



Universidad del Azuay

Facultad de Ciencias de la Administración

Escuela de Contabilidad Superior

Diseño de un modelo de gestión de inventarios
para la empresa automotriz "Carro Centro"

*Trabajo de graduación previo a la obtención del
Título de Ingenieras en Contabilidad y Auditoría*

Autoras: Dayana Mishelle Guillén Carpio

Karina Anabel Romero Añazco

Directora: Mst. Paola Andrea León Ordóñez

Cuenca, Ecuador

2016

DEDICATORIA

El presente trabajo está dedicado a mis padres como muestra de gratitud por su esfuerzo y dedicación constante en mi formación personal y profesional.

Dayana Guillén Carpio

Con mucho amor y cariño dedico todo mi esfuerzo y trabajo puesto en esta tesis a las dos personas más importantes en mi vida, mis padres, quienes durante todos estos años han hecho su mejor esfuerzo, velando siempre por mi bienestar y educación, depositaron en mí su confianza, lo que me motivó a superarme personal y académicamente. Es por ellos que soy lo que soy ahora.

Karina Romero Añazco

AGRADECIMIENTOS

Mi gratitud va dirigida aquellas personas que contribuyeron para que el presente trabajo sea posible; a mis padres, Luis Guillén y Marilú Carpio por su apoyo constante y por ser el motor de mis propósitos, a nuestra directora la Ing. Paola León por guiarnos con su experiencia y conocimientos, dedicándonos parte de su valioso tiempo, a mi compañera de tesis Karina Romero por su dedicación constante en la elaboración de este trabajo, a mis hermanos Gabriela y Nicolás Guillén por aportar con ideas sin duda muy valiosas, a mi mejor amigo Diego Cevallos quien no dudo en compartir sus conocimientos sobre el tema, los cuales fueron oportunos para el desarrollo de esta tesis, pero principalmente mi gratitud va dirigida a Dios por permitir que estas personas formen parte de mi vida.

Dayana Guillén Carpio

En primer lugar agradezco a Dios, por haber estado siempre presente, guiándome y fortaleciéndome en los momentos difíciles, por brindarme salud y sabiduría para lograr culminar esta meta en mi vida. A mi familia por apoyarme incondicionalmente, siendo mi pilar fundamental para mi caminar diario y a la vez con su ejemplo de perseverancia y dedicación han sido mi motor para seguir adelante en mi formación profesional.

A mis profesores que con dedicación y paciencia aportaron a mi formación y me prepararon para un futuro competitivo como una persona emprendedora y capaz de superar mis propias metas.

De manera especial agradezco por su esfuerzo y colaboración para el desarrollo de esta tesis a la Ing. Paola León, quien con su experiencia y visión crítica logró guiarnos para culminar con éxito este trabajo de graduación.

Finalmente, pero no menos importante mi más sincero agradecimiento a la familia Guillén Carpio por la disponibilidad de tiempo y paciencia para brindarnos toda la información necesaria para llevar a cabo esta propuesta, principalmente a mi compañera de trabajo, con quien he compartido muchas experiencias adquiridas durante el desarrollo de esta tesis, mismas que nos han servido a las dos para crecer en conocimiento al igual que personalmente.

Karina Romero Añazco

ÍNDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA.....	I
AGRADECIMIENTOS.....	II
ÍNDICE DE CONTENIDOS	IV
INDICE DE CUADROS.....	VII
INDICE DE FIGURAS	IX
RESUMEN	X
.....	XI
INTRODUCCIÓN.....	1
CAPÍTULO 1: ANTECEDENTES GENERALES DE LA EMPRESA.....	2
INTRODUCCIÓN	2
1.1 DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA.....	2
1.1.1 Antecedentes históricos	2
1.1.2 Ubicación.....	4
1.1.3 Misión.....	5
1.1.4 Visión.....	5
1.1.5 Descripción de los productos.....	6
1.1.6 Organigrama.....	12
1.1.7 Proveedores.....	13
1.1.8 Análisis de fuerzas, oportunidades, debilidades y amenazas.	16
1.1.9 Cinco fuerzas de Porter	18
1.2 DIAGNÓSTICO DEL SISTEMA ACTUAL DE INVENTARIOS DE LA EMPRESA	19
1.2.1 Manejo de bodega	19
1.2.2 Preparación de la compra.	23
1.2.3 Manejo de recepción y almacenamiento.	24
1.2.4 Manejo de despacho.	24
1.2.5 Sistema de inventarios	25
1.3 CONCLUSIONES.....	25
CAPITULO 2: MARCO CONCEPTUAL.....	27
INTRODUCCIÓN	27
2.1 INVENTARIOS	27
2.1.1 Definición	27
2.1.2 Importancia	28
2.1.3 Clasificación.....	29
2.2 ADMINISTRACIÓN DE INVENTARIOS	30
2.2.1 Definición.....	30
2.2.2 Importancia	30
2.2.3 Herramientas y técnicas de administración de inventarios	32
2.3 CONTROL DE INVENTARIOS	42

2.3.1 Definición.....	42
2.3.2 Importancia	44
2.3.3 Objetivos	44
2.3.4 Métodos de control de inventarios	45
2.3.5. Contabilización según los métodos de control.....	46
2.3.6 Límites de existencias.....	55
2.3.7 Métodos de valoración de inventarios.....	57
2.4 CONCLUSIONES.....	61
CAPÍTULO 3: DISEÑO DEL MODELO DE GESTIÓN DE INVENTARIOS A LA EMPRESA AUTOMOTRIZ “CARRO CENTRO”	62
INTRODUCCIÓN	62
3.1 IDENTIFICACIÓN DE PROCESOS Y ACTIVIDADES.....	62
3.1.1 Levantamiento de información	62
3.1.2 Definición de procesos y actividades.....	64
3.1.3 Asignación de responsabilidades.	66
3.1.4 Flujogramas de Procesos.....	68
3.2 MANEJO DE INVENTARIOS	74
3.2.1 Planeación.....	74
3.2.2 Clasificación y organización de artículos.....	75
3.2.3 Codificación	76
3.3 DISEÑO DE MODELO DE GESTIÓN DE INVENTARIOS.....	76
3.3.1 Método de administración de inventarios.	76
3.3.2. Método de control de inventarios.....	91
3.4 CONCLUSIONES.....	148
CONCLUSIONES	149
BIBLIOGRAFÍA	150
ANEXOS	152
Anexo 1.....	152
Anexo 2.....	156
Anexo 3.....	161
Anexo 4.....	162
Anexo 5.....	166
Anexo 6.....	167
Anexo 7.....	275
Anexo 8.....	276
Anexo 9.....	276
Anexo 10.....	277
Anexo 11.....	278
Anexo 12.....	279
Anexo 13.....	280
Anexo 14.....	281
Anexo 15.....	282

<i>Anexo 16</i>	283
<i>Anexo 17</i>	284
<i>Anexo 18</i>	285
<i>Anexo 19</i>	286
<i>Anexo 20</i>	287
<i>Anexo 21</i>	288

INDICE DE CUADROS

Cuadro 1	Clasificación de productos en el local de venta	7
Cuadro 2	Análisis de principales proveedores.....	13
Cuadro 3	Porcentaje de compra por proveedor.....	14
Cuadro 4	Análisis FODA.....	16
Cuadro 5	Análisis FODA cruzado	17
Cuadro 6	Productos de Bodega 1	21
Cuadro 7	Productos de bodega 2	21
Cuadro 8	Nomenclatura modelo CEP matemático	37
Cuadro 9	Nomenclatura modelo CEP tanteo	38
Cuadro 10	Formato del modelo CEP tanteo.....	39
Cuadro 11	Solución JIT	41
Cuadro 12	Compra de mercadería.....	47
Cuadro 13	Devolución en compra	47
Cuadro 14	Registro de la venta.....	48
Cuadro 15	Registro al costo de venta.....	48
Cuadro 16	Registro de devolución al precio de venta.....	48
Cuadro 17	Registro de devolución al costo de venta.....	49
Cuadro 18	Cierre de ventas (utilidad)	49
Cuadro 19	Cierre de ventas (pérdida)	49
Cuadro 20	Cierre de utilidad en ventas.....	50
Cuadro 21	Cierre de pérdida en ventas.....	50
Cuadro 22	Compra de mercaderías con descuento	51
Cuadro 23	Devolución en compras con descuento	51
Cuadro 24	Venta de mercaderías con descuento.....	51
Cuadro 25	Devolución en ventas con descuento.....	52
Cuadro 26	Determinación de compras netas	52
Cuadro 27	Determinación de ventas netas	52
Cuadro 28	Determinación de mercadería disponible para la venta.....	53
Cuadro 29	Registro del inventario final.....	53
Cuadro 30	Determinación del costo de ventas	53
Cuadro 31	Registro de la utilidad bruta en ventas.....	54
Cuadro 32	Registro de la pérdida en ventas	54
Cuadro 33	Comparación entre inv. permanente y periódico.....	54
Cuadro 34	Nomenclatura de los límites de existencias.....	56
Cuadro 35	Kárdex PP.....	58
Cuadro 36	Kárdex PEPS.....	59
Cuadro 37	Kárdex UEPS.....	60
Cuadro 38	Macroproceso compras	64
Cuadro 39	Macroproceso despacho.....	66
Cuadro 40	Comparación kanban y JIT.....	77
Cuadro 41	Comparación ABC y CEP	78

Cuadro 42 Nomenclatura CEP	80
Cuadro 43 Tabla modelo CEP	80
Cuadro 44 Productos seleccionados.....	82
Cuadro 45 Aplicación CEP primer producto.....	84
Cuadro 46 Aplicación CEP 2do producto.....	85
Cuadro 47 Aplicación CEP 3er producto	87
Cuadro 48 Aplicación CEP 4to producto.....	88
Cuadro 49 Aplicación del CEP 5to producto.....	90
Cuadro 50 Detalle de productos	92
Cuadro 51 Libro diario 1er producto.....	97
Cuadro 52 Kárdex 1er producto	99
Cuadro 53 Libro diario 2do producto	104
Cuadro 54 Kárdex 2do producto.....	115
Cuadro 55 Libro diario 3er producto.....	120
Cuadro 56 Kárdex 3er producto	128
Cuadro 57 Libro diario 4to producto.....	132
Cuadro 58 Kárdex 4to producto	136
Cuadro 59 Libro diario 5to producto.....	140
Cuadro 60 Kárdex 5to producto	146

INDICE DE FIGURAS

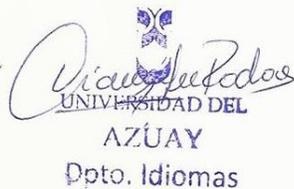
Figura 1 RUC	3
Figura 2 Establecimientos	4
Figura 3 Ubicación de la empresa	5
Figura 4 Organigrama.....	12
Figura 5 Gráfica del sistema ABC	34
Figura 6 Gráfica de la cantidad económica de pedido.....	35
Figura 7 Objetivos del modelo justo a tiempo	40
Figura 8 Flujograma lista de pedido.....	68
Figura 9 Flujograma solicitud de mercadería.....	69
Figura 10 Flujograma de recepción de la mercadería.....	70
Figura 11 Flujograma de revisión y almacenamiento de mercadería.	71
Figura 12 Flujograma de devolución de mercadería.....	72
Figura 13 Flujograma de atención al cliente.....	73
Figura 14 Flujograma de devolución de ventas.....	74

RESUMEN

El presente trabajo surge de la necesidad de establecer un método de administración y control de inventarios para la empresa automotriz “Carro Centro” con la finalidad de mejorar el manejo que se le proporciona a dicha partida, debido a que no existe una adecuada determinación de niveles de existencias, generando costos innecesarios, reflejándose así en la utilidad. Razón por la cual se propone un modelo de gestión de inventarios basado en el entorno y necesidades de la empresa; de esta manera se podrá contar con la cantidad óptima de inventarios, maximizando sus beneficios.

ABSTRACT

This work arises from the need to establish a method of administration and inventory control for "Carro Centro" Company in order to improve the management of this area, as there is no proper determination of stock levels, resulting in unnecessary costs that are reflected in its profit. Therefore, this is the reason why an inventory management model based on the environment and company needs is proposed; this way they can have the optimal amount of inventory, maximizing benefits.




Translated by,
Lic. Lourdes Crespo

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo va dirigido a la empresa automotriz "Carro Centro", teniendo como objetivo principal el diseño de un modelo de gestión de inventarios que permita determinar el nivel óptimo de existencias, lo que a su vez facilitará la determinación de costos y utilidad para dicha empresa, sabiendo que la problemática se fundamenta en el desconocimiento de la cantidad exacta de ítems por producto que se maneja, teniendo en cuenta que la partida inventario representa aproximadamente el 70% de sus activos, siendo así la base para el giro del negocio.

Es importante tener presente que para las empresas comerciales el inventario es un activo adquirido por la organización con vista a la venta y con el objetivo de obtener una ganancia por esta operación, razón por la que representa una fuerte inversión de capital, por otro lado estos generan un costo de mantenimiento y almacenamiento proporcional al volumen de las existencias, debido a esto es fundamental gestionar esta partida para una eficiente y eficaz marcha de las actividades en la empresa.

Para el logro del objetivo planteado, nos apoyaremos en el conocimiento de los aspectos empresariales de "Carro Centro" mismos que serán abordados en el capítulo I denominado descripción de la empresa, así como también en el análisis del marco conceptual correspondiente al capítulo II, que abarca inventarios, administración y control de los mismos, para finalmente concretar el diseño del modelo de gestión desarrollado en el capítulo III, en el cual se podrá conocer la propuesta en cuanto a la gestión de inventarios más idónea para la naturaleza de la empresa en estudio.

CAPÍTULO 1: ANTECEDENTES GENERALES DE LA EMPRESA

Introducción

En el presente capítulo se analizarán los aspectos generales de la empresa automotriz "Carro Centro" con la finalidad de dar a conocer los inicios y trayectoria de esta, así como la actividad que lleva a cabo, los productos que maneja y los actores que contribuyen a su desarrollo tanto internos como externos; profundizando en el manejo actual de la partida inventarios, permitiendo comprender el proceso que la empresa lleva a cabo para el abastecimiento, almacenamiento y despacho de los productos que comercializa.

1.1 Descripción de la empresa

1.1.1 Antecedentes históricos

La empresa automotriz "Carro Centro", nace bajo el empeño del Sr. Luis Guillén y su esposa, con capital propio, en el año 1992 en la ciudad de Cuenca, quienes en vista del crecimiento acelerado de la existencia de vehículos en el país, decidieron emprender el negocio de venta de repuestos automotrices; en esta ciudad, "Carro Centro" mantuvo sus actividades durante el lapso de 8 meses para posteriormente trasladarse a la ciudad de Pasaje en la provincia de El Oro bajo la misma razón social, ciudad en la que se encuentra ubicada actualmente, contando así con 23 años de trayectoria, que le han permitido ganar experiencia en el campo automotriz junto con un significativo crecimiento tanto en capital como colaboradores.

Actualmente la empresa automotriz "Carro Centro" se encuentra catalogada por el Servicio de Rentas Internas (SRI) como persona natural obligada a llevar

contabilidad, bajo RUC 0101708485001, con razón social Guillén Torres Luis Lisandro y cuya actividad es la venta al por menor de accesorios, partes y piezas de vehículos. Cabe recalcar que la denominación "Carro Centro" es el nombre comercial registrado en la base de datos del SRI.

Figura 1 RUC

The image shows a screenshot of the SRI.gob.ec website. At the top left is the logo 'SRI.gob.ec'. Below it is a navigation bar with the text 'Búsqueda de Contribuyentes / Información del Contribuyente'. A dark blue header contains the title 'Información del Contribuyente'. The main content area displays the following information:

Razón Social:	GUILLEN TORRES LUIS LISANDRO	Fecha : 13-08-2015
RUC:	0101708485001	
Nombre Comercial:		
Estado del Contribuyente en el RUC	Activo	
Clase de Contribuyente	Otro	
Tipo de Contribuyente	Persona Natural	
Obligado a llevar Contabilidad	SI	
Actividad Económica Principal	VENTA AL POR MENOR DE ACCESORIOS PARTES Y PIEZAS DE VEHICULOS.	
Fecha de inicio de actividades	17-04-1989	
Fecha de cese de actividades	31-03-1993	
Fecha reinicio de actividades	04-01-1995	
Fecha actualización	14-11-2014	

At the bottom left of the table area, there is a link: [► Establecimientos registrados](#)

Fuente: Servicio de Rentas Internas

Figura 2 Establecimientos

Búsqueda de Contribuyentes / [Información del Contribuyente](#)

Información del Contribuyente

Razón Social: GUILLEN TORRES LUIS LISANDRO
RUC: 0101708485001

Establecimiento Matriz

No. de Establecimiento	Nombre Comercial	Ubicación del Establecimiento	Estado del Establecimiento
001	CARRO CENTRO	EL ORO / PASAJE / 9 DE OCTUBRE S/N Y ELOY ALFARO	Abierto

Establecimientos Adicionales

No. de Establecimiento	Nombre Comercial	Ubicación del Establecimiento	Estado del Establecimiento
------------------------	------------------	-------------------------------	----------------------------

Líneas por página: [Cambiar](#)

[Regresar](#)

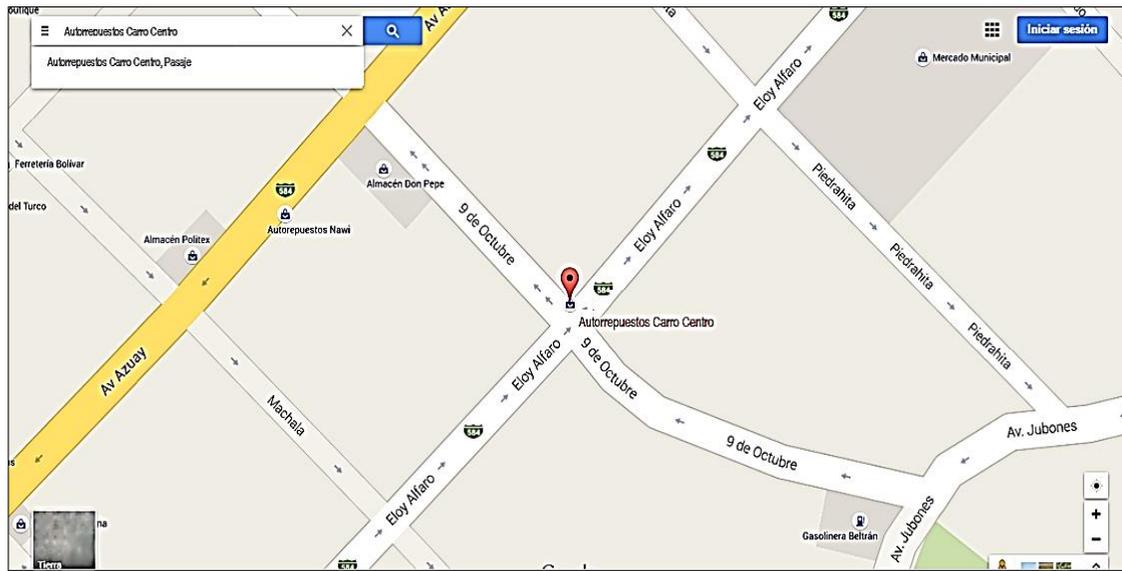
del Ecuador 

Fuente: Servicio de Rentas Internas

1.1.2 Ubicación

La empresa automotriz “Carro Centro” se encuentra ubicada en la ciudad de Pasaje, provincia de El Oro, en las calles 9 de Octubre y Eloy Alfaro esquina, a una cuadra de la gasolinera “Beltrán”.

Figura 3 Ubicación de la empresa



Fuente: Google maps

1.1.3 Misión

Nuestra misión es suministrar productos de alta calidad, en forma eficaz y oportuna a precios competitivos, logrando así la satisfacción del cliente. (Empresa Automotriz Carro Centro)

1.1.4 Visión

Ser una empresa que ofrezca una mayor variedad de marcas en los productos ofertados, de manera efectiva y con un elevado grado de responsabilidad, llegando a brindar un servicio que se caracterice por su calidad. Queremos mantenernos en el mercado creciendo cada día para buscar la excelencia como empresa. (Empresa Automotriz Carro Centro)

1.1.5 Descripción de los productos

Para tener una correcta noción de la dimensión y organización actual del inventario que se maneja en la empresa automotriz "Carro Centro", se obtuvo información de este mediante una visita, lo cual se presenta a continuación:

Cuadro 1 Clasificación de productos en el local de venta

CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA				
CERCHA A1	CERCHA A2	CERCHA A3	CERCHA A4	CERCHA A5
Aceites Aditivos Pintura en Spray Grasa Graseros Fusibles Orrines	Fusibles Relay Pitos Sockets Bombillos Amperímetros Halógenos Cables de bujía Rotor Kit de carburador Kit de reparación de carburador Avances Tapas de distribuidor Switch de arranque Automáticos Módulo eléctrico Bujías Silvin Porta carbón Agujas de carburador Inyectores de carburador Reparación de embrague Cheques de bomba de gasolina	Filtros de aceite Filtros de combustible Empaques del múltiple Cauchos de la barra estabilizadora Tapas de aceite Empaques de las tapas válvulas Bocines de la suspensión Mangueras para radiador Bocines de paquete Empaques de tubo de escape Amortiguadores Zapatas de freno Pernos de torsión Grilletes	Pastillas de freno Amortiguadores Abrazaderas de paquete Filtros de combustible Pastillas de freno Manzanas de la rueda	Espejos retrovisores Filtros de aire Hidrovac Bomba de agua Bomba de combustible Guías Bases de motor Bases de caja Bases de amortiguador Carburador Distribuidores Alternadores Motores de arranque Mangueras de freno Discos de freno Bombillos Filtro del depurador

CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA

CERCHA A1	CERCHA A2	CERCHA A3	CERCHA A4	CERCHA A5
	Platino Condensos Carbones Trompo de temperatura Trompo de aceite Empaque de carburador Válvula de gases Siclores Economizadores Plumas Sellos de válvula Empaque del cabezote Bandas de distribución Kit de distribución Puntas de eje			
CERCHA A6	CERCHA A7	CERCHA A8	CERCHA B1	CERCHA B2
Cauchos de paquete Cauchos de la barra estabilizadora Filtros de aire Plumas Aceite Tornillos Pernos Seguros	Sockets Manubrio eleva vidrio Pernos Tuercas Binchas para plumas Dados Llaves Asbesto Lija	Kit de matriculación Guías Mangueras Cable de batería	Silicones Forro de volante Gasket en pasta Lagartos Porta fusibles Trabador de pernos Abrazaderas de manguera Halógenos	Sellador de radiador Líquido de freno Cable de acelerador Terminales de dirección Aditivos Pegamentos Tapa grasa Rótulas

CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA

CERCHA A6	CERCHA A7	CERCHA A8	CERCHA B1	CERCHA B2
Cañería de cobre Soporte de la dirección Rótulas Estabilizadores	Corcho de caucho Hojas de cierra Lima de motosierra Neplos Brocas Bornes Vasos de bujía Cauchos para vaso de bujía Cimbras de dirección Antisulfatantes Terminales para cables Seguro de zapata Estabilizador Grasero Motor de arranque Binchas de pastillas Aceite Papel victoria		Cinta reflectiva Aromatizantes Faja de remolque Foco ahorrador Tapa de distribución Logos Catalizador de escape Binchas plásticas Tornillos Llaves Ventilador Soldado cautín Cimbras Mangueras Aditivos Tapa cubos Desarmadores Cadena para filtro Cables Bridas	Llaves Soporte de la dirección Bridas Barra lateral Axial Estabilizadores Manubrios eleva vidrios Brazo Pitman Pasador del plato Pines Bocines Cauchos Soporte de batería
CERCHA B3	CERCHA B4	CERCHA B5	CERCHA B6	CERCHA B7
Empaques de tubo de escape cimbras Terminales Bombas de agua Pito Maniguetas	Bombas de agua Cauchos de hidrovac Alza de cabina Retenedores Brochas Cauchos de amortiguador	Retenedores Empaque de escape	Cables de embrague Bomba de combustible Cilindro de embrague Cilindro de freno Cruceetas Tricetas	Platos de embrague Discos de embrague Rulimán de cardán Cauchos de cardán Pernos de la mordaza Cauchos del pulmón Manzanas de rueda

CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA

CERCHA B3	CERCHA B4	CERCHA B5	CERCHA B6	CERCHA B7
Tuercas de rueda Pernos de rueda Chapas Guardapolvo	Bocines de paquete Platino Condensos Trompo de plato Llaves para bujía Empaques de la tapa válvula Zapatatas Cepillo de acero Switch de arranque Bobinas Módulo de alternador Trompo de retro Porta carbón Galletas Trompo de stop Diodos Flash Relay Cambio de luz Encendedor Halógenos		Cilindro de embrague auxiliar Cilindro de rueda Elevadores de válvula Piñón de cigüeñal Cadena de distribución Sinfín Piñón de levas Calibración de zapata Motor de arranque Tensores Rines Rulimán de cardán	Sockets Switch Filtros de gasolina Cauchos de espiral Bomba de gasolina Chapa de biela Chapa de bancada Chapa de puerta Cables de embrague Cables de velocímetro Pines bocines
CERCHA B8		VITRINA SUPERIOR	VITRINA INFERIOR	
Rulimanes Seguros de eje Tuercas de eje Abrazaderas Cable de embrague Cable de velocímetro		Guardapolvo Boya de tanque de combustible Cerebro Guías de ruta Tapas de radiador	Aromatizantes Aditivos Pinturas en spray Teflón Sincronizadores Pegamentos	

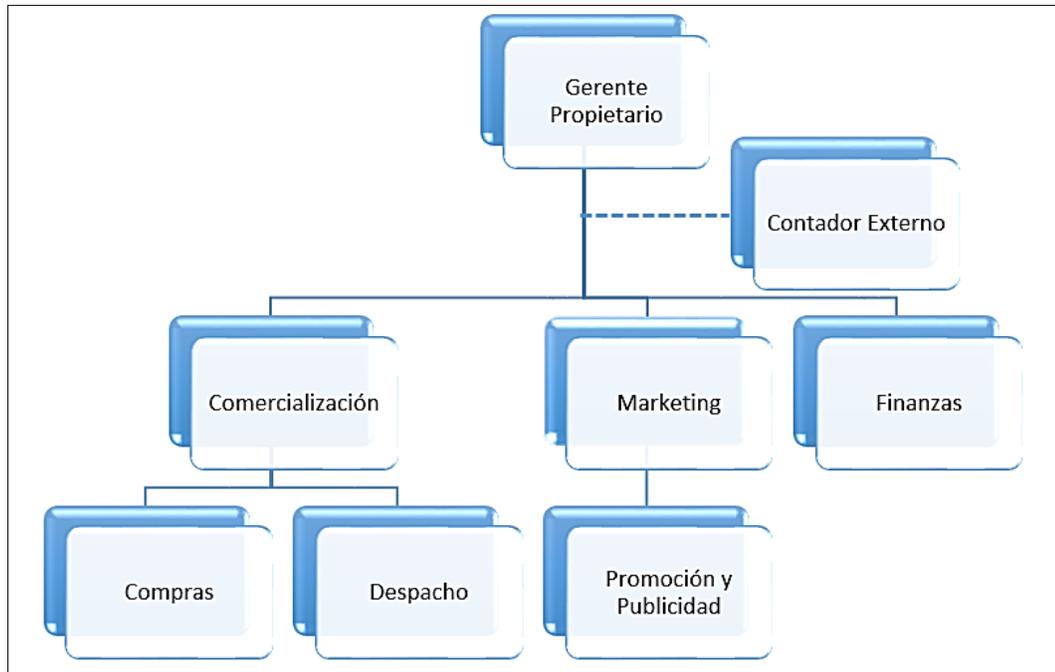
CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA		
CERCHA B8	VITRINA SUPERIOR	VITRINA INFERIOR
Zapatilla de freno Termostato Tapas de tanque de gasolina Bombillos Béndix Automáticos de arranque Cables de bujía Switch de arranque Resistencia de bobina Switch direccional Botón de arranque Fusibles Bocines Selenoides Filtros de inyección Cables de corriente Motor de tanque de las plumas		Papel victoria Arandelas Bombillos Pernos de torsión Economizadores Grasas Shampoo para carro Pernos de paquete Orrines Terminales de cables Bocines de arranque

Fuente: Información de la empresa

Elaborador por: Dayana Guillén y Karina Romero

1.1.6 Organigrama

Figura 4 Organigrama



Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

El área de gerencia se encuentra representada por el Sr. Luis Guillén, quien además de las actividades de planificación, organización, dirección y control tiene a su cargo las actividades de revisión y aprobación de los pedidos de compra, así como también la realización de devoluciones, adicionalmente es responsable del manejo de efectivo y equivalentes de efectivo, de igual manera es el único en autorizar promociones y publicidades.

El área de comercialización se lleva a cabo bajo la colaboración de uno de sus hijos, que tiene a su cargo la revisión de existencias, preparación de hojas de pedido, recepción de mercadería en bodega, revisión y validación de la misma junto con la aprobación del gerente, traslado de productos desde bodega

hacia el almacén, finalmente la atención al cliente, facturación y despacho de la mercadería vendida.

El área de finanzas está a cargo de la esposa del propietario, la Sra. Marilú Carpio, quien realiza las funciones de archivo de documentación tanto de venta como de compra, así también encargada de realizar las retenciones correspondientes a los proveedores, además prepara la información a enviar al contador externo y conjuntamente con gerencia determinan el margen de utilidad a aplicar en los productos.

1.1.7 Proveedores

Cuadro 2 Análisis de principales proveedores

ANÁLISIS DE PRINCIPALES PROVEEDORES DE "CARRO CENTRO"						
Variables Proveedores	Calidad del Producto	Tiempos de entrega	Precios	Créditos	Variedad de Productos	Total de puntos
Promesa Cia. Ltda.	5	5	4	2	5	21
Conauto	5	5	5	3	2	20
Importadora Guayaquil	3	4	4	4	3	18
Ivimar	4	5	4	5	2	20
Framir	4	4	3	4	1	16
Vanderbilt	5	4	4	4	1	18
Cepsa	5	5	5	5	1	21
Distribuidora Koyo	5	5	4	4	2	20
Tedasa	3	3	3	3	2	14
La Casa del Rulimán	4	5	4	4	1	18
Distribuidora Camacho	3	3	2	4	2	14
Jaroma	4	5	3	5	3	20
Interfil	3	3	3	3	1	13
Distribuidora Amazonas	3	3	3	3	3	15
Imporvanex	4	3	4	4	2	17

ANÁLISIS DE PRINCIPALES PROVEEDORES DE "CARRO CENTRO"						
Variables Proveedores	Calidad del Producto	Tiempos de entrega	Precios	Créditos	Variedad de Productos	Total de puntos
Vancouver	4	3	4	4	2	17
Distribuidora Mario	5	5	5	5	1	21
Mansuera	5	5	4	5	2	21
Ecuamangueras	5	3	3	4	1	16
Disgranco	3	3	3	4	2	18
Austrofil	4	5	3	3	1	16
Tecniempaque	3	4	4	4	2	17
Importrepuestos	3	4	3	3	4	17

Fuente: Información proporcionada por la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

De acuerdo a los 5 parámetros analizados, se pudo establecer una calificación para cada uno de los proveedores de "Carro Centro" concluyendo así que el proveedor más idóneo es Promesa Cia. Ltda, a pesar de que existen otros proveedores con la misma puntuación, este se diferencia por la variedad de productos que oferta.

Cuadro 3 Porcentaje de compra por proveedor

COMPRA A PROVEEDORES EN LA EMPRESA "CARRO CENTRO"	
Desde	01/01/2015
Hasta	31/12/2015
PROVEEDORES	% COMPRAS
Promesa Cia. Ltda	31%
Conauto	12%
Importadora Guayaquil	3%
Ivimar	3%
Framir	2%
Vanderbilt	3%
Cepsa	6%

COMPRA A PROVEEDORES EN LA EMPRESA "CARRO CENTRO"	
PROVEEDORES	% COMPRAS
Distribuidora Koyo	2%
Tedasa	13%
La casa del Rulimán	2%
Distribuidora Camacho	1%
Jaroma	3%
Interfil	2%
Distribuidora Amazonas	2%
Imporvanex	1%
Vancouver	2%
Distribuidora Mario	3%
Mansuera	3%
Ecuamangueras	1%
Disgranco	1%
Austrofil	1%
Tecniempaque	2%
Importrepuestos	1%
Total	100%

Fuente: Información financiera de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Los cuadros 2 y 3 permiten evaluar el poder de negociación por parte de los proveedores con la empresa "Carro Centro", como se puede observar este poder se encuentra concentrado en un distribuidor mayoritario (Promesa Cia. Ltda.) que representa el 31% de sus adquisiciones de mercadería, este proveedor adquiere poder debido a la variedad y calidad de productos que oferta y al cumplimiento en los plazos de entrega.

1.1.8 Análisis FODA.

Cuadro 4 Análisis FODA

ANALISIS FODA		
INTERNO	FORTALEZAS	DEBILIDADES
	<ul style="list-style-type: none"> - Planificación de las ventas. - Venta sin intermediarios. - Seguimiento de la atención a clientes. - Seguimiento de la competencia. - Conocimiento de mercado. - Experiencia en el área. 	<ul style="list-style-type: none"> - Falta de espacio físico. - Control ineficiente de inventarios. - Dificultad para atender a tiempo a toda la clientela.
EXTERNO	OPORTUNIDADES	AMENAZAS
	<ul style="list-style-type: none"> - Crecimiento sostenido del mercado automotor. - Gran demanda de los productos. - Poder adquisitivo estable. - Gran variedad de marcas (New era, NGK, Monroe, Bocsh, Koyo, 3M, etc) - Información sobre comportamiento de mercado disponible 	<ul style="list-style-type: none"> - Competencia muy agresiva - Cambios en la legislación - Alta variación de costos

Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

1.1.9 Análisis FODA Cruzado.

Cuadro 5 Análisis FODA cruzado

ANALISIS FODA Cruzado		
	OPORTUNIDADES	AMENAZAS
FORTALEZAS	<p>FO</p> <ul style="list-style-type: none"> - La planificación en las ventas contribuye con el crecimiento del negocio. - Seguimiento de atención al cliente, conlleva a incrementar la demanda. - Seguimiento de la competencia y conocimiento del mercado, permite obtener información sobre el comportamiento actual del mercado. - La experiencia con la que cuenta da lugar al incremento de la demanda. 	<p>FA</p> <ul style="list-style-type: none"> - Planificar las ventas contribuye a atacar la alta variación de costos. - El conocimiento de la competencia y la alta experiencia en el mercado, permite contrarrestar la competencia agresiva.
DEBILIDADES	<p>DO</p> <ul style="list-style-type: none"> - Se puede aprovechar la información sobre el comportamiento del mercado para adquirir la mercadería de mayor rotación y así atacar la falta de espacio. - A través del crecimiento sostenido del mercado automotor y el poder adquisitivo estable del consumidor, se puede preveer el volumen de ventas, atacado así el control ineficiente de inventarios. 	<p>DA</p> <ul style="list-style-type: none"> - Incrementar el espacio físico de almacenamiento para incrementar la variedad de productos, brindando una mejor atención al cliente, evitando así que acudan a la competencia. - Realizar un control eficiente de inventarios que permita conocer la constante variación de costos, de manera que se pueda determinar el precio de venta más idóneo. -Mejorar la capacidad de atención al cliente para ganar su confianza y fidelidad.

1.1.10 Cinco fuerzas de Porter

Poder de negociación de los clientes: Consiste en la capacidad que poseen los clientes de una empresa para establecer un precio que por lo general es inferior al que propone la empresa, esta postura se da en función de dos aspectos: la organización de los clientes para fijar un precio y la cantidad de proveedores que haya en el mercado. En el caso específico de la empresa automotriz "Carro Centro" este nivel de negociación es relativamente bajo, debido a que la cartera de clientes es bastante amplia, lo que les impide organizarse, por otra parte no existe una gran cantidad de almacenes que oferten estos productos en la ciudad de Pasaje.

Poder de negociación de los proveedores: Se refiere al poder que tiene el proveedor para establecer los precios al cliente, la mayor parte de las veces el precio que exige el proveedor es mayor al que está dispuesto a pagar el cliente; este poder dependerá de la cantidad de ofertantes, de las características de los insumos que proveen y la variedad de productos que dispongan. Para la empresa "Carro Centro", el poder de negociación de los proveedores se encuentra concentrado en un distribuidor mayoritario (Promesa Cia. Ltda) que representa el 31% de sus adquisiciones de mercadería, este proveedor adquirió este poder debido a la variedad y calidad de productos que oferta y al cumplimiento en los plazos de entrega.

Amenaza de nuevos participantes: Este punto se refiere a la entrada de nuevos participantes en el mercado, esta amenaza dependerá de cuán difícil o fácil sea constituir una empresa dedicada a una actividad ya existente. Refiriéndonos a la empresa "Carro Centro" el único nuevo competidor es el almacén "Autorrepuestos Orozco", la fuerte amenaza que representa se debe a sus bajos precios de venta al público, lo que obliga a los demás almacenes a disminuir su porcentaje de utilidad para poder ser competitivos en el mercado.

Amenaza de sustitutos: Es el riesgo que representan productos de similares características que se oferten a un menor precio de venta. En este punto, para la empresa "Carro Centro" representan amenaza de sustitutos los repuestos genéricos que ofertan en su mayoría los demás almacenes de partes automotrices de la ciudad, ya que "Carro Centro" oferta en su gran mayoría productos japoneses.

Rivalidad del sector: Se refiere netamente a la competencia existente en el mercado, el poder de la competencia dependerá del número de ofertantes de un mismo producto o servicio. En relación a la situación de "Carro Centro", este aspecto está representado por un nivel medio debido a que no existen numerosos almacenes dedicados a esta actividad, actualmente esta rivalidad se representa por 3 almacenes: Autorrepuestos "Nawi", Autorrepuestos "Nelly" y Autorrepuestos "Orozco".

