general fue del 18% y en el 2010 el 22%.

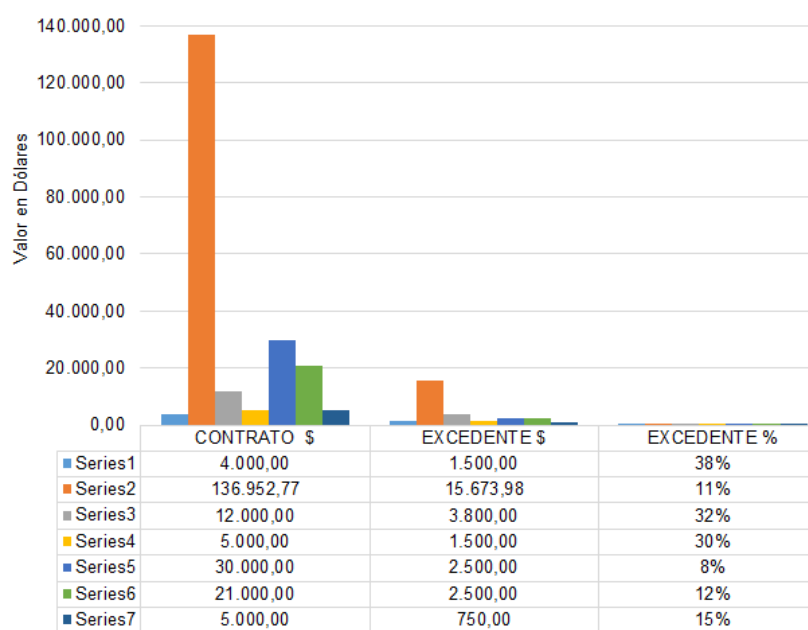
Con la finalidad de cumplir con el objetivo específico 2 de esta investigación se formula la **Información Financiera** de los partícipes que ingresaron **en el año 2009 en comparación al 2013**.

Tabla 9- VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009, EXCEDENTES POR PARTÍCIPE

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTRAS ACTIVIDADES | | | PROMEDIO | | |
|--------------------------------|--------------|-------------|-------------------|--------------|-------------|----------------------|----------------------------|------------|
| 2009 | | | 2009 | | | 2009 | | |
| CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | EXCEDENTE CONTRATO % | EXCEDENTE OTRA ACTIVIDAD % | PROMEDIO % |
| 4.000,00 | 1.500,00 | 38% | 2.000,00 | 0,00 | 0% | 38% | 0% | 19% |
| 136.952,77 | 15.673,98 | 11% | 49.486,96 | 8.431,21 | 17% | 11% | 17% | 14% |
| 12.000,00 | 3.800,00 | 32% | 18.000,00 | 1.300,00 | 7% | 32% | 7% | 19% |
| 5.000,00 | 1.500,00 | 30% | 2.800,00 | 1.300,00 | 46% | 30% | 46% | 38% |
| 30.000,00 | 2.500,00 | 8% | 25.000,00 | 1.300,00 | 5% | 8% | 5% | 7% |
| 21.000,00 | 2.500,00 | 12% | 18.000,00 | 1.300,00 | 7% | 12% | 7% | 10% |
| 5.000,00 | 750,00 | 15% | 50.000,00 | 5.000,00 | 10% | 15% | 10% | 13% |
| 213.952,77 | 28.223,98 | 21% | 165.286,96 | 18.631,21 | 13% | 146% | 93% | |
| 30.564,68 | 4.032,00 | 146% | 23.612,42 | 2.661,60 | 93% | 21% | 13% | 17% |

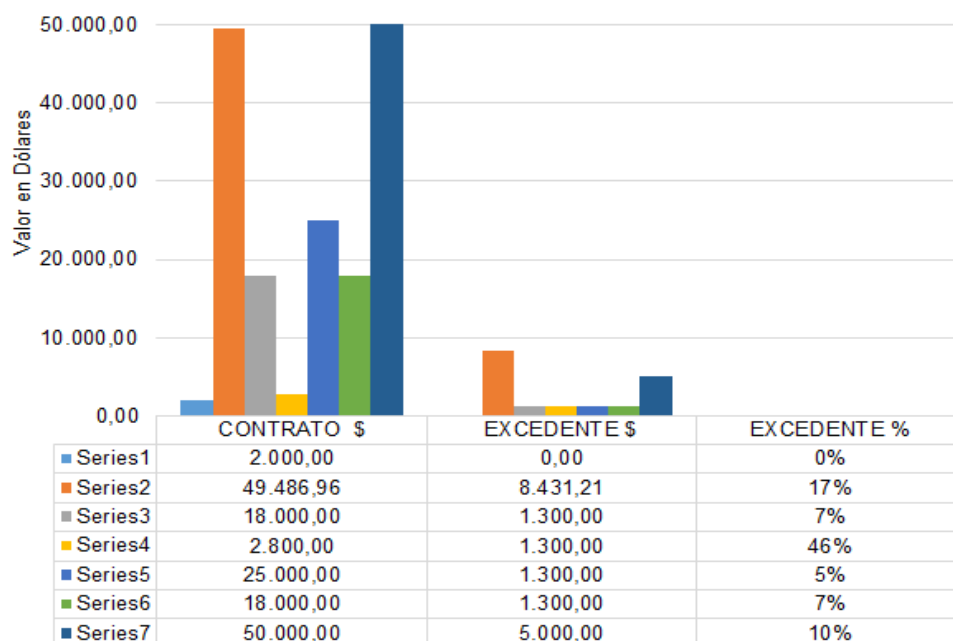
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 19 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2009 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



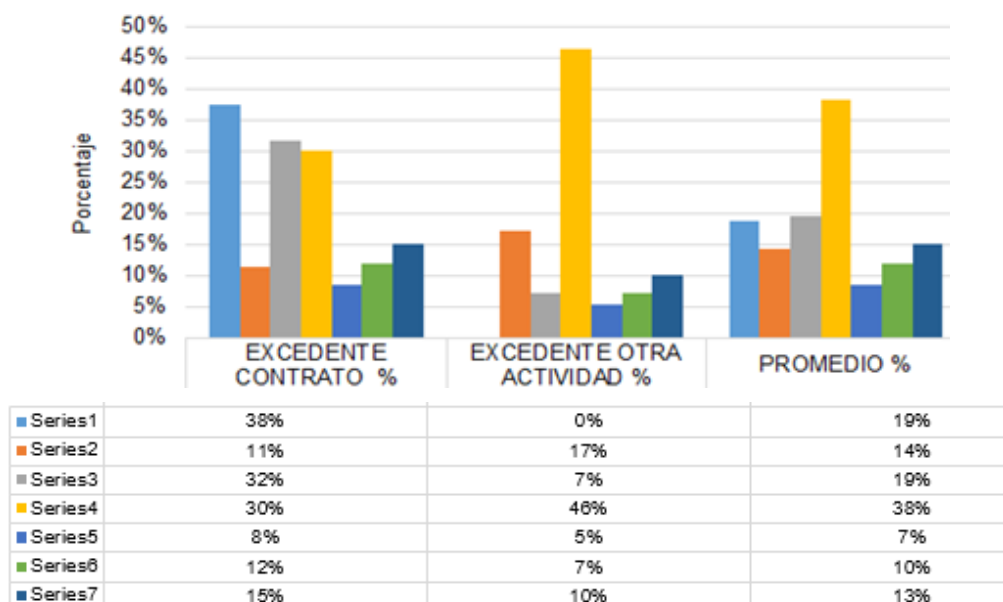
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 20 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2009 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 21 – EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2009 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

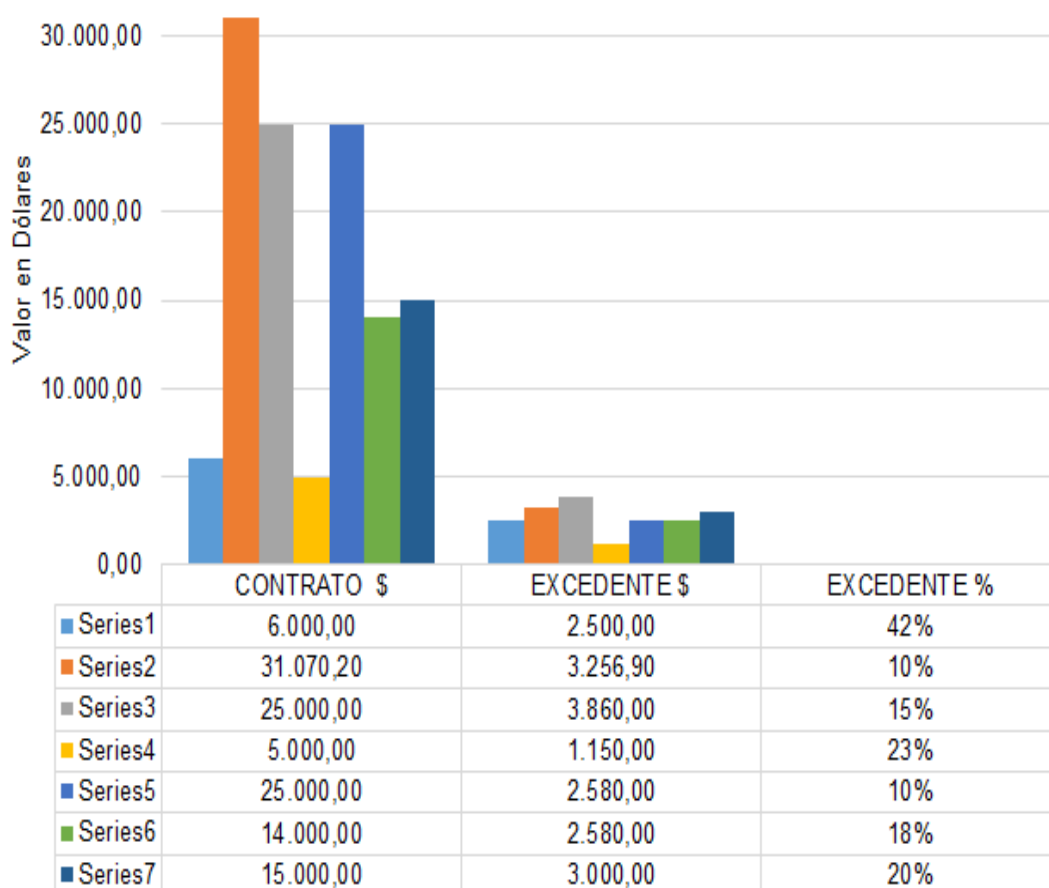
De los encuestados en el año 2009 ingresaron al programa 7 artesanos, el valor en contratos del programa “Hilando el Desarrollo” fue por \$213.952,77, con un excedente por \$258.223,98, porcentaje 21%; en otras actividades el valor total fue por \$165.286,96, excedente \$18.631,21, porcentaje 13%. Porcentaje promedio en actividades 17%.

Tabla 10 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013, EXCEDENTES POR PARTÍCIPE

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTROS CONTRATOS | | | PROMEDIO | | |
|--------------------------------|------------------|-------------|------------------|------------------|-------------|----------------------|----------------------------|------------|
| 2013 | | | 2013 | | | 2013 | | |
| CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | EXCEDENTE CONTRATO % | EXCEDENTE OTRA ACTIVIDAD % | PROMEDIO % |
| 6.000,00 | 2.500,00 | 42% | 2.000,00 | 0,00 | 0% | 42% | 0% | 21% |
| 31.070,20 | 3.256,90 | 10% | 1.084,40 | 0,00 | 0% | 10% | 0% | 5% |
| 25.000,00 | 3.860,00 | 15% | 13.000,00 | 3.900,00 | 30% | 15% | 30% | 23% |
| 5.000,00 | 1.150,00 | 23% | 1.150,00 | 380,00 | 33% | 23% | 33% | 28% |
| 25.000,00 | 2.580,00 | 10% | 11.500,00 | 380,00 | 3% | 10% | 3% | 7% |
| 14.000,00 | 2.580,00 | 18% | 10.200,00 | 380,00 | 4% | 18% | 4% | 11% |
| 15.000,00 | 3.000,00 | 20% | 50.000,00 | 5.000,00 | 10% | 20% | 10% | 15% |
| 121.070,20 | 18.926,90 | 20% | 88.934,40 | 10.040,00 | 11% | 139% | 80% | |
| 17.295,74 | 2.703,84 | 139% | 12.704,91 | 1.434,29 | 80% | 20% | 11% | 16% |

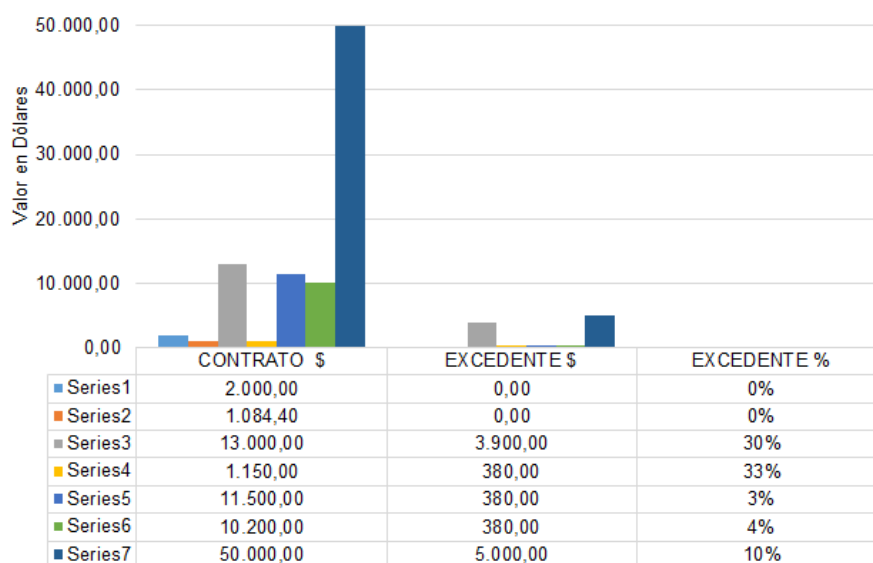
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 22 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



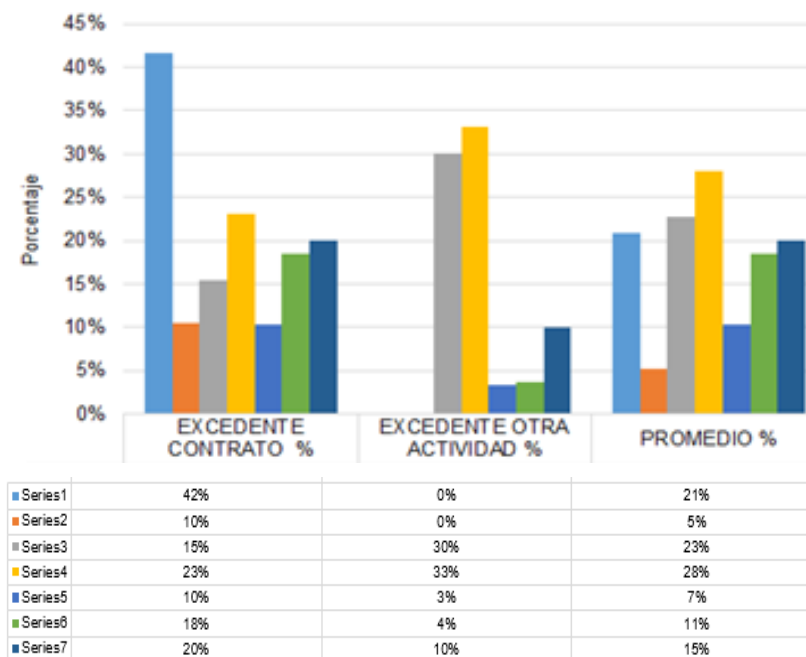
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 23 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 24 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados los partícipes que ingresaron en el año 2009 (7 artesanos), al año 2013 el valor en contratos del programa “Hilando el Desarrollo” fue por \$121.070,20, con un excedente por \$18.926,90, porcentaje 20%; en otras actividades el valor total fue por \$88.934,40, excedente \$10.040,00, porcentaje 11%. Porcentaje promedio en actividades 16%.

Tabla 11- COMPARACIÓN AÑO 2009 - 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO Y OTRAS ACTIVIDADES

| COMPARACION AÑO 2009 AL 2013 PROGRAMA "HILANDO EL DESARROLLO" | | | | | | | |
|---|------------------------------------|--------------------|-----------|-----------------|--------------------|-----------|-------------|
| PARTICIPES 7 AÑO | TOTAL CONTRATOS HILANDO DESARROLLO | PROMEDIO CONTRATOS | VARIACION | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO EXCEDENTE | VARIACION | % EXCEDENTE |
| 2009 | 213.952,77 | 30.564,68 | | 28.223,98 | 4.032,00 | | 21% |
| 2013 | 121.070,20 | 17.295,74 | -43% | 18.926,90 | 2.703,84 | -33% | 20% |
| COMPARACION AÑO 2009 AL 2013 OTRAS ACTIVIDADES | | | | | | | |
| PARTICIPES 7 AÑO | TOTAL OTROS CONTRATOS | PROMEDIO CONTRATOS | VARIACION | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO EXCEDENTE | VARIACION | % EXCEDENTE |
| 2009 | 165.286,96 | 23.612,42 | | 18.631,21 | 2.661,60 | | 13% |
| 2013 | 88.934,40 | 12.704,91 | -46% | 10.040,00 | 1.434,29 | -46% | 11% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados los partícipes que ingresaron en el año 2009 al año 2013 del programa "Hilando el Desarrollo", obtuvieron una variación negativa del 43% en el valor del contrato, en el excedente variación negativa del 33%. El porcentaje de excedente bajó del 21% al 20%. En el valor y el excedente de sus otras actividades la variación fue negativa en un 46%, el porcentaje del excedente bajó del 13% al 11%.

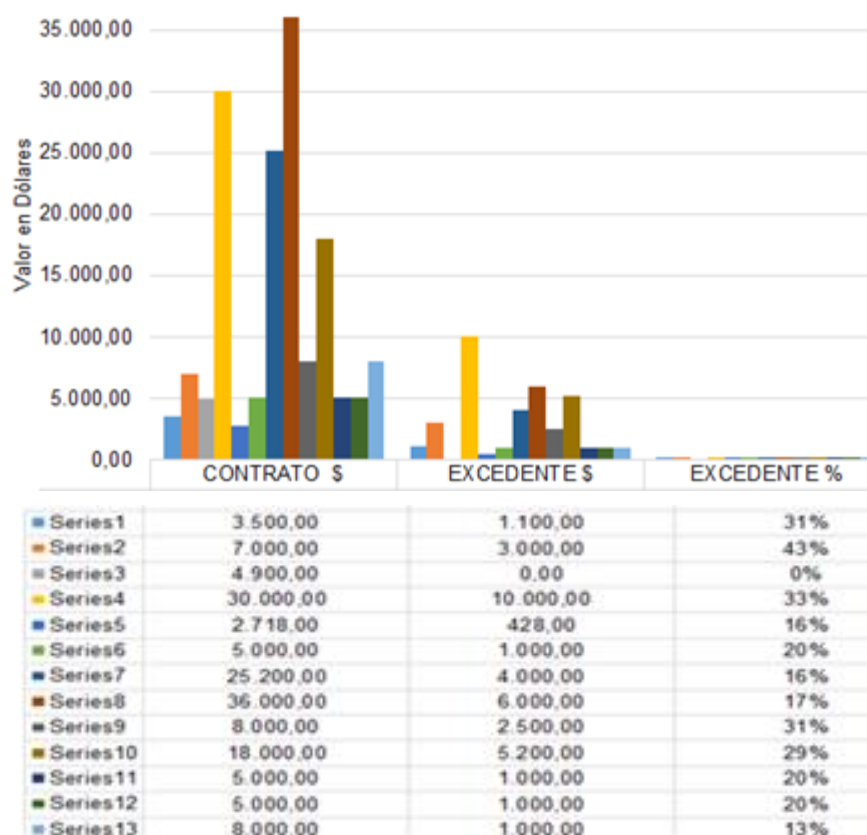
Adjunto a la información anterior y con el propósito de cumplir con el objetivo específico 2 de esta investigación se formula la **Información Financiera** de los partícipes que ingresaron **en el año 2010 en comparación al 2013.**

Tabla 12- VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 Y SUS EXCEDENTES

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTROS CONTRATOS | | | PROMEDIO | | |
|--------------------------------|--------------|-------------|-----------------|--------------|-------------|----------------------|----------------------------|------------|
| 2010 | | | 2010 | | | 2010 | | |
| CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | EXCEDENTE CONTRATO % | EXCEDENTE OTRA ACTIVIDAD % | PROMEDIO % |
| 3.500,00 | 1.100,00 | 31% | 11.000,00 | 1.800,00 | 16% | 31% | 16% | 24% |
| 7.000,00 | 3.000,00 | 43% | 7.000,00 | 2.500,00 | 36% | 43% | 36% | 39% |
| 4.900,00 | 0,00 | 0% | | | | 0% | | 0% |
| 30.000,00 | 10.000,00 | 33% | | | | 33% | | 33% |
| 2.718,00 | 428,00 | 16% | 200,00 | 45,00 | 23% | 16% | 23% | 16% |
| 5.000,00 | 1.000,00 | 20% | 1.000,00 | 200,00 | 20% | 20% | 20% | 20% |
| 25.200,00 | 4.000,00 | 16% | | | | 16% | | 8% |
| 36.000,00 | 6.000,00 | 17% | 300,00 | | | 17% | | 17% |
| 8.000,00 | 2.500,00 | 31% | 1.440,00 | 360,00 | 25% | 31% | 25% | 28% |
| 18.000,00 | 5.200,00 | 29% | 10.000,00 | 3.000,00 | 30% | 29% | 30% | 29% |
| 5.000,00 | 1.000,00 | 20% | | | | 20% | | 20% |
| 5.000,00 | 1.000,00 | 20% | 3.000,00 | 1.500,00 | 50% | 20% | 50% | 20% |
| 8.000,00 | 1.000,00 | 13% | 10.000,00 | 1.500,00 | 15% | 13% | 15% | 13% |
| 158.318,00 | 36.228,00 | 22% | 43.940,00 | 10.905,00 | 27% | 289% | 215% | |
| 12.178 | 2.787 | 289% | 4.882 | 1.363 | 215% | 22% | 27% | 25% |

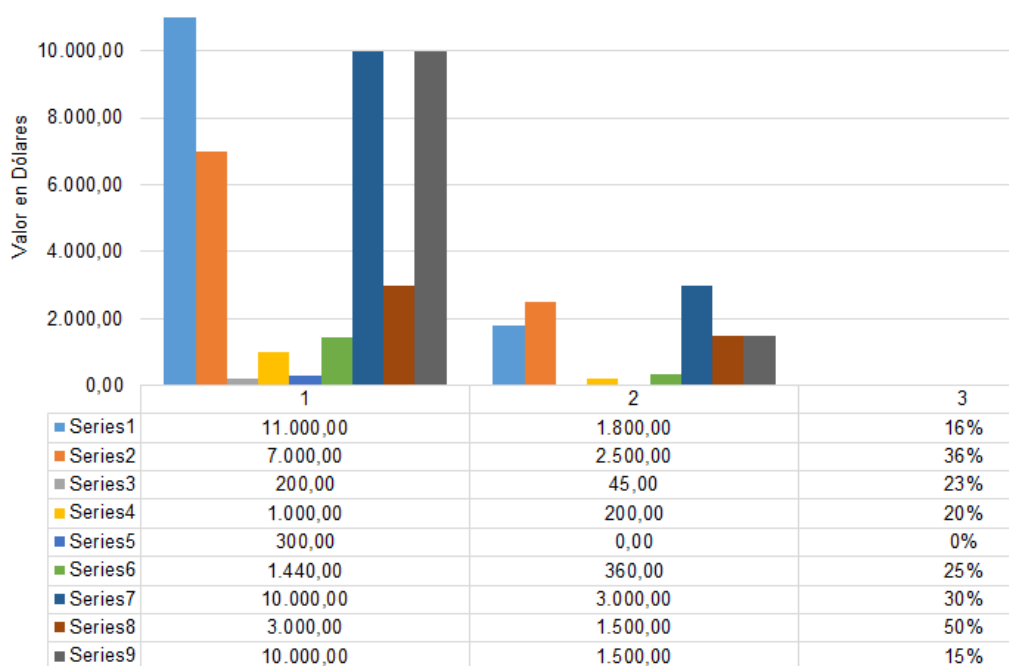
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 25 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2010 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



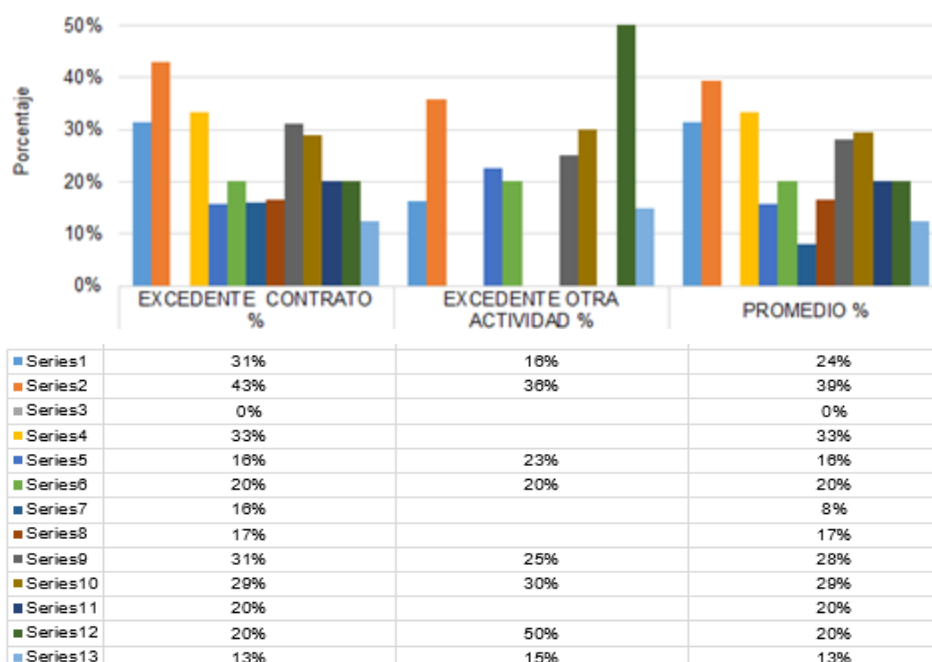
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 26 - VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 27 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

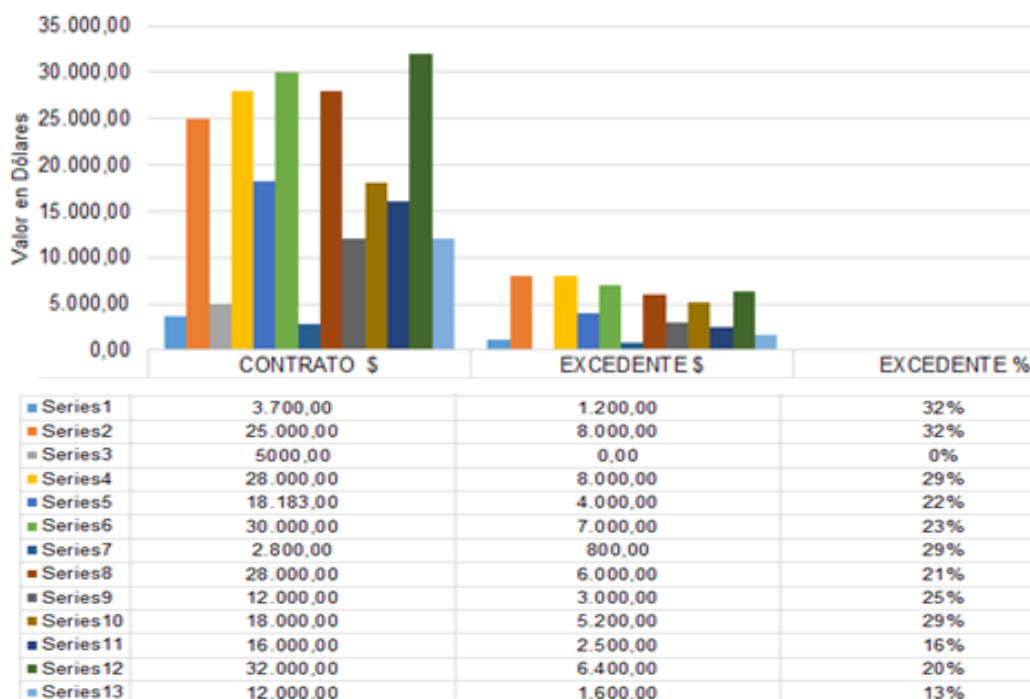
De los encuestados en el año 2010 ingresaron al programa 13 artesanos, el valor en contratos del programa “Hilando el Desarrollo” fue por \$158.318,00, con un excedente por \$36.228,00, porcentaje 22%; en otras actividades el valor total fue por \$43.940,00, excedente \$10.905,00, porcentaje 27%. Porcentaje promedio en actividades 25%.

Tabla 13 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SUS EXCEDENTES

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTROS CONTRATOS | | | PROMEDIO | | |
|--------------------------------|--------------|-------------|-----------------|--------------|-------------|----------------------|----------------------------|------------|
| 2013 | | | 2013 | | | 2013 | | |
| CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | EXCEDENTE CONTRATO % | EXCEDENTE OTRA ACTIVIDAD % | PROMEDIO % |
| 3.700,00 | 1.200,00 | 32% | 30.000,00 | 3.500,00 | 12% | 32% | 12% | 22% |
| 25.000,00 | 8.000,00 | 32% | 7.000,00 | 5.000,00 | 71% | 32% | 71% | 52% |
| 5000,00 | 0,00 | 0% | | | | 0% | | 0% |
| 28.000,00 | 8.000,00 | 29% | 10.000,00 | 3.000,00 | 30% | 29% | 30% | 29% |
| 18.183,00 | 4.000,00 | 22% | 150,00 | 15,00 | 10% | 22% | 10% | 16% |
| 30.000,00 | 7.000,00 | 23% | | | | 23% | | 23% |
| 2.800,00 | 800,00 | 29% | 3.600,00 | 3.600,00 | 100% | 29% | 100% | 64% |
| 28.000,00 | 6.000,00 | 21% | 2.000,00 | 0,00 | 0% | 21% | 0% | 21% |
| 12.000,00 | 3.000,00 | 25% | 1.200,00 | 360,00 | 30% | 25% | 30% | 28% |
| 18.000,00 | 5.200,00 | 29% | 10.000,00 | 3.000,00 | 30% | 29% | 30% | 29% |
| 16.000,00 | 2.500,00 | 16% | | | | 16% | | 16% |
| 32.000,00 | 6.400,00 | 20% | 4.000,00 | 800,00 | 20% | 20% | 20% | 20% |
| 12.000,00 | 1.600,00 | 13% | 16.000,00 | 2.800,00 | 18% | 13% | 18% | 15% |
| 230.683,00 | 53.700,00 | 22% | 83.950,00 | 22.075,00 | 32% | 291% | 321% | |
| 17.745 | 4.131 | 291% | 8.395 | 2.453 | 321% | 22% | 32% | 27% |

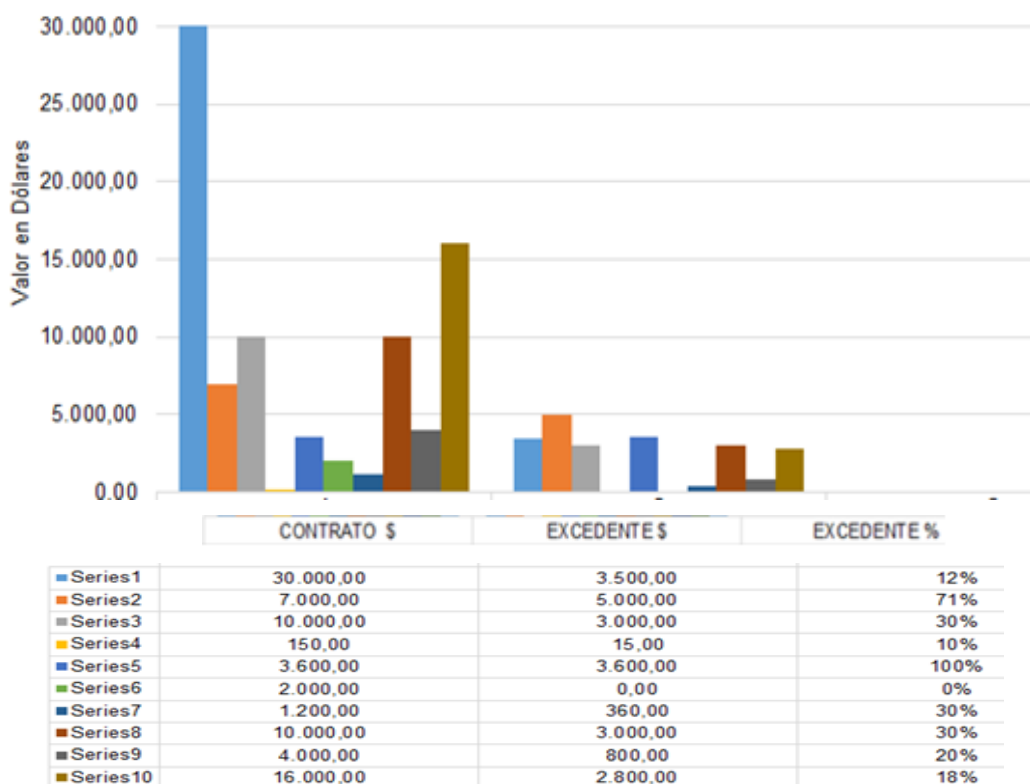
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 28 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



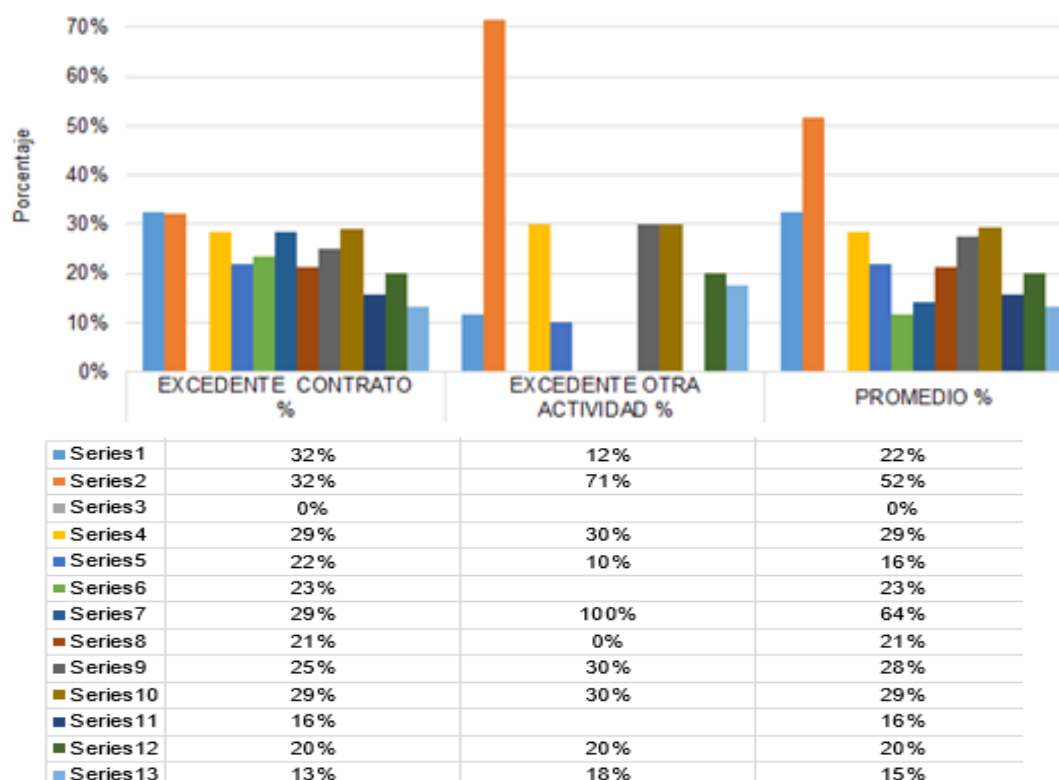
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 29 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 30 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados los partícipes que ingresaron en el año 2010 (13 artesanos), al año 2013 el valor en contratos del programa “Hilando el Desarrollo” fue por \$230.683,00, con un excedente por \$53.700,00, porcentaje 22%; en otras actividades el valor total fue por \$83.950,00, excedente \$22.075,00, porcentaje 32%. Porcentaje promedio en actividades 27%.

Tabla 14 - COMPARACIÓN AÑO 2010 AL 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO Y OTRAS ACTIVIDADES – EXCEDENTES

| COMPARACION AÑO 2010 AL 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | | | | | |
|---|------------------------------------|--------------------|-----------|-----------------|-------------------|-----------|-------------|
| PARTICIPE S 13 AÑO | TOTAL CONTRATOS HILANDO DESARROLLO | PROMEDIO CONTRATOS | VARIACION | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO UTILIDAD | VARIACION | % EXCEDENTE |
| 2010 | 158.318,00 | 12.178,31 | | 36.228,00 | 2.786,77 | | 22% |
| 2013 | 230.683,00 | 17.744,85 | 46% | 53.700,00 | 4.130,77 | 48% | 22% |
| COMPARACION AÑO 2010 AL 2013 OTRAS ACTIVIDADES | | | | | | | |
| PARTICIPE S 13 AÑO | TOTAL OTROS CONTRATOS | PROMEDIO CONTRATOS | VARIACION | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO UTILIDAD | VARIACION | % EXCEDENTE |
| 2010 | 43.940,00 | 4.882,22 | | 10.905,00 | 1.363,13 | | 27% |
| 2013 | 83.950,00 | 8.395,00 | 72% | 22.075,00 | 2.452,78 | 80% | 32% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados, los partícipes que ingresaron en el año 2010 al año 2103 del programa “Hilando el Desarrollo”, obtuvieron una variación positiva del 46% en el valor del contrato, en excedente variación positiva del 48% y el porcentaje de excedente se mantuvo en el 22%. En el valor de otras actividades registran una variación positiva del 72%, en el excedente de sus otras actividades la variación fue positiva en un 80% y el porcentaje del excedente subió del 27 al 32%.

Para complementar la **Índices Financieros de los participantes que ingresaron al programa en el año 2009**, se calcula las siguientes razones:

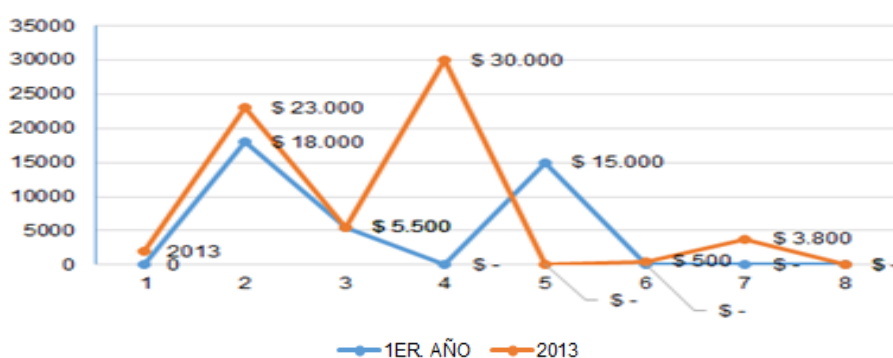
Razones Liquidez:

Tabla 15 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| CAPITAL DE TRABAJO (\$) | 1ER. AÑO | 2013 |
|---------------------------|-----------|-----------|
| 2 | \$ 18.000 | \$ 23.000 |
| 6 | \$ 5.500 | \$ 5.500 |
| 17 | \$ - | \$ 30.000 |
| 18 | \$ 15.000 | \$ - |
| 47 | \$ - | \$ 500 |
| 51 | \$ - | \$ 3.800 |
| 93 | \$ - | \$ - |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 31 - ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 7 participantes que ingresaron en el año 2009 al 2013, 4 incrementaron su capital de trabajo, el número 18 disminuyó debido a que no entregó información del año 2013, el 93 por no tener datos de activo corriente y pasivo corriente, y el 6 mantuvo el mismo valor. Índices de prueba ácida y de razón circulante no se puede calcular, los artesanos no han proporcionado datos necesarios.

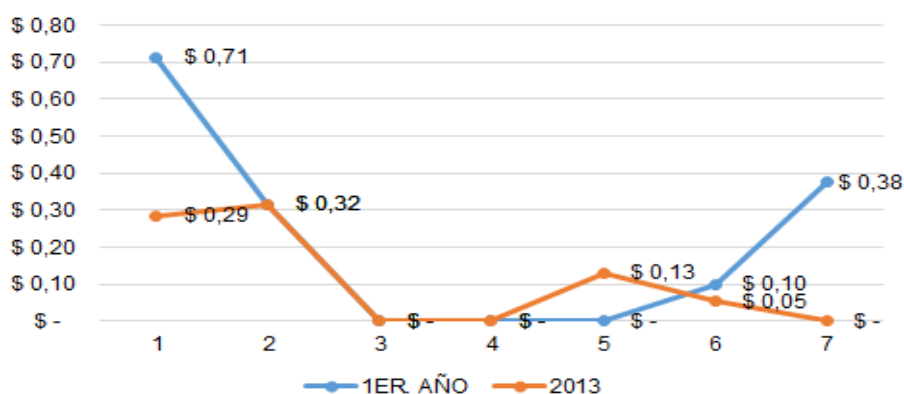
Razón Endeudamiento:

Tabla 16– ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ENDEUDAMIENTO \$ | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------|----------|---------|
| 2 | \$ 0,71 | \$ 0,29 |
| 6 | \$ 0,32 | \$ 0,32 |
| 17 | - | \$ - |
| 18 | \$ - | - |
| 47 | \$ - | \$ 0,13 |
| 51 | \$ 0,10 | \$ 0,05 |
| 93 | \$ 0,38 | \$ - |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 32 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

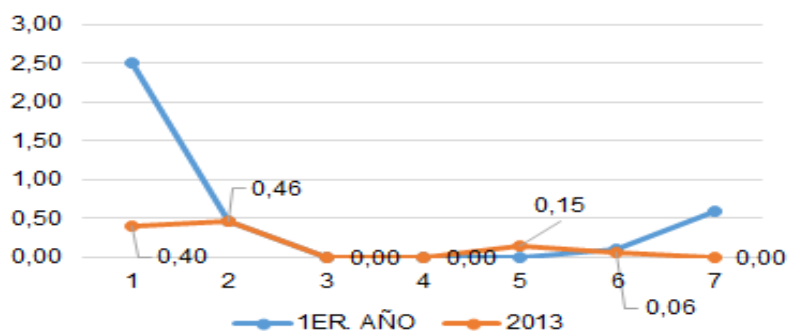
De los 7 participantes que ingresaron en el año 2009 al 2013, 3 disminuyeron su endeudamiento, 1 mantuvo el nivel, 2 artesanos que no mantenían deudas y 1 que incrementó.

Tabla 17 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| RAZON DEUDA/PATRIMONIO | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------------|----------|------|
| 2 | 2,50 | 0,40 |
| 6 | 0,46 | 0,46 |
| 17 | - | 0,00 |
| 18 | 0,00 | - |
| 47 | 0,00 | 0,15 |
| 51 | 0,11 | 0,06 |
| 93 | 0,60 | 0,00 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 33 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

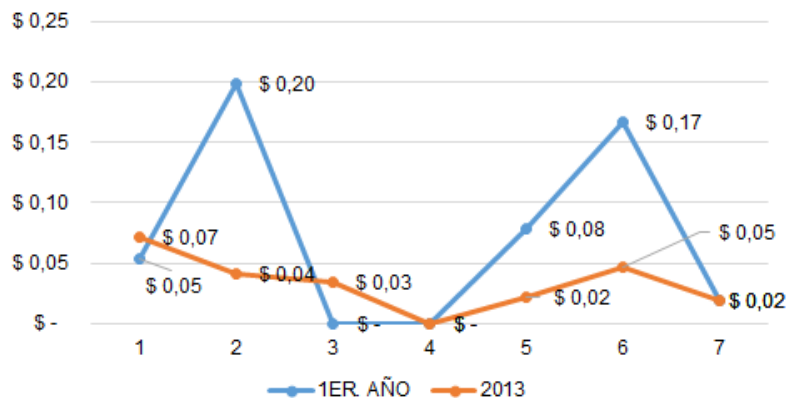
De los 7 participantes que ingresaron en el año 2009 al 2013, 3 disminuyeron su endeudamiento frente a su patrimonio, 1 mantuvo igual, 1 incrementó y 2 no registran datos.

Tabla 18 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA¹⁶ PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ROA \$ | 1ER. AÑO | 2013 |
|--------|----------|---------|
| 2 | \$ 0,05 | \$ 0,07 |
| 6 | \$ 0,20 | \$ 0,04 |
| 17 | - | \$ 0,03 |
| 18 | \$ - | - |
| 47 | \$ 0,08 | \$ 0,02 |
| 51 | \$ 0,17 | \$ 0,05 |
| 93 | \$ 0,02 | \$ 0,02 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 34 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

¹⁶ Rentabilidad sobre Activos

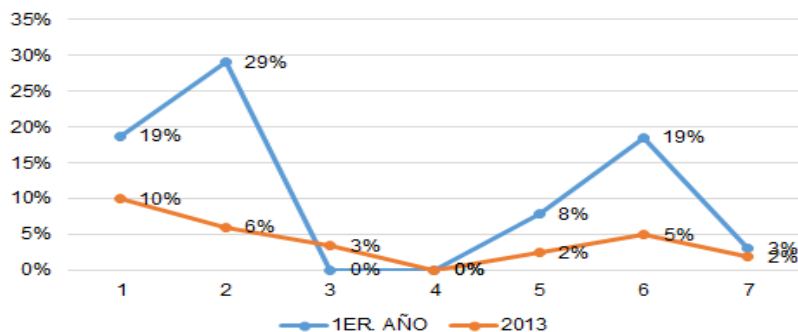
De los 7 participantes que ingresaron en el año 2009 al 2013, 2 incrementa su rentabilidad sobre su patrimonio, 3 disminuyeron, 1 mantiene el nivel y 1 no registra datos para el cálculo.

Tabla 19 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE¹⁷ PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ROE % | 1ER. AÑO | 2013 |
|-------|----------|------|
| 2 | 19% | 10% |
| 6 | 29% | 6% |
| 17 | - | 3% |
| 18 | 0% | - |
| 47 | 8% | 2% |
| 51 | 19% | 5% |
| 93 | 3% | 2% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 35- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE. PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2009 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 7 participantes que ingresaron en el año 2009 al 2013, 1 incrementa el nivel de rendimiento sobre el patrimonio, 5 disminuyen y 1 no registra datos para cálculo.

Del análisis horizontal realizado se puede indicar dos variaciones, tanto en maquinaria como en pago de deudas:

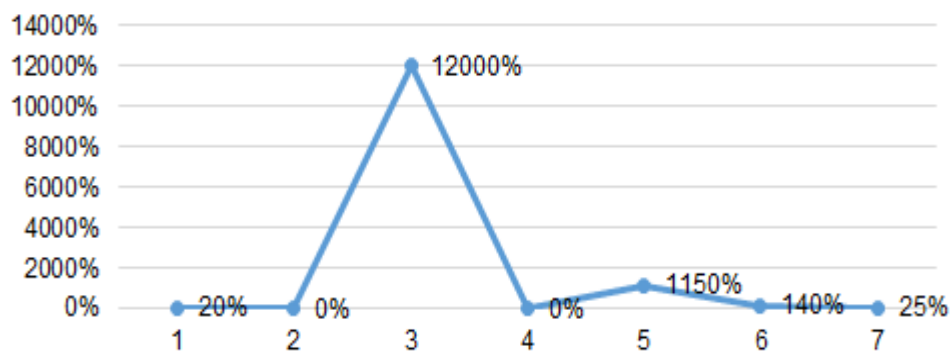
Tabla 20 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTICIPE DEL AÑO 2009 AL 2013

| VARIACIÓN MAQUINARIA | |
|----------------------|-----------|
| PARTICIPATE | VARIACIÓN |
| 2 | 20% |
| 6 | 0% |
| 17 | 12000% |
| 18 | 0% |
| 47 | 1150% |
| 51 | 140% |
| 93 | 25% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

¹⁷ Rentabilidad sobre Patrimonio

Gráfico 36 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2009 AL 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

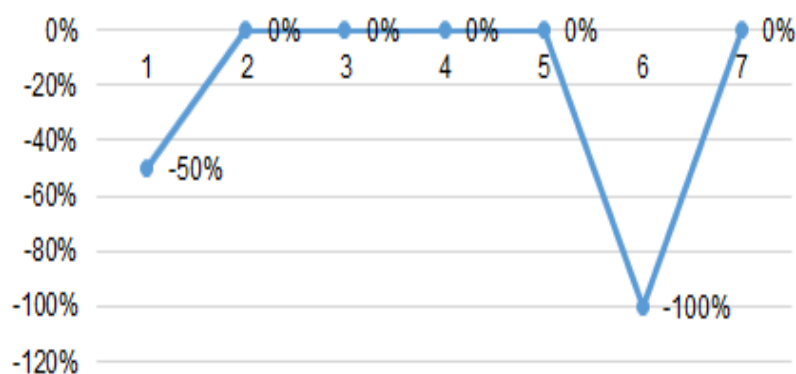
De los 7 participantes que ingresaron en el año 2009, 5 incrementaron en maquinaria y 2 no declararon valores para poder calcular.

Tabla 21 – VARIACIÓN DEUDAS POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2009 AL 2013

| VARIACION DEUDAS | |
|------------------|-----------|
| PARTICIPATE | VARIACIÓN |
| 2 | -50% |
| 6 | 0% |
| 17 | 0% |
| 18 | 0% |
| 47 | 0% |
| 51 | -100% |
| 93 | 0% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 37– VARIACIÓN DEUDAS POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2009 AL 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 7 participantes que ingresaron en el año 2009, 2 tuvieron una variación negativa en deudas a corto y largo plazo.

Para complementar la Índices Financieros de los participantes que ingresaron al programa en el año 2010, se calcula las siguientes razones:

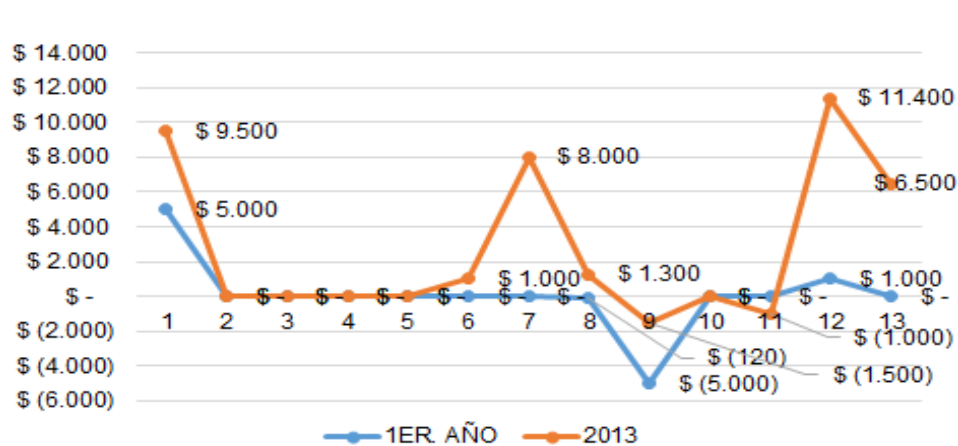
Razones Liquidez:

Tabla 22 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| CAPITAL DE TRABAJO (\$) | 1ER. AÑO | 2013 |
|---------------------------|------------|------------|
| 3 | \$ 5.000 | \$ 9.500 |
| 10 | \$ - | \$ - |
| 20 | \$ - | \$ - |
| 27 | \$ - | \$ - |
| 34 | \$ - | \$ - |
| 37 | \$ - | \$ 1.000 |
| 54 | \$ - | \$ 8.000 |
| 67 | \$ (120) | \$ 1.300 |
| 68 | \$ (5.000) | \$ (1.500) |
| 72 | \$ - | \$ - |
| 79 | \$ - | \$ (1.000) |
| 81 | \$ 1.000 | \$ 11.400 |
| 86 | \$ - | \$ 6.500 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 38 - ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 13 participantes que ingresaron en el año 2010 al 2013, 6 incrementaron su capital de trabajo, 1 integrantes tuvieron variación negativa y 5 no presentaron información.

Índices de prueba ácida y de razón circulante no se puede calcular, los artesanos no han proporcionado datos necesarios.

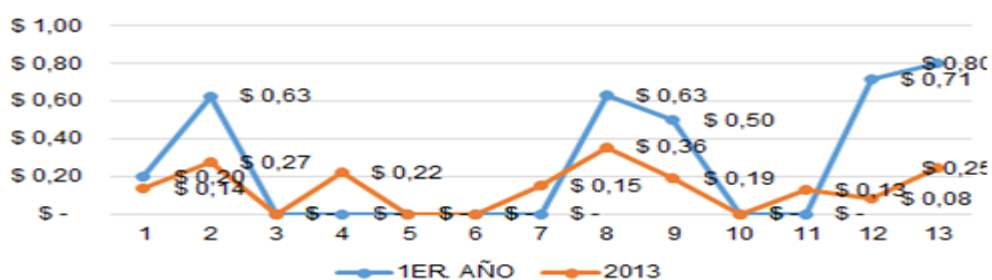
Razón Endeudamiento:

Tabla 23- ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ENDEUDAMIENTO \$ | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------|----------|---------|
| 3 | \$ 0,20 | \$ 0,14 |
| 10 | \$ 0,63 | \$ 0,27 |
| 20 | \$ - | \$ - |
| 27 | \$ - | \$ 0,22 |
| 34 | - | \$ - |
| 37 | \$ - | \$ - |
| 54 | \$ - | \$ 0,15 |
| 67 | \$ 0,63 | \$ 0,36 |
| 68 | \$ 0,50 | \$ 0,19 |
| 72 | \$ - | \$ - |
| 79 | \$ - | \$ 0,13 |
| 81 | \$ 0,71 | \$ 0,08 |
| 86 | \$ 0,80 | \$ 0,25 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 39 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

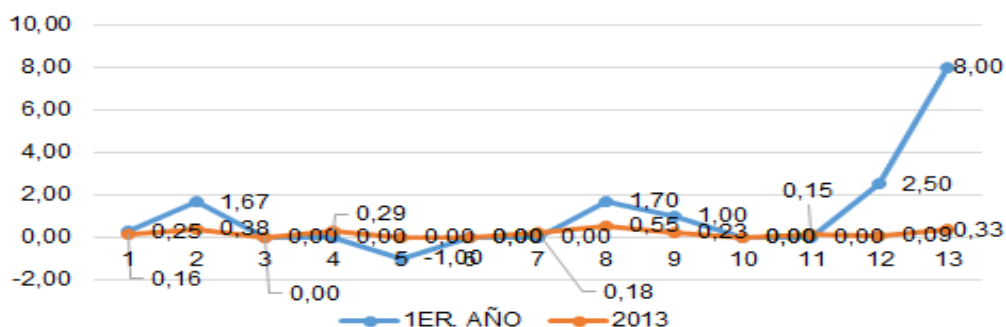
De los 13 participantes que ingresaron en el año 2010 al 2013, 6 disminuyeron su endeudamiento total, 3 integrantes incrementaron y 4 artesanos que no mantienen deudas.

Tabla 24 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| RAZON DEUDA/PATRIMONIO | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------------|----------|------|
| 3 | 0,25 | 0,16 |
| 10 | 1,67 | 0,38 |
| 20 | 0,00 | 0,00 |
| 27 | 0,00 | 0,29 |
| 34 | -1,00 | 0,00 |
| 37 | 0,00 | 0,00 |
| 54 | 0,00 | 0,18 |
| 67 | 1,70 | 0,55 |
| 68 | 1,00 | 0,23 |
| 72 | 0,00 | 0,00 |
| 79 | 0,00 | 0,15 |
| 81 | 2,50 | 0,09 |
| 86 | 8,00 | 0,33 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 40 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

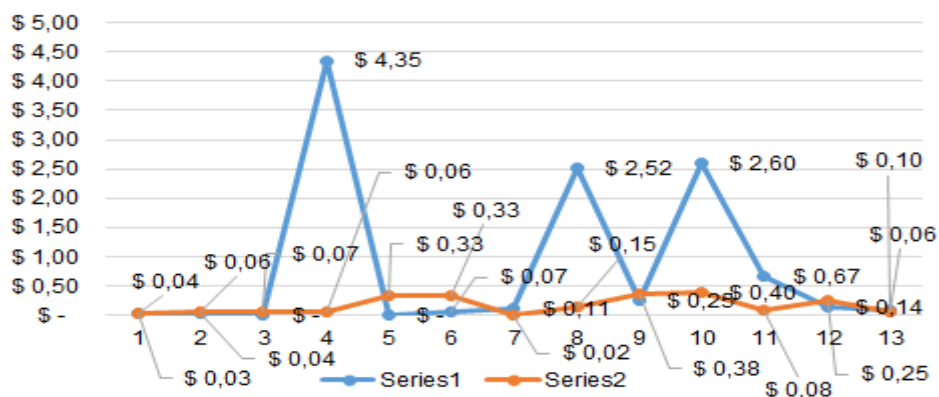
De los 13 participantes que ingresaron en el año 2010 al 2013, 6 tienen una variación negativa, 4 variación positiva y 3 que no registran.

Tabla 25 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| RAZONES DE RENTABILIDAD | | |
|-------------------------|----------|---------|
| ROA \$ | 1ER. AÑO | 2013 |
| 3 | \$ 0,04 | \$ 0,03 |
| 10 | \$ 0,04 | \$ 0,06 |
| 20 | \$ - | \$ 0,07 |
| 27 | \$ 4,35 | \$ 0,06 |
| 34 | - | \$ 0,33 |
| 37 | \$ 0,07 | \$ 0,33 |
| 54 | \$ 0,11 | \$ 0,02 |
| 67 | \$ 2,52 | \$ 0,15 |
| 68 | \$ 0,25 | \$ 0,38 |
| 72 | \$ 2,60 | \$ 0,40 |
| 79 | \$ 0,67 | \$ 0,08 |
| 81 | \$ 0,14 | \$ 0,25 |
| 86 | \$ 0,10 | \$ 0,06 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 41 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

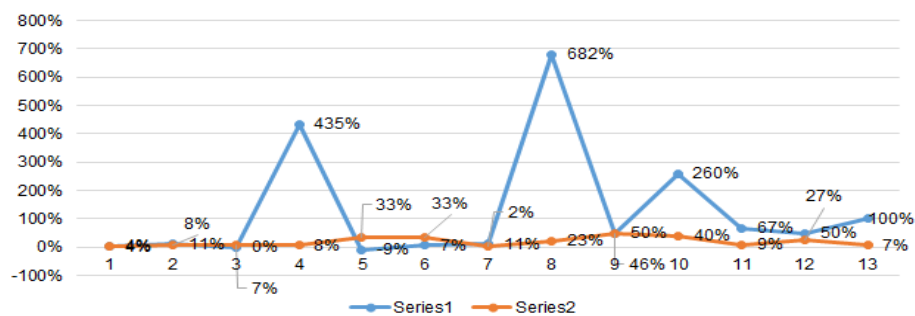
De los 13 participantes que ingresaron en el año 2010 al 2013, 6 incrementaron su rentabilidad sobre activo y 7 disminuyeron.

Tabla 26 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE. PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ROE % | 1ER. AÑO | 2013 |
|-------|----------|------|
| 3 | 4% | 4% |
| 10 | 11% | 8% |
| 20 | 0% | 7% |
| 27 | 435% | 8% |
| 34 | -9% | 33% |
| 37 | 7% | 33% |
| 54 | 11% | 2% |
| 67 | 682% | 23% |
| 68 | 50% | 46% |
| 72 | 260% | 40% |
| 79 | 67% | 9% |
| 81 | 50% | 27% |
| 86 | 100% | 7% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 42- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE. PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2010 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

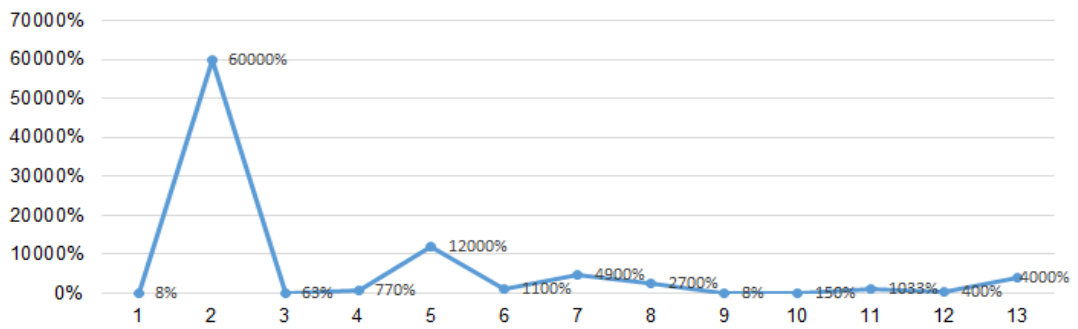
De los 13 participantes que ingresaron en el año 2010 al 2013, 3 registran variación positiva en rendimiento del patrimonio, 9 disminuyen y 1 se mantiene.

Tabla 27 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTICIPE DEL AÑO 2010 AL 2013

| VARIACIÓN MAQUINARIA | |
|----------------------|-----------|
| PARTICIPATE | VARIACIÓN |
| 3 | 8% |
| 27 | 60000% |
| 20 | 63% |
| 27 | 770% |
| 34 | 12000% |
| 37 | 1100% |
| 54 | 4900% |
| 67 | 2700% |
| 68 | 8% |
| 72 | 150% |
| 79 | 1033% |
| 81 | 400% |
| 86 | 4000% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 43 - VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2010 AL 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

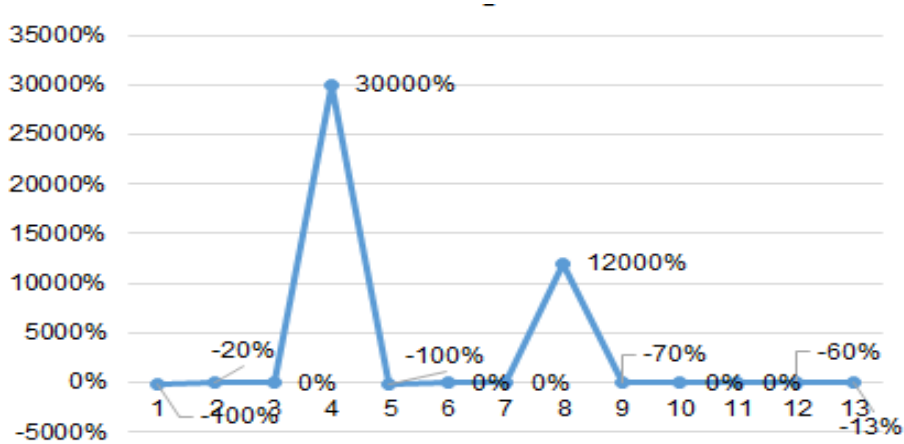
De los 13 participantes que ingresaron en el año 2010 todos registran una variación positiva en maquinaria.

Tabla 28 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2010 AL 2013

| VARIACIÓN DEUDAS | |
|------------------|-----------|
| PARTICIPATE | VARIACIÓN |
| 3 | -100% |
| 27 | -20% |
| 20 | 0% |
| 27 | 30000% |
| 34 | -100% |
| 37 | 0% |
| 54 | 0% |
| 67 | 12000% |
| 68 | -70% |
| 72 | 0% |
| 79 | 0% |
| 81 | -60% |
| 86 | -13% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 44 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2010 AL 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 13 artesanos que ingresaron en el año 2010, 6 han tenido una variación negativa en sus deudas, mientras que 2 han tenido variación positiva por compra de bienes inmuebles y maquinaria respectivamente, 5 no registran valores de cálculo.

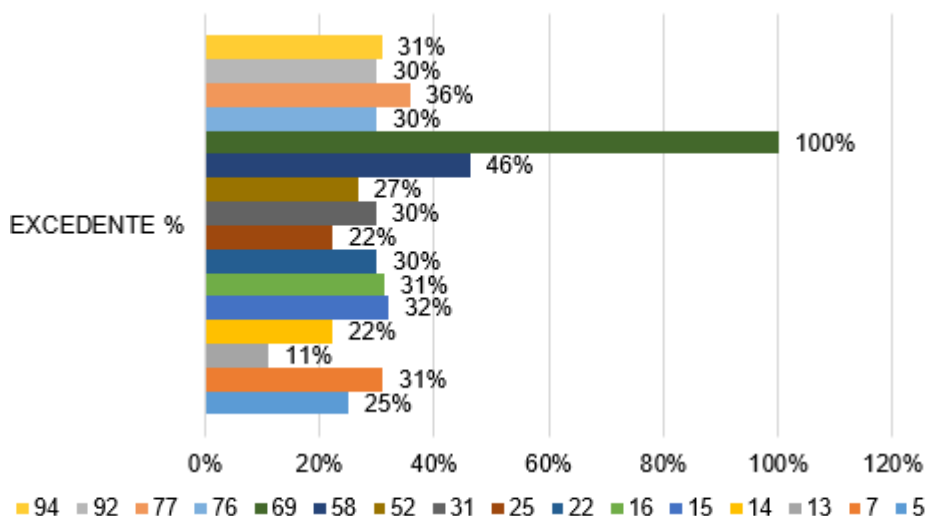
A continuación se establece la Información **Financiera** de los artesanos con contratos en los años **2011, 2012 y 2013**.

Tabla 29 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011

| PARTICIPANTE | PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTRAS ACTIVIDADES | | | PARTICIPANTE | PROMEDIO EXCEDENTE | | |
|--------------|--------------------------------|--------------|-------------|----------------------|--------------|-------------|--------------|--------------------|------------------------|------------|
| | 2011 | | | 2011 | | | | 2011 | | |
| | PROGRAMA \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | OTRAS ACTIVIDADES \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | | PROGRAMA % | OTRAS ACTIVIDADES \$ % | PROMEDIO % |
| 5 | 4.000,00 | 1.000,00 | 25% | 1.500,00 | 600,00 | 40% | 5 | 25% | 40% | 33% |
| 7 | 6.440,00 | 2.000,00 | 31% | 4.800,00 | 2.000,00 | 42% | 7 | 31% | 42% | 36% |
| 13 | 27.000,00 | 3.000,00 | 11% | 7.000,00 | 2.100,00 | 30% | 13 | 11% | 30% | 21% |
| 14 | 18.000,00 | 4.000,00 | 22% | 24.000,00 | 9.600,00 | 40% | 14 | 22% | 40% | 31% |
| 15 | 9.367,00 | 3.000,00 | 32% | | | | 15 | 32% | | 32% |
| 16 | 11.200,00 | 3.500,00 | 31% | | | | 16 | 31% | | 31% |
| 22 | 5.000,00 | 1.500,00 | 30% | | | | 22 | 30% | | 30% |
| 25 | 11.200,00 | 2.500,00 | 22% | 12.000,00 | 6.000,00 | 50% | 25 | 22% | 50% | 36% |
| 31 | 8.400,00 | 2.500,00 | 30% | | | | 31 | 30% | | 30% |
| 52 | 4.500,00 | 1.200,00 | 27% | 5.500,00 | 500,00 | 9% | 52 | 27% | 9% | 18% |
| 58 | 26.000,00 | 12.000,00 | 46% | 10.000,00 | 600,00 | 6% | 58 | 46% | 6% | 26% |
| 69 | 2.000,00 | 2.000,00 | 100% | 2.000,00 | 1.500,00 | 75% | 69 | 100% | 75% | 88% |
| 76 | 28.000,00 | 8.400,00 | 30% | | | | 76 | 30% | | 30% |
| 77 | 22.400,00 | 8.000,00 | 36% | | | | 77 | 36% | | 36% |
| 92 | 5.000,00 | 1.500,00 | 30% | 18.000,00 | 3.000,00 | 17% | 92 | 30% | 17% | 23% |
| 94 | 4.872,00 | 1.500,00 | 31% | 2.400,00 | 2.400,00 | 100% | 94 | 31% | 100% | 65% |
| | 193.379,00 | 57.600,00 | | 87.200,00 | 28.300,00 | | | 534% | 408% | |
| | 12.086,19 | 3.600,00 | 534% | 8.720,00 | 2.830,00 | 408% | | | | |
| | | | 33% | | | 41% | | 33% | 41% | 37% |

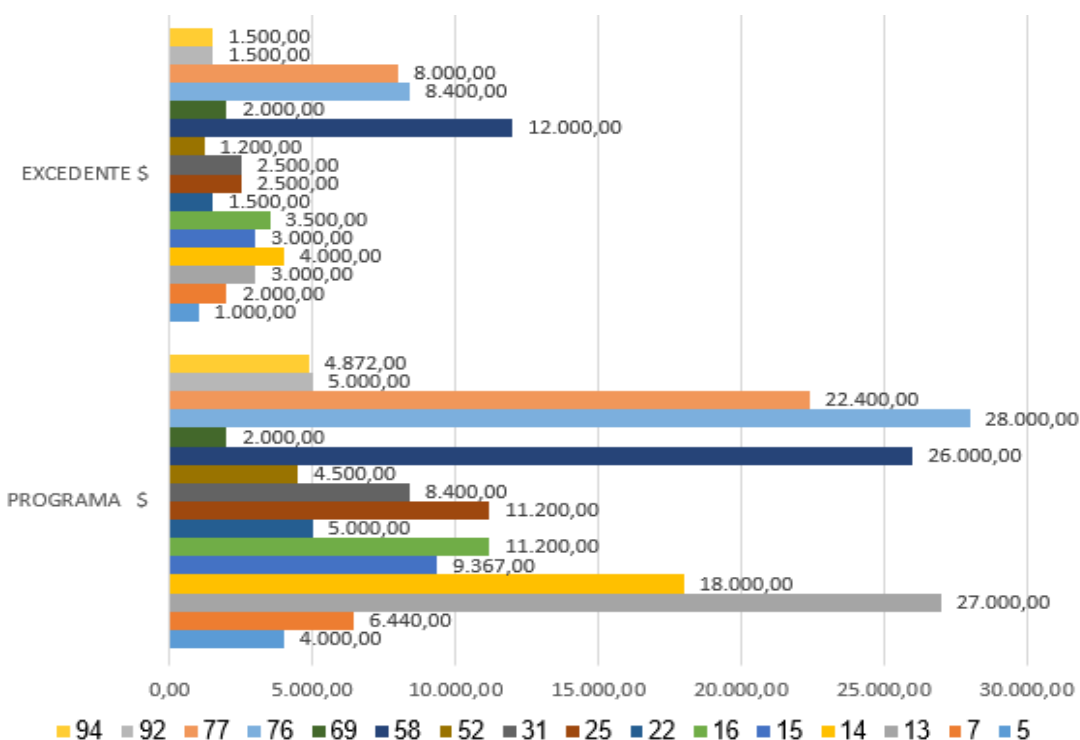
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 45 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2011 POR PARTICÍPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

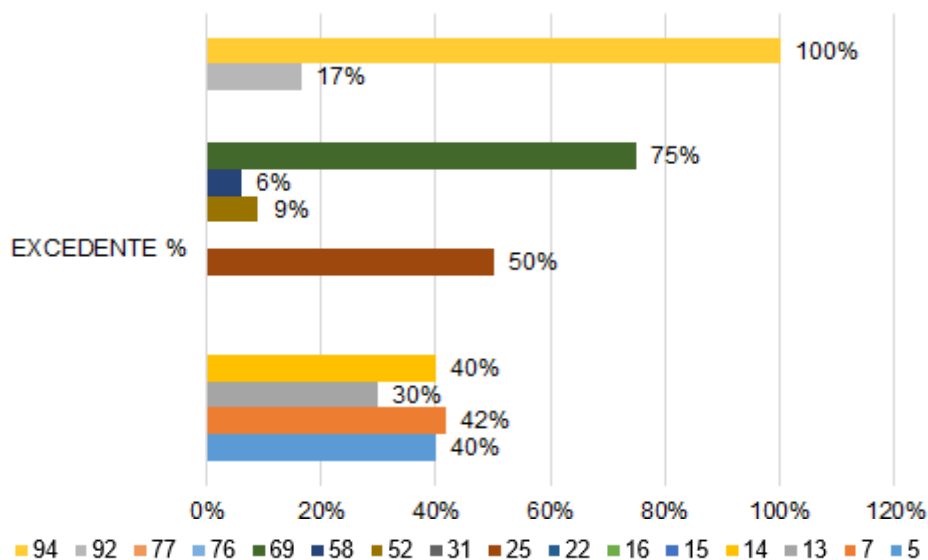
Gráfico 46 – VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

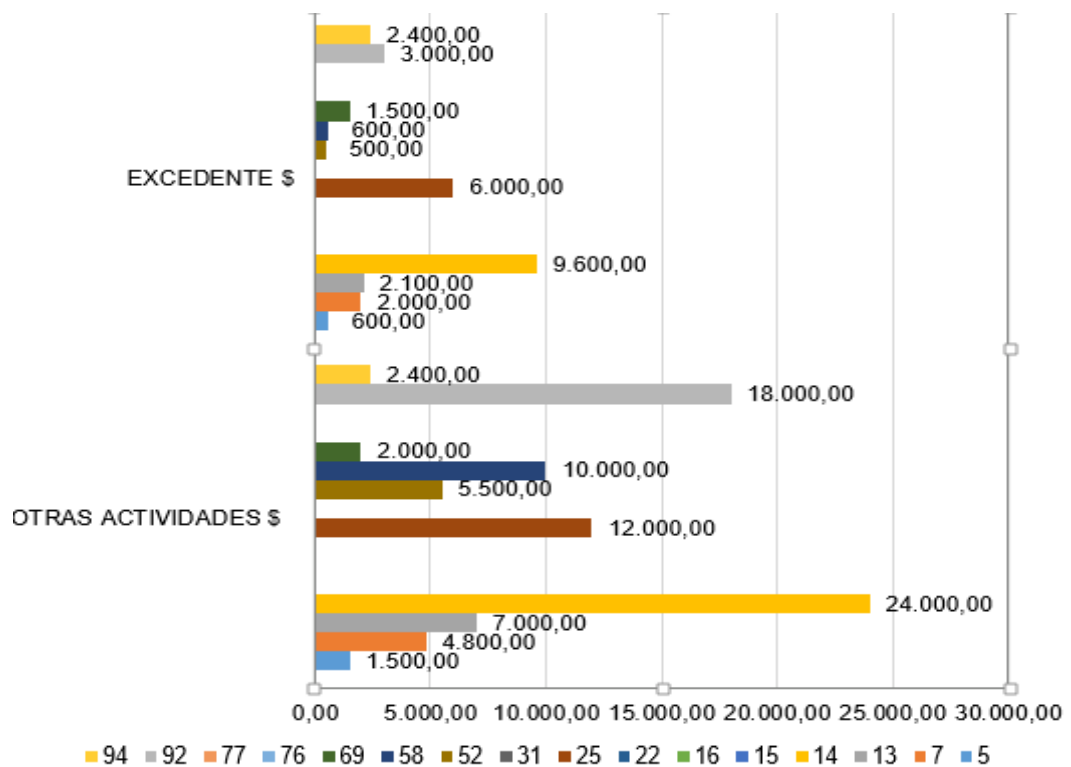
En el año 2011 de los participantes encuestados 16 obtuvieron contratos en el programa “Hilando el Desarrollo” por el valor total de \$193.379,00, cuyo excedente que informaron haber obtenido fue por el monto total de \$57.600,00, porcentaje de utilidad promedio 33%; en el gráfico adjunto se detalla valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de los artesanos.

Gráfico 47 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 48 – VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DE OTRA ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

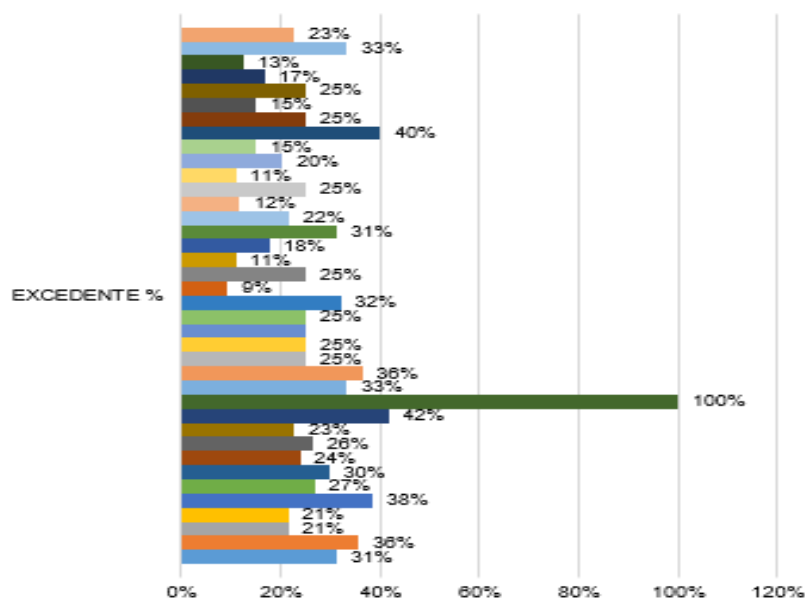
En el año 2011 de los participantes encuestados 10 además de participar en el programa realizaron otras actividades de lo cual recaudaron el valor total de \$87.200,00, excedente que indicaron haber obtenido fue por el total de \$28.300,00 porcentaje de utilidad promedio 41%. En el gráfico adjunto se detalla valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de los artesanos.

Tabla 30 – VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012

| PARTICI PANTE | PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTRAS ACTIVIDADES | | |
|------------------|--------------------------------|-------------------|--------------|----------------------|-------------------|-------------|
| | 2012 | | | 2012 | | |
| | PROGRAMA \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | OTRAS ACTIVIDADES \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % |
| 5 | 8.000,00 | 2.500,00 | 31% | 2.000,00 | 600,00 | 30% |
| 7 | 8.400,00 | 3.000,00 | 36% | 4.800,00 | 2.000,00 | 42% |
| 13 | 28.000,00 | 6.000,00 | 21% | 5.800,00 | 1.300,00 | 22% |
| 14 | 14.000,00 | 3.000,00 | 21% | 26.000,00 | 12.000,00 | 46% |
| 15 | 13.000,00 | 5.000,00 | 38% | | | |
| 16 | 22.400,00 | 6.000,00 | 27% | | | |
| 22 | 28.237,23 | 8.400,00 | 30% | | | |
| 25 | 23.100,00 | 5.500,00 | 24% | 12.000,00 | 6.000,00 | 50% |
| 31 | 7.560,00 | 2.000,00 | 26% | | | |
| 52 | 11.000,00 | 2.500,00 | 23% | 1.000,00 | 400,00 | 40% |
| 58 | 24.000,00 | 10.000,00 | 42% | 11.000,00 | 800,00 | 7% |
| 69 | 2.000,00 | 2.000,00 | 100% | 2.500,00 | 1.500,00 | 60% |
| 76 | 21.000,00 | 7.000,00 | 33% | | | |
| 77 | 5.500,00 | 2.000,00 | 36% | | | |
| 92 | 2.000,00 | 500,00 | 25% | 18.000,00 | 3.000,00 | 17% |
| 94 | 19.936,00 | 5.000,00 | 25% | 2.400,00 | 2.400,00 | 100% |
| 4 | 2.000,00 | 500,00 | 25% | 1.200,00 | 0,00 | 0% |
| 8 | 2.000,00 | 500,00 | 25% | | | |
| 11 | 25.000,00 | 8.000,00 | 32% | 24.000,00 | 12.000,00 | 50% |
| 21 | 16.130,96 | 1.500,00 | 9% | 11.642,00 | 0,00 | 0% |
| 23 | 32.000,00 | 8.000,00 | 25% | 3.500,00 | 0,00 | 0% |
| 32 | 9.240,00 | 1.000,00 | 11% | 10.000,00 | 2.000,00 | 20% |
| 33 | 17.000,00 | 3.000,00 | 18% | 1.500,00 | 1.000,00 | 67% |
| 38 | 16.000,00 | 5.000,00 | 31% | 6.000,00 | 6.000,00 | 100% |
| 39 | 24.000,00 | 5.200,00 | 22% | 6.500,00 | 1.000,00 | 15% |
| 40 | 17.000,00 | 2.000,00 | 12% | 65.000,00 | 7.000,00 | 11% |
| 48 | 4.000,00 | 1.000,00 | 25% | 1.200,00 | 100,00 | 8% |
| 53 | 23.000,00 | 2.500,00 | 11% | 6.500,00 | 4.000,00 | 62% |
| 55 | 19.600,00 | 4.000,00 | 20% | 50.000,00 | 6.000,00 | 12% |
| 56 | 16.000,00 | 2.400,00 | 15% | 18.000,00 | 2.700,00 | 15% |
| 61 | 15.000,00 | 6.000,00 | 40% | 2.000,00 | 1.000,00 | 50% |
| 66 | 18.000,00 | 4.500,00 | 25% | 48.000,00 | 8.400,00 | 18% |
| 70 | 23.819,00 | 3.572,00 | 15% | 10.000,00 | 1.000,00 | 10% |
| 74 | 8.125,00 | 2.031,00 | 25% | 100.000,00 | 12.000,00 | 12% |
| 75 | 24.000,00 | 4.000,00 | 17% | 14.000,00 | 2.000,00 | 14% |
| 82 | 12.000,00 | 1.500,00 | 13% | | | |
| 87 | 3.000,00 | 1.000,00 | 33% | 6.000,00 | 6.000,00 | 100% |
| 90 | 11.000,00 | 2.500,00 | 23% | 0,00 | 0,00 | 0% |
| | 576.048,19 | 140.103,00 | | 470.542,00 | 102.200,00 | |
| | 15.159,16 | 3.686,92 | 1010% | 16.225,59 | 3.524,14 | 978% |
| | | | 27% | | | 34% |

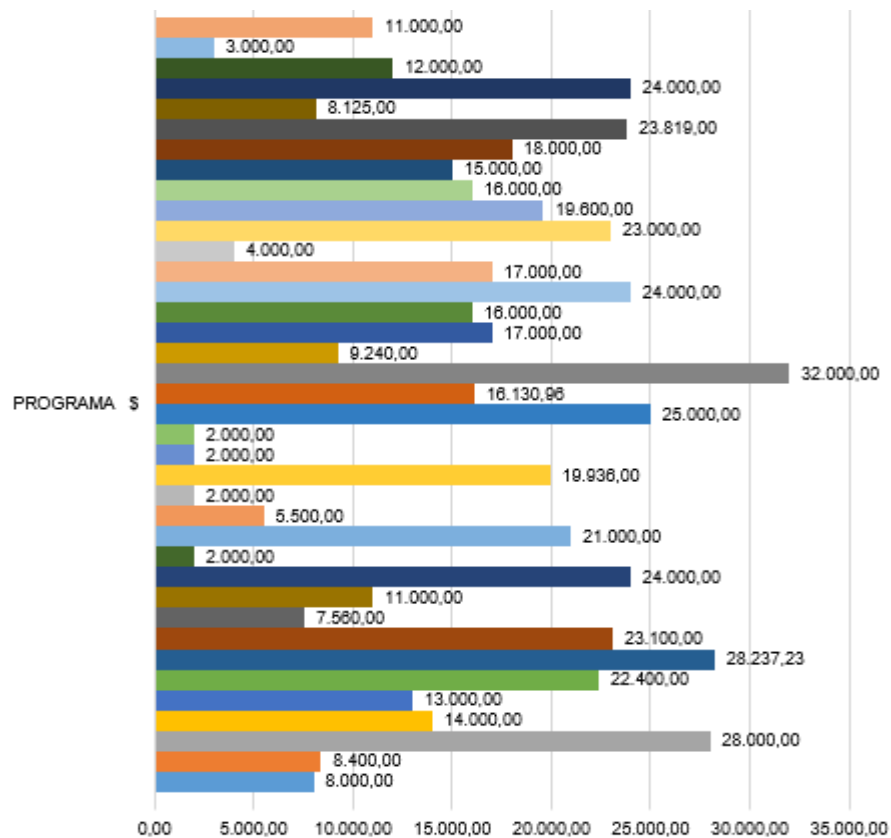
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 49 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE



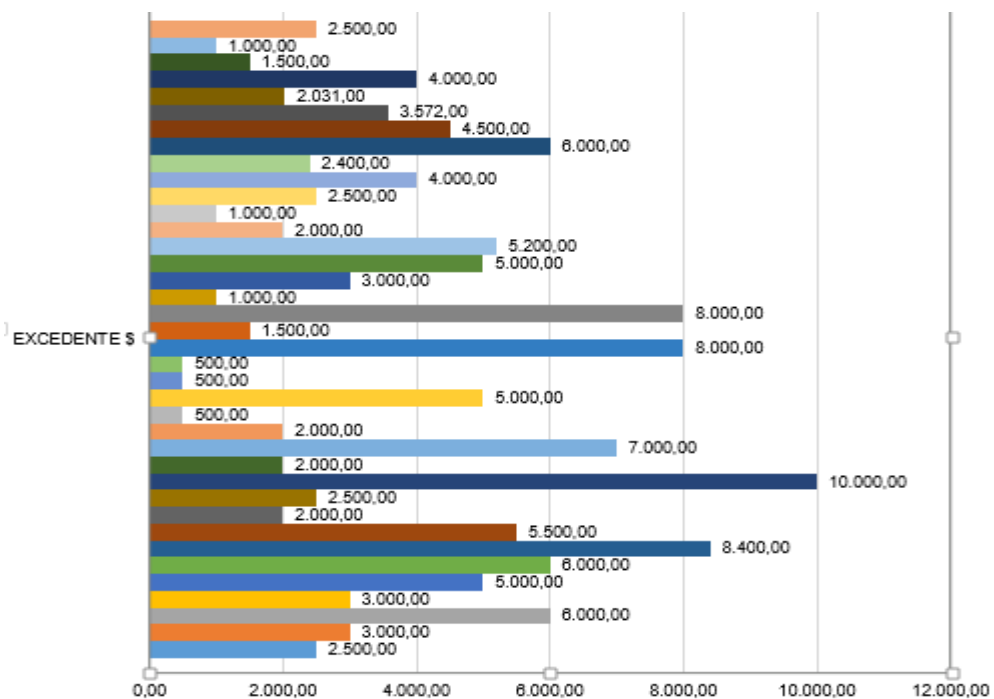
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 50 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

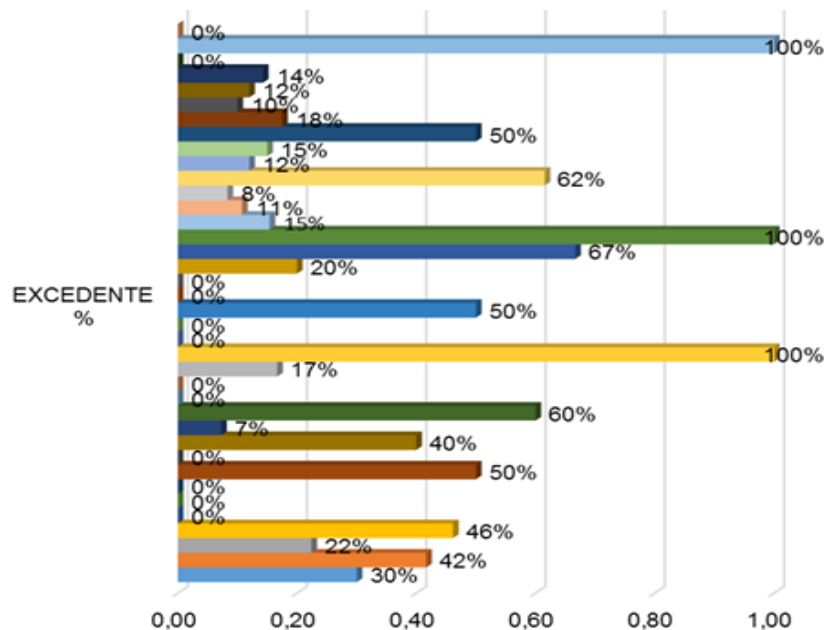
Gráfico 51 – VALORES DE EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

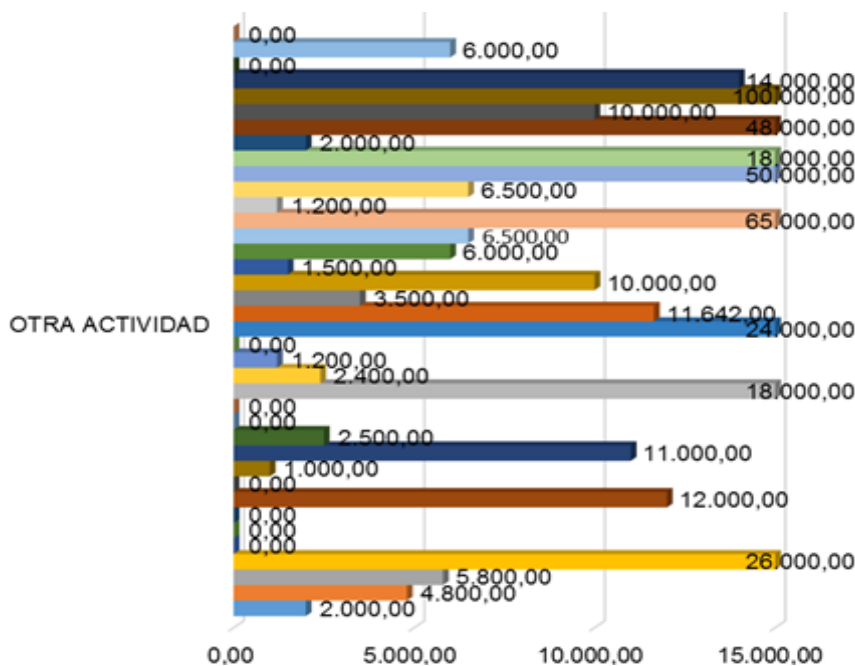
En el año 2012 de los participantes encuestados, 38 obtuvieron contratos en el programa “Hilando el Desarrollo” por el valor total de \$576.048,19, cuyo excedente que informaron haber obtenido fue por el monto total de \$140.103,00, porcentaje de utilidad promedio 27%; en el gráfico adjunto se detalla valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de los artesanos.

Gráfico 52 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE



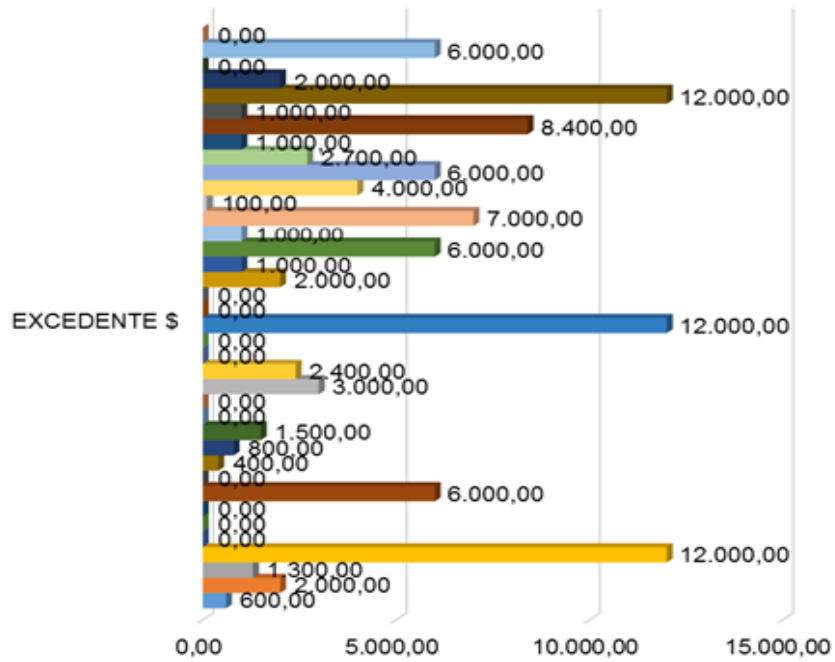
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 53 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRA ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 54 – EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

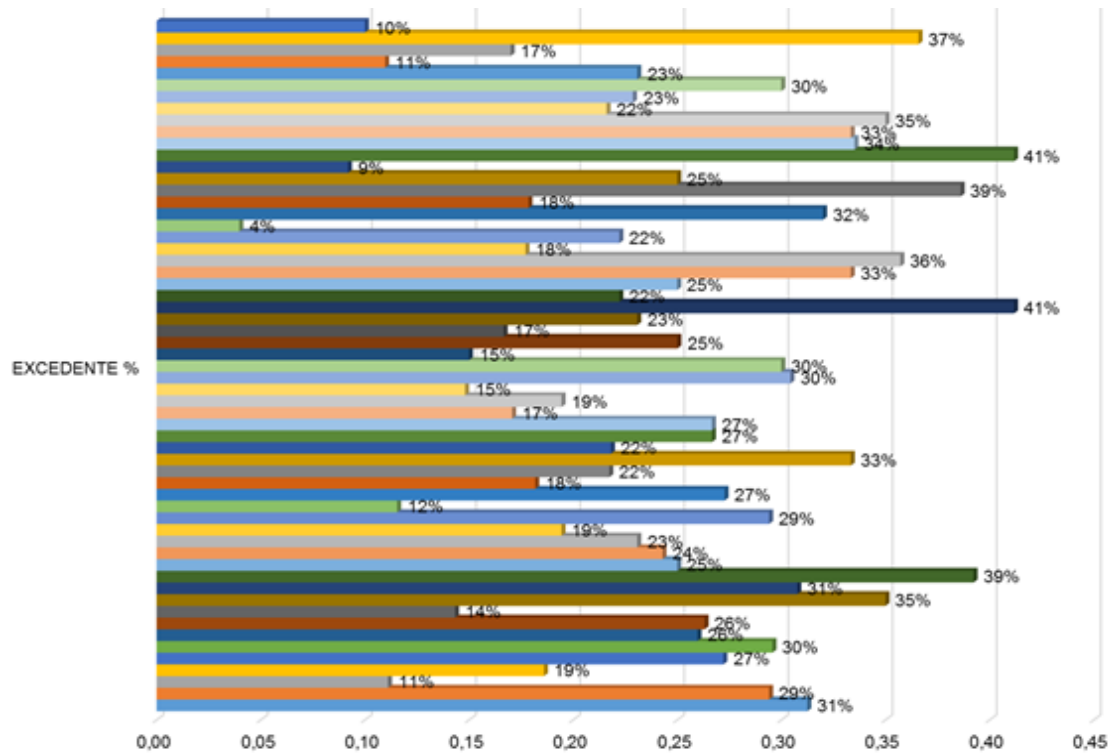
En el año 2012 de los participantes encuestados, 29 además de participar en el programa realizaron otras actividades de lo cual recaudaron el valor total de \$470.542,00, excedente que indicaron haber obtenido fue por el total de \$102.200,00, porcentaje de utilidad promedio 34%. En el gráfico adjunto se detalla valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de los artesanos.