1.2 Diagnóstico del sistema actual de inventarios de la empresa

1.2.1 Manejo de bodega

En base a una entrevista (Ver anexo 1) realizada al propietario de "Carro Centro" se obtuvo la siguiente información sobre el área de bodega:

"Carro Centro" dispone de 2 bodegas principales y 1 auxiliar, mismas que para el desarrollo del presente trabajo y su distinción denominaremos: bodega 1, bodega 2 y bodega 3; la bodega 1 ubicada en las calles Eloy Alfaro y 9 de Octubre con una dimensión de 60 metros cuadrados, la bodega 2 ubicada en las calles 9 de octubre y Azuay con una dimensión de 120 metros cuadrados y bodega 3 ubicada junto a la bodega 2 y tiene un área de 32 metros cuadrados, sin embargo nunca se utiliza la capacidad total de esta; estas bodegas se encuentran ubicadas en locales propiedad de "Carro Centro", por lo tanto no existe costo de arrendamiento.

En la bodega 1 se presenta dificultad para una rápida movilización, debido a las dimensiones que posee y al volumen de mercadería que abarca, otro inconveniente de esta bodega es la escasa iluminación en la parte posterior de la misma; adicionalmente existe una sola puerta la cual es estrecha, lo que dificulta la entrada/salida de productos de gran tamaño, en el aspecto de seguridad contra robo es más vulnerable, debido a que la bodega se encuentra ubicada en la planta baja de un edificio destinado a la renta de departamentos y los inquilinos tienen acceso directo a la puerta de la bodega. Un aspecto favorable para la bodega 1 es que esta se encuentra ubicada a 12 metros del punto de venta, razón por la cual ha sido asignada para el almacenamiento de los productos de mayor tamaño.

Por otra parte la bodega 2 al contar con un área más amplia y con productos de menor tamaño no presenta dificultad para la movilización de la mercadería, además esta cuenta con ventanas que permiten el ingreso de luz y ventilación, tiene una salida de emergencia y al no tener departamentos en renta en los pisos superiores, a esta bodega no entran personas ajenas al negocio, lo que le proporciona una mayor seguridad a la mercadería que se almacena aquí. Por otra parte una desventaja que presenta esta bodega es que se encuentra ubicada a una distancia de 50 metros del local de venta, razón por la cual en esta se almacenan productos de menor tamaño.

La bodega 3 es considerada una bodega auxiliar ya que es utilizada únicamente cuando llega mercadería de distintos proveedores en un mismo día y no se dispone del tiempo ni espacio necesario para organizarla en la bodega que corresponda.

En cuanto a la distribución del inventario total, "Carro Centro" ha asignado el 45% de su stock al local de venta, mientras que el 55% restante se distribuye en

20% en la bodega 1 (productos de gran tamaño), 30% en la bodega 2 (productos de menor tamaño) y 5% en la bodega 3.

A continuación se detalla la mercadería almacenada en cada una de las bodegas, según información proporcionada por el propietario de “Carro Centro”; es importante aclarar que no todos los productos detallados en el punto “descripción de los productos” analizado anteriormente se encuentran almacenados en las bodegas, debido a que son ubicados únicamente en el almacén dispuesto para la venta al público:

Cuadro 6 Productos de Bodega 1

PRODUCTOS ALMACENADOS EN BODEGA 1	
Llantas	
Hojas de paquete	
Baterías	
Canecas de aceite	
Aceite al granel	
Canecas de ácido	

Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

Cuadro 7 Productos de bodega 2

PRODUCTOS ALMACENADOS EN BODEGA 2	
Piñón de Cigüeñal	Catalizador
Bomba de Aceite	Plumas
Bomba de Agua	Moquetas
Bomba de Combustible	Máquina del vidrio
Rines	Amortiguadores
Abrazaderas de Manguera	Espirales
Bandas	Balancines
Mangueras de Radiador	Platos de Suspensión
Tubos de llanta	Barras de Torsión
Rulimanes	Pasadores de Suspensión

PRODUCTOS ALMACENADOS EN BODEGA 2	
Puntas de Ejes	Topes de Suspensión
Tricetas	Bombas de Frenos
Retenes	Discos de Frenos
Defensas	Tambor de Frenos
Aceite	Zapatatas de Frenos
Aditivos	Zapatillas de Frenos
Terminales de Dirección	Caucho de la Mordaza.
Articulaciones	Cable de embrague
Barra Central de la Dirección	Cable de freno de mano
Barra Lateral de la Dirección	Pegamentos
Soporte de la Dirección	Ventiladores
Barra Estabilizadora	Cable de Velocímetro
Brazo Pitman	Condensos
Rótulas	Alternador
Bocines de la Dirección	Relay de Carga
Rulimanes de la Dirección	Halógenos
Bujías	Amperímetro
Bobinas	Pitos
Cables de Distribución	Mini Relay
Platinos	

Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

BODEGA 3: Al ser una bodega auxiliar se puede almacenar productos que pertenezcan a cualquiera de las 2 anteriormente mencionadas.

En cuanto a la organización de cada una de las bodegas, se pudo observar que están clasificadas por productos en cerchas, dependiendo del producto se destina una cercha completa o un espacio de la misma, por ejemplo los filtros debido al tamaño, variedad y cantidad en existencia, se les ha asignado una cercha completa, mientras que para rulimanes debido a su tamaño, a pesar de que existe variedad y cantidad, ocupan únicamente una porción de una cercha, por lo tanto comparten espacio con otros productos de similar tamaño. Ciertos productos tienen un trato especial, como por ejemplo las baterías, las

cuales no pueden estar en contacto con el suelo, debido a que sufren descargas, por lo que son colocadas sobre bases de madera.

En cuanto a la seguridad para salvaguardar la mercadería en las bodegas, "Carro Centro" no cuenta con un seguro para los productos, ningún sistema de alarma, detector de humo ni extintor; sin embargo en el local de venta si se tiene estas medidas de seguridad, exceptuando el seguro, por lo que se estaría tomando medidas de precaución con aproximadamente el 50% del total de inventario.

1.2.2 Preparación de la compra.

En "Carro Centro" existe un encargado de varias actividades, entre estas, preparación de hojas de pedido, esta actividad se realiza conjuntamente con el gerente; los pedidos se ejecutan en función del volumen de ventas (la lista de pedido se va realizando diariamente); esta lista es realizada mediante anotaciones manuales en un cuaderno de pedidos.

Es importante considerar que el cuaderno de pedidos está dividido por secciones: rodamiento, suspensión, dirección, escape, frenos, partes eléctricas, motor, accesorios y lubricantes; de esta manera se facilita la realización del pedido a cada uno de los proveedores, teniendo presente que la frecuencia de las visitas realizadas por los agentes vendedores depende de la rotación del producto que oferten; es importante mencionar que existen proveedores que ofrecen varias líneas de productos, mientras otros se centran en una sola. Otro aspecto a tomar en cuenta para la realización de los pedidos es la propuesta de ofertas por parte de los proveedores sin dejar de lado la rotación que este tenga.

1.2.3 Manejo de recepción y almacenamiento.

La misma persona encargada de la preparación de compra también realiza la revisión de existencias, recepción de mercadería en bodega, revisión y validación de la misma junto con la aprobación del gerente, traslado de productos desde bodega hacia el almacén de venta; aunque la responsabilidad no recae únicamente sobre este sino que es compartida.

La persona que realice la recepción se asegura que la cantidad de cartones declarada en la guía de remisión sea la que está ingresando a bodega, luego de acuerdo a la factura emitida por el proveedor se procede a la revisión de cada ítem, este proceso se realiza uno o dos días posterior a la recepción de la mercadería, ya sea en el local de venta o en cualquiera de las bodegas; la revisión consiste en verificar el tipo de producto, calidad, cantidad y costo, en caso de no coincidir con la orden de pedido realizada al agente vendedor, la mercadería es separada para su correspondiente devolución, con la mercancía que cumple con lo solicitado se procede a calcular el porcentaje de utilidad para posteriormente colocar el precio de venta al público y finalmente ubicarlo en su cercha o espacio respectivo. En el caso de que la recepción de los productos se haya realizado en la bodega 3, se procede a su revisión y en lapso de una semana se reubica la mercadería en la bodega que le corresponda.

1.2.4 Manejo de despacho.

El responsable de la comercialización se encarga de la atención al cliente, facturación y despacho, todo esto bajo supervisión y colaboración del propietario del almacén. Generalmente la salida de la mercadería se la realiza desde el local de venta, excepto cuando se realizan ventas de un volumen considerable, estos despachos se efectúan desde las bodegas.

En el punto de venta la mercadería se encuentra clasificada no por líneas de producto, si no en función de la cantidad, rotación y tamaño, evidenciando la inexistencia de un orden y de un lugar específico para cada producto, esto es debido al espacio del local de venta.

1.2.5 Sistema de inventarios

“Carro Centro” no posee codificación para sus productos, debido a que no cuenta con un sistema que le facilite el control de inventario, por lo tanto no se puede determinar con certeza la cantidad de ítems por producto que posee. Por otra parte no se ha adoptado un sistema de control de inventario debido a la falta de organización y a la complejidad que representa, además del tiempo que implicaría.

En cuanto a la contabilización del inventario se lo hace aplicando las transacciones que propone el método de inventario periódico sin embargo el contador de la empresa nos supo explicar que no se realizan las revisiones físicas que este método propone, debido a la complejidad que representa por motivos de espacio, tiempo y cantidad de ítems que posee la empresa, lo cual se lograría únicamente cerrando el local de venta durante 2 meses; de tal manera que el valor de esta partida la determinan en base a las compras y las ventas, disminuyendo de estas últimas un porcentaje promedio de utilidad de manera que se pueda determinar así el costo de la mercadería vendida y posteriormente restar de las compras.

1.3 Conclusiones

Los aspectos que se destacan de la información presentada en este capítulo sobre el desempeño de la empresa es que se inició y se mantiene hasta la actualidad como un negocio de carácter familiar, debido a la trayectoria de la misma (23 años) ha adquirido una amplia experiencia lo que le ha permitido ganarse la confianza del mercado en el que se desenvuelve, sin embargo uno

de los principales problemas que se ha generado recientemente es la competencia agresiva de los precios; en cuanto al tema de inventarios, maneja uno bastante variado y amplio, el cual es el activo más representativo de "Carro Centro" y que se almacena en sus propias bodegas, mismas que carecen de un sistema de seguridad para resguardar su mercadería.

Una desventaja que se pudo identificar es que existe un proveedor que abarca el 31% de su abastecimiento, lo cual le otorga un fuerte poder de negociación, ya que Carro Centro depende mayoritariamente de este proveedor para el giro del negocio sin contratiempos. Por otra parte las actividades en cuanto al manejo de inventarios son compartidas, es decir no existe un único responsable para cada actividad. Finalmente y como punto clave para el desarrollo de este trabajo se pudo observar que la empresa automotriz "Carro Centro" no posee un sistema de control de inventarios, lo que dificulta el conocimiento exacto de las existencias.

CAPITULO 2: MARCO CONCEPTUAL

Introducción

En este capítulo se incluyen opiniones de distintos autores que analizan los temas claves para el desarrollo de este trabajo, estos temas abarcan inventarios, administración de inventarios, control de inventarios, límites de existencias y valoración de inventarios, mismos que contribuyen a un mejor entendimiento, y por ende a una mejor elección para el diseño del modelo de gestión de inventarios en la empresa automotriz "Carro Centro".

2.1 Inventarios

2.1.1 Definición

En términos generales, inventario constituye las existencias almacenadas en bodega para posteriormente ser utilizadas en el proceso productivo o directamente para ser vendidas, la relevancia del inventario dentro de los activos dependerá del tipo de empresa.

Según Sarmiento (2004), inventario son bienes materiales que las empresas industriales o comercializadoras destinan a la venta, con el objetivo de satisfacer las diversas necesidades de la sociedad y a cambio de esto, obtener una ganancia.

Otro punto de vista es el que plantean Míguez y Bastos (2006), que indican que "inventario es un recurso almacenado al que se recurre para satisfacer una necesidad actual o futura" (pág. 3).

International Accounting Standards Committee Fundation (IASCF, 2013) establece en la NIC 2 "Inventarios" en su párrafo 6 definiciones, determina que las existencias son activos:

- (a) poseídos para ser vendidos en el curso normal de la explotación;
- (b) en proceso de producción de cara a esa venta; o
- (c) en forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción o en el suministro de servicios. (pág. 2)

Enfocándose en las empresas comerciales, los autores Zapata y Zapata (2009) definen al inventario como "aquellas compras de bienes de naturaleza corporal, a las cuales no se les realiza ningún cambio en su estructura, pero dado el servicio de acercamiento y facilitación del producto, incluye un valor agregado" (pág. 121).

2.1.2 Importancia

Al tratarse de un activo que está en constante rotación, debido a que las mercancías son adquiridas y vendidas continuamente, lo cual genera cambios permanentes en la cantidad de existencias en bodega, es necesario entender la importancia de su manejo.

Con respecto a la importancia de esta partida los autores Johnson, Leenders y Flynn (2012) establecen los siguientes puntos:

- Es indispensable para mantener la continuidad en la producción o venta.
- Dependiendo del volumen de adquisición, contribuye a disminuir costos y por ende ayuda a mejorar el margen de utilidad.
- Funciona como un escudo frente a la fluctuación de precios.

2.1.3 Clasificación.

Rubio y Villarroel (2012), plantean que los inventarios se clasifican de la siguiente manera:

Inventario de mercancías: Este inventario es propio de las empresas comercializadoras y se caracteriza por no sufrir ningún cambio posterior a su compra, es decir se pone a disposición del cliente tal y como se lo adquirió originalmente.

Inventario de materia prima: Estos inventarios son característicos de las empresas industriales, constituyen la base para la elaboración de sus productos, es decir estos inventarios se adquieren con vista a ser transformados.

Inventario de productos en proceso/semielaborados: De igual manera estos inventarios son comunes en empresas industriales, se generan cuando la materia prima ha sufrido alguna transformación dentro del proceso productivo, esto es posible gracias a la ayuda de la mano de obra y de otros suministros.

Inventario de productos terminados: Lo conforma la materia prima que ha sido completamente transformada y convertida en el producto ofertado por la empresa, la cual está lista para la venta y que generalmente son almacenados en bodegas.

Por otra parte los autores Ricón, Lasso y Parrado (2012) establecen la siguiente clasificación de inventarios, dependiendo del tipo de empresa:

Empresas de servicio: Son aquellas que comercializan bienes intangibles, y manejan los siguientes inventarios:

- Inventario de materia prima
- Inventario de contratos en ejecución.

- Inventario de repuestos y accesorios.

Empresas comerciales: Venden bienes tangibles, tal cual como los compran, manejan los siguientes inventarios:

- Inventarios de bienes no fabricados por la empresa.
- Inventarios de repuestos y accesorios.

Empresas industriales: Son las que mercadean bienes que pasan por un proceso de fabricación, manejan los siguientes inventarios:

- Inventario de materia prima
- Inventario de producto en proceso
- Inventario de productos terminados.
- Inventario de repuestos y accesorios.
- Inventario de envases y empaques. (pág. 179)

2.2 Administración de inventarios

2.2.1 Definición

Jiménez (como se citó en Alvear, 2014) establece que la administración de inventarios es una estrategia que permite el manejo adecuado de los inventarios en cuanto a la adquisición y almacenamiento en relación a la demanda y en función del tipo de empresa, lo cual influye en la obtención de resultados (utilidad/pérdida) y a su vez permite la toma de decisiones en cuanto al mantenimiento o mejora de la administración que se esté llevando a cabo.

2.2.2 Importancia

De acuerdo a lo que expresan Gitman y Zutter (2012) "el objetivo de administrar el inventario... es lograr la rotación de inventario tan rápido como sea posible, sin perder ventas debido a desabastos" (pág. 551).

Según Díaz (como se citó en Alvear, 2014) en la finalidad de la administración de inventarios se destacan dos factores importantes, el primer factor es:

Minimización de la inversión en inventarios: Al minimizar el inventario se corre el riesgo de no tener la capacidad de satisfacer la demanda de los clientes de manera inmediata, lo que implica que estos acudan a la competencia; sin embargo dicha minimización permite reducir la inversión en esta partida.

El segundo factor según la explicación que proporciona Sastra (2009) indica:

Afrontando la demanda: Hace referencia a la capacidad de la empresa para cumplir satisfactoriamente con las solicitudes de los clientes y para que las ventas no se paraliquen por falta de mercadería.

Al analizar ambos aspectos se deduce que son contrarios, es decir si optamos por minimizar la inversión que se mantiene en inventario, quizá dejemos de vender por falta de mercadería, en cambio si se tiene exceso de mercadería, también se posee una inversión mayor.

La adecuada administración de inventarios ocasiona las siguientes ventajas y desventajas:

Ventaja:

- Facilidad para cubrir las exigencias del cliente.

Desventajas:

- Elevados costos por la adquisición y mantenimiento de un mayor volumen de inventario.
- Riesgo de obsolescencia de mercadería.

De acuerdo a lo que establece el Instituto Pequeñas y Medianas Industrias (PYME 2015), existen dos preguntas básicas que colaboran al desarrollo de la administración de inventarios:

- ¿Cuándo hacer los pedidos?

Hace referencia al momento en el que se deben realizar los pedidos, en base a un sistema que determina el nivel requerido en función al plazo de las entregas, la demanda diaria y las existencias de seguridad.

- ¿Cuánto ordenar?

Consiste en determinar la cantidad de mercadería a pedir en base al resultado de la función aplicada anteriormente.

2.2.3 Herramientas y técnicas de administración de inventarios

Luego de haber consultado a varios autores, se ha determinado que en su mayoría coinciden en las técnicas para la administración de inventarios, a continuación se presentan las herramientas para administrar el inventario en una compañía desde diferentes perspectivas:

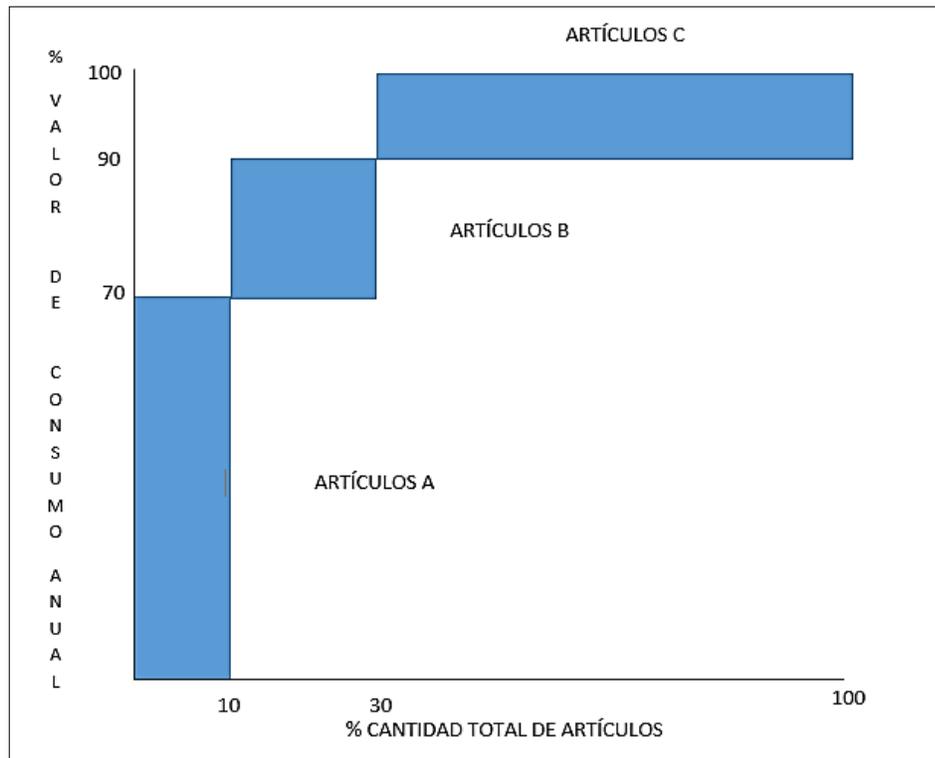
El sistema ABC: Según Gitman y Zutter (2012) El sistema de administración ABC se sustenta en la teoría de Vilfredo Pareto del siglo XIX, misma que afirma que el 80% de los resultados de un proceso se fundamentan en el 20% de las causas, al reflejar esto en la partida inventario, implica que el 20% del total de los artículos representa un 80% del valor de los inventarios, mientras que el 80% de la cantidad de los artículos representa el 20% del valor total del inventario.

El sistema lleva este nombre debido a que las empresas que lo utilizan clasifican su inventario en 3 grupos (A, B y C) según la importancia jerárquica, agrupándose así en A los de mayor valor, por lo general representan el 20% del

total de artículos en inventario y el 80% de la inversión en esta partida; en B se encuentran los artículos que representan la siguiente inversión más grande en inventario y finalmente en el grupo C se acumulan los artículos de menor valor, que generalmente son muchos (80%) pero que no representan gran inversión, en comparación para los otros 2 grupos. De acuerdo a la importancia de cada uno de los grupos anteriormente mencionados se les asignará un mayor o menor grado de supervisión directamente proporcional al valor de inversión que representa.

Así también esta clasificación puede variar dependiendo del tipo de empresa y de los ítems que maneje la misma, pudiendo incrementarse la cantidad de grupos en la que se clasifican los ítems (A, B, C, D...etc) o también pueden limitarse a dos grupos (A y B); a continuación se presenta un ejemplo de gráfica del sistema ABC, considerando tres grupos:

Figura 5 Gráfica del sistema ABC



Fuente: Administración de compras y abastecimientos. 2011. McGraw-Hill.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

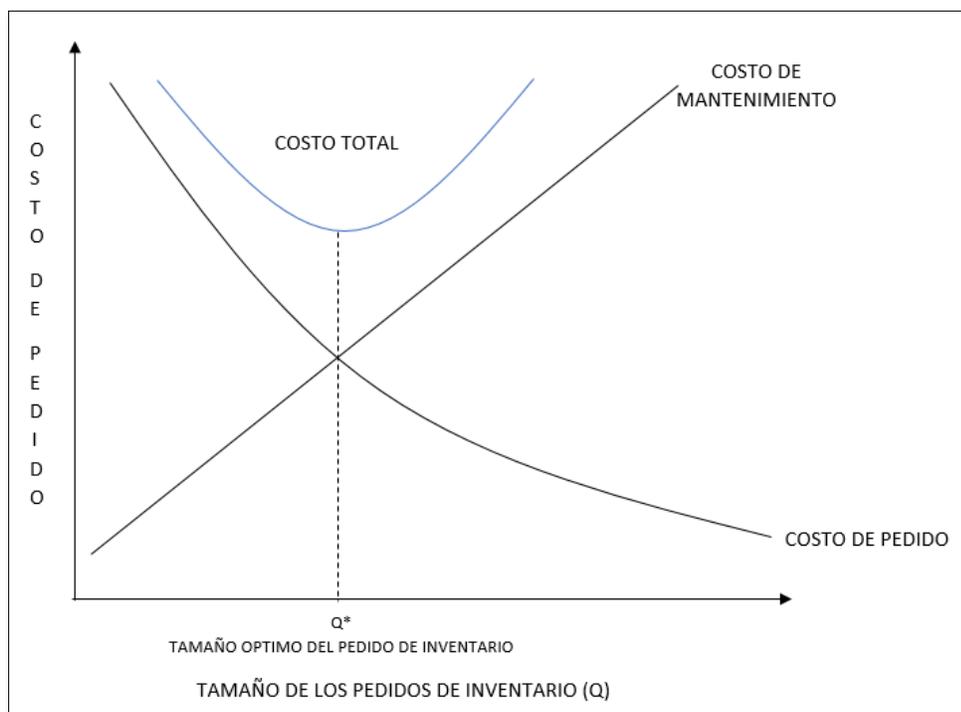
Modelo de la cantidad económica de pedido (CEP): Igualmente Gitman y Zutter (2012), especifican que es una técnica que consiste en determinar el tamaño óptimo de pedido de los artículos en base a los costos relevantes del inventario (costo de pedido y costo de mantenimiento de existencias) para finalmente determinar que volumen de pedido disminuye al mínimo el costo total del inventario.

Entendiendo como costos de pedido a los costos administrativos fijos de colocación y recepción de pedidos: el costo de elaboración de una orden de compra, procesar el papeleo resultante, recibir un pedido y verificarlo contra la

factura. Por otra parte los costos de mantenimiento involucran los costos variables por unidad de un artículo que se conserva en inventario durante un período específico, estos son: costos de almacenamiento, costos de seguro, costos de deterioro y obsolescencia y costo de oportunidad.

Este modelo plantea que a mayor volumen de pedido menor costo de pedido, sin embargo representará un mayor costo de almacenamiento y viceversa, por lo tanto el objetivo del CEP consiste en determinar la cantidad óptima de pedido para disminuir al mínimo tanto los costos de pedido como los de almacenamiento.

Figura 6 Gráfica de la cantidad económica de pedido



Fuente: Fundamentos de finanzas corporativas. 2010. McGraw-Hill.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Ross, Westerfield y Jordan (2010), proponen las siguientes fórmulas para determinar el tamaño óptimo de pedido (Q) (pág. 664). :

- Costo total de mantenimiento = inventario promedio x costo de mantenimiento por unidad

$$= \frac{Q}{2} \times CC$$

- Costo total de pedido = costo fijo por pedido x número de pedidos

$$= F \times \frac{T}{Q}$$

- Costo total = costo total de mantenimiento + costo total de pedido

$$= \frac{Q}{2} \times CC + F \times \frac{T}{Q}$$

Por lo tanto, despejando Q de la fórmula del costo total queda de la siguiente manera:

$$Q = \sqrt{\frac{2T * F}{CC}}$$

Es importante conocer el significado de los componentes de la fórmula anterior para un mejor entendimiento y aplicación de la misma:

Cuadro 8 Nomenclatura modelo CEP matemático

NOMENCLATURA DE LA FÓRMULA DEL MODELO CEP		
TÉRMINO USADO	SÍMBOLO	INTERPRETACIÓN
Costo óptimo de pedido	Q	Es el valor monetario que da como resultado de la suma del costo de mantenimiento y el costo de pedido óptimos.
Consumo anual	T	Costo anual de la proyección de ventas, que se obtiene multiplicando las unidades de ventas anuales por el costo unitario.
Costo de pedido	F	Costos en los que se incurre desde el momento en que se realiza el pedido hasta recibir el mismo en bodegas.
Costo de mantenimiento	CC	Costo unitario de almacenamiento, seguro, costo de oportunidad y deterioro.

Fuente: Fundamentos de finanzas corporativas. 2010. McGraw Hill

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Otro método para poder obtener la cantidad económica de pedido es mediante el tanteo, mismo que es más utilizado que el matemático, debido a la facilidad que implica su aplicación, no obstante presenta menor exactitud que la aplicación de la fórmula matemática; según (Vásquez, 2012) para la aplicación de este método se utiliza la siguiente nomenclatura:

Cuadro 9 Nomenclatura modelo CEP tanteo

NOMENCLATURA DEL MÉTODO CEP POR TANTEO			
TÉRMINO USADO	SÍMBOLO	UNIDAD	INTERPRETACIÓN
Número de pedidos	N	Cantidad	Deberá colocarse un número que represente las veces que se deba solicitar un producto en el año.
Cantidad de productos por pedido	Q	Cantidad	Número de ítems por producto a solicitar en cada pedido.
Inventario promedio	IP	Cantidad	Este cálculo se realiza dividiendo la cantidad de productos por pedido para 2.
Valor del inventario promedio	VIP	Dólares	Este valor se obtiene multiplicando el costo unitario del producto por la cantidad de inventario promedio.
Costo anual de pedido	CP	Dólares	Es el costo en el que incurre la empresa al realizar el pedido y recibirlo, multiplicado por el número de pedidos realizados durante el año.
Costo anual de mantenimiento	CM	Dólares	Para su cálculo debe considerarse el costo de almacenamiento, seguro, deterioro y costo de oportunidad multiplicado por el inventario promedio.
Costo total	CT	Dólares	Es la suma del costo de pedido más el costo de mantenimiento, mismos que varían dependiendo del número de pedidos y las cantidades de cada uno.

Fuente: Modelo de gestión de inventarios para la empresa Martec Cia Ltda. 2012

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Este método se pone en práctica mediante una tabla, colocando de manera horizontal la nomenclatura antes mencionada y de manera vertical las

cantidades aleatorias que servirán posteriormente para el cálculo, esta tabla se muestra a continuación:

Cuadro 10 Formato del modelo CEP tanteo

FORMATO PARA EL CÁLCULO DE LA CANTIDAD ECONÓMICA DE PEDIDO							
Producto							
Cantidad							
Costo							
N	Q	IP	VIP	CP	CM	CT	Decisión
1	800	400	1700,00	9,50	204,00	213,50	
2	400	200	850,00	19,00	102,00	121,00	
4	200	100	425,00	38,00	51,00	89,00	CEP

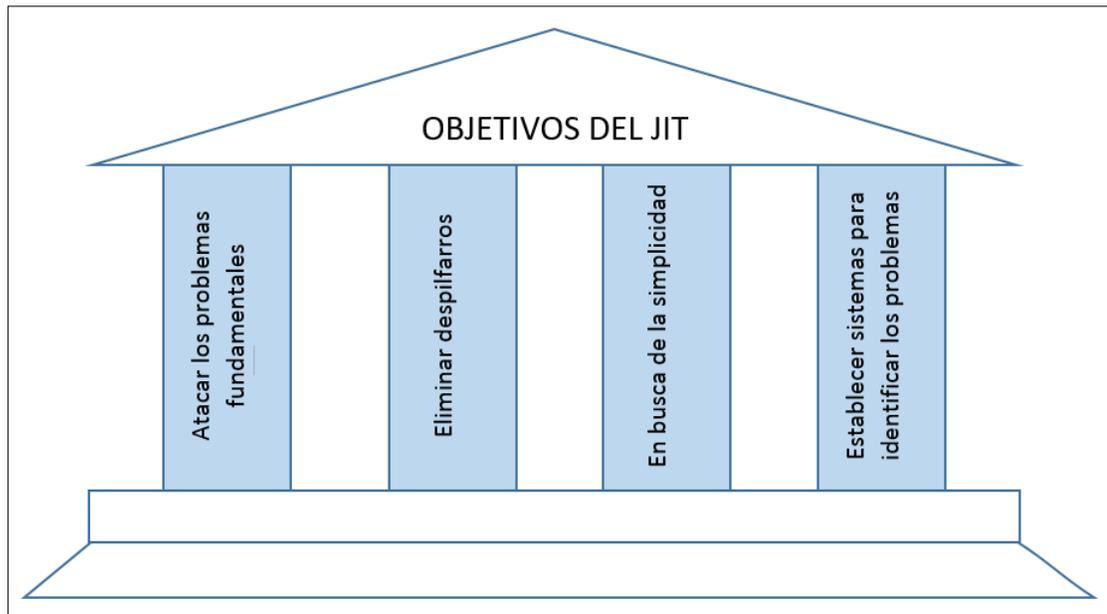
Fuente: Modelo de gestión de inventarios para la empresa Martec Cia Ltda. 2012

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Sistema justo a tiempo (JIT): En este punto Gitman y Zutter (2012), señalan que el objetivo de este sistema es minimizar los inventarios con el fin de adquirir solamente las mercaderías necesarias para que la producción no se paralice, es decir evitar mantener inventarios en bodega, eliminando los costos de almacenamiento, seguro, etc., para que este sistema funcione se requiere el compromiso de los empleados, proveedores y la compañía transportadora.

La finalidad del método justo a tiempo es mejorar la adaptación de una empresa a los cambios que se presenten, de manera que le permita responder económicamente al cambio; así también este sistema señalará y dará prioridad a los estrechamientos que impidan el flujo y bloqueen la capacidad de la compañía para responder al cambio mediante una estimulación a toda la organización (Vásquez, 2012).

Figura 7 Objetivos del modelo justo a tiempo



Fuente: Modelo de Gestión de inventarios para la empresa Martec Cia. Ltda. 2012.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Los objetivos del modelo del justo a tiempo son:

- Atacar los problemas fundamentales de existencias: Al tratar de disminuir las existencias, generalmente se presentan problemas (Vásquez, 2012)., a continuación se presentan algunos ejemplos de cómo afrontarlos, utilizando el sistema JIT:

Cuadro 11 Solución JIT

SOLUCIÓN DE PROBLEMAS CON EL SISTEMA JIT	
PROBLEMAS	SOLUCIÓN JIT
Zonas con cuellos de botella	Aumentar la capacidad
Calidad deficiente	Mejorar los procesos y/o proveedores
Máquina defectuosa	Mejorar e incrementar controles

Fuente: Modelo de Gestión de inventarios para la empresa Martec Cia. Ltda. 2012.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

- Eliminar despilfarros: Este objetivo pretende eliminar aquellas tareas innecesarias dentro del proceso productivo que únicamente incrementan la utilización de recursos y por ende el costo de la producción, es por ello que la técnica del justo a tiempo plantea eliminar dichas actividades improductivas o disminuirlas en el mayor porcentaje posible (Vásquez, 2012).

- En busca de la simplicidad: El modelo JIT plantea que las tareas y procesos deben tener un enfoque sencillo para que todo el personal de la organización pueda comprender el funcionamiento de los mismos y así poder gestionarlos de manera más eficiente (Vásquez, 2012).

- Sistemas computarizados para el control de recursos: Consiste en establecer un plan de adquisición que cubra las necesidades de producción de la empresa, contando con la ayuda de la tecnología computarizada (Vásquez, 2012).

Sistema Kanban: Según Johnson, Leenders, & Flynn (2012) este sistema está estrechamente relacionado con el JIT, debido a que de manera fácil permite conocer las necesidades de abastecimiento y los cuellos de botella para de esta

manera lograr una producción JIT más eficiente y eficaz. Existen dos tipos de sistema Kanban:

- El de una sola tarjeta: Utiliza la tarjeta de transporte, misma que controla el transporte de partes entre departamentos.
- El de tarjeta doble: Utiliza una tarjeta de transporte y otra de producción, entendiéndose esta última como una autorización interdepartamental para la elaboración de los productos.

2.3 Control de inventarios

2.3.1 Definición

Fernandez (2011) establece un concepto general sobre el control dentro de una organización, refiriéndose a este como un proceso que dirige las actividades de los individuos hacia el logro de los objetivos de la organización, con la finalidad de verificar que se cumpla lo propuesto en los planes, además indica que para que un control sea eficiente es necesario contar con una información idónea.

La manera en la que se realice el control de inventarios variará dependiendo de cada empresa, ya que el funcionamiento, las políticas y la dedicación de los empleados será distinta en cada organización; para un adecuado control es importante considerar que las funciones de realización y revisión sean completamente excluyentes. Es importante tener en cuenta que un control periódico contribuye a evitar y corregir errores a tiempo.

Refiriéndonos específicamente al control de inventarios es importante que las empresas tengan un adecuado manejo sobre los siguientes puntos:

Abastecimiento: Bravo (2010) establece que para tener un adecuado funcionamiento del área de abastecimiento es conveniente que la empresa asigne un responsable de determinar las existencias y en base a esto la

necesidad de adquirir mercadería, permitiendo así abastecerse de los productos suficientes tanto para satisfacer la demanda como para evitar exceso de mercadería en bodega que generan costos de almacenamiento.

Análisis de los proveedores: Bravo (2010) considera que la empresa debe tener en cuenta los posibles proveedores para poder hacer una selección adecuada en cuanto a aspectos importantes como: la calidad del producto, el precio, tiempo de entrega, facilidades de pago, etc.

Preparación de la compra: Bravo (2010) aclara que luego de haber realizado la elección apropiada del proveedor la empresa debe realizar el pedido, en este punto la empresa debe tener la certeza de que el proveedor recibió la orden de pedido y que ambas partes están de acuerdo en cuanto al precio y los productos solicitados; debiendo conservar un respaldo de la orden de pedido acordada para efectuar un adecuado control de la mercadería que se recibirá posteriormente.

Recepción y revisión de los artículos: Bravo (2010) afirma que una vez cumplido el plazo de entrega las mercaderías llegarán a las bodegas de la empresa, al momento de la recepción de estas deberá aplicarse un control riguroso en cuanto a los ítems, calidad y cantidad; verificando que se cumpla con los parámetros establecidos en la orden de compra y en caso de que alguno de ellos no se cumpla, deberá realizarse la respectiva devolución.

Estructura de los registros internos: Bravo (2010) manifiesta que es necesario que la empresa registre los movimientos internos de la mercancía para tener conocimiento exacto de las cantidades y de los lugares en los que se encuentra cada uno de los ítems.

Egresos de mercadería: Este aspecto hace referencia a la entrega del producto al cliente (venta).

Diferencias de inventarios: Bravo (2010) ratifica que consiste en realizar una comparación de los inventarios físicos con los registros en los libros contables, este control físico se debe hacer al menos una vez al año, se debe tener en cuenta que resulta más fácil determinar las causas de las diferencias mientras más continuos sean los controles físicos.

2.3.2 Importancia

De acuerdo a lo que expresa Anzola (2010) el control de inventarios implica tener artículos adecuados, tanto en cantidad, momento y lugar correctos, es decir que el control del inventario conduce a la adquisición de la cantidad precisa de materiales en el caso de las empresas industriales o de mercadería en las comerciales para de esta manera optimizar costos.

2.3.3 Objetivos

Dentro del control de inventarios existen varios objetivos, que dependiendo del tipo de empresa tendrán un grado de prioridad para de acuerdo a eso poderlos alcanzar paulatinamente.

A continuación se detallan algunos de los objetivos planteados por Anzola (2010):

Disminuir la inversión del inventario: Se debe establecer un equilibrio en la cantidad de existencias para no incurrir en inversiones innecesarias, pero sin dejar de lado la importancia de mantener un inventario necesario para satisfacer la demanda existente.

Disminuir costos de almacenamiento: Implica el aprovechamiento del espacio utilizado en bodega, es decir adquirir únicamente lo necesario para satisfacer al cliente en plazo y cantidad, de esta manera evitar incrementar costos (almacenamiento).

Mantener un sistema eficiente de información del inventario: Además un adecuado control de inventario permite a la empresa contar con información certera de las cantidades en existencias, mediante la definición y utilización de un sistema adecuado para ello.

2.3.4 Métodos de control de inventarios

Inventario permanente: De acuerdo a Escudero (2011) Este método de control de inventario también es llamado inventario contable y consiste en registrar las entradas y salidas de la mercadería continuamente; dichos registros por lo general son manejados en fichas de control, el diseño de estas fichas dependerá de las necesidades de cada empresa.