Tabla 31 - VALORES DE CONTRATOS Y EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013

| PARTICIPANTE | PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTRAS ACTIVIDADES | | |
|--------------|--------------------------------|-------------------|--------------|----------------------|-------------------|--------------|
| | 2013 | | | 2013 | | |
| | PROGRAMA \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | OTRAS ACTIVIDADES \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % |
| 5 | 16.000,00 | 5.000,00 | 31% | | | |
| 7 | 13.600,00 | 4.000,00 | 29% | 1.200,00 | 700,00 | 58% |
| 13 | 13.500,00 | 1.500,00 | 11% | 6.800,00 | 1.600,00 | 24% |
| 14 | 13.440,00 | 2.500,00 | 19% | 18.000,00 | 12.000,00 | 67% |
| 16 | 29.400,00 | 8.000,00 | 27% | 120,00 | 120,00 | 100% |
| 22 | 5.410,55 | 1.600,00 | 30% | | | |
| 25 | 23.100,00 | 6.000,00 | 26% | | | |
| 31 | 19.000,00 | 5.000,00 | 26% | 24.000,00 | 7.200,00 | 30% |
| 52 | 18.000,00 | 2.580,00 | 14% | 400,00 | 65,00 | 16% |
| 58 | 20.000,00 | 7.000,00 | 35% | 5.000,00 | 380,00 | 8% |
| 69 | 13.000,00 | 4.000,00 | 31% | 12.000,00 | 1.000,00 | 8% |
| 77 | 22.944,00 | 9.000,00 | 39% | 3.000,00 | 2.000,00 | 67% |
| 92 | 12.000,00 | 3.000,00 | 25% | | | |
| 94 | 4.116,00 | 1.000,00 | 24% | 2.000,00 | 200,00 | 10% |
| 4 | 13.000,00 | 3.000,00 | 23% | 18.000,00 | 3.000,00 | 17% |
| 8 | 18.000,00 | 3.500,00 | 19% | 2.400,00 | 2.400,00 | 100% |
| 11 | 17.000,00 | 5.000,00 | 29% | 1.350,00 | 0,00 | 0% |
| 21 | 21.643,71 | 2.500,00 | 12% | 6.000,00 | 3.600,00 | 60% |
| 23 | 22.000,00 | 6.000,00 | 27% | 36.000,00 | 18.000,00 | 50% |
| 32 | 22.000,00 | 4.000,00 | 18% | 7.500,00 | 0,00 | 0% |
| 33 | 23.000,00 | 5.000,00 | 22% | 500,00 | 150,00 | 30% |
| 38 | 18.000,00 | 6.000,00 | 33% | 12.000,00 | 2.400,00 | 20% |
| 39 | 22.000,00 | 4.800,00 | 22% | 1.700,00 | 1.000,00 | 59% |
| 40 | 15.000,00 | 4.000,00 | 27% | 24.000,00 | 8.000,00 | 33% |
| 48 | 3.000,00 | 800,00 | 27% | 5.800,00 | 500,00 | 9% |
| 53 | 20.500,00 | 3.500,00 | 17% | 50.000,00 | 7.000,00 | 14% |
| 55 | 18.000,00 | 3.500,00 | 19% | 1.200,00 | 100,00 | 8% |
| 56 | 21.600,00 | 3.200,00 | 15% | 8.900,00 | 5.000,00 | 56% |
| 61 | 23.000,00 | 7.000,00 | 30% | 60.000,00 | 8.400,00 | 14% |
| 66 | 20.000,00 | 6.000,00 | 30% | 25.000,00 | 3.400,00 | 14% |
| 70 | 25.437,00 | 3.815,00 | 15% | 2.000,00 | 1.000,00 | 50% |
| 74 | 10.438,00 | 2.610,00 | 25% | 48.000,00 | 8.400,00 | 18% |
| 75 | 18.000,00 | 3.000,00 | 17% | 12.000,00 | 1.200,00 | 10% |
| 82 | 13.000,00 | 3.000,00 | 23% | 120.000,00 | 12.000,00 | 10% |
| 87 | 17.000,00 | 7.000,00 | 41% | 10.000,00 | 1.500,00 | 15% |
| 90 | 9.000,00 | 2.000,00 | 22% | | | |
| 9 | 24.000,00 | 6.000,00 | 25% | 6.000,00 | 6.000,00 | 100% |
| 19 | 18.000,00 | 6.000,00 | 33% | 93.600,00 | 15.000,00 | 16% |
| 24 | 19.600,00 | 7.000,00 | 36% | 500,00 | 300,00 | 60% |
| 28 | 19.754,86 | 3.500,00 | 18% | 6.000,00 | 2.500,00 | 42% |
| 29 | 18.000,00 | 4.000,00 | 22% | 5.000,00 | 400,00 | 8% |
| 30 | 2.520,00 | 100,00 | 4% | 3.600,00 | 3.600,00 | 100% |
| 41 | 2.500,00 | 800,00 | 32% | 230,00 | 230,00 | 100% |
| 44 | 11.200,00 | 2.000,00 | 18% | 3.400,00 | 350,00 | 10% |
| 45 | 10.360,00 | 4.000,00 | 39% | 36.000,00 | 12.000,00 | 33% |
| 46 | 16.000,00 | 4.000,00 | 25% | 72.000,00 | 14.000,00 | 19% |
| 49 | 3.265,00 | 300,00 | 9% | 5.000,00 | 1.500,00 | 30% |
| 50 | 17.000,00 | 7.000,00 | 41% | 4.000,00 | 1.500,00 | 38% |
| 59 | 23.870,91 | 8.000,00 | 34% | 1.500,00 | 0,00 | 0% |
| 60 | 18.000,00 | 6.000,00 | 33% | 2.000,00 | 1.000,00 | 50% |
| 62 | 21.766,00 | 7.618,00 | 35% | 1.000,00 | 800,00 | 80% |
| 63 | 2.314,00 | 500,00 | 22% | 3.800,00 | 3.800,00 | 100% |
| 64 | 18.800,00 | 4.300,00 | 23% | 2.500,00 | 500,00 | 20% |
| 65 | 20.000,00 | 6.000,00 | 30% | 7.200,00 | 4.200,00 | 58% |
| 78 | 13.000,00 | 3.000,00 | 23% | 1.000,00 | 600,00 | 60% |
| 80 | 18.220,00 | 2.000,00 | 11% | 600,00 | 400,00 | 67% |
| 85 | 2.000,00 | 340,00 | 17% | 1.200,00 | 500,00 | 42% |
| 88 | 16.400,00 | 6.000,00 | 37% | 1.200,00 | 1.000,00 | 83% |
| 91 | 24.000,00 | 2.400,00 | 10% | 1.500,00 | 150,00 | 10% |
| | 954.700,03 | 240.263,00 | | 783.700,00 | 182.645,00 | |
| | 16.181,36 | 4.072,25 | 1458% | 14.512,96 | 3.382,31 | 2100% |
| | | | 25% | | | 39% |

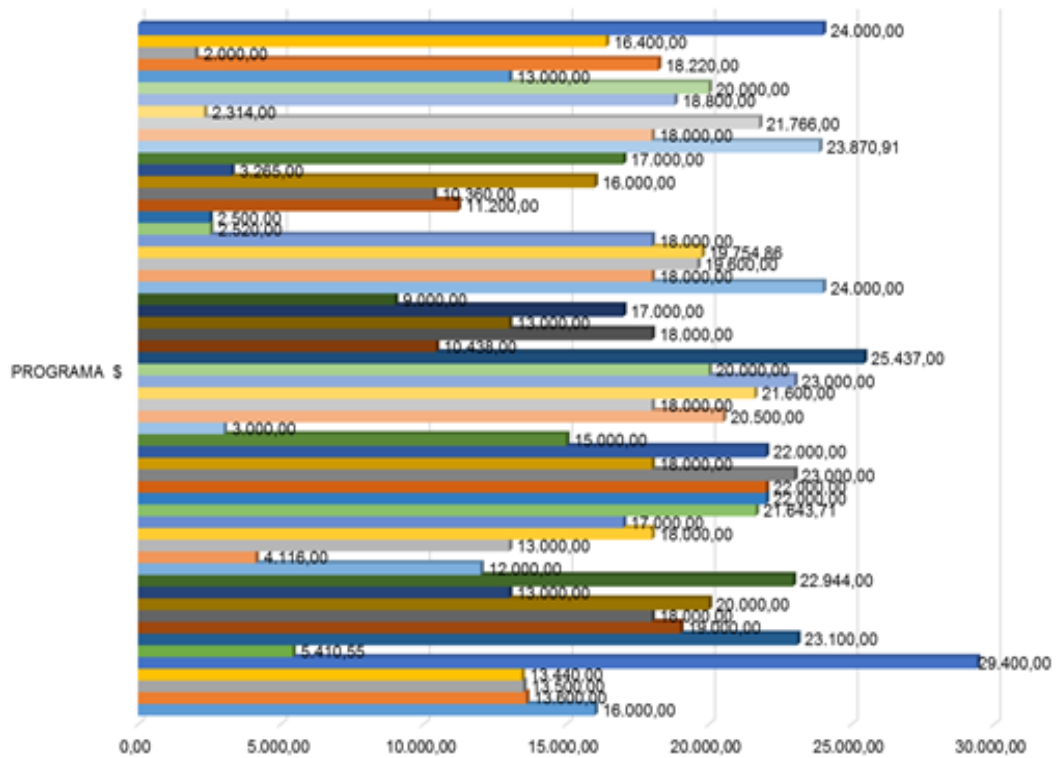
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 55 – % EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



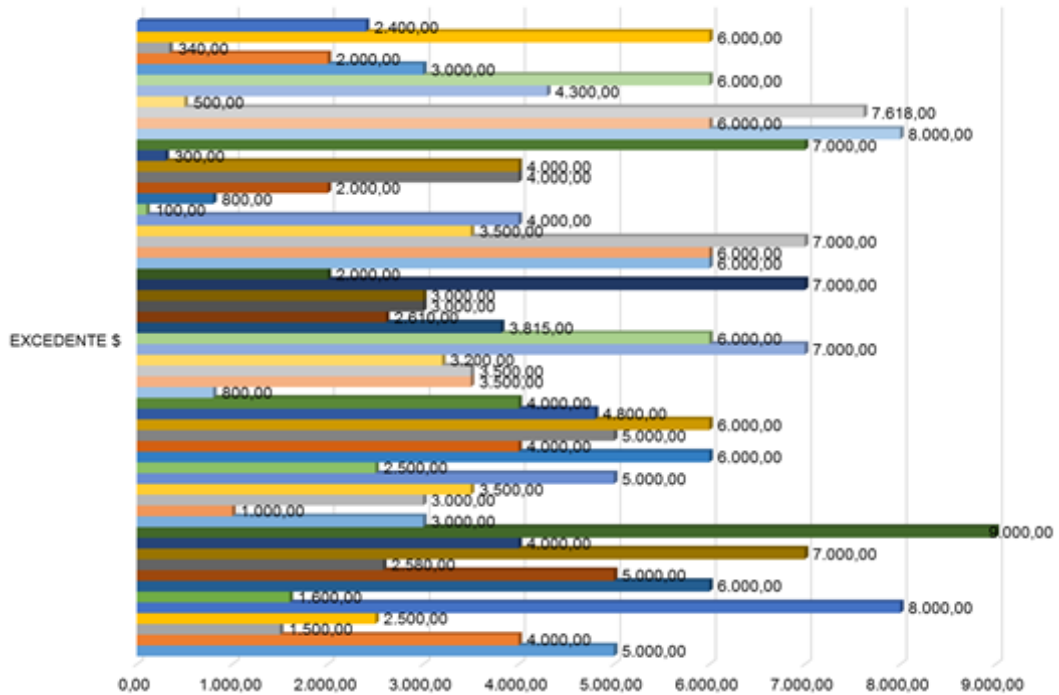
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 56 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

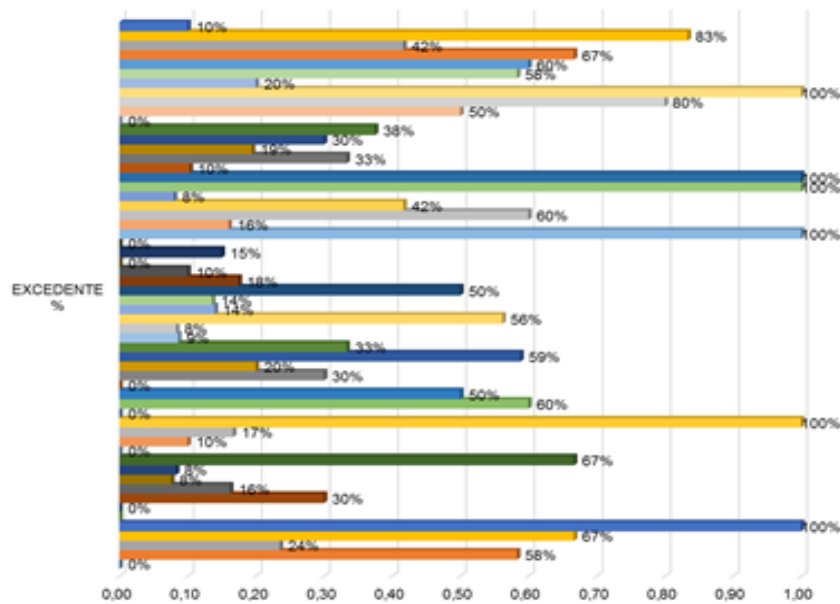
Gráfico 57 – VALORES DE EXCEDENTES DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

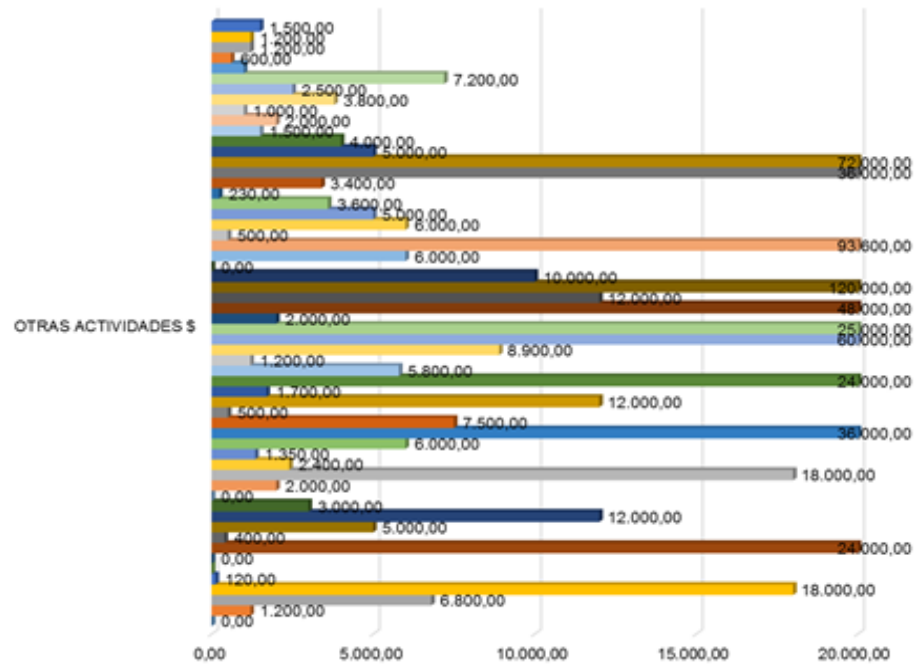
En el año 2013 de los participantes encuestados, 59 obtuvieron contratos en el programa “Hilando el Desarrollo” por el valor total de \$954.700,03, cuyo excedente que informaron haber obtenido fue por el monto total de \$240.263,00, porcentaje de utilidad promedio 25%; en el gráfico adjunto se detalle valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de ellos.

Gráfico 58 – % EXCEDENTES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



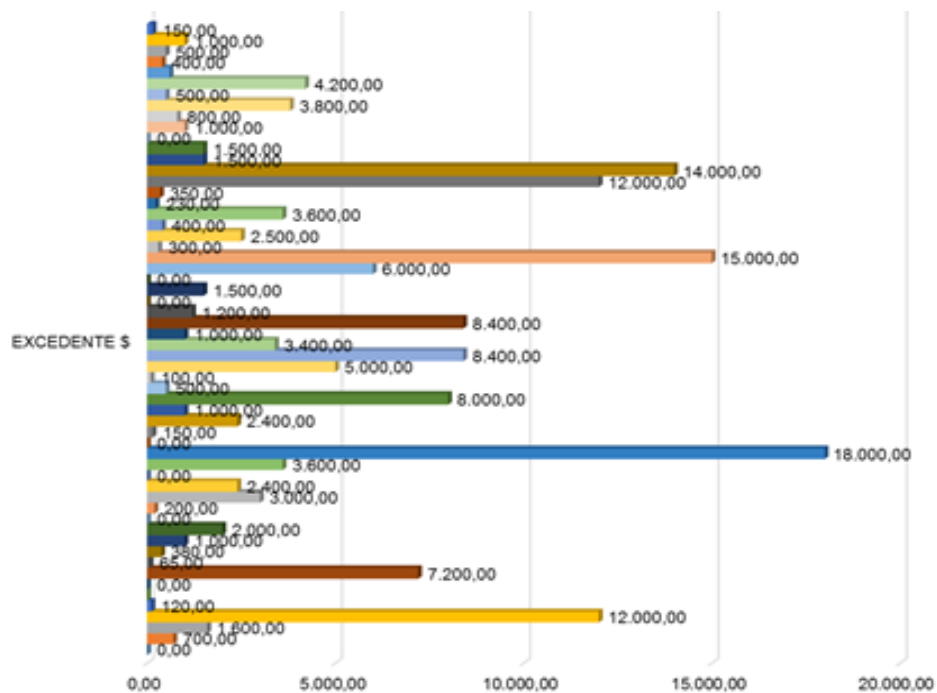
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 59 – VALORES DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 60 – VALORES EXCEDENTES DE OTRA ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

En el año 2013 de los participantes encuestados, 54 además de participar en el programa realizaron otras actividades de lo cual recaudaron el valor total de \$783.700,00, excedente que indicaron haber obtenido fue por el total de \$182.645,00, porcentaje de utilidad promedio

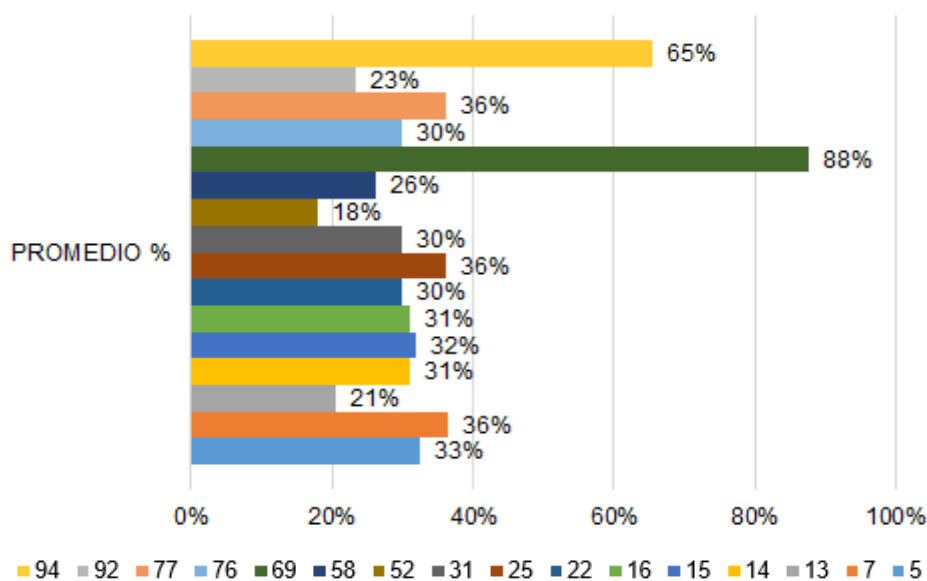
\$39%. En el gráfico ajunto se detalle valor de contrato, excedente y su porcentaje por cada uno de los artesanos.

Tabla 32 - % EXCEDENTE DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE

| PARTICIPANTE | PROMEDIO EXCEDENTE | | |
|--------------|--------------------|---------------------|------------|
| | 2011 | | |
| | PROGRAMA % | OTRAS ACTIVIDADES % | PROMEDIO % |
| 5 | 25% | 40% | 33% |
| 7 | 31% | 42% | 36% |
| 13 | 11% | 30% | 21% |
| 14 | 22% | 40% | 31% |
| 15 | 32% | | 32% |
| 16 | 31% | | 31% |
| 22 | 30% | | 30% |
| 25 | 22% | 50% | 36% |
| 31 | 30% | | 30% |
| 52 | 27% | 9% | 18% |
| 58 | 46% | 6% | 26% |
| 69 | 100% | 75% | 88% |
| 76 | 30% | | 30% |
| 77 | 36% | | 36% |
| 92 | 30% | 17% | 23% |
| 94 | 31% | 100% | 65% |
| | 534% | 408% | |
| | 33% | 41% | 37% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 61 - % EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE



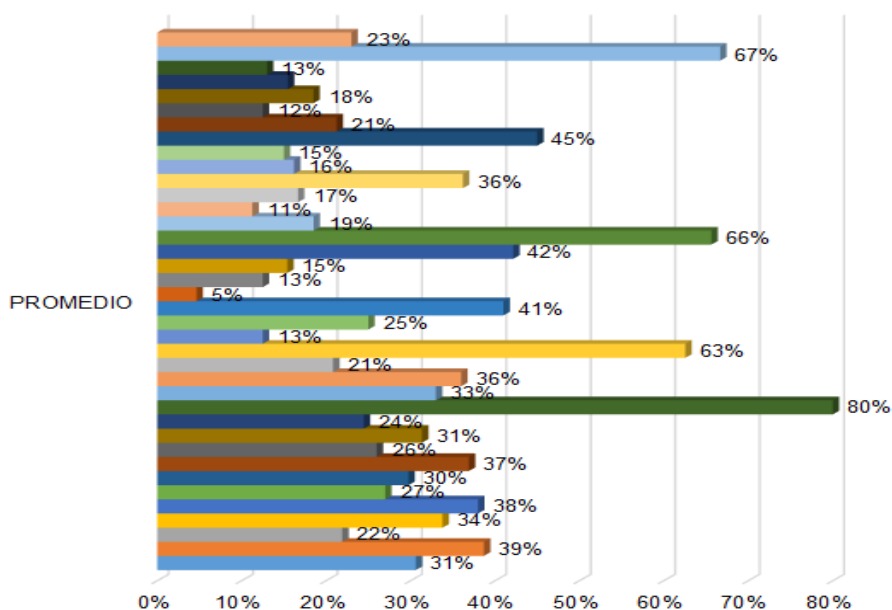
Fuente – (Elaboración del Autor)

Tabla 33- % EXCEDENTE DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE

| PARTICI PANTE | PROMEDIO EXCEDENTE | | |
|------------------|--------------------|---------------------------|------------|
| | 2012 | | |
| | PROGRAMA % | OTRAS ACTIVIDADES % | PROMEDIO % |
| 5 | 31% | 30% | 31% |
| 7 | 36% | 42% | 39% |
| 13 | 21% | 22% | 22% |
| 14 | 21% | 46% | 34% |
| 15 | 38% | 0% | 38% |
| 16 | 27% | | 27% |
| 22 | 30% | | 30% |
| 25 | 24% | 50% | 37% |
| 31 | 26% | | 26% |
| 52 | 23% | 40% | 31% |
| 58 | 42% | 7% | 24% |
| 69 | 100% | 60% | 80% |
| 76 | 33% | | 33% |
| 77 | 36% | | 36% |
| 92 | 25% | 17% | 21% |
| 94 | 25% | 100% | 63% |
| 4 | 25% | 0% | 13% |
| 8 | 25% | | 25% |
| 11 | 32% | 50% | 41% |
| 21 | 9% | 0% | 5% |
| 23 | 25% | 0% | 13% |
| 32 | 11% | 20% | 15% |
| 33 | 18% | 67% | 42% |
| 38 | 31% | 100% | 66% |
| 39 | 22% | 15% | 19% |
| 40 | 12% | 11% | 11% |
| 48 | 25% | 8% | 17% |
| 53 | 11% | 62% | 36% |
| 55 | 20% | 12% | 16% |
| 56 | 15% | 15% | 15% |
| 61 | 40% | 50% | 45% |
| 66 | 25% | 18% | 21% |
| 70 | 15% | 10% | 12% |
| 74 | 25% | 12% | 18% |
| 75 | 17% | 14% | 15% |
| 82 | 13% | | 13% |
| 87 | 33% | 100% | 67% |
| 90 | 23% | | 23% |
| | 1010% | 978% | |
| | 27% | 34% | 30% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 62 - % EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE



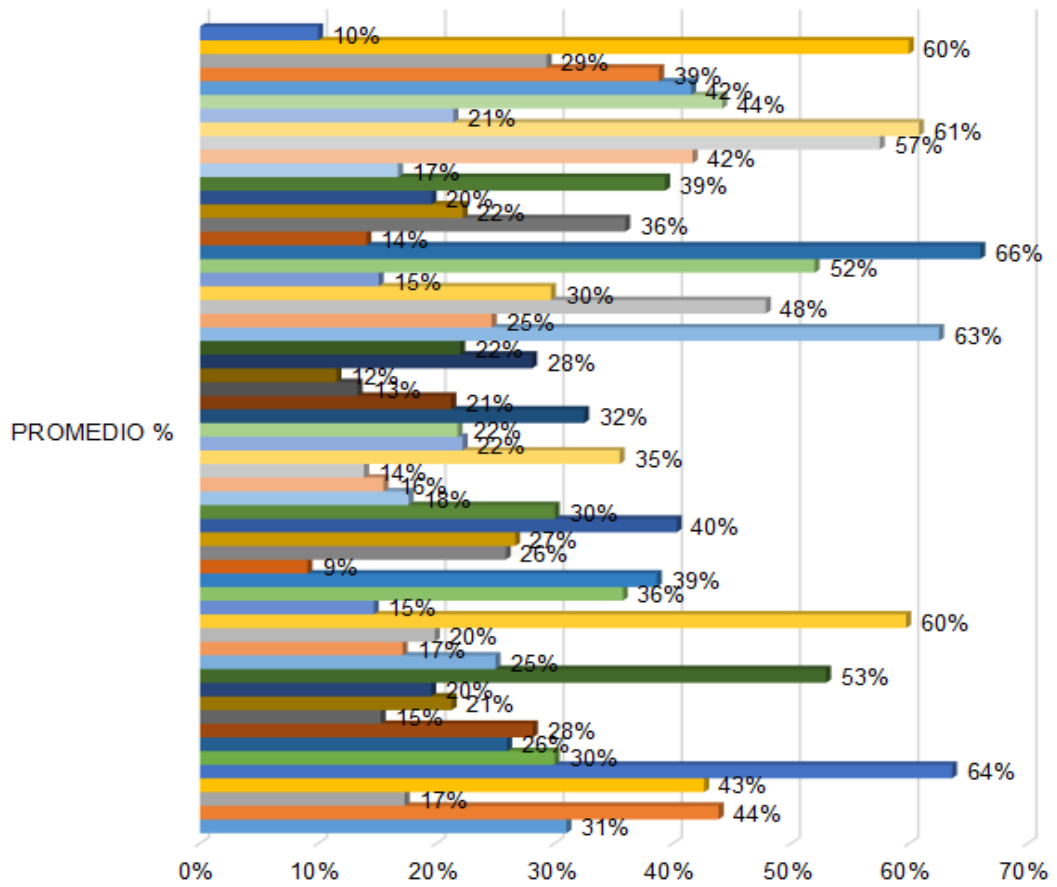
Fuente – (Elaboración del Autor)

Tabla 34 - % EXCEDENTE DEL PROGRAMA "HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE

| PARTÍCI PANTE | PROMEDIO EXCEDENTE | | |
|------------------|--------------------|------------------------|------------|
| | 2013 | | |
| | PROGRAMA % | OTRAS ACTIVIDADES % | PROMEDIO % |
| 5 | 31% | | 31% |
| 7 | 29% | 58% | 44% |
| 13 | 11% | 24% | 17% |
| 14 | 19% | 67% | 43% |
| 16 | 27% | 100% | 64% |
| 22 | 30% | | 30% |
| 25 | 26% | | 26% |
| 31 | 26% | 30% | 28% |
| 52 | 14% | 16% | 15% |
| 58 | 35% | 8% | 21% |
| 69 | 31% | 8% | 20% |
| 77 | 39% | 67% | 53% |
| 92 | 25% | | 25% |
| 94 | 24% | 10% | 17% |
| 4 | 23% | 17% | 20% |
| 8 | 19% | 100% | 60% |
| 11 | 29% | 0% | 15% |
| 21 | 12% | 60% | 36% |
| 23 | 27% | 50% | 39% |
| 32 | 18% | 0% | 9% |
| 33 | 22% | 30% | 26% |
| 38 | 33% | 20% | 27% |
| 39 | 22% | 59% | 40% |
| 40 | 27% | 33% | 30% |
| 48 | 27% | 9% | 18% |
| 53 | 17% | 14% | 16% |
| 55 | 19% | 8% | 14% |
| 56 | 15% | 56% | 35% |
| 61 | 30% | 14% | 22% |
| 66 | 30% | 14% | 22% |
| 70 | 15% | 50% | 32% |
| 74 | 25% | 18% | 21% |
| 75 | 17% | 10% | 13% |
| 82 | 23% | 10% | 17% |
| 87 | 41% | 15% | 28% |
| 90 | 22% | | 22% |
| 9 | 25% | 100% | 63% |
| 19 | 33% | 16% | 25% |
| 24 | 36% | 60% | 48% |
| 28 | 18% | 42% | 30% |
| 29 | 22% | 8% | 15% |
| 30 | 4% | 100% | 52% |
| 41 | 32% | 100% | 66% |
| 44 | 18% | 10% | 14% |
| 45 | 39% | 33% | 36% |
| 46 | 25% | 19% | 22% |
| 49 | 9% | 30% | 20% |
| 50 | 41% | 38% | 39% |
| 59 | 34% | 0% | 17% |
| 60 | 33% | 50% | 42% |
| 62 | 35% | 80% | 57% |
| 63 | 22% | 100% | 61% |
| 64 | 23% | 20% | 21% |
| 65 | 30% | 58% | 44% |
| 78 | 23% | 60% | 42% |
| 80 | 11% | 67% | 39% |
| 85 | 17% | 42% | 29% |
| 88 | 37% | 83% | 60% |
| 91 | 10% | 10% | 10% |
| | 1458% | 2100% | |
| | 25% | 39% | 32% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 63 - % EXCEDENTE PROMEDIO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



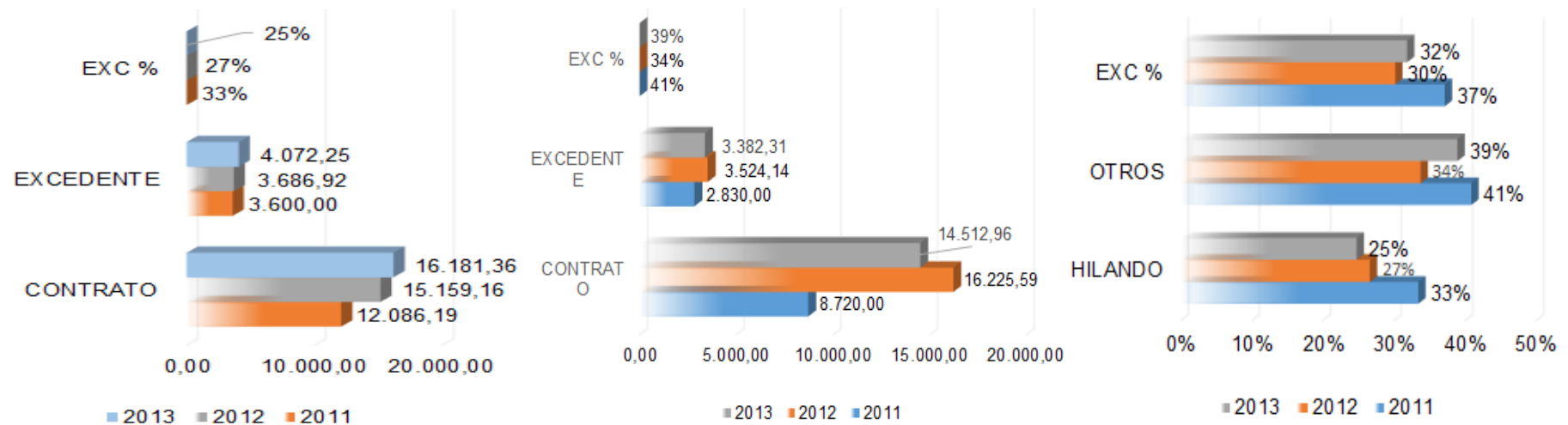
Fuente – (Elaboración del Autor)

Tabla 35 – PROMEDIO CONTRATO PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”, DE OTRAS ACTIVIDADES Y DE % EXCEDENTE DEL AÑO 2011-2013

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO - PROMEDIO | | | | OTROS CONTRATOS - PROMEDIO | | | | % ACTIVIDADES - PROMEDIO | | | |
|---|-----------|-----------|-------|----------------------------|-----------|-----------|-------|--------------------------|---------|-------|-------|
| AÑO | CONTRATO | EXCEDENTE | EXC % | AÑO | CONTRATO | EXCEDENTE | EXC % | AÑO | HILANDO | OTROS | EXC % |
| 2011 | 12.086,19 | 3.600,00 | 33% | 2011 | 8.720,00 | 2.830,00 | 41% | 2011 | 33% | 41% | 37% |
| 2012 | 15.159,16 | 3.686,92 | 27% | 2012 | 16.225,59 | 3.524,14 | 34% | 2012 | 27% | 34% | 30% |
| 2013 | 16.181,36 | 4.072,25 | 25% | 2013 | 14.512,96 | 3.382,31 | 39% | 2013 | 25% | 39% | 32% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 64 - PROMEDIO PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”, DE OTRAS ACTIVIDADES Y DE % EXCEDENTE DEL AÑO 2011-2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

En el año 2011 el valor promedio por contrato en el programa "Hilando el Desarrollo" fue por \$12.086,19, cuyo excedente promedio fue de \$3.600,00 siendo el 33%; en el año 2012 fue por \$15.159,16, excedente \$3.686,92, el 27%; en el año 2013 fue por \$16.181,36, excedente \$4.072,25, el 25%.

En el año 2011 el valor promedio por ingresos de otras actividades fue por \$8.720,00, excedente promedio \$2.830,00, siendo el 41%; en el año 2012 valor \$16.225,59, excedente \$3.524,14, el 34%; en el año 2013 valor \$14.512,96, excedente \$3.160,09, el 39%.

En el año 2011 la utilidad promedio en general fue del 37%, en el año 2012 el 30% y en el 2013 el 32%.

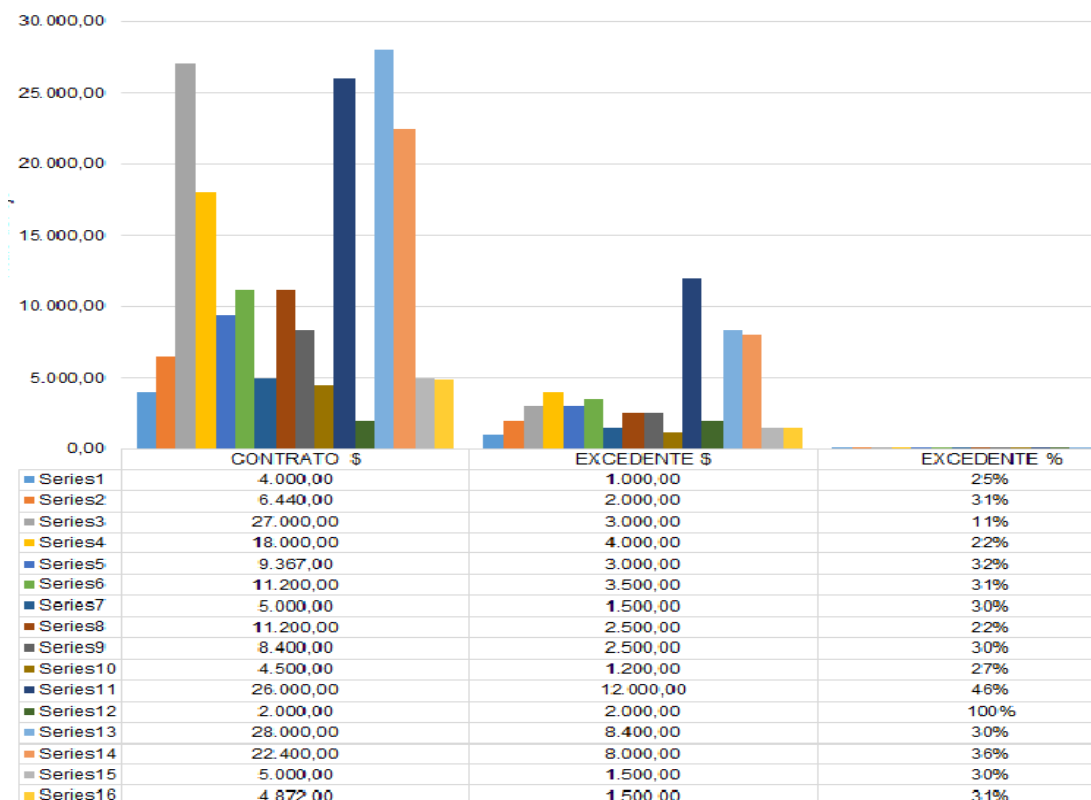
Con el propósito de cumplir con el objetivo específico 3 de esta investigación se formula la **Información Financiera** de los partícipes que ingresaron **en el año 2011 en comparación al 2013.**

Tabla 36 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 Y SUS EXCEDENTES

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTROS CONTRATOS | | | PROMEDIO | | |
|--------------------------------|------------------|-------------|------------------|------------------|-------------|----------------------|----------------------------|------------|
| 2011 | | | 2011 | | | 2011 | | |
| CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | EXCEDENTE CONTRATO % | EXCEDENTE OTRA ACTIVIDAD % | PROMEDIO % |
| 4.000,00 | 1.000,00 | 25% | 1.500,00 | 600,00 | 0,40 | 25% | 40% | 33% |
| 6.440,00 | 2.000,00 | 31% | 4.800,00 | 2.000,00 | 0,42 | 31% | 42% | 36% |
| 27.000,00 | 3.000,00 | 11% | 7.000,00 | 2.100,00 | 0,30 | 11% | 30% | 21% |
| 18.000,00 | 4.000,00 | 22% | 24.000,00 | 9.600,00 | 0,40 | 22% | 40% | 31% |
| 9.367,00 | 3.000,00 | 32% | | | | 32% | | 32% |
| 11.200,00 | 3.500,00 | 31% | | | | 31% | | 31% |
| 5.000,00 | 1.500,00 | 30% | | | | 30% | | 30% |
| 11.200,00 | 2.500,00 | 22% | 12.000,00 | 6.000,00 | 50% | 22% | 50% | 36% |
| 8.400,00 | 2.500,00 | 30% | | | | 30% | | 30% |
| 4.500,00 | 1.200,00 | 27% | 5.500,00 | 500 | 9% | 27% | 9% | 18% |
| 26.000,00 | 12.000,00 | 46% | 10.000,00 | 600 | 6% | 46% | 6% | 26% |
| 2.000,00 | 2.000,00 | 100% | 2.000,00 | 1.500,00 | 75% | 100% | 75% | 88% |
| 28.000,00 | 8.400,00 | 30% | | | | 30% | | 30% |
| 22.400,00 | 8.000,00 | 36% | | | | 36% | | 36% |
| 5.000,00 | 1.500,00 | 30% | 18.000,00 | 3.000,00 | 17% | 30% | 17% | 23% |
| 4.872,00 | 1.500,00 | 31% | 2.400,00 | 2.400,00 | 100% | 31% | 100% | 65% |
| 193.379,00 | 57.600,00 | 33% | 87.200,00 | 28.300,00 | 41% | 534% | 408% | |
| 12.086,19 | 3.600,00 | 534% | 8.720,00 | 2.830,00 | 408% | 33% | 41% | 37% |

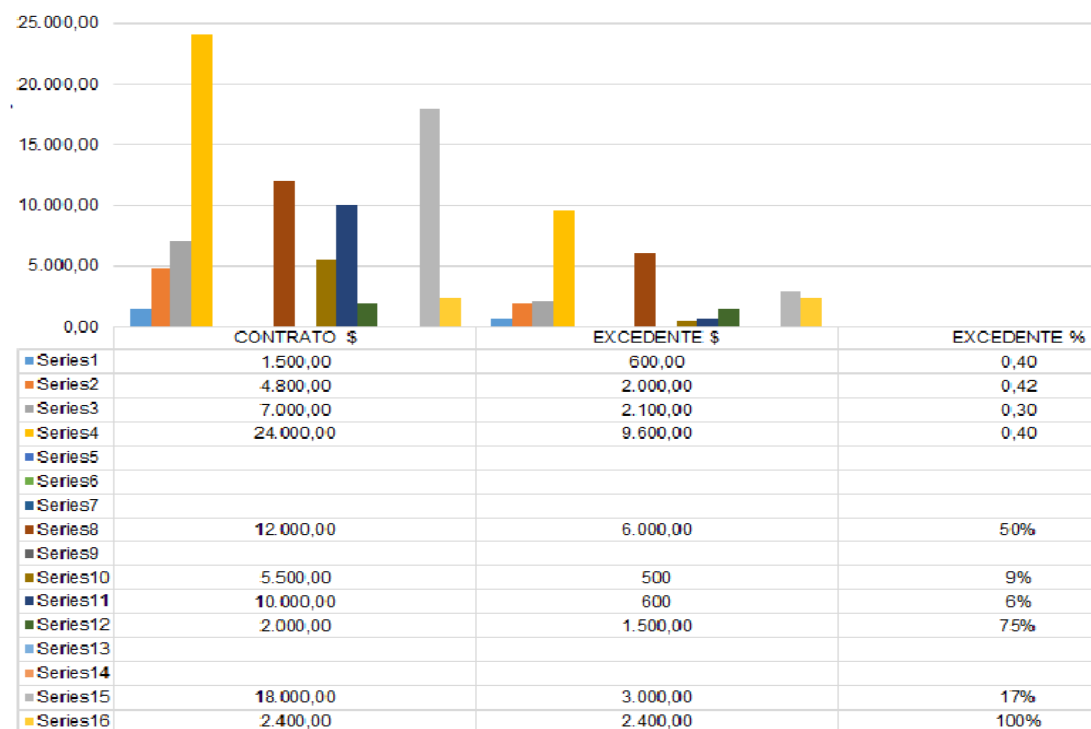
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 65 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2011 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



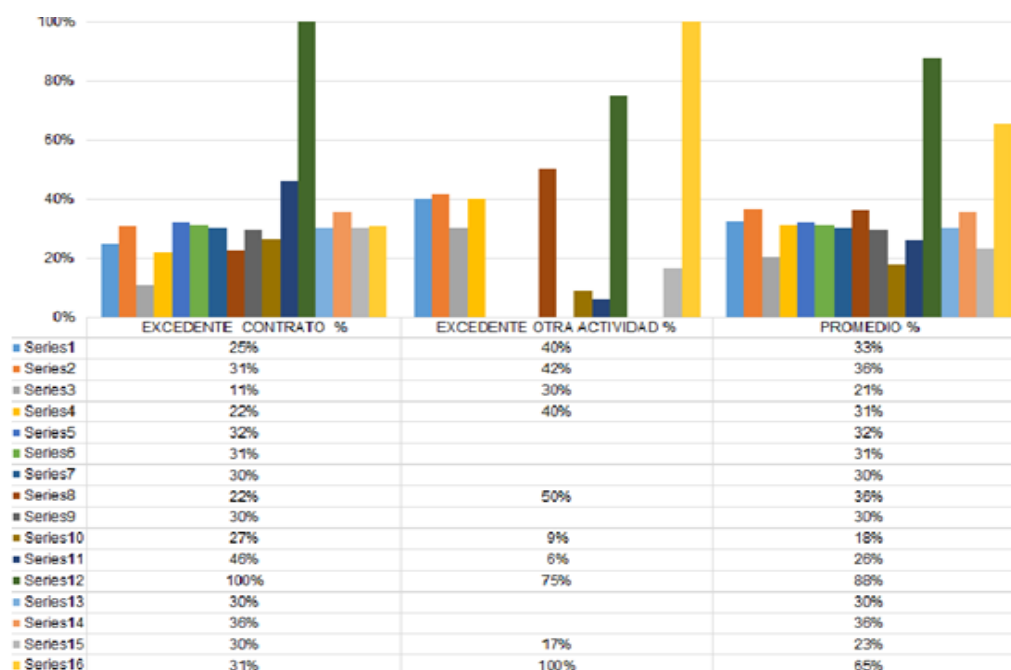
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 66 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2011 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 67 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2011 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

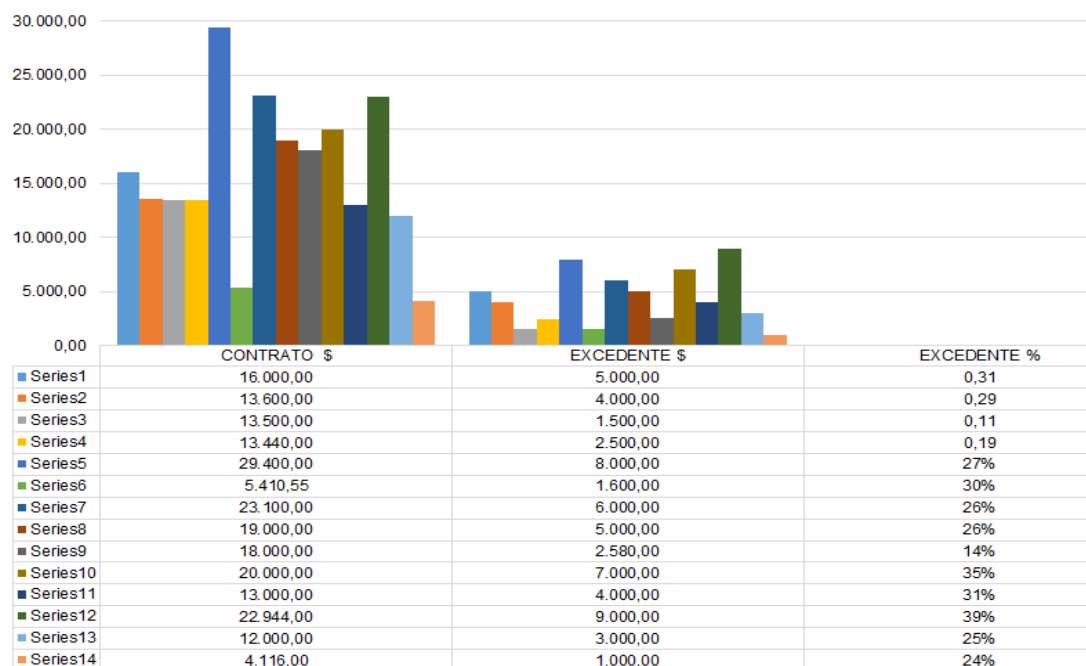
De los encuestados en el año 2011 ingresaron al programa 16 artesanos, el valor en contratos del programa “Hilando el Desarrollo” fue por \$196.379,00, con un excedente por \$57.600,00, porcentaje 33%; en otras actividades el valor total fue por \$87.200,00 excedente \$28.300,00, porcentaje 41%. Porcentaje promedio en actividades 37%.