Una de las ventajas que proporciona este sistema es que permitirá a la organización conocer en cualquier momento las existencias de productos en bodega con las que cuenta tanto en cantidad como en valor monetario; sin embargo no permitirá conocer mayor detalle de estado de los productos, ya sea caducidad, deterioro, etc.

Inventario periódico: La autora Escudero (2011) también lo denomina inventario extracontable, el cual es realizado en lapsos de tiempo establecidos previamente, por ejemplo una empresa puede establecer que la revisión de su inventario se realizará de manera trimestral, semestral o anual; dependiendo de las naturaleza y valor económico de los artículos que se comercializan; esta revisión se realizará mediante un conteo físico de los productos existentes en

bodega al cabo de dicho periodo, y se procederá a la valoración de los mismos en base al costo de cada artículo o a su valor de mercado. A diferencia del inventario permanente este permite cerciorarse del estado de los productos y su ubicación exacta.

Existen empresas que establecen los periodos de control de inventario en base a una temporada determinada, ya que dependiendo de esta las ventas serán altas o bajas, por lo tanto cuando haya acabado la temporada alta, la empresa procederá a realizar el control físico de sus existencias.

Escudero (2011) presenta la siguiente clasificación:

- Inventario final: Se fundamenta en realizar una revisión de las existencias al final de un ejercicio económico, se caracteriza por la interrupción de las actividades de la empresa.
- Inventario rotativo: Por otra parte este inventario no requiere suspender las actividades económicas de la empresa, sino que este se lo realiza por secciones del inventario para evitar así la paralización de las actividades.

2.3.5. Contabilización según los métodos de control

La contabilización del movimiento de inventarios dependerá del método de control de inventarios que se aplique.

El método de control de inventario permanente se caracteriza por utilizar la cuenta "inventario de mercaderías" tanto para entradas como para salidas de inventario, lo que permite a la empresa conocer el nivel de existencias en bodega en el momento que se requiera; el registro de las compras y ventas de mercaderías se realiza al costo, utilizando la cuenta "costo de ventas"; registrando el margen de utilidad en la cuenta denominada "utilidad bruta en ventas o pérdida en ventas"; teniendo en cuenta que para las transacciones de

ventas se realizarán dos asientos, afectando primero a la cuenta ventas y posteriormente a la cuenta inventario de mercaderías. El saldo reflejado en la cuenta "inventario de mercaderías" deberá coincidir con el registro en kárdex a la fecha, mismo que será elaborado en base a uno de los métodos de valoración existente (PEPS, UEPS y PP) (Reino, 2014).

Asientos contables según el método de inventario permanente, según propone Valdiviezo (2013):

Cuadro 12 Compra de mercadería

Registro de una compra de mercadería a una persona jurídica

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Inventario de mercaderías	xxxx	
	IVA Pagado	xxxx	
	Caja/Bancos/Ctas por pagar		xxxx
	Ret. en la fuente por pagar		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 13 Devolución en compra

Devolución en compras a una persona jurídica.

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
Xxxx	Caja/Bancos/Ctas por pagar	xxxx	
	Inventario de mercaderías		xxxx
	IVA Pagado		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 14 Registro de la venta

Venta a una persona natural no obligada a llevar contabilidad.

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Caja/Bancos/Ctas x cob.	xxxx	
	Ventas IVA Cobrado		xxxx xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 15 Registro al costo de venta

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Costo de venta	xxxx	
	Inventario de mercaderías		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 16 Registro de devolución al precio de venta

Devolución en ventas de una persona natural no obligada a llevar contabilidad

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
Xxxx	Ventas IVA Cobrado	xxxx xxxx	
	Caja		Xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 17 Registro de devolución al costo de venta

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Inventario de mercaderías	Xxxx	
	Costo de venta		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 18 Cierre de ventas (utilidad)

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Ventas	xxxx	
	Costo de ventas		xxxx
	Utilidad bruta en ventas		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 19 Cierre de ventas (pérdida)

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Ventas	xxxx	
	Pérdida en ventas	xxxx	
	Costo de ventas		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 20 Cierre de utilidad en ventas

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Utilidad Bruta en ventas	xxxx	
	Pérdidas o Ganancias		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 21 Cierre de pérdida en ventas

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Pérdidas o Ganancias	xxxx	
	Pérdida en ventas		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

El método de control de inventario periódico maneja las cuentas “compras” y “ventas”, así como también devoluciones y descuentos en compras y ventas, además la cuenta transporte en compras; de manera que durante el periodo contable no se tiene conocimiento del costo de venta, obteniendo este al final del ejercicio contable mediante un conteo físico de las existencias en bodega.

Asientos contables según el método de inventario periódico, planteado por Valdiviezo (2013):

Cuadro 22 Compra de mercaderías con descuento

Compra con descuento a una persona jurídica.

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Compras IVA Pagado	xxxx xxxx	
	Bancos Ret. en la fuente por pagar Descuento en compras		Xxxx xxxx xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 23 Devolución en compras con descuento

Devolución en compras con descuento a una persona jurídica

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Caja Descuento en compras	xxxx xxxx	
	Devolución en compras IVA Pagado		Xxxx xxxx

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 24 Venta de mercaderías con descuento

Venta con descuento a una persona natural no obligada a llevar contabilidad.

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Caja Descuento en ventas	xxxx xxxx	
	Ventas IVA Cobrado		xxxx xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 25 Devolución en ventas con descuento

Devolución en ventas con descuento de una persona natural no obligada a llevar contabilidad.

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Devolución en ventas IVA Cobrado	xxxx xxxx	
	Caja Descuento en ventas		xxxx xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 26 Determinación de compras netas

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Devolución en compras Descuento en compras	xxxx xxxx	
	Compras		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 27 Determinación de ventas netas

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
Xxxx	Ventas	xxxx	
	Devolución en ventas Descuento en ventas		xxxx xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 28 Determinación de mercadería disponible para la venta

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Costo de ventas	xxxx	
	Inventario de mercaderías (inicial)		xxxx
	Compras (netas)		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 29 Registro del inventario final

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Inventario de mercaderías (final)	xxxx	
	Costo de ventas		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 30 Determinación del costo de ventas

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Inventario de mercaderías (final)	xxxx	
	Costo de ventas		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 31 Registro de la utilidad bruta en ventas

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
xxxx	Ventas (netas)	Xxxx	
	Costo de ventas		xxxx
	Utilidad bruta en ventas		xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 32 Registro de la pérdida en ventas

FECHA	CUENTA	DEBE	HABER
Xxxx	Ventas (netas)	xxxx	
	Pérdida en ventas	xxxx	
	Costo de ventas		Xxxx
P/R			

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayanna Guillén y Karina Romero

Cuadro 33 Comparación entre inv. permanente y periódico

COMPARACIÓN ENTRE EL INVENTARIO PERMANENTE Y EL INVENTARIO PERIÓDICO.		
¿Cómo conocer?	Inventario permanente	Inventario periódico
Las existencias en almacén	Las podemos obtener de la cuenta "inventario de mercaderías" en cualquier momento.	Se consiguen por conteo físico, la cuenta "inventario de mercaderías" muestra solamente la existencial al inicio del periodo.
El costo de ventas	Se determina multiplicando las unidades vendidas a precio de costo; y en la tarjeta kárdex sumando la columna de salidas.	Es necesario hacer un inventario físico y después se calcula con la siguiente fórmula: $CV = \text{Inv. Inicial} + \text{Compras netas} - \text{Inv. Final}$

COMPARACIÓN ENTRE EL INVENTARIO PERMANENTE Y EL INVENTARIO PERIÓDICO.		
¿Cómo conocer?	Inventario permanente	Inventario periódico
El margen comercial	Es la diferencia entre las ventas netas (a precio de venta) y el costo de ventas.	Se calcula restando las ventas netas menos el costo de ventas (determinado con la fórmula anterior)

Fuente: Contabilidad General. 2013. Escobar impresores

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

2.3.6 Límites de existencias

Según plantea Valdiviezo (2013), al mantener bienes destinados para la venta se debe llevar a cabo un control y administración eficaz de los mismos, para lo cual deben considerarse límites de existencias, evitando un exceso o insuficiencia de mercadería; teniendo en cuenta que estas dos situaciones causarían conflictos para la organización.

Existen factores que se debe tomar en cuenta para poder determinar los límites de las existencias, como son: la demanda (C_m) y el tiempo de reposición (T_m); este cálculo se realiza en base a datos históricos.

De acuerdo Valdiviezo (2013) existen los siguientes límites a ser calculados:

La existencia mínima (E_m): Es el límite inferior que no causa problemas pero funciona como alerta.

$$E_m = \frac{C_m * T_m}{30}$$

La existencia máxima (E_M): Es el límite superior que no causa ningún problema.

$$E_M = E_m - \frac{C_m * T_m}{30} + CEP$$

La existencia crítica (Ec): Está por debajo del límite de existencia mínima y significa un problema para la organización.

$$Ec = Em - \frac{Cp * Tp}{30}$$

NOTA: El divisor de cada una de las fórmulas anteriores se determinará dependiendo del tiempo de reposición, siendo 30 si dicho periodo se encuentra entre 1 y 30, 60 si este se encuentra entre 31 y 60 y así sucesivamente

El lote económico (CEP): También llamado punto de pedido, es la combinación entre la cantidad y costos totales de compra más conveniente para la empresa. Existen fórmulas para obtener el CEP que son bastante complejas, por lo que lo más aconsejable es realizarlo mediante tanteo, teniendo presente que a mayor número de unidades, menor costo fijo unitario. El procedimiento para el cálculo de este método se explica a detalle en el numeral 3.3.1 denominado Método de administración de inventarios.

Cuadro 34 Nomenclatura de los límites de existencias

NOMENCLATURA DE LOS LÍMITES DE EXISTENCIAS		
TÉRMINO	SÍMBOLO	UNIDAD
Existencia mínima	Em	Cantidad
Existencia máxima	EM	Cantidad
Existencia crítica	Ec	Cantidad
Demanda mínima	Cm	Cantidad
Demanda máxima	CM	Cantidad
Demanda promedio	Cp	Cantidad
Tiempo de reposición mínimo	Tm	Días
Tiempo de reposición máximo	TM	Días
Tiempo de reposición promedio	Tp	Días
Cantidad económica de pedido	CEP	Cantidad

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

2.3.7 Métodos de valoración de inventarios

En base a las consultas efectuadas a distintos autores, se llega a la conclusión de que los métodos de valoración más utilizados son: Promedio Ponderado (PP), Primeras en entrar primeras en salir (PEPS) y últimos en entrar primeros en salir (UEPS).

A continuación se describen cada uno de los métodos de valoración de inventarios:

Método promedio ponderado: Rincón (2011) determina que generalmente este método es utilizado para llevar el control de bienes en los cuales el tiempo no afecta significativamente su estado y valor; por lo que pueden ser vendidos de manera indistinta. El cálculo de este método se realizará sumando el costo total de la mercadería en existencia más el costo total de las nuevas adquisiciones, este resultado se divide para la cantidad total de existencia en bodega, es decir las unidades iniciales más las unidades adquiridas.

Cuadro 35 Kárdex PP

Aplicación del método Promedio Ponderado:

Artículo:

Máximo:

Método:

Mínimo:

Unidad de medida:

Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant	V/Unit	V/Total	Cant	V/Unit	V/Total	Cant	V/Unit	V/Total
1/1/2015	Saldo anterior							40	0,50	20,00
6/1/2015	Compras/fac 1234	25	0,65	16,25				65	0,56	36,25
10/1/2015	Venta s/fac 457				15	0,56	8,37	50	0,56	27,88
Inventario final								50	0,56	27,88

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Método primeros en entrar primeros en salir (PEPS): Rincón (2011) establece que a diferencia del método anterior, este método lo utilizan las empresas que comercializan productos cuyo valor y estado se deteriora con el paso del tiempo, por lo que se da prioridad de venta al producto más antiguo. En este método no se necesita mayor cálculo, pues el costo de venta será el mismo de los primeros productos en existencia (vendidos).

Cuadro 36 Kárdex PEPS

Aplicación del método PEPS:

Artículo:

Máximo:

Método:

Mínimo:

Unidad de medida:

Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant	V/Unit	V/Total	Cant	V/Unit	V/Total	Cant	V/Unit	V/Total
1/1/2015	Saldo anterior							40	0,50	20,00
6/1/2015	Compra s/fac 1234	25	0,65	16,25				25	0,65	16,25
10/1/2015	Venta s/fac 457				40	0,50	20,00	0	-	-
10/1/2015	Venta s/fac 457				10	0,65	6,50	15	0,65	9,75
Inventario final								15	0,65	9,75

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Método últimos en entrar primeros en salir (UEPS): Rincón (2011) afirma que este método ha dejado de ser utilizado en la actualidad debido a que no resulta factible para la mayoría de empresas. Se caracteriza por vender primero las últimas unidades adquiridas por la empresa, quedando en existencia las que fueron adquiridas con anterioridad.

Cuadro 37 Kárdex UEPS

Aplicación del método UEPS:

Artículo:

Máximo:

Método:

Mínimo:

Unidad de medida:

Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant	V/Unit	V/Total	Cant	V/Unit	V/Total	Cant	V/Unit	V/Total
1/1/2015	Saldo anterior							40	0,50	20,00
6/1/2015	Compra s/fac 1234	25	0,65	16,25				25	0,65	16,25
10/1/2015	Venta s/fac 457				25	0,65	16,25	0	-	-
10/1/2015	Venta s/fac 457				10	0,50	5,00	30	0,50	15,00
Inventario final								30	0,50	15,00

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Con el fin de profundizar en el tema, se han detallado cada uno de los métodos de valoración de inventarios existentes, a pesar de que no todos son permitidos por parte de la NIC 2, IASCF (2013) ya que esta en su párrafo IN13 en relación a las fórmulas del costo, prohíbe la utilización del método UEPS en la medición del costo. Por otra parte en su párrafo 25 establece que el costo de los inventarios se determinará únicamente mediante el uso del método PEPS y PP, utilizando el mismo cálculo para los inventarios de igual naturaleza; sin embargo permite establecer distintas fórmulas de cálculo para inventarios de distinta naturaleza.

2.4 Conclusiones

En base al análisis de la información obtenida mediante investigación se concluye que el inventario es una de las partidas más importantes sobre todo para las empresas comerciales, por lo tanto es indispensable que se aplique un manejo adecuado para esta, dicho manejo se consigue a través de una correcta administración de inventarios, sabiendo elegir las herramientas adecuadas al tipo de empresa. Así también resulta fundamental establecer un control de inventarios, el cual permite evitar y corregir errores a tiempo y principalmente contribuye a tener un conocimiento exacto de la cantidad de ítems por producto existentes.

Mediante la investigación también se pudo conocer que existen límites de existencias para los inventarios con la finalidad de evitar extremos de stock. Otro aspecto importante que se pudo conocer es la necesidad de valorar los inventarios sabiendo escoger el método más conveniente en función del giro del negocio.

CAPÍTULO 3: DISEÑO DEL MODELO DE GESTIÓN DE INVENTARIOS A LA EMPRESA AUTOMOTRIZ “CARRO CENTRO”

Introducción

El presente capítulo es el producto de la información recabada en los capítulos anteriormente tratados, además se incluye información acerca de los procesos llevados a cabo en la organización para efectuar el manejo de inventarios, producto de las visitas efectuadas a la misma. Finalmente este capítulo tiene como propósito reflejar las decisiones tomadas en cuanto a métodos y procesos a través del modelo de gestión de inventarios diseñado.

3.1 Identificación de procesos y actividades

3.1.1 Levantamiento de información

El día lunes 09 de noviembre del 2015, se realizó una visita a las instalaciones de la empresa automotriz “Carro Centro” en la ciudad de Pasaje, con el objetivo de conocer a fondo y obtener información certera, se presenciaron los procesos y actividades realizados, específicamente en el área de bodega y en el local de ventas, lo cual está directamente relacionado con el tratamiento de inventario.

Gracias a la colaboración del gerente de la empresa, se pudo obtener una mejor comprensión de dichos procesos, quien nos guio por las instalaciones, explicándonos a detalle cada uno de los movimientos realizados para la elaboración de las listas de pedido, cabe mencionar que previo a la visita, el gerente nos comunicó que en dicha fecha se llevaría a cabo la recepción de mercadería de uno de sus proveedores. Durante los días de la visita se acudió a la empresa 2 jornadas completas de labor, de esta manera se pudo verificar que las actividades de atención al cliente, elaboración de listas de pedido, solicitud,

recepción y almacenamiento de mercadería, cumplen según lo especificado previamente por el gerente; mientras que las actividades de verificación y devolución de mercadería se presenciaron durante el último día de visita que fue el 13 de noviembre del 2015.

Con la información recabada, producto de la visita realizada se procedió a la definición de macroprocesos y procesos, especificando responsables de cada una de las actividades, para posteriormente elaborar los flujogramas respectivos.

El día 18 de noviembre del año 2015 se llevó a cabo la segunda visita, con la finalidad de conocer la manera en la que se encuentran clasificados los productos en el punto de venta, para esto se contó con la cooperación del ayudante de comercialización, quien nos mencionó cada uno de los productos colocados en cada cercha; de esta manera se puede apreciar que se ha ido clasificando en función de la cantidad, rotación y tamaño, evidenciando la inexistencia de un orden y de un lugar específico para cada producto, la información se presenta en el Anexo 2.

Adicionalmente en el Anexo 3 se podrá observar la distribución actual de las cerchas del local de venta.

3.1.2 Definición de procesos y actividades.

Cuadro 38 Macroproceso compras

Empresa automotriz “Carro Centro”

Matriz de macroprocesos y procesos

Macroproceso: Compras

Objetivo: Adquirir los productos necesarios tanto en cantidad, calidad y costo para satisfacer la demanda existente, manteniéndose en el nivel óptimo de stock.

PROCESO	RESPONSABLE	ACTIVIDADES O TAREAS
Realización de lista de pedido de mercaderías (interna)	Ayudante de comercialización	<ol style="list-style-type: none"> 1. Revisión de cerchas en el local de venta. 2. Tomar nota de productos faltantes. 3. Revisar en cada una de las bodegas los productos faltantes en el local de venta. 4. Incluir en la lista de pedido (borrador) los productos que no se encuentren ni en el local de venta ni en bodegas y los que se estén agotando. 5. Presentar la lista de pedido (borrador) al gerente.
	Gerente	<ol style="list-style-type: none"> 6. Revisión y modificación de la lista de pedido. 7. Establecimiento de cantidades por producto a pedir.
Solicitud de la mercadería a los agentes vendedores	Gerente	<ol style="list-style-type: none"> 1. Imprimir las listas de precios enviadas por lo proveedores. 2. Revisión de los precios de los productos que constan en la lista de pedido (interna). 3. Selección de los productos a solicitar por proveedor. 4. Entrega de la lista de pedido al respectivo agente vendedor.

PROCESO	RESPONSABLE	ACTIVIDADES O TAREAS
Recepción de la mercadería	Ayudante de comercialización	<ol style="list-style-type: none"> 1. Determinar si la mercadería se recibirá en una de las bodegas o en local de venta. 2. Ingreso de la mercadería a la bodega correspondiente o al local de venta. 3. Verificar que el número de cajas de mercadería coincida con el especificado en la guía de remisión. 4. Firmar la guía de remisión y factura. 5. Realizar y entregar retención al proveedor. 5. Efectuar el pago de la mercancía y del flete.
Revisión y almacenamiento de la mercadería	Ayudante de comercialización	<ol style="list-style-type: none"> 1. Desempacar la mercadería. 2. Verificar que la mercadería recibida sea únicamente la que se solicitó. 3. Separar la mercadería que no coincida con el pedido realizado para su posterior devolución. 4. Verificar que cada producto cumpla con el precio ofertado y la cantidad solicitada.
	Gerente	<ol style="list-style-type: none"> 5. Determinar y colocar el precio por producto.
	Ayudante de comercialización	<ol style="list-style-type: none"> 6. Ubicar los productos en su respectiva cercha.
Devolución de mercadería	Gerente	<ol style="list-style-type: none"> 1. Comunicar al agente vendedor sobre la inconformidad con la mercadería recibida. 2. Verificar junto con el agente vendedor dicha inconformidad. 3. Llegar a un acuerdo para la devolución de la mercadería y dinero. 4. Entrega al agente vendedor de la mercadería a devolver. 5. Recibir la nota de crédito emitida por el proveedor.

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Cuadro 39 Macroproceso despacho

Empresa automotriz “Carro Centro”

Matriz de macroprocesos y procesos

Macroproceso: Despacho

Objetivo: Entregar al cliente el producto que cumpla con los requisitos solicitados para así mantenerlo satisfecho y de esta manera incrementar la cartera de clientes.

PROCESO	RESPONSABLE	ACTIVIDADES O TAREAS
Atención al cliente	Ayudante de comercialización	1. Atender la petición del cliente. 2. Solicitar información del vehículo del cual se busca el repuesto. 3. Solicitar al cliente el repuesto a ser cambiado (obsoleto) cuando sea necesario. 4. Buscar el repuesto en el local de venta o las bodegas. 5. Comparar el repuesto nuevo con el repuesto obsoleto. 6. Entregar el repuesto y la correspondiente factura al cliente.
	Gerente	7. Realizar el cobro.
Devolución en ventas	Gerente	1. Recibir el repuesto a ser devuelto 2. Revisar que el producto no haya sufrido daños y este en óptimas condiciones 3. Devolver el dinero y proceder a la anulación de la factura de venta.
	Ayudante de comercialización	4. Colocar el producto devuelto en su respectiva cercha

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

3.1.3 Asignación de responsabilidades.

Se ha considerado que los responsables y actividades de cada uno de estos, se mantendrán como se ha manejado hasta la actualidad, debido a que el propietario no tiene intención de involucrar a personas externas en el giro del negocio, por otra parte el ayudante de comercialización y finanzas cuentan

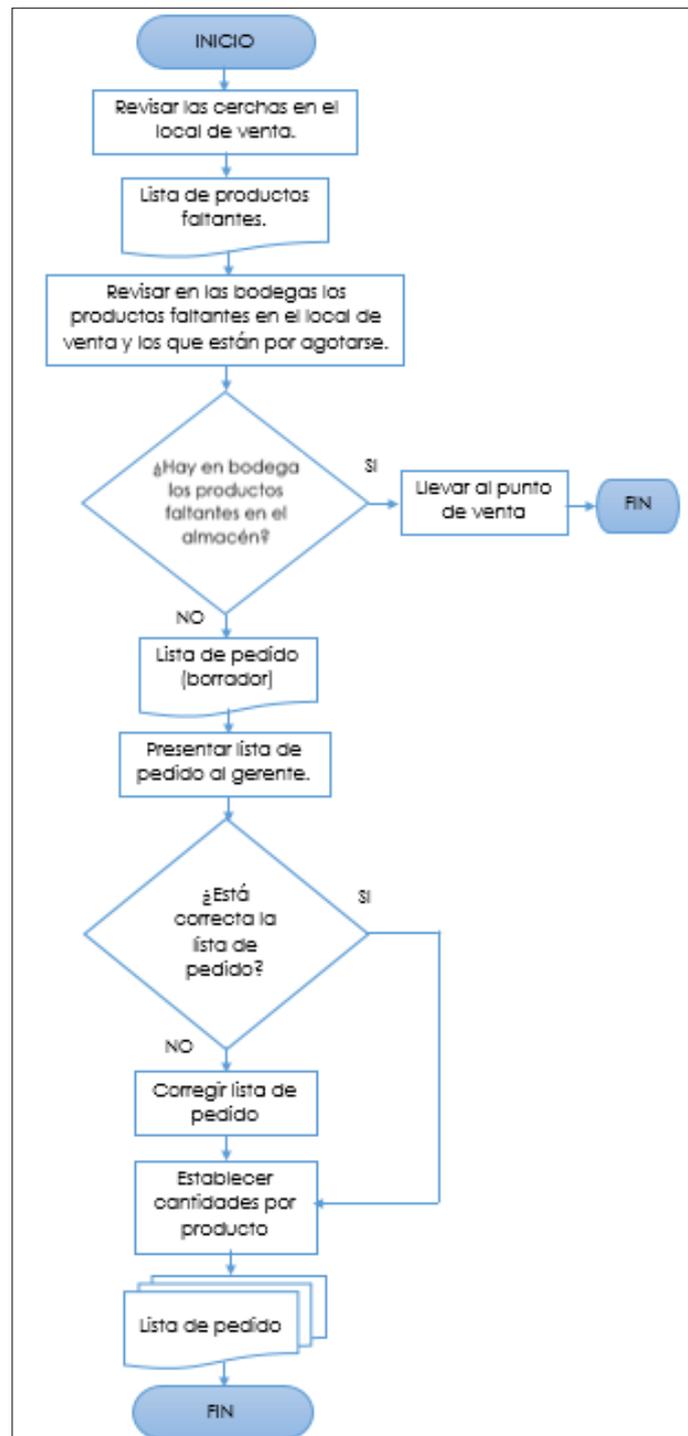
con el tiempo suficiente para realizar las nuevas tareas que implica esta propuesta, por lo tanto contratar a nuevo personal implicaría un costo innecesario; las actividades adicionales son: determinación del CEP, límites de existencias y tarjeta kárdex.

Por lo tanto, el área de gerencia seguirá siendo representada por el Sr. Luis Guillén, el área de comercialización se lleva a cabo bajo la colaboración de uno de sus hijos y de igual manera el área de finanzas continuará a cargo de la esposa del propietario, la Sra. Marilú Carpio.

3.1.4 Flujogramas de Procesos

Flujogramas del macroproceso de compras

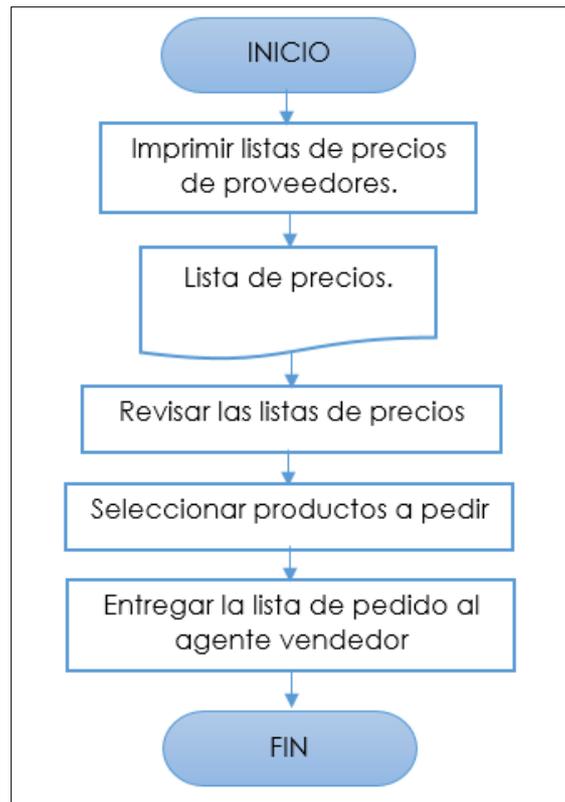
Figura 8 Flujograma lista de pedido



Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

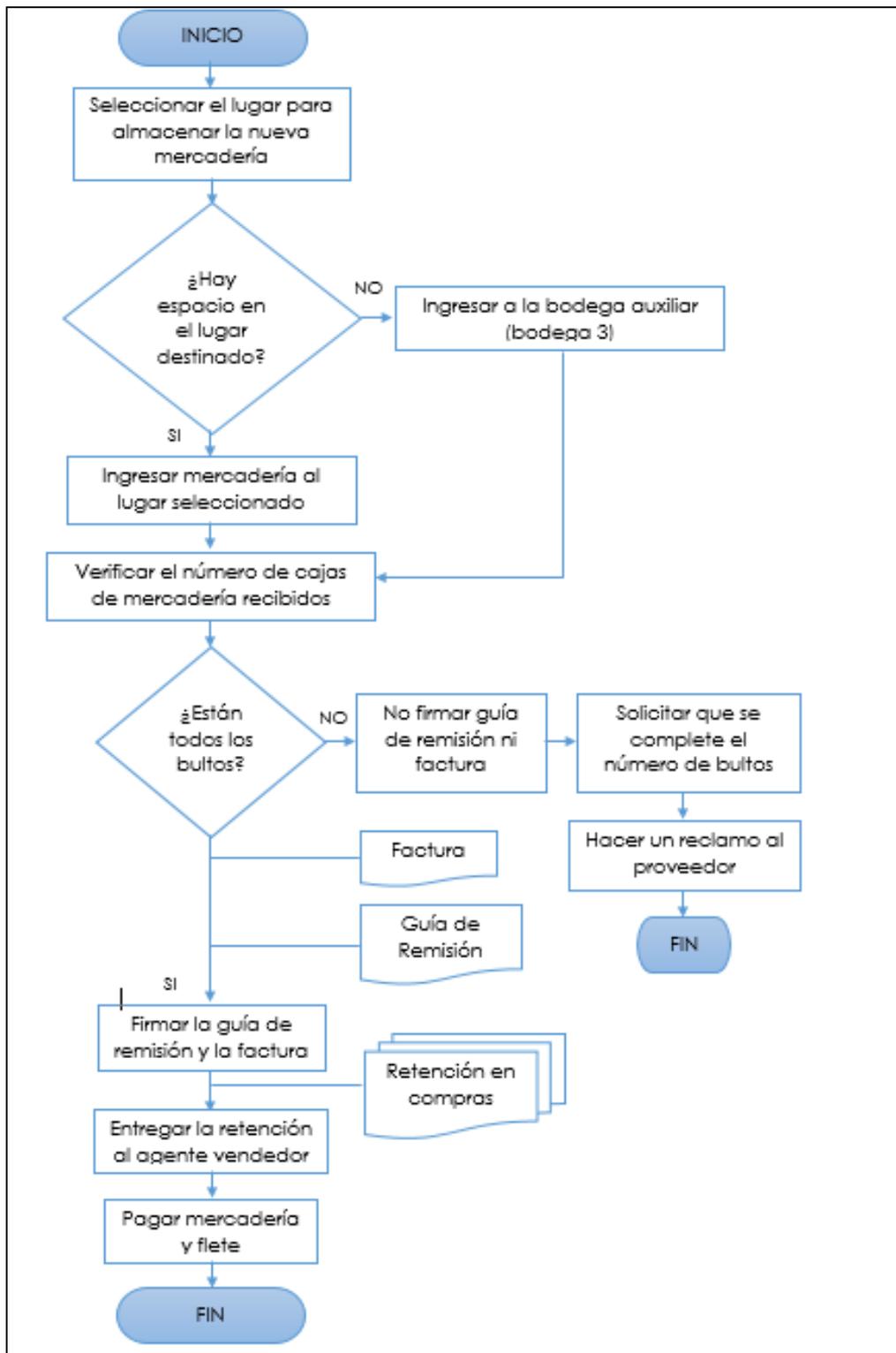
Figura 9 Flujograma solicitud de mercadería



Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

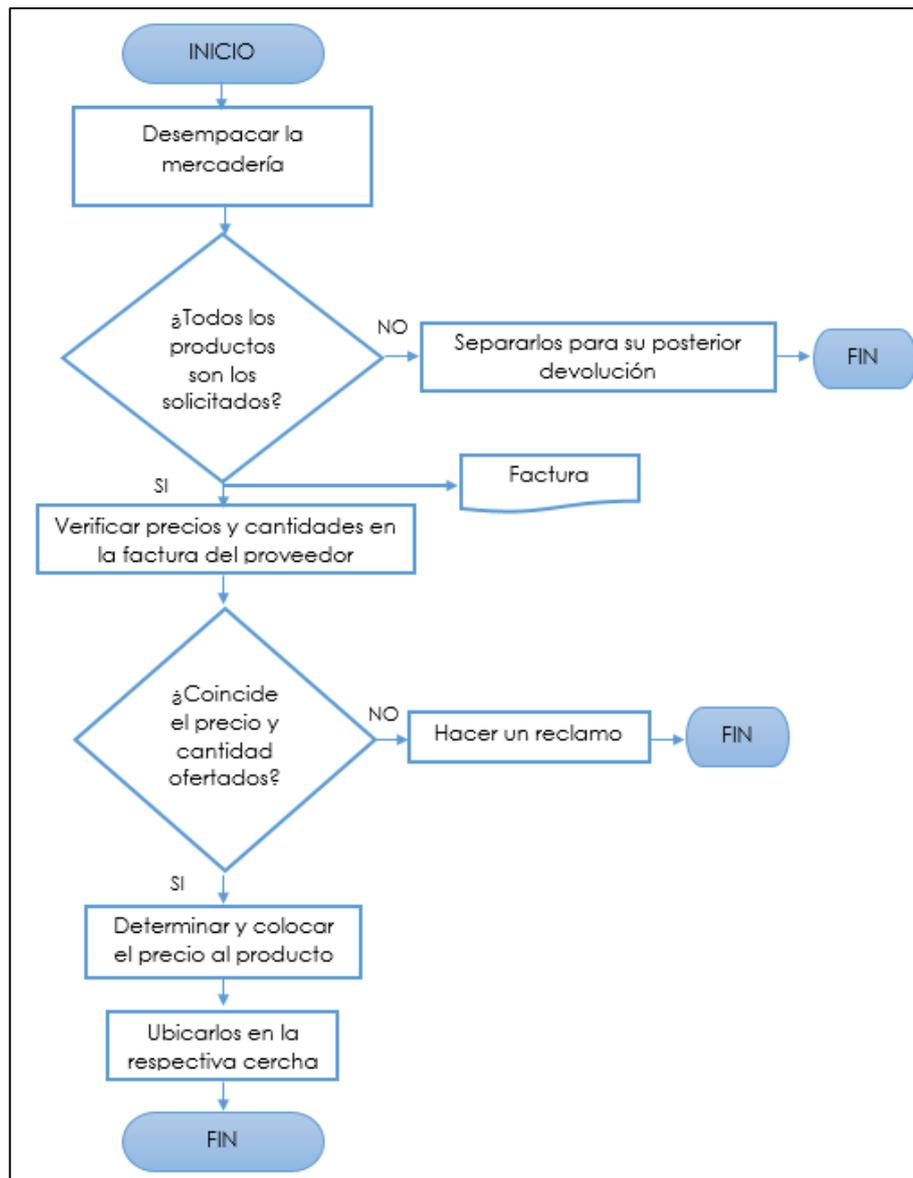
Figura 10 Flujograma de recepción de la mercadería



Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

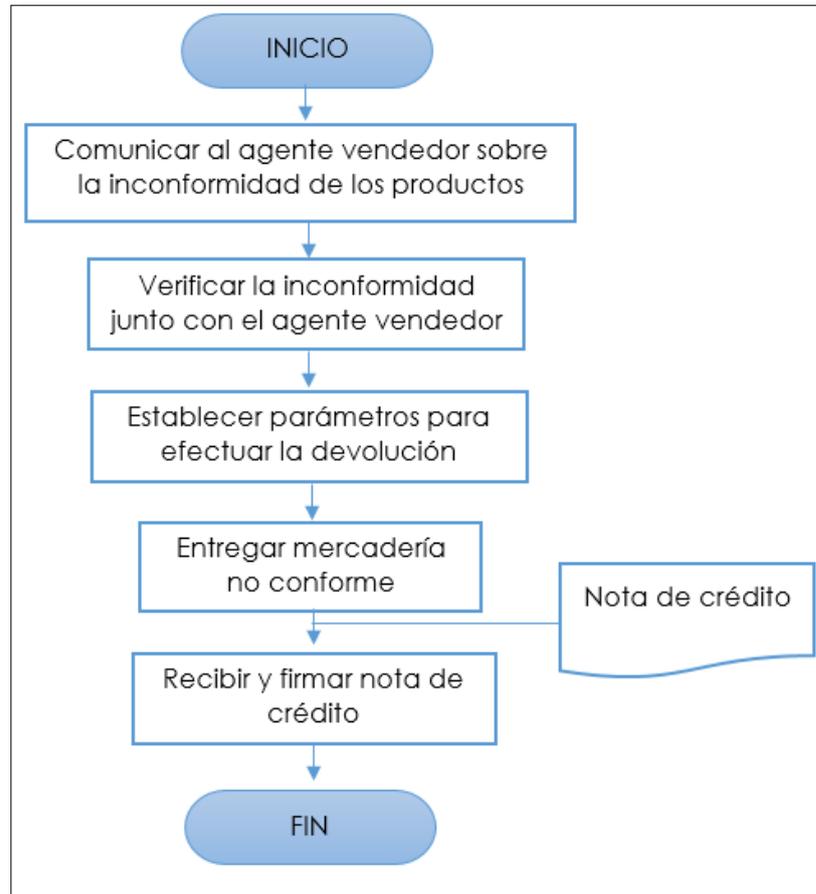
Figura 11 Flujograma de revisión y almacenamiento de mercadería.



Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

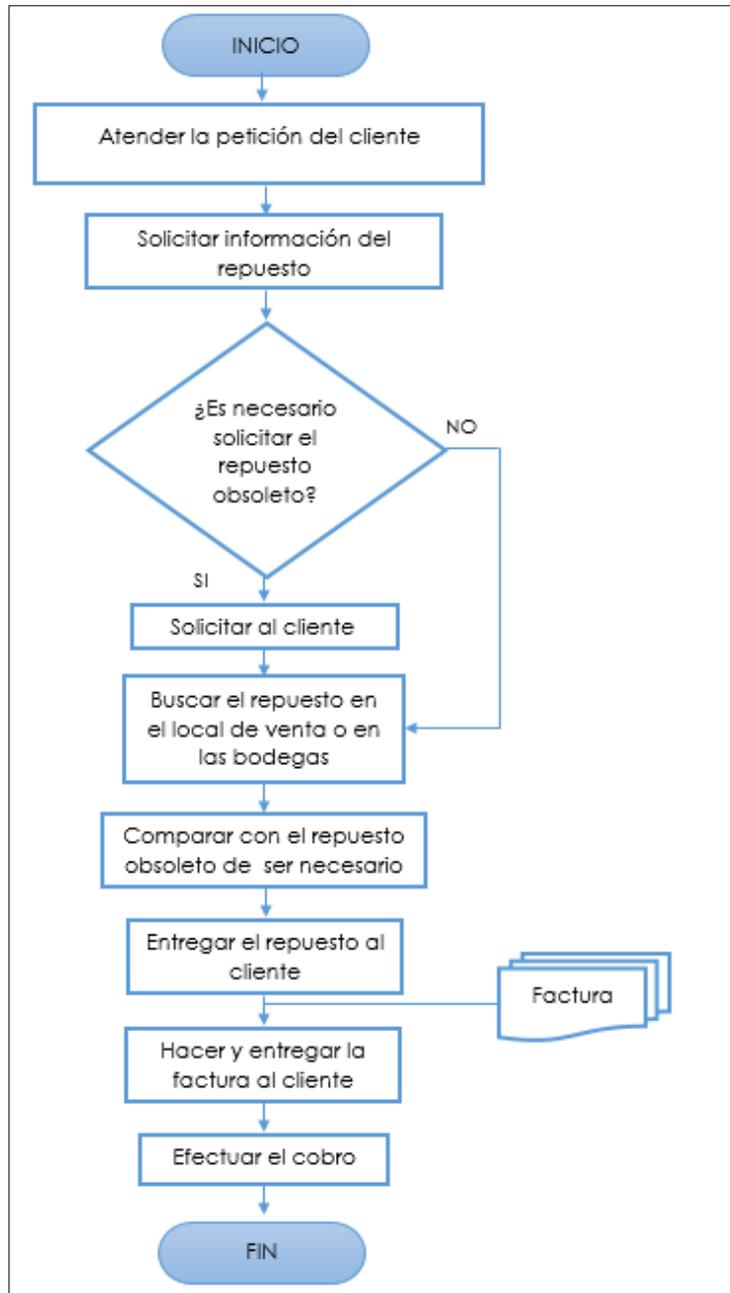
Figura 12 Flujograma de devolución de mercadería



Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

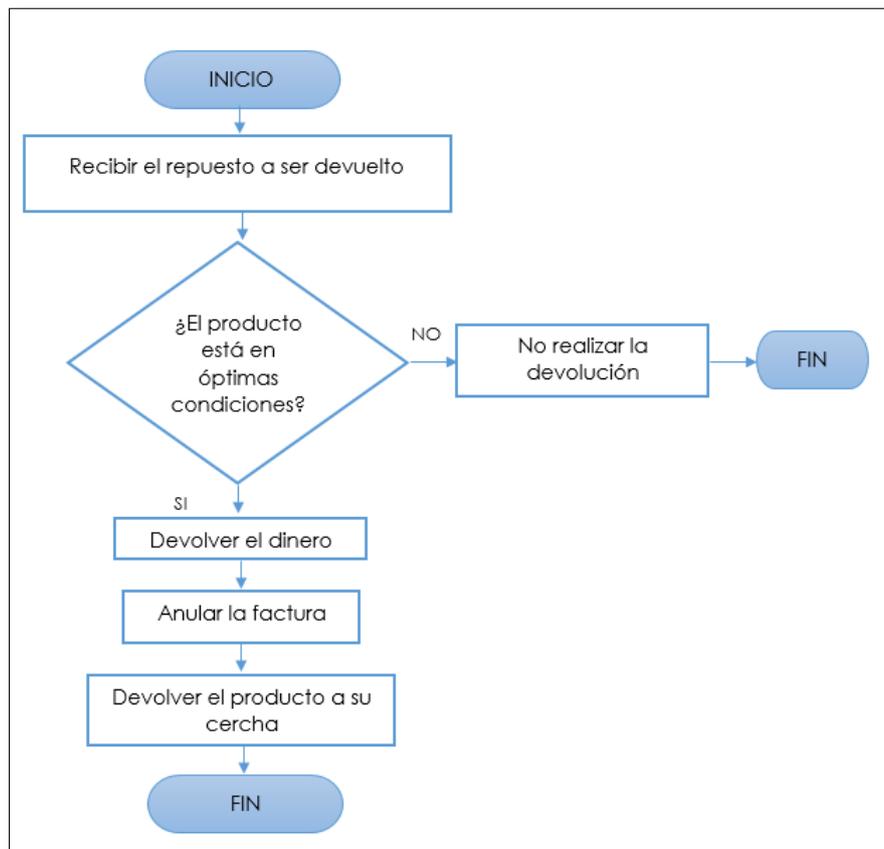
Figura 13 Flujograma de atención al cliente



Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

Figura 14 Flujograma de devolución de ventas



Fuente: Información de la empresa.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

3.2 Manejo de inventarios

3.2.1 Planeación.

Misión (Propuesta por el autor): Proveer al inventario la seguridad necesaria para proteger las existencias de posibles daños e imprevistos que puedan alterar la calidad exigida por el cliente, y a su vez mantener el nivel de inventario adecuado para satisfacer la demanda del mercado.

Visión (Propuesta por el autor): Administrar y controlar los inventarios de manera eficaz y eficiente, permitiendo establecer límites de existencias óptimos,

valorando correctamente la mercadería y teniendo un conocimiento exacto de los niveles de existencia.

Objetivos (Propuesta por el autor):

- Adquirir los productos necesarios para cubrir la demanda, tanto en cantidad como calidad.
- Proveer el espacio adecuado dentro de bodega y local de venta para el almacenamiento de la mercadería.

Estrategias (Propuesta por el autor):

- Realizar un análisis de proveedores, en cuanto a costo, calidad, tiempo de entrega, forma de pago.
- Realizar un estudio sobre la manera más adecuada de agrupar los productos, evitando daños entre sí.

3.2.2 Clasificación y organización de artículos.

En razón al análisis efectuado en el capítulo 1 del presente trabajo, se pudo apreciar que la empresa "Carro Centro" no ha establecido una adecuada clasificación de su inventario, lo cual impide mantener un orden tanto en su local de venta como en las bodegas, de lo cual es consciente el propietario de dicha empresa. En base a este análisis se propuso conjuntamente con el gerente de la empresa una mejor forma de clasificación del inventario, misma que implica una categorización por líneas de producto, teniendo en cuenta la función que cumple el producto dentro del vehículo.

Es importante destacar que para llevar a cabo la clasificación propuesta, el gerente mencionó que es necesario el traslado a un local de venta más amplio, lo cual no supone ningún problema ya que el actual local es arrendado y por otra parte se cuenta con un local propio que triplica el tamaño del actual (60 m²), además de que dicho establecimiento fue diseñado para este fin

contando con bodegas en la parte superior del local propuesto, conectadas directamente al punto de venta.

La razón por la cual el traslado no se ha llevado a cabo es debido a la falta de orientación sobre cómo mejorar la organización, administración y control de inventarios.

La clasificación propuesta para los inventarios se puede observar en el Anexo 4, así también en el Anexo 5 se puede apreciar la distribución de las cerchas en el nuevo local de venta.

3.2.3 Codificación

En base a las líneas de producto planteadas en el numeral anterior, se estableció un código alfanumérico de acuerdo a las primeras letras de cada clasificación seguidas por un número secuencial, como se muestra en el Anexo 6.

3.3 Diseño de modelo de gestión de inventarios

3.3.1 Método de administración de inventarios.

En base a la información analizada en el capítulo 2 del presente trabajo sobre las herramientas de administración de inventarios se procede a determinar la más adecuada en función de la naturaleza de la empresa automotriz "Carro Centro". Partiendo de dicha información se pudo determinar que los sistemas justo a tiempo y kanban no son los más indicados para llevar a cabo la administración de inventarios en la empresa automotriz "Carro Centro", debido a que estos se enfocan en la eficiencia y eficacia de procesos de transformación de recursos, lo cual no forma parte de la naturaleza de la empresa en estudio.

Cuadro 40 Comparación kanban y JIT

RAZONES POR LAS QUE LOS SISTEMAS KANBAN Y JIT NO SON IDÓNEOS PARA CARRO CENTRO.
No contemplan la necesidad de mantener reserva de inventario.
No consideran cambios en los requerimientos del cliente.
No contemplan ventas imprevistas o no planificadas.
Los cálculos de tiempo de reposición están sujetos a variaciones, por lo que se corre el riesgo de quedarse sin stock para solventar la demanda.
Su objetivo es obtener productos con 0 defectos, aspecto que está fuera de control en una empresa comercial.
No permiten aprovechar descuentos cuando se trata de superar las cantidades únicamente necesarias.
Implica el riesgo de que el proveedor se retrase con los tiempos de entrega.
Consideran una serie de procesos interdependientes, de manera que si falla uno, falla el producto final.
Para la implementación del sistema JIT o kanban se incurre en costos de formación del personal.
Los sistemas se fundamentan en la extrema confianza tanto en personal interno como externo.

Fuente: Información presentada en el capítulo 2

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Por otra parte el sistema ABC y el modelo de la cantidad económica de pedido se considera que son los más adecuados para aplicar a la administración de inventarios de una empresa de naturaleza comercial en función a los beneficios que presenta su aplicación, como se detalla a continuación:

Cuadro 41 Comparación ABC y CEP

RAZONES DE FACTIBILIDAD DEL SISTEMA ABC Y DEL MODELO CEP PARA UNA EMPRESA COMERCIAL	
SISTEMA ABC	MODEDO CEP
Proporciona información suficiente a la empresa para determinar la combinación correcta de artículos de cada grupo (ABC).	Permite determinar cuántas unidades de cada producto pedir.
Permite conocer los productos más representativos para la empresa y por ende tener un cuidado especial sobre estos.	No implica una forma de clasificar el inventario.
Permite aprovechar correctamente los espacios de almacenamiento dependiendo de la naturaleza de la empresa.	Permite reducir al mínimo los costos de almacenamiento y de pedido.
Disminuye el tiempo de búsqueda de los productos debido a la organización por grupos.	Considera la posibilidad de tener un stock necesario para cubrir la demanda.
Ayuda a comprender la incidencia de cada producto en los costos totales de inventarios.	Ayuda al aprovechamiento de espacio en el lugar de almacenamiento.
Considera la posibilidad de mantener un stock de respaldo.	Permite determinar cada que lapso de tiempo realizar en pedido.
Permite optimizar costos de almacenamiento y de recursos humanos	Se basa en datos históricos para la planificación del abastecimiento.

Fuente: Información presentada en el capítulo 2

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

En base a este análisis se considera que el Sistema ABC establece una clasificación en base al valor de los artículos, lo cual no se adapta a la naturaleza de la empresa automotriz "Carro Centro" debido a que anteriormente en el numeral 3.2.2 se estableció que la clasificación más adecuada para esta empresa es por líneas de producto, debido a la facilidad de ubicar rápidamente los productos y de aprovechar al máximo el espacio del local de venta. Otro motivo por el que se rechaza la aplicación de este sistema es porque no permite conocer la cantidad necesaria de abastecimiento por producto para satisfacer la demanda.

Finalmente se considera que el modelo más apropiado para llevar a cabo la administración de inventario en la empresa automotriz "Carro Centro" es la cantidad económica de pedido, debido a que este deja a libre elección la clasificación de inventarios y permite determinar un stock adecuado a la demanda de cada uno de los productos, aprovechando al máximo el espacio disponible para el almacenamiento, teniendo en cuenta que para las empresas dedicadas a esta actividad un factor fundamental es el espacio. Considerando que se contará únicamente con el stock necesario para la satisfacción de la demanda lo que permitirá una disminución de costos tanto de pedido como de almacenamiento. Otro aspecto por el cual el modelo de cantidad económica de pedido es el ideal, es debido a que el principal problema de "Carro Centro" es el sobreabastecimiento de ciertos productos y desabastecimiento de otros, lo cual no permite la plena satisfacción de los clientes.

Análisis y aplicación del modelo de la cantidad económica de pedido

En base a la información presentada en el numeral 2.2.3 se procede a realizar la aplicación del modelo CEP tomando como ejemplo 5 ítems de la lista de existencias que se muestra en el Anexo 6.

Para poner en práctica este método se obtuvieron datos como la cantidad anual demandada aproximadamente, el costo promedio ponderado del ítem, precio de venta, costo de pedido y costo de mantenimiento, información que fue proporcionada directamente por el propietario de la empresa.

Para llevar a cabo el cálculo de la CEP se lo realizará de las 2 formas (matemáticamente y mediante tanteo), para demostrar que se obtiene el mismo resultado a través de los dos procesos y permitir que la empresa automotriz "Carro Centro" elija la que considere más adecuada.

- Fórmula matemática del modelo CEP:

$$Q = \sqrt{\frac{2T * F}{CC}}$$

Cuadro 42 Nomenclatura CEP

NOMENCLATURA DE LA FÓRMULA DEL MODELO CEP		
TÉRMINO USADO	SÍMBOLO	INTERPRETACIÓN
Costo óptimo de pedido	Q	Es el valor monetario que da como resultado de la suma del costo de mantenimiento y el costo de pedido óptimos.
Consumo anual	T	Costo anual de la proyección de ventas, que se obtiene multiplicando las unidades de ventas anuales por el costo unitario.
Costo de pedido	F	Costos en los que se incurre desde el momento en que se realiza el pedido hasta recibir el mismo en bodegas.
Costo de mantenimiento	CC	Costo unitario de almacenamiento, seguro, costo de oportunidad y deterioro.

Fuente: Fundamentos de finanzas corporativas. 2010. McGraw Hill

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

- Técnica de tanteo para determinar la CEP

Cuadro 43 Tabla modelo CEP

TABLA MODELO PARA EL CÁLCULO DEL MÉTODO CEP						
Producto						
Cantidad Demandada (CD)						
Costo (C)						
Nº de pedidos	Cantidad	Inv. promedio	Valor del IP	Costo anual de pedido	Costo anual de mantener	Costo Total
N	Q	IP	VIP	CP	CM	CT
	Q=CD/N	IP=Q/2	VIP=C*IP	CP=X*N	CM=X*VIP	CT=CP+CM

Fuente: Modelo de gestión de inventarios para la empresa Martec Cia Ltda. 2012.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

En la columna N se procede a colocar valores aleatorios, mismos que indicarán las veces que se va a solicitar la mercadería durante el periodo para el que se planificó la cantidad demandada.

En la columna Q se deberá calcular el número de ítems a solicitar por pedido, es decir se obtendrá dividiendo la cantidad demandada para el número de pedidos, cabe indicar que cuando se obtengan resultados decimales, deberá ser redondeado al inmediato superior.

En la siguiente columna denominada IP se ingresa el valor obtenido de Q dividido para 2, el cual deberá ser obtenido con la finalidad de calcular los costos de mantenimiento en promedio, debido a que el inventario está constantemente en rotación y no es coherente calcular este costo en función de la cantidad demandada durante todo el periodo.

En la columna del VIP, con la finalidad de obtener el valor del inventario promedio se procede a multiplicar el IP por el costo unitario.

Para obtener el valor de la columna CP se deberá primero conocer los costos en los que se incurre ara elaborar y entregar al agente vendedor una lista de pedido, así como también el costo del flete, el costo de descarga e ingreso de la mercadería a bodega (tiempo que dedica el ayudante de comercialización en recibir la mercadería); la suma de estas variables deberá ser multiplicado por la columna N.

La columna CM será el resultado de la multiplicación entre (costo de almacenamiento + seguro + costos del dinero en el tiempo + deterioro) y el valor del inventario promedio.

Finalmente la columna de costo total será la suma del costo de pedido y el costo de mantenimiento, siendo esta columna la que nos permite conocer cuál es el menor costo y por ende la cantidad económica de pedido.

Se procede a realizar el cálculo de la CEP mediante los dos métodos analizados con 5 ítems seleccionados de la lista de productos que figuran en el Anexo 6, teniendo en cuenta que los valores de la tabla pertenecen al ejercicio fiscal 2015; el detalle de los productos se presenta a continuación:

Cuadro 44 Productos seleccionados

DETALLE DE PRODUCTOS			
CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	COSTO PP	DEMANDA ANUAL
RLLAMAX009	Llanta Maxxis 225/75/R15	\$ 129,00	56
LAHL002	Aceite Havoline de litro multigrado SAE 20W50	\$ 4,20	2035
PBAB014	Batería Bosch 34HP	\$ 88,50	1475
PBUCH008	Bujía Champion 430RCSYC4	\$ 1,87	220
LADLB002	Litro de Agua destilada	\$ 0,55	735

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Adicionalmente se conoce que el costo de pedido es de \$6,50; mismo que fue calculado teniendo presente el costo de transporte, costo del tiempo que el ayudante de comercialización emplea para la realización y recepción del pedido; por otra parte el costo de mantenimiento es del 10,38%, mismo que resulta de la suma del valor del dinero en el tiempo (5,14%) más el costo de deterioro promedio (2,5%) más el costo de almacenamiento promedio (2,74%)

Aplicación del método matemático para el primer ítem seleccionado.

Producto: RLLAMAX009

$$Q = \sqrt{\frac{2T * F}{CC}}$$

$$Q = \sqrt{\frac{2(7.224) * 6,5}{0,1038}}$$

$$Q = \sqrt{\frac{93.912}{0,1038}}$$

$$Q = \sqrt{904.739,88}$$

$$Q = \$ 951,18$$

Para obtener la CEP se divide Q para el costo promedio ponderado unitario:

$$CEP = \frac{951,18}{129}$$

$$CEP = 7,37 \text{ unidades por pedido}$$

Para obtener el número de pedidos a efectuar durante un año, se utiliza la siguiente fórmula:

$$NP = \frac{T}{Q}$$

$$NP = \frac{7.224}{951,18}$$

$$NP = 7,59 \text{ pedidos}$$

Aplicación del método de tanteo para el primer ítem seleccionado.

Cuadro 45 Aplicación CEP primer producto

APLICACIÓN DEL MÉTODO DE TANTEO DEL MODELO CEP						
Producto	RLLAMAX009					
Cantidad	56					
Costo	129,00					
#Pedidos	Cantidad de cada pedido	Inv. Promedio	Valor del Inv. Promedio	Costo anual de pedido	costo anual de mantener	Costo total anual
N	Q	IP	VIP	CP	CM	CT
1	56	28	\$ 3.612,00	\$ 6,50	\$ 374,93	\$ 381,43
2	28	14	\$ 1.806,00	\$ 13,00	\$ 187,46	\$ 200,46
3	19	9	\$ 1.204,00	\$ 19,50	\$ 124,98	\$ 144,48
4	14	7	\$ 903,00	\$ 26,00	\$ 93,73	\$ 119,73
5	11	6	\$ 722,40	\$ 32,50	\$ 74,99	\$ 107,49
6	9	5	\$ 602,00	\$ 39,00	\$ 62,49	\$ 101,49
7	8	4	\$ 516,00	\$ 45,50	\$ 53,56	\$ 99,06
8	7	4	\$ 451,50	\$ 52,00	\$ 46,87	\$ 98,87
9	6	3	\$ 401,33	\$ 58,50	\$ 41,66	\$ 100,16
10	6	3	\$ 361,20	\$ 65,00	\$ 37,49	\$ 102,49

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

En función al cálculo anterior se concluye que este ítem tiene una venta anual de 56 unidades, mismas que deben ser adquiridas entre 7 y 8 pedidos de 7 a 8 unidades cada uno, representando un costo por pedido de \$ 951,18. Adicionalmente se puede determinar que el tiempo a transcurrir entre cada pedido es de 48 días aproximadamente.

Aplicación del método matemático para el segundo ítem seleccionado.

Producto: LAHL002

$$Q = \sqrt{\frac{2T * F}{CC}}$$

$$Q = \sqrt{\frac{2(8.547) * 6,5}{0,1038}}$$

$$Q = \sqrt{\frac{111.111}{0,1038}}$$

$$Q = \sqrt{1.070.433,50}$$

$$Q = \$ 1.034,62$$

Para obtener la CEP se divide Q para el costo promedio ponderado unitario:

$$CEP = \frac{1.034,62}{4,20} \quad CEP = 246,34 \text{ unidades por pedido}$$

Para obtener el número de pedidos a efectuar durante un año, se utiliza la siguiente fórmula:

$$NP = \frac{T}{Q} \quad NP = \frac{8.547}{1.034,62} \quad NP = 8,26 \text{ pedidos}$$

Aplicación del método de tanteo para el segundo ítem seleccionado.

Cuadro 46 Aplicación CEP 2do producto

APLICACIÓN DEL MÉTODO DE TANTEO DEL MODELO CEP						
Producto	LAHL002					
Cantidad	2.035					
Costo	4,20					
#Pedidos	Cantidad de cada pedido	Inv. Promedio	Valor del Inv. Promedio	Costo anual de pedido	costo anual de mantener	Costo total anual
N	Q	IP	VIP	CP	CM	CT
1	2.035	1.018	\$ 4.273,50	\$ 6,50	\$ 443,59	\$ 450,09
2	1.018	509	\$ 2.136,75	\$ 13,00	\$ 221,79	\$ 234,79
3	678	339	\$ 1.424,50	\$ 19,50	\$ 147,86	\$ 167,36
4	509	254	\$ 1.068,38	\$ 26,00	\$ 110,90	\$ 136,90
5	407	204	\$ 854,70	\$ 32,50	\$ 88,72	\$ 121,22
6	339	170	\$ 712,25	\$ 39,00	\$ 73,93	\$ 112,93
7	291	145	\$ 610,50	\$ 45,50	\$ 63,37	\$ 108,87
8	254	127	\$ 534,19	\$ 52,00	\$ 55,45	\$ 107,45
9	226	113	\$ 474,83	\$ 58,50	\$ 49,29	\$ 107,79
10	204	102	\$ 427,35	\$ 65,00	\$ 44,36	\$ 109,36

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

En función al cálculo anterior se concluye que este ítem tiene una venta anual de 2.035 unidades, mismas que deben ser adquiridas entre 8 y 9 pedidos de 246 a 247 unidades cada uno, representando un costo por pedido de \$1.034,62. Adicionalmente se puede determinar que el tiempo a transcurrir entre cada pedido es de 44 días aproximadamente.

Aplicación del método matemático para el tercer ítem seleccionado.

Producto: PBAB014

$$Q = \sqrt{\frac{2T * F}{CC}}$$

$$Q = \sqrt{\frac{2(130.537,50) * 6,5}{0,1038}}$$

$$Q = \sqrt{\frac{1.696.987,50}{0,1038}}$$

$$Q = \sqrt{16.348.627}$$

$$Q = \$ 4.043,34$$

Para obtener la CEP se divide Q para el costo promedio ponderado unitario:

$$CEP = \frac{4.043,34}{88,50}$$

$$CEP = 45,69 \text{ unidades por pedido}$$

Para obtener el número de pedidos a efectuar durante un año, se utiliza la siguiente fórmula:

$$NP = \frac{T}{Q}$$

$$NP = \frac{130.537,50}{4.043,34}$$

$$NP = 32,28 \text{ pedidos}$$

Aplicación del método de tanteo para el tercer ítem seleccionado.

Cuadro 47 Aplicación CEP 3er producto

APLICACIÓN DEL MÉTODO DE TANTEO DEL MODELO CEP						
Producto	PBAB014					
Cantidad	1.475					
Costo	\$88,50					
#Pedidos	Cantidad de cada pedido	Inv. Promedio	Valor del Inv. Promedio	Costo anual de pedido	costo anual de mantener	Costo total anual
N	Q	IP	VIP	CP	CM	CT
1	1.475	738	\$65.268,75	\$ 6,50	\$ 6.774,90	\$ 6.781,40
5	295	148	\$13.053,75	\$ 32,50	\$ 1.354,98	\$ 1.387,48
8	184	92	\$ 8.158,59	\$ 52,00	\$ 846,86	\$ 898,86
10	148	74	\$ 6.526,88	\$ 65,00	\$ 677,49	\$ 742,49
15	98	49	\$ 4.351,25	\$ 97,50	\$ 451,66	\$ 549,16
26	57	28	\$ 2.510,34	\$ 269,00	\$ 260,57	\$ 429,57
26	48	24	\$ 2.105,44	\$ 201,50	\$ 218,55	\$ 420,05
32	46	23	\$ 2.039,65	\$ 208,00	\$ 211,72	\$ 419,72
33	45	22	\$ 1.977,84	\$ 214,50	\$ 205,30	\$ 419,80
34	43	22	\$ 1.919,67	\$ 221,00	\$ 199,26	\$ 420,26

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

En función al cálculo anterior se concluye que este ítem tiene una venta anual de 1.475 unidades, mismas que deben ser adquiridas entre 32 y 33 pedidos de 45 a 46 unidades cada uno, representando un costo por pedido de \$4.043,34. Adicionalmente se puede determinar que el tiempo a transcurrir entre cada pedido es de 11 días aproximadamente.

Aplicación del método matemático para el cuarto ítem seleccionado.

Producto: PBUCH008

$$Q = \sqrt{\frac{2T * F}{CC}}$$

$$Q = \sqrt{\frac{2(411,40) * 6,5}{0,1038}}$$

$$Q = \sqrt{\frac{7.348,20}{0,1038}}$$

$$Q = \sqrt{51.524,09}$$

$$Q = \$ 226,99$$

Para obtener la CEP se divide Q para el costo promedio ponderado unitario:

$$CEP = \frac{226,99}{1,87} \qquad CEP = 121,39 \text{ unidades por pedido}$$

Para obtener el número de pedidos a efectuar durante un año, se utiliza la siguiente fórmula:

$$NP = \frac{T}{Q} \qquad NP = \frac{411,40}{226,99} \qquad NP = 1,81 \text{ pedidos}$$

Aplicación del método de tanteo para el cuarto ítem seleccionado.

Cuadro 48 Aplicación CEP 4to producto

APLICACIÓN DEL MÉTODO DE TANTEO DEL MODELO CEP						
Producto	PBUCH008					
Cantidad	220					
Costo	\$1,87					
#Pedidos	Cantidad de cada pedido	Inv. Promedio	Valor del Inv. Promedio	Costo anual de pedido	costo anual de mantener	Costo total anual
N	Q	IP	VIP	CP	CM	CT
1	220	110	\$ 205,70	\$ 6,50	\$ 21,35	\$ 27,85
2	110	55	\$ 102,85	\$ 13,00	\$ 10,68	\$ 23,68
3	73	37	\$ 68,57	\$ 19,50	\$ 7,12	\$ 26,62
4	55	28	\$ 51,43	\$ 26,00	\$ 5,34	\$ 31,34
5	44	22	\$ 41,14	\$ 32,50	\$ 4,27	\$ 36,77
6	37	18	\$ 34,28	\$ 39,00	\$ 3,56	\$ 42,56
7	31	16	\$ 29,39	\$ 45,50	\$ 3,05	\$ 48,55
8	28	14	\$ 25,71	\$ 52,00	\$ 2,67	\$ 54,67
9	24	12	\$ 22,86	\$ 58,50	\$ 2,37	\$ 60,87
10	22	11	\$ 20,57	\$ 65,00	\$ 2,14	\$ 67,14

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

En función al cálculo anterior se concluye que este ítem tiene una venta anual de 220 unidades, mismas que deben ser adquiridas entre 1 y 2 pedidos de 121 a 122 unidades cada uno, representando un costo por pedido de \$226,99. Adicionalmente se puede determinar que el tiempo a transcurrir entre cada pedido es de 201 días aproximadamente.

Aplicación del método matemático para el quinto ítem seleccionado.

Producto: LADLB002

$$Q = \sqrt{\frac{2T * F}{CC}} \qquad Q = \sqrt{\frac{2(404,25) * 6,5}{0,1038}} \qquad Q = \sqrt{\frac{5.255,25}{0,1038}}$$

$$Q = \sqrt{50.628,61} \qquad Q = \$ 225,01$$

Para obtener la CEP se divide Q para el costo promedio ponderado unitario:

$$CEP = \frac{225,01}{0,55} \qquad CEP = 409,11 \text{ unidades por pedido}$$

Para obtener el número de pedidos a efectuar durante un año, se utiliza la siguiente fórmula:

$$NP = \frac{T}{Q} \qquad NP = \frac{404,25}{225,01} \qquad NP = 1,80 \text{ pedidos}$$

Aplicación del método de tanteo para el quinto ítem seleccionado.

Cuadro 49 Aplicación del CEP 5to producto

APLICACIÓN DEL MÉTODO DE TANTEO DEL MODELO CEP						
Producto	LADLB002					
Cantidad	735					
Costo	\$0,55					
#Pedidos	Cantidad de cada pedido	Inv. Promedio	Valor del Inv. Promedio	Costo anual de pedido	costo anual de mantener	Costo total anual
N	Q	IP	VIP	CP	CM	CT
1	735	368	\$ 202,13	\$ 6,50	\$ 20,98	\$ 27,48
2	368	184	\$ 101,06	\$ 13,00	\$ 10,49	\$ 23,49
3	245	123	\$ 67,38	\$ 19,50	\$ 6,99	\$ 26,49
4	184	92	\$ 50,53	\$ 26,00	\$ 5,25	\$ 31,25
5	147	74	\$ 40,43	\$ 32,50	\$ 4,20	\$ 36,70
6	123	61	\$ 33,69	\$ 39,00	\$ 3,50	\$ 42,50
7	105	53	\$ 28,88	\$ 45,50	\$ 3,00	\$ 48,50
8	92	46	\$ 25,27	\$ 52,00	\$ 2,62	\$ 54,62
9	82	41	\$ 22,46	\$ 58,50	\$ 2,33	\$ 60,83
10	74	37	\$ 20,21	\$ 65,00	\$ 2,10	\$ 67,10

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

En función al cálculo anterior se concluye que este ítem tiene una venta anual de 735 unidades, mismas que deben ser adquiridas entre 1 y 2 pedidos de 409 a 410 unidades cada uno, representando un costo por pedido de \$226,99. Adicionalmente se puede determinar que el tiempo a transcurrir entre cada pedido es de 202 días aproximadamente.

En base a los ejemplos anteriormente planteados la empresa automotriz "Carro Centro" puede aplicar al resto de los ítems de su inventario el modelo CEP, con proyección de ventas para el año 2016; determinando de esta manera la combinación adecuada entre el número de pedidos y la cantidad a solicitar en cada uno.

3.3.2. Método de control de inventarios

Luego de conocer los métodos de control de inventarios planteados en el numeral 2.3.4 se procede seleccionar el más adecuado para mejorar la gestión de los inventarios que maneja la empresa automotriz "Carro Centro", en función del método de administración previamente seleccionado.

Considerando el volumen de inventarios que maneja la empresa en estudio y la rotación de los mismos, es conveniente la aplicación del método de inventario permanente ya que permite conocer de manera constante las existencias. Además teniendo presente que la utilización de tarjetas kárdex contribuye a conocer adicional a la cantidad y valor de las entradas y salidas, las fechas en las que ocurrieron, de manera que facilita el cumplimiento del número de pedidos en cuanto a tiempos y cantidades previamente determinado en el modelo administrativo CEP.

Por otra parte el método de control periódico debido a que no maneja un registro permanente de existencias, no permite conocer exactamente el momento en que se realizaron los pedidos por lo que no contribuye al cumplimiento de lo planificado en el modelo CEP, sin embargo resulta beneficioso por el hecho de que implica la realización de un control físico, incrementando la credibilidad de los resultados obtenidos en la revisión, motivo por el cual puede ser útil para otro tipo de organización en la que exista un menor volumen de inventarios y una baja rotación.

Métodos de valoración y límites de existencia para los inventarios

En el método de control de inventarios permanente se dio a notar que para llevarlo a cabo es necesario la utilización de tarjetas kárdex para la valoración de cada producto, sabiendo que para dichas tarjetas existen tres métodos de valoración como se planteó en el numeral 2.3.7; últimos en entrar primeros en salir (UEPS), primeros en entrar primeros en salir (PEPS) y promedio ponderado (PP).

De los tres métodos de valoración mencionados previamente, se considera que el más adecuado en cuanto a la naturaleza de la empresa y el método de administración seleccionado en este trabajo, es el de promedio ponderado, considerando que los productos de la empresa automotriz "Carro Centro" sufren variaciones constantes en sus costos, lo cual implica una dificultad para el cálculo de la cantidad económica de pedido; sin embargo al aplicar el método (PP) nos permite obtener un costo intermedio, facilitando así el cálculo del método CEP.

Como complemento al método de valoración de inventarios, se deberán calcular los límites de existencia (mínimo, máximo y crítico), dicho cálculo estará dado en función de la demanda y el tiempo de reposición.

Con los 5 ítems seleccionados se procede al cálculo de los límites de existencias en base a datos del año 2015 y su respectivo kárdex, en base a los tiempos y cantidades especificados en la cantidad económica de pedido, las ventas mensuales por producto se presentan en el Anexo 7.

Cuadro 50 Detalle de productos

DETALLE DE PRODUCTOS						
CÓDIGO	Cm	Tm	CM	TM	Cp	Tp
RLLAMAX009	2	8	7	13	4,67	10
LAHL002	110	11	221	17	169,58	14
PBAB014	68	8	193	13	122,92	10
PBUCH008	9	5	29	10	18,33	7
LADLB002	45	1	82	3	61,25	2

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Límites de existencias

Producto: RLLAMAX009

Existencia mínima:

$$Em = \frac{CM * TM}{30} = \frac{7 * 13}{30} = 3,03 \text{ unidades}$$

Existencia máxima:

$$\begin{aligned} EM &= Em - \frac{Cm * Tm}{30} + CEP = 3,03 - \frac{2 * 8}{30} + 7,37 \\ &= 3,03 - 0,53 + 7,37 = 9,87 \text{ unidades} \end{aligned}$$

Existencia crítica:

$$\begin{aligned} Ec &= Em - \frac{Cp * Tp}{30} = 3,03 - \frac{4,67 * 10}{30} = 3,03 - 1,56 \\ &= 1,47 \text{ unidades} \end{aligned}$$

Producto: LAHL002

Existencia mínima:

$$Em = \frac{CM * TM}{30} = \frac{221 * 17}{30} = 125,23 \text{ unidades}$$

Existencia máxima:

$$\begin{aligned} EM &= Em - \frac{Cm * Tm}{30} + CEP = 125,23 - \frac{110 * 11}{30} + 246,34 \\ &= 125,23 - 40,33 + 246,34 = 331,24 \text{ unidades} \end{aligned}$$

Existencia crítica:

$$\begin{aligned} Ec &= Em - \frac{Cp * Tp}{30} = 125,23 - \frac{169,58 * 14}{30} = 125,23 - 79,14 \\ &= 46,09 \text{ unidades} \end{aligned}$$

Producto: PBAB014

Existencia mínima:

$$Em = \frac{CM * TM}{30} = \frac{193 * 13}{30} = 83,63 \text{ unidades}$$

Existencia máxima:

$$\begin{aligned} EM &= Em - \frac{Cm * Tm}{30} + CEP = 83,63 - \frac{68 * 8}{30} + 45,69 \\ &= 83,63 - 18,13 + 45,69 = 111,19 \text{ unidades} \end{aligned}$$

Existencia crítica:

$$\begin{aligned} Ec &= Em - \frac{Cp * Tp}{30} = 83,63 - \frac{122,92 * 10}{30} = 83,63 - 40,97 \\ &= 42,66 \text{ unidades} \end{aligned}$$

Producto: PBUCH008

Existencia mínima:

$$Em = \frac{CM * TM}{30} = \frac{29 * 10}{30} = 9,67 \text{ unidades}$$

Existencia máxima:

$$\begin{aligned} EM &= Em - \frac{Cm * Tm}{30} + CEP = 9,67 - \frac{9 * 5}{30} + 121,39 \\ &= 9,67 - 1,5 + 121,39 = 129,56 \text{ unidades} \end{aligned}$$

Existencia crítica:

$$\begin{aligned} Ec &= Em - \frac{Cp * Tp}{30} = 9,67 - \frac{18,33 * 7}{30} = 9,67 - 4,27 \\ &= 5,40 \text{ unidades} \end{aligned}$$

Producto: LADLB002

Existencia mínima:

$$Em = \frac{CM * TM}{30} = \frac{82 * 3}{30} = 8,20 \text{ unidades}$$

Existencia máxima:

$$EM = Em - \frac{Cm * Tm}{30} + CEP = 8,20 - \frac{45 * 1}{30} + 409,11 \\ = 8,20 - 1,5 + 409,11 = 415,81 \text{ unidades}$$

Existencia crítica:

$$Ec = Em - \frac{Cp * Tp}{30} = 8,20 - \frac{61,25 * 2}{30} = 8,20 - 4,08 \\ = 4,12 \text{ unidades}$$

Estos límites deberán ser registrados en la tarjeta kárdex de cada uno de los productos, de manera que el responsable del manejo de estas tarjetas, comunique al encargado de la realización del pedido cuando las existencias se aproximen al límite mínimo calculado.

Kárdex

Para evidenciar el manejo de la tarjeta kárdex en base al método de valoración de inventarios promedio ponderado, el modelo de administración CEP y los límites de existencias, se desarrolla el siguiente ejemplo con los 5 ítems seleccionados inicialmente.

Producto: RLLAMAX009

- Las existencias al 01 de enero son de 5 unidades.
- El día 02 de enero se realiza un pedido de 7 unidades, cantidad que fue determinada mediante el método de administración de inventarios CEP.
- El día 03 de enero se venden 2 llantas Maxxis 225/75/R15 a un precio de \$135,50, nos pagan en efectivo, la venta se realiza a una persona natural no obligada a llevar contabilidad.
- El día 12 de enero se recibe el pedido de las 7 unidades a un costo de \$ 130,00 cada una, se cancela con ch n° xxxx del Banco del Pacífico a la empresa "Orollanta Cia. Ltda"
- El día 19 de enero se venden 2 llantas Maxxis 225/75/R15 a un precio de \$136,20, nos pagan en efectivo, la venta se realiza a una persona natural no obligada a llevar contabilidad.
- El día 26 de enero se venden 2 llantas Maxxis 225/75/R15 a un precio de \$136,20, nos pagan en efectivo, la venta se realiza a la constructora "Guillén Astudillo Cia. Ltda."

Nota: El precio de venta de producto ha sido fijado con un 5% de utilidad partiendo del costo promedio ponderado determinado en la tarjeta kárdex de producto.

A continuación se muestra el ejemplo de los asientos contables que deberán realizarse para los movimientos antes mencionados.

Cuadro 51 Libro diario 1er producto
EMPRESA AUTOMOTRIZ "CARRO CENTRO"

PASAJE-EL ORO-ECUADOR

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
03-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 2 llantas Maxxis 225/75/R15 s/f n° xxxx		306,52	271,00 35,52
03-01-201X	511.01 113.01 113.01.056	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> RLLAMAX009 P/R Costo de venta de 2 llantas Maxxis 225/75/R15	258,00	258,00	258,00
12-01-201X	113.01 113.01.056 112.14.002 111.02 111.02.001 213.02	<u>Inventario de Mercaderías</u> RLLAMAX009 IVA Pagado <u>Bancos</u> Banco del Pacífico Ret. en la fuente por pagar P/R compra de 7 llantas Maxxis 225/75/R15 s/f n° xxxx, se cancela con ch n° xxxx	910,00 1.010,10	910,00 109,20	1.010,10 9,10
19-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 2 llantas Maxxis 225/75/R15 s/f n° xxxx		305,09	272,40 32,69
19-01-201X	511.01 113.01 113.01.056	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> RLLAMAX009 P/R Costo de venta de 2 llantas Maxxis 225/75/R15	259,40	259,40	259,40
Suman y pasan				2.148,21	2.148,21

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				2.148,21	2.148,21
26-01-201X	111.01	Caja		302,37	
	112.14.005	Ret. en la fuente pagada		2,72	272,40
	411.01	Ventas			32,69
	213.04	IVA Cobrado			
		P/R Venta de 2 llantas Maxxis 225/75/R15 s/f n° xxxx			
26-01-201X	511.01	Costo de Venta		259,40	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	259,40		259,40
	113.01.056	RLLAMAX009			
		P/R Costo de venta de 2 llantas Maxxis 225/75/R15			
SUMATORIA				2.712,70	2.712,70

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Cuadro 52 Kárdex 1er producto

TARJETA KÁRDEX										
ARTÍCULO:	225/75/R15			EXISTENCIA MÁXIMA:			11			
CÓDIGO:	RLLAMAX009			EXISTENCIA MÍNIMA:			3			
MÉTODO:	Promedio ponderado			UNIDAD DE MEDIDA:			Unidades			
Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total
01/01/201X	Saldo al inicio del período							5	\$129,00	\$ 645,00
03/01/201X	Ventas totales				2	\$129,00	\$258,00	3	\$129,00	\$ 387,00
12/01/201X	Compra de mercadería	7	\$130,00	\$910,00				10	\$129,70	\$1.297,00
19/01/201X	Ventas diarias				2	\$129,70	\$259,40	8	\$129,70	\$1.037,60
26/01/201X	Ventas diarias				2	\$129,70	\$259,40	6	\$129,70	\$ 778,20

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

Producto: LAHL002

- Las existencias al 01 de enero son de 135 unidades.
- El día 01 de enero se realiza un pedido de 21 cajas de aceite Multigrado SAE 20W50 cada una contiene 12 litros, dando así un total 252 litros, cantidad que fue determinada mediante el método de administración de inventarios CEP.
- Durante el día 02 de enero se vende un total de 4 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 03 de enero se venden 5 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 04 de enero se vende un total de 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 05 de enero se venden 8 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- Durante el día 06 de enero se vende un total de 7 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 07 de enero se venden 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 08 de enero se vende un total de 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 09 de enero se venden 7 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.

- Durante el día 10 de enero se vende un total de 5 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 11 de enero se venden 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 12 de enero se recibe el pedido de las 21 cajas - 252 unidades de litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a un costo de \$ 4.22 cada litro, se cancela con ch n° xxxx del Banco del Pacífico a la empresa "Conauto Cia. Ltda"
- El día 12 de enero se vende un total de 7 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 13 de enero se devuelve 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50 por contener litros reventados, nos emiten una nota de crédito por el valor correspondiente de \$25,32
- Durante el día 14 de enero se vende un total de 5 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 15 de enero se venden 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 16 de enero se vende un total de 5 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 17 de enero se venden 8 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- Durante el día 18 de enero se vende un total de 5 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.

- El día 19 de enero se venden 7 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 20 de enero se vende un total de 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 21 de enero se venden 7 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- Durante el día 22 de enero se vende un total de 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 23 de enero se venden 8 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 24 de enero se vende un total de 5 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 25 de enero se venden 5 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- Durante el día 26 de enero se vende un total de 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 26 de enero se realiza un pedido de 21 cajas de aceite Multigrado SAE 20W50 cada una contiene 12 litros, dando así un total 252 litros a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 27 de enero se venden 5 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.

- El día 28 de enero se vende un total de 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 29 de enero se venden 7 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 29 nos devuelven 2 litros de aceite Multigrado SAE 20W50.
- El día 30 de enero se venden 8 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.
- El día 30 nos devuelven 2 litros de aceite Multigrado SAE 20W50.
- El día 31 de enero se vende un total de 6 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, a un precio de \$4,50 mismos que nos cancelan en efectivo.

Nota: El precio de venta de producto ha sido fijado con un 7% de utilidad partiendo del costo promedio ponderado determinado en la tarjeta kárdex de producto.

A continuación se muestra el ejemplo de los asientos contables que deberán realizarse para los movimientos antes mencionados.

Cuadro 53 Libro diario 2do producto
EMPRESA AUTOMOTRIZ "CARRO CENTRO"

PASAJE-EL ORO-ECUADOR

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
02-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 4 litros aceite Multigrado SAE 20W50		20,16	18,00 2,16
02-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 4 litros aceite Multigrado SAE 20W50	16,80	16,80	16,80
03-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50		25,20	22,50 2,70
03-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50	21,00	21,00	21,00
04-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
04-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,20	25,20	25,20
Suman y pasan				138,60	138,60

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				138,60	138,60
05-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 8 litros aceite Multigrado SAE 20W50		40,32	36,00 4,32
05-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 8 litros aceite Multigrado SAE 20W50	33,60	33,60	33,60
06-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50		35,28	31,50 3,78
06-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50	29,40	29,40	29,40
07-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
07-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,20	25,20	25,20
Suman y pasan				332,64	332,64

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				332,64	332,64
08-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
08-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,20	25,20	25,20
09-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50		35,28	31,50 3,78
09-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50	29,40	29,40	29,40
10-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50		25,20	22,50 2,70
10-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50	21,00	21,00	21,00
Suman y pasan				498,96	498,96

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				498,96	498,96
11-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
11-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,20	25,20	25,20
12-01-201X	113.01 113.01.127 112.14.002 111.02 111.02.001 213.02	<u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 IVA Pagado <u>Bancos</u> Banco del Pacífico Ret. en la fuente por pagar P/R compra de 252 litros de aceite Multigrado SAE 20W50 s/f n° xxxx, se cancela con ch n° xxxx	1.063,44 1180,42	1.063,44 127,61	1180,42 10,63
12-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50		35,28	31,50 3,78
12-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50	29,40	29,40	29,40
Suman y pasan				1.810,13	1.810,13

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				1.810,13	1.810,13
13-01-201X	111.01 113.01 113.01.127	Caja <u>Inventario de Mercaderías</u> LAHL002 IVA Pagado P/R Devolución de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,32	28,36	25,32 3,04
14-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50		25,20	22,50 2,70
14-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50	21,08	21,08	21,08
15-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
15-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,29	25,29	25,29
16-01201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50		25,20	22,50 2,70
Suman y pasan				1.965,50	1.965,50

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				1.965,50	1.965,50
16-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50	21,08	21,08	21,08
17-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 8 litros aceite Multigrado SAE 20W50		40,32	36,00 4,32
17-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 8 litros aceite Multigrado SAE 20W50	33,73	33,73	33,73
18-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50		25,20	22,50 2,70
18-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50	21,08	21,08	21,08
19-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50		35,28	31,50 3,78
Suman y pasan				2.142,19	2.142,19

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				2.142,19	2.142,19
19-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50	29,51	29,51	29,51
20-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
20-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,29	25,29	25,29
21-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50		35,28	31,50 3,78
21-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50	29,51	29,51	29,51
22-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
Suman y pasan				2.322,26	2.322,26

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				2.322,26	2.322,26
22-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,29	25,29	25,29
23-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 8 litros aceite Multigrado SAE 20W50		40,32	36,00 4,32
23-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 8 litros aceite Multigrado SAE 20W50	33,73	33,73	33,73
24-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50		25,20	22,50 2,70
24-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50	21,08	21,08	21,08
25-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50		25,20	22,50 2,70
Suman y pasan				2.493,08	2.493,08

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				2.493,08	2.493,08
25-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50	21,08	21,08	21,08
26-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
26-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,29	25,29	25,29
27-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50		25,20	22,50 2,70
27-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 5 litros aceite Multigrado SAE 20W50	21,08	21,08	21,08
28-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
Suman y pasan				2.646,21	2.646,21

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				2.646,21	2.646,21
28-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,29	25,29	25,29
29-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50		35,28	31,50 3,78
29-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 7 litros aceite Multigrado SAE 20W50	29,51	29,51	29,51
29-01-201X	411.01 213.04 111.01	Ventas IVA Cobrado Caja P/R Devolución de 2 litros aceite Multigrado SAE 20W50		9,00 1,08	10,08
29-01-201X	113.01 113.01.127 511.01	<u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 Costo de Venta P/R Devolución al costo de venta de 2 litros aceite Multigrado SAE 20W50	8,43	8,43	8,43
30-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 8 litros aceite Multigrado SAE 20W50		40,32	36,00 4,32
Suman y pasan				2.795,12	2.795,12

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				2.795,12	2.795,12
30-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 8 litros aceite Multigrado SAE 20W50	33,73	33,73	33,73
30-01-201X	411.01 213.04 111.01	Ventas IVA Cobrado Caja P/R Devolución de 2 litros aceite Multigrado SAE 20W50		9,00 1,08	10,08
30-01-201X	113.01 113.01.127	<u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 Costo de Venta P/R Devolución al costo de venta de 2 litros aceite Multigrado SAE 20W50	8,43	8,43	8,43
31-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50		30,24	27,00 3,24
31-01-201X	511.01 113.01 113.01.127	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LAHL002 P/R Costo de venta de 6 litros aceite Multigrado SAE 20W50	25,29	25,29	25,29
SUMATORIA				2.902,89	2.902,89

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Cuadro 54 Kárdex 2do producto

TARJETA KÁRDEX										
ARTÍCULO:	MULTIGRADO SAE 20W50				EXISTENCIA MÁXIMA:	331				
CÓDIGO:	LAHG002				EXISTENCIA MÍNIMA:	125				
MÉTODO:	Promedio ponderado				UNIDAD DE MEDIDA:	Unidades				
Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total
01/01/201X	Saldo al inicio del período					\$ 4,20		135	\$ 4,20	\$ 567,00
02/01/201X	Ventas totales				4	\$ 4,20	\$ 16,80	131	\$ 4,20	\$ 550,20
03/01/201X	Ventas totales				5	\$ 4,20	\$ 21,00	126	\$ 4,20	\$ 529,20
04/01/201X	Ventas totales				6	\$ 4,20	\$ 25,20	120	\$ 4,20	\$ 504,00
05/01/201X	Ventas diarias				8	\$ 4,20	\$ 33,60	112	\$ 4,20	\$ 470,40
06/01/201X	Ventas diarias				7	\$ 4,20	\$ 29,40	105	\$ 4,20	\$ 441,00
07/01/201X	Ventas totales				6	\$ 4,20	\$ 25,20	99	\$ 4,20	\$ 415,80
08/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 4,20	\$ 25,20	93	\$ 4,20	\$ 390,60
09/01/201X	Ventas diarias				7	\$ 4,20	\$ 29,40	86	\$ 4,20	\$ 361,20
10/01/201X	Ventas totales				5	\$ 4,20	\$ 21,00	81	\$ 4,20	\$ 340,20
11/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 4,20	\$ 25,20	75	\$ 4,20	\$ 315,00
12/01/201X	Compra de mercadería	252	\$ 4,22	\$1.063,44				327	\$ 4,22	\$1.378,44
12/01/201X	Ventas diarias				7	\$ 4,20	\$ 29,40	320	\$ 4,22	\$1.349,04
13/01/201X	Devolución en compras				6	\$ 4,22	\$ 25,32	314	\$ 4,22	\$1.323,72
14/01/201X	Ventas totales				5	\$ 4,22	\$ 21,08	309	\$ 4,22	\$1.302,64
15/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 4,22	\$ 25,29	303	\$ 4,22	\$1.277,35
16/01/201X	Ventas diarias				5	\$ 4,22	\$ 21,08	298	\$ 4,22	\$1.256,27

TARJETA KÁRDEX										
ARTÍCULO:	MULTIGRADO SAE 20W50				EXISTENCIA MÁXIMA:	331				
CÓDIGO:	LAHG002				EXISTENCIA MÍNIMA:	125				
MÉTODO:	Promedio ponderado				UNIDAD DE MEDIDA:	Unidades				
Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total
17/01/201X	Ventas diarias				8	\$ 4,22	\$ 33,73	290	\$ 4,22	\$1.222,54
18/01/201X	Ventas diarias				5	\$ 4,22	\$ 21,08	285	\$ 4,22	\$1.201,47
19/01/201X	Ventas diarias				7	\$ 4,22	\$ 29,51	278	\$ 4,22	\$1.171,96
20/01/201X	Ventas totales				6	\$ 4,22	\$ 25,29	272	\$ 4,22	\$1.146,66
21/01/201X	Ventas diarias				7	\$ 4,22	\$ 29,51	265	\$ 4,22	\$1.117,15
22/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 4,22	\$ 25,29	259	\$ 4,22	\$1.091,86
23/01/201X	Ventas totales				8	\$ 4,22	\$ 33,73	251	\$ 4,22	\$1.058,13
24/01/201X	Ventas totales				5	\$ 4,22	\$ 21,08	246	\$ 4,22	\$1.037,05
25/01/201X	Ventas diarias				5	\$ 4,22	\$ 21,08	241	\$ 4,22	\$1.015,98
26/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 4,22	\$ 25,29	235	\$ 4,22	\$ 990,68
27/01/201X	Ventas totales				5	\$ 4,22	\$ 21,08	230	\$ 4,22	\$ 969,60
28/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 4,22	\$ 25,29	224	\$ 4,22	\$ 944,31
29/01/201X	Ventas totales				7	\$ 4,22	\$ 29,51	217	\$ 4,22	\$ 914,80
29/01/201X	Devolución en ventas	2	\$ 4,22	\$ 8,43				219	\$ 4,22	\$ 923,23
30/01/201X	Ventas diarias				8	\$ 4,22	\$ 33,73	211	\$ 4,22	\$ 889,51
30/01/201X	Devolución en ventas	2	\$ 4,22	\$ 8,43				213	\$ 4,22	\$ 897,94
31/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 4,22	\$ 25,29	207	\$ 4,22	\$ 872,64

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

Producto: PBAB014

- Las existencias al 01 de enero son de 105 unidades.
- Durante el día 02 de enero se vende un total de 5 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,00 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 03 de enero se venden 3 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,00 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 04 de enero se realiza un pedido de 46 unidades, cantidad que fue determinada mediante el método de administración de inventarios CEP.
- El día 05 de enero se vende un total de 7 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,00 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 06 de enero se venden 6 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,00 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- Durante el día 08 de enero se venden 4 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,00 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 09 de enero se venden 6 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,00 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 10 de enero se venden 5 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,00 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 11 de enero se venden 7 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,00 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 12 de enero se venden 3 baterías a un precio de \$ 93,00 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.

- El día 13 de enero se venden 4 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,00 c/u de las cuales 3 se vendieron a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad y la última a una persona natural obligada a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 14 de enero se recibe el pedido de las 46 unidades a un costo de \$ 88,65 cada una, se cancela con ch n° xxxx del Banco del Pacífico a la empresa "Bosch Cia. Ltda"
- El día 15 de enero se devuelve 1 batería por encontrarse en mal estado y nos emiten una nota de crédito por el valor correspondiente de \$ 88,65.
- El 16 de enero vende un total de 5 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 17 de enero se vende un total de 4 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 17 de enero se realiza el segundo pedido de 46 unidades.
- El día 19 se venden 6 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 20 de enero se venden 7 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 22 de enero se venden 5 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 23 de enero se venden 3 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 24 de enero se venden 4 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.

- El día 24 nos devuelven 1 baterías Bosch 34HP de la venta del día 22, por mal estado.
- El día 25 de enero se vende un total de 6 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 26 de enero se recibe el pedido que se realizó el 17 de enero a un costo de \$ 88,65 cada una.
- El día 26 se vende un total de 5 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 28 de enero se venden 4 baterías Bosch 34HP a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 29 de enero se venden 6 baterías a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 30 de enero se venden 5 baterías a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 30 se realiza el tercer pedido de 46 unidades.
- Durante el día 31 se venden 6 baterías a un precio de \$ 93,50 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.

Nota: El precio de venta de producto ha sido fijado con un 5% de utilidad partiendo del costo promedio ponderado determinado en la tarjeta kárdex de producto.

A continuación se muestra el ejemplo de los asientos contables que deberán realizarse para los movimientos antes mencionados.

Cuadro 55 Libro diario 3er producto
EMPRESA AUTOMOTRIZ "CARRO CENTRO"

PASAJE-EL ORO-ECUADOR

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
02-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 baterías Bosch 34HP		520,80	465,00 55,80
02-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 5 baterías Bosch 34HP	442,50	442,50	442,50
03-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 baterías Bosch 34HP		312,48	279,00 33,48
03-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 3 baterías Bosch 34HP	265,50	265,50	265,50
05-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 7 baterías Bosch 34HP		729,12	651,00 78,12
05-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 7 baterías Bosch 34HP	619,50	619,50	619,50
06-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 baterías Bosch 34HP		624,96	558,00 66,96
Suman y pasa				3.514,86	3.514,86

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				3.514,86	3.514,86
06-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 6 baterías Bosch 34HP	531,00	531,00	531,00
08-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 4 baterías Bosch 34HP		416,64	372,00 44,64
08-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 4 baterías Bosch 34HP	354,00	354,00	354,00
09-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 baterías Bosch 34HP		624,96	558,00 66,96
09-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 6 baterías Bosch 34HP	531,00	531,00	531,00
10-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 baterías Bosch 34HP		520,80	465,00 55,80
10-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 5 baterías Bosch 34HP	442,50	442,50	442,50
Suman y pasan				6.935,76	6.935,76

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				6.935,76	6.935,76
11-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 7 baterías Bosch 34HP		729,12	651,00 78,12
11-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 7 baterías Bosch 34HP	619,50	619,50	619,50
12-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 baterías Bosch 34HP		312,48	279,00 33,48
12-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 3 baterías Bosch 34HP	265,50	265,50	265,50
13-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ret. en la fuente Pagada Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 4 baterías Bosch 34HP		415,71 0,93	372,00 44,64
13-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 4 baterías Bosch 34HP	354,00	354,00	354,00
Suman y pasan				9.633,00	9.633,00

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				9.633,00	9.633,00
14-01-201X	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	4.077,90	4.077,90	
	113.01.242	PBAB014		489,35	
	112.14.002	IVA Pagado			
	111.02	<u>Bancos</u>			4.526,47
	111.02.001	Banco del Pacífico			40,78
	213.02	Ret. en la fuente por pagar P/R compra de 46 baterías Bosch 34HP s/f n° xxxx, se cancela con ch n° xxxx			
15-01-201X	111.01	Caja		99,29	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	88,65		88,65
	113.01.242	PBAB014 IVA Pagado P/R Devolución de 1 batería Bosch 34HP			10,64
16-01-201X	111.01	Caja		520,80	
	411.01	Ventas			465,00
	213.04	IVA Cobrado P/R Venta de 5 baterías Bosch 34HP			55,80
16-01-201X	511.01	Costo de Venta		442,84	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	442,84		442,84
	113.01.242	PBAB014 P/R Costo de venta de 5 baterías Bosch 34HP			
17-01-201X	111.01	Caja		416,64	
	411.01	Ventas			372,00
	213.04	IVA Cobrado P/R Venta de 4 baterías Bosch 34HP			44,64
17-01-201X	511.01	Costo de Venta		354,27	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	354,27		354,27
	113.01.242	PBAB014 P/R Costo de venta de 4 baterías Bosch 34HP			
Suman y pasan				16.034,09	16.034,09

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				16.034,09	16.034,09
19-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 baterías Bosch 34HP		624,96	558,00 66,96
19-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 6 baterías Bosch 34HP	531,41	531,41	531,41
20-01201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 7 baterías Bosch 34HP		729,12	651,00 78,12
20-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 7 baterías Bosch 34HP	619,97	619,97	619,97
22-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 baterías Bosch 34HP		520,80	465,00 55,80
22-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 5 baterías Bosch 34HP	442,84	442,84	442,84
23-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 baterías Bosch 34HP		312,48	279,00 33,48
Suman y pasan				19.815,67	19.815,67

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				19.815,67	19.815,67
23-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 3 baterías Bosch 34HP	265,70	265,70	265,70
24-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 4 baterías Bosch 34HP		416,64	372,00 44,64
24-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 4 baterías Bosch 34HP	354,27	354,27	354,27
24-01-201X	411.01 213.04 111.01	Ventas IVA Cobrado Caja P/R Devolución de 1 batería Bosch 34HP		93,00 11,16	104,16
24-01-201X	113.01 113.01.242 511.01	<u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 Costo de Venta P/R Costo de venta por devolución de 1 batería Bosch 34HP	88,57	88,57	88,57
25-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 baterías Bosch 34HP		624,96	558,00 66,96
25-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 6 baterías Bosch 34HP	531,41	531,41	531,41
Suman y pasan				22.201,38	22.201,38

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
			Suman y vienen	19.815,67	19.815,67
26-01-201X	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	4.077,90	4.077,90	
	113.01.242	PBAB014		489,35	
	112.14.002	IVA Pagado			4.526,47
	111.02	<u>Bancos</u>	4.526,47		
	111.02.001	Banco del Pacífico			40,78
	213.02	Ret. en la fte por pagar			
		P/R compra de 46 baterías Bosch 34HP s/f n° xxxx, se cancela con ch n° xxxx			
26-01-201X	111.01	Caja		520,80	
	411.01	Ventas			465,00
	213.04	IVA Cobrado			55,80
		P/R Venta de 5 baterías Bosch 34HP			
26-01-201X	511.01	Costo de Venta		443,01	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	443,01		443,01
	113.01.242	PBAB014			
		P/R Costo de venta de 5 baterías Bosch 34HP			
28-01-201X	111.01	Caja		416,64	
	411.01	Ventas			372,00
	213.04	IVA Cobrado			44,64
		P/R Venta de 4 baterías Bosch 34HP			
28-01-201X	511.01	Costo de Venta		354,41	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	354,41		354,41
	113.01.242	PBAB014			
		P/R Costo de venta de 4 baterías Bosch 34HP			
29-01-201X	111.01	Caja		624,96	
	411.01	Ventas			558,00
	213.04	IVA Cobrado			66,96
		P/R Venta de 6 baterías Bosch 34HP			
			Suman y pasan	29.128,45	29.128,45

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				29.128,45	29.128,45
29-01201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 6 baterías Bosch 34HP	531,62	531,62	531,62
30-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 baterías Bosch 34HP		520,80	465,00 55,80
30-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 5 baterías Bosch 34HP	443,01	443,01	443,01
31-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 baterías Bosch 34HP		624,96	558,00 66,96
31-01-201X	511.01 113.01 113.01.242	Costo de Venta <u>Inventario de Mercaderías</u> PBAB014 P/R Costo de venta de 6 baterías Bosch 34HP	531,62	531,62	531,62
SUMATORIA				31.780,46	31.780,46

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Cuadro 56 Kárdex 3er producto

TARJETA KÁRDEX										
ARTÍCULO:	34HP				EXISTENCIA MÁXIMA:	112				
CÓDIGO:	PBAB014				EXISTENCIA MÍNIMA:	84				
MÉTODO:	Promedio ponderado				UNIDAD DE MEDIDA:	unidades				
Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total
01/01/201X	Saldo al inicio del período							105	\$ 88,50	\$9.292,50
02/01/201X	Ventas totales				5	\$ 88,50	\$ 442,50	100	\$ 88,50	\$8.850,00
03/01/201X	Ventas totales				3	\$ 88,50	\$ 265,50	97	\$ 88,50	\$8.584,50
05/01/201X	Ventas totales				7	\$ 88,50	\$ 619,50	90	\$ 88,50	\$7.965,00
06/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 88,50	\$ 531,00	84	\$ 88,50	\$7.434,00
08/01/201X	Ventas diarias				4	\$ 88,50	\$ 354,00	80	\$ 88,50	\$7.080,00
09/01/201X	Ventas totales				6	\$ 88,50	\$ 531,00	74	\$ 88,50	\$6.549,00
10/01/201X	Ventas diarias				5	\$ 88,50	\$ 442,50	69	\$ 88,50	\$6.106,50
11/01/201X	Ventas diarias				7	\$ 88,50	\$ 619,50	62	\$ 88,50	\$5.487,00
12/01/201X	Ventas totales				3	\$ 88,50	\$ 265,50	59	\$ 88,50	\$5.221,50
13/01/201X	Ventas diarias				4	\$ 88,50	\$ 354,00	55	\$ 88,50	\$4.867,50
14/01/201X	Compra de mercadería	46	\$ 88,65	\$4.077,90				101	\$ 88,57	\$8.945,40
15/01/201X	Devolución en compras				1	\$ 88,65	\$ 88,65	100	\$ 88,57	\$8.856,75
16/01/201X	Ventas totales				5	\$ 88,57	\$ 442,84	95	\$ 88,57	\$8.413,91
17/01/201X	Ventas diarias				4	\$ 88,57	\$ 354,27	91	\$ 88,57	\$8.059,64
19/01/201X	Ventas totales				6	\$ 88,57	\$ 531,41	85	\$ 88,57	\$7.528,24
20/01/201X	Ventas diarias				7	\$ 88,57	\$ 619,97	78	\$ 88,57	\$6.908,27

TARJETA KÁRDEX										
ARTÍCULO:	34HP				EXISTENCIA MÁXIMA:	112				
CÓDIGO:	PBAB014				EXISTENCIA MÍNIMA:	84				
MÉTODO:	Promedio ponderado				UNIDAD DE MEDIDA:	unidades				
Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total
22/01/201X	Ventas diarias				5	\$ 88,57	\$ 442,84	73	\$ 88,57	\$6.465,43
23/01/201X	Ventas diarias				3	\$ 88,57	\$ 265,70	70	\$ 88,57	\$6.199,73
24/01/201X	Ventas totales				4	\$ 88,57	\$ 354,27	66	\$ 88,57	\$5.845,46
24/01/201X	Devolución en ventas	1	\$ 88,57	\$ 88,57				67	\$ 88,57	\$5.934,02
25/01/201X	Ventas totales				6	\$ 88,57	\$ 531,41	61	\$ 88,57	\$5.402,62
26/01/201X	Compra de mercadería	46	\$ 88,65	\$4.077,90				107	\$ 88,60	\$9.480,52
26/01/201X	Ventas totales				5	\$ 88,60	\$ 443,01	102	\$ 88,60	\$9.037,50
28/01/201X	Ventas diarias				4	\$ 88,60	\$ 354,41	98	\$ 88,60	\$8.683,09
29/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 88,60	\$ 531,62	92	\$ 88,60	\$8.151,47
30/01/201X	Ventas totales				5	\$ 88,60	\$ 443,01	87	\$ 88,60	\$7.708,46
31/01/201X	Ventas diarias				6	\$ 88,60	\$ 531,62	81	\$ 88,60	\$7.176,84

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

Producto: PBUCH008

- Las existencias al 01 de enero son de 11 unidades.
- El día 01 de enero se realiza un pedido de 110 unidades de Bujía Champion 430RCSYC4, cantidad que fue determinada mediante el método de administración de inventarios CEP.
- Durante el día 02 de enero se vende un total de 2 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,10 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- El día 05 de enero se vende 1 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,10 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- El día 07 de enero se vende 1 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,10 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- El día 07 de enero se recibe el pedido de las 110 unidades Bujía Champion 430RCSYC4 a \$ 1.90 cada unidad
- El día 10 de enero se vende 1 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,15 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- Durante el día 13 de enero se vende 1 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,15 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- El día 16 de enero se vende 2 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,15 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- El día 20 de enero se vende un total de 1 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,15 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.

- El día 23 de enero se vende 1 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,15 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- Durante el día 26 de enero se vende 1 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,15 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- El día 28 de enero se vende 2 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,15 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- El día 30 de enero se vende 1 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,15 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.
- El día 31 de enero se vende 1 Bujía Champion 430RCSYC4 a un precio de \$2,15 c/u a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad que nos cancelan en efectivo.

Nota: El precio de venta de producto ha sido fijado con un 12% de utilidad partiendo del costo promedio ponderado determinado en la tarjeta kárdex de producto.

A continuación se muestra el ejemplo de los asientos contables que deberán realizarse para los movimientos antes mencionados.

Cuadro 57 Libro diario 4to producto
EMPRESA AUTOMOTRIZ "CARRO CENTRO"

PASAJE-EL ORO-ECUADOR

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
02-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 2 Bujía Champion 430RCSYC4		4,70	4,20 0,50
02-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 2 Bujía Champion 430RCSYC4	3,74	3,74	3,74
05-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4		2,35	2,10 0,25
05-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4	1,87	1,87	1,87
07-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4		2,35	2,10 0,25
07-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4	1,87	1,87	1,87
Suman y pasan				16,88	16,88

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				16,88	16,88
07-01-201X	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	209,00	209,00	
	113.01.451	PBUCH008		25,08	
	112.14.002	IVA Pagado			231,98
	111.02	<u>Bancos</u>	231,98		
	111.02.001	Banco del Pacífico			2,10
	213.02	Ret. en la fte por pagar P/R compra de 110 Bujía Champion 430RCSYC4 s/f n° xxxx, se cancela con ch n° xxxx			
10-01-201X	111.01	Caja		2,41	
	411.01	Ventas			2,15
	213.04	IVA Cobrado P/R Venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4			0,26
10-01-201X	511.01	Costo de Venta		1,90	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	1,90		1,90
	113.01.451	PBUCH008 P/R Costo de venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4			
13-01-201X	111.01	Caja		2,41	
	411.01	Ventas			2,15
	213.04	IVA Cobrado P/R Venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4			0,26
13-01-201X	511.01	Costo de Venta		1,90	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	1,90		1,90
	113.01.451	PBUCH008 P/R Costo de venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4			
16-01201X	111.01	Caja		4,82	
	411.01	Ventas			4,30
	213.04	IVA Cobrado P/R Venta de 2 Bujía Champion 430RCSYC4			0,52
Suman y pasan				264,40	264,40

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				264,40	264,40
16-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 2 Bujía Champion 430RCSYC4	3,80	3,80	3,80
20-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4		2,41	2,15 0,26
20-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4	1,90	1,90	1,90
23-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4		2,41	2,15 0,26
23-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4	1,90	1,90	1,90
26-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4		2,41	2,15 0,26
26-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4	1,90	1,90	1,90
Suman y pasan				281,13	281,13

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				281,13	281,13
28-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 2 Bujía Champion 430RCSYC4		4,82	4,30 0,52
28-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 2 Bujía Champion 430RCSYC4	3,80	3,80	3,80
30-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4		2,41	2,15 0,26
30-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4	1,90	1,90	1,90
31-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4		2,41	2,15 0,26
31-01-201X	511.01 113.01 113.01.451	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> PBUCH008 P/R Costo de venta de 1 Bujía Champion 430RCSYC4	1,90	1,90	1,90
SUMATORIA				298,37	298,37

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Cuadro 58 Kárdex 4to producto

TARJETA KÁRDEX										
ARTÍCULO:	430RCSYC4			EXISTENCIA MÁXIMA:				121		
CÓDIGO:	PBUCH008			EXISTENCIA MÍNIMA:				10		
MÉTODO:	Promedio ponderado			UNIDAD DE MEDIDA:				Unidades		
Fecha	Detalle	Entradas		Salidas			Saldo			
		Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total
01/01/201X	Saldo al inicio del período							11	\$ 1,87	\$ 20,57
02/01/201X	Ventas totales				2	\$ 1,87	\$ 3,74	9	\$ 1,87	\$ 16,83
05/01/201X	Ventas totales				1	\$ 1,87	\$ 1,87	8	\$ 1,87	\$ 14,96
07/01/201X	Ventas totales				1	\$ 1,87	\$ 1,87	7	\$ 1,87	\$ 13,09
07/01/201X	Compra de mercadería	110	\$ 1,90	\$ 209,00				117	\$ 1,90	\$222,09
10/01/201X	Ventas diarias				1	\$ 1,90	\$ 1,90	116	\$ 1,90	\$220,19
13/01/201X	Ventas totales				1	\$ 1,90	\$ 1,90	115	\$ 1,90	\$218,29
16/01/201X	Ventas diarias				2	\$ 1,90	\$ 3,80	113	\$ 1,90	\$214,50
20/01/201X	Ventas diarias				1	\$ 1,90	\$ 1,90	112	\$ 1,90	\$212,60
23/01/201X	Ventas totales				1	\$ 1,90	\$ 1,90	111	\$ 1,90	\$210,70
26/01/201X	Ventas diarias				1	\$ 1,90	\$ 1,90	110	\$ 1,90	\$208,80
28/01/201X	Ventas diarias				2	\$ 1,90	\$ 3,80	108	\$ 1,90	\$205,01
30/01/201X	Ventas totales				1	\$ 1,90	\$ 1,90	107	\$ 1,90	\$203,11
31/01/201X	Ventas diarias				1	\$ 1,90	\$ 1,90	106	\$ 1,90	\$201,21

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Producto: LADLB002

- Las existencias al 01 de enero son de 15 unidades.
- El día 02 de enero se venden 2 litros de agua destilada a un precio de \$0,70 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 03 de enero se vende un total de 2 litros de agua destilada a un precio de \$0,70 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 04 de enero se realiza un pedido de 368 unidades, cantidad que fue determinada mediante el método de administración de inventarios CEP.
- El día 05 de enero se venden 3 litros de agua destilada a un precio de \$0,70 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 06 de enero se recibe el pedido de las 368 unidades a un costo de \$ 0,60 cada una, se cancela con ch n° xxxx del Banco del Pacífico a una persona natural obligada a llevar contabilidad.
- El día 08 de enero se realiza una venta de 5 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 10 de enero se realiza una venta de 1 litro de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 11 de enero se realiza una venta de 4 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 13 de enero se realiza la venta de 5 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.

- El día 14 de enero se realiza la venta de 3 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 15 de enero se realiza la venta de 1 litro de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 17 de enero se realiza la venta de 3 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 18 de enero se venden 2 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 20 de enero se venden 4 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 21 de enero se venden 2 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 22 de enero se venden 3 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 23 de enero se venden 2 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 25 de enero se venden 3 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.
- El día 27 de enero se venden 6 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.

- El día 28 de enero se venden 3 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.

- El día 30 de enero se venden 3 litros de agua destilada a un precio de \$0,75 a personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, nos cancelan en efectivo.

Nota: El precio de venta de producto ha sido fijado con un 27% de utilidad partiendo del costo promedio ponderado determinado en la tarjeta kárdex de producto.

A continuación se muestra el ejemplo de los asientos contables que deberán realizarse para los movimientos antes mencionados.