Tabla 37- VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SUS EXCEDENTES

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTROS CONTRATOS | | | PROMEDIO | | |
|--------------------------------|--------------|-------------|-----------------|--------------|-------------|----------------------|----------------------------|------------|
| 2013 | | | 2013 | | | 2013 | | |
| CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | EXCEDENTE CONTRATO % | EXCEDENTE OTRA ACTIVIDAD % | PROMEDIO % |
| 16.000,00 | 5.000,00 | 0,31 | | | | 31% | | 31% |
| 13.600,00 | 4.000,00 | 0,29 | 1.200,00 | 700,00 | 0,58 | 29% | 58% | 44% |
| 13.500,00 | 1.500,00 | 0,11 | 6.800,00 | 1.600,00 | 0,24 | 11% | 24% | 17% |
| 13.440,00 | 2.500,00 | 0,19 | 18.000,00 | 12.000,00 | 0,67 | 19% | 67% | 43% |
| 29.400,00 | 8.000,00 | 27% | | | | 27% | | 27% |
| 5.410,55 | 1.600,00 | 30% | | | | 30% | | 30% |
| 23.100,00 | 6.000,00 | 26% | 24.000,00 | 7.200,00 | 30% | 26% | 30% | 28% |
| 19.000,00 | 5.000,00 | 26% | 400,00 | 65,00 | 16% | 26% | 16% | 21% |
| 18.000,00 | 2.580,00 | 14% | 5.000,00 | 380,00 | 8% | 14% | 8% | 11% |
| 20.000,00 | 7.000,00 | 35% | 12.000,00 | 1.000,00 | 8% | 35% | 8% | 22% |
| 13.000,00 | 4.000,00 | 31% | 3.000,00 | 2.000,00 | 67% | 31% | 67% | 49% |
| 22.944,00 | 9.000,00 | 39% | 2.000,00 | 200,00 | 10% | 39% | 10% | 25% |
| 12.000,00 | 3.000,00 | 25% | 18.000,00 | 3.000,00 | 17% | 25% | 17% | 21% |
| 4.116,00 | 1.000,00 | 24% | 2.400,00 | 2.400,00 | 100% | 24% | 100% | 62% |
| 223.510,55 | 60.180,00 | 26% | 92.800,00 | 30.545,00 | 37% | 368% | 404% | |
| 15.965,04 | 4.298,57 | 368% | 8.436,36 | 2.776,82 | 404% | 26% | 37% | 32% |

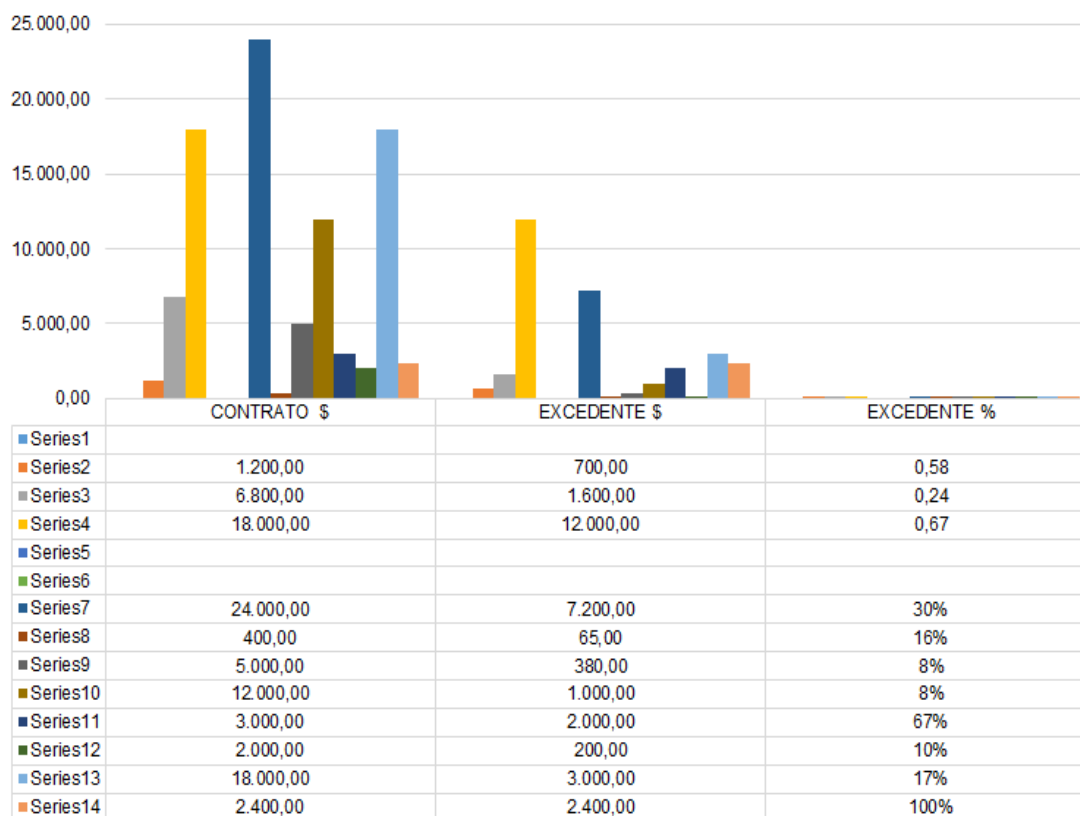
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 68 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



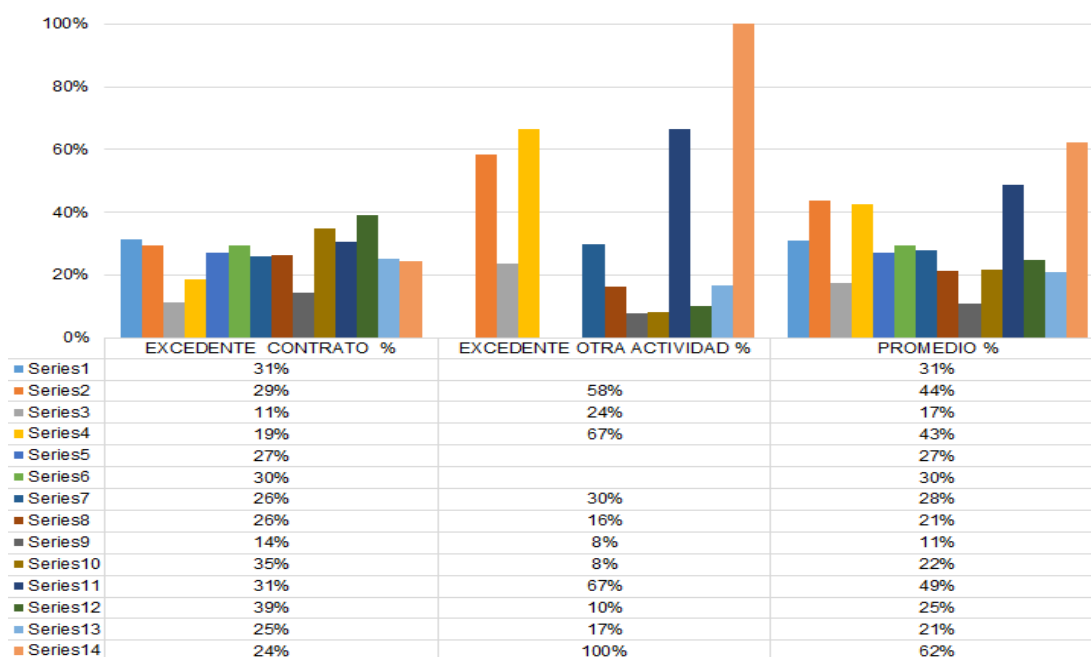
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 69 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 70 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2013 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados los partícipes que ingresaron en el año 2011 (16 artesanos), al año 2013 ya no participaron 2 de ellos, el valor en contratos del programa “Hilando el Desarrollo” fue por \$223.510,55, con un excedente por \$60.180,00, porcentaje 26%; en otras actividades el valor total fue por \$92.800,00, excedente \$30.545,00, porcentaje 37%. Porcentaje promedio en actividades 32%.

Tabla 38 - COMPARACIÓN AÑO 2011 AL 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO, OTRAS ACTIVIDADES Y EXCEDENTES

| COMPARACION AÑO 2011 AL 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | | | | | |
|---|------------------------------------|--------------------|-----------|-----------------|-------------------|-----------|-------------|
| PARTICIPES 16 AÑO | TOTAL CONTRATOS HILANDO DESARROLLO | PROMEDIO CONTRATOS | VARIACION | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO UTILIDAD | VARIACION | % EXCEDENTE |
| 2011 | 193.379,00 | 12.086,19 | | 57.600,00 | 3.600,00 | | 33% |
| 2013 | 223.510,55 | 15.965,04 | 32% | 60.180,00 | 4.298,57 | 19% | 26% |
| COMPARACION AÑO 2011 AL 2013 OTRAS ACTIVIDADES | | | | | | | |
| PARTICIPES 16 AÑO | TOTAL OTROS CONTRATOS | PROMEDIO CONTRATOS | VARIACION | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO UTILIDAD | VARIACION | % EXCEDENTE |
| 2010 | 87.200,00 | 8.720,00 | | 28.300,00 | 2.830,00 | | 41% |
| 2013 | 92.800,00 | 8.436,36 | -3% | 30.545,00 | 2.776,82 | -2% | 37% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados los partícipes que ingresaron en el año 2011 al año 2013 del programa “Hilando el Desarrollo”, obtuvieron una variación positiva del 32% en el valor del contrato, en

el excedente variación positiva del 19%, el porcentaje de excedente bajó del 33% al 26%. En el valor de sus otras actividades la variación fue negativa en un 3%, el excedente tuvo una variación negativa del 2% y el porcentaje del excedente bajó del 41% al 37%.

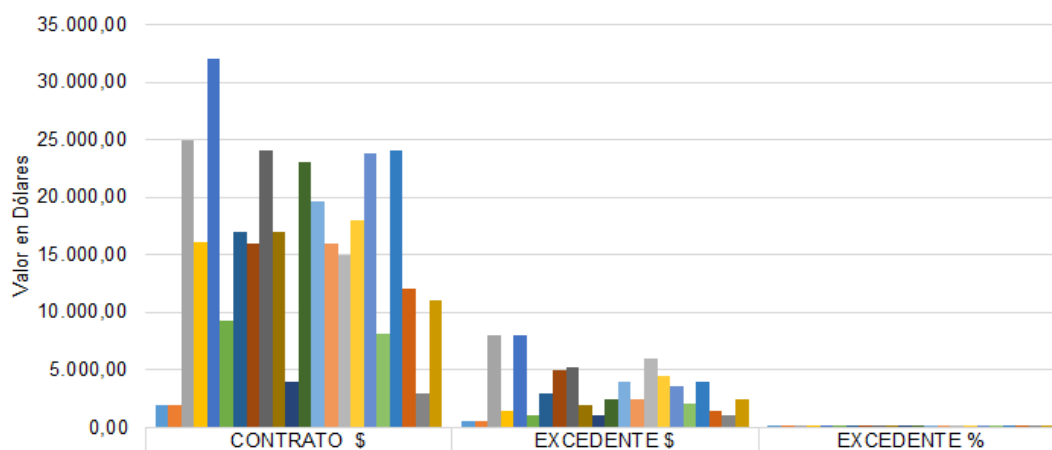
Con la finalidad de cumplir con el objetivo específico 3 de esta investigación se formula la **Información Financiera** de los partícipes que ingresaron **en el año 2012 en comparación al 2013**.

Tabla 39 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 Y SUS EXCEDENTES

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTROS CONTRATOS | | | PROMEDIO | | |
|--------------------------------|------------------|-------------|-------------------|------------------|-------------|----------------------|----------------------------|------------|
| 2012 | | | 2012 | | | 2012 | | |
| CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | EXCEDENTE CONTRATO % | EXCEDENTE OTRA ACTIVIDAD % | PROMEDIO % |
| 2.000,00 | 500,00 | 25% | 1.200,00 | - | 0% | 25% | 0% | 13% |
| 2.000,00 | 500,00 | 25% | | | | 25% | | 25% |
| 25.000,00 | 8.000,00 | 32% | 24.000,00 | 12.000,00 | 50% | 32% | 50% | 41% |
| 16.130,96 | 1.500,00 | 9% | 11.642,00 | - | 0% | 9% | 0% | 5% |
| 32.000,00 | 8.000,00 | 25% | 3.500,00 | - | 0% | 25% | 0% | 13% |
| 9.240,00 | 1.000,00 | 11% | 10.000,00 | 2.000,00 | 20% | 11% | 20% | 15% |
| 17.000,00 | 3.000,00 | 18% | 1.500,00 | 1.000,00 | 67% | 18% | 67% | 42% |
| 16.000,00 | 5.000,00 | 31% | 6.000,00 | 6.000,00 | 100% | 31% | 100% | 66% |
| 24.000,00 | 5.200,00 | 22% | 6.500,00 | 1.000,00 | 15% | 22% | 15% | 19% |
| 17.000,00 | 2.000,00 | 12% | 65.000,00 | 7.000,00 | 11% | 12% | 11% | 11% |
| 4.000,00 | 1.000,00 | 25% | 1.200,00 | 100,00 | 8% | 25% | 8% | 17% |
| 23.000,00 | 2.500,00 | 11% | 6.500,00 | 4.000,00 | 62% | 11% | 62% | 36% |
| 19.600,00 | 4.000,00 | 20% | 50.000,00 | 6.000,00 | 12% | 20% | 12% | 16% |
| 16.000,00 | 2.400,00 | 15% | 18.000,00 | 2.700,00 | 15% | 15% | 15% | 15% |
| 15.000,00 | 6.000,00 | 40% | 2.000,00 | 1.000,00 | 50% | 40% | 50% | 45% |
| 18.000,00 | 4.500,00 | 25% | 48.000,00 | 8.400,00 | 18% | 25% | 18% | 21% |
| 23.819,00 | 3.572,00 | 15% | 10.000,00 | 1.000,00 | 10% | 15% | 10% | 12% |
| 8.125,00 | 2.031,00 | 25% | 100.000,00 | 12.000,00 | 12% | 25% | 12% | 18% |
| 24.000,00 | 4.000,00 | 17% | 14.000,00 | 2.000,00 | 14% | 17% | 14% | 15% |
| 12.000,00 | 1.500,00 | 13% | | | | 13% | | 13% |
| 3.000,00 | 1.000,00 | 33% | 6.000,00 | 6.000,00 | 100% | 33% | 100% | 67% |
| 11.000,00 | 2.500,00 | 23% | | | | 23% | 0% | 11% |
| 337.914,96 | 69.703,00 | 21% | 385.042,00 | 72.200,00 | 30% | 471% | 563% | |
| 15.359,77 | 3.168,32 | 471% | 20.265,37 | 3.800,00 | 563% | 21% | 30% | 26% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

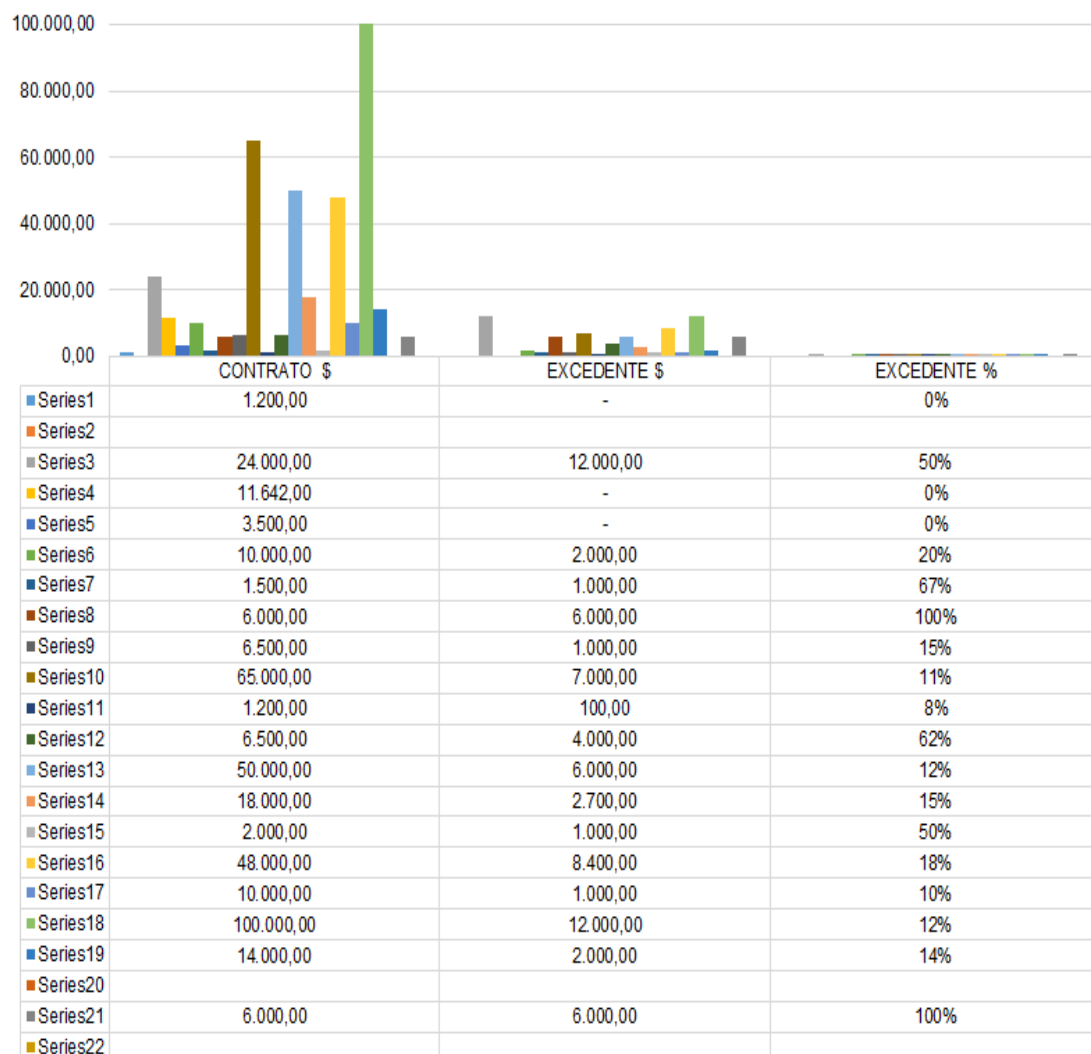
Gráfico 71 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2012 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



| | | | |
|----------|-----------|----------|-----|
| Series1 | 2.000,00 | 500,00 | 25% |
| Series2 | 2.000,00 | 500,00 | 25% |
| Series3 | 25.000,00 | 8.000,00 | 32% |
| Series4 | 16.130,96 | 1.500,00 | 9% |
| Series5 | 32.000,00 | 8.000,00 | 25% |
| Series6 | 9.240,00 | 1.000,00 | 11% |
| Series7 | 17.000,00 | 3.000,00 | 18% |
| Series8 | 16.000,00 | 5.000,00 | 31% |
| Series9 | 24.000,00 | 5.200,00 | 22% |
| Series10 | 17.000,00 | 2.000,00 | 12% |
| Series11 | 4.000,00 | 1.000,00 | 25% |
| Series12 | 23.000,00 | 2.500,00 | 11% |
| Series13 | 19.600,00 | 4.000,00 | 20% |
| Series14 | 16.000,00 | 2.400,00 | 15% |
| Series15 | 15.000,00 | 6.000,00 | 40% |
| Series16 | 18.000,00 | 4.500,00 | 25% |
| Series17 | 23.819,00 | 3.572,00 | 15% |
| Series18 | 8.125,00 | 2.031,00 | 25% |
| Series19 | 24.000,00 | 4.000,00 | 17% |
| Series20 | 12.000,00 | 1.500,00 | 13% |
| Series21 | 3.000,00 | 1.000,00 | 33% |
| Series22 | 11.000,00 | 2.500,00 | 23% |

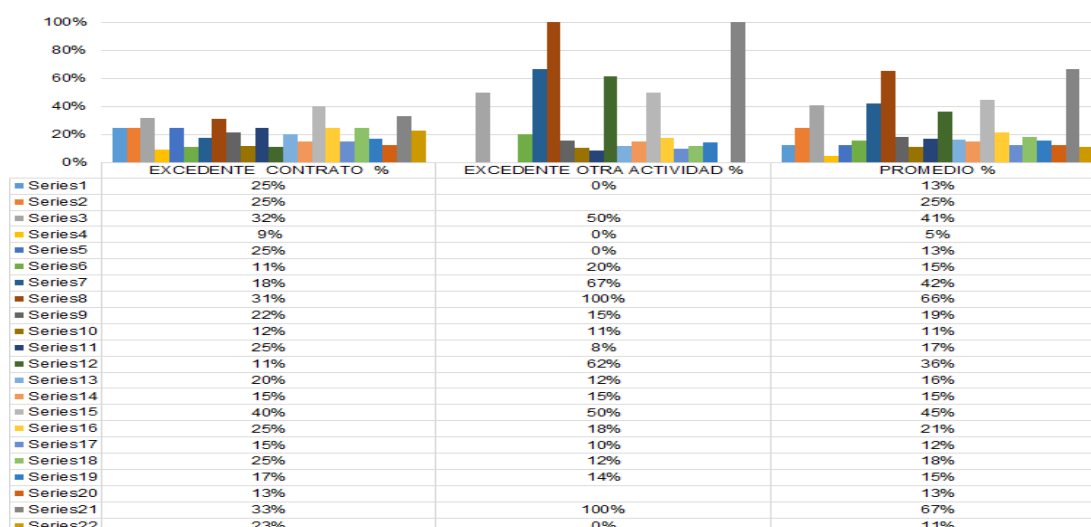
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 72 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2012 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 73 – EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2012 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

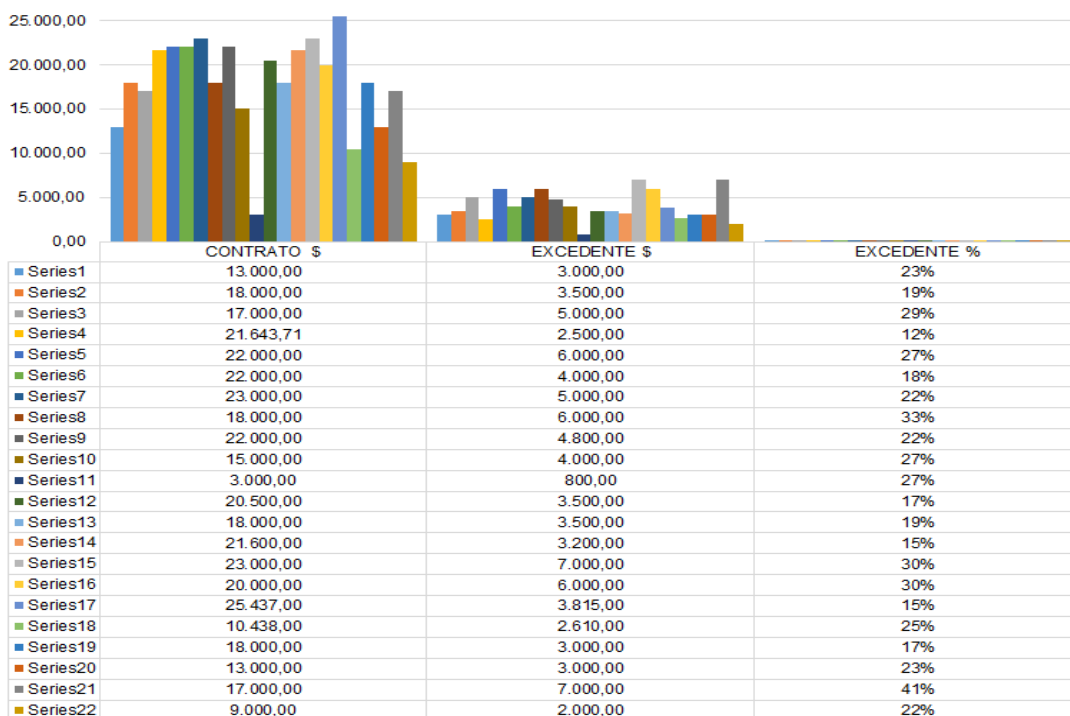
De los encuestados en el año 2012 ingresaron al programa 22 artesanos, el valor en contratos del programa “Hilando el Desarrollo” fue por \$337.914,96, con un excedente por \$69.703,00, porcentaje 21%; en otras actividades el valor total fue por \$385.042,00, excedente \$72.200,00, porcentaje 30%. Porcentaje promedio en actividades 26%.

Tabla 40 - VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SUS EXCEDENTES

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTROS CONTRATOS | | | PROMEDIO | | |
|--------------------------------|--------------|-------------|-----------------|--------------|-------------|----------------------|----------------------------|------------|
| 2013 | | | 2013 | | | 2013 | | |
| CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | EXCEDENTE CONTRATO % | EXCEDENTE OTRA ACTIVIDAD % | PROMEDIO % |
| 13.000,00 | 3.000,00 | 23% | 1.350,00 | 0,00 | 0% | 23% | 0% | 12% |
| 18.000,00 | 3.500,00 | 19% | 6.000,00 | 3.600,00 | 60% | 19% | 60% | 40% |
| 17.000,00 | 5.000,00 | 29% | 36.000,00 | 18.000,00 | 50% | 29% | 50% | 40% |
| 21.643,71 | 2.500,00 | 12% | 7.500,00 | 0,00 | 0% | 12% | 0% | 6% |
| 22.000,00 | 6.000,00 | 27% | 500,00 | 150,00 | 30% | 27% | 30% | 29% |
| 22.000,00 | 4.000,00 | 18% | 12.000,00 | 2.400,00 | 20% | 18% | 20% | 19% |
| 23.000,00 | 5.000,00 | 22% | 1.700,00 | 1.000,00 | 59% | 22% | 59% | 40% |
| 18.000,00 | 6.000,00 | 33% | 24.000,00 | 8.000,00 | 33% | 33% | 33% | 33% |
| 22.000,00 | 4.800,00 | 22% | 5.800,00 | 500,00 | 9% | 22% | 9% | 15% |
| 15.000,00 | 4.000,00 | 27% | 50.000,00 | 7.000,00 | 14% | 27% | 14% | 20% |
| 3.000,00 | 800,00 | 27% | 1.200,00 | 100,00 | 8% | 27% | 8% | 18% |
| 20.500,00 | 3.500,00 | 17% | 8.900,00 | 5.000,00 | 56% | 17% | 56% | 37% |
| 18.000,00 | 3.500,00 | 19% | 60.000,00 | 8.400,00 | 14% | 19% | 14% | 17% |
| 21.600,00 | 3.200,00 | 15% | 25.000,00 | 3.400,00 | 14% | 15% | 14% | 14% |
| 23.000,00 | 7.000,00 | 30% | 2.000,00 | 1.000,00 | 50% | 30% | 50% | 40% |
| 20.000,00 | 6.000,00 | 30% | 48.000,00 | 8.400,00 | 18% | 30% | 18% | 24% |
| 25.437,00 | 3.815,00 | 15% | 12.000,00 | 1.200,00 | 10% | 15% | 10% | 12% |
| 10.438,00 | 2.610,00 | 25% | 120.000,00 | 12.000,00 | 10% | 25% | 10% | 18% |
| 18.000,00 | 3.000,00 | 17% | 10.000,00 | 1.500,00 | 15% | 17% | 15% | 16% |
| 13.000,00 | 3.000,00 | 23% | | | | 23% | | 23% |
| 17.000,00 | 7.000,00 | 41% | 6.000,00 | 6.000,00 | 100% | 41% | 100% | 71% |
| 9.000,00 | 2.000,00 | 22% | | | | 22% | | 22% |
| 390.618,71 | 89.225,00 | 23% | 437.950,00 | 87.650,00 | 28% | 514% | 569% | |
| 17.755,40 | 4.055,68 | 514% | 21.897,50 | 4.382,50 | 569% | 23% | 28% | 26% |

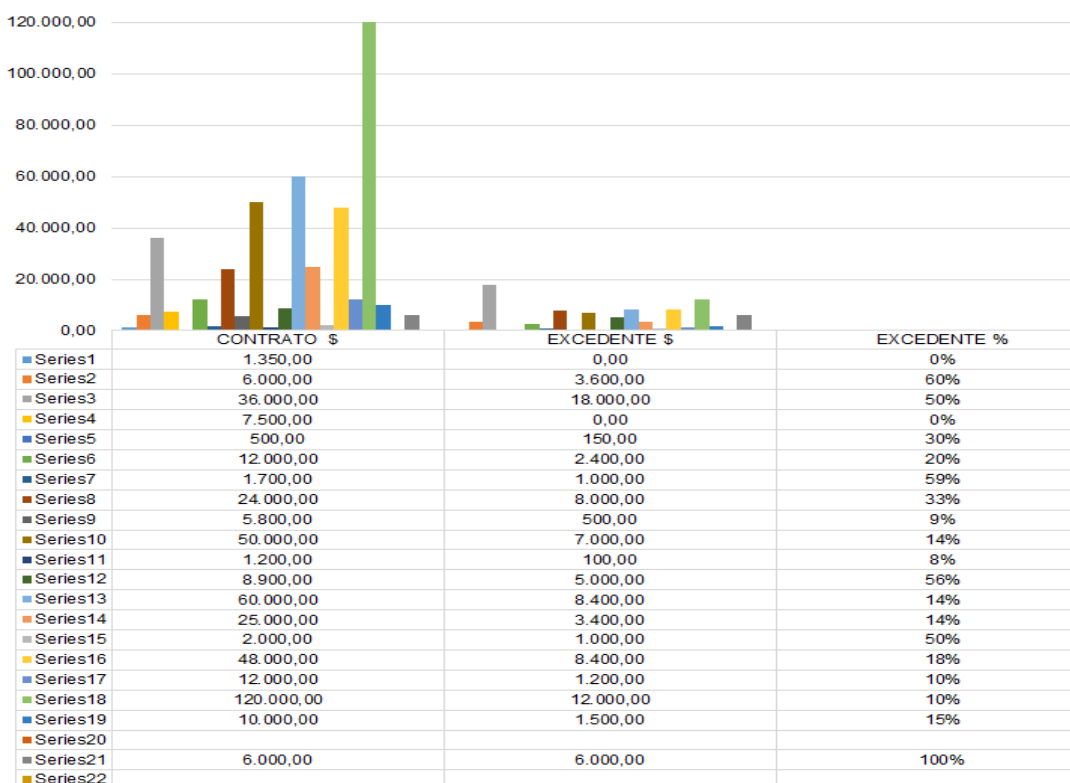
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 74 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTICIPE



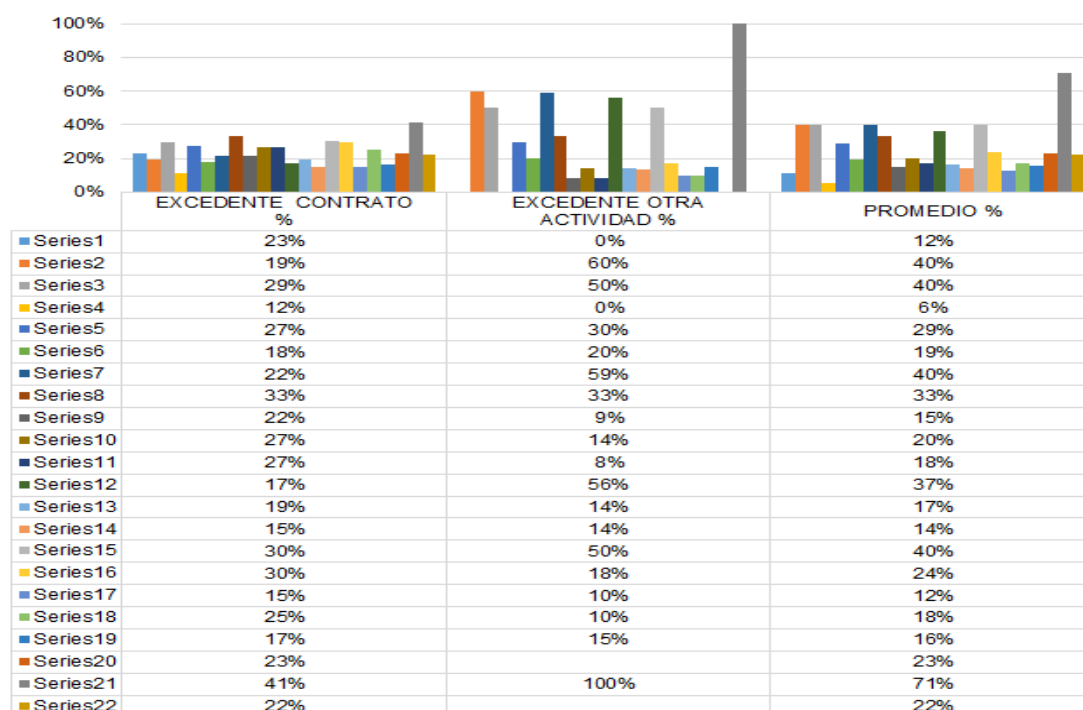
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 75 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 76 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2013 POR PARTICIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados los partícipes que ingresaron en el año 2012 (22 artesanos), al año 2013 el valor en contratos del programa “Hilando el Desarrollo” fue por \$390.618,71, con un excedente por \$89.225,00, porcentaje 23%; en otras actividades el valor total fue por \$437.950,00, excedente \$87.650,00, porcentaje 28%. Porcentaje promedio en actividades 26%.

Tabla 41 - COMPARACION AÑO 2012 AL 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO, DE OTRAS ACTIVIDADES Y EXCEDENTES

| COMPARACION AÑO 2012 AL 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | | | | | |
|---|------------------------------------|--------------------|-----------|-----------------|-------------------|-----------|-------------|
| PARTICIPES AÑO | TOTAL CONTRATOS HILANDO DESARROLLO | PROMEDIO CONTRATOS | VARIACION | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO UTILIDAD | VARIACION | % EXCEDENTE |
| 2011 | 337.914,96 | 15.359,77 | | 69.703,00 | 3.168,32 | | 21% |
| 2013 | 390.618,71 | 17.755,40 | 16% | 89.225,00 | 4.055,68 | 28% | 23% |
| COMPARACION AÑO 2012 AL 2013 OTRAS ACTIVIDADES | | | | | | | |
| PARTICIPES AÑO | TOTAL OTROS CONTRATOS | PROMEDIO CONTRATOS | VARIACION | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO UTILIDAD | VARIACION | % EXCEDENTE |
| 2011 | 385.042,00 | 20.265,37 | | 72.200,00 | 3.800,00 | | 30% |
| 2013 | 437.950,00 | 21.897,50 | 8% | 87.650,00 | 4.382,50 | 15% | 28% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados los partícipes que ingresaron en el año 2012 al año 2103 del programa "Hilando el Desarrollo", obtuvieron una variación positiva del 16% en el valor del contrato, en el excedente variación positiva del 28%, el porcentaje de excedente subió del 21% al 23%. En el valor de sus otras actividades la variación fue positiva del 8%, el excedente tuvo una variación positiva del 15% y el porcentaje del excedente bajó del 30% al 28%.

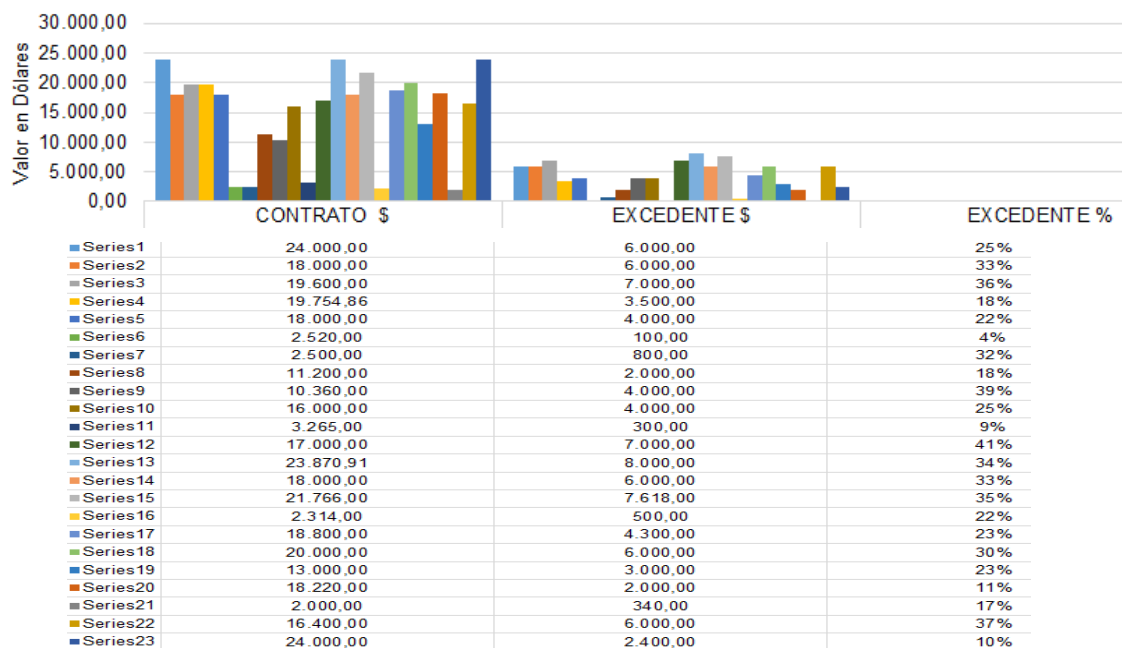
Con el propósito de cumplir con el objetivo específico 3 de esta investigación se formula la **Información Financiera** de los partícipes que ingresaron en el año **2013**.

Tabla 42 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" Y DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2013 Y SUS EXCEDENTES

| PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | OTROS CONTRATOS | | | PROMEDIO | | |
|--------------------------------|------------------|-------------|-------------------|------------------|--------------|----------------------|----------------------------|------------|
| 2013 | | | 2013 | | | 2013 | | |
| CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | CONTRATO \$ | EXCEDENTE \$ | EXCEDENTE % | EXCEDENTE CONTRATO % | EXCEDENTE OTRA ACTIVIDAD % | PROMEDIO % |
| 24.000,00 | 6.000,00 | 25% | 93.600,00 | 15.000,00 | 16% | 25% | 16% | 21% |
| 18.000,00 | 6.000,00 | 33% | 500,00 | 300,00 | 60% | 33% | 60% | 47% |
| 19.600,00 | 7.000,00 | 36% | 6.000,00 | 2.500,00 | 42% | 36% | 42% | 39% |
| 19.754,86 | 3.500,00 | 18% | 5.000,00 | 400,00 | 8% | 18% | 8% | 13% |
| 18.000,00 | 4.000,00 | 22% | 3.600,00 | 3.600,00 | 100% | 22% | 100% | 61% |
| 2.520,00 | 100,00 | 4% | 230,00 | 230,00 | 100% | 4% | 100% | 52% |
| 2.500,00 | 800,00 | 32% | 3.400,00 | 350,00 | 10% | 32% | 10% | 21% |
| 11.200,00 | 2.000,00 | 18% | 36.000,00 | 12.000,00 | 33% | 18% | 33% | 26% |
| 10.360,00 | 4.000,00 | 39% | 72.000,00 | 14.000,00 | 19% | 39% | 19% | 29% |
| 16.000,00 | 4.000,00 | 25% | 5.000,00 | 1.500,00 | 30% | 25% | 30% | 28% |
| 3.265,00 | 300,00 | 9% | 4.000,00 | 1.500,00 | 38% | 9% | 38% | 23% |
| 17.000,00 | 7.000,00 | 41% | 1.500,00 | 0,00 | 0% | 41% | 0% | 21% |
| 23.870,91 | 8.000,00 | 34% | 2.000,00 | 1.000,00 | 50% | 34% | 50% | 42% |
| 18.000,00 | 6.000,00 | 33% | 1.000,00 | 800,00 | 80% | 33% | 80% | 57% |
| 21.766,00 | 7.618,00 | 35% | 3.800,00 | 3.800,00 | 100% | 35% | 100% | 67% |
| 2.314,00 | 500,00 | 22% | | | | 22% | | 22% |
| 18.800,00 | 4.300,00 | 23% | 2.500,00 | 500,00 | 20% | 23% | 20% | 21% |
| 20.000,00 | 6.000,00 | 30% | 7.200,00 | 4.200,00 | 58% | 30% | 58% | 44% |
| 13.000,00 | 3.000,00 | 23% | 1.000,00 | 600,00 | 60% | 23% | 60% | 42% |
| 18.220,00 | 2.000,00 | 11% | 600,00 | 400,00 | 67% | 11% | 67% | 39% |
| 2.000,00 | 340,00 | 17% | 1.200,00 | 500,00 | 42% | 17% | 42% | 29% |
| 16.400,00 | 6.000,00 | 37% | 1.200,00 | 1.000,00 | 83% | 37% | 83% | 60% |
| 24.000,00 | 2.400,00 | 10% | 1.500,00 | 150,00 | 10% | 10% | 10% | 10% |
| 340.570,77 | 90.858,00 | 25% | 252.830,00 | 64.330,00 | 47% | 576% | 1026% | |
| 14.807,42 | 3.950,35 | 576% | 11.492,27 | 2.924,09 | 1026% | 25% | 47% | 36% |

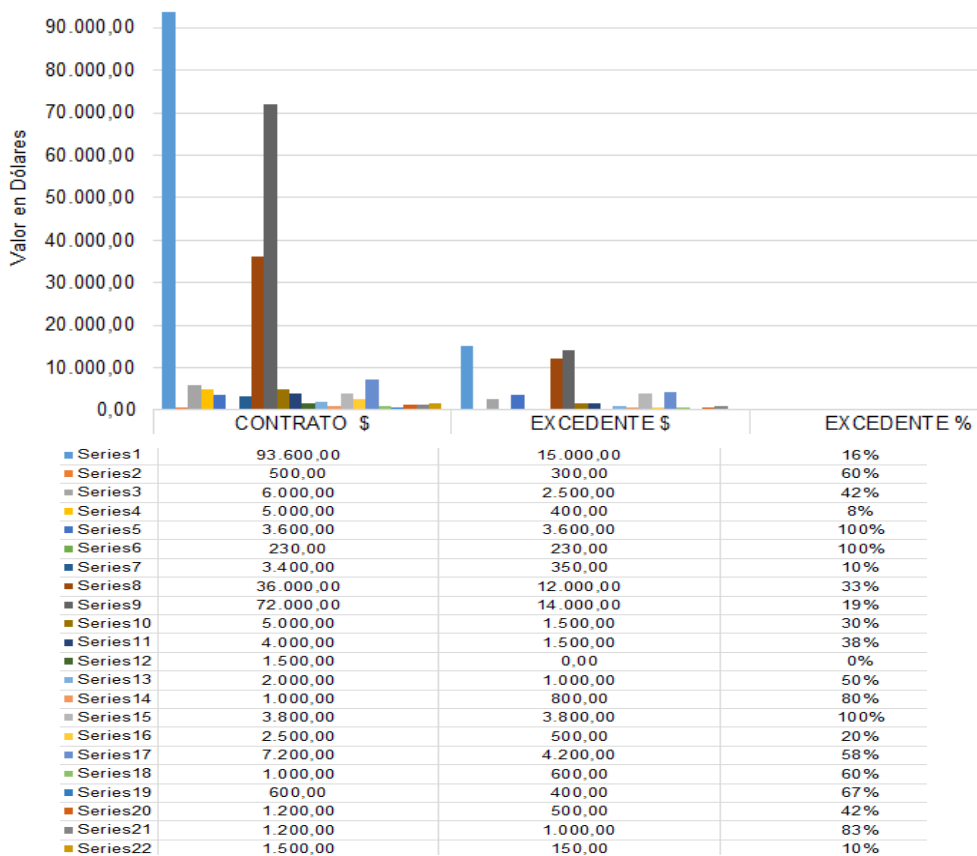
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 77 – VALORES DE CONTRATOS DEL PROGRAMA " HILANDO EL DESARROLLO" AL AÑO 2013 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



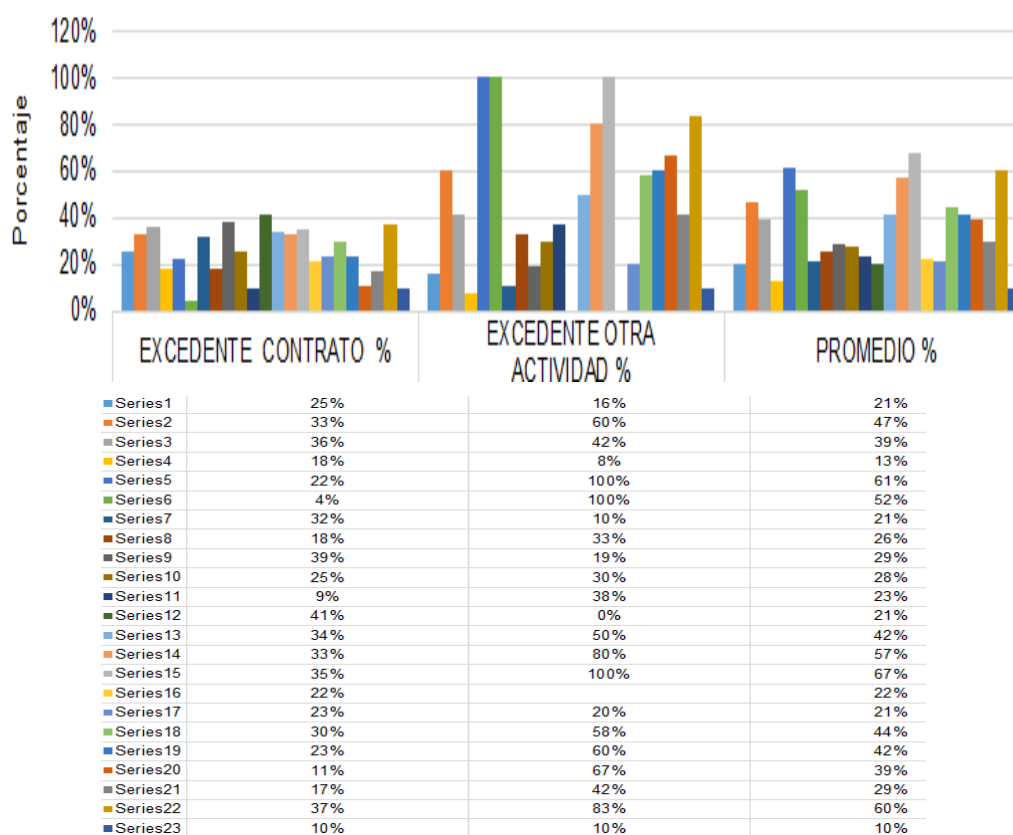
Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 78 – VALORES DE CONTRATOS DE OTRAS ACTIVIDADES AL AÑO 2010 Y SU EXCEDENTE POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 79 – % EXCEDENTES PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y DE OTRAS ACTIVIDADES, SU PROMEDIO AL AÑO 2010 POR PARTÍCIPE



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados en el año 2013 ingresaron al programa 23 artesanos, el valor en contratos del programa “Hilando el Desarrollo” fue por \$340.570,77, con un excedente por \$90.858,00, porcentaje 25%; en otras actividades el valor total fue por \$252.830,00, excedente \$64.330,00, porcentaje 47%. Porcentaje promedio en actividades 36%.

Tabla 43 - RESUMEN AÑO 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO, DE OTRAS ACTIVIDADES Y DE EXCEDENTE

| RESUMEN AÑO 2013 PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO | | | | | | | |
|---|------------------------------------|--------------------|-----------|-----------------|-------------------|-----------|-------------|
| PARTICIPES 23 AÑO | TOTAL CONTRATOS HILANDO DESARROLLO | PROMEDIO CONTRATOS | | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO UTILIDAD | | % EXCEDENTE |
| 2013 | 340.570,77 | 14.807,42 | | 90.858,00 | 3.950,35 | | 25% |
| RESUMEN AÑO 2013 OTRAS ACTIVIDADES | | | | | | | |
| PARTICIPES 22 AÑO | TOTAL OTROS CONTRATOS | PROMEDIO CONTRATOS | VARIACION | TOTAL EXCEDENTE | PROMEDIO UTILIDAD | VARIACION | % EXCEDENTE |
| 2013 | 252.830,00 | 11.492,27 | | 64.330,00 | 2.924,09 | | 47% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

De los encuestados los partícipes que ingresaron en el año 2103 por el programa “Hilando el Desarrollo”, obtuvieron un excedente del 25% y por las otras actividades el 47%.

Para complementar la Índices Financieros de los participantes que ingresaron al programa en el año 2011 se calcula las siguientes razones:

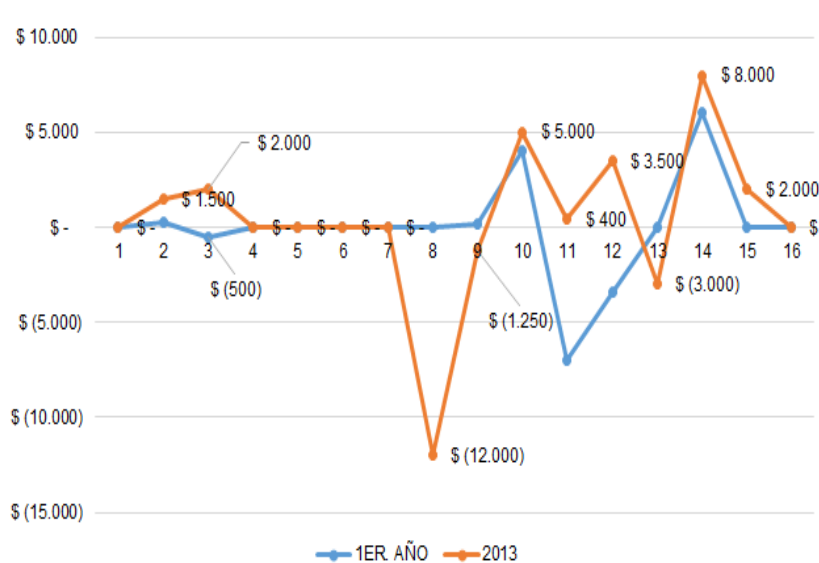
Razones Liquidez:

Tabla 44 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| CAPITAL DE TRABAJO (\$) | 1ER. AÑO | 2013 |
|---------------------------|------------|-------------|
| 5 | \$ - | \$ - |
| 7 | \$ 300 | \$ 1.500 |
| 13 | \$ (500) | \$ 2.000 |
| 14 | \$ - | \$ - |
| 15 | \$ - | \$ - |
| 16 | \$ - | \$ - |
| 22 | \$ - | \$ - |
| 25 | \$ - | \$ (12.000) |
| 31 | \$ 200 | \$ (1.250) |
| 52 | \$ 4.000 | \$ 5.000 |
| 58 | \$ (7.000) | \$ 400 |
| 69 | \$ (3.400) | \$ 3.500 |
| 76 | \$ - | \$ (3.000) |
| 77 | \$ 6.000 | \$ 8.000 |
| 92 | \$ - | \$ 2.000 |
| 94 | \$ - | \$ - |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 80 - ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 16 participantes que ingresaron en el año 2011 al 2013, 7 incrementaron su capital de trabajo, 6 no registran datos y 3 tienen variación negativa.

Índices de prueba ácida y de razón circulante no se puede calcular, los artesanos no han proporcionado datos necesarios.

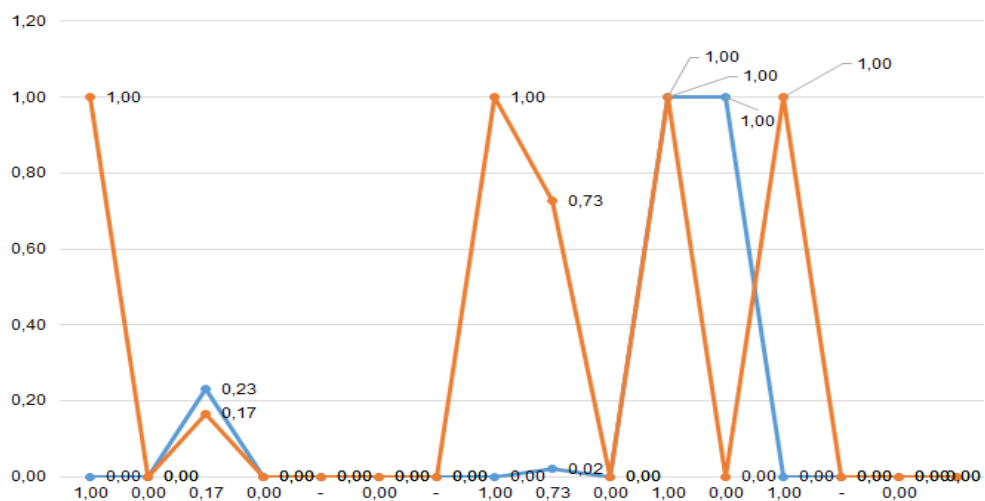
Razón Endeudamiento:

Tabla 45 – ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| APALANCAMIENTO CP | 1ER. AÑO | 2013 |
|-------------------|----------|------|
| 5 | - | 1,00 |
| 7 | 0,00 | 0,00 |
| 13 | 0,23 | 0,17 |
| 14 | - | 0,00 |
| 15 | 0,00 | - |
| 16 | 0,00 | 0,00 |
| 22 | - | - |
| 25 | 0,00 | 1,00 |
| 31 | 0,02 | 0,73 |
| 52 | 0,00 | 0,00 |
| 58 | 1,00 | 1,00 |
| 69 | 1,00 | 0,00 |
| 76 | - | 1,00 |
| 77 | - | - |
| 92 | 0,00 | 0,00 |
| 94 | 0,00 | - |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 81 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

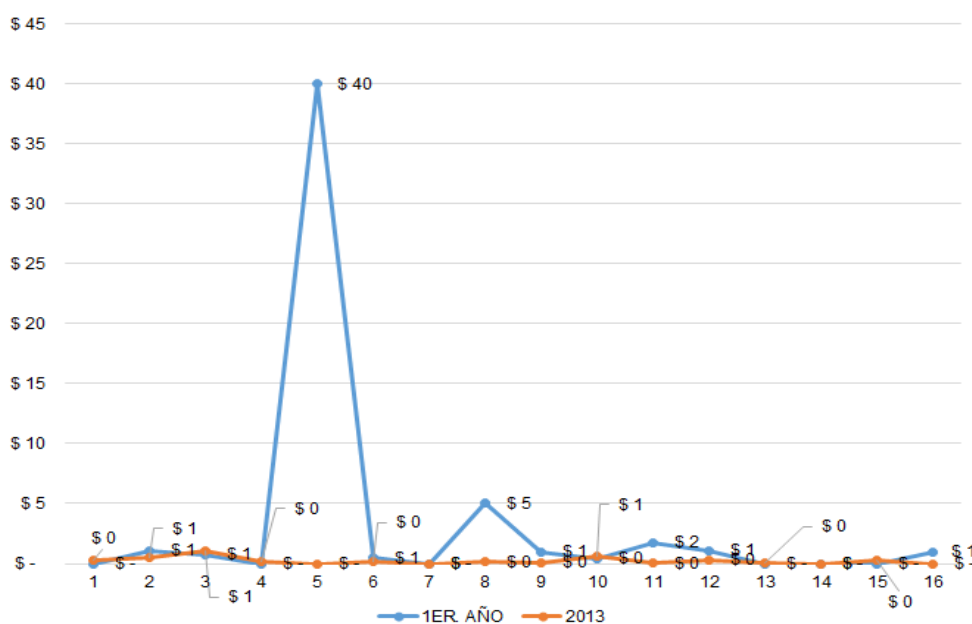
De los 16 participantes que ingresaron en el año 2011 al 2013, 2 disminuye su apalancamiento corto plazo total, incrementan 4, se mantiene 1 y no registran datos 9.

Tabla 46 - ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ENDEUDAMIENTO \$ | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------|----------|------|
| 5 | - | 0,23 |
| 7 | 1,08 | 0,55 |
| 13 | 0,75 | 1,02 |
| 14 | - | 0,12 |
| 15 | 40,00 | - |
| 16 | 0,50 | 0,15 |
| 22 | - | - |
| 25 | 5,00 | 0,13 |
| 31 | 0,97 | 0,11 |
| 52 | 0,43 | 0,62 |
| 58 | 1,75 | 0,04 |
| 69 | 1,09 | 0,30 |
| 76 | - | 0,03 |
| 77 | - | - |
| 92 | - | 0,26 |
| 94 | 1,00 | - |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 82 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

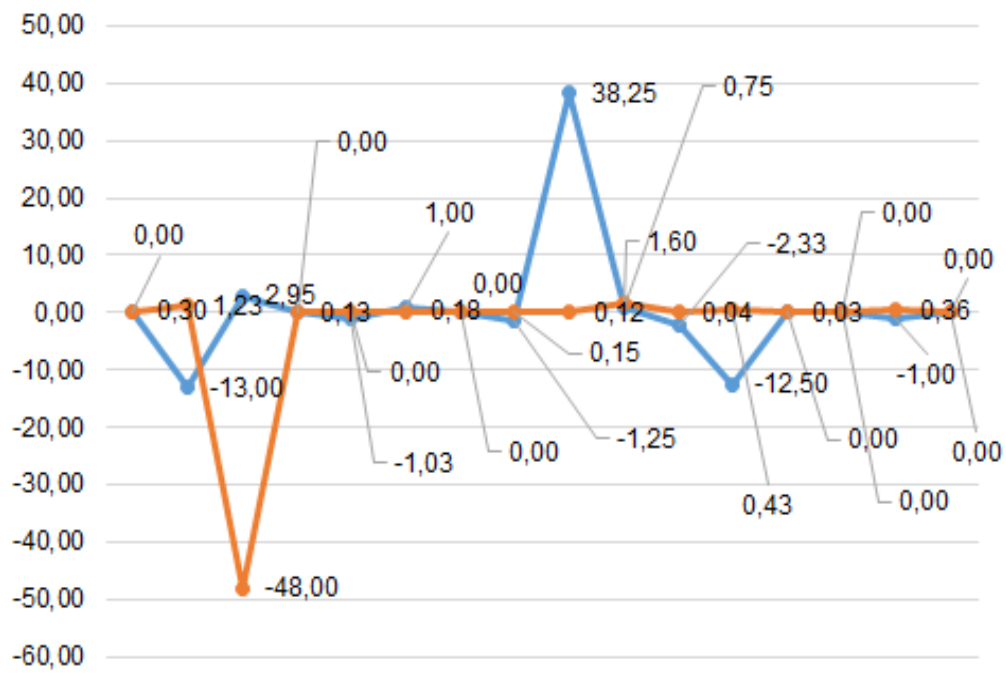
De los 16 participantes que ingresaron en el año 2011 al 2013, 8 disminuyeron su endeudamiento total, 2 artesanos que no mantienen deudas y 6 que incrementaron.

Tabla 47 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| RAZON DEUDA/PATRIMONIO | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------------|----------|--------|
| 5 | - | 0,30 |
| 7 | -13,00 | 1,23 |
| 13 | 2,95 | -48,00 |
| 14 | - | 0,13 |
| 15 | -1,03 | 0,00 |
| 16 | 1,00 | 0,18 |
| 22 | 0,00 | 0,00 |
| 25 | -1,25 | 0,15 |
| 31 | 38,25 | 0,12 |
| 52 | 0,75 | 1,60 |
| 58 | -2,33 | 0,04 |
| 69 | -12,50 | 0,43 |
| 76 | 0,00 | 0,03 |
| 77 | 0,00 | 0,00 |
| 92 | -1,00 | 0,36 |
| 94 | - | 0,00 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 83 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

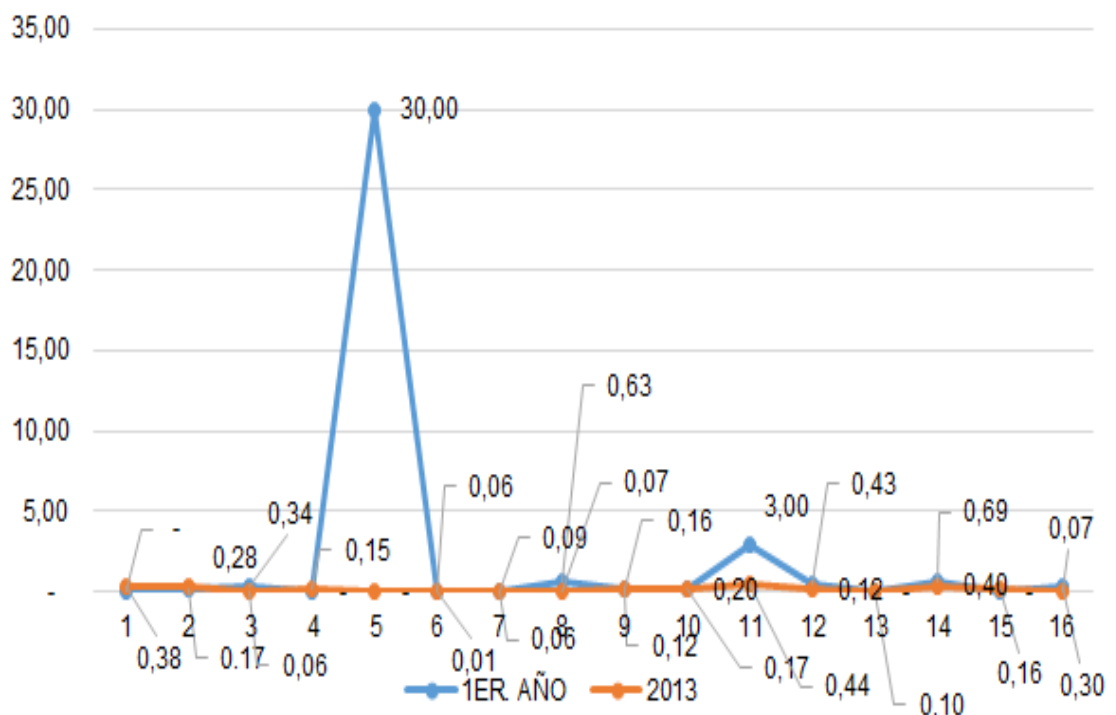
De los 16 participantes que ingresaron en el año 2010 al 2013, 9 incrementaron su nivel de endeudamiento, 3 disminuyeron y 4 no tenían deuda.

Tabla 48 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ROA \$ | 1ER. AÑO | 2013 |
|--------|----------|------|
| 5 | - | 0,38 |
| 7 | 0,17 | 0,28 |
| 13 | 0,34 | 0,06 |
| 14 | - | 0,15 |
| 15 | 30,00 | - |
| 16 | 0,06 | 0,01 |
| 22 | 0,09 | 0,06 |
| 25 | 0,63 | 0,07 |
| 31 | 0,16 | 0,12 |
| 52 | 0,17 | 0,20 |
| 58 | 3,00 | 0,44 |
| 69 | 0,43 | 0,12 |
| 76 | 0,10 | - |
| 77 | 0,69 | 0,40 |
| 92 | - | 0,16 |
| 94 | 0,30 | 0,07 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 84 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

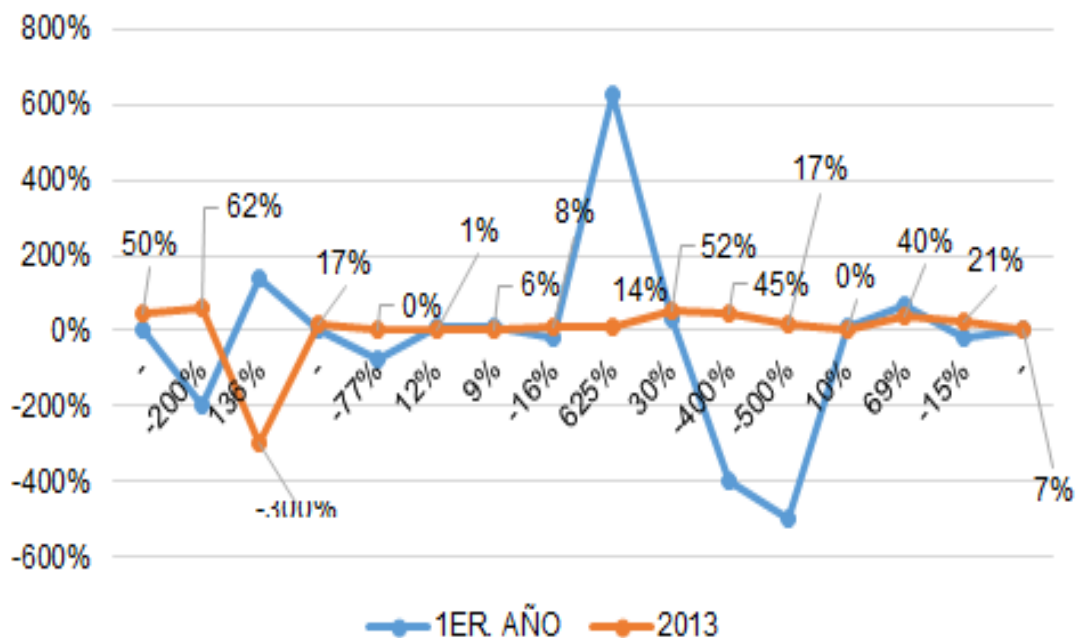
De los 16 participantes que ingresaron en el año 2011 al 2013, 5 incrementaron su rentabilidad sobre sus activos y disminuyeron 11.

Tabla 49 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ROE % | 1ER. AÑO | 2013 |
|-------|----------|-------|
| 5 | - | 50% |
| 7 | -200% | 62% |
| 13 | 136% | -300% |
| 14 | - | 17% |
| 15 | -77% | 0% |
| 16 | 12% | 1% |
| 22 | 9% | 6% |
| 25 | -16% | 8% |
| 31 | 625% | 14% |
| 52 | 30% | 52% |
| 58 | -400% | 45% |
| 69 | -500% | 17% |
| 76 | 10% | 0% |
| 77 | 69% | 40% |
| 92 | -15% | 21% |
| 94 | - | 7% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 85- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2011 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

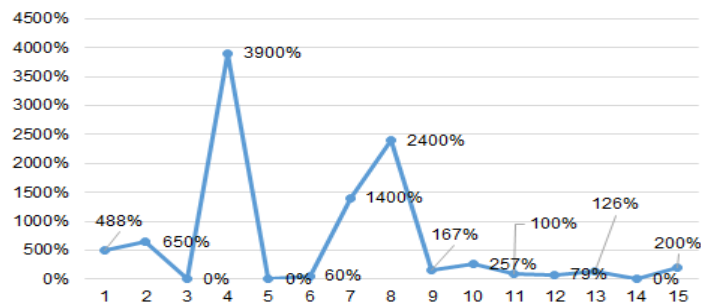
De los 16 participantes que ingresaron en el año 2011 al 2013, 10 registran variación positiva en su rentabilidad sobre patrimonio y 6 registra variación negativa.

Tabla 50 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTICIPE DEL AÑO 2011 AL 2013

| VARIACIÓN MAQUINARIA | |
|----------------------|-----------|
| PARTICIPANTE | VARIACIÓN |
| 5 | - |
| 7 | 488% |
| 13 | 650% |
| 14 | - |
| 15 | 3900% |
| 16 | - |
| 22 | 60% |
| 25 | 1400% |
| 31 | 2400% |
| 52 | 167% |
| 58 | 257% |
| 69 | 100% |
| 76 | 79% |
| 77 | 126% |
| 92 | - |
| 94 | 200% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 86 - VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTICIPE DEL AÑO 2011 AL 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

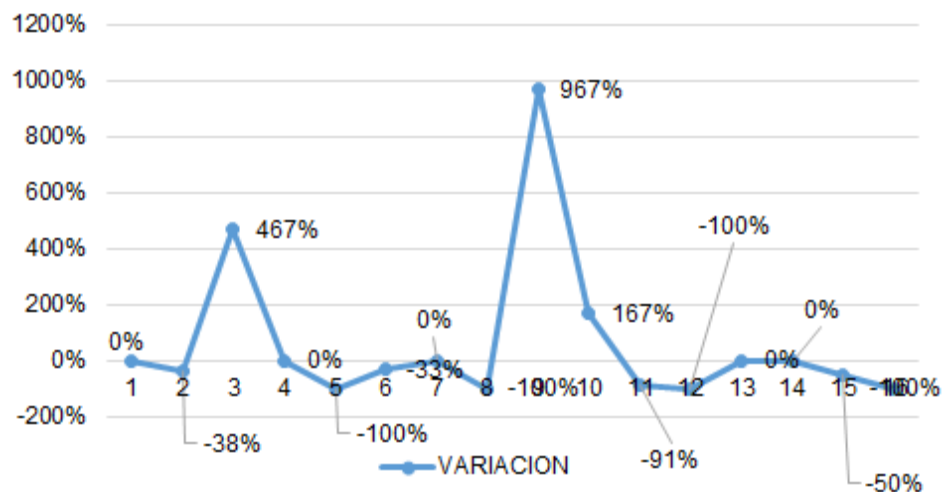
De los 16 participantes, se determina que 12 tienen variación positiva en maquinaria y 4 no registran valor.

Tabla 51 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTICIPE DEL AÑO 2011 AL 2013

| VARIACIÓN DEUDAS | |
|------------------|-----------|
| PARTICIPANTE | VARIACIÓN |
| 5 | - |
| 7 | -38% |
| 13 | 467% |
| 14 | - |
| 15 | -100% |
| 16 | -33% |
| 22 | - |
| 25 | -100% |
| 31 | 967% |
| 52 | 167% |
| 58 | -91% |
| 69 | -100% |
| 76 | - |
| 77 | - |
| 92 | -50% |
| 94 | -100% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 87 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTICIPE DEL AÑO 2011 AL 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 16 participantes que ingresaron en el año 2011, registran 8 variaciones negativas, 3 positiva y 5 no registran datos.

Para complementar la Índices Financieros de los participantes que ingresaron al programa en el año 2012 se calcula las siguientes razones:

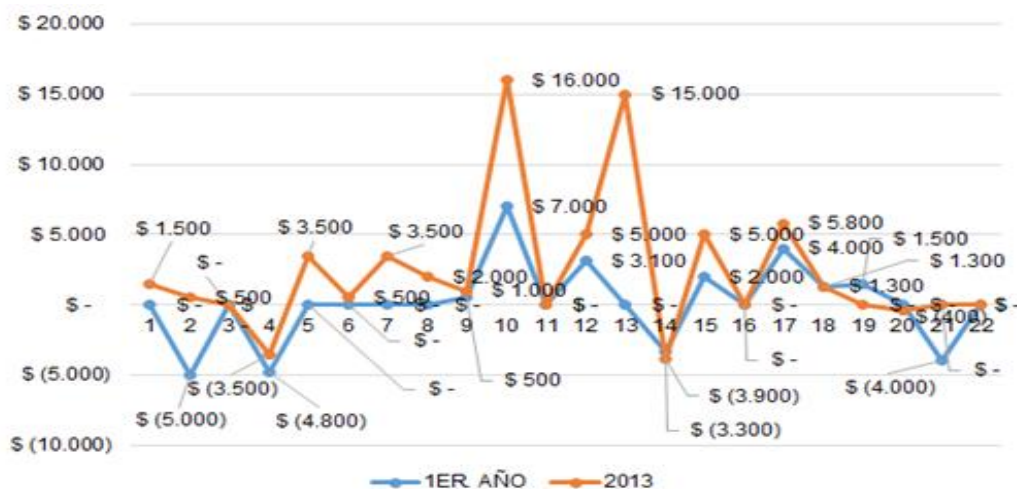
Razones Liquidez:

Tabla 52 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| CAPITAL DE TRABAJO (\$) | 1ER. AÑO | 2013 |
|---------------------------|------------|------------|
| 4 | \$ - | \$ 1.500 |
| 8 | \$ (5.000) | \$ 500 |
| 11 | \$ - | \$ - |
| 21 | \$ (4.800) | \$ (3.500) |
| 23 | \$ - | \$ 3.500 |
| 32 | \$ - | \$ 500 |
| 33 | \$ - | \$ 3.500 |
| 38 | \$ - | \$ 2.000 |
| 39 | \$ 500 | \$ 1.000 |
| 40 | \$ 7.000 | \$ 16.000 |
| 48 | \$ - | \$ - |
| 53 | \$ 3.100 | \$ 5.000 |
| 55 | \$ - | \$ 15.000 |
| 56 | \$ (3.300) | \$ (3.900) |
| 61 | \$ 2.000 | \$ 5.000 |
| 66 | \$ - | \$ - |
| 70 | \$ 4.000 | \$ 5.800 |
| 74 | \$ 1.300 | \$ 1.300 |
| 75 | \$ 1.500 | \$ - |
| 82 | \$ - | \$ (400) |
| 87 | \$ (4.000) | \$ - |
| 90 | \$ - | \$ - |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 88 - ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 22 participantes que ingresaron en el año 2012, 14 han tenido variación positiva, 1 se mantiene en el mismo nivel, 4 no registran datos y 3 disminuyen.

Índices de prueba ácida y de razón circulante no se puede calcular, los artesanos no han proporcionado datos necesarios.

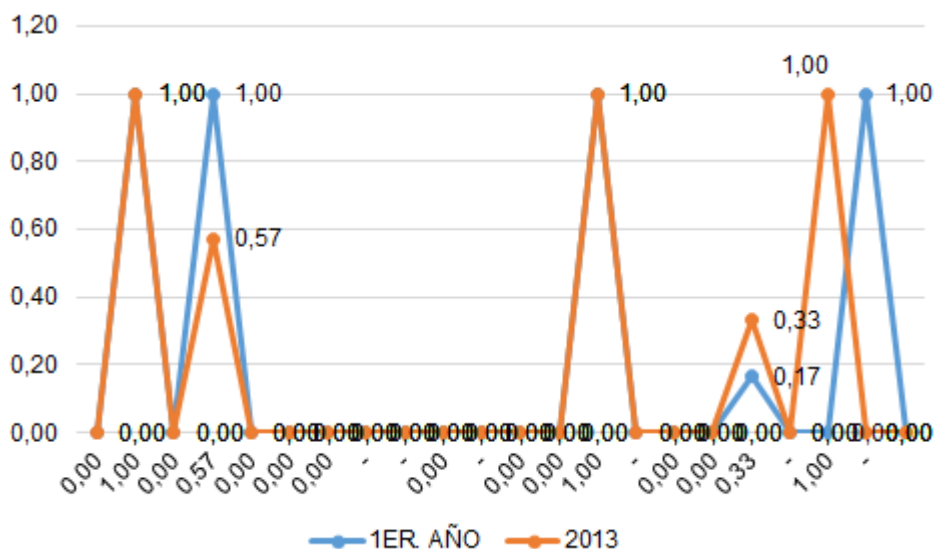
Razón Endeudamiento:

Tabla 53– ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| APALANCAMIENTO CORTO PLAZO | 1ER. AÑO | 2013 |
|----------------------------|----------|------|
| 4 | 0,00 | 0,00 |
| 8 | 1,00 | 1,00 |
| 11 | 0,00 | 0,00 |
| 21 | 1,00 | 0,57 |
| 23 | 0,00 | 0,00 |
| 32 | 0,00 | 0,00 |
| 33 | 0,00 | 0,00 |
| 38 | 0,00 | - |
| 39 | - | - |
| 40 | - | 0,00 |
| 48 | 0,00 | - |
| 53 | - | 0,00 |
| 55 | - | 0,00 |
| 56 | 1,00 | 1,00 |
| 61 | - | - |
| 66 | 0,00 | 0,00 |
| 70 | 0,00 | 0,00 |
| 74 | 0,17 | 0,33 |
| 75 | 0,00 | - |
| 82 | - | 1,00 |
| 87 | 1,00 | - |
| 90 | - | 0,00 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 89 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

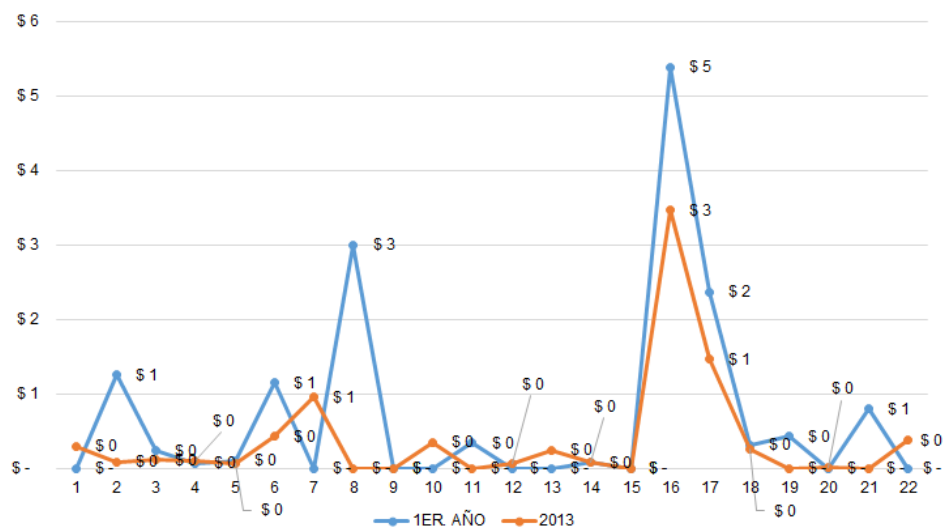
De los 22 participantes que ingresaron en el año 2012 al 2013, 2 variación negativa en apalancamiento a corto plazo, 2 incremento, 2 se mantienen y 16 no mantienen datos.

Tabla 54 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ENDEUDAMIENTO \$ | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------|----------|------|
| 4 | - | 0,30 |
| 8 | 1,25 | 0,09 |
| 11 | 0,23 | 0,12 |
| 21 | 0,07 | 0,10 |
| 23 | 0,11 | 0,07 |
| 32 | 1,15 | 0,43 |
| 33 | - | 0,96 |
| 38 | 3,00 | - |
| 39 | - | - |
| 40 | - | 0,35 |
| 48 | 0,35 | - |
| 53 | - | 0,06 |
| 55 | - | 0,24 |
| 56 | 0,08 | 0,08 |
| 61 | - | - |
| 66 | 5,38 | 3,46 |
| 70 | 2,37 | 1,47 |
| 74 | 0,32 | 0,25 |
| 75 | 0,43 | - |
| 82 | - | 0,02 |
| 87 | 0,80 | - |
| 90 | - | 0,38 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 90 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

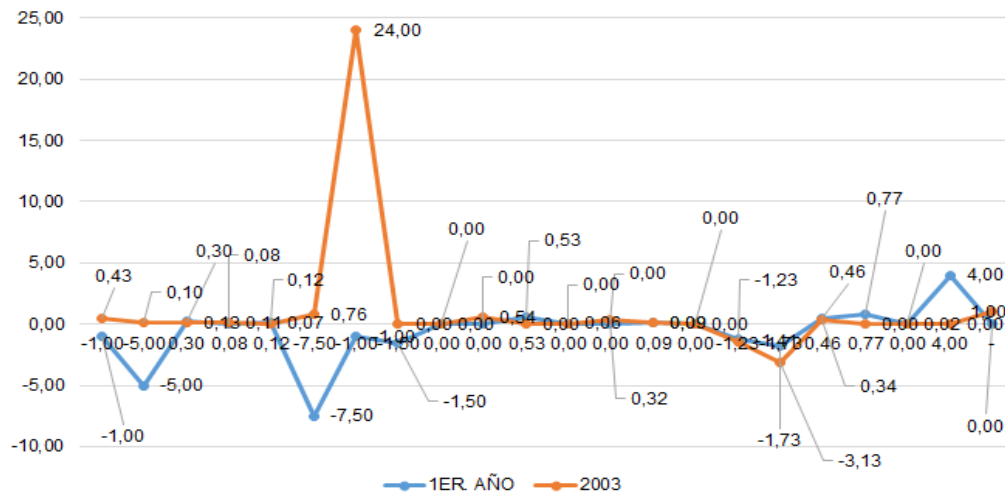
De los 22 emprendedores que ingresaron en el año 2012 al programa, 11 registran variación negativa, 2 no tienen datos, 1 mantuvo el mismo nivel y 8 tiene variación positiva.

Tabla 55 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| RAZON DEUDA/PATRIMONIO | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------------|----------|-------|
| 4 | -1,00 | 0,43 |
| 8 | -5,00 | 0,10 |
| 11 | 0,30 | 0,13 |
| 21 | 0,08 | 0,11 |
| 23 | 0,12 | 0,07 |
| 32 | -7,50 | 0,76 |
| 33 | -1,00 | 24,00 |
| 38 | -1,50 | 0,00 |
| 39 | 0,00 | 0,00 |
| 40 | 0,00 | 0,54 |
| 48 | 0,53 | 0,00 |
| 53 | 0,00 | 0,06 |
| 55 | 0,00 | 0,32 |
| 56 | 0,09 | 0,09 |
| 61 | 0,00 | 0,00 |
| 66 | -1,23 | -1,41 |
| 70 | -1,73 | -3,13 |
| 74 | 0,46 | 0,34 |
| 75 | 0,77 | 0,00 |
| 82 | 0,00 | 0,02 |
| 87 | 4,00 | 0,00 |
| 90 | - | 1,00 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 91 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

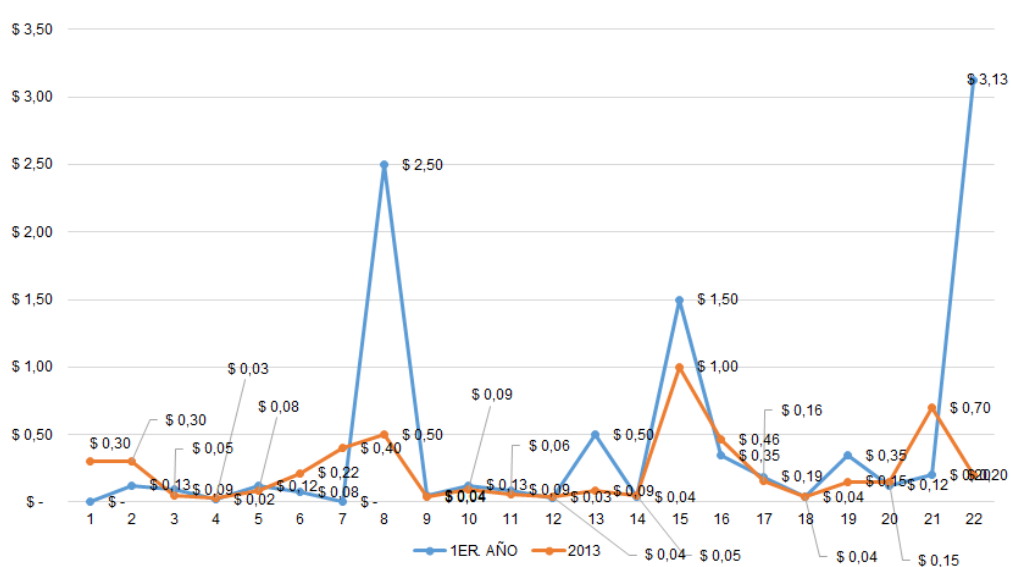
De los 22 participantes que ingresaron al programa en el año 2012, 11 reflejan variación positiva, 8 variación negativa, 2 no tienen datos y 1 se mantiene.

Tabla 56 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ROA \$ | 1ER. AÑO | 2013 |
|--------|----------|---------|
| 4 | - | \$ 0,30 |
| 8 | \$ 0,13 | \$ 0,30 |
| 11 | \$ 0,09 | \$ 0,05 |
| 21 | \$ 0,02 | \$ 0,03 |
| 23 | \$ 0,12 | \$ 0,08 |
| 32 | \$ 0,08 | \$ 0,22 |
| 33 | - | \$ 0,40 |
| 38 | \$ 2,50 | \$ 0,50 |
| 39 | \$ 0,04 | \$ 0,04 |
| 40 | \$ 0,13 | \$ 0,09 |
| 48 | \$ 0,09 | \$ 0,06 |
| 53 | \$ 0,03 | \$ 0,04 |
| 55 | \$ 0,50 | \$ 0,09 |
| 56 | \$ 0,04 | \$ 0,05 |
| 61 | \$ 1,50 | \$ 1,00 |
| 66 | \$ 0,35 | \$ 0,46 |
| 70 | \$ 0,19 | \$ 0,16 |
| 74 | \$ 0,04 | \$ 0,04 |
| 75 | \$ 0,35 | \$ 0,15 |
| 82 | \$ 0,12 | \$ 0,15 |
| 87 | \$ 0,20 | \$ 0,70 |
| 90 | \$ 3,13 | \$ 0,20 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 92 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

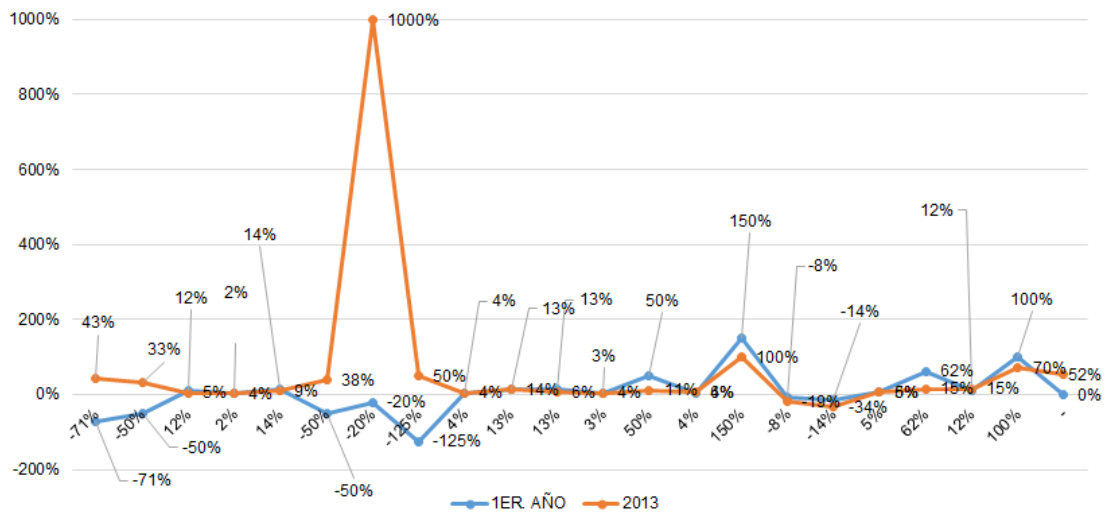
De los 22 participantes que ingresaron en el año 2012, 10 reflejan variación positiva, 10 negativa y 2 se mantienen.

Tabla 57 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| ROE % | 1ER. AÑO | 2013 |
|-------|----------|-------|
| 4 | -71% | 43% |
| 8 | -50% | 33% |
| 11 | 12% | 5% |
| 21 | 2% | 4% |
| 23 | 14% | 9% |
| 32 | -50% | 38% |
| 33 | -20% | 1000% |
| 38 | -125% | 50% |
| 39 | 4% | 4% |
| 40 | 13% | 14% |
| 48 | 13% | 6% |
| 53 | 3% | 4% |
| 55 | 50% | 11% |
| 56 | 4% | 6% |
| 61 | 150% | 100% |
| 66 | -8% | -19% |
| 70 | -14% | -34% |
| 74 | 5% | 6% |
| 75 | 62% | 15% |
| 82 | 12% | 15% |
| 87 | 100% | 70% |
| 90 | - | 52% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 93- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2012 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 22 participantes que ingresaron en el año 2012, 12 registran variación positiva, 9 negativa y 1 se mantiene.

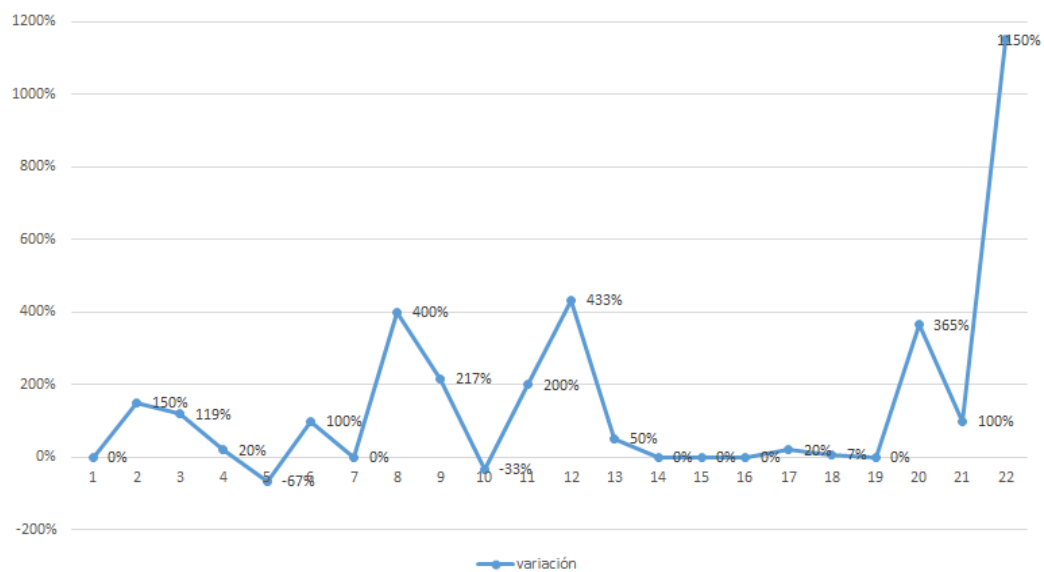
Del análisis horizontal realizado se puede indicar dos variaciones, tanto en maquinaria como en pago de deudas:

Tabla 58 – VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTÍCIPE DEL AÑO 2012 AL 2013

| VARIACIÓN MAQUINARIA | |
|----------------------|-----------|
| PARTICIPANTE | VARIACIÓN |
| 4 | - |
| 8 | 150% |
| 11 | 119% |
| 21 | 20% |
| 23 | -67% |
| 32 | 100% |
| 33 | - |
| 38 | 400% |
| 39 | 217% |
| 40 | -33% |
| 48 | 200% |
| 53 | 433% |
| 55 | 50% |
| 56 | 0% |
| 61 | 0% |
| 66 | 0% |
| 70 | 20% |
| 74 | 7% |
| 75 | 0% |
| 82 | 365% |
| 87 | 100% |
| 90 | 1150% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 94 - VARIACIÓN MAQUINARIA POR PARTICIPE DEL AÑO 2012 AL 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

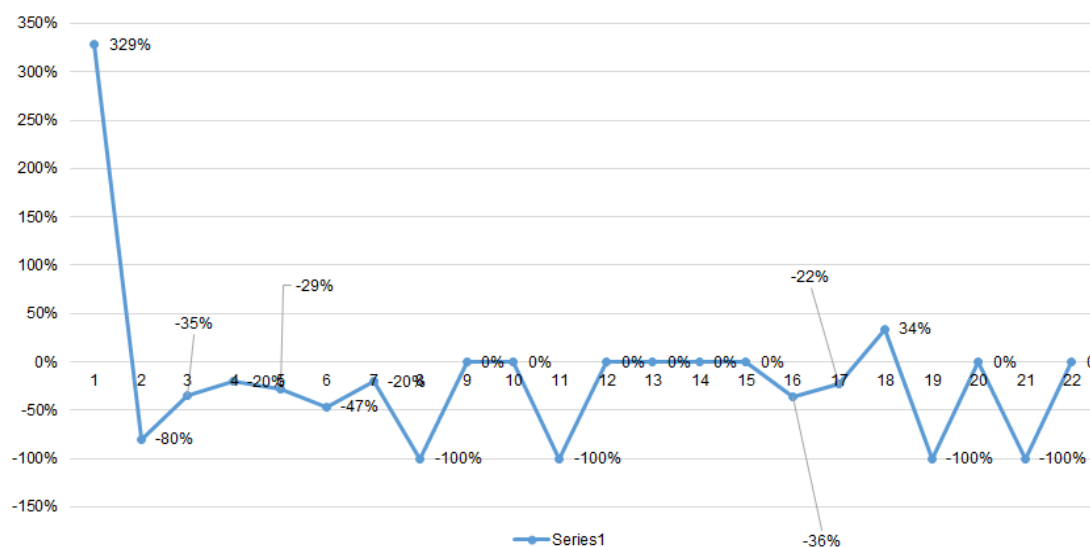
De los 22 participantes que ingresaron en el año 2012, 14 registran variación positiva, 2 negativa y 6 no registran datos.

Tabla 59 - VARIACIÓN DEUDAS POR PARTICIPE DEL AÑO 2012 AL 2013

| VARIACIÓN DEUDAS | |
|------------------|-----------|
| PARTICIPANTE | VARIACIÓN |
| 4 | 329% |
| 8 | -80% |
| 11 | -35% |
| 21 | -20% |
| 23 | -29% |
| 32 | -47% |
| 33 | -20% |
| 38 | -100% |
| 39 | - |
| 40 | - |
| 48 | -100% |
| 53 | - |
| 55 | - |
| 56 | 0% |
| 61 | - |
| 66 | -36% |
| 70 | -22% |
| 74 | 34% |
| 75 | -100% |
| 82 | - |
| 87 | -100% |
| 90 | - |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 95 - VARIACIÓN DEUDA POR PARTICIPE DEL AÑO 2012 AL 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 22 participantes que ingresaron en el año 2012, 2 registran variación positiva, 12 variación negativa y 8 no registran datos.

Para complementar la Índices Financieros de los participantes que ingresaron al programa en el año 2013 se calcula las siguientes razones:

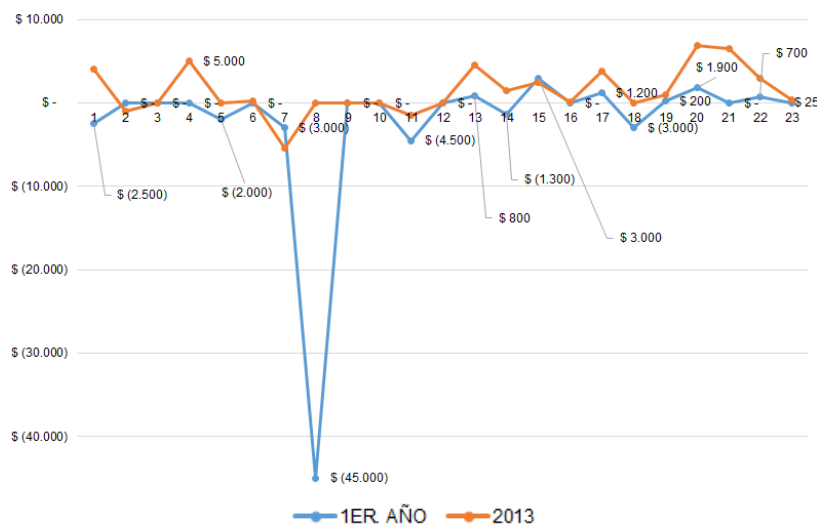
Razones Liquidez:

Tabla 60 – ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013

| CAPITAL DE TRABAJO (\$) | 1ER. AÑO | 2013 |
|---------------------------|-------------|------------|
| 9 | \$ (2.500) | \$ 4.000 |
| 19 | \$ - | \$ (1.000) |
| 24 | \$ - | \$ - |
| 28 | \$ - | \$ 5.000 |
| 29 | \$ (2.000) | \$ - |
| 30 | \$ - | \$ 220 |
| 41 | \$ (3.000) | \$ (5.400) |
| 44 | \$ (45.000) | \$ - |
| 45 | \$ - | \$ - |
| 46 | \$ - | \$ - |
| 49 | \$ (4.500) | \$ (1.500) |
| 50 | \$ - | \$ - |
| 59 | \$ 800 | \$ 4.600 |
| 60 | \$ (1.300) | \$ 1.500 |
| 62 | \$ 3.000 | \$ 2.400 |
| 63 | \$ - | \$ 120 |
| 64 | \$ 1.200 | \$ 3.750 |
| 65 | \$ (3.000) | \$ - |
| 78 | \$ 200 | \$ 1.000 |
| 80 | \$ 1.900 | \$ 6.900 |
| 85 | \$ - | \$ 6.500 |
| 88 | \$ 700 | \$ 3.000 |
| 91 | \$ 25 | \$ 400 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 96 - ÍNDICES LIQUIDEZ – CAPITAL DE TRABAJO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 23 encuestados que ingresaron al programa en el año 2013, 16 registran variación positiva, 3 negativa y 4 no registra.

Índices de prueba ácida y de razón circulante no se puede calcular, los artesanos no han proporcionado datos necesarios.

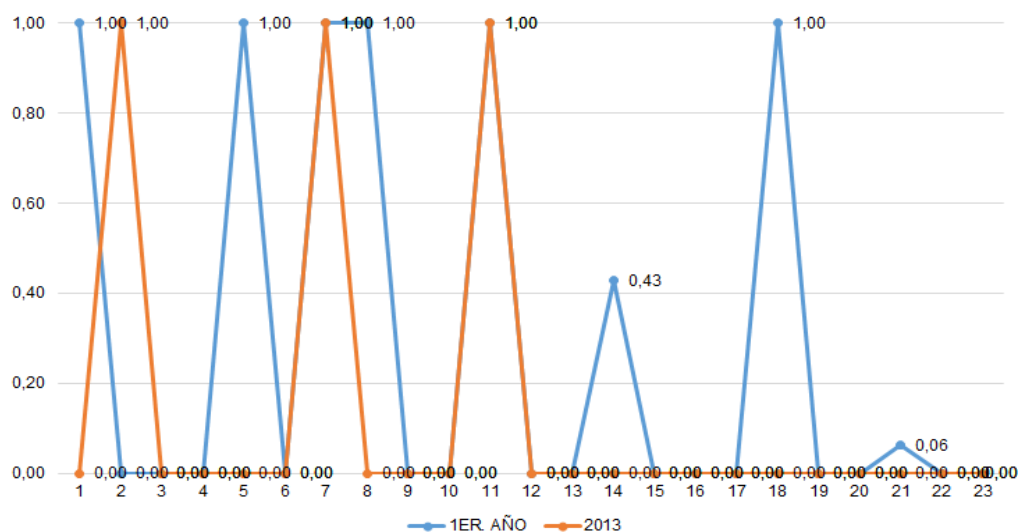
Razón Endeudamiento:

Tabla 61– ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO CORTO PLAZO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013 COMPARATIVO AL AÑO 2013

| APALANCAMIENTO CORTO PLAZO | 1ER. AÑO | 2013 |
|----------------------------|----------|------|
| 9 | 1,00 | - |
| 19 | 0,00 | 1,00 |
| 24 | 0,00 | - |
| 28 | - | 0,00 |
| 29 | 1,00 | - |
| 30 | - | 0,00 |
| 41 | 1,00 | 1,00 |
| 44 | 1,00 | 0,00 |
| 45 | - | - |
| 46 | - | 0,00 |
| 49 | 1,00 | 1,00 |
| 50 | 0,00 | 0,00 |
| 59 | - | - |
| 60 | 0,43 | - |
| 62 | 0,00 | - |
| 63 | - | - |
| 64 | 0,00 | 0,00 |
| 65 | 1,00 | - |
| 78 | 0,00 | - |
| 80 | 0,00 | 0,00 |
| 85 | 0,06 | 0,00 |
| 88 | 0,00 | 0,00 |
| 91 | 0,00 | 0,00 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 97 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – APALANCAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

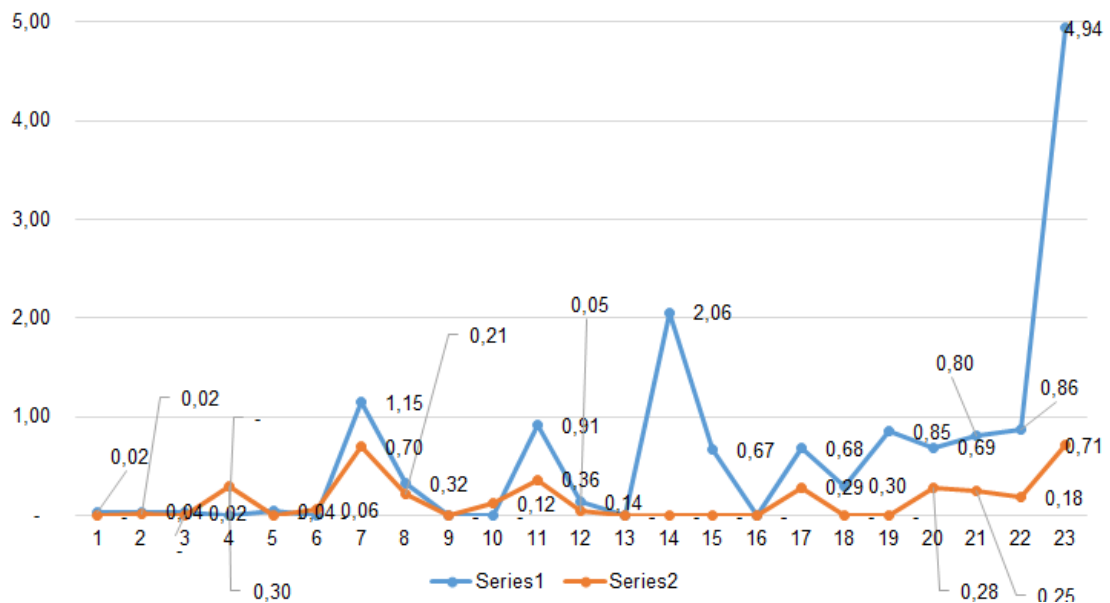
De los 23 encuestados que ingresaron en el año 2013, 6 tiene variación negativa, 1 variación positiva, 2 mantienen el mismo nivel y 14 no registran datos.