Cuadro 59 Libro diario 5to producto
EMPRESA AUTOMOTRIZ "CARRO CENTRO"

PASAJE-EL ORO-ECUADOR

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
02-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 2 lt de agua destilada		1,57	1,40 0,17
02-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 2 lt de agua destilada	1,10	1,10	1,10
03-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 2 lt de agua destilada		1,57	1,40 0,17
03-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 2 lt de agua destilada	1,10	1,10	1,10
05-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 lt de agua destilada		2,35	2,10 0,25
05-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 3 lt de agua destilada	1,65	1,65	1,65
Suman y pasan				9,34	9,34

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				9,34	9,34
06-01-201X	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	220,80	220,80	
	113.01.718	LADLB002		26,50	
	112.14.002	IVA Pagado			245,09
	111.02	<u>Bancos</u>	245,09		
	111.02.001	Banco del Pacífico			2,21
	213.02	Ret. en la fuente por pagar			
		P/R compra de 368 lt de agua destilada s/f n° xxxx, se cancela con ch n° xxxx			
08-01-201X	111.01	Caja		4,20	
	411.01	Ventas			3,75
	213.04	IVA Cobrado			0,45
		P/R Venta de 5 lt de agua destilada			
08-01-201X	511.01	Costo de Venta		2,99	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	2,99		2,99
	113.01.718	LADLB002			
		P/R Costo de venta de 5 lt de agua destilada			
10-01-201X	111.01	Caja		0,84	
	411.01	Ventas			0,75
	213.04	IVA Cobrado			0,09
		P/R Venta de 1 lt de agua destilada			
10-01-201X	511.01	Costo de Venta		0,60	
	113.01	<u>Inventario de Mercaderías</u>	0,60		0,60
	113.01.718	LADLB002			
		P/R Costo de venta de 1 lt de agua destilada			
11-01201X	111.01	Caja		3,36	
	411.01	Ventas			3,00
	213.04	IVA Cobrado			0,36
		P/R Venta de 4 lt de agua destilada			
Suman y pasan				268,63	268,63

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				268,62	268,63
11-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 4 lt de agua destilada	2,40	2,40	2,40
13-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 5 lt de agua destilada		4,20	3,75 0,45
13-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 5 lt de agua destilada	2,99	2,99	2,99
14-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 lt de agua destilada		2,52	2,25 0,27
14-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 3 lt de agua destilada	1,80	1,80	1,80
15-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 1 lt de agua destilada		0,84	0,75 0,09
15-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 1 lt de agua destilada	0,60	0,60	0,60
Suman y pasan				283,98	283,98

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				283,98	283,98
17-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 lt de agua destilada		2,52	2,25 0,27
17-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 3 lt de agua destilada	1,80	1,80	1,80
18-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 2 lt de agua destilada		1,68	1,50 0,18
18-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 2 lt de agua destilada	1,20	1,20	1,20
20-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 4 lt de agua destilada		3,36	3,00 0,36
20-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 4 lt de agua destilada	2,40	2,40	2,40
21-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 2 lt de agua destilada		1,68	1,50 0,18
Suman y pasan				298,62	298,62

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				298,62	298,62
21-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 2 lt de agua destilada	1,20	1,20	1,20
22-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 lt de agua destilada		2,52	2,25 0,27
22-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 3 lt de agua destilada	1,80	1,80	1,80
23-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 2 lt de agua destilada		1,68	1,50 0,18
23-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 2 lt de agua destilada	1,20	1,20	1,20
25-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 lt de agua destilada		2,52	2,25 0,27
25-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 3 lt de agua destilada	1,80	1,80	1,80
Suman y pasan				311,34	311,34

LIBRO DIARIO					
FECHA	CÓDIGO	DESCRIPCIÓN	PARCIAL	DEBE	HABER
Suman y vienen				311,34	311,34
27-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 6 lt de agua destilada		5,04	4,50 0,54
27-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 6 lt de agua destilada	3,59	3,59	3,59
28-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 lt de agua destilada		2,52	2,25 0,27
28-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 3 lt de agua destilada	1,80	1,80	1,80
30-01-201X	111.01 411.01 213.04	Caja Ventas IVA Cobrado P/R Venta de 3 lt de agua destilada		2,52	2,25 0,27
30-01-201X	511.01 113.01 113.01.718	Costo de Venta <u>Inventario de</u> <u>Mercaderías</u> LADLB002 P/R Costo de venta de 3 lt de agua destilada	1,80	1,80	1,80
SUMATORIA				328,61	328,61

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Cuadro 60 Kárdex 5to producto

TARJETA KÁRDEX											
ARTÍCULO:	AGUA DESTILADA LT	EXISTENCIA MÁXIMA:					374				
CÓDIGO:	LADLB002	EXISTENCIA MÍNIMA:					8				
MÉTODO:	Promedio ponderado	UNIDAD DE MEDIDA:					Unidades				
Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo			
		Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total	
01/01/201X	Saldo al inicio del período							15	\$ 0,55	\$ 8,25	
02/01/201X	Ventas totales				2	\$ 0,55	\$ 1,10	13	\$ 0,55	\$ 7,15	
03/01/201X	Ventas totales				2	\$ 0,55	\$ 1,10	11	\$ 0,55	\$ 6,05	
05/01/201X	Ventas diarias				3	\$ 0,55	\$ 1,65	8	\$ 0,55	\$ 4,40	
06/01/201X	Compra de mercadería	368	\$ 0,60	\$220,80				376	\$ 0,60	\$225,20	
08/01/201X	Ventas diarias				5	\$ 0,60	\$ 2,99	371	\$ 0,60	\$222,21	
10/01/201X	Ventas diarias				1	\$ 0,60	\$ 0,60	370	\$ 0,60	\$221,61	
11/01/201X	Ventas totales				4	\$ 0,60	\$ 2,40	366	\$ 0,60	\$219,21	
13/01/201X	Ventas totales				5	\$ 0,60	\$ 2,99	361	\$ 0,60	\$216,22	
14/01/201X	Ventas diarias				3	\$ 0,60	\$ 1,80	358	\$ 0,60	\$214,42	
15/01/201X	Ventas totales				1	\$ 0,60	\$ 0,60	357	\$ 0,60	\$213,82	
17/01/201X	Ventas diarias				3	\$ 0,60	\$ 1,80	354	\$ 0,60	\$212,02	
18/01/201X	Ventas diarias				2	\$ 0,60	\$ 1,20	352	\$ 0,60	\$210,83	
20/01/201X	Ventas totales				4	\$ 0,60	\$ 2,40	348	\$ 0,60	\$208,43	
21/01/201X	Ventas totales				2	\$ 0,60	\$ 1,20	346	\$ 0,60	\$207,23	
22/01/201X	Ventas diarias				3	\$ 0,60	\$ 1,80	343	\$ 0,60	\$205,44	
23/01/201X	Ventas diarias				2	\$ 0,60	\$ 1,20	341	\$ 0,60	\$204,24	

TARJETA KÁRDEX										
ARTÍCULO:	AGUA DESTILADA LT				EXISTENCIA MÁXIMA:			374		
CÓDIGO:	LADLB002				EXISTENCIA MÍNIMA:			8		
MÉTODO:	Promedio ponderado				UNIDAD DE MEDIDA:			Unidades		
Fecha	Detalle	Entradas			Salidas			Saldo		
		Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total	Cant	V/unit	Total
25/01/201X	Ventas totales				3	\$ 0,60	\$ 1,80	338	\$ 0,60	\$202,44
27/01/201X	Ventas totales				6	\$ 0,60	\$ 3,59	332	\$ 0,60	\$198,85
28/01/201X	Ventas diarias				3	\$ 0,60	\$1,80	329	\$ 0,60	\$197,05
30/01/201X	Ventas totales				3	\$ 0,60	\$1,80	326	\$ 0,60	\$195,25

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

3.4 Conclusiones

En este capítulo se procedió a determinar el modelo de gestión de inventarios más adecuado para la naturaleza de la empresa automotriz “Carro Centro”, concluyendo que el método de administración idóneo a aplicar es el método de la cantidad económica de pedido, puesto que presenta flexibilidad en la organización y manejo del inventario; por otra parte el método de control de inventario seleccionado es el inventario permanente el cual requiere de la utilización de tarjetas kárdex, lo cual exige que el inventario sea controlado constantemente; para el buen funcionamiento del modelo se consideró necesaria la determinación de un método de valoración de inventario de acuerdo a lo permitido en la Ley de Régimen Tributario Interno y la NIC 2, siendo seleccionado el método de promedio ponderado; otro de los cálculos necesarios para la aplicación del modelo propuesto es la determinación de límites de existencia.

En este capítulo también se proporciona un ejemplo que servirá de guía para llevar a la práctica este modelo, se procedió a seleccionar 5 productos de la lista de ítems de la empresa, a través de los cuales se aplicó el modelo de gestión de inventarios propuesto, así también en el ejemplo se pueden observar los asientos contables según el método de inventario permanente que se deberán realizar en cada movimiento.

Conclusiones

La empresa automotriz "Carro Centro" empezó y se mantiene hasta la actualidad como un negocio de carácter familiar con una experiencia de 23 años en el mercado, en la actualidad enfrenta una competencia agresiva, generando así la necesidad de mejorar el manejo de inventarios ya que es su partida más representativa y conseguir de esta manera disminuir los costos excedentes que genera la falta de una adecuada gestión de inventarios, ganando con ello ventaja frente a la competencia. Un aspecto clave para el logro del objetivo es conocer que la empresa actualmente no posee un sistema de gestión de inventarios, lo cual implica una mayor complejidad en la elaboración de este trabajo, ya que se deberá partir de cero.

Considerando la importancia de la partida inventario para las empresas comerciales surge otra razón para implementar una adecuada administración y control de esta partida, sabiendo que estas herramientas permiten tener un conocimiento exacto de la cantidad de ítems por producto existentes, todo esto se logra con el aporte de métodos de valoración de inventarios y los límites de existencia.

La combinación adecuada de las herramientas de administración y control de inventarios se determinó en base a la necesidad que enfrenta actualmente la empresa "Carro Centro", la cual se base principalmente en la organización y distribución adecuada de espacio, así como también la necesidad de determinar adecuadamente cuanto y cuando abastecerse de cada producto; esto se logra aplicando el modelo de administración de inventarios denominado cantidad económica de pedido y el método de control de inventario permanente, mismo que facilita el conocimiento de la cantidad en stock de cada producto en el momento que se requiera.

Bibliografía

- Alvear, G. (2014). *Control de inventarios aplicado a empresa comerciales basado en el COSO ERM*. Cuenca.
- Anzola, S. (2010). *Administración de Pequeñas Empresas* (Vol. 3). Mexico: Mc Graw Hill.
- Bravo, L. (marzo de 2010). *repositorio.ute.edu.ec*. Obtenido de repositorio.ute.edu.ec: repositorio.ute.edu.ec/bitstream/123456789/3945/1/40902_1.pdf
- Escudero, M. (2011). *Gestión de Aprovisionamiento*. Madrid: Ediciones Paraninfo S.A.
- Fernandez, E. (2011). *Administración de empresas un enfoque interdisciplinar*. Madrid: Paraninfo.
- Gitman, L., & Zutter, C. (2012). *Principios de Administración Financiera*. México: Pearson Educación.
- Instituto PYME. (3 de Agosto de 2015). *SMEToolkit*. Obtenido de SMEToolkit: mexico.smetoolkit.org
- International Accounting Standards Committee Fundation (IASCF). (2013). *Inventarios: NIC 2*. Corporacion Edi-Ábaco Cia. Ltda.
- Johnson, P., Leenders, M., & Flynn, A. (2012). *Administración de Compras y Abastecimientos*. Mexico: Mc Graw Hill.
- Míguez, M., & Bastos, A. (2006). *Introducción a la gestión de stocks*. España: Ideaspropias Editorial.
- Reino, C. (2014). *Propuesta de un modelo de gestión de inventarios, caso Ferreería Almacenes Fabián Pintado*. Cuenca.
- Ricón, C., Lasso, G., & Parrado, A. (2012). *Contabilidad siglo XXI*. Bogotá: Ecoe Ediciones.
- Rincón, C. (2011). *Costos para PYME*. Bogotá: ECOE Ediciones.
- Ross. Westerfield. Jordan. (2010). *Fundamentos de Finanzas Corporativas*. México: McGraw Hill.
- Rubio, J., & Villarroel, S. (2012). *Gestión y pedido de stock*. España: Ministerio de Educación de España.
- Sarmiento, R. R. (2004). *Contabilidad General*. Quito: Voluntad.
- Sastra, J. (2009). *Administración financiera de inventarios*. El Cid Editor | apuntes.
- Valdiviezo, M. B. (2013). *Contabilidad General*. Quito: Escobar Impresores.
- Vásquez, W. (2012). *Modelo de Gestión de inventarios para la empresa Martec Cia. Ltda*. Quito.

Zapata, P., & Zapata, M. (2009). *Introducción a la Contabilidad y Documentos Mercantiles*.
Quito: Maya.

Anexos

Anexo 1 Entrevista

ENTREVISTA A GERENTE PROPIETARIO DE AUTOMOTRIZ "CARRO CENTRO"

Entrevistador: Dayana Guillén.

1. ¿Cuántas bodegas dispone para el almacenamiento de la mercadería de la empresa y cuál es el área de cada una de ellas?

Contamos con 2 bodegas; la bodega 1 ubicada en las calles Eloy Alfaro y 9 de Octubre con una dimensión de 60 metros cuadrados, y la bodega 2 ubicada en las calles 9 de octubre y Azuay con una dimensión de 120 metros cuadrados

2. ¿Qué proporción del total de su inventario tiene distribuida en cada una de sus bodegas y qué factores tomó en cuenta para dicha distribución?

Del 100% del inventario que posee Carro Centro el 50% se encuentra en el almacén dispuesto para la venta al público, mientras que el otro 50% se encuentra distribuido en las bodegas 1 y 2; en la bodega 1 se encuentra almacenado el 20% mientras que en la bodega 2 se almacena el 30%,

La bodega 1 ha sido asignada para almacenar los productos de mayor peso debido a la cercanía que esta tiene al local de venta al público, lo cual facilita el traslado de la misma, en esta se tiene embodegado mercadería como: Llantas, Baterías, Bandas, Caneca de aceite, hojas de resorte, aceite al granel, tubos de llanta.

Mientras que en la bodega 2 se almacena los productos de peso ligero, los cuales son: Rulimanes, Puntas de Ejes, Tricetas, Retenes, Amortiguadores, Espirales, Balancines, Platos de Suspensión, Barras de Torsión, Pasadores de Suspensión, Topes de Suspensión, Terminales de Dirección, Articulaciones, Barra Central de la Dirección, Barra Lateral de

la Dirección, Soporte de la Dirección, Barra Estabilizadora, Brazo de la Dirección, Brazo Pitman, Rótulas, Soporte de la Dirección, Bocines de la Dirección, Rulimanes de la Dirección, Catalizador, Bombas de Frenos, Líquido de Frenos, Discos de Frenos, Tambor de Frenos, Zapatas de Frenos, Zapatillas de Frenos, Reparación de la Mordaza, Bujías, Bobinas, Cables de Distribución, Alternadores, Platinos y Condensos , Alternador, Relay de Carga, Halógenos, Amperímetro, Pitos, Mini Relay, Cintas Aislante, Ventiladores, Cigüeñal, Bomba de Aceite, Bomba de Agua, Rines, Barra de Levas, Abrazaderas de Manguera , Plumas, Alfombras, Paralluvias Laterales, Aceite Monogrado SAE 40, Aceite Monogrado SAE 90, Aceite Monogrado SAE 140, Aceite Multigrado SAE 20w50, Aceite Multigrado SAE 10w30, Aceite Multigrado SAE 15w40, Aceite Multigrado SAE 75w85, Aceite Multigrado SAE 80w90, Aceite ATF, Aceite DEXRON II, Aceite DEXRON III, Aceite DEXRON IV, Grasa Azul, Grasa Roja, Refrigerante, Aditivos.

3. ¿Debido al riesgo (deterioro, pérdida por daños, incendio, etc) que presentan este tipo de productos, existe algún sistema de seguridad en las bodegas?

No se cuenta con ningún tipo de seguridad para salvaguardar el inventario.

4. ¿Existe algún tipo de clasificación dentro de cada bodega, o cómo está organizado?

Se encuentran clasificados en cerchas según el tipo de producto, por ejemplo existe una cercha de filtros, otra para amortiguadores y así para el resto de productos, en el caso de las baterías, estas tienen un cuidado especial ya que estas al estar en contacto directo con el piso sufren descargas.

5. ¿De qué manera se controla la recepción de la mercadería en bodega?

La persona encargada de la recepción se asegura que la cantidad de cartones declarada en la guía de remisión sea la que está ingresando a bodega, luego de acuerdo a la factura emitida por el proveedor se procede a la revisión de cada ítem, este proceso se realiza uno o dos días posterior a la recepción de la mercadería, ya sea en el local de venta o en cualquiera de las bodegas, la revisión consiste en verificar el tipo de producto, calidad, cantidad y valor, en caso de no coincidir con la orden de pedido realizada al agente vendedor, la mercadería es separada para su posterior devolución, con la mercancía que cumple con lo solicitado se procede a calcular el porcentaje de utilidad para posteriormente colocar el precio de venta al público y finalmente ubicarlo en su cercha respectiva

6. ¿En el local donde se efectúan las ventas, existe alguna clasificación de los productos y cómo es esta?

Si existe una clasificación, la cual consiste básicamente en suspensión, eléctricos, lubricantes, filtros, amortiguadores, bandas, bombas de agua, freno, partes de motor y accesorios; los mismos a los que se les ha asignado un espacio de acuerdo a la cantidad, tamaño y rotación.

7. ¿Tiene algún sistema que le ayude a conocer con certeza la cantidad de ítems por producto?

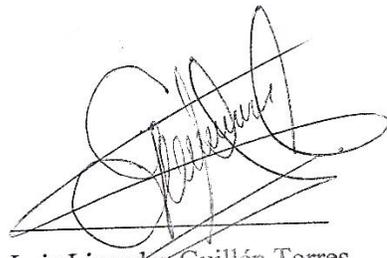
No, debido a la falta de atención al control de inventario, teniendo en cuenta el volumen de este y la dificultad de organizarlo, además del tiempo que implicaría.

8. ¿Qué aspectos se toman en cuenta para realizar la lista de pedido?

Principalmente los pedidos se realizan en función del volumen de ventas (la lista de pedido se va realizando diariamente); esta lista de pedido es realizada mediante anotaciones manuales en un cuaderno de pedidos.

Otro aspecto a tomar en cuenta para la realización de los pedidos es la propuesta de ofertas por parte de los proveedores sin dejar de lado la rotación que este tenga.

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Luis Lisandro Guillén Torres', written over a horizontal line.

Luis Lisandro Guillén Torres
GERENTE DE CARRO CENTRO

Anexo 2 Clasificación actual

CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA				
CERCHA A1	CERCHA A2	CERCHA A3	CERCHA A4	CERCHA A5
Aceites Aditivos Pintura en spray Grasa Graseros Fusibles Orrines	Fusibles Relay Pitos Sockets Bombillos Amperímetros Halógenos Cables de bujía Rotor Kit de carburador Kit de reparación de carburador Avances Tapas de distribuidor Switch de arranque Automáticos Módulo eléctrico Bujías Silvin Porta carbón Agujas de carburador Inyectores de carburador Reparación de embrague Cheques de bomba de gasolina	Filtros de aceite Filtros de combustible Empaques del múltiple Cauchos de la barra estabilizadora Tapas de aceite Empaques de las tapas válvulas Bocines de la suspensión Mangueras para radiador Bocines de paquete Empaques de tubo de escape Amortiguadores Zapatas de freno Pernos de torsión Grilletes	Pastillas de freno Amortiguadores Abrazaderas de paquete Filtros de combustible Pastillas de freno Manzanas de la rueda	Espejos retrovisores Filtros de aire Hidrovac Bomba de agua Bomba de combustible Guías Bases de motor Bases de caja Bases de amortiguador Carburador Distribuidores Alternadores Motores de arranque Mangueras de freno Discos de freno Bombillos Filtro del depurador

CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA

CERCHA A1	CERCHA A2	CERCHA A3	CERCHA A4	CERCHA A5
	Platino Condensos Carbones Trompo de temperatura Trompo de aceite Empaque de carburador Válvula de gases Siclores Economizadores Plumas Sellos de válvula Empaque del cabezote Bandas de distribución Kit de distribución Puntas de eje			
CERCHA A6	CERCHA A7	CERCHA A8	CERCHA B1	CERCHA B2
Cauchos de paquete Cauchos de la barra estabilizadora Filtros de aire Plumas Aceite Tornillos Pernos Seguros	Sockets Manubrio eleva vidrio Pernos Tuercas Binchas para plumas Dados Llaves Asbesto Lija	Kit de matriculación Guías Mangueras Cable de batería	Silicones Forro de volante Gasket en pasta Lagartos Porta fusibles Trabador de pernos Abrazaderas de manguera Halógenos	Sellador de radiador Líquido de freno Cable de acelerador Terminales de dirección Aditivos Pegamentos Tapa grasa Rótulas

CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA

CERCHA A6	CERCHA A7	CERCHA A8	CERCHA B1	CERCHA B2
Cañería de cobre Soporte de la dirección Rótulas Estabilizadores	Corcho de caucho Hojas de cierra Lima de motosierra Neplos Brocas Bornes Vasos de bujía Cauchos para vaso de bujía Cimbras de dirección Antisulfatantes Terminales para cables Seguro de zapata Estabilizador Grasero Motor de arranque Binchas de pastillas Aceite Papel victoria		Cinta reflectiva Aromatizantes Faja de remolque Foco ahorrador Tapa de distribución Logos Catalizador de escape Binchas plásticas Tornillos Llaves Ventilador Soldado cautín Cimbras Mangueras Aditivos Tapa cubos Desarmadores Cadena para filtro Cables Bridas	Llaves Soporte de la dirección Bridas Barra lateral Axial Estabilizadores Manubrios eleva vidrios Brazo pitman Pasador del plato Pines Bocines Cauchos Soporte de batería
CERCHA B3	CERCHA B4	CERCHA B5	CERCHA B6	CERCHA B7
Empaques de tubo de escape cimbras Terminales Bombas de agua Pito Maniguetas	Bombas de agua Cauchos de hidrovac Alza de cabina Retenedores Brochas Cauchos de amortiguador	Retenedores Empaque de escape	Cables de embrague Bomba de combustible Cilindro de embrague Cilindro de freno Cruceetas Tricetas	Platos de embrague Discos de embrague Rulimán de cardán Cauchos de cardán Pernos de la mordaza Cauchos del pulmón Manzanas de rueda

CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA

CERCHA B3	CERCHA B4	CERCHA B5	CERCHA B6	CERCHA B7
Tuercas de rueda Pernos de rueda Chapas Guardapolvo	Bocines de paquete Platino Condensos Trompo de plato Llaves para bujía Empaques de la tapa válvula Zapatatas Cepillo de acero Switch de arranque Bobinas Módulo de alternador Trompo de retro Porta carbón Galletas Trompo de stop Diodos Flash Relay Cambio de luz Encendedor Halógenos		Cilindro de embrague auxiliar Cilindro de rueda Elevadores de válvula Piñón de cigüeñal Cadena de distribución Sinfín Piñón de levas Calibración de zapata Motor de arranque Tensores Rines Rulimán de cardán	Sockets Switch Filtros de gasolina Cauchos de espiral Bomba de gasolina Chapa de biela Chapa de bancada Chapa de puerta Cables de embrague Cables de velocímetro Pines bocines
CERCHA B8		VITRINA SUPERIOR	VITRINA INFERIOR	
Rulimanes Seguros de eje Tuercas de eje Abrazaderas Cable de embrague Cable de velocímetro		Guardapolvo Boya de tanque de combustible Cerebro Guías de ruta Tapas de radiador	Aromatizantes Aditivos Pinturas en spray Teflón Sincronizadores Pegamentos	

CLASIFICACIÓN DE PRODUCTOS EN EL LOCAL DE VENTA		
CERCHA B8	VITRINA SUPERIOR	VITRINA INFERIOR
Zapatilla de freno Termostato Tapas de tanque de gasolina Bombillos Béndix Automáticos de arranque Cables de bujía Switch de arranque Resistencia de bobina Switch direccional Botón de arranque Fusibles Bocines Selenoides Filtros de inyección Cables de corriente Motor de tanque de las plumas		Papel victoria Arandelas Bombillos Pernos de torsión Economizadores Grasas Shampoo para carro Pernos de paquete Orrines Terminales de cables Bocines de arranque

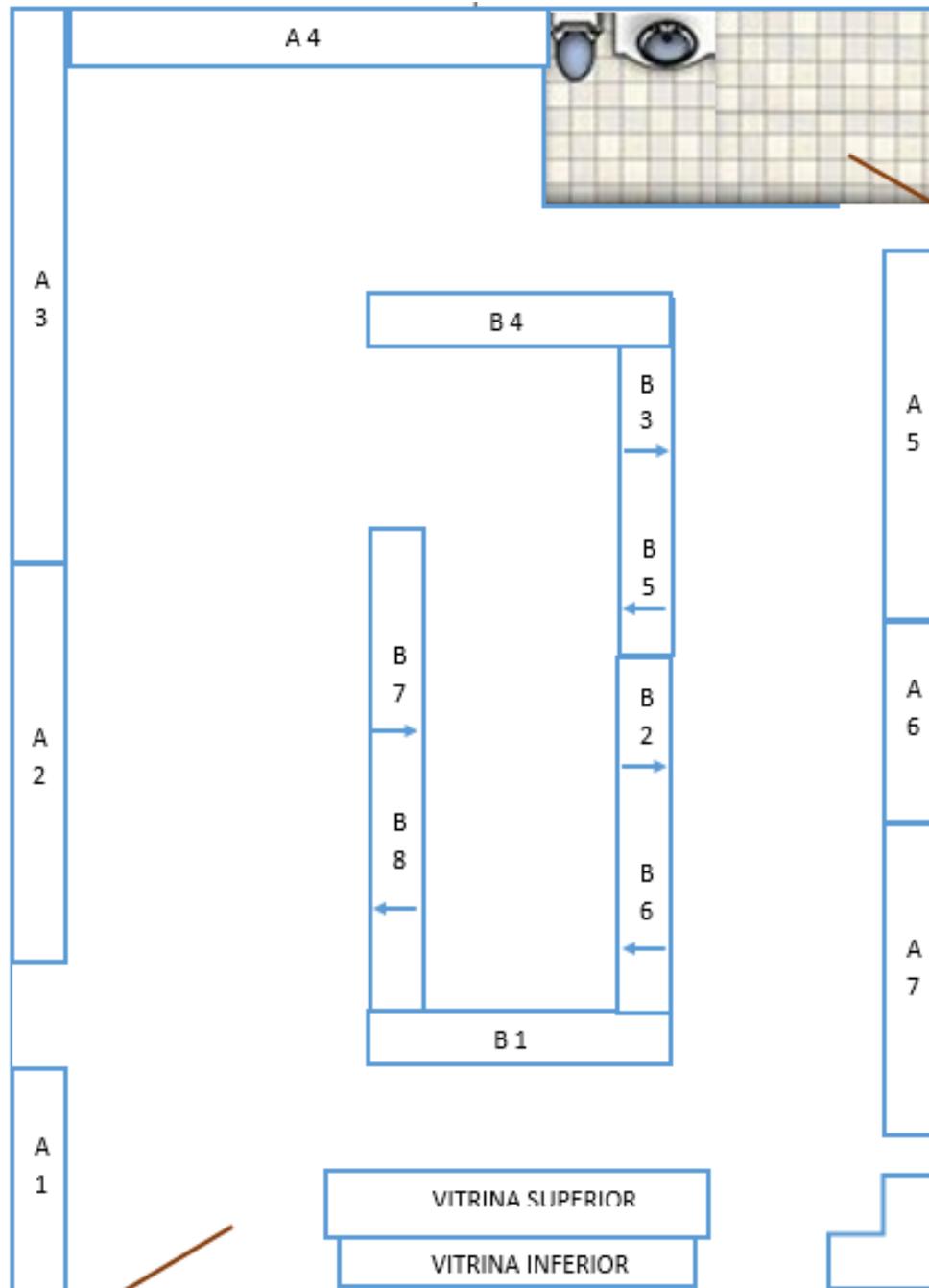
Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Adicionalmente se pudo observar que en la parte superior del local de venta se encuentran clasificadas las bandas por su código, las cuales cuelgan de varillas.

Anexo 3 Gráfico de distribución

DISTRIBUCIÓN ACTUAL DEL LOCAL DE VENTA



Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 4 Clasificación propuesta

LÍNEAS DE PRODUCTO		
RODAMIENTO	SUSPENSIÓN	DIRECCIÓN
<ul style="list-style-type: none"> - Rulimanes - Puntas de ejes - Tricetas - Retenes - Llantas - Tubos - Defensa 	<ul style="list-style-type: none"> - Amortiguadores - Bases de amortiguador. - Espirales - Hojas de paquete - Balancines - Pernos guía - Grilletes - Pasadores de hoja - Abrazaderas de paquete - Cauchos de paquete - Bocines de paquete - Pernos estabilizadores - Caucho de barra estabilizadora - Pernos de torsión - Barras de torsión - Platos de suspensión - Bocines de plato de suspensión - Pasadores de suspensión - Topes de suspensión - Pasador superior de suspensión - Pines y bocines - Crucetas - Manzanas de rueda - Soporte de cardán - Cauchos de espiral - Seguros de eje - Base de cabina 	<ul style="list-style-type: none"> - Terminales de dirección - Barra central de la dirección - Barra lateral de la dirección - Soporte de la dirección - Bocines de la dirección - Cremallera de la dirección - Articulaciones - Barra estabilizadora - Brazo pitman - Rótulas - Guarda polvo
ESCAPE	FRENOS Y EMBRAGUE	PARTES ELÉCTRICAS
<ul style="list-style-type: none"> - Múltiple de escape - Catalizador - Empaques cónicos - Empaques planos - Empaques de anillo - Cauchos colgantes 	<ul style="list-style-type: none"> - Bombas de frenos - Cable de freno de mano - Mangueras de freno - Discos de Frenos - Zapatas de frenos - Zapatillas de frenos - Caucho de mordazas de frenos - Reparación de la bomba de freno 	<ul style="list-style-type: none"> - Baterías - Bobinas - Motor de arranque - Alternadores - Halógenos - Ventiladores - Boyas de gasolina - Bujías - Vasos de bujías - Caucho para vaso de bujía

LÍNEAS DE PRODUCTO		
ESCAPE	FRENOS Y EMBRAGUE	PARTES ELÉCTRICAS
	<ul style="list-style-type: none"> - Hidrovac de freno - Cauchos de hidrovac de freno - Pastillas de freno - Cauchos de pulmón - Calibrado de zapatas - Cilindro de rueda - Purgas de cilindro de rueda - Cable de acelerador - Platos de embrague - Discos de embrague - Bomba de embrague - Reparación de bomba de embrague - Reparación de embrague auxiliar - Cable de embrague - Cable de velocímetro - Galletas 	<ul style="list-style-type: none"> - Suple para bujía - Rotor de distribuidor - Módulos de encendido - Platinos - Condensos - Bendix - Automático de arranque - Selenoide - Relay de carga - Mini relay - Trompo de aceite - Trompo de temperatura - Trompo de electro-ventilador - Trompo de retro - Trompo de stop - Trompo selenoide de carburador - Rectificador de voltaje - Switch de luces - Switch de arranque - Amperímetro - Voltímetro - Pitos - Cables de distribución - Sockets - Tensores - Faros - Faros neblineros - Fusibles - Bombillos - Flash - Carbón de arranque - Carbón de alternador - Placa porta carbón de motor de arranque - Diodos - Boquillas - Terminales de batería - Tapas de distribución - Guías esquineras - Guías laterales - Guías posteriores

LÍNEAS DE PRODUCTO		
ESCAPE	FRENOS Y EMBRAGUE	PARTES ELÉCTRICAS
		<ul style="list-style-type: none"> - Cheques de bomba de gasolina - Porta fusibles - Motor de arranque de plumas - Cerebro - Resistencia de bobina
MOTOR	LUBRICANTES	VARIOS
<ul style="list-style-type: none"> - Bomba de agua - Bomba de aceite - Bomba de Combustible -Carburador - Válvulas de escape - Válvulas admisión - Pistones - Chapas de biela - Chapas de bancada - Empaque de cabezote - Empaque de carter - Guías de válvula - Rines - Mangueras de radiador - Abrazaderas de manguera - Bandas - Cintas de arranque -Bases de motor -Bases de caja - Avances - Agujas de carburador - Inyectores de carburador - Válvula de gases - Siclores - Economizadores - Sellos de válvula - Empaque de tapa válvulas - Empaque de tubo de escape - Elevadores de válvula - Piñón de cigüeñal 	<ul style="list-style-type: none"> - Aceite - Aditivos - Filtro de aceite - Filtro de combustible. - Filtro de aire 	<ul style="list-style-type: none"> - Gatas - Máquina elevadora de vidrio - Llaves - Mascarillas - Faro principal - Retrovisores - Pegamentos - Antenas - Plumas - Manijas de puerta - Manija elevadora de vidrio. - Biseles - Bases de faro - Cauchos de pedales - Tornillos - Pernos - Tuercas - Lijas - Tapacubos - Chapas - Alza de cabina - Tapas de tanque de gasolina - Arandelas - Otros

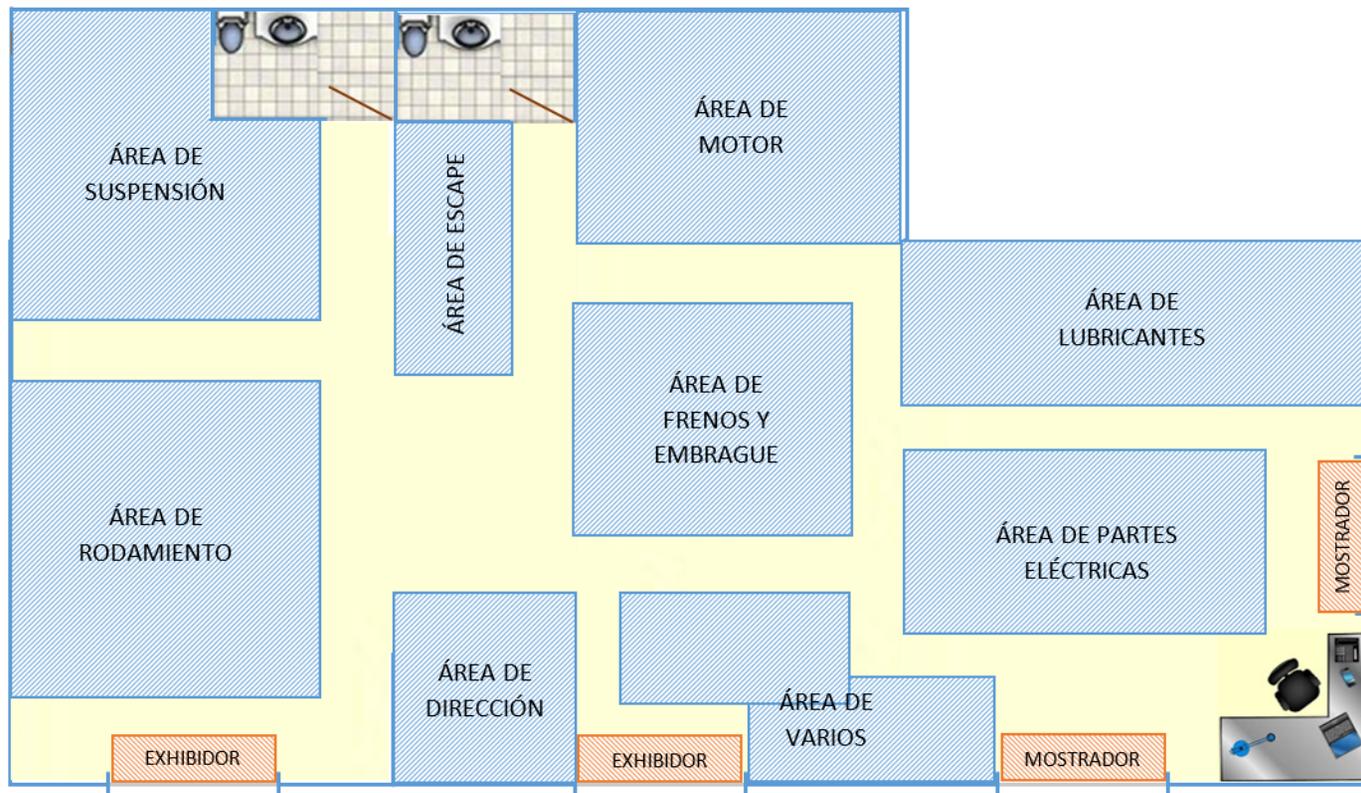
LÍNEAS DE PRODUCTO		
MOTOR	LUBRICANTES	VARIOS
<ul style="list-style-type: none"> - Sinfín - Piñón de levas - Termostato - Filtros de inyección 		

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 5 Gráfica propuesta

DISTRIBUCIÓN PROPUESTA DEL LOCAL DE VENTA



Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 6 Lista de ítems

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	R	RODAMIENTO
	RUL	RULIMANES
	KOYO	KOYO
1	RRULKoyo001	6000
2	RRULKoyo002	6001
3	RRULKoyo003	6002
4	RRULKoyo004	6007
5	RRULKoyo005	6200
6	RRULKoyo006	6201
7	RRULKoyo007	6202
8	RRULKoyo008	6203
9	RRULKoyo009	6204
10	RRULKoyo010	6205
11	RRULKoyo011	6206
12	RRULKoyo012	6300
13	RRULKoyo013	6301
14	RRULKoyo014	6302
15	RRULKoyo015	6303
16	RRULKoyo016	6304
17	RRULKoyo017	6305
18	RRULKoyo018	6308
19	RRULKoyo019	8026
20	RRULKoyo020	30204
21	RRULKoyo021	30205
22	RRULKoyo022	30206
23	RRULKoyo023	30207
24	RRULKoyo024	30302
25	RRULKoyo025	32304
26	RRULKoyo026	330304
27	RRULKoyo027	9491002790
28	RRULKoyo028	09067/195
29	RRULKoyo029	11749/10
30	RRULKoyo030	11949/10

N°	CÓDIGO	ÍTEM
31	RRULKOYO031	12649/10
32	RRULKOYO032	15123/245
33	RRULKOYO033	15123R/15245R
34	RRULKOYO034	15520-9
35	RRULKOYO035	15579X/20
36	RRULKOYO036	15590
37	RRULKOYO037	17887/31
38	RRULKOYO038	20BSW01
39	RRULKOYO039	2580/23
40	RRULKOYO040	28580/21
41	RRULKOYO041	28584/21
42	RRULKOYO042	28680/22
43	RRULKOYO043	30204JR
44	RRULKOYO044	30205JR
45	RRULKOYO045	30206JR
46	RRULKOYO046	30208JR
47	RRULKOYO047	30304AJR
48	RRULKOYO048	30306JR
49	RRULKOYO049	32006AX
50	RRULKOYO050	322/32
51	RRULKOYO051	32204R
52	RRULKOYO052	32205JR
53	RRULKOYO053	32206
54	RRULKOYO054	32207JR
55	RRULKOYO055	32207JRYA3
56	RRULKOYO056	32208JR
57	RRULKOYO057	32209JR
58	RRULKOYO058	32210JR
59	RRULKOYO059	3221192KA1
60	RRULKOYO060	32212JR
61	RRULKOYO061	32214JR
62	RRULKOYO062	32215U
63	RRULKOYO063	32304JR
64	RRULKOYO064	32306JR
65	RRULKOYO065	32KB02/I1B
66	RRULKOYO066	33895
67	RRULKOYO067	3578R/3525

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
68	RRULKOYO068	359S/354ª
69	RRULKOYO069	39590/20
70	RRULKOYO070	399/360A/L
71	RRULKOYO071	40TKD07
72	RRULKOYO072	40TMK29-1
73	RRULKOYO073	4449/10
74	RRULKOYO074	469/453X
75	RRULKOYO075	47KWD02A
76	RRULKOYO076	48548/10
77	RRULKOYO077	51720-29100
78	RRULKOYO078	5205SNR
79	RRULKOYO079	53022RSC
80	RRULKOYO080	57089/30306J
81	RRULKOYO081	60012RSC3
82	RRULKOYO082	60022RSC3
83	RRULKOYO083	60032RSC3
84	RRULKOYO084	60032-RSC3
85	RRULKOYO085	60032RSCM
86	RRULKOYO086	6003LLUC3
87	RRULKOYO087	60042RSC3
88	RRULKOYO088	60052RSC3
89	RRULKOYO089	60062RSCMGSR
90	RRULKOYO090	60072RS
91	RRULKOYO091	6007LLUC3
92	RRULKOYO092	607-2RSC3
93	RRULKOYO093	60TKZ3503R
94	RRULKOYO094	62/322RSC3
95	RRULKOYO095	62002RSC3
96	RRULKOYO096	62022RSC3
97	RRULKOYO097	6202-2RSC3
98	RRULKOYO098	62022RSC3FGSR
99	RRULKOYO099	62022SC3FGSR
100	RRULKOYO100	6202DDUC3
101	RRULKOYO101	62032RSC3
102	RRULKOYO102	6203DDUC3
103	RRULKOYO103	6203LLUC3
104	RRULKOYO104	6204-2NSE9