Tabla 62 – ÍNDICE ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013

| ENDEUDAMIENTO \$ | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------|----------|------|
| 9 | 0,02 | - |
| 19 | 0,04 | 0,02 |
| 24 | 0,02 | - |
| 28 | - | 0,30 |
| 29 | 0,04 | - |
| 30 | - | 0,06 |
| 41 | 1,15 | 0,70 |
| 44 | 0,32 | 0,21 |
| 45 | - | - |
| 46 | - | 0,12 |
| 49 | 0,91 | 0,36 |
| 50 | 0,14 | 0,05 |
| 59 | - | - |
| 60 | 2,06 | - |
| 62 | 0,67 | - |
| 63 | - | - |
| 64 | 0,68 | 0,29 |
| 65 | 0,30 | - |
| 78 | 0,85 | - |
| 80 | 0,69 | 0,28 |
| 85 | 0,80 | 0,25 |
| 88 | 0,86 | 0,18 |
| 91 | 4,94 | 0,71 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 98 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – ENDEUDAMIENTO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013 COMPARATIVO AL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

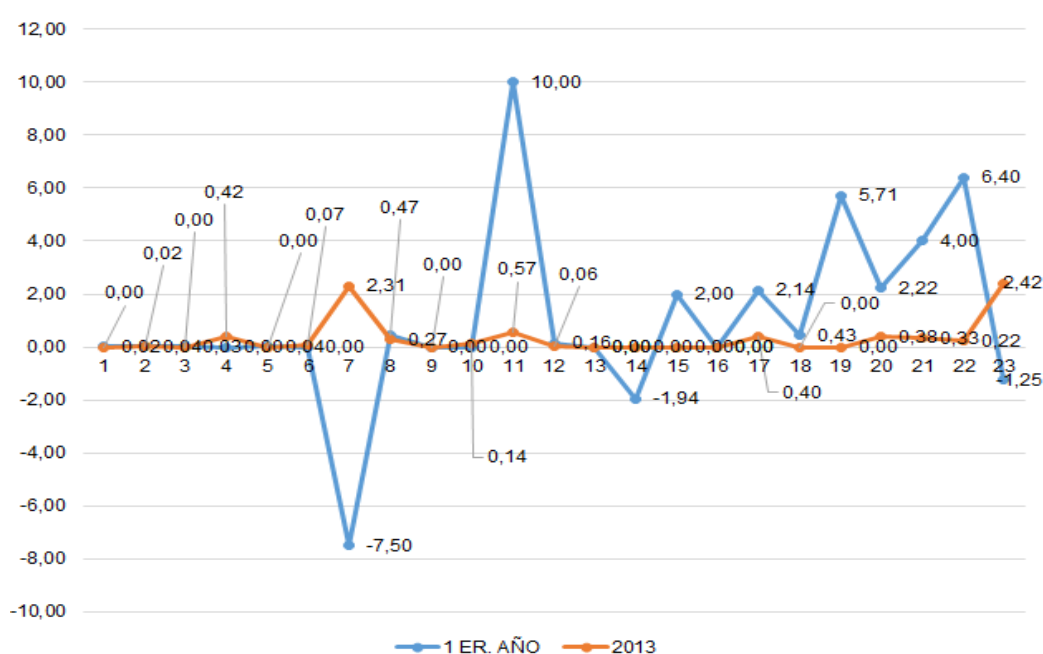
De los 23 encuestados que ingresaron en el año 2013, 17 registran variación negativa, 3 variación positiva y 3 no registran datos.

Tabla 63 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013

| RAZON DEUDA/PATRIMONIO | 1ER. AÑO | 2013 |
|------------------------|----------|------|
| 9 | 0,02 | 0,00 |
| 19 | 0,04 | 0,02 |
| 24 | 0,03 | 0,00 |
| 28 | 0,00 | 0,42 |
| 29 | 0,04 | 0,00 |
| 30 | - | 0,07 |
| 41 | -7,50 | 2,31 |
| 44 | 0,47 | 0,27 |
| 45 | - | 0,00 |
| 46 | 0,00 | 0,14 |
| 49 | 10,00 | 0,57 |
| 50 | 0,16 | 0,06 |
| 59 | 0,00 | 0,00 |
| 60 | -1,94 | 0,00 |
| 62 | 2,00 | 0,00 |
| 63 | 0,00 | 0,00 |
| 64 | 2,14 | 0,40 |
| 65 | 0,43 | 0,00 |
| 78 | 5,71 | 0,00 |
| 80 | 2,22 | 0,38 |
| 85 | 4,00 | 0,33 |
| 88 | 6,40 | 0,22 |
| 91 | -1,25 | 2,42 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 99 - ÍNDICES ENDEUDAMIENTO – RAZON DEUDA / PATRIMONIO PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

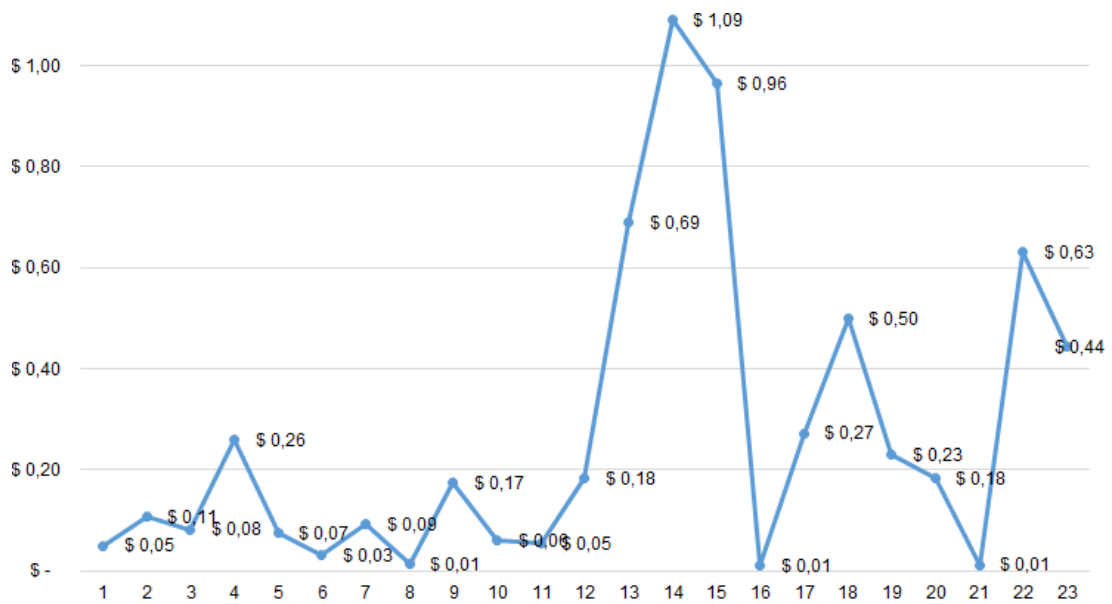
De los 23 participantes que ingresaron al programa en el año 2013, 14 registran variación negativa, 6 positiva y 3 no registran.

Tabla 64 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013

| ROA \$ | 2013 |
|--------|---------|
| 9 | \$ 0,05 |
| 19 | \$ 0,11 |
| 24 | \$ 0,08 |
| 28 | \$ 0,26 |
| 29 | \$ 0,07 |
| 30 | \$ 0,03 |
| 41 | \$ 0,09 |
| 44 | \$ 0,01 |
| 45 | \$ 0,17 |
| 46 | \$ 0,06 |
| 49 | \$ 0,05 |
| 50 | \$ 0,18 |
| 59 | \$ 0,69 |
| 60 | \$ 1,09 |
| 62 | \$ 0,96 |
| 63 | \$ 0,01 |
| 64 | \$ 0,27 |
| 65 | \$ 0,50 |
| 78 | \$ 0,23 |
| 80 | \$ 0,18 |
| 85 | \$ 0,01 |
| 88 | \$ 0,63 |
| 91 | \$ 0,44 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 100 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROA PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

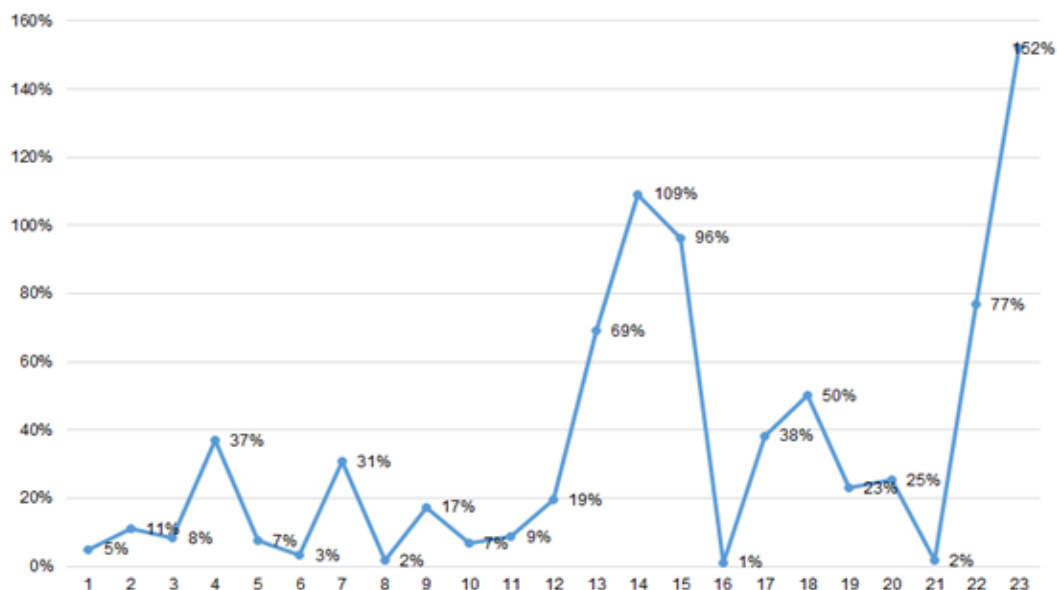
De los 23 participantes que ingresaron en el año 2013 al programa, todos registran rendimiento sobre sus activos.

Tabla 65 - ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013

| ROE % | 2013 |
|-------|------|
| 9 | 5% |
| 19 | 11% |
| 24 | 8% |
| 28 | 37% |
| 29 | 7% |
| 30 | 3% |
| 41 | 31% |
| 44 | 2% |
| 45 | 17% |
| 46 | 7% |
| 49 | 9% |
| 50 | 19% |
| 59 | 69% |
| 60 | 109% |
| 62 | 96% |
| 63 | 1% |
| 64 | 38% |
| 65 | 50% |
| 78 | 23% |
| 80 | 25% |
| 85 | 2% |
| 88 | 77% |
| 91 | 152% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 101- ÍNDICES RENTABILIDAD – ROE PARTICIPANTES QUE INGRESARON AL PROGRAMA EN EL AÑO 2013



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los 23 participantes que ingresaron al programa en el año 2013, todos registran rendimiento sobre su patrimonio.

Dentro de los **Datos Demográficos** que se pudo recabar son los siguientes:

- ¿Cuál es la edad y género de los participantes del Programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013?

Tabla 66- EDAD Y GÉNERO DE LOS PARTICIPANTES

| | | ¿Género? | | Total |
|-------------------|-------------------|-----------|-----------|-----------|
| | | masculino | Femenino | |
| ¿Cuál es su edad? | de 20 a 25 | 4 | 6 | 10 |
| | de 26 a 30 | 1 | 6 | 7 |
| | de 31 a 35 | 2 | 15 | 17 |
| | de 36 a 40 | 1 | 12 | 13 |
| | de 41 a 45 | 0 | 9 | 9 |
| | de 45 a 50 | 1 | 11 | 12 |
| | de 51 en adelante | 7 | 19 | 26 |
| Total | | 16 | 78 | 94 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

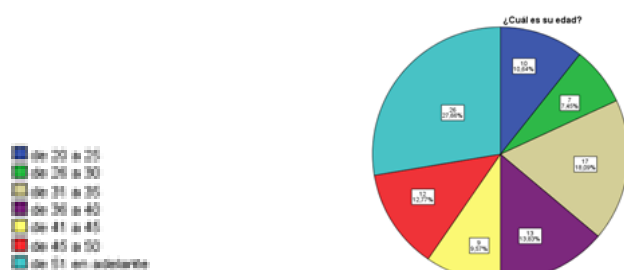
Gráfico 102 – GÉNERO DE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA “HILANDO AL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

El 83% de los participantes del programa son mujeres y el 17% son hombres.

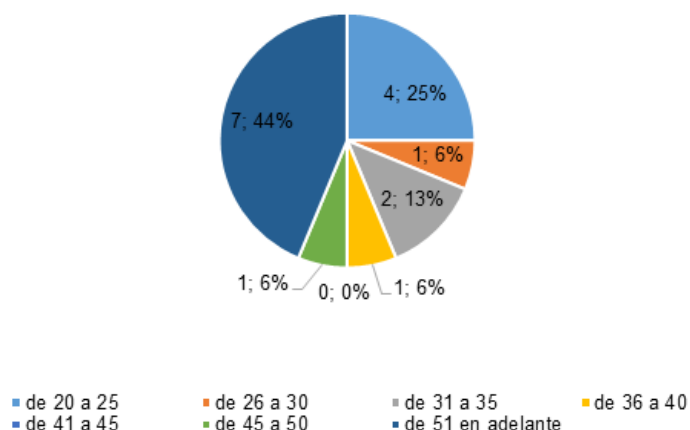
Gráfico 103 - EDAD DE LOS PARTICIPANTES



Fuente – (Elaboración del Autor)

El 28% de los participantes tiene más de 51 años, el 18% están en una edad de 31 a 35 años, el 14% tienen de 36 a 40 años, el 13% tiene de 36 a 40 años, 11% de 20 a 25 años, 10% de 41 a 45 años y el 7% tiene 26 a 30 años de edad.

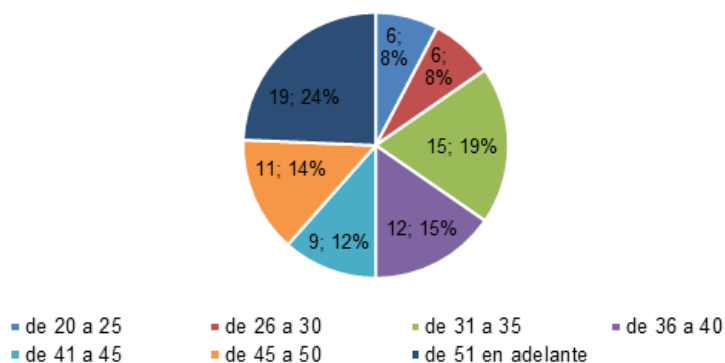
Gráfico 104 - HOMBRES POR EDAD



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los artesanos al 2013 son de 51 en adelante el 44%, de 20 a 25 años el 25%, de 31 a 35 años el 13%, de 26 a 30, de 36 a 40 años y de 45 a 50 años el 6% respectivamente.

Gráfico 105 - MUJERES POR EDAD



Fuente – (Elaboración del Autor)

Las artesanas al año 2013 son de 51 años en adelante el 24%, de 31 a 35 años el 19%, de 36 a 40 años el 15%, de 45 a 50 años el 14%, de 41 a 45 años el 12%, de 20 a 25 años y de 26 a 30 el 8% respectivamente.

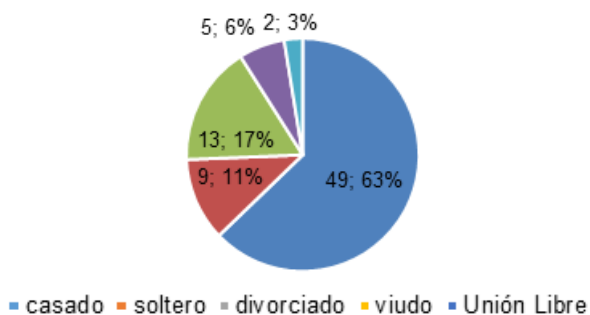
- ¿Cuál es el estado civil y género de los participantes del Programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013?

Tabla 67 – GÉNERO * ESTADO CIVIL

| | | ¿Género? | | Total |
|---------------------------|-------------|---------------|--------------|-----------|
| | | masculin o | femenin o | |
| ¿Cuál es su estado civil? | casado | 10 | 49 | 59 |
| | soltero | 5 | 9 | 14 |
| | divorciado | 1 | 13 | 14 |
| | viudo | 0 | 5 | 5 |
| | unión libre | 0 | 2 | 2 |
| Total | | 16 | 78 | 94 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

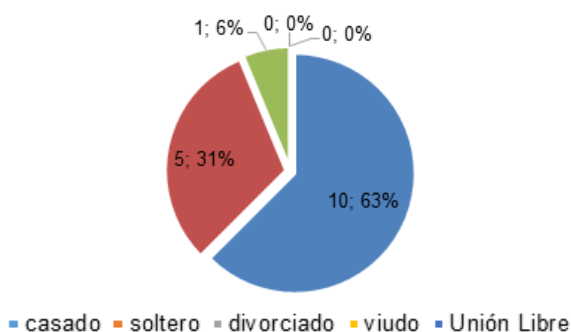
Gráfico 106 - GÉNERO FEMENINO * ESTADO CIVIL



Fuente – (Elaboración del Autor)

De las mujeres del programa al año 2013 el 63% son casadas, 17% divorciadas, 11% son solteras, 6% son viudas y el 3% son de unión libre.

Gráfico 107 - GENERO MASCULINO * ESTADO CIVIL



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los hombres del programa al año 2013 el 63% son casados, solteros el 31% y divorciados el 6%.

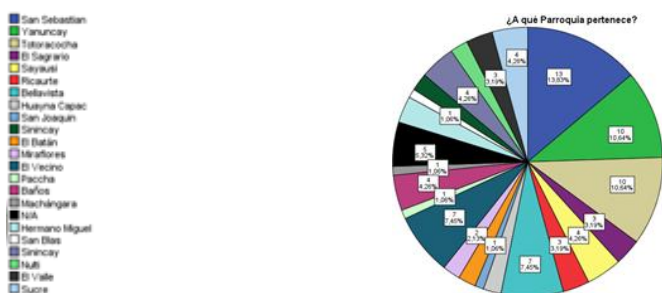
- ¿En qué parroquia viven los participantes del Programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013?

Tabla 68 - UBICACIÓN POR PARROQUIA

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|----------------|------------|------------|-------------------|----------------------|
| Válido | San Sebastian | 13 | 13,8 | 13,8 | 13,8 |
| | Yanuncay | 10 | 10,6 | 10,6 | 24,5 |
| | Totoracocha | 10 | 10,6 | 10,6 | 35,1 |
| | El Sagrario | 3 | 3,2 | 3,2 | 38,3 |
| | Sayausi | 4 | 4,3 | 4,3 | 42,6 |
| | Ricaurte | 3 | 3,2 | 3,2 | 45,7 |
| | Bellavista | 7 | 7,4 | 7,4 | 53,2 |
| | Huayna Capac | 2 | 2,1 | 2,1 | 55,3 |
| | San Joaquin | 1 | 1,1 | 1,1 | 56,4 |
| | Sinincay | 2 | 2,1 | 2,1 | 58,5 |
| | El Batán | 2 | 2,1 | 2,1 | 60,6 |
| | Miraflores | 2 | 2,1 | 2,1 | 62,8 |
| | El Vecino | 7 | 7,4 | 7,4 | 70,2 |
| | Paccha | 1 | 1,1 | 1,1 | 71,3 |
| | Baños | 4 | 4,3 | 4,3 | 75,5 |
| | Machángara | 1 | 1,1 | 1,1 | 76,6 |
| | N/A | 5 | 5,3 | 5,3 | 81,9 |
| | Hermano Miguel | 3 | 3,2 | 3,2 | 85,1 |
| | San Blas | 1 | 1,1 | 1,1 | 86,2 |
| | Sinincay | 4 | 4,3 | 4,3 | 90,4 |
| | Nulti | 2 | 2,1 | 2,1 | 92,6 |
| | El Valle | 3 | 3,2 | 3,2 | 95,7 |
| | Sucre | 4 | 4,3 | 4,3 | 100,0 |
| Total | 94 | 100,0 | 100,0 | | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 108 - UBICACIÓN POR PARROQUIA



Fuente – (Elaboración del Autor)

89 artesanos de este programa viven en el Cantón Cuenca distribuidos de la siguiente manera: en San Sebastián 14%, Yanuncay 11%, Totoracocha 11%, Bellavista 7%, El Vecino 7%, Sayausí 4%, Baños 4%, Sucre 4%, Sinincay 4%, Ricaurte 3%, El Valle 3%, Hermano Miguel 3%, El Sagrario 3%, Huayna Capac 2%, Sinincay 2%, El Batán 2%, Miraflores 2%, Nulti 2%, Paccha 1%, Machángara 1%, San Joaquín 1%, San Blas 1%.

- ¿En qué cantón viven los participantes del Programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013?

Tabla 69 - UBICACIÓN POR CANTÓN

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|----------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Cuenca | 89 | 94,7 | 94,7 | 94,7 |
| | Ponce Enríquez | 1 | 1,1 | 1,1 | 95,7 |
| | Paute | 1 | 1,1 | 1,1 | 96,8 |
| | Gualaceo | 3 | 3,2 | 3,2 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 109 - UBICACIÓN POR CANTÓN



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los participantes de este programa viven en los cantones de Cuenca el 94%, Gualaceo 3%, Ponce Enríquez 1%, Paute 1%.

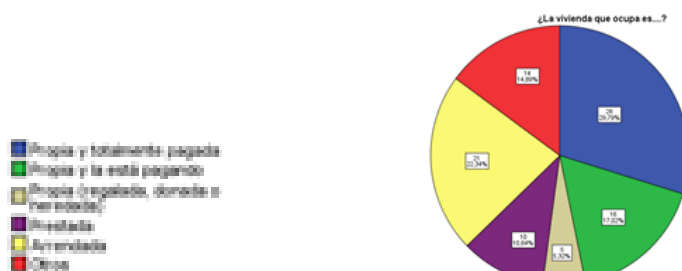
- ¿La vivienda que ocupan los participantes del Programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013 es?

Tabla 70 - TIPO DE VIVIENDA

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|--------------------------------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Propia y totalmente pagada | 28 | 29,8 | 29,8 | 29,8 |
| | Propia y la está pagando | 16 | 17,0 | 17,0 | 46,8 |
| | Propia (regalada, donada o heredada) | 5 | 5,3 | 5,3 | 52,1 |
| | Prestada | 10 | 10,6 | 10,6 | 62,8 |
| | Arrendada | 21 | 22,3 | 22,3 | 85,1 |
| | Otros | 14 | 14,9 | 14,9 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 110 - TIPO DE VIVIENDA



Fuente – (Elaboración del Autor)

El tipo de vivienda que mantienen los participantes de este programa son: propia y totalmente pagada 30%, arrendada 22%, propia y la está pagando 17%, otros 15% (corresponde que viven con familiares en su totalidad), prestada 11% y propia (regalada, donada o heredada) el 5%,

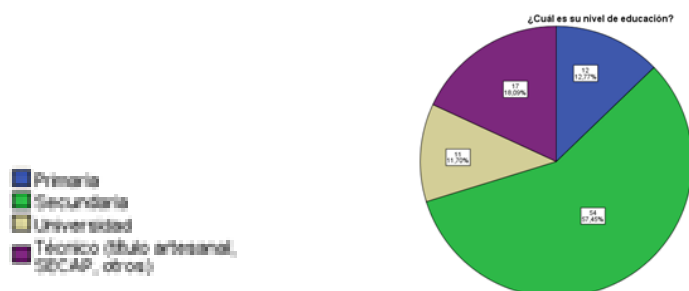
- ¿Cuál es el nivel de educación de los participantes del Programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del 2013?

Tabla 71 - NIVEL DE EDUCACIÓN

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|--|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Primaria | 12 | 12,8 | 12,8 | 12,8 |
| | Secundaria | 54 | 57,4 | 57,4 | 70,2 |
| | Universidad | 11 | 11,7 | 11,7 | 81,9 |
| | Técnico (título artesanal, SECAP, otros) | 17 | 18,1 | 18,1 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 111 - NIVEL DE EDUCACIÓN



Fuente – (Elaboración del Autor)

El nivel de educación de los integrantes de este programa es: secundaria 57%, técnico (título artesanal, SECAP, otros) 18%, universitarios 12%, y primaria 13%.

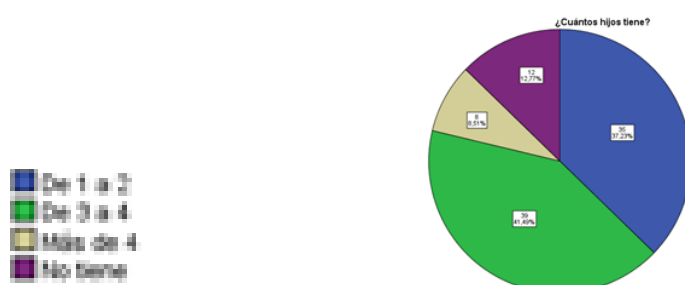
- ¿Cuántos hijos tienen los participantes del Programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013 y cuantos trabajan?

Tabla 72 – NÚMERO DE HIJOS POR ARTESANO Y EL NÚMERO DE HIJOS DE TRABAJADORES EN ESTA ACTIVIDAD

| | | ¿De sus hijos cuántos trabajan con usted? | | | | Total |
|-----------------------|----------|---|--------|----------|---------|-------|
| | | Todos | Solo 1 | De 2 a 3 | Ninguno | |
| ¿Cuántos hijos tiene? | De 1 a 2 | 0 | 5 | 1 | 29 | 35 |
| | De 3 a 4 | 3 | 4 | 10 | 22 | 39 |
| | Más de 4 | 3 | 3 | 0 | 2 | 8 |
| | No tiene | 0 | 0 | 0 | 12 | 12 |
| Total | | 6 | 12 | 11 | 65 | 94 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 112 - NÚMERO DE HIJOS



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los participantes de este programa tienen de 3 a 4 hijos el 42%, de 1 a 2 hijos el 37%, no tiene el 13% y más de 4 hijos el 9%.

Gráfico 113 – NÚMERO DE HIJOS QUE TRABAJAN CON LOS ARTESANOS



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los hijos que tienen los artesanos de este programa: todos 6% trabajan con ellos, de 2 a 3 hijos el 12%, solo 1 el 14% y ninguno el 68%.

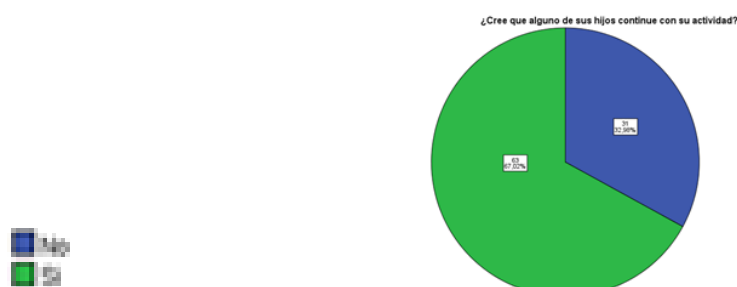
➤ ¿Cree que alguno de sus hijos continúe con su actividad de la confección?

Tabla 73 – NÚMERO DE ARTESANOS QUE CONSIDERAN QUE SUS HIJOS CONTINUARÁN CON ESTA ACTIVIDAD

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|--------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | No | 31 | 33,0 | 33,0 | 33,0 |
| | Si | 63 | 67,0 | 67,0 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 114 - CONTINUIDAD DE LA ACTIVIDAD POR HERENCIA



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los integrantes opinan que sus hijos No seguirán con su actividad de la confección en un 33% y Si en un 67%.

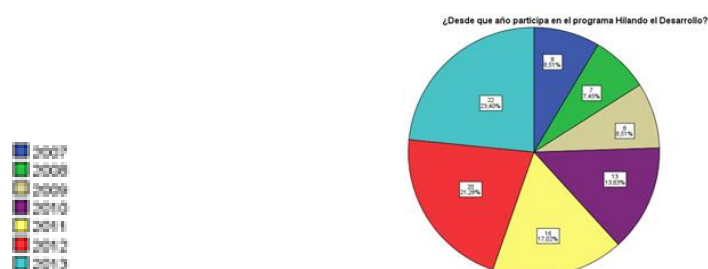
- ¿Los artesanos de “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013 desde qué año participan en el programa?

Tabla 74 – AÑO DE INICIO EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|--------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | 2007 | 8 | 8,5 | 8,5 | 8,5 |
| | 2008 | 7 | 7,4 | 7,4 | 16,0 |
| | 2009 | 8 | 8,5 | 8,5 | 24,5 |
| | 2010 | 13 | 13,8 | 13,8 | 38,3 |
| | 2011 | 16 | 17,0 | 17,0 | 55,3 |
| | 2012 | 20 | 21,3 | 21,3 | 76,6 |
| | 2013 | 22 | 23,4 | 23,4 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 115 - AÑO DE INICIO EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los participantes del programa al 2013 que fueron encuestados, el 9% ingresó en el año 2007, el 7% en el año 2008, el 9% en el año 2009, el 14% en el año 2010, el 17% en el año 2011, el 21% en el año 2012, el 23% en el año 2013.

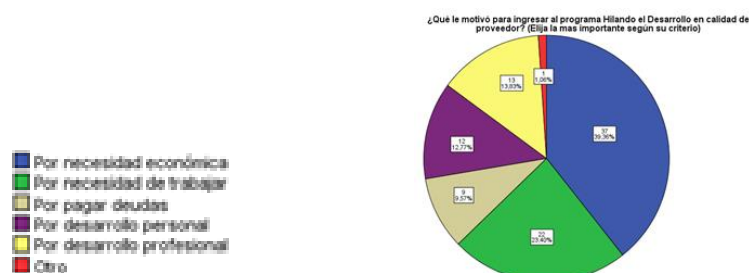
- ¿Qué motivó a los partícipes de “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013 a que ingresen en este programa como proveedor de kit escolares?

Tabla 75 - MOTIVO PARA INGRESAR EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” EN CALIDAD DE PROVEEDOR

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|----------------------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Por necesidad económica | 37 | 39,4 | 39,4 | 39,4 |
| | Por necesidad de trabajar | 22 | 23,4 | 23,4 | 62,8 |
| | Por pagar deudas | 9 | 9,6 | 9,6 | 72,3 |
| | Por desarrollo personal | 12 | 12,8 | 12,8 | 85,1 |
| | Por desarrollo profesional | 13 | 13,8 | 13,8 | 98,9 |
| | Otro | 1 | 1,1 | 1,1 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 116 - MOTIVO PARA INGRESAR EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” EN CALIDAD DE PROVEEDOR



Fuente – (Elaboración del Autor)

Para los partícipes de este programa, el motivo por el cual ingresaron en este programa fue: por necesidad económica el 40%, por necesidad de trabajar el 23%, por pagar deudas el 10%, por desarrollo personal el 13%, por desarrollo profesional el 14% y otro motivos el 1%.

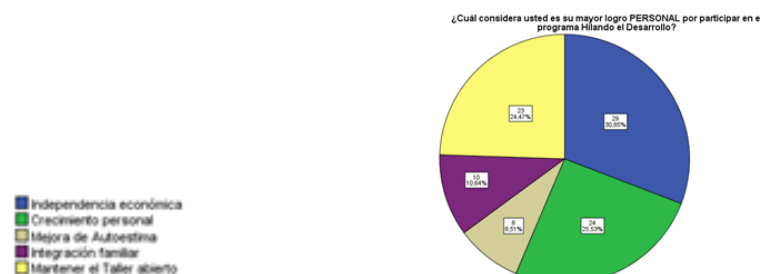
- ¿Cuál considera usted que es su mayor logro PERSONAL por participar en el programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay siendo proveedor de kit escolares?

Tabla 76 - MAYOR LOGRO PERSONAL POR PARTICIPAR EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|----------------------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Independencia económica | 29 | 30,9 | 30,9 | 30,9 |
| | Crecimiento personal | 24 | 25,5 | 25,5 | 56,4 |
| | Mejora de Autoestima | 8 | 8,5 | 8,5 | 64,9 |
| | Integración familiar | 10 | 10,6 | 10,6 | 75,5 |
| | Mantener el Taller abierto | 23 | 24,5 | 24,5 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 117 - MAYOR LOGRO PERSONAL POR PARTICIPAR EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

El mayor logro PERSONAL que han tenido los integrantes por participar en este programa es, Independencia económica 31%, crecimiento personal 26%, mantener el taller abierto 25%, integración familiar el 11%, mejora de autoestima el 9%.

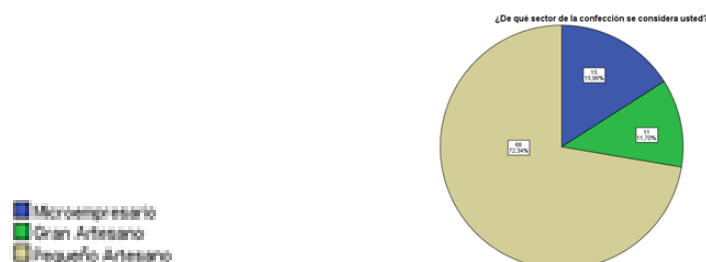
- ¿De qué sector de la confección se consideran los partícipes del programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013?

Tabla 77 - SECTOR DE LA CONFECCIÓN

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|------------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Microempresario | 15 | 16,0 | 16,0 | 16,0 |
| | Gran Artesano | 11 | 11,7 | 11,7 | 27,7 |
| | Pequeño Artesano | 68 | 72,3 | 72,3 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 118 - SECTOR DE LA CONFECCIÓN



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los partícipes de este programa se consideran: gran artesano el 12%, microempresario el 16% y pequeño artesano el 72%.

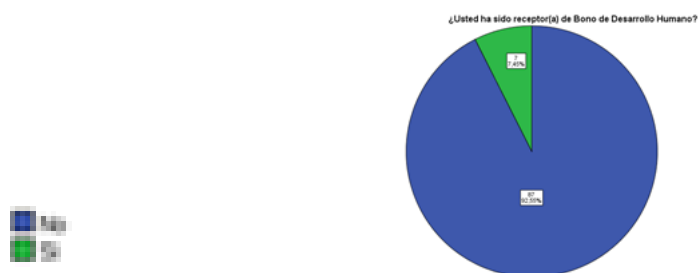
- ¿De los partícipes del programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013, cuáles han sido receptor(a) del Bono de Desarrollo Humano?

Tabla 78 – NÚMERO DE PERSONAS RECEPTORAS DEL BONO DE DESARROLLO HUMANO

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|--------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | No | 87 | 92,6 | 92,6 | 92,6 |
| | Si | 7 | 7,4 | 7,4 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 119 - NÚMERO DE PERSONAS RECEPTORAS DEL BONO DE DESARROLLO HUMANO



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los integrantes de este programa al año 2013 el 93% no han sido receptoras del bono de desarrollo humano, el 7% Si.

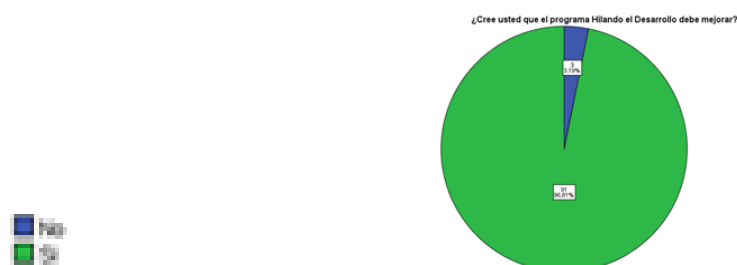
- ¿Siendo partícipe de “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay del año 2013, cree usted que el programa debe mejorar?

Tabla 79 - NÚMERO DE PARTÍCIPES QUE CONSIDERAN QUE DEBEN MEJORAR EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|-------|------------|------------|-------------------|----------------------|
| Válido | No | 3 | 3,2 | 3,2 | 3,2 |
| | Si | 91 | 96,8 | 96,8 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 120 - NÚMERO DE PARTÍCIPES QUE CONSIDERAN QUE DEBEN MEJORAR EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los participantes el 3% NO considera que debe mejorar este programa, el 97% Si.

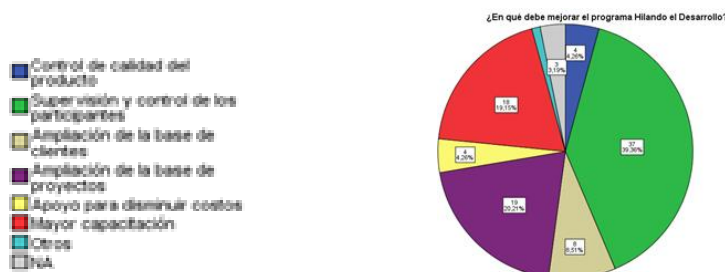
- ¿Si su respuesta fue positiva, señale en que debe mejorar el programa “Hilando el Desarrollo”?

Tabla 80 - CONDICIONES QUE DEBE MEJOR DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------------|--|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Control de calidad del producto | 4 | 4,3 | 4,3 | 4,3 |
| | Supervisión y control de los participantes | 37 | 39,4 | 39,4 | 43,6 |
| | Ampliación de la base de clientes | 8 | 8,5 | 8,5 | 52,1 |
| | Ampliación de la base de proyectos | 19 | 20,2 | 20,2 | 72,3 |
| | Apoyo para disminuir costos | 4 | 4,3 | 4,3 | 76,6 |
| | Mayor capacitación | 18 | 19,1 | 19,1 | 95,7 |
| | Otros | 1 | 1,1 | 1,1 | 96,8 |
| | NA | 3 | 3,2 | 3,2 | 100,0 |
| Total | | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 121 - CONDICIONES QUE DEBE MEJOR DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

Consideran que deben mejorar en supervisión y control de los participantes el 40%, en ampliación de la base de proyectos el 20%, mayor capacitación, el 19%, ampliación de la base de clientes el 9%, en control de calidad del producto el 4%, en apoyo para disminuir costos el 4%, en otros aspectos el 1% y N/A el 3% que eran las personas que opinaron que no es necesario mejorar el programa.

- ¿En qué tema le gustaría ser capacitado(a) por participar en el programa “Hilando el Desarrollo” de la provincia del Azuay?

Tabla 81 - TEMAS DE CAPACITACIÓN

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|--------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Costos | 27 | 28,7 | 28,7 | 28,7 |
| | Contabilidad | 15 | 16,0 | 16,0 | 44,7 |
| | Ventas | 28 | 29,8 | 29,8 | 74,5 |
| | Costura | 19 | 20,2 | 20,2 | 94,7 |
| | Otro | 5 | 5,3 | 5,3 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 122 - TEMAS DE CAPACITACIÓN



Fuente – (Elaboración del Autor)

A los encuestados les gustaría que les capaciten en temas de ventas el 30%, en costos el 29%, en costura el 20%, en contabilidad el 16% y en otros temas el 5%, como tributación en especial.

➤ ¿Su taller está ubicado en un local?

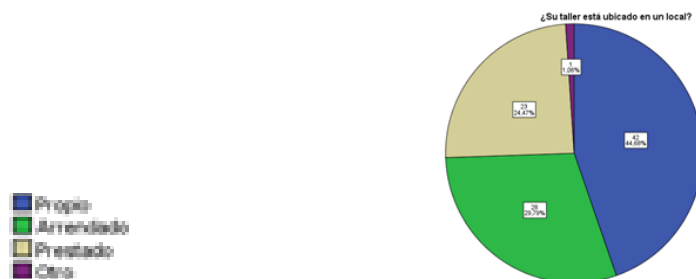
Tabla 82 – UBICACIÓN DEL TALLER

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|--------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Propio | 42 | 44,7 | 44,7 | 44,7 |
| | Arrendado | 28 | 29,8 | 29,8 | 74,5 |
| | Prestado | 23 | 24,5 | 24,5 | 98,9 |
| | Otro | 1 | 1,1 | 1,1 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

| | | ¿Su taller está ubicado en un local? | | | | Total |
|-------------------------------|--------------------------------------|--------------------------------------|-----------|-----------|----------|-----------|
| | | Propio | Arrendado | Prestado | Otro | |
| ¿La vivienda que ocupa es...? | Propia y totalmente pagada | 24 | 2 | 2 | 0 | 28 |
| | Propia y la está pagando | 11 | 4 | 1 | 0 | 16 |
| | Propia (regalada, donada o heredada) | 4 | 0 | 1 | 0 | 5 |
| | Prestada | 0 | 1 | 9 | 0 | 10 |
| | Arrendada | 1 | 18 | 2 | 0 | 21 |
| | Otros | 2 | 3 | 8 | 1 | 14 |
| Total | | 42 | 28 | 23 | 1 | 94 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 123 – UBICACIÓN DEL TALLER



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los talleres de los participantes están localizados en locales propio el 45%, en arrendados el 30%, en prestados el 25% y en otros el 1%, de familiares. Los talleres están ubicados, 35 en su casa propia, 18 en local arrendado, 8 en casa de familiares y 28 son arrendados

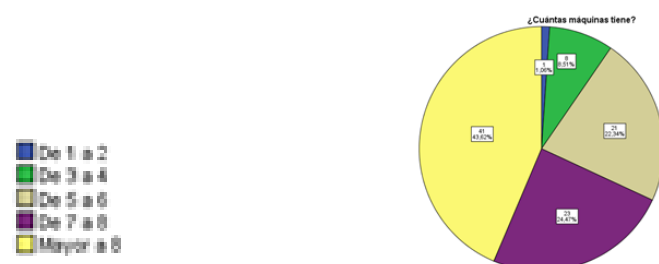
➤ ¿Cuántas máquinas tiene?

Tabla 83 - NÚMERO DE MÁQUINAS

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------------|-----------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | De 1 a 2 | 1 | 1,1 | 1,1 | 1,1 |
| | De 3 a 4 | 8 | 8,5 | 8,5 | 9,6 |
| | De 5 a 6 | 21 | 22,3 | 22,3 | 31,9 |
| | De 7 a 8 | 23 | 24,5 | 24,5 | 56,4 |
| | Mayor a 8 | 41 | 43,6 | 43,6 | 100,0 |
| Total | | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 124 - NÚMERO DE MÁQUINAS



Fuente – (Elaboración del Autor)

De los participantes el 44% tienen más de 8 máquinas, el 25% tienen de 7 a 8, el 22% de 5 a 6, el 9% tienen de 3 a 4 máquinas y el 1% de 1 a 2.

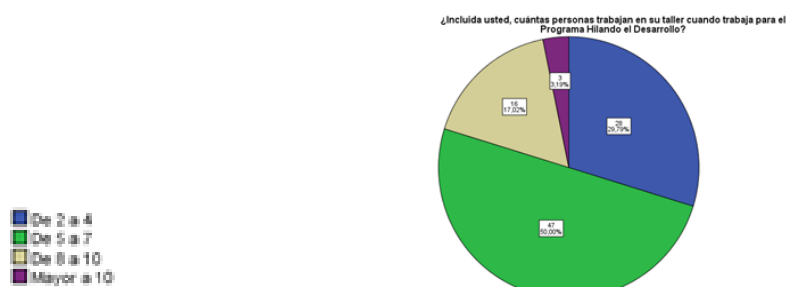
➤ ¿Incluida usted, cuántas personas trabajan en su taller cuando está en el programa “Hilando el Desarrollo”, de esas personas cuántos son familiares suyos?

Tabla 84 - NÚMERO DE PERSONAS QUE TRABAJAN EN EL TALLER EN EL PERÍODO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y EL NUMERO DE FAMILIARES

| | | ¿De las personas que trabajan con usted cuántos son familiares suyo cuando trabaja para el Programa Hilando el Desarrollo? | | | | Total |
|--|------------|--|----------|----------|-----------|-------|
| | | Solo usted | De 2 a 4 | De 5 a 7 | De 8 a 10 | |
| ¿Incluida usted, cuántas personas trabajan en su taller cuando trabaja para el Programa Hilando el Desarrollo? | De 2 a 4 | 2 | 24 | 2 | 0 | 28 |
| | De 5 a 7 | 8 | 33 | 6 | 0 | 47 |
| | De 8 a 10 | 3 | 7 | 5 | 1 | 16 |
| | Mayor a 10 | 0 | 3 | 0 | 0 | 3 |
| Total | | 13 | 67 | 13 | 1 | 94 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

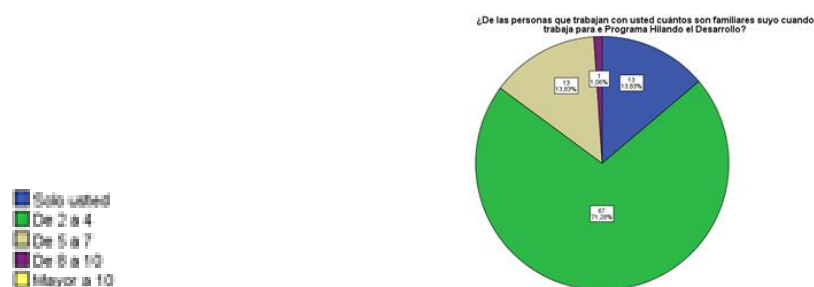
Gráfico 125 - NÚMERO DE PERSONAS QUE TRABAJAN EN EL TALLER EN EL PERÍODO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

El número de personas que trabajan en el taller cuando están en el programa es del 50% de 5 a 7, el 30% de 2 a 4, el 17% de 8 a 10 y el 3% mayor de 10 personas.

Gráfico 126 - NÚMERO DE FAMILIARES QUE TRABAJAN EN EL TALLER EN EL PERIODO DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

De las personas que trabajan en los talleres al momento que trabajan para el programa, son familiares de 2 a 4 en un 71%, de 5 a 7 en el 14%, solo el artesano en un 14% y de 8 a 10 personas en un 1%.

➤ ¿A sus familiares les paga sueldo?

Tabla 85 - NÚMERO DE ARTESANOS QUE PAGAN SUELDO A SUS FAMILIARES

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|--------------|------------|--------------|-------------------|----------------------|
| Válido | No | 11 | 11,7 | 11,7 | 11,7 |
| | Si | 83 | 88,3 | 88,3 | 100,0 |
| | Total | 94 | 100,0 | 100,0 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 127 - NÚMERO DE ARTESANOS QUE PAGAN SUELDO A SUS FAMILIARES



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los artesanos que les pagan sueldo a sus familiares es del 88%, mientras que el 12% no lo hace.

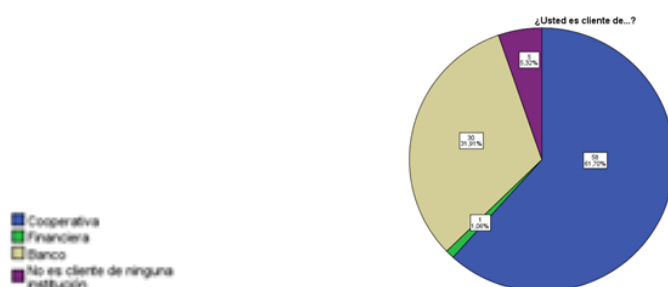
➤ ¿Usted es cliente de alguna institución Financiera y ha solicitado crédito...?

Tabla 86 - NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE HAN SIDO CLIENTES DE INSTITUCIONES FINANCIERAS Y HAN SOLICITADO CRÉDITO PARA EL DESARROLLO DE SUS ACTIVIDADES

| | | ¿Usted ha solicitado crédito a..? | | | | | Total |
|--------------------------|--------------------------------------|-----------------------------------|------------|-----------|----------|------------------|-----------|
| | | Cooperativa | Financiera | Banco | Terceros | No ha solicitado | |
| ¿Usted es cliente de...? | Cooperativa | 48 | 0 | 1 | 5 | 4 | 58 |
| | Financiera | 0 | 1 | 0 | 0 | 0 | 1 |
| | Banco | 4 | 1 | 18 | 0 | 7 | 30 |
| | No es cliente de ninguna institución | 0 | 0 | 0 | 1 | 4 | 5 |
| Total | | 52 | 2 | 19 | 6 | 15 | 94 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

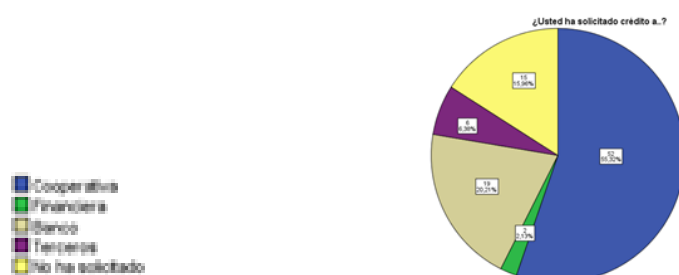
Gráfico 128 - NÚMERO DE PARTÍCIPE QUE SON CLIENTES DE ALGUNA DE LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los partícipes son clientes de Cooperativa en un 62%, Bancos el 32%, no son clientes de ninguna institución financiera en el 5% y en 1% de Financieras.

Gráfico 129 - NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE HAN SOLICITADO CRÉDITO PARA FINANCIAR SUS ACTIVIDADES



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los artesanos han solicitado crédito en Cooperativa en un 55%, en Banco 20%, no han solicitado crédito en el 16%, a Terceros 6% y a Financiera el 2%.

- ¿Cuándo no está participando en el Programa Hilando el Desarrollo usted se dedica a otra actividad adicional de la confección y a que actividad?

Tabla 87- NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE SE DEDICAN A OTRA ACTIVIDAD CUANDO NO ESTAN TRABAJANDO EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO” Y CUALES SON ÉSTAS

| | | Trabaja en otra actividad adicional de la confección | | Total |
|-------------------------|-------------------------|--|-----------|-----------|
| | | No | Si | |
| Actividades adicionales | A clientes propios | 3 | 54 | 57 |
| | Otros contratos mayores | 0 | 15 | 15 |
| | Maquila | 0 | 34 | 34 |
| | Venta directa | 1 | 40 | 41 |
| Total | | 4 | 86 | 94 |

Fuente – (Elaboración del Autor)

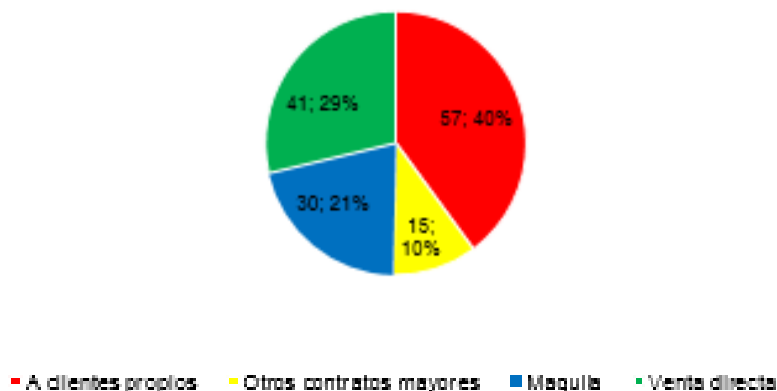
Gráfico 130 - NÚMERO DE PARTICIPANTES QUE SE DEDICAN A OTRAS ACTIVIDADES CUANDO NO TRABAJAN EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

El 96% de los participantes realizan otras actividades cuando no están trabajando en el programa, el 4% no lo efectúan.

Gráfico 131 – ACTIVIDADES A LAS QUE SE DEDICAN CUANDO NO TRABAJAN EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

Cuando los artesanos no están trabajando para el programa “Hilando el Desarrollo” atienden a clientes propios en su taller en un 40%, elaboran prendas de vestir y venden directamente en un 29%, realizan actividad de maquila en un 21% y atienden a otros contratos de valores altos en un 10%.

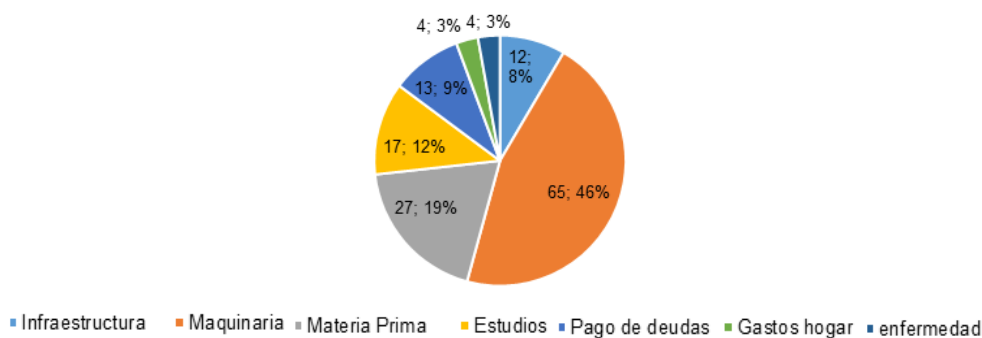
- ¿En que invirtió su utilidad que obtuvo del programa Hilando el Desarrollo en el año que inició en el programa?

Tabla 88 - DESTINO INVERSIÓN DE SU UTILIDAD EN EL PRIMER AÑO DE PARTICIPACIÓN EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”

| | | Respuestas | | Porcentaje de casos |
|---------------------------------|-----------------|------------|---------------|---------------------|
| | | N | Porcentaje | |
| DESTINO DE INVERSIÓN PRIMER AÑO | Infraestructura | 12 | 8,5% | 14,6% |
| | Maquinaria | 65 | 45,8% | 79,3% |
| | Materia Prima | 27 | 19,0% | 32,9% |
| | Estudios | 17 | 12,0% | 20,7% |
| | Pago de deudas | 13 | 9,2% | 15,9% |
| | Gastos hogar | 4 | 2,8% | 4,9% |
| | Enfermedad | 4 | 2,8% | 4,9% |
| Total | | 142 | 100,0% | 173,2% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 132 - DESTINO INVERSIÓN DE SU UTILIDAD EN EL PRIMER AÑO DE PARTICIPACIÓN EN EL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

El 46% de los artesanos invirtieron en maquinaria, el 19% en materia prima, en estudios el 12%, el 9% pagaron deudas, en infraestructura el 9%, en gastos de hogar y enfermedad el 3% respectivamente.

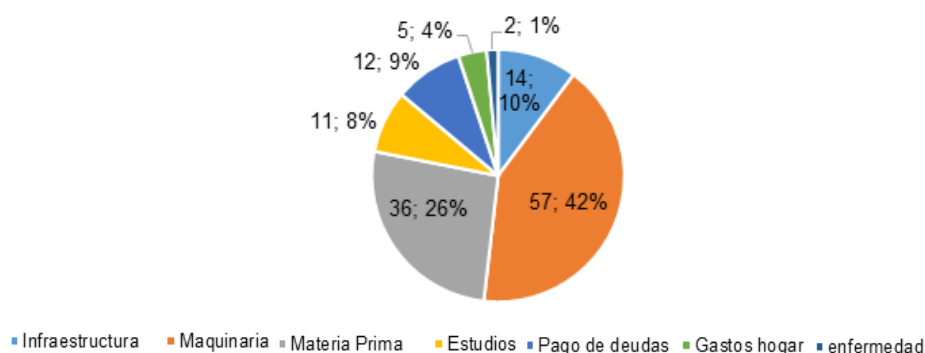
- ¿En qué invirtió su utilidad que obtuvo del programa Hilando el Desarrollo en el año 2013?

Tabla 89 - DESTINO INVERSIÓN DE UTILIDAD DEL AÑO 2013 DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”

| | | Respuestas | | Porcentaje de casos |
|-------------------------------|-----------------|------------|---------------|---------------------|
| | | N | Porcentaje | |
| DESTINO INVERSIÓN DE AÑO 2013 | Infraestructura | 29 | 19,1% | 37,2% |
| | Maquinaria | 57 | 37,5% | 73,1% |
| | Materia Prima | 36 | 23,7% | 46,2% |
| | Estudios | 11 | 7,2% | 14,1% |
| | Pago de deudas | 12 | 7,9% | 15,4% |
| | Gastos hogar | 5 | 3,3% | 6,4% |
| | Enfermedad | 2 | 1,3% | 2,6% |
| Total | | 152 | 100,0% | 194,9% |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 133 – DESTINO INVERSIÓN DE UTILIDAD DEL AÑO 2013 DEL PROGRAMA “HILANDO EL DESARROLLO”



Fuente – (Elaboración del Autor)

Los participantes en el año 2013 destinaron a maquinaria el 38%, materia prima el 23%, pago de deudas el 8%, estudios el 7%, gastos de hoy 3% y en enfermedad el 1%.

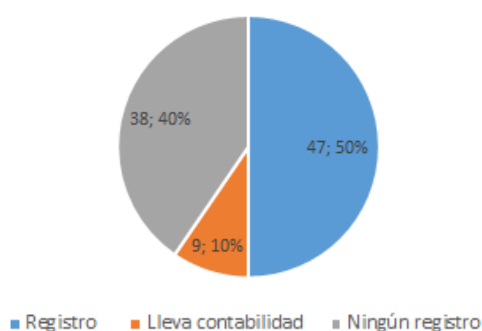
➤ ¿Su sistema de control contable es...?

Tabla 90 – SISTEMAS DE CONTROL CONTABLE

| | | Frecuencia | Porcentaje | Porcentaje válido | Porcentaje acumulado |
|--------|-------------------------------|------------|------------|-------------------|----------------------|
| Válido | Registro de Ingresos y Gastos | 47 | 50 | 50 | 50 |
| | Lleva Contabilidad | 9 | 10 | 10 | 60 |
| | No lleva registro | 38 | 40 | 40 | 100 |
| | Total | 94 | 100 | 100 | |

Fuente – (Elaboración del Autor)

Gráfico 134 – SISTEMA DE REGISTRO CONTABLE



Fuente – (Elaboración del Autor)

El 50% de participantes llevan un registro de ingresos y gastos, el 40% no llevan ningún registro y el 10% llevan contabilidad.

CAPÍTULO 3: DISCUSIÓN

Al finalizar el proceso de revisión de los resultados obtenidos a través del análisis de las variables, podemos indicar que se han determinado las condiciones financieras y demográficas de los artesanos y microempresarios del sector de la confección que participan en el programa “Hilando el Desarrollo” en la provincia del Azuay del 2009 al 2013.

Del **ámbito financiero**, en la etapa inicial y en la final han decidido invertir casi un 20% de sus utilidades en materia prima, por problemas que suelen tener con los proveedores autorizados por el Estado, con la finalidad de provisionarse y así poder entregar a tiempo los kits escolares del siguiente período, cuidando poder seguir participando en el programa y no ser descalificado por ningún concepto.

De 45 **regresiones lineales** que se establecieron, relacionando los valores de los contratos del programa “Hilando el Desarrollo” y de los excedentes que lograron obtener los artesanos, desde el año 2007 hasta el año 2013, 42 tienen la misma tendencia, es decir, los excedentes dependen directamente de los ingresos, mientras mayor sea el valor del contrato mayor será la utilidad; es por esto que su mayor deseo es que llegue la época de la confección de los uniformes, datos validados debido a que R^2 es mayor a 65. De 2 regresiones el factor R^2 es menor a lo requerido a consecuencia de que en los años indicados los valores de los contratos son iguales al valor de los excedente y 1 caso en especial que mientras mayor es el monto menor es la rentabilidad; información a analizar en forma particular. Se trata de un participante que ingresó en el programa en el año 2009 y se ha mantenido hasta el 2013, al inicio al recibir un valor menor su nivel de excedente fue del 30%, a partir del 4 año al incrementarse su participación no logró sostener el mismo nivel de excedente y bajó al 25%, en el año 2013 al participar casi en el doble de volumen logró el 27% de excedente; el excedente no tiene la misma tendencia, indica que los costos fijos y variables se han incrementado notablemente en los diferentes años.

De sus otras actividades que los artesanos realizan cuando no están en el programa, tanto maquila, contratos con otras instituciones, venta directa o atención a clientes propios, de las 35 regresiones lineales analizadas, 26 son validadas al ser R^2 mayor a 65, de igual manera el excedente está en relación directa con el valor del ingreso, 7 son lineales debido a que lo ganado es un valor neto, no tiene gastos, el proceso lo realizan ellos mismo, con sus máquinas y herramientas, sus insumos en muchos de los casos les sobró del contrato; sin considerar que estos rubros son costos de producción y más la depreciación de maquinaria.

Dentro del análisis de la **Información Financiera del año 2009 y 2010**, de 7 participantes en el año 2009 obtuvieron un excedente del 21% mientras que en el año 2010, 20 entrevistados obtuvieron el 23%, dándose un incremento de 2 puntos; no cumpliendo con lo calculado por

el Estado en el lanzamiento del programa de que podrían obtener un excedente hasta del 35%. De sus ingresos que obtuvieron por sus otras actividades fuera del programa obtuvieron un excedente del 13% en el 2009 y el 19% en el 2010; realizando un promedio de las dos actividades obtuvieron una mejora de 4 puntos en su resultado final del 18% al 22%, por lo que se puede indicar que su nivel de excedente creció.

16 entrevistados en el año 2011 recaudaron un excedente del 33% mientras que en el año 2012, 38 participantes obtuvieron el 27% y en el 2013, 59 artesanos registran el 25%. En la actividad independiente lograron el 41%, 34% y 39% de excedente respectivamente. En promedio de actividades el 37%, 30% y 32% cada año indicado; siendo el 2011 el mejor año a nivel de los contratos por el programa "Hilando el Desarrollo", en los siguientes años se da una baja de lo cual indican que fue por el incremento en costos de mano de obra y el reconocimiento de afiliaciones al seguro social, mientras que el valor de los kits se ha mantenido, desde el año 2011 es por \$28,81; los datos podemos apreciar de mejor manera en el siguiente resumen:

AÑO 2009 Y 2010

| | | |
|---------------------|------|--------------|
| PARTICIPARON | 2009 | 7 ARTESANOS |
| PARTICIPARON | 2010 | 20 ARTESANOS |

| | | | | |
|---------------------------|------|-----------|-------------------|----------|
| VALOR DE CONTRATOS | 2009 | \$213.952 | EXCEDENTES | \$28.223 |
| VALOR DE CONTRATOS | 2010 | \$480.458 | EXCEDENTES | \$93.575 |

| | | | | | |
|--------------------------|------|----------|-------------------|---------|-----|
| CONTRATO PROMEDIO | 2009 | \$30.564 | EXCEDENTES | \$4.032 | 21% |
| CONTRATO PROMEDIO | 2010 | \$24.022 | EXCEDENTES | \$4.678 | 23% |

AÑO 2011, 2012 Y 2013

| | | |
|---------------------|------|--------------|
| PARTICIPARON | 2009 | 16 ARTESANOS |
| PARTICIPARON | 2012 | 38 ARTESANOS |
| PARTICIPARON | 2013 | 59 ARTESANOS |

| | | | | |
|---------------------------|------|-----------|-------------------|-----------|
| VALOR DE CONTRATOS | 2011 | \$193.379 | EXCEDENTES | \$57.600 |
| VALOR DE CONTRATOS | 2012 | \$576.048 | EXCEDENTES | \$140.103 |
| VALOR DE CONTRATOS | 2013 | \$954.700 | EXCEDENTES | \$240.263 |

| | | | | | |
|--------------------------|------|----------|-------------------|---------|-----|
| CONTRATO PROMEDIO | 2011 | \$12.086 | EXCEDENTES | \$3.600 | 33% |
| CONTRATO PROMEDIO | 2012 | \$15.159 | EXCEDENTES | \$3.686 | 27% |
| CONTRATO PROMEDIO | 2013 | \$16.181 | EXCEDENTES | \$4.072 | 25% |

Con el extracto que se comparte, el valor total de los contratos a pesar de haberse incrementado excepto el año 2011, el nivel de excedente es proporcional siendo mayor a partir del año 2011 debido al cambio de contratación a “Feria Inclusiva”, lo que indica que la situación financiera de los partícipes del año 2009 – 2010 al 2011 – 2012 – 2013 ha mejorado a pesar de que su nivel de participación en este mercado ha disminuido por el incremento de participantes en el programa “Hilando el Desarrollo”.

Al comparar la evolución de los partícipes que ingresaron en el año **2009 al 2013**, se puede identificar que su excedente en el primer año fue del 21%, mientras que en el año 2013 fue del 20%, lo que en valor fue una disminución del 33%, sus ingresos bajaron de \$30.564 a \$17.295, variación negativa del 43%, por el ingreso de nuevos artesanos cada año; su situación financiera no mejoró.

Los artesanos que ingresaron en el año **2010 a comparación del año 2013**, obtuvieron ingresos promedio en ese año por \$12.178 mientras que en el año 2013 \$17.744, variación positiva del 46%, en excedente de \$2.786 se incrementaron a \$4.130 es decir se incrementó en el 48%; a pesar del incremento de participantes, su situación financiera mejoró. En estos años se trabajó bajo “Subasta Inversa”, adjudicaban los contratos al mejor postor, empresarios y grandes artesanos fueron los que ganaron en su mayoría, su nivel de excedente se mantuvo en el 22%.

Los artesanos que ingresaron en el año **2011 en relación al año 2013** obtuvieron ingresos promedio por \$12.086, lo que en el año 2013 fueron por \$15.965 variación positiva 32%, cuyo excedente fue por \$3.600 y por \$4.296 respectivamente incremento del 19%, a pesar que en porcentaje de excedente bajó del 36% al 26%, es decir, que a pesar de que sus ingresos y el valor de sus excedentes se incrementaron, su porcentaje de excedente es mejor, siendo su nivel de productividad más baja, teniendo que trabajar más por menor ganancia.

En el año **2012 en correlación al 2013**, obtuvieron contratos promedio por \$15.359, en el 2013 por \$17.755, variación positiva del 16%, excedente promedio por \$3.168 y \$4.055 respectivamente variación del 28%. En porcentaje de 21% al 23% incremento de 2 puntos, por lo que se puede indicar que la situación financiera mejoró.

En el año **2013** obtuvieron contrato promedio de \$14.807 con excedente de \$3.950 porcentaje 25%, lo que comparando con el porcentaje ofrecido por el Estado del 35% no fue alcanzado; los costos de producción en estos 5 años y 7 del programa se han incrementado notablemente mientras que el precio venta de cada producto se ha mantenido.

Al realizar un **análisis horizontal** de los balances presentados por los participantes comparando el año anterior al que ingresaron con el año 2013, se determinó que algunas de

las cuentas contables fueron afectadas en forma considerable, las que más destacan son: en maquinaria los partícipes del año 2009, 2010, 2011, 2012 en relación al año 2013, en el 2009 tuvieron una variación positiva 5 de los 7 artesanos, los del año 2010 todos incrementaron positivamente, en el año 2011 de los 16 participantes, 12 incrementaron su nivel, del año 2012, también incrementaron el mismo número de 22 artesanos; en montos importantes por inversión en nueva maquinaria para poder solventar y cumplir la producción a tiempo; lo que nos permite inferir que la situación financiera mejoró en la mayoría tendiendo un tendencia positiva.

Al efectuar el cálculo de los **índices financieros** de los 7 integrantes que ingresaron al programa en el año **2009, comparando el año anterior a ingresar con el año 2013**, en razón de liquidez - **capital de trabajo**, 4 de 7 artesanos incrementaron el valor, en el año 2010 mejoraron este índice 7 de 13 que ingresaron en ese año, en el **2011**, 14 de 16 artesanos incrementaron, año **2012**, 16 de 22 mejorar el valor, del año **2013** de 23 participantes, 15 personas lo incrementan; registrando una tendencia positiva por lo que el impacto financiero fue positiva; es decir que lograron contar con efectivo para cubrir sus deudas a corto plazo.

En lo que corresponde a **deudas** dentro del análisis horizontal, los integrantes que ingresaron al **2009** en comparación al año 2013, 2 personas disminuyeron sus deudas en el 50 y 100%, del año **2010**, 6 artesanos bajaron sus deudas, en el **2011**, 8 disminuyeron y 3 incrementaron notablemente pero fue compra de inmueble e inversión en maquinaria, del año **2012**, 12 disminuyeron, es decir que la tendencia es negativa, los participantes han logrado pagar sus deudas en algunos casos deudas que mantenían por pérdidas de otros negocios, por adquisición de inmuebles o dentro del programa para compra de maquinaria y materia prima, lo que les ha permitido mejorar su situación financiera debido a que han logrado mantener o iniciar una actividad productiva y así lograr obtener mayores contratos; de lo recabado en la encuesta el 10% de participantes lo consideran uno de los motivos por el cual ingresaron al programa "Hilando el Desarrollo".

De lo comentado en el párrafo anterior, se podría respaldar con lo analizado en el cálculo del índice de **endeudamiento** que mide la deuda total sobre los activos totales, en el **2009**, 3 participantes disminuyeron su nivel de deudas, en el año **2010**, 6 igualmente disminuyeron, en el año 2011, 8 disminuyen, **2012**, 11 disminuyeron, del año **2013**, 17 artesanos disminuyen; es decir que los individuos han utilizado deudas para financiar sus actividades o a la vez han ido pagando las obligaciones que mantenían en el año anterior a ingresar al proyecto "Hilando el Desarrollo", lo que ha permitido que su situación financiera mejore permitiéndoles adquirir activos y disminuir sus deudas.

Relacionando deuda y su patrimonio, al medir el total de deuda que mantienen los partícipes en relación a su patrimonio, en el **2009**, 3 artesanos; en el **2010**, 6 integrantes; en

el **2011**, 3 partícipes; del año **2012**, 8 artesanos; del año **2013**, 14 participantes registran variación negativa; de lo que podemos inferir que lograron disminuir sus deudas totales tanto a corto y largo plazo en relación a su patrimonio que se ha incrementado, por lo que su posición financiera ha mejorado, solidificando su patrimonio por la compra de inmuebles, el 47% mantienen casa propia que la están pagando o es propia totalmente, y en maquinaria un activo que les permite producir tanto para el programa o para otros clientes que en algunos casos les ha permitido mantener el taller abierto en un 25% de los entrevistados.

Rentabilidad sobre activos, al relacionar la rentabilidad obtenida y el total de activos en el primer año, tomando de base el balance antes de iniciar la actividad, en relación al año 2013, en el año **2009**, 2 participantes incrementaron este índice mientras que 3 disminuyen, en el año **2010**, 7 disminuyeron y 6 aumentan, en el año **2011**, 11 disminuyen y 5 aumentan, en el año **2012**, 10 integrantes disminuyeron y 10 incrementan, del año **2013**, todos registran índice en positivo; lo que podríamos decir que todavía sus activos no son totalmente productivos o podría deberse a la disminución del valor del excedente obtenido en los diferentes años mientras que el valor de sus activos se incrementan, así los artesanos deben proyectarse una mayor utilización de sus activos generando más ingresos y por ende mayor excedente gracias a la experiencia que van adquiriendo a través de la búsqueda de nuevo mercados.

En **rendimiento sobre patrimonio**, comparando la rentabilidad con el patrimonio, en el año **2009** disminuyeron 5 artesanos, en el año **2010** igualmente 9 partícipes disminuyen, en el año **2011**, 10 artesanos incrementaron; año **2012**, 12 incrementaron, del año **2013**, todos variación positiva. De lo que se podría señalar que en los dos primeros años bajaron su nivel, mientras que en los 3 años siguientes su nivel de rentabilidad se incrementó a pesar de que el monto de los contratos bajaron; debiendo darse por el cambio de tipo de contratación de “Subasta Inversa” a “Feria Inclusiva”, siendo el precio único y fijado por el contratante en base al estudio realizado en el año 2011.

Para complementar el estudio y con el propósito de que los entrevistados proporcionen la información financiera, en primer lugar se obtuvo sus **condiciones demográficas**, que nos permitirán conocer la base del estudio, el perfil de los encuestados y cómo ha cambiado su entorno.

Los artesanos en su mayoría son mujeres 83%, que en su mayoría están entre 31 a 40 años y de 51 años en adelante, casadas 63% y divorciadas el 17%, en muchos casos el único sostén del hogar. Su actividad la han empezado a temprana edad siendo empleadas en talleres de costura en donde han adquirido experiencia para luego ponerse su taller propio.

Los hombres en su mayoría son de 20 a 25 años y de 51 años en adelante, casados; lo que se puede inferir que los de menor edad son artesanos de la confección hijos de costureras

que han participado en años anteriores, que como familia tratan de obtener una mayor cantidad de contratos y por lo tanto hacer un mayor número de kit escolares, consiguiendo un mayor excedente por la capacidad de producción que como grupo familiar mantienen. O su profesión de sastre que se ha ido desvalorizando en estos últimos años por la presencia de negocios de ropa extranjera a buenos precios, han tenido la oportunidad de reactivar su labor gracias al lanzamiento de este programa, en muchos de los casos modificando su línea de producción de ropa masculina a uniformes escolares.

Consideran en la mayoría 67% que sus hijos continuarán con esta actividad, por el momento apenas los hijos de 29 artesanos trabajan con ellos, un aproximado de 80 a 90 puestos de trabajo adicionales que dependen de esta actividad. Adicionalmente proporcionan trabajo a sus familiares aproximadamente 200 personas y a 460 personas en general; cumpliendo así con un de los objetivos que es impulsar uno de los modelos de inclusión económica y solidaria, aliviando la economía familiar. Comparando las tablas 24 y 25 se puede determinar como el programa es un generador de empleo pues si se toman datos promedios de los rangos dados en la encuesta se ve que en la época del programa, los talleres ocupan un mínimo de 45% más de mano de obra. Así mismo, con los datos de las tablas 26 y 27, se puede ver que el efecto generador de empleo a familiares de los costureros es de un 50% de incremento en la época de trabajo para el programa. Además el 88% de los familiares que trabajan en el taller recibe un sueldo por su trabajo, debido a que los costos de mano de obra deben ser registrados como gastos y en los últimos años han sido obligados a regularizar la afiliación al IESS efectuando el control respectivo.

De estos artesanos, el 95% están localizados en el cantón Cuenca a pesar de que el programa está determinado que sea para la zona de la Provincia del Azuay, en cuanto a las parroquias, 75% pertenecen a urbanas y apenas el 25% pertenecen a parroquias rurales, por lo que el objetivo del Estado de distribuir la riqueza no se está plasmando a causa de que se está concentrando en la capital de la provincia, no cumpliendo así con la cobertura establecida.

El tipo de vivienda en su mayoría 52% es propia y en el 48% es prestada, arrendada o viven con familiares; siendo un sector que está adquiriendo su patrimonio ya que apenas un 5% les han donado o regalado sus familiares. Mientras que sus talleres están ubicados en su casa el 45%, arrendados el 30% y prestados en el 23%. Al tener el taller en su casa a contribuido la integración familiar y ha permitido el cuidado de sus hijos.

La instrucción de la mayoría de artesanos es secundaria en el 57% y apenas el 18% son técnicos o artesanos; la interrogante que queda es cómo la Junta Nacional del Artesano pudo calificar a los postulantes para ingresar al programa, además al ser la educación secundaria muy general es posible que los artesanos con este nivel de educación no tengan las herramientas administrativas para manejar su negocio; lo que puede ser causa de que hayan

creado una dependencia total al programa y no han desarrollado estrategias para integrarse a nuevos mercados en base a las experiencia que han adquirido.

Los participantes ratifican que la mayoría 44% ingresaron recién en el año 2012-2013, apenas el 8% se iniciaron en el año 2007; lo que podría expresar que el programa se ha diversificado cumpliendo con uno de los objetivos que es la distribución del ingreso de mejor manera llegando a más número de familias; recordemos que en el año 2011 es cuando se normalizó el proceso de Feria Inclusiva motivando a los artesanos a participar en el programa, mientras que el 38% son artesanos que ingresaron del año 2007 al 2010, los que han permanecido hasta la fecha mantenerse en el programa.

Ingresaron motivados por trabajar y por necesidad económica en el 64%, por desarrollo personal y profesional en el 25% y por pago de deudas el 10%. Esta actividad les ha permitido lograr su independencia económica el 31%, muchas artesanas indican con orgullo su crecimiento personal al mejora su autoestima 34% (grupo focal). Hay que anotar que el 25% de los artesanos gracias al programa han logrado mantener el taller abierto ya que estaban en peligro de cerrar por la falta de trabajo, no se podía soportar los gastos.

Los participantes destinaron sus utilidades de su primer año en compra de maquinaria en un 46% con el propósito de equipar sus talleres y así poder cumplir con uno de los requisitos para ser beneficiario de un contrato, debían tener un mínimo de máquinas. Mientras que al año 2013 sus utilidades se han destinado para renovación de maquinaria en el caso de los contratistas antiguos, para los nuevos de compra en el 38% y mejorar estructuralmente sus talleres en el 19%; adquisiciones que se ha permitido dar gracias al ingreso que han recibido, que al no tener el programa no lo hubiera podido realizar.

Manifiestan que son clientes de cooperativas en el 62% y del bancos el 32%, apenas 4 no son clientes del sistema financiero; esto les ha apoyado a obtener sus garantías y poder recibir los pagos por parte del Estado, como también obtener créditos para realizar inversiones en inmuebles y en maquinaria; generando negocios en el sistema financiero. La mayoría de artesanos han solicitado créditos en cooperativas debido a que en los bancos les pedían muchos requisitos y la mayoría eran informales es decir no contaban con información formal sin poder justificar los ingresos.

Un 30% de los costureros piden ser capacitados en ventas pues consideran que una de sus fallas es el no conocer técnicas que les permitan colocar su producto en el mercado sin depender del Estado, por lo que no se está cumpliendo con uno de los objetivos que es formar al artesano para que en algún momento deje el programa y sea productivo individualmente.

Un 29% consideran que deben tener capacitación en control de costos para mejorar su rentabilidad evitando desperdicios y así conocer cuál es su verdadera utilidad. Este tema va de la mano de ser capacitados en contabilidad, el 16% lo piden, solo llevan un registro de ingresos y gastos el 50% y no llevan ningún registro el 40% de partícipes; siendo por falta de conocimiento poder llevar un control adecuado y así poder cumplir con sus obligaciones tributarias apropiadamente; capacitación que apoyaría al SRI a la gestión de regulación de los sectores informales.

Los integrantes en un 97% al año 2013 consideran que el programa debe mejorar, de los cuales el 40% sugieren que debe mejorarse la supervisión y control de los artesanos, que realmente sean artesanos, sean costureros y tengas sus talleres con la maquinaria necesaria. La maquinaria mínima que el programa pide a los artesanos para poder otorgarles contratos es de 5 unidades, sin embargo un 10% de los participantes tienen hasta 4 máquinas, con lo que estarían incumpliendo una de las condiciones. Por otra parte los que poseen más de 8 máquinas son un 44%, pudiendo considerarse a los miembros de este grupo como grandes artesanos de la confección. 3 de cada 4 participantes del programa se consideran pequeños artesanos, lo que comparado con la norma establecida por el MCDS cumplirían con las características básicas requeridas.

Un 20% piden que se generen más proyectos con otras entidades públicas como hospitales, oficinas públicas y otros; con el propósito de que si hay más integrantes también se incremente el monto de los contratos. Al ser una actividad por temporada, los participantes en el 90% se dedican a otra actividad, atendiendo a clientes propios, otros contratos mayores, venta directa de productos que elaboran y maquilan para empresas; sin estos recursos en la mayoría de casos no podrían mantener los talleres.

El 8% de las artesanas han recibido en algún momento el **bono de desarrollo humano**, siendo apenas la quinta parte del promedio nacional de artesanas de Hilando el Desarrollo que recibieron en algún momento dicho bono, (promedio nacional 40%); lo que demuestra que las costureras del Azuay en su mayoría no necesitaron de este apoyo para iniciar con su emprendimiento, o puede deberse también a que las beneficiarias del bono se encuentran preferentemente en el sector rural de la provincia del Azuay. De las 94 personas encuestadas 7 artesanas fueron **beneficiarias del Bono de Desarrollo Humano**, apenas el 7% del 40% a nivel país; por lo que no se ha dado la importancia debida a este sector. Directamente de la fuente a través de una entrevista que se dio a último momento para poder completar la información por ser tan bajo el nivel, la artesana indicó que de 30 postulantes apenas ella aceptó, las otras se asustaron de tener que regularizar su actividad con declaraciones de impuestos y más presentar su información.

En el análisis financiero de estas participantes dentro del análisis horizontal, todas a excepción de 1 han incrementado su valor en maquinaria gracias a los excedentes que han obtenido en el programa, una de ellas comentó que antes no tenía nada solo contaba con un máquina de uso doméstico que era herencia de su esposo y ahora tiene 4 máquinas industriales. En lo que respecta materia prima, 5 artesanas han logrado mantener un stock apropiado, invertir en telas para la próxima entrega de productos, comentan que ese ha sido su mayor problema debido a que las grandes fábricas nacionales no les entregan el producto a la brevedad posible y deben cuidar de cumplir con los 45 días de entrega. En lo que respecta a endeudamiento 3 han disminuido su nivel, una de ellas indica que el programa le ha apoyado a pagar deudas que contrajo su esposo por pérdidas de otro negocio, 4 han incrementado el nivel por compra de maquinaria.

El nivel de rentabilidad sobre su activo se ha incrementado en base a la adquisición que han realizado de su maquinaria, cada año su inversión se hace rentable y en los años siguientes se podrá analizar si lo siguen siendo. En lo que respecta a su rentabilidad del patrimonio todas han incrementado, es decir, que todas las artesanas han logrado obtener un excedente que les ha permitido elevar su nivel financiero, por lo que han podido invertir en maquinaria y materia prima o en pagar deudas.

Ilustración 2 – INVERSIÓN EN MAQUINARIA



Fuente – Visita a emprendedora que recibía Bono de Desarrollo Humano

Ilustración 3 – INVERSIÓN EN MATERIA PRIMA



Fuente – Visita a emprendedora que recibía Bono de Desarrollo Humano

Ilustración 4 – PRODUCTO TERMINADO



Fuente – Visita a emprendedora que recibía Bono de Desarrollo Humano

Al relacionar su activo corriente frente a su pasivo corriente, el índice de capital de trabajo se ha incrementado a excepción de 1 participante, las han logrado mantener en activo corriente un valor positivo en resguardo de sus obligaciones a corto plazo. Lo que podríamos indicar que en nivel de endeudamiento a corto plazo de las 2 personas que mantenían en el año anterior al programa han disminuido. Al comparar su pasivo total en relación a su activo total en el índice de endeudamiento han disminuido 3 de ellas por lo que han podido pagar sus deudas y 3 han incrementado por la compra de maquinaria que han realizado, así también la razón deuda patrimonio se ha incrementado. El incremento en maquinaria lo han realizado 4 emprendedoras se han preocupado en invertir en maquinaria que les ha servido para generar ingresos al proporcionar el servicio a otras personas.

Están en la edad de 26 a 45 años, 4 casadas, 2 solteras y 1 divorciada, viven en parroquias urbanas, en el cantón Cuenca. Su vivienda es arrendada en su mayoría, 2 artesanas han heredado y solamente 1 la está pagando. Instrucción secundaria, solo 1 es primaria. Opinan que el programa debe mejorar en la ampliación de contratos a otros sectores y que realicen la supervisión correcta de los participantes, su triunfo ha sido lograr su independencia económica y su crecimiento personal. Además de participar en el programa maquilan para fábricas grandes, actividad que realizaban a tiempo completo antes de pertenecer a este proyecto.

Del excedente obtenido han invertido en compra de maquinaria y pago de deudas en valores considerables para ellas. Son clientes de cooperativas por lo general, 6 de ellas han solicitado crédito.

Para su respaldo apenas 1 lleva contabilidad, 3 un registro de ingresos y gastos y 3 no llevan ningún registro. Al programa 1 de ellas ingresó en el año 2011, 2 en el año 2012 y 4 en el año 2013.

Ilustración 5 – ENTREVISTA A EMPRENDEDORA QUE RECIBIA EL BONO DE DESARROLLO HUMANO



Fuente – Visita a emprendedora que recibía Bono de Desarrollo Humano

Lo que permite inferir que las personas que en algún momento fueron receptoras del Bono de Desarrollo Humano pasaron de ser beneficiarias de una simple ayuda a ser trabadoras productivas que a la vez han podido contribuir en su hogar y en muchos casos sacar a su familia de la pobreza, definiendo que el impacto financiero ha sido positivo.

CONCLUSIONES:

En base a lo indicado en el capítulo anterior se puede concluir que el impacto financiero que ha producido este programa en los 94 partícipes encuestados ha sido positiva, pues su situación financiera ha mejorado, representada a través de las regresiones lineales mientras mayor sea el ingreso mayor será su excedente, cumpliendo con el objetivo general de esta investigación, a través del comparativo de cifras, valores y porcentajes nos ha permitido analizar la situación contable y financiera de los partícipes con la aplicación de indicadores cuantificables, importantes y determinantes.

Del análisis de los índices financieros del año 2009 y 2010 en comparación al año 2013, la mayoría de artesanos han mejorado su situación económica, han podido pagar sus deudas, adquirir maquinaria e inmuebles, provisionarse de materia prima y resguardar su capital de trabajo para cumplir con sus deudas a corto plazo; con lo que se ha cumplido con el objetivo específico número 2, a pesar de que la mayoría de partícipes todavía eran artesanos que se revisó que no cumplían con las condiciones de pequeños y microempresarios.

En el proceso de mejora del programa, en el año 2011 al momento de modificar el modelo contratante a "Feria Inclusiva", mejoró las condiciones y posibilitó el ingreso nuevos artesanos del sector de la EPS, cumpliendo con el objetivo de distribuir la riqueza de mejor manera y llegar a la gente necesitada. Esta conclusión se pudo validar cuando se efectuó el estudio de los ratios financieros de la información proporcionada por los encuestados que ingresaron en el año 2011, 2012 y 2013; los indicadores reflejan la mejora de sus condiciones financieras, el excedente ha podido cubrir sus necesidades, pagar sus deudas, adquirir activos; cuyo impacto ha sido positivo; cumpliendo con el objetivo 3 del estudio.

En los años iniciales del programa los artesanos que participaron poseían talleres que podían cumplir con la fabricación de grandes cantidades de kits escolares, manifiestan que es necesario revisar a los nuevos integrantes del programa debido a que sus ingresos se han visto afectados y por ende sus excedentes han disminuido notablemente, sin embargo desde el otro lado los pequeños y recientemente ingresados manifiestan que este programa se está convirtiendo en su fuente de ingresos y que en muchos casos antes vivían en la pobreza. Por lo que se recomienda que el MCDS actualice las condiciones para que una persona pueda ser reconocido como actor de la EPS, ya que en el caso de los antiguos participantes tienen grandes talleres, con un mínimo de 20 máquinas, y con una gran cantidad de personal a su cargo, siendo entonces que deberían ser considerados MYPIMES, y en el otro lado el IEPS y MINEDUC verifiquen que los recientemente ingresados y los que se postulan en próximos programas realmente cumplan con los requisitos mínimos para limitar el ingreso a aquellos que en realidad son costureros y pertenecen a la economía popular. Concientizar a los participantes que el programa es un punto de inicio y de fortalecimiento en su actividad siendo

este un beneficio temporal, y que después deben caminar solos. La expectativa de todos es seguir en el programa y esperan con ansias las postulaciones a pesar de ser menor el monto del contrato.

A todos los participantes del programa se les debe capacitar en contabilidad y costos, de manera que puedan determinar los costos tanto fijos como variables, obtener el verdadero excedente y así poder presentar al ente contratante un informe adecuado que sirva para establecer el precio real y justo. Los artesanos en su análisis final no consideran depreciación de maquinaria como gasto, tampoco gastos indirectos como electricidad, agua, etc. Otro tema urgente en el que deben ser capacitados es en conocer como ingresar en compras públicas para que puedan postularse en otros programas del Estado y en Mercadeo como promocionar sus productos en otras Instituciones Privadas. Adicionalmente con el propósito de poder mantener el control del progreso del programa los artesanos que son calificados cada año deberían llenar la encuesta del presente trabajo y así se podría obtener anualmente los índices que permitan tomar nuevas decisiones o estructurar cambios al programa, con el ánimo de participar la información receptada sería más precisa y no tan difícil de conseguir.

La materia prima principal es la tela, por lo que se recomienda mejorar los convenios con los proveedores sobre todo en temas como calidad, plazos de entrega y la vez el IEPS pueda supervisar que se esté entregando a tiempo este insumo, siendo que los artesanos no pueden tener materia prima amortizada, que guardan de un proceso a otro les genera un costo financiero innecesario en muchos casos.

El programa no podrá ser sustentable en el tiempo, no se puede seguir ingresando más artesanos sin ampliar la cantidad de estudiantes beneficiarios o en su defecto ampliar desde el Estado la cantidad de instituciones públicas involucradas en contratar con estos artesanos sus necesidades, por ejemplo el Ministerio de Salud y el IESS en lencería hospitalaria, uniformes institucionales para el sector público, material promocional como bolsos, camisetas, etc.

En la parte final del estudio al no poder reunir mayor información de las personas que han recibido el bono de desarrollo humano en la misma proporción indicada por el gobierno, apenas del 7% en vez del 40%, se pudo obtener la información directamente de una de las artesanas. El constatar directamente el impacto positivo que ha tenido en su situación financiera, confirmando directamente que ha mejorado con su familia sus condiciones de vida, de pasar a habitar en un solo cuarto a una casa con todo los servicios, de haber pasado de ser una persona improductiva a una artesana que logró establecer su taller propio, haber financiado los estudios de su familia y haber pagado una deuda elevada que su esposo contrato en la quiebra de una actividad anterior; se ha podido cumplir con el objetivo específico número 4, las personas receptoras del bono de desarrollo humano han mejorado su situación

financiera gracias al programa “Hilando el Desarrollo”. A pesar de que el Gobierno en la zona del Azuay debería promocionarlo de mejor manera en este sector realizando las capacitaciones necesarias que permitan la inclusión activa de estas personas.

La parte introductoria de esta memoria ha permitido establecer el marco conceptual de la Economía Popular y Solidaria, con el objetivo de que sea la síntesis de los cuerpos legales e históricos de que en el año 2007 fue un proyecto y al año 2013 es una realidad que apoya al sector vulnerable a salir de la pobreza; plasmando el objetivo específico número uno de esta exploración. Este artículo complementará el estudio realizado por otras dependencias en el ámbito financiero, estableciendo técnicamente el método de evaluación para este programa y otros de carácter social.

REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA:

- Agencia Pública de Noticias del Ecuador y Suramérica. (22 de 07 de 2013). *Agencia Pública de Noticias del Ecuador y Suramérica*. Obtenido de <http://www.andes.info.ec/es/economia/hilando-desarrollo-proyecto-genera-trabajo-artesanos-economía-popular-solidaria-ecuador>
- Asamblea Nacional Constituyente. (2008). *Constitución 2008*. Montecristi: Varias.
- Coraggio, J. L. (2011). *Economía Social y Solidaria. El Trabajo antes que el capital*. Quito: Abya - Yala.
- CreceNegocios. (2013). <http://www.crecenegocios.com/control-y-medicion-de-la-productividad/>.
- Finanzas, E. H. (s.f.). http://www.ehowenespanol.com/herramientas-mejorar-productividad-sobre_72858/.
- IEPS. (24 de 05 de 2012). Boletín Hilado Sierra 2012. Obtenido de <http://es.scribd.com/doc/36319052/Hilando-El-Desarrollo-Web>
- IEPS, Instituto Nacional de Economía Popular y Solidaria. (07 de 2013). Vinculación de la EPS al Mercado Público, en el marco de la Competencia. Obtenido de <http://scpm.gob.ec/wp-content/uploads/2013/07/Grace-Llerena.pdf>
- Ministerio de Educación. (14 de Enero de 2010). Acuerdo No. 0021-10. Quito.
- Ministerio de Inclusión Económica y Social. (2011-2013). Agenda de la Revolución de la Economía Popular y Solidaria. Quito.
- Monografias. (s.f.). <http://www.monografias.com/trabajos-pdf4/evaluacion-y-optimizacion-productividad-taller-servicios-sapo-ca/evaluacion-y-optimizacion-productividad-taller-servicios-sapo-ca.shtml>.
- Portal de la Economía Popular Social y Solidaria. (14 de 09 de 2013). Portal de la Economía Popular Social y Solidaria. Obtenido de www.economiapopular.coop/hilando-el-desarrollo-un-proyecto-que-genera-trabajo-para-artesanos-de-la-economía-popular-y-solidaria
- Senplades, S. N. (2013). Plan Nacional para el Buen Vivir 2013 - 2017. Quito: El Telégrafo.
- SENPLADES, S. N. (07 de 02 de 2014). ISSUU - Informe Línea Base para la Evaluación de Impacto by Senplades. Recuperado el 06 de 02 de 2014, de http://issuu.com/publisenplades/docs/l_nea_de_base_hilando_el_desarrollo_componente_art
- Senplades, Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo. (07 de 02 de 2014). ISSUU - Informe Línea Base para la Evaluación de Impacto by Senplades. Recuperado el 06 de 02 de 2014, de http://issuu.com/publisenplades/docs/l_nea_de_base_hilando_el_desarrollo_componente_art

Anexo 1 - GUIÓN PARA GRUPO FOCAL

INTRODUCCIN:

- Presentación de los moderadores, tiempo 3 minutos.
- Motivo de la reunión, tiempo 2 minutos.
- Apertura de Grupo con la finalidad de sintonizar a los invitados con los moderadores, con la presentación individual de los invitados, se les pedirá indiquen su nombre de pila, en donde tienen su taller, desde cuando están participando en el programa, indicar sus expectativas para la tarde, tiempo 3 minutos.

PREGUNTAS INDUCTORAS:

1. ¿Cómo supo del programa?
2. ¿Qué le motivo a ingresar en este programa?
3. ¿Está usted en este año participando del programa?
4. Para los que indican si: ¿Cuáles son las razones para mantenerse en el programa?
5. Para los que indican no: ¿Porque no está participando, espera volver a participar?
6. ¿Se considera artesano o se considera microempresario?, ¿por qué?

PREGUNTAS:

7. ¿Por favor si nos indican como es su taller?
8. ¿Cómo está distribuido?
9. ¿Cuántas máquinas tiene, todas están ocupadas?
10. ¿Con cuántas personas trabaja, cuantas horas al día trabajan?
11. ¿Trabaja todo el año o solo con el Proyecto Hilando El Desarrollo: si no trabaja todo el año en costura a que otra actividad tiene? ¿Si trabaja todo el año en costura que otro tipo de ropa hace o tiene otros clientes?
12. ¿En el año 2013 cuál fue el valor de sus ventas al programa Hilando el Desarrollo?
13. ¿Usted considera que el negocio es rentable?
14. ¿Cuál fue la ganancia que obtuvo?
15. ¿La ganancia que obtuvo le alcanza para vivir con su familia?
16. ¿Le alcanza para ahorrar?
17. ¿Si tuvo otros contratos cual fue el valor?
18. ¿Cuál fue la ganancia que obtuvo de los otros contratos?
19. ¿Al participar de este programa usted se siente.....?
20. ¿Cómo cree que sería su situación económica si no hubiera participado en este programa?
21. ¿Dígame que realmente buscaba al participar en el programa?
22. ¿Cree que el programa Hilando el Desarrollo podría mejorar, en que, como?
23. ¿Ha hecho inversiones durante el programa?, indique cuales.
24. ¿Cómo se ve dentro de los próximos años, necesitara estar dentro del programa?
25. ¿A quién le compran las telas del programa?
26. ¿Este proveedor les vende las telas para sus productos, al mismo precio?
27. ¿Recomendaría que colegas suyos ingresen al programa? , ¿por qué?