N°	CÓDIGO	ÍTEM
105	RRULKOYO105	62042RSCMFGSR
106	RRULKOYO106	62052RS03
107	RRULKOYO107	62052RSC3
108	RRULKOYO108	6205DDUC3
109	RRULKOYO109	6205LUC3
110	RRULKOYO110	6205ZNR
111	RRULKOYO111	6205ZNRC3
112	RRULKOYO112	62062RSC3
113	RRULKOYO113	6206ZNR
114	RRULKOYO114	6206ZNRC3
115	RRULKOYO115	62072RSC3
116	RRULKOYO116	6207LLUC3
117	RRULKOYO117	6207ZNR
118	RRULKOYO118	6207ZNRC3
119	RRULKOYO119	62082RS
120	RRULKOYO120	62082RSC3
121	RRULKOYO121	6208LLUC3
122	RRULKOYO122	6208ZNRC3
123	RRULKOYO123	6209LLUC3
124	RRULKOYO124	6210LLU3
125	RRULKOYO125	6210LLUC3
126	RRULKOYO126	62200-2RS
127	RRULKOYO127	62201-2RS
128	RRULKOYO128	62201-2RS-C3
129	RRULKOYO129	62202-2RS
130	RRULKOYO130	6282RSC3
131	RRULKOYO131	63/28C3
132	RRULKOYO132	63/28NRC3
133	RRULKOYO133	63/322RSC3
134	RRULKOYO134	63/32ZNRC3
135	RRULKOYO135	63002RSC3
136	RRULKOYO136	63012RSCM
137	RRULKOYO137	6301LLUC3
138	RRULKOYO138	6302-2RS-C3
139	RRULKOYO139	63022RSCM
140	RRULKOYO140	6302LLU
141	RRULKOYO141	6302LLUC3

N°	CÓDIGO	ÍTEM
142	RRULKOYO142	6302LUC3
143	RRULKOYO143	6303-2NSE9
144	RRULKOYO144	63032RSC3
145	RRULKOYO145	63032RSCM
146	RRULKOYO146	6303C3
147	RRULKOYO147	6303LLUC3
148	RRULKOYO148	63042RSC3
149	RRULKOYO149	6304C3E
150	RRULKOYO150	63052RSC3
151	RRULKOYO151	6305ZNR
152	RRULKOYO152	6305ZNRC3
153	RRULKOYO153	6306/32-2RSC4
154	RRULKOYO154	6306-2RSC3
155	RRULKOYO155	6306LLUC3
156	RRULKOYO156	6306ZNR6306LLUC3
157	RRULKOYO157	6306ZZC3
158	RRULKOYO158	6307LLUC3
159	RRULKOYO159	63082RSC3
160	RRULKOYO160	6308DDUC3E
161	RRULKOYO161	6308LLUC3
162	RRULKOYO162	6308W-12RSHR4C5
163	RRULKOYO163	6308ZNRC3
164	RRULKOYO164	63092RSC3
165	RRULKOYO165	6309ZNRC3
166	RRULKOYO166	6310-2RS
167	RRULKOYO167	63102RSC3
168	RRULKOYO168	6310LLU
169	RRULKOYO169	638ZZ
170	RRULKOYO170	64032RS
171	RRULKOYO171	6403ZZ
172	RRULKOYO172	6902ZZ
173	RRULKOYO173	6905DDUC3
174	RRULKOYO174	6906DDUC3
175	RRULKOYO175	ACS0404
176	RRULKOYO176	B15-70AT1XGRDDG6C-01
177	RRULKOYO177	B15-86AT1XDDG3
178	RRULKOYO178	B15-86D

N°	CÓDIGO	ÍTEM
179	RRULKOYO179	B18Z-1B1C3
180	RRULKOYO180	B8-79D
181	RRULKOYO181	B8-85D
182	RRULKOYO182	B8-85D
183	RRULKOYO183	B8-85DDC3
184	RRULKOYO184	BAC4280WZACS40
185	RRULKOYO185	BAH0160-A
186	RRULKOYO186	BAHB636193
187	RRULKOYO187	BAHB-636193C
188	RRULKOYO188	CBU472921C
189	RRULKOYO189	CR0659
190	RRULKOYO190	CR-0659
191	RRULKOYO191	CT541SA
192	RRULKOYO192	DAC2552W
193	RRULKOYO193	DAC3464W-52RSCS44
194	RRULKOYO194	DAC3568W6CS81
195	RRULKOYO195	DAC3568W-6CS81
196	RRULKOYO196	DAC3668AWCS36
197	RRULKOYO197	DAC38740236/33
198	RRULKOYO198	DAC387OW-7CS66
199	RRULKOYO199	DAC4074W-12CS47
200	RRULKOYO200	DAC4074W-3CS80
201	RRULKOYO201	DAC4168WHR4CS23
202	RRULKOYO202	DAC4280WZACS40
203	RRULKOYO203	DG1939AC3
204	RRULKOYO204	DG3062DW2RSC4
205	RRULKOYO205	DG357226W2RSC
206	RRULKOYO206	DG358020W2RSC4
207	RRULKOYO207	DG358026WRKBC4
208	RRULKOYO208	DG4080WRKBSH2C4
209	RRULKOYO209	E30308J
210	RRULKOYO210	F-45951.01.RDL-G1
211	RRULKOYO211	FCR50-41-3
212	RRULKOYO212	FCR50-41-5/2E
213	RRULKOYO213	HC1280/20
214	RRULKOYO214	HC30302JR
215	RRULKOYO215	HC30303D

N°	CÓDIGO	ÍTEM
216	RRULKOYO216	HC32210JR
217	RRULKOYO217	HC57410LFT/LM29710S
218	RRULKOYO218	HC57410LFT
219	RRULKOYO219	HCLM603049/12
220	RRULKOYO220	HI-CAPM802048/11
221	RRULKOYO221	HI-CAPM88048/10
222	RRULKOYO222	HR30302J
223	RRULKOYO223	HR30306CN
224	RRULKOYO224	HR32206J
225	RRULKOYO225	HR32309C
226	RRULKOYO226	I380/28
227	RRULKOYO227	JL69349/10
228	RRULKOYO228	JLM104948/11
229	RRULKOYO229	JWB3010
230	RRULKOYO230	JWB3020
231	RRULKOYO231	JWB-3020
232	RRULKOYO232	JWB-3026
233	RRULKOYO233	JWB-3030
234	RRULKOYO234	JWB-3084
235	RRULKOYO235	L68149/11
236	RRULKOYO236	LM102949/10
237	RRULKOYO237	LM11749R/10
238	RRULKOYO238	LM12749/10
239	RRULKOYO239	LM29749RG3/710RG
240	RRULKOYO240	LM48548/10
241	RRULKOYO241	LM48548R/LM48510R
242	RRULKOYO242	LM501349/10
243	RRULKOYO243	LM67048/10
244	RRULKOYO244	M12649/10
245	RRULKOYO245	NTF28KW01-A-G5SA
246	RRULKOYO246	R139B/110DCS60
247	RRULKOYO247	RCT356SA6
248	RRULKOYO248	RCT356SA8
249	RRULKOYO249	RCT356SA9
250	RRULKOYO250	RCT363SA
251	RRULKOYO251	RCT37SA1
252	RRULKOYO252	RCT-38SL1

N°	CÓDIGO	ÍTEM
253	RRULKOYO253	RCT4064-S
254	RRULKOYO254	RCT4067-L1
255	RRULKOYO255	RCT4075-1S
256	RRULKOYO256	RCT422SA1
257	RRULKOYO257	RCT4500
258	RRULKOYO258	RCT45-18
259	RRULKOYO259	RCT45-1S
260	RRULKOYO260	RCT5285A
261	RRULKOYO261	RCT533B5A1
262	RRULKOYO262	RCT55C
263	RRULKOYO263	RCTS28SA
264	RRULKOYO264	RCTS338SA1
265	RRULKOYO265	RCTS338SA4
266	RRULKOYO266	SET10
267	RRULKOYO267	SET38
268	RRULKOYO268	SET9
269	RRULKOYO269	SF0815
270	RRULKOYO270	TF28KW02G5SA
271	RRULKOYO271	TR070803C
272	RRULKOYO272	TRA0607
273	RRULKOYO273	VBT17Z-1
274	RRULKOYO274	VBT17Z-2
275	RRULKOYO275	VBT17Z-3
276	RRULKOYO276	VTAA19Z-1
277	RRULKOYO277	VTAA19Z-2
278	RRULKOYO278	VTAA19Z-3
279	RRULKOYO279	VTAA19Z-4
280	RRULKOYO280	VTAA20Z-1
281	RRULKOYO281	ZA-28BWDO3ACA51
282	RRULKOYO282	ZA-42KWD08AU42C-01LBV
283	RRULKOYO283	ZA-43KWD07AU42C-01LBC
284	RRULKOYO284	ZA-47KWD02AU42C-01LB
285	RRULKOYO285	ZA-48TKB3204R
286	RRULKOYO286	ZA-50TKB3505B1R
287	RRULKOYO287	ZA-5ATKA3805D
288	RRULKOYO288	ZA-60TKZ3201R
289	RRULKOYO289	ZA-60TKZ3503R

N°	CÓDIGO	ÍTEM
290	RRULKOYO290	ZA-68TKB3803RA
291	RRULKOYO291	ZA-68TKP32010
	NTN	NTN
292	RRULNTN001	4T-02474/02420
293	RRULNTN002	4T-11590/11520
294	RRULNTN003	4T-15101
295	RRULNTN004	4T-15101/15245
296	RRULNTN005	4T-15123/15245
297	RRULNTN006	4T-15578/15520
298	RRULNTN007	4T-30204
299	RRULNTN008	4T-30205R
300	RRULNTN009	4T-30207
301	RRULNTN010	4T-3020T
302	RRULNTN011	4T-30210
303	RRULNTN012	4T-30305
304	RRULNTN013	4T-30307
305	RRULNTN014	4T-30310
306	RRULNTN015	4T-32206
307	RRULNTN016	4T-32208
308	RRULNTN017	4T-32209
309	RRULNTN018	4T-32210
310	RRULNTN019	4T-32211
311	RRULNTN020	4T-32304
312	RRULNTN021	4T-32307
313	RRULNTN022	4T-3525
314	RRULNTN023	4T-3579
315	RRULNTN024	4T-3585/3525
316	RRULNTN025	4T-387AS/382A
317	RRULNTN026	4T-3984/3920
318	RRULNTN027	4T-L44649/L44610
319	RRULNTN028	4T-L45449/L45410
320	RRULNTN029	4T-L68149/L68111
321	RRULNTN030	4T-LM102949/LM10
322	RRULNTN031	4T-LM104949/LM10
323	RRULNTN032	4T-LM11949/LM11910
324	RRULNTN033	4T-LM603049/LM60
	PUN	PUNTAS DE EJE

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	GSP	GSP
325	RPUNGSP001	151256
326	RPUNGSP002	151256
327	RPUNGSP003	326004
328	RPUNGSP004	608017
329	RPUNGSP005	612001
330	RPUNGSP006	644001
331	RPUNGSP007	644004
332	RPUNGSP008	808004
333	RPUNGSP009	808025
334	RPUNGSP010	809004
335	RPUNGSP011	812002
336	RPUNGSP012	812028
337	RPUNGSP013	826004
338	RPUNGSP014	839031
339	RPUNGSP015	844013
340	RPUNGSP016	844024
341	RPUNGSP017	844029
342	RPUNGSP018	844035
343	RPUNGSP019	844066
344	RPUNGSP020	857007
345	RPUNGSP021	857014
346	RPUNGSP022	857017
347	RPUNGSP023	857035
348	RPUNGSP024	899172
349	RPUNGSP025	DW-1002
350	RPUNGSP026	FO28-25-400
351	RPUNGSP027	HY-806
352	RPUNGSP028	MZ-812A
353	RPUNGSP029	OP-004
354	RPUNGSP030	SK-803
355	RPUNGSP031	TO-029
	TRI	TRICETAS
356	RTRI001	HUP-1210
357	RTRI002	TRIC-005
358	RTRI003	MI-501
359	RTRI004	W-9310

N°	CÓDIGO	ÍTEM
360	RTRI005	UJ-227
361	RTRI006	SK-510-01-01
362	RTRI007	S-049
363	RTRI008	SK-516-0-01
364	RTRI009	SPARK-0102
365	RTRI010	SK-502
366	RTRI011	S-048
	RET	<u>RETENES</u>
	MUSA	MUSASHI
367	RRETMUSA001	I3902
368	RRETMUSA002	A4802
369	RRETMUSA003	A4803
370	RRETMUSA004	D4726
371	RRETMUSA005	D6201
372	RRETMUSA006	F4086
373	RRETMUSA007	F4091
374	RRETMUSA008	F4094
375	RRETMUSA009	F4096
376	RRETMUSA010	F4104
377	RRETMUSA011	F4120
378	RRETMUSA012	H3010
379	RRETMUSA013	H3042
380	RRETMUSA014	I3517
381	RRETMUSA015	I3543
382	RRETMUSA016	I3568
383	RRETMUSA017	I3570
384	RRETMUSA018	I3571
385	RRETMUSA019	I3602
386	RRETMUSA020	I3606
387	RRETMUSA021	I3615
388	RRETMUSA022	I3617
389	RRETMUSA023	I3634
390	RRETMUSA024	I3688
391	RRETMUSA025	I3901
392	RRETMUSA026	I3902
393	RRETMUSA027	I3906
394	RRETMUSA028	I3910

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
395	RRETMUSA029	M207
396	RRETMUSA030	M2212
397	RRETMUSA031	M4504
398	RRETMUSA032	M4508
399	RRETMUSA033	M4515
400	RRETMUSA034	M4521
401	RRETMUSA035	M4540
402	RRETMUSA036	M4545
403	RRETMUSA037	M4550
404	RRETMUSA038	M4551
405	RRETMUSA039	M4556
406	RRETMUSA040	M4561
407	RRETMUSA041	M4570
408	RRETMUSA042	M4621
409	RRETMUSA043	M4636
410	RRETMUSA044	N2022
411	RRETMUSA045	N2023
412	RRETMUSA046	N2031
413	RRETMUSA047	N2037
414	RRETMUSA048	N2038
415	RRETMUSA049	N2045
416	RRETMUSA050	N2060
417	RRETMUSA051	N2101
418	RRETMUSA052	N2136
419	RRETMUSA053	N2212
420	RRETMUSA054	T1007
421	RRETMUSA055	T1054
422	RRETMUSA056	T1055
423	RRETMUSA057	T1061
424	RRETMUSA058	T1062
425	RRETMUSA059	T1063
426	RRETMUSA060	T1067
427	RRETMUSA061	T1073
428	RRETMUSA062	T1078
429	RRETMUSA063	T1080
430	RRETMUSA064	T1084
431	RRETMUSA065	T1086

N°	CÓDIGO	ÍTEM
432	RRETMUSA066	T1098
433	RRETMUSA067	T1115
434	RRETMUSA068	T1121
435	RRETMUSA069	T1133
436	RRETMUSA070	T1140
437	RRETMUSA071	T11459
438	RRETMUSA072	T1155
439	RRETMUSA073	T1156
440	RRETMUSA074	T1170
441	RRETMUSA075	T1175
442	RRETMUSA076	T1193
443	RRETMUSA077	T1277
444	RRETMUSA078	T1337
445	RRETMUSA079	T2102
446	RRETMUSA080	Z6117
447	RRETMUSA081	Z6120
448	RRETMUSA082	Z6120
449	RRETMUSA083	Z6121
450	RRETMUSA084	Z6125
451	RRETMUSA085	Z6126
452	RRETMUSA086	Z6128
453	RRETMUSA087	Z6143
	PAYEN	PAYEN
454	RRETPAYEN001	NB384
455	RRETPAYEN002	NJ002
456	RRETPAYEN003	NJ014
457	RRETPAYEN004	NJ069
458	RRETPAYEN005	NJ070
459	RRETPAYEN006	NJ090
460	RRETPAYEN007	NJ199
461	RRETPAYEN008	NJ268
462	RRETPAYEN009	NJ270
463	RRETPAYEN010	NJ347
464	RRETPAYEN011	NJ351
465	RRETPAYEN012	NJ363
466	RRETPAYEN013	NJ382
467	RRETPAYEN014	NJ396

N°	CÓDIGO	ÍTEM
468	RRETPAYEN015	NJ419
469	RRETPAYEN016	NJ438
470	RRETPAYEN017	NJ475
471	RRETPAYEN018	NJ508
472	RRETPAYEN019	NJ523
473	RRETPAYEN020	NJ537
474	RRETPAYEN021	NJ541
475	RRETPAYEN022	NJ564
476	RRETPAYEN023	NJ577
477	RRETPAYEN024	NJ621
478	RRETPAYEN025	NJ634
479	RRETPAYEN026	NJ635
480	RRETPAYEN027	NJ673
481	RRETPAYEN028	NJ702
482	RRETPAYEN029	NJ760
483	RRETPAYEN030	NJ788
484	RRETPAYEN031	NJ801
485	RRETPAYEN032	NJ852
486	RRETPAYEN033	NJ852
487	RRETPAYEN034	NJ854
488	RRETPAYEN035	NJ859
489	RRETPAYEN036	NJ861
490	RRETPAYEN037	NJ863
491	RRETPAYEN038	NK010
492	RRETPAYEN039	NK012
493	RRETPAYEN040	NK013
494	RRETPAYEN041	NK048
495	RRETPAYEN042	NK088
496	RRETPAYEN043	NK095
497	RRETPAYEN044	NK105
498	RRETPAYEN045	NK110
499	RRETPAYEN046	NK122
500	RRETPAYEN047	NK156
501	RRETPAYEN048	NK180
	LLA	LLANTAS
	MAX	MAXXIS
502	RLLAMAX001	165/60/R13

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
503	RLLAMAX002	175/50/R13
504	RLLAMAX003	175/70/R12
505	RLLAMAX004	175/70/R13
506	RLLAMAX005	185/60/R14
507	RLLAMAX006	185/65/R14
508	RLLAMAX007	215/75/R14
509	RLLAMAX008	225/70/R15
510	RLLAMAX009	225/75/R15
511	RLLAMAX010	600/R14
512	RLLAMAX011	700/R15/HCT
513	RLLAMAX012	700/R15/PJ
514	RLLAMAX013	700/R16/HCT
515	RLLAMAX014	700/R16/PJ
	GEN	GENERAL TIRE
516	RLLAGEN001	165/60/R13
517	RLLAGEN002	175/50/R13
518	RLLAGEN003	175/70/R12
519	RLLAGEN004	175/70/R13
520	RLLAGEN005	185/60/R14
521	RLLAGEN006	185/65/R14
522	RLLAGEN007	215/75/R14
523	RLLAGEN008	225/70/R15
524	RLLAGEN009	225/75/R15
525	RLLAGEN010	600/R14
526	RLLAGEN011	700/R15/HCT
527	RLLAGEN012	700/R15/PJ
528	RLLAGEN013	700/R16/HCT
529	RLLAGEN014	700/R16/PJ
	TUB	TUBOS
530	RTUB001	FR13TR13
531	RTUB002	GR14TR13
532	RTUB003	FR15TR13
533	RTUB004	FR15/750
534	RTUB005	FR16TR13
535	RTUB006	FR16/750
536	RTUB007	FR12TR13
	DEF	DEFENSA

N°	CÓDIGO	ÍTEM
537	RDEF001	T15
538	RDEF002	T16
	S	SUSPENSIÓN
	AMO	AMORTIGUADORES
	DEL	DELANTEROS
539	SAMODEL001	SUZUKI FORZA I
540	SAMODEL002	SUZUKI FORZA II
541	SAMODEL003	CHEVROLET SPARK I
542	SAMODEL004	CHEVROLET SPARK II
543	SAMODEL005	CHEVROLET AVEO (TODOS)
544	SAMODEL006	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
545	SAMODEL007	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
546	SAMODEL008	CHEVROLET GRAND VITARA
547	SAMODEL009	CHEVROLET TROOPER
548	SAMODEL010	CHEVROLET NHR
549	SAMODEL011	CHEVROLET NPR
550	SAMODEL012	DATSUN 1200 (A12)
551	SAMODEL013	DATSUN 1500 (J15)
552	SAMODEL014	TOYOTA 1000 (2K)
553	SAMODEL015	TOYOTA HILUX (12R)
554	SAMODEL016	TOYOTA 2000 (5R)
555	SAMODEL017	FORD 150
556	SAMODEL018	FORD 600
557	SAMODEL019	MAZDA 1600
558	SAMODEL020	ISUZU 1600 (KB 20)
559	SAMODEL021	LADA
560	SAMODEL022	KIA RIO (TODOS)
	POST	POSTERIORES
561	SAMOPOST001	SUZUKI FORZA I
562	SAMOPOST002	SUZUKI FORZA II
563	SAMOPOST003	CHEVROLET SPARK I
564	SAMOPOST004	CHEVROLET SPARK II
565	SAMOPOST005	CHEVROLET AVEO (TODOS)
566	SAMOPOST006	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
567	SAMOPOST007	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
568	SAMOPOST008	CHEVROLET GRAND VITARA
569	SAMOPOST009	CHEVROLET TROOPER

N°	CÓDIGO	ÍTEM
570	SAMOPOST010	CHEVROLET NHR
571	SAMOPOST011	CHEVROLET NPR
572	SAMOPOST012	DATSUN 1200 (A12)
573	SAMOPOST013	DATSUN 1500 (J15)
574	SAMOPOST014	TOYOTA 1000 (2K)
575	SAMOPOST015	TOYOTA HILUX (12R)
576	SAMOPOST016	TOYOTA 2000 (5R)
577	SAMOPOST017	FORD 150
578	SAMOPOST018	FORD 600
579	SAMOPOST019	MAZDA 1600
580	SAMOPOST020	ISUZU 1600 (KB 20)
581	SAMOPOST021	LADA
582	SAMOPOST022	KIA RIO (TODOS)
	BAMO	<u>BASES DE AMORTIGUADOR</u>
583	SBAMO001	HYUNDAI ACCENT
584	SBAMO002	DATSUN 1200 (A12)
585	SBAMO003	SUZUKI FORZA II
586	SBAMO004	CHEVROLET AVEO
587	SBAMO005	CHEVROLET CORSA EVOLUTION
588	SBAMO006	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
	ESP	<u>ESPIRALES</u>
589	SESP001	SUZUKI FORZA I
590	SESP002	SUZUKI FORZA II
591	SESP003	CHEVROLET AVEO
	HPAQ	<u>HOJAS DE PAQUETE</u>
	DEL	<u>DELANTERA</u>
592	SHPAQDEL001	1ERA TOYOTA 2000 (5R)
593	SHPAQDEL002	2DA TOYOTA 2000 (5R)
594	SHPAQDEL003	3ERA TOYOTA 2000 (5R)
595	SHPAQDEL004	4TA TOYOTA 2000 (5R)
596	SHPAQDEL005	1ERA TOYOTA 2200 (4Y)
597	SHPAQDEL006	2DA TOYOTA 2200 (4Y)
598	SHPAQDEL007	3ERA TOYOTA 2200 (4Y)
599	SHPAQDEL008	4ERA TOYOTA 2200 (4Y)
600	SHPAQDEL009	5TA TOYOTA 2200 (4Y)
601	SHPAQDEL010	1ERA ISUZU NPR
602	SHPAQDEL011	2DA ISUZU NPR

N°	CÓDIGO	ÍTEM
603	SHPAQDEL012	3ERA ISUZU NPR
	POST	POSTERIOR
604	SHPAQPOST001	1ERA TOYOTA 2000 (5R)
605	SHPAQPOST002	2DATOYOTA 2000 (5R)
606	SHPAQPOST003	3ERA TOYOTA 2000 (5R)
607	SHPAQPOST004	4TA TOYOTA 2000 (5R)
608	SHPAQPOST005	1ERA TOYOTA 2200 (4Y)
609	SHPAQPOST006	2DATOYOTA 2200 (4Y)
610	SHPAQPOST007	3ERA TOYOTA 2200 (4Y)
611	SHPAQPOST008	4TA TOYOTA 2200 (4Y)
612	SHPAQPOST009	1ERA TOYOTA HILUX (12R)
613	SHPAQPOST010	2DATOYOTA HILUX (12R)
614	SHPAQPOST011	3ERA TOYOTA HILUX (12R)
615	SHPAQPOST012	1ERA MAZDA 1600/F-COURIER 1600
616	SHPAQPOST013	2DAMAZDA 1600/F-COURIER 1600
617	SHPAQPOST014	3ERA MAZDA 1600/F-COURIER 1600
618	SHPAQPOST015	1ERA ISUZU 1600
619	SHPAQPOST016	2DAISUZU 1600
620	SHPAQPOST017	3ERA ISUZU 1600
621	SHPAQPOST018	1ERA CHEVROLET LUV 1800/2000
622	SHPAQPOST019	2DACHEVROLET LUV 1800/2000
623	SHPAQPOST020	2DAREFORZADA CHEVROLET LUV 1800/2000
624	SHPAQPOST021	3ERA CHEVROLET LUV 1800/2000
625	SHPAQPOST022	1ERA CHEVROLET LUV 2200/2300
626	SHPAQPOST023	2DAREFORZADA CHEVROLET LUV 2200/2300
627	SHPAQPOST024	2DACHEVROLET LUV 2200/2300
628	SHPAQPOST025	3ERA CHEVROLET LUV 2200/2300
629	SHPAQPOST026	1ERA D'MAX 2.4
630	SHPAQPOST027	2DAD'MAX 2.4
631	SHPAQPOST028	3ERA D'MAX 2.4
632	SHPAQPOST029	1ERA DATSUN 1200 (A12)
633	SHPAQPOST030	2DADATSUN 1200 (A12)
634	SHPAQPOST031	3ERA DATSUN 1200 (A12)
635	SHPAQPOST032	1ERA DATSUN 1500 (J15)
636	SHPAQPOST033	2DADATSUN 1500 (J15)
637	SHPAQPOST034	3ERA DATSUN 1500 (J15)
638	SHPAQPOST035	1ERA MAZDA/F-COURIER 2000/2200

N°	CÓDIGO	ÍTEM
639	SHPAQPOST036	2DA MAZDA/F-COURIER 2000/2200
640	SHPAQPOST037	3ERA MAZDA/F-COURIER 2000/2200
	BAL	<u>BALANCINES</u>
641	SBALDEL001	DELANTERO TOYOTA 2000 (5R)/2200 (4Y)
642	SBALPOST001	POSTERIOR TOYOTA 2000 (5R)/2200 (4Y)
643	SBALPOST002	POTERIOR TOYOTA 1600
644	SBALPOST003	POSTERIOR ISUZU 1600 (KB20)
645	SBALPOST004	POSTERIOR CHEVROLET LUV 1800/2000
646	SBALPOST005	POSTERIOR CHEVROLET LUV 2200/2300
647	SBALPOST006	POSTERIOR DATSUN 1200 (A12)
648	SBALPOST007	POSTERIOR DATSUN 1500 (J15)
649	SBALPOST008	POSTERIOR MAZDA 2000/2200
	PGUIA	<u>PERNOS GUÍA</u>
650	SPGUIA001	5/16X4
651	SPGUIA002	3/8 X4
652	SPGUIA003	3/8 X6
653	SPGUIA004	3/8 X8
654	SPGUIA005	3/8 X10
655	SPGUIA006	7/16 X10
656	SPGUIA007	7/16 X12
657	SPGUIA008	1/2 X 6
658	SPGUIA009	1/2 X10
659	SPGUIA010	1/2 X12
	GRI	<u>GRILLETES</u>
660	SGRI001	TOYOTA 2200 (4Y) DELANTERA
661	SGRI002	TOYOTA 2200 (4Y) POSTERIOR
662	SGRI003	DATSUN 1200 (A12)POSTERIOR
663	SGRI004	DATSUN 1500 (J15)POSTERIOR
664	SGRI005	ISUZU 1600 (KB20) POSTERIOR
665	SGRI006	TROOPER 2000 POSTERIOR
666	SGRI007	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1) POSTERIOR
667	SGRI008	MAZDA 2000 POSTERIOR
668	SGRI009	MAZDA 2200 POSTERIOR
669	SGRI010	MITSUBISHI L200
	PHOJ	<u>PASADORES DE HOJA</u>
	DEL	<u>DELANTERO</u>
670	SPHOJDEL001	DELANTERO TOYOTA 2000 (5R)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
671	SPHOJDEL002	DELANTERO CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
672	SPHOJDEL003	DELANTERO DATSUN 1500 (J15)
673	SPHOJDEL004	DELANTERO MAZDA 2000
	POST	POSTERIOR
674	SPHOJPOST001	POSTERIOR TOYOTA 2000 (5R)
675	SPHOJPOST002	POSTERIOR ISUZU 1600 (KB 20)
676	SPHOJPOST003	POSTERIOR MAZDA 2200
677	SPHOJPOST004	POSTERIOR CHEVROLET TROOPER 2000
	APAQ	<u>ABRAZADERAS DE PAQUETE</u>
678	SAPAQ001	TOYOTA HILUX (12R)
679	SAPAQ002	TOYOTA 2000 (5R) DELANTERA
680	SAPAQ003	TOYOTA 2000 (5R) POSTERIOR
681	SAPAQ004	DATSUN 1500 (J15)
682	SAPAQ005	DATSUN 1200 (A12)
683	SAPAQ006	MAZDA 2000
684	SAPAQ007	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
	CPAQ	<u>CAUCHOS DE PAQUETE</u>
685	SCPAQ001	DELANTERO TOYOTA 2000 (5R)
686	SCPAQ002	POSTERIOR TOYOTA 2000 (5R)
687	SCPAQ003	POSTERIOR DATSUN 1500 (J15)
688	SCPAQ004	POSTERIOR MAZDA 2000
689	SCPAQ005	POSTERIOR CHEVROLET NHR
690	SCPAQ006	POSTERIOR HINO(TODOS)
	BPAQ	<u>BOCINES DE PAQUETE</u>
691	SBPAQ001	POSTERIOR TOYOTA 2000 (5R)
692	SBPAQ002	POSTERIOR TOYOTA DYNA (13B)
693	SBPAQ003	POSTERIOR CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
694	SBPAQ004	POSTERIOR CHEVROLET NHR
695	SBPAQ005	POSTERIOR CHEVROLET NPR
	PEEST	<u>PERNOS ESTABILIZADORES</u>
696	SPEEST001	CHEVROLET D'MAX
697	SPEEST002	CHEVROLET AVEO
698	SPEEST003	CHEVROLET SPARK
699	SPEEST004	HYUNDAI ACCENT
700	SPEEST005	DATSUN 1200 (A12)
701	SPEEST006	TOYOTA 1600
702	SPEEST007	TOYOTA 2000 (5R)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
703	SPEEST008	TOYOTA 2200 (4Y)
704	SPEEST009	MAZDA 2000
705	SPEEST010	MAZDA 2200
706	SPEEST011	MAZDA 2600
707	SPEEST012	KIA RIO
	CEST	<u>CAUCHO DE BARRA ESTABILIZADORA</u>
708	SCEST001	MAZDA 2000/2200/2600
709	SCEST002	CHEVROLET D'MAX
710	SCEST003	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
711	SCEST004	CHEVROLET AVEO (TODOS)
712	SCEST005	SUZUKI FORZA I/FORZA II
713	SCEST006	TOYOTA 2000 (4Y)
714	SCEST007	DATSUN 1500(J15)/1600
715	SCEST008	DATSUN 1200(A12)/120Y
	PTOR	<u>PERNOS DE TORSIÓN</u>
716	SPTOR001	DATSUN 1500 (J15)
717	SPTOR002	DATSUN 1600 (L16)
718	SPTOR003	MAZDA 2000
719	SPTOR004	MAZDA 2200
720	SPTOR005	TOYOTA HILUX (12R)
721	SPTOR006	NISSAN JUNIOR (H20)
722	SPTOR007	ISUZU 1600
723	SPTOR008	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
	BTOR	<u>BARRAS DE TORSIÓN</u>
724	SBTOR001	NISSAN JUNIOR (H20)
725	SBTOR002	TROOPER 2000
726	SBTOR003	ISUZU 1600 (KB 20)
727	SBTOR004	DATSUN 1500 (J15)
	PSUS	<u>PLATOS DE SUSPENSIÓN</u>
	DER	DERECHO
728	SPSUSDER001	CHEVROLET AVEO (TODOS)
729	SPSUSDER002	CHEVROLET FORZA II
730	SPSUSDER003	TOYOTA HILUX (12R) SUPERIOR
731	SPSUSDER004	TOYOTA HILUX (12R) INFERIOR
732	SPSUSDER005	LADA
	IZQ	IZQUIERDO
733	SPSUSIZQ001	CHEVROLET AVEO (TODOS)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
734	SPSUSIZQ002	CHEVROLET FORZA II
735	SPSUSIZQ003	TOYOTA HILUX (12R) SUPERIOR
736	SPSUSIZQ004	TOYOTA HILUX (12R) INFERIOR
737	SPSUSIZQ005	LADA
	BPSUS	<u>BOCINES DE PLATO DE SUSPENSIÓN</u>
738	SBPSUS001	0191-28330
739	SBPSUS002	0193-34820
740	SBPSUS003	0193-34820
741	SBPSUS004	4408-840
742	SBPSUS005	45530-60B00
743	SBPSUS006	48069-16060
744	SBPSUS007	48654-35010
745	SBPSUS008	48654-35010
746	SBPSUS009	54506-B9500
747	SBPSUS010	54519-08700
748	SBPSUS011	8-94130-3540
749	SBPSUS012	8-94171-2741
750	SBPSUS013	8-94226-5572
751	SBPSUS014	8-94408-840-0
752	SBPSUS015	8-97364-1730
753	SBPSUS016	8-97364-1740
754	SBPSUS017	8-97364-1760
755	SBPSUS018	90389-16003
756	SBPSUS019	90389-83
757	SBPSUS020	9-51151-023
758	SBPSUS021	MB-111070
759	SBPSUS022	UH7134-470
760	SBPSUS023	UH71-34470
	PSUS	<u>PASADORES DE SUSPENSIÓN</u>
	INF	INFERIOR
761	SPSUSINF001	TOYOTA HILUX (12R)
762	SPSUSINF002	DATSUN 1500 (J15)
	SUP	SUPERIOR
763	SPSUSSUP001	TOYOTA STOUT II
764	SPSUSSUP002	DATSUN 1500 (J15)
765	SPSUSSUP003	ISUZU 1600 (KB 20)
766	SPSUSSUP004	TOYOTA HILUX (12R)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	TSUS	<u>TOPES DE SUSPENSIÓN</u>
767	STSUS001	MAZDA 1600
768	STSUS002	MAZDA 2000
769	STSUS003	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
770	STSUS004	FORD COURIER
771	STSUS005	TOYOTA 2200 (4Y)
	PYB	<u>PINES Y BOCINES</u>
772	SPYB001	DATSUN 1500 (J15)
773	SPYB002	TOYOTA 2000 (5R)
774	SPYB003	TOYOTA 2200 (4Y)
775	SPYB004	TOYOTA DYNA (13B)
776	SPYB005	FORD 350
777	SPYB006	FORD 600
778	SPYB007	HINO FD
779	SPYB008	CHEVROLET NHR
	CR	<u>CRUCETAS</u>
	GMB	<u>GMB</u>
780	SCRGMB001	04371-20010
781	SCRGMB002	04371-60010
782	SCRGMB003	G060-25-100C
783	SCRGMB004	GU-1210
784	SCRGMB005	GUD-83
785	SCRGMB006	GUIS-52
786	SCRGMB007	GUIS-62
787	SCRGMB008	GUIS-63
788	SCRGMB009	GUIS-69
789	SCRGMB010	GUIS-74
790	SCRGMB011	GUK-12
791	SCRGMB012	GUK-12
792	SCRGMB013	GUM-26
793	SCRGMB014	GUM-79
794	SCRGMB015	GUM-81
795	SCRGMB016	GUM-86
796	SCRGMB017	GUM-87
797	SCRGMB018	GUM-88
798	SCRGMB019	GUM-93
799	SCRGMB020	GUM-99

N°	CÓDIGO	ÍTEM
800	SCRGMB021	GUMZ-10
801	SCRGMB022	GUMZ-11
802	SCRGMB023	GUMZ-12
803	SCRGMB024	GUMZ-16
804	SCRGMB025	GUMZ-6
805	SCRGMB026	GUMZ-6
806	SCRGMB027	GUMZ-9
807	SCRGMB028	GUN-26
808	SCRGMB029	GUN-27
809	SCRGMB030	GUN-28
810	SCRGMB031	GUN-28
811	SCRGMB032	GUN-32
812	SCRGMB033	GUN-34
813	SCRGMB034	GUN-45
814	SCRGMB035	GUN-46
815	SCRGMB036	GUN-48
816	SCRGMB037	GUN-50
817	SCRGMB038	GUN-91
818	SCRGMB039	GUS-9
819	SCRGMB040	GUT-11
820	SCRGMB041	GUT-12
821	SCRGMB042	GUT-13
822	SCRGMB043	GUT-14
823	SCRGMB044	GUT-20
824	SCRGMB045	GUT-23
825	SCRGMB046	GUT-29
826	SCRGMB047	ST-1640
827	SCRGMB048	ST-1948
	TO	TOYO
828	SCRTO001	04371-87302
829	SCRTO002	DT-112
830	SCRTO003	GU-1000
831	SCRTO004	GUMZ-6
832	SCRTO005	GUN-28
833	SCRTO006	ST-1540
834	SCRTO007	TIS-152
835	SCRTO008	TT-123