Anexo 2 - LISTADO PARTICIPES PROGRAMA "HILANDO EL DESARROLLO" 2013 DE LA PROVINCIA DEL AZUAY

| PROCESO HILANDO EL DESARROLLO, REGIMEN COSTA 2013. FERIA INCLUSIVA. | | | | |
|---|------------|---|----------|---------------------------------|
| Unidad Ejecutora | | Este instrumento tiene como objeto recopilar información de los procesos de contratación y los adjudicados de Ferias Inclusivas para adquirir uniformes escolares para el MINEDUC 2013. | | |
| DIRECCION PROVINCIAL DE EDUCACION HISPANA DEL AZUAY | | | | |
| PROVINCIA AZUAY | | | | |
| Apellidos y Nombres | Cedula | Dirección | Teléfono | Email |
| ALÍ TIÑIGAÑAY MARIA LEONOR | 0103426888 | Hurtado de Mendoza 10-136 y paseo de lo Cañaris | 2867243 | marileonor1976@hotmail.com |
| ALVARES CASTILLO FRANKLIN FABIAN | 0104608682 | Huishil alto | 2888682 | chunalvarez@gmail.com |
| ALVAREZ MOGROVEJO MIGUEL ANGEL | 0104736277 | Av. Ordoñez Lasso 4-116 | 4189499 | miguel8942@hotmail.com |
| ALLAICO BERMEJOJAIME FLORENCIO | 1400500557 | Fray Luis de Granada y Isabela Católica | 4095409 | jaimflo101@hotmail.com |
| ARIAS CRIOLLO DOLORES MARIUXI | 0103506788 | Calle del retorno y Cristoba Colón | | |
| AVILA BUSTAMANTE JORGE ADRIAN | 0106073406 | barrio Abdón Calderón ricaurte | 2891659 | |
| AYORA CARCHI GRICELDA CONCEPCIÓN | 0100974849 | Mariscal Lamar 15-98 y Miguel Vélez | 2833246 | confeccionesatex@yahoo.com |
| BANEGAS PRIETO LILIANA MARIELA | 0104090212 | Vía a San Miguel | 4038285 | liliana.banegas@latinmail.com |
| BENENAUULA ALVARADO MARÍA VICTORIA | 0104072566 | Sucre12-42 y Tarqui | 2845064 | mbenenaula@gmail.com |
| BERNAL BERMEO AIDA SUSANA | 0103575692 | Estevez de Toral 13-80 y Pío Bravo | 2832866 | modacris1@hotmail.com |
| BERMEO LEÓN VICENTE ROMULO | 0101451862 | San Miguel de Putushi | 4189397 | vbfactoryjeans@hotmail.com |
| BERREZUETA PESANTEZ ORFAELISABETH | 0102774304 | Av. Los Conquistadores y Loja | 2888282 | orfa12182@hotmail.com |
| BUSTAMANTE ROMERO SONIA ROMELIA | 0301092821 | Enrique Arízaga Toral 2-149 Isaura Rodríguez | 2855593 | zsbustamante@hotmail.com |
| BUSTAMANTE PAREDES ENA PILAR | 0301110706 | Ricaurte Barrio Abdón Calderón | 2891947 | mundouniforme@hotmail.com |
| BRAVO AVILA GERMÁN AGAPITO | 0101525418 | Sucumbíos 1-158 y Puyo | 4096044 | christiancreacionesg@gmail.com |
| CABRERA LEON JOHANNA ELISABETH | 0103589867 | Av. Ordoñez Lazo sector Balzay (1 cuadra del puente) | 4185736 | joannafla@hotmail.es |
| CAJAS LEON CARLOS ALFONSO | 0104103091 | | | |
| CAJILIMA LAZO MARÍA MANUELA | 0104078431 | ViaSinincay PAI 15 | 4032072 | confeccionesmary@hotmail.es |
| CALLE CASTRO JOSE MARÍA | 0300589173 | | 2806036 | wpcalle@yahoo.com.ar |
| CAMPOVERDE MOGROVEJO MARIELA LORENA | 0102374576 | Latinoamericana 1-88 y Remigio Crespo | 2813386 | lorecam1977@gmail.com |
| CAMPOS CALLE FLORA MARIANA DE JESUS | 0100253756 | Latinoamericana 1-88 y Remigio Crespo | 2810344 | confecciones-indusa@hotmail.com |
| CARABAJO GUILLERMO ROSA SUSANA | 0102892387 | Vía Sinincay Barrio Malvinas Frente a Panishop | 2390003 | sussycarabajo@hotmail.com |
| CARPIO MARIN HUGO AUGUSTO | 0101049484 | Paccha sector Guaguashumi | 4042521 | hcarpiomarin@gmail.com |

| | | | | |
|---------------------------------------|------------|---|---------|--|
| CARPIO TAPIA NANCY CATALINA | 0101839884 | Av. Avelardo j. Andrade y Socabón | 4095504 | adrian.k.tm@hotmail.com |
| CARPIO TAPIACHELITA NARCIZA | 0101554244 | Calle del retorno y Obrero | 4089116 | chelylibertad@hotmail.com |
| CASTILLO VALDEZ SILVIA GLADIS | 0300827417 | | 2888682 | sambacas123@hotmail.com |
| CASTILLO ORELLANA CLARITA DEL ROSARIO | 1400276794 | Fray Luis de Granada e Isabel la Católica frente a Artesa | 4056183 | matimaticuenca@gmail.com |
| COCHANCELA GUZMAN FLAVIO PATRICIO | 0103629028 | San Pablo del Lago y Chorreras ciudadela Kenedy | 4086333 | flaviococho-14@hotmail.com |
| CONTRERAS BRITO MARTHA ISABEL | 0101632800 | Av. Del Tejar s/n e Higuierilla | 2859487 | juvesport@hotmail.com |
| CORTE ILLESCAS ROSA CECILIA | 0104146501 | Hurtado de Mendoza 1-92 y Río Palora | 2866341 | confecciones_cecy@hotmail.com |
| CHILLOGALLO MUÑOZ EMERITA DALINDA | 0104420864 | Pedro Alvarez Cabral y Av. Don Bosco | | emerita31@hotmail.com |
| ECHEVERÍA MARTINEZ INOCENTA MARIA | 0904718244 | Via Panamericana y Francisco Vidal | 2430138 | maricapricornio1950@yahoo.es |
| GARCÍA TARCÁN SARA MARIBEL | 0102795341 | Camino viejo a Sinincay Barrio Santa Fe | 4060365 | sari_maribel@hotmail.com |
| GOMEZ BERREZUETA JANNETH DEL ROCÍO | 0104029079 | Av. Ordoñez Lazo barrio 3 de mayo | 4187033 | igconfecciones@hotmail.com |
| GORDILLO PALACIOS VALERIA ISABEL | 0102368339 | Av. Ordoñez lazo sector Balsay | 2370313 | valeriaisabel2012@hotmail.com |
| GUACHICHULCA ORTIZ KARLA KATHERINE | 0105827864 | Coronel Carlos Monsalve Bajada de la Católica | | modaskarlas@hotmail.es |
| GUEVARA QUIZPHI RENE OSWALDO | 0102990660 | Guantanamo y Latinoamerica | 2816553 | confecciones_jeannpao@hotmail.com |
| GUALPA GUILLERMO ZOLILA ELVIRA | 1400188833 | Cojitambo 1-07 y Cordillera | 2865796 | confeccioneszeg@hotmail.com |
| GUAMÁN ORELLANA GERARDINA DE JESÚS | 0100672724 | Alfonso Jévez 1-211 Manuel Vega | 2846009 | guamangerardina@yahoo.com |
| GUAMAN SACTA SANDRA DEL ROCÍO | 0301046868 | Ricaurte sector 4 esquinas | 4086536 | modas_arajess@hotmail.com |
| GUARTATANGA PALACIOS TANIA DEL CARMEN | 0102869708 | Camino del tejar 3-80 y los Cedros | 2859396 | mattios-2000@hotmail.com |
| ÑIGUEZ ULLOA ELVA MERCEDES | 0101718633 | Moreno 5-60 y Roberto Crespo | 2882341 | |
| ILLESCAS MOGROVEJO ROSA ELENA | 0301179677 | Francisco de Quevedo y Jacinto Benavente Parque Iberia | 2885848 | closseconfecciones@hotmail.com |
| JARA PACHECO MARIA XIMENA | 0301488912 | Cdadela Jaime Roldós Diagonal al UPC 39 | 4087207 | xime1906@hotmail.com |
| JIMBO JIMBO LOURDES SOLEDAD | 0104983044 | Vía a Lazareto frente Iglesia María Auxiliadora | 2390458 | lulaj1983@hotmail.com |
| LANDI AUCAPIÑA ANGEL JACINTO | 0104059704 | Benigno Malo 13-94 y Pío Bravo | 2846663 | langellandi@hotmail.com |
| LEON AZANZA CARMEN YOLANDA | 0102992146 | Ordoñez Lazo entrada a San Joaquín | 4185766 | yocarmenlexx@yahoo.com |
| LEÓN AZANZA JENNY ALEXANDRA | 0103727822 | Calle del Tejar y David Cordero | 4185662 | ennylexa@hotmail.com |
| LEON CAMPOVERDE MARIELA LORENA | 0102374576 | | | |
| LEÓN CHUMBI CARMEN MELCHORA | 0101413755 | Ordoñez Lazo sector SanMartín | 4189347 | carmenleonc@hotmail.com |
| LEON CHUMBI MERCEDES MARIA ASUNCION | 0102278942 | Av Ordoñez Lazo sector San Martín | 4189564 | mercedesleon64@hotmail.com |
| LEÓN OCHOA LAURA CARMELA | 0103003158 | Río Palora y Río Curaray | 2865339 | lauracarmelaleon@hotmail.com |
| LEÓN OCHOA LIGIA CLOTILDE | 0101806305 | Benigno Malo 14-46 y Pío Bravo | 2834030 | paufersport@hotmail.com |

| | | | | |
|--------------------------------------|---------------|---|---------|--|
| LOYOLA REINOSO ELSA CECILIA | 2000023800 | Estevez de Toral 12-43 y Sangurima | 2849851 | miberysport@hotmail.com |
| LLIVICHUZCAMONTERO SANDRA DOLORES | 0104016894001 | Chaulabamba a 500m de la iglesia | 4075739 | sandra-3292@hotmail.com |
| MALLA SAQUIPAY NELLY JANETH | 0105056493 | El Valle Vía a San Miguel | 4038365 | nely2013845@hotmail.com |
| MARIN MOLINA FANNY GRACIELA | 0301115986 | Calle del Oriente y Altar | 2805614 | fannysport6926@hotmail.com |
| MARIN MOLINA NINFA JUDITH | 0301061123 | Gran Colombia 12-48 y Tarqui | 2841848 | |
| MEJÍA LEÓN LUZ MARGARITA | 0103865184 | Av Ordoñez Lazo sector San Martín | 4189338 | luzmejia1875@yahoo.com |
| MENDIETA LEON JOHN OSWALDO | 0104611751 | Av. Américas y Arrayan (diagonal a la gasolinera Eloy A.) | 2826859 | johnmendieta091@gmail.com |
| MENDIETA LEÓN LUZ ASUNCIÓN | 0102437662 | Daniel Ríos y V Juegos Nacionales (G-6) | 2899574 | luzmendietaleon@hotmail.com |
| MENDOZA FARFAN BEATRIZ GERARDINA | 0102689981 | Totoracocha 2-99 y Puruhaes | 4173013 | creaciones_jamileth@hotmail.es |
| MOGROVEJO CABRERA ROSARIO UBALDINA | 0102386000 | Av. Ordoñez Lazo 4-116 sector San Martín | 4189499 | roymicreaciones@hotmail.com |
| MOROCHO CHITACAPA BLANCA ROCÍO | 0104047238 | Vía a Sinincay barrio Santa Ana PAI 15 | 2390133 | chiomo177@hotmail.com |
| MOYANO PLAZA BLANCA ELISABETH | 0103409827 | Vía a Baguanchi d el Valle frente colegio Julio Matovelle | 2350222 | bmoyanoplaza@yahoo.com |
| MUÑOZ JIMBO MARIANA DE JESUS | 0103191086 | Vía a Lazareto a 1 cuadra de la iglesia Maria Auxiliadora | 2858742 | marysport70@hotmail.com |
| NIVES RIVERA MARÍA FLOR ALICIA | 0102174497 | Av. De los X Juegos Bolivarianos Mz D2 y Luis Alcívar | 2899645 | mafloralicia_2009@hotmail.com |
| OCAÑA MASABANDA ELSA FLORINDA | 1802858173 | | | |
| OCHOA RODAS WILSON MATIAS | 0101324028 | | | |
| PALTIN LOJANO JULIA LONOR | 0101247799 | Baños Las Peñas y el Vapor 2 cuadras colegio Manuel Córdova | 2893332 | jpaltin@live.com |
| PAREDES PULLA CATALINA ALEXANDRA | 0104721998 | Misicata junto escuela Joel Monroy | 4077749 | kattyparedes020@hotmail.com |
| PAREDES PULLA JOSÉ ALBERTO | 0104721931 | Vía a Misicata Km2. junto a la escuela Joel Monroy | 4077749 | conne1987p@hotmail.com |
| PAREDES SANTOSMERCEDES IMELDA | 0906288790 | Miguel Vélez 2-111 y Vega Muñoz | 2832110 | mparedes09@hotmail.com |
| PERALTA OCHOA JUDITH DEL ROCÍO | 0101990158 | Av. Pumapungo y Paseo de los Cañaris | 2808932 | judithp47@hotmail.com |
| PERALTA PERALTA MAGDALENA HORTENCIA | 0300849080 | | | |
| PORTILLA ASTUDILLO HERIBERTO ALFONSO | 0101967982 | Av. Jaime Roldós y Vasquez Correa | 2255195 | creaciones_vanitex@hotmail.com |
| PUGO SANCHEZ MAYRA VERÓNICA | 0105283055 | Av. Hurtado de Mendoza 4-121 y Antisana | 4209262 | pugossport@hotmail.com |
| QUIZPHI JIMBO MARIA ISABEL | 0104089867 | Vía a Sinincay barrio Santa Fe | 4033004 | mquizhpjimbo@hotmail.com |
| RAMOS GARCÍA OLGA BEATRIZ | 0101197655 | Pasaje 1ro. De mayo 034 y Av. 1ro de Mayo | 2885937 | comcrist1955@hotmail.com |
| REMOLINA QUIROGA CELIA CARMEN | 0104250188 | Manuel Coello y Tarquino Cordero sector gran manzana | | celiacarmenremolina@hotmail.com |
| REVILLA BUESTAN MANUELA | 0101769917 | Av. Amazonas y Chile | 2885604 | sonclotyjeans@hotmail.com |
| RIVADENEIRA NORIEGA TARCILA MARIANA | 1400194641 | Del retorno s/n y Tomhas de Heres | 2849810 | creaciones_santhy@hotmail.com |
| RODRÍGUEZ AGUIRRE ELVIA GRACIELA | 0101305845 | Eugenio Espejo 8-14 y Padre Aguirre | 2842756 | ideaselviarodriguez@hotmail.com |

| | | | | |
|-----------------------------------|------------|---|----------|--|
| RUIZ GUARTATANGA DAVID EDUARDO | 0104632856 | Camino del Tejar 3-80 los Cedros | 4089317 | davideduruiz@gmail.com |
| SALINAS GUZMAN FRANCISCO | 0104439351 | Manuel Coello yRicardo Marquez | 2855723 | franciscosalinas@hotmail.com |
| SALINAS SALINAS HUMBERTO RODRIGO | 0101420883 | Manuel Coello s/n y Ricardo Marquez | 4048136 | milleniumjens@hotmail.com |
| SANCHEZ CEDILLO ANA LUCÍA | 0101604890 | Julio Arizaga 1-17 y Av. Miguel Moreno | 2881141 | rotex04@hotmail.com |
| SANCHEZ ZABALA ELISABETH SOFIA | 0102310497 | Lamar 6-40 y Hermano Miguel | 2838084 | elitexsport@hotmail.com |
| SARMIENTO GUAMÁN DALILA EULALIA | 0102238474 | | | |
| SEMINARIO TORRES ANA MARÍA | 0101057974 | César Dávila 5-55 y Av. 10 de Agosto | 2881543 | confecciones.am@gmail.com |
| SERRANO GALARZA JOSEFINA ISABEL | 1900144385 | Luis Cordero 13-65 y Pío Bravo | 2820220 | generalaserrano@hotmail.com |
| SINCHI JIMBO DORIS MARISOL | 0103052395 | Av. Abelardo J. Andrade y J.M.Ortega | 28596219 | dorissinchijimbo@hotmail.com |
| SINCHI SARMIENTO ANA LUCÍA | 0102613601 | Francisco Calderón yManuel Galvéz frente colegio Manuel j. Calle | 4205575 | aiditainmobiliaria@hotmail.com |
| SISALEMA TONATO MICHELLE FERNANDA | 0106870025 | Vía a sinincay Barrio María Auxiliadora | 4040073 | michellesisalema@hotmail.com |
| TACURI GUAMAN SANDRA CATALINA | 0102795283 | Av. Dopn Bosco 2-23 y Diego Velásquez | 2813009 | |
| TAMAY LEMA ROSA ELVIRA | 0301854535 | Lazareto vía El Carmen detrás el vivero municipal yanaturóp | | rosa-@hotmail.com |
| TELLO ULLOA MARIA ELENA | 0100884394 | Calle El Artesano 2-60 y Barrial Blanco | 2805760 | maeltellou@gmail.com |
| TELLO ULLOA TITO LEONARDO | 0102533411 | Cdadela Uncovía atrás de la casa comunal | 2900138 | telloutito@yahoo.com |
| TORRES CHERREZ MÓNICA MARÍA | 0102603735 | Carlos Crespi 10-13 | 2825765 | monicatorresch@hotmail.com |
| TORRES ASTUDILLO FABIOLA ISaura | 0102272218 | Calle Moctezuma y Capopolican | 2864929 | fabisatorres@gmail.com |
| URGILÉS MARÍA DOLORES | 0101318228 | Córdova entre Antonio y 3de Noviembre Girón | 2275912 | |
| VEGA LARGO NELLY MARIBEL | 0103936365 | Circunvalación Sur y Puerto de Palos | 4024107 | joeljeans@hotmail.com |
| VICUÑA NANCY BEATRIZ | 0100703719 | José Escudero 3-84 y Agustín Cueva | 2810026 | deporsanz@hotmail.com |
| VILLALBA CHANGO MARIANA ESTHER | 1201244603 | Turuhuayco y calla sin nombre 5-42 | 2340857 | mariana59vr@hotmail.com |
| ZUÑIGA BARBA PAOLA GABRIELA | 0104217070 | Miguel Cordero 1-124 y Francisco Moscoso | 2813491 | maguzb_2001@hotmail.com |
| ZHAGUI BARBECHO RUTH VERÓNICA | 0105594790 | Vía al Carmen de Sinincay a lado de la entrada a la sede de taxis | 4042015 | ruth_180588@hotmail.com |

Anexo 3 - MAIL DE ENVIO DE ENCUESTAS A PARTICIPANTES DEL PROGRAMA
"HILANDO EL DESARROLLO" 2013 DE LA PROVINCIA DEL AZUAY

From: karina.guncay@ieps.gob.ec

Date: Thu, 10 Apr 2014 10:33:21 -0500

Subject: encuesta

Estimados y estimadas participantes del programa "Hilando el Desarrollo", dentro de las funciones del IEPS está el generar información para ser usada por la unidad de Estudios e investigación.

Por este motivo les solicitamos su apoyo en el llenado y reenvío de la encuesta que acompaña este documento, hasta el lunes 14 de abril, y que nos sea enviada a este correo o al de mi compañero juan.castillo@ieps.gob.ec.

La información va a ser usada única y exclusivamente para fines estadísticos y de generación de estudios.

Saludos cordiales

Atentamente.

Karina Guncay Ríos

TECNICA IEPS AZUAY

INSTITUTO NACIONAL DE ECONOMÍA POPULAR Y SOLIDARIA - IEPS

Email: karina.guncay@ieps.gob.ec

Celular: 0999950251

Telf: 074177329. Ext. 7138

Dirección: Arizaga Vega y prolongación Leonidas Proaño.



Subject: encuesta

Date: Fri, 9 May 2014 12:27:58 -0500

Estimados y estimadas participantes del programa "Hilando el Desarrollo", dentro de las funciones del IEPS está el generar información para ser usada por la unidad de Estudios e investigación.

Por este motivo les solicitamos su apoyo en el llenado y reenvío de la encuesta que acompaña este documento.

Tomar en cuenta por favor que el 9 de abril ya les habíamos solicitado nos envíe la información requerida, con fecha límite de recepción el 14 del mismo mes, y ante el hecho de no haber recibido respuesta de ustedes, les solicito muy comedidamente su apoyo. El llenado de la encuesta es sencillo y no les toma más allá de 15 minutos de su tiempo, en cambio los resultados pueden ser generadores de más trabajos de confección para ustedes. La información va a ser usada única y exclusivamente para fines estadísticos y de generación de estudios.

La encuesta lista puede ser reenviar a este correo, o a karina.guncay@ieps.gob.ec o a jc_castillo_p@hotmail.com.

Anexo 4 - ENCUESTA



ESTIMADO PARTICIPANTE DEL PROGRAMA "HILANDO EL DESARROLLO": ENTRE LAS FUNCIONES DEL INSTITUTO ESTA LA GENERACION DE INFORMACION QUE PUEDA MEJORAR LOS PROCESOS Y PROGRAMAS DEL ESTADO. POR ESTA RAZON LE SOLICITAMOS LLENAR LA PRESENTE ENCUESTA, CON LA MAYOR EXACTITUD POSIBLE. LE AGRADECEMOS POR SU TIEMPO.

POR FAVOR LLENAR LOS ESPACIOS CON X ESCOGIENDO LA OPCION QUE MAS LE PAREZCA
LOS ESPACIOS CON ESTE COLOR POR FAVOR LLENAR CON VALORES

| CUESTIONARIO ESTRUCTURADO | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|----------------------------------|--|----|-----------------------------------|--|----|-------------------|----|---------------------------------|--------------------|--|----|--|---|----|-----------------|--|----|-----------------|--|--|--|----|----------------------|--|--|--|----|------------------|--|--|--|----|----------------------|--|--|--|
| PROGRAMA "HILANDO EL DESARROLLO" | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | <div style="display: flex; justify-content: space-between;"> Fecha que llena esta encuesta: DD-MM-AAA </div> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| DATOS DEMOGRAFICOS: | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Nombres: _____ | Apellidos: _____ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| # Cédula: _____ | Edad: _____ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Teléfono: _____ | Direccion: _____ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Estado Civil: _____ | Parroquia: _____ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Género: _____ | Cantón: _____ | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| DATOS SOCIALES: | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 1) | <p>¿La vivienda que ocupa es...?</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 5%; padding: 2px;">a.</td> <td style="padding: 2px;">Propia y totalmente pagada</td> <td style="width: 30%; border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="width: 30%; border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="width: 35%; border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">b.</td> <td style="padding: 2px;">Propia y la está pagando</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">c.</td> <td style="padding: 2px;">Propia (regalada, donada o heredada)</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">d.</td> <td style="padding: 2px;">Prestada</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">e.</td> <td style="padding: 2px;">Por servicios</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">f.</td> <td style="padding: 2px;">Arrendada</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">g.</td> <td style="padding: 2px;">Otro: Indique</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> </table> | a. | Propia y totalmente pagada | | | | b. | Propia y la está pagando | | | | c. | Propia (regalada, donada o heredada) | | | | d. | Prestada | | | | e. | Por servicios | | | | f. | Arrendada | | | | g. | Otro: Indique | | | |
| a. | Propia y totalmente pagada | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| b. | Propia y la está pagando | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| c. | Propia (regalada, donada o heredada) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| d. | Prestada | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| e. | Por servicios | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| f. | Arrendada | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| g. | Otro: Indique | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 2) | <p>¿Cuál es su nivel de educación?</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 5%; padding: 2px;">a.</td> <td style="padding: 2px;">Primaria</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">b.</td> <td style="padding: 2px;">Secundaria</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">c.</td> <td style="padding: 2px;">Universidad</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">d.</td> <td style="padding: 2px;">Técnico (título artesanal, SECAP, etc.)</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">e.</td> <td style="padding: 2px;">No tiene</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> </table> | a. | Primaria | | b. | Secundaria | | c. | Universidad | | d. | Técnico (título artesanal, SECAP, etc.) | | e. | No tiene | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| a. | Primaria | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| b. | Secundaria | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| c. | Universidad | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| d. | Técnico (título artesanal, SECAP, etc.) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| e. | No tiene | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 3) | <p>¿Cuántos hijos tiene?</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 5%; padding: 2px;">a.</td> <td style="padding: 2px;">de 1 a 2</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">b.</td> <td style="padding: 2px;">de 3 a 4</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">c.</td> <td style="padding: 2px;">Más de 4</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> <tr> <td style="padding: 2px;">d.</td> <td style="padding: 2px;">No tiene</td> <td style="border-bottom: 1px solid black;"></td> </tr> </table> | a. | de 1 a 2 | | b. | de 3 a 4 | | c. | Más de 4 | | d. | No tiene | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| a. | de 1 a 2 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| b. | de 3 a 4 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| c. | Más de 4 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| d. | No tiene | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

| | | | | | | | | | | |
|--|---|---------|---------|---------|---------|---------|---------|--|--|---------|
| 4) | <p>¿De sus hijos cuántos trabajan con usted?</p> <p>a. Todos _____</p> <p>b. Solo 1 _____</p> <p>c. De 2 a 3 _____</p> <p>d. De 4 o más _____</p> <p>e. Ninguno _____</p> | | | | | | | | | |
| 5) | <p>¿Cree que alguno de sus hijos continúe con su actividad?</p> <p>a. SI _____</p> <p>b. NO _____</p> | | | | | | | | | |
| <p>Parte I: SOBRE EL PROGRAMA HILANDO EL DESARROLLO</p> | | | | | | | | | | |
| 6) | <p>¿Ha participado usted en el programa Hilando el Desarrollo como proveedor de kits escolares?</p> <p>a. SI Pase a la pregunta 2</p> <p>b. NO De por terminada la encuesta, gracias por su tiempo</p> | | | | | | | | | |
| 7) | <p>¿Desde que año participa en el programa Hilando el Desarrollo?</p> <table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td style="width: 25%;">a. 2007</td> <td style="width: 25%;">c. 2009</td> <td style="width: 25%;">e. 2011</td> </tr> <tr> <td>b. 2008</td> <td>d. 2010</td> <td>f. 2012</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td>g. 2013</td> </tr> </table> | a. 2007 | c. 2009 | e. 2011 | b. 2008 | d. 2010 | f. 2012 | | | g. 2013 |
| a. 2007 | c. 2009 | e. 2011 | | | | | | | | |
| b. 2008 | d. 2010 | f. 2012 | | | | | | | | |
| | | g. 2013 | | | | | | | | |
| 8) | <p>¿Qué le motivó para ingresar al programa Hilando el Desarrollo en calidad de proveedor? (Elija la mas importante según su criterio)</p> <p>a. Por necesidad económica _____</p> <p>b. Por necesidad de trabajar _____</p> <p>c. Para pagar deudas _____</p> <p>d. Por desarrollo personal _____</p> <p>e. Por desarrollo profesional _____</p> <p>f. Otro: indique _____</p> | | | | | | | | | |

| | |
|-----|--|
| 9) | <p>¿De qué sector de la confección se considera usted?</p> <p>a. Microempresario</p> <p>b. Gran Artesano</p> <p>c. Pequeño Artesano</p> <p>d. Otro: indique</p> <p>e. Por qué?</p> |
| 10) | <p>¿Usted ha sido receptor(a) de Bono de Desarrollo Humano?</p> <p>a. SI b. NO</p> |
| 11) | <p>¿Cree usted que el programa Hilando el Desarrollo debe mejorar?</p> <p>a. SI b. NO</p> |
| 12) | <p>¿En qué debe mejorar el programa Hilando el Desarrollo?</p> <p>a. Control de calidad del producto</p> <p>b. Supervisión y control a los participantes</p> <p>c. Ampliación de la base de beneficiarios</p> <p>d. Ampliación de la base de clientes</p> <p>e. Ampliación de la base de proyectos</p> <p>f. Apoyo para disminución en costos</p> <p>g. Mayor capacitación</p> <p>h. Otro: indique</p> <p>i. Por qué?</p> |
| 13) | <p>¿Cuál considera usted es su mayor logro PERSONAL por participar en el programa Hilando el Desarrollo?</p> <p>a. Independencia económica</p> <p>b. Crecimiento personal</p> <p>c. Mejora de su autoestima</p> <p>d. Integración familiar</p> <p>e. Mantener el taller abierto</p> <p>f. Otro: indique</p> <p>g. Por qué?</p> |

| | |
|---------------------------------|---|
| 14) | <p>¿En que temas le gustaría ser capacitado(a) por participar en el programa Hilando el Desarrollo?</p> <p>a. <u>Costos</u></p> <p>b. <u>Contabilidad</u></p> <p>c. <u>Ventas</u></p> <p>d. <u>Costura</u></p> <p>e. <u>Otro: indique</u></p> |
| Parte 2: SOBRE SU TALLER | |
| 15) | <p>¿Su taller está ubicado en un local?</p> <p>a. <u>Propio</u></p> <p>b. <u>Arrendado</u></p> <p>c. <u>Prestado</u></p> <p>d. <u>Cedido</u></p> <p>e. <u>Otro: indique</u></p> |
| 16) | <p>¿La distribución de sus máquinas están de acuerdo a?</p> <p>a. <u>Espacio físico</u></p> <p>b. <u>Función</u></p> <p>c. <u>Uso</u></p> <p>d. <u>Comodidad</u></p> <p>e. <u>Otro: indique</u></p> |
| 17) | <p>¿Cuántas máquinas tiene?</p> <p>a. <u>De 1 a 2</u></p> <p>b. <u>De 3 a 4</u></p> <p>c. <u>De 5 a 6</u></p> <p>d. <u>De 7 a 8</u></p> <p>e. <u>Más de 8</u></p> |

| | |
|-----|--|
| 18) | <p>¿Incluida usted, cuántas personas trabajan en su taller cuando trabaja para el Programa Hilando el Desarrollo?</p> <p>a. <u>Solo usted</u></p> <p>b. <u>De 2 a 4</u></p> <p>c. <u>De 5 a 7</u></p> <p>d. <u>De 8 a 10</u></p> <p>e. <u>Mas de 10</u></p> |
| 19) | <p>¿Incluida usted, cuántas personas trabajan en su taller cuando NO trabaja para el Programa Hilando el Desarrollo?</p> <p>a. <u>Solo usted</u></p> <p>b. <u>De 2 a 4</u></p> <p>c. <u>De 5 a 7</u></p> <p>d. <u>De 8 a 10</u></p> <p>e. <u>Mas de 10</u></p> |
| 20) | <p>¿De las personas que trabajan con usted cuantes son familiares suyo cuando trabaja para el Programa Hilando el Desarrollo?</p> <p>a. <u>Solo usted</u></p> <p>b. <u>De 2 a 4</u></p> <p>c. <u>De 5 a 7</u></p> <p>d. <u>De 8 a 10</u></p> <p>e. <u>Mas de 10</u></p> |
| 21) | <p>¿De las personas que trabajan con usted cuantes son familiares suyo cuando NO trabaja para el Programa Hilando el Desarrollo?</p> <p>a. <u>Solo usted</u></p> <p>b. <u>De 2 a 4</u></p> <p>c. <u>De 5 a 7</u></p> <p>d. <u>De 8 a 10</u></p> <p>e. <u>Mas de 10</u></p> |
| 22) | <p>¿A sus familiares les paga sueldo?</p> <p>a. <u>SI</u></p> <p>b. <u>NO</u></p> |

| Parte 3: FINANCIEROS | | | | |
|----------------------|----|--|---------------|----------------|
| 23) | | ¿Cuál fue el monto del o de los contratos de Hilando el Desarrollo que recibió en el año...? | | |
| | a. | 2008 | | |
| | b. | 2009 | | |
| | c. | 2010 | | |
| | d. | 2011 | | |
| | e. | 2012 | | |
| | f. | 2013 | | |
| 24) | | ¿Cuál fue su ganancia del o de los contratos de Hilando el Desarrollo que recaudó en el | | |
| | a. | 2008 | | |
| | b. | 2009 | | |
| | c. | 2010 | | |
| | d. | 2011 | | |
| | e. | 2012 | | |
| | f. | 2013 | | |
| 25) | | ¿En que invirtió su ahorro que obtuvo del programa Hilando el Desarrollo? | | |
| | a. | Infraestructura | En el año que | En el año 2013 |
| | b. | Maquinaria | | |
| | c. | Materia Prima | | |
| | d. | Estudios | | |
| | e. | Otro: indique | | |
| 26) | | ¿Cuándo no está participando en el Programa Hilando el Desarrollo a que se dedica? | | |
| | a. | A clientes propios | | |
| | b. | Otros contratos | | |
| | c. | Maquila | | |
| | d. | Para venta directa | | |
| 27) | | ¿Cuál fue el monto que recaudo por su actividad adicional en el año...? | | |
| | a. | 2008 | | |
| | b. | 2009 | | |
| | c. | 2010 | | |
| | d. | 2011 | | |
| | e. | 2012 | | |
| | f. | 2013 | | |

| | | | |
|-----|--|----------------------------|----------------|
| 28) | ¿Cuál fue su ganancia por su actividad adicional en el año...? | | |
| a. | 2008 | | |
| b. | 2009 | | |
| c. | 2010 | | |
| d. | 2011 | | |
| e. | 2012 | | |
| f. | 2013 | | |
| 29) | ¿En que invirtió su ahorro por su actividad adicional? | | |
| a. | Infraestructura | En el año que | En el año 2013 |
| b. | Maquinaria | | |
| c. | Materia Prima | | |
| d. | Estudios | | |
| e. | Otro: indique | | |
| 30) | Indique su SITUACION FINANCIERA: | | |
| a. | En el año anterior al de su participación en el programa | Dinero, Bancos | En el año 2013 |
| | | Cuentas x Cobrar | |
| | | Materia Prima | |
| | | Maquinaria | |
| | | Casa o Terreno | |
| | | Vehiculos | |
| b. | En el año anterior al de su participación en el programa | Deudas Plazo a 1 años | En el año 2013 |
| | | Deudas Plazo mayor a 1 año | |

Deudas: LO QUE DEBE A FAMILIARES, AMIGOS, PROVEEDORES, BANCOS, COOPERATIVAS O TARJETA DE CREDITO.

| | |
|---|---|
| 31) | <p>¿En cuantas Ferias Inclusivas ha participado en el programa Hilando el Desarrollo?</p> <p>a. 2008</p> <p>b. 2009</p> <p>c. 2010</p> <p>d. 2011</p> <p>e. 2012</p> <p>f. 2013</p> |
| 32) | <p>¿Su sistema de control contable es....?</p> <p>a. Cuaderno de ingresos y gastos</p> <p>b. Contabilidad completa</p> <p>c. No lleva registro</p> |
| 33) | <p>¿Usted es cliente de...?</p> <p>a. Cooperativa</p> <p>b. Financiera</p> <p>c. Banco</p> <p>d. NO</p> |
| 34) | <p>¿Ha obtenido crédito en...?</p> <p>a. Cooperativa</p> <p>b. Financiera</p> <p>c. Banco</p> <p>d. Tercero</p> <p>e. NO</p> |
| <p>GRACIAS POR SU APOYO Y TIEMPO DADO, SEGURA QUE ESTE CUESTIONARIO ENRIQUECERA TOTALMENTE MI INVESTIGACION. QUE PASE BIEN.</p> | |

Anexo 5 - TRANSCRIPCIÓN GRUPO FOCAL

FECHA: 2 DE ABRIL DEL 2014
LUGAR: SALA DE SESIONES DEL IEPS
UBICACIÓN: SAN JOAQUIN
HORARIO: 15h00 a 18h00

Juan Carlos Castillo: les da la bienvenida y procede a explicarles que entre los objetivos del Instituto está la generación de estudios de los programas que tengan que ver con la economía popular, que ante la solicitud de la Ing. Lina Quinteros de recibir apoyo para una investigación sobre si el programa "Hilando el Desarrollo" ha servido para mejorar la calidad de vida de los artesanos involucrados, se le está brindando todo el apoyo pues se consideró que el tema a investigarse es interesante desde el punto de vista del IEPS.

Considerando que el objetivo de Lina es un objetivo grande, queremos iniciar este proceso con un conversatorio, y que para esto han sido invitadas, sin embargo es un conversatorio estructurado, y que cuando nuestras inquietudes hayan sido solventadas pasaremos a otra pregunta.

Lina Rosa Quinteros: les agradece por haber venido para esta reunión, que esto es el punto de partida para la investigación planteada y que el objetivo principal es saber cómo el programa "Hilando el Desarrollo" ha apoyado a los artesanos, adicionalmente haremos encuestas y trataremos de conocer sus realidades para definir el impacto del programa tanto en sus talleres como en sus familias.

La conversación va a ser grabada para registrar sus respuestas que luego nos permitan armar un documento que vaya a dar información relevante al trabajo de investigación por lo que les pedimos su permiso. Deseamos que cada una se presente, nos diga cuando se inició en el programa, como es su taller, y cuáles son sus expectativas en esta tarde.

Janet: Se inició en el programa en el año 2008, gracias a las ganancias obtenidas en este pudo ampliar su taller. Actualmente provee a otras entidades públicas incluso bajo la modalidad "subasta inversa" y considera que su economía ha mejorado, antes trabajaba con dos operarias y ahora en su taller laboran seis personas. Además su taller pasó de 4 máquinas básicas a ser un taller que tiene 11 máquinas, tiene su taller en Totoracocha y sus expectativas son mejorar y conocer ideas que tienen entre las compañeras.

Lourdes Jimbo se inició en el programa "Hilando el Desarrollo" en el año 2013 cuando se contrató para proveer uniformes escolares a los estudiantes del régimen costanero de la provincia del Azuay. Las máquinas con las que cuenta en su taller las adquirió antes con el

apoyo de su esposo y trabaja en el taller básicamente con su familia. Con las ganancias obtenidas en el proceso logró cambiar de máquinas domésticas a máquinas industriales. Además invirtió en otras cosas que necesitaba en casa, cuando no está cocinando para los contratos del programa trabaja haciendo maquila con sus anteriores jefes, llegó a la reunión por curiosidad.

Nelly Vega inició su participación en el programa en el 2008, sin embargo la metodología de contratación llamada "Subasta inversa" no le permitía competir con proveedores que ofertaban precios menores, volvió en el 2011 cuando se enteró que el proceso de contratación había mejorado para favorecer a los artesanos, este proceso se llama "feria inclusiva", con las ganancias obtenidas ha comprado ya dos máquinas, cree que aún le falta mejorar su economía.

Janet Gómez, tiene su taller por la calle Ordoñez Lasso, por el barrio San Martín, se inició en el programa en el año 2012 para el régimen costa sin embargo esa vez no obtuvo ningún contrato, volvió a intentar una contratación para el régimen sierra y en un proceso de asociatividad con algunos otros artesanos obtuvieron un contrato, con esas ganancias pudo adquirir maquinaria, pagar deudas, invertir en salud de la familia, llegó a la reunión pensando en obtener información sobre el contrato que está por salir.

María Cajilima ha sido costurera de toda la vida, los vecinos le contrataban para arreglos pequeños, cuando el IEPS inició un programa de generación de emprendimientos ella se interesó y trató de montar un taller, como era beneficiaria del bono de desarrollo humano pudo obtener un crédito que le sirvió para montar el taller, en el 2012 participó en el programa por primera vez y en un proceso de asociatividad, esta primera vez le permitió obtener ganancias, las siguientes convocatorias ha participado sola, ha logrado pagar la maquinaria adquirida, ha dado estudios a sus hijos y se ha capacitado, todo esto en un lapso de 1 año y 2 meses, asistió a la reunión por conocer si habían novedades del contrato que está pendiente.

Sonia se inició en el programa "Hilando el Desarrollo" hace un par de meses con la convocatoria para el régimen sierra 2013 y le ha ido bien, pudo pagar un poco de deudas, recibió el apoyo de sus anteriores jefes que le prestaron un poco de maquinaria aún le falta algo de desarrollo económico sin embargo pudo pagar deudas

Susana Carabajo asistió a pesar de que tenía otras ocupaciones, participa del programa desde el año 2012, tenía un taller propio, desde que enviudo se hizo cargo del hogar y llevar toda la carga le dificultó pues no avanzaba a ser dueña de taller y jefa del hogar, adquiriendo en ese proceso muchas deudas y estuvo a punto de cerrar el taller, el programa le ha permitido salir de deudas y poder educar a sus hijos en la universidad.

Elsa inicio su taller desde el 2000, especializada en ropa deportiva. Como presidenta del gremio de costureros Joaquín Ortega, en el año 2008 recibió una invitación desde la Junta Nacional de Defensa del Artesano para que como gremio participen en los contratos que el estado planeaba otorgar para la confección de uniformes escolares que serían luego entregados a los estudiantes. En un inicio se reunieron sesenta artesanos, a los que se socializó el proceso, y los precios referenciales que se planteaban para cada tipo de prenda, sin embargo muchos de los artesanos no estuvieron de acuerdo con esta información optando por no aceptar la propuesta, con funcionarios del MINEDUC se hicieron nuevas reuniones y nuevamente algunos artesanos no estaban de acuerdo con los planteamientos desde el estado. Por último, quedaron solo 28 artesanos que iniciaron en el Azuay el programa, al inicio se generaron problemas incluso con el proveedor de telas que además fue un coordinador del programa a quien tenían miedo pues tenía el poder de dejarles fuera del programa, en estas primeras épocas se trabajó en asociatividad y aprovechando las experticias de cada costurero, su primera entrega fue en Gualaquiza. En esa época se exigía mucho control de calidad, calibración de puntadas, número de puntos por centímetro, etc. Cree que fue una prueba del gobierno para determinar si era viable el programa.

En esa primera vez obtuvieron una ganancia que no se comparaba con lo que ganaban en sus talleres particularmente, este grupo fue el que aprovecho las primeras épocas del programa, teniendo contratos seguidos. Como anécdota manifiesta que luego de la segunda entrega de uniformes a los pocos días recibieron una llamada desde la misma escuela solicitándoles un complemento pues muchos niños que no asistían a la escuela por no tener uniformes, al ver que si era realidad habían ido a inscribirse pues ya podrían asistir a clases. Inicialmente su taller tenía dos trabajadoras, luego subió a quince empleados sin embargo hora solo trabaja con tres debido a que existen muchos artesanos participando del programa y no ha subido ostensiblemente en número de uniformes contratados, además considera que ha bajado la calidad de los uniformes.

Isabel Se inició igualmente en el 2008, en un proceso de asociatividad de buena fe, o de palabra, en las primeras reuniones no creía en que la ganancia obtenida sería suficiente, pero la falta de trabajo debido a disposiciones de anteriores gobiernos de dar fronteras abiertas a productos textiles de países vecinos e incluso de China les obligó a buscar alternativas, tales como cerrar el taller, sin embargo participar en el programa le ha permitido mantener su fuente de trabajo.

Al preguntarles que se consideran y darles opciones tales como artesanas, grandes artesanas, microempresarias, todas respondes ser artesanas, sin embargo no todas poseen la calificación artesanal de la junta de defensa, sin embargo las que no son calificadas en la junta poseen un diploma de costura.

Porque se consideran artesanas es porque mucho del trabajo se hace a mano y actualmente les preocupa el proyecto de ley que va a recalificar a los artesanos, el tamaño de sus talleres no les permite ser o considerarse empresarias.

Ser artesanos es algo más que una ley sino es mucho más práctica y conocimiento que calificaciones o títulos.

Como se enteraron sobre la existencia del programa fue a través de la publicidad gubernamental y al intentar ingresar en un proceso de asociatividad muchas se encontraron con obstáculos tales como experiencia mínima de siete años, poseer cinco máquinas como mínimo, aportaciones al seguro social. Esto dificultó su integración al programa pues un alto número de interesadas eran empleadas en grandes fábricas de ropa que querían independizarse, luego las condiciones se flexibilizaron permitiendo el acceso de más personas a los procesos de contratación, otras personas fueron invitadas por colegas que ya estaban participando.

Al preguntarse por el taller y sus características responden entre otras: que su taller está en la sala de su casa. Otra persona tiene un taller montado como tal, independiente de la habitación, otra responde que lo tiene en la misma casa pero independiente de la habitación. La distribución de la maquinaria se hizo de acuerdo a: responden que es en base a la iluminación, sin embargo se nota que en temas de capacitación no han recibido una materia que les permita conocer sobre las técnicas de distribución de maquinarias, y que lo hacen sobre todo en tener cerca a las máquinas que más se usan y las que se usan en procesos seguidos.

Sobre los recursos utilizados para montar el taller responden: han obtenido créditos en cooperativas a largo plazo, en otros casos con ahorros propios han comprado las máquinas iniciales y luego si debieron tomar un crédito. Otras personas iniciaron su taller como un mecanismo de obtener independencia económica incluso sin saber de costura. Otra persona inició con máquinas usadas y que sin embargo le permitió lograr un taller sin gastos.

Sobre con cuantas personas trabaja: alguien trabaja con tres a tiempo completo, otra artesana trabaja con dos colaboradores y por meses, alguien más trabaja con una persona a tiempo completa y el apoyo del esposo. Otra tiene tres empleados a tiempo completos y dos empleados a medio tiempo. Alguien más trabaja con una persona a medio tiempo. Casi todas se apoyan en su familia, hijos, hermanos etc.

Les preocupa las reformas propuestas a la ley de defensa del artesano, pues se verían abocados a perder lo que la ley actual les otorga y no estarían en capacidad de competir con grandes fábricas.

A la pregunta de si solamente trabajan en el programa: responden que el resto del año igualmente siguen buscando otro tipo de trabajos en la misma rama de la costura, tales como: pantalones, sacos, ropa deportiva, ropa de niño, lo que el cliente pide, jeans, uniformes institucionales, trabajo para otras empresas.

De cuanto recibieron por su contrato de "Hilando el Desarrollo" en el año 2013: varios montos dependiendo de la cantidad de maquinarias que poseen y si participaron en uno o en los dos procesos:

\$ 22000

\$ 17500

\$ 2400

\$ 4000

A la pregunta de si el negocio de "Hilando el Desarrollo" que mantienen con el estado es rentable: responden casi unánimemente que si porque en 45 días puede ganarse una cantidad que es interesante, otros opinan que durante el año se endeudan en varias necesidades y al cobrar lo del programa pueden igualarse con sus acreedores.

Ante la pregunta Cual fue la ganancia obtenida solo en con los contratos de "Hilando el Desarrollo": \$ 5000 por 45 días de trabajo. Además les quedan materias primas. En resumen un 30 % aproximadamente del total del contrato.

Otros contratos que les dejan: apenas para mantenerse, el trabajo actualmente no es como para vivir, sino son contratos pequeños como con los vecinos, uniformes deportivos de las escuelas, además de que la existencia de competencia desleal que hacen las grandes fábricas no permite competir en el mercado en general.

Como se sienten de participar en el programa: contentas pues tiene trabajo, generan ingresos, la familia obtiene también algo de ingresos, toda la casa se involucra y se ve alegría. El precio único y el proceso de feria inclusiva apoyan a los artesanos, se genera un sobresueldo a los empleados, se genera más trabajo se contratan más empleados.

Como sería su situación económica si no estuviera en el programa: ya hubiera cerrado el taller, quizá sería solamente una empleada, buscaría como conseguir contratos en el sector público.

Como podría mejorar el programa hilando el desarrollo: Investigar quienes en realidad pueden hacer uniformes. Muchos artesanos del programa han hecho ingresar a sus familiares sin que tengan conocimientos del arte. Exigencia en la calidad y en los acabados, control del cumplimiento de las bases, ampliación de los beneficiarios.

En que han invertido sus ganancias: en darle apoyo a la hija, en estudios, en cosas para la casa, en materia prima, en maquinaria, en infraestructura, en diseño del taller, en pagar intervenciones quirúrgicas del hijo

Que se ha logrado con la ampliación de la base de artesanos: el apoyo obtenido a los pequeños artesanos, personas que tenían quizás un sueldo de empleadas y ahora tengan su emprendimiento.

Tiene proveedores directos: todos trabajan en base a la lista de proveedores autorizados, sin embargo fallan las empresas en fechas de entrega, en calidad del producto.

El resto del año a quien compran: es que los montos de compras no ameritan sino se compra de acuerdo al cliente, y a veces estas empresas siguen incumplidas.

Llevar un control contable: un cuaderno de ingresos y gastos en la mayoría de los casos. Además tienen contratada una persona que les ayude con el control contable, la mayoría reporta cada seis meses al SRI.

Creer que si se les envía un formato de encuesta a los correos electrónicos de los artesanos de hilando el desarrollo todos pueden responder: si, si es que va acompañada de una carta aclaratoria, en que se indique que es para que se va a usar.

Lina Quinteros: gracias por el apoyo brindado y espero que la información recolectada sirva para mis fines, para el Instituto y para ustedes.

Anexo 6 - ARCHIVO DIGITAL REGRESIONES LINEALES