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	PRE	PRECISIÓN
836	SCRPRE001	330
837	SCRPRE002	331
838	SCRPRE003	351
839	SCRPRE004	354
840	SCRPRE005	369
841	SCRPRE006	411
842	SCRPRE007	427
	TVA	TVA
843	SCRTVA001	UJ225
844	SCRTVA002	UJ227
	BGF	BGF
845	SCRBGF001	0660-33-510
846	SCRBGF002	47510-39095
847	SCRBGF003	47510-39096
848	SCRBGF004	47520-39066
849	SCRBGF005	47550-35170
850	SCRBGF006	47601-729
	MRUE	<u>MANZANAS DE RUEDA</u>
851	SMRUE001	43421A-70B01
852	SMRUE002	43421-63B00
853	SMRUE003	4342170801
854	SMRUE004	96535041
855	SMRUE005	96471776
856	SMRUE006	96316757
857	SMRUE007	93271759
	SCAR	<u>SOPORTE DE CARDÁN</u>
858	SSCAR001	610338
859	SSCAR002	610349
860	SSCAR003	2010277
861	SSCAR004	2111250
862	SSCAR005	0755-25300
863	SSCAR006	37230-35013
864	SSCAR007	37230-35030
865	SSCAR008	37230-35040
866	SSCAR009	37230-35080
867	SSCAR010	37230-35090

N°	CÓDIGO	ÍTEM
868	SSCAR011	37230-36040
869	SSCAR012	37521-B50001
870	SSCAR013	37521-J2100
871	SSCAR014	8-94202-521
872	SSCAR015	8-94328-7990
873	SSCAR016	8-94328-8000
874	SSCAR017	8-97025-7520
875	SSCAR018	8-97025-7620
876	SSCAR019	8-97942-8760
877	SSCAR020	P030-25310
878	SSCAR021	P047-25-310
	CESP	<u>CAUCHOS DE ESPIRAL</u>
879	SCESP001	UNIVERSAL
	SEJE	<u>SEGUROS DE EJE</u>
880	SSEJE001	MAZDA 1600
881	SSEJE002	DATSUN 1500 (J15)
882	SSEJE003	CHEVROLET 2000
883	SSEJE004	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
884	SSEJE005	FORD 600
885	SSEJE006	FORD 700
886	SSEJE007	FORD 800
	BCAB	<u>BASE DE CABINA</u>
887	SBCAB001	CHEVROLET D'MAX
888	SBCAB002	TOYOTA 2000V(5R)
889	SBCAB003	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
	D	<u>DIRECCIÓN</u>
	TDIR	<u>TERMINALES DE DIRECCIÓN</u>
890	DTDIR001	45046-29065
891	DTDIR002	45046-39085
892	DTDIR003	51760-1G
893	DTDIR004	8-94419-408-0
894	DTDIR005	8-94419-409-0
895	DTDIR006	8-97304-928-0
896	DTDIR007	CC-905
897	DTDIR008	CES-16R
898	DTDIR009	KAN-45046-29065
899	DTDIR010	KAN-8-97304-928-0

N°	CÓDIGO	ÍTEM
900	DTDIR011	SE-1091
901	DTDIR012	SE-1092
902	DTDIR013	SE-1351
903	DTDIR014	SE-1441
904	DTDIR015	SE-1521
905	DTDIR016	SE-1541
906	DTDIR017	SE-1731
907	DTDIR018	SE-2161
908	DTDIR019	SE-2201L
909	DTDIR020	SE-2201R
910	DTDIR021	SE-2202
911	DTDIR022	SE-2251L
912	DTDIR023	SE-2251R
913	DTDIR024	SE-2361L
914	DTDIR025	SE-2361R
915	DTDIR026	SE-2471
916	DTDIR027	SE-2472
917	DTDIR028	SE-2561R
918	DTDIR029	SE-2852
919	DTDIR030	SE-2941
920	DTDIR031	SE-3881
921	DTDIR032	SE-3891
922	DTDIR033	SE-3921L
923	DTDIR034	SE-3921R
924	DTDIR035	SE-4141L
925	DTDIR036	SE-4141R
926	DTDIR037	SE-4142L
927	DTDIR038	SE-4142R
928	DTDIR039	SE-4161
929	DTDIR040	SE-4162
930	DTDIR041	SE-4321
931	DTDIR042	SE-4322
932	DTDIR043	SE-4331L
933	DTDIR044	SE-4331R
934	DTDIR045	SE-4831
935	DTDIR046	SE-4832
936	DTDIR047	SE-5081R

N°	CÓDIGO	ÍTEM
937	DTDIR048	SE-5141
938	DTDIR049	SE-5281L
939	DTDIR050	SE-5321L
940	DTDIR051	SE-5321R
941	DTDIR052	SE-5361
942	DTDIR053	SE-7071
943	DTDIR054	SE-7112L
944	DTDIR055	SE-7112R
945	DTDIR056	SE-7152R
946	DTDIR057	SE-7191R
947	DTDIR058	SE-7251
948	DTDIR059	SE-7461
949	DTDIR060	SE-7481R
950	DTDIR061	SE-7591L
951	DTDIR062	SE-7591R
952	DTDIR063	SE-7641
953	DTDIR064	SE-7831L
954	DTDIR065	SE-7831R
955	DTDIR066	TOC-9081
	BCDIR	<u>BARRA CENTRAL DE LA DIRECCIÓN</u>
956	DBCDIR001	TOYOTA 2000 (5R)
957	DBCDIR002	TOYOTA 2200 (4Y)
958	DBCDIR003	TOYOTA HILUX (12R)
959	DBCDIR004	TOYOTA STOUT II
960	DBCDIR005	DATSUN 1200 (A12)
961	DBCDIR006	DATSUN 1500 (J15)
962	DBCDIR007	DATSUN 1600 (L16)
963	DBCDIR008	DATSUN 1800 (L18)
964	DBCDIR009	CHEVROLET 2000 (G200)
965	DBCDIR010	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
966	DBCDIR011	NISSAN JUNIOR (H20)
	BLDIR	<u>BARRA LATERAL DE LA DIRECCIÓN</u>
967	DBLDIR001	DATSUN 1200 (A12)
968	DBLDIR002	DATSUN 1500 (J15)
969	DBLDIR003	ISUZU 1600 (KB 20)
970	DBLDIR004	TOYOTA HILUX (12R)
971	DBLDIR005	TOYOTA STOUT II

N°	CÓDIGO	ÍTEM
972	DBLDIR006	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
	SDIR	<u>SOPORTE DE LA DIRECCIÓN</u>
973	DSDIR001	DATSUN 1200 (A12)
974	DSDIR002	DATSUN 1500 (J15)
975	DSDIR003	DATSUN 1600 (L16)
976	DSDIR004	TOYOTA HILUX (12R)
977	DSDIR005	TOYOTA STOUT II
978	DSDIR006	MAZDA 1600
979	DSDIR007	MAZDA 1800
980	DSDIR008	MAZDA 2000
981	DSDIR009	MAZDA 2200
982	DSDIR010	MAZDA 2600
983	DSDIR011	MITSUBISHI L200
	BDIR	<u>BOCINES DE LA DIRECCIÓN</u>
984	DBDIR001	MAZDA 2000
985	DBDIR002	MAZDA 2200
986	DBDIR003	MAZDA BT50
987	DBDIR004	MAZDA 1600
988	DBDIR005	DATSUN 1200 (A12)
989	DBDIR006	TOYOTA HILUX (12R)
990	DBDIR007	LADA
991	DBDIR008	MITSUBIZHI L200
	CDIR	<u>CREMALLERA DE LA DIRECCIÓN</u>
992	DCDIR001	SUZUKI FORZA I
993	DCDIR002	SUZUKI FORZA II
994	DCDIR003	CHEVROLET SPARK (TODOS)
995	DCDIR004	CHEVROLET D'MAX
	ART	<u>ARTICULACIONES</u>
996	DART001	18468
997	DART002	N93006
998	DART003	SR-3570
999	DART004	SR-3880
1000	DART005	SR-3920
1001	DART006	SR-5140
1002	DART007	SR-5150
1003	DART008	SR-5220
1004	DART009	SR-5360

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1005	DART010	SR-5380
1006	DART011	SR-5380
1007	DART012	SR-7460
1008	DART013	SR-7550
1009	DART014	SR-7590
1010	DART015	SR-7660
	BEST	<u>BARRA ESTABILIZADORA</u>
1011	DBEST001	CHEVROLET VITARA
1012	DBEST002	CHEVROLET D'MAX
1013	DBEST003	CHEVROLET AVEO (TODOS)
1014	DBEST004	CHEVROLET SPARK (TODOS)
1015	DBEST005	CHEVROLET GRAND VITARA
1016	DBEST006	TOYOTA HILUX (VIGO)
1017	DBEST007	KIA RIO (TODOS)
1018	DBEST008	NISSAN SENTRA
	BPIT	<u>BRAZO PITMAN</u>
1019	DBPIT001	MAZDA 1600
1020	DBPIT002	MAZDA 2000
1021	DBPIT003	MAZDA 2200
1022	DBPIT004	TOYOTA 1000 (2K)
1023	DBPIT005	TOYOTA HILUX (12R)
1024	DBPIT006	TOYOTA STOUT II
1025	DBPIT007	MITSUBISHI L200
	ROT	<u>RÓTULAS</u>
1026	DROT001	43330-39045
1027	DROT002	43330-39045
1028	DROT003	43360-39015
1029	DROT004	8-94243-236
1030	DROT005	8-97235-777-0
1031	DROT006	SB-1091
1032	DROT007	SB-1092
1033	DROT008	SB-1131
1034	DROT009	SB-1372
1035	DROT010	SB-1442
1036	DROT011	SB-1521
1037	DROT012	SB-1522
1038	DROT013	SB-1542

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1039	DROT014	SB-1722
1040	DROT015	SB-1732
1041	DROT016	SB-2102
1042	DROT017	SB-2142
1043	DROT018	SB-2202
1044	DROT019	SB-2721
1045	DROT020	SB-2722
1046	DROT021	SB-2811
1047	DROT022	SB-2832
1048	DROT023	SB-2852
1049	DROT024	SB-2942L
1050	DROT025	SB-2942R
1051	DROT026	SB-3621
1052	DROT027	SB-3882
1053	DROT028	SB-4092
1054	DROT029	SB-4102
1055	DROT030	SB-4122
1056	DROT031	SB-4391
1057	DROT032	SB-4472R
1058	DROT033	SB-5081
1059	DROT034	SB-5081
1060	DROT035	SB-5143
1061	DROT036	SB-5144
1062	DROT037	SB-5154
1063	DROT038	SB-5272
1064	DROT039	SB-5282
1065	DROT040	SB-5302
1066	DROT041	SB-5311
1067	DROT042	SB-5361
1068	DROT043	SB-5361
1069	DROT044	SB-7153
1070	DROT045	SB-7154
1071	DROT046	SB-7155
1072	DROT047	SB-7542
1073	DROT048	SB-8022
	GPOL	GUARDA POLVO
1074	DGPOL001	PUNTA DE CHEVROLET AVEO

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1075	DGPOL002	PUNTA DE CHEVROLET D'MAX
1076	DGPOL003	PUNTA DE CHEVROLET CORSA
1077	DGPOL004	PUNTA DE CHEVROLET VITARA
1078	DGPOL005	PUNTA DE SUZUKI FORZA I
1079	DGPOL006	PUNTA DE SUZUKI FORZA II
1080	DGPOL007	AXIAL DE CHEVROLET D'MAX
1081	DGPOL008	AXIAL DEL CHEVROLET AVEO
1082	DGPOL009	AXIAL SUZUKI FORZA II
1083	DGPOL010	AXIAL DE VITARA
1084	DGPOL011	TRICETA DE CHEVROLET AVEO
1085	DGPOL012	TRICETA DE CHEVROLET 'MAX
1086	DGPOL013	TRICETA DE CHEVROLET CORSA
1087	DGPOL014	TRICETA DE CHEVROLET VITARA
1088	DGPOL015	TRICETA DE SUZUKI FORZA I
1089	DGPOL016	TRICETA DE SUZUKI FORZA II
	E	ESCAPE
	MESC	MÚLTIPLE DE ESCAPE
1090	EMESC001	AVEO (VARIOS)
1091	EMESC002	CHEVITAXI 1.4
1092	EMESC003	CHEVITAXI 1.6
1093	EMESC004	D'MAX
1094	EMESC005	CHEVROLET LUV 2200
1095	EMESC006	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1096	EMESC007	CHEVROLET LUV D'MAX 2500
1097	EMESC008	CHEVROLET LUV D'MAX 3000
1098	EMESC009	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
1099	EMESC010	TROOPER 2000
1100	EMESC011	ISUZU 1600 (KB 20)
1101	EMESC012	DATSUN 1200 (A12)
1102	EMESC013	DATSUN 1500 (J15)
1103	EMESC014	DATSUN 1600 (L16)
1104	EMESC015	NISSAN JUNIOR (H20)
1105	EMESC016	TOYOTA 1000 (2K)
1106	EMESC017	TOYOTA 1600 (12R)
1107	EMESC018	TOYOTA 2000 (5R)
1108	EMESC019	TOYOTA 2200 (4Y)
1109	EMESC020	TOYOTA 2700

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1110	EMESC021	MAZDA 1600
1111	EMESC022	MAZDA 2000
1112	EMESC023	MAZDA 2200
1113	EMESC024	SUZUKI FORZA I
1114	EMESC025	SUZUKI FORZA II
	CAT	<u>CATALIZADOR</u>
1115	ECAT001	5" X 1.5"
1116	ECAT002	5" X 2"
1117	ECAT003	5" X 2.5"
1118	ECAT004	7" X 1.5"
1119	ECAT005	7" X 2"
1120	ECAT006	7" X 2.5"
	ECON	<u>EMPAQUES CÓNICOS</u>
1121	EECON001	DATSUN 1200 (A12)
1122	EECON002	DATSUN 1500 (J15)
1123	EECON003	CHEVROLET CONDOR
1124	EECON004	ISUZU 1600 (KB 20)
1125	EECON005	ISUZU 2000
1126	EECON006	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1127	EECON007	CHEVROLET TROOPER
1128	EECON008	CHEVROLET USA
1129	EECON009	CHEVROLET VITARA
1130	EECON010	FORD 350
1131	EECON011	FORD 600
1132	EECON012	NISSAN JUNIOR (H20)
1133	EECON013	SUZUKI FORZA II
1134	EECON014	TOYOTA DYNA (13B)
1135	EECON015	TOYOTA HILUX (12R)
1136	EECON016	TOYOTA 1000 (2K)
1137	EECON017	TOYOTA STOUT 2200 (4Y)
1138	EECON018	TOYOTON
	EPLA	<u>EMPAQUES PLANOS</u>
1139	EEPLA001	TOYOTA 1000 (2K)
1140	EEPLA002	TOYOTA HILUX (12R)
1141	EEPLA003	TOYOTA 2000 (5R)
1142	EEPLA004	CHEVROLET VITARA
1143	EEPLA005	CHEVROLET AVEO (TODOS)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1144	EEPLA006	CHEVROLET TROOPER
1145	EEPLA007	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1146	EEPLA008	CHEVROLET SAN REMO
1147	EEPLA009	CHEVROLET D'MAX
1148	EEPLA010	MAZDA (TODOS)
1149	EEPLA011	MAZDA 1600
1150	EEPLA012	MAZDA 2000
1151	EEPLA013	MAZDA BT50
1152	EEPLA014	HYUNDAI ACCENT
1153	EEPLA015	HYUNDAI EXCEL
1154	EEPLA016	FIAT 1
1155	EEPLA017	KIA RIO (TODOS)
1156	EEPLA018	MITSUBISHI L200
1157	EEPLA019	DATSUN 1500 (J15)
	EANI	<u>EMPAQUES DE ANILLO</u>
1158	EEANI001	CHEVITAXI 1.4
1159	EEANI002	CHEVITAXI 1.6
1160	EEANI003	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
1161	EEANI004	CHEVROLET AVEO (VARIOS)
1162	EEANI005	CHEVROLET D'MAX
1163	EEANI006	CHEVROLET LUV 2200
1164	EEANI007	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1165	EEANI008	CHEVROLET LUV D'MAX 2500
1166	EEANI009	CHEVROLET LUV D'MAX 3000
1167	EEANI010	TROOPER 2000
1168	EEANI011	ISUZU 1600 (KB 20)
1169	EEANI012	DATSUN 1200 (A12)
1170	EEANI013	DATSUN 1500 (J15)
1171	EEANI014	DATSUN 1600 (L16)
1172	EEANI015	NISSAN JUNIOR (H20)
1173	EEANI016	TOYOTA 1000 (2K)
1174	EEANI017	TOYOTA 1600 (12R)
1175	EEANI018	TOYOTA 2000 (5R)
1176	EEANI019	TOYOTA 2200 (4Y)
1177	EEANI020	TOYOTA 2700
1178	EEANI021	MAZDA 1600
1179	EEANI022	MAZDA 2000

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1180	EEANI023	MAZDA 2200
1181	EEANI024	SUZUKI FORZA I
1182	EEANI025	SUZUKI FORZA II
	CCOL	CAUCHOS COLGANTES
1183	ECCOL001	CHEVROLET VITARA
1184	ECCOL002	CHEVROLET AVEO
1185	ECCOL003	DAEWOO
1186	ECCOL004	SUZUKI FORZA
1187	ECCOL005	UNIVERSAL
	F	FRENOS Y EMBRAGUE
	BFRE	BOMBA DE FRENO
1188	FBFRE001	DATSUN 1200 (A12)
1189	FBFRE002	DATSUN 1500 (J15)
1190	FBFRE003	NISSAN JUNIOR (H20)
1191	FBFRE004	SUZUKI FORZA I
1192	FBFRE005	SUZUKI FORZA II
1193	FBFRE006	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
1194	FBFRE007	CHEVROLET SAN REMO
1195	FBFRE008	CHEVROLET CORSA
1196	FBFRE009	CHEVROLET SPARK (TODOS)
1197	FBFRE010	CHEVROTET 2000
1198	FBFRE011	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1199	FBFRE012	ISUZU 1600 (KB 20)
1200	FBFRE013	TOYOTA 2000 (5R)
1201	FBFRE014	TOYOTA 2200 (4Y)
	CFMA	CABLE DE FRENO DE MANO
1202	FCFMA001	TOYOTA HILUX (12R)
1203	FCFMA002	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1204	FCFMA003	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
1205	FCFMA004	MAZDA 2000
	MFRE	MANGUERAS DE FRENO
1206	FMFRE001	DATSUN 1200 (A12)
1207	FMFRE002	DATSUN 1500 (J15)
1208	FMFRE003	TOYOTA 1600 (L16)
1209	FMFRE004	TOYOTA 2000 (5R)
1210	FMFRE005	MAZDA 1600
1211	FMFRE006	MAZDA 2000

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1212	FMFRE007	ISUZU 1600 (KB 20)
1213	FMFRE008	CHEVROLET 1800
1214	FMFRE009	CHEVROLET 2000
1215	FMFRE010	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1216	FMFRE011	CHEVROLET AVEO (TODOS)
1217	FMFRE012	CHEVROLET VITARA
1218	FMFRE013	LADA
1219	FMFRE014	SUZUKI FORZA I
1220	FMFRE015	SUZUKI FORZA II
1221	FMFRE016	MITSUBISHI MONTERO
	DFRE	<u>DISCOS DE FRENO</u>
1222	FDFRE001	BR3233
1223	FDFRE002	R101
1224	FDFRE003	R108
1225	FDFRE004	R109
1226	FDFRE005	R111
1227	FDFRE006	R122
	ZFRE	<u>ZAPATAS DE FRENO</u>
1228	FZFRE001	93740252
1229	FZFRE002	1360-S619
1230	FZFRE003	2172-590
1231	FZFRE004	BS1039ASD
1232	FZFRE005	BS550
1233	FZFRE006	BS550SB
1234	FZFRE007	BS608SD
1235	FZFRE008	BS710
1236	FZFRE009	BS814
1237	FZFRE010	BS8456
1238	FZFRE011	K1103
1239	FZFRE012	K1105
1240	FZFRE013	K9933
1241	FZFRE014	K9993
1242	FZFRE015	PS735SD
	ZAFRE	<u>ZAPATILLAS DE FRENO</u>
1243	FZAFRE001	SC120A
1244	FZAFRE002	SC1500R
1245	FZAFRE003	SC20093

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
1246	FZAFRE004	SC20103R
1247	FZAFRE005	SC20113R
1248	FZAFRE006	SC20123R
1249	FZAFRE007	SC2658R
1250	FZAFRE008	SC277R
1251	FZAFRE009	SC30183R
1252	FZAFRE010	SC30233R
1253	FZAFRE011	SC3023R
1254	FZAFRE012	SC3535
1255	FZAFRE013	SC380463R
1256	FZAFRE014	SC40093R
1257	FZAFRE015	SC40123R
1258	FZAFRE016	SC40373R
1259	FZAFRE017	SC40493R
1260	FZAFRE018	SC40583R
1261	FZAFRE019	SC40683R
1262	FZAFRE020	SC446R
1263	FZAFRE021	SC4516
1264	FZAFRE022	SC4518R
1265	FZAFRE023	SC4521R
1266	FZAFRE024	SC4532R
1267	FZAFRE025	SC4558
1268	FZAFRE026	SC47567R
1269	FZAFRE027	SC47567R
1270	FZAFRE028	SC47571R
1271	FZAFRE029	SC47593R
1272	FZAFRE030	SC60063R
1273	FZAFRE031	SC7634R
1274	FZAFRE032	SC7636R
1275	FZAFRE033	SC7638R
1276	FZAFRE034	SC80033R
1277	FZAFRE035	SC80083R
1278	FZAFRE036	SC80093R
1279	FZAFRE037	SC80133R
1280	FZAFRE038	SC80133R
1281	FZAFRE039	SC80163R
1282	FZAFRE040	SC80203R

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1283	FZAFRE041	SC80204R
1284	FZAFRE042	SC80205R
1285	FZAFRE043	SC80453R
1286	FZAFRE044	SC80463R
1287	FZAFRE045	SC80493R
1288	FZAFRE046	SC80933R
	CMFRE	<u>CAUCHOS DE MORDAZA DE FRENO</u>
1289	FCMFRE001	CHEVROLET 1800
1290	FCMFRE002	CHEVROLET 2000
1291	FCMFRE003	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1292	FCMFRE004	CHEVROLET 2.4
1293	FCMFRE005	CHEVROLET 2.2
1294	FCMFRE006	CHEVROLET 2.5
1295	FCMFRE007	CHEVROLET 3000
1296	FCMFRE008	CHEVROLET VITARA
1297	FCMFRE009	CHEVROLET SPARK
1298	FCMFRE010	CHEVROLET AVEO
1299	FCMFRE011	CHEVROLET CORSA
1300	FCMFRE012	CHEVROLET SAN REMO
1301	FCMFRE013	DATSUN 1200 (A12)
1302	FCMFRE014	DATSUN 1600 (L16)
1303	FCMFRE015	DATSUN 1800
1304	FCMFRE016	MAZDA 2000
1305	FCMFRE017	MAZDA 2200
1306	FCMFRE018	MAZDA BT50
1307	FCMFRE019	SUZUKI FORZA I
1308	FCMFRE020	SUZUKI FORZA II
1309	FCMFRE021	MITUBISHI L200
1310	FCMFRE022	HYUNDAI ACCENT
1311	FCMFRE023	HYUNDAI EXCEL
1312	FCMFRE024	HYUNDAI TUCSON
1313	FCMFRE025	HYUNDAI H100
1314	FCMFRE026	TOYOTA HILUX (12R)
1315	FCMFRE027	TOYOTA STOUT II
1316	FCMFRE028	TOYOTA VIGO
1317	FCMFRE029	TOYOTA COROLLA
1318	FCMFRE030	YOTOTA CORONA

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1319	FCMFRE031	FORD 150
1320	FCMFRE032	FORD 250
1321	FCMFRE033	FORD 350
1322	FCMFRE034	KIA RIO
1323	FCMFRE035	KIA CERATO
	RBFRE	<u>REPARACIÓN DE LA BOMBA DE FRENO</u>
1324	FRBFRE001	SK1185
1325	FRBFRE002	SK1363
1326	FRBFRE003	SK1585
1327	FRBFRE004	SK1759
1328	FRBFRE005	SK20471
1329	FRBFRE006	SK21081C3
1330	FRBFRE007	SK40441
1331	FRBFRE008	SK40521
1332	FRBFRE009	SK41551
1333	FRBFRE010	SK42081
1334	FRBFRE011	SK44311
1335	FRBFRE012	SK50341
1336	FRBFRE013	SK51071C
1337	FRBFRE014	SK51751
1338	FRBFRE015	SK61541
1339	FRBFRE016	SK61681
1340	FRBFRE017	SK61951
1341	FRBFRE018	SK80291
1342	FRBFRE019	SK80291
1343	FRBFRE020	SK80451
1344	FRBFRE021	SK81551
1345	FRBFRE022	SK82071
1346	FRBFRE023	SK8211
1347	FRBFRE024	SK89041
1348	FRBFRE025	SP7414
1349	FRBFRE026	TK-S203
1350	FRBFRE027	TK-T427
	HFRE	<u>HIDROVAC DE FRENO</u>
1351	FHFRE001	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1352	FHFRE002	TOYOTA 2200 (4Y)
1353	FHFRE003	SUZUKI FORZA II

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1354	FHFRE004	SUZUKI FORZA II
1355	FHFRE005	TROOPER 2000
1356	FHFRE006	MAZDA 2000
1357	FHFRE007	MAZDA 2200
	CHFRE	<u>CAUCHOS DE HIDROVAC DE FRENO</u>
1358	FCHFRE001	CHEVROLET SAN REMO
1359	FCHFRE002	CHEVROLET 2000
1360	FCHFRE003	SUZUKI FORZA I
1361	FCHFRE004	SUZUKI FORZA II
1362	FCHFRE005	TOYOTA 2000 (5R)
	PFRE	<u>PASTILLAS DE FRENO</u>
	K	KASHIMA
1363	FPFREK001	7155
1364	FPFREK002	10217
1365	FPFREK003	10232
1366	FPFREK004	96446176
1367	FPFREK005	04465-OK300-PLUS
1368	FPFREK006	04465-42071
1369	FPFREK007	04465-42071
1370	FPFREK008	04465-OK130
1371	FPFREK009	04465-OK160
1372	FPFREK010	04465-OK160
1373	FPFREK011	0-K75B-33-28Z-PLUS
1374	FPFREK012	1605974-PLUS
1375	FPFREK013	58101-02A10-PLUS
1376	FPFREK014	58101-4HA00-PLUS
1377	FPFREK015	58101-HIA10-PLUS
1378	FPFREK016	7117-MD194-PLUS
1379	FPFREK017	7153-MD242-KS1
1380	FPFREK018	7188-MD285-PLUS
1381	FPFREK019	7197-M296-PLUS
1382	FPFREK020	7197-MD296-KS1
1383	FPFREK021	7205-MD438-EV
1384	FPFREK022	7219-MD466-PLUS
1385	FPFREK023	7220-MD320-PLUS
1386	FPFREK024	7228-MD333-PLUS
1387	FPFREK025	7241-MD349-PLUS

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1388	FPFREK026	7250MD359
1389	FPFREK027	7253-MD363-KS1
1390	FPFREK028	7253-MD363-PLUS
1391	FPFREK029	7267-MD378-KS1
1392	FPFREK030	7298-MD611-PLUS
1393	FPFREK031	7305-MD418-KS1
1394	FPFREK032	7331-MD451-KS1
1395	FPFREK033	736-MD31-KS1
1396	FPFREK034	7389-MD510
1397	FPFREK035	7389-MD510-PLUS
1398	FPFREK036	7389-MD-510-PLUS
1399	FPFREK037	7435-MD556-PLUS
1400	FPFREK038	7487-MD606-EV
1401	FPFREK039	7545A-MD667-PLUS
1402	FPFREK040	7557-MD-677-KS1
1403	FPFREK041	7559-MD680-PLUS
1404	FPFREK042	7563-MD688-PLUS
1405	FPFREK043	7585-MD579-PLUS
1406	FPFREK044	7639-MD772-PLUS
1407	FPFREK045	7641-MD774
1408	FPFREK046	7671-MD799-PLUS
1409	FPFREK047	7703-MD830-PLUS
1410	FPFREK048	7706-MD833-PLUS
1411	FPFREK049	7742-D867
1412	FPFREK050	7767-MD889-PLUS
1413	FPFREK051	7779-MD1035-KS1
1414	FPFREK052	7784-MD905-PLUS
1415	FPFREK053	7825-MD924-PLUS
1416	FPFREK054	7843-MD941-PLUS
1417	FPFREK055	7877-MD976-PLUS
1418	FPFREK056	7915-MD1011-PLUS
1419	FPFREK057	7939-MD1036-PLUS
1420	FPFREK058	8200-MD1094-PLUS
1421	FPFREK059	8266-MD1156-PLUS
1422	FPFREK060	8268-MD1158-PLUS
1423	FPFREK061	8307-MD1188-PLUS
1424	FPFREK062	8614-MD1295-PLUS

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
1425	FPFREK063	BP1472
1426	FPFREK064	CD-3047M/DC
1427	FPFREK065	CD-8350/DC
1428	FPFREK066	D864
1429	FPFREK067	D976
1430	FPFREK068	DB1366-PLUS
1431	FPFREK069	DC93311068
1432	FPFREK070	E8BZ-2001-A
1433	FPFREK071	FDB1498
1434	FPFREK072	FDB195-KS1
1435	FPFREK073	FDB648-KS1
1436	FPFREK074	GBKD-012
1437	FPFREK075	GDB3238NF
1438	FPFREK076	GM19278684
1439	FPFREK077	HB90722A-KS1
1440	FPFREK078	KB1107-PLUS
1441	FPFREK079	L0540-PLUS
1442	FPFREK080	MD1035
1443	FPFREK081	MD-1105
1444	FPFREK082	MD1173
1445	FPFREK083	MD12210
1446	FPFREK084	MD208
1447	FPFREK085	MD297
1448	FPFREK086	MD320NF
1449	FPFREK087	MD378
1450	FPFREK088	MD696
1451	FPFREK089	MD798NF
1452	FPFREK090	MD866
1453	FPFREK091	OK60A-33-28Z
1454	FPFREK092	OK9D0-33-28Z
1455	FPFREK093	PC7520M-72
1456	FPFREK094	PDB648-KS1
1457	FPFREK095	SP1158
1458	FPFREK096	SP1172-PLUS
1459	FPFREK097	UMY1-33-28ZA-PLUS
1460	FPFREK098	Y02-89
1461	FPFREK099	ZX726

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	d	<u>dlb</u>
1462	FPFREd001	1366D319
1463	FPFREd002	D1036
1464	FPFREd003	D1188
1465	FPFREd004	D1304
1466	FPFREd005	D1304
1467	FPFREd006	D1447
1468	FPFREd007	D194
1469	FPFREd008	D296
1470	FPFREd009	D296
1471	FPFREd010	D296C
1472	FPFREd011	D297
1473	FPFREd012	D320
1474	FPFREd013	D333
1475	FPFREd014	D363
1476	FPFREd015	D451
1477	FPFREd016	D797
1478	FPFREd017	D7970
1479	FPFREd018	DB1368
1480	FPFREd019	DB1681C
1481	FPFREd020	DL2012
1482	FPFREd021	DL2013
1483	FPFREd022	DL2019
1484	FPFREd023	DL2025
1485	FPFREd024	DL2025
1486	FPFREd025	DL2028
1487	FPFREd026	DL2029
	CP	<u>CAUCHOS DE PULMON</u>
1488	FCP001	16
1489	FCP002	20
1490	FCP003	24
1491	FCP004	30
	CZAP	<u>CALIBRADOR DE ZAPATAS</u>
1492	FCZAP001	TOYOTA 2200 (4Y)
1493	FCZAP002	TOYOTA 2000 (5R)
1494	FCZAP003	TOYOTA HILUX (12R)
	CRUE	<u>CILINDRO DE RUEDA</u>

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1495	FCRUE001	DATSUN 1200 (A12)
1496	FCRUE002	DATSUN 1500 (J15)
1497	FCRUE003	NISSAN JUNIOR (H20)
1498	FCRUE004	TOYOTA 2000 (5R)
1499	FCRUE005	TOYOTA HILUX (12R)
1500	FCRUE006	MAZDA 1600
1501	FCRUE007	SUZUKI FORZA I
1502	FCRUE008	SUZUKI FORZA II
1503	FCRUE009	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1504	FCRUE010	CHEVROLET VITARA
1505	FCRUE011	CHEVROLET SPARK (TODOS)
1506	FCRUE012	CHEVROLET AVEO (TODOS)
1507	FCRUE013	KIA RIO (TODOS)
1508	FCRUE014	MAZDA 2000
1509	FCRUE015	FIAT 1
1510	FCRUE016	LADA
	PCR	PURGAS DE CILINDRO DE RUEDA
1511	FPCR001	6mmc1.25mm
1512	FPCR002	8mmx1.25mm
1513	FPCR003	10mmx1.25mm
1514	FPCR004	12mmx1.25mm
1515	FPCR005	1/4" HILO GRUESO
1516	FPCR006	5/16" HILO GRUESO
1517	FPCR007	7/16" HILO FINO
1518	FPCR008	PURGA PARA LADA RUSO
	CACE	CABLE DE ACELERADOR
1519	FCACE001	DATSUN 1200 (A12)
1520	FCACE002	DATSUN 1500 (J15)
1521	FCACE003	NISSAN JUNIOR (H20)
1522	FCACE004	TOYOTA 1600
1523	FCACE005	TOYOTA 2000 (5R)
1524	FCACE006	TOYOTA 3Y
1525	FCACE007	TOYOTA 2200 (4Y)
1526	FCACE008	TOYOTA COROLLA
1527	FCACE009	CHEVROLET 1600
1528	FCACE010	CHEVROLET 2000
1529	FCACE011	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1530	FCACE012	CHVEROLET 2200
1531	FCACE013	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
1532	FCACE014	SUZUKI FORZA I
1533	FCACE015	SUZUKI FORZA II
1534	FCACE016	MAZDA 2200
	PEM	<u>PLATOS DE EMBRAGUE</u>
	E	<u>EXEDY</u>
1535	FPEME001	ACD54
1536	FPEME002	DWK039
1537	FPEME003	DYC530
1538	FPEME004	EMK1037
1539	FPEME005	GM606111U
1540	FPEME006	HY512103U
1541	FPEME007	IC613
1542	FPEME008	ISC506
1543	FPEME009	ISC529
1544	FPEME010	ISC547
1545	FPEME011	ISC550
1546	FPEME012	ISC588
1547	FPEME013	ISC612
1548	FPEME014	ISC613
1549	FPEME015	ISC617
1550	FPEME016	KDW18B
1551	FPEME017	MBC503
1552	FPEME018	MBC510
1553	FPEME019	MZC538
1554	FPEME020	MZC565
1555	FPEME021	MZC567
1556	FPEME022	NCL874
1557	FPEME023	NSC501
1558	FPEME024	NSC501
1559	FPEME025	NSC506
1560	FPEME026	NSC511
1561	FPEME027	NSC557
1562	FPEME028	SZC509
1563	FPEME029	SZC522
1564	FPEME030	SZC527

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1565	FPEME031	SZC559
1566	FPEME032	SZC900
1567	FPEME033	TYC517
1568	FPEME034	TYC522
1569	FPEME035	TYC572
1570	FPEME036	TYC574
1571	FPEME037	VKD80007
	DEM	<u>DISCOS DE EMBRAGUE</u>
	E	<u>EXEDY</u>
1572	FDEME001	DHD001U
1573	FDEME002	HYD103U
1574	FDEME003	HYD104U
1575	FDEME004	HYD104UF
1576	FDEME005	ISD023U
1577	FDEME006	ISD104US
1578	FDEME007	ISD109US
1579	FDEME008	ISD117U
1580	FDEME009	ISD14
1581	FDEME010	MB081U
1582	FDEME011	MBD001U
1583	FDEME012	MBD006U
1584	FDEME013	MBD022U
1585	FDEME014	MBD022UF
1586	FDEME015	MBD057U
1587	FDEME016	MBD081U
1588	FDEME017	MZD004U
1589	FDEME018	MZD007US
1590	FDEME019	MZD021U
1591	FDEME020	MZD042US
1592	FDEME021	MZD053U
1593	FDEME022	NDS036
1594	FDEME023	NSD004U
1595	FDEME024	NSD026
1596	FDEME025	NSD029U
1597	FDEME026	NSD035U
1598	FDEME027	NSD036
1599	FDEME028	NSD036U

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1600	FDEME029	NSD053UA
1601	FDEME030	NW-6694
1602	FDEME031	NW-7967
1603	FDEME032	NW-7998
1604	FDEME033	NW-8230
1605	FDEME034	NW-9294
1606	FDEME035	NW-9599A
1607	FDEME036	NW-9916
1608	FDEME037	NW-9942
1609	FDEME038	NW-9985
1610	FDEME039	OPD102U
1611	FDEME040	OPD105U
1612	FDEME041	SZD005
1613	FDEME042	SZD020U
1614	FDEME043	TYD015U
1615	FDEME044	TYD034U
1616	FDEME045	TYD057U
1617	FDEME046	TYD078U
1618	FDEME047	TYD112U
1619	FDEME048	TYD135U
	BEM	<u>BOMBA DE EMBRAGUE</u>
1620	FBEM001	DATSUN 1200 (A12)
1621	FBEM002	DATSUN 1500 (J15)
1622	FBEM003	TOYOTA 2000 (5R)
1623	FBEM004	MAZDA 1600
1624	FBEM005	MAZDA 2000
1625	FBEM006	ISUZU 1600 (KB 20)
1626	FBEM007	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1627	FBEM008	CHEVROLET CORSA WIN
1628	FBEM009	CHEVROLET AVEO (TODOS)
	RBE	<u>REPARACIÓN DE BOMBA DE EMBRAGUE</u>
1629	FRBE001	210-46561
1630	FRBE002	C-1090
1631	FRBE003	SK1363
1632	FRBE004	SK1585N
1633	FRBE005	SK1791
1634	FRBE006	SK1915-2

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1635	FRBE007	SK1939N
1636	FRBE008	SK20461
1637	FRBE009	SK212412
1638	FRBE010	SK30191
1639	FRBE011	SK30941N
1640	FRBE012	SK31151
1641	FRBE013	SK31151-2
1642	FRBE014	SK31171S
1643	FRBE015	SK31861
1644	FRBE016	SK40441
1645	FRBE017	SK43691-2
1646	FRBE018	SK44311
1647	FRBE019	SK53661
1648	FRBE020	SK793P
1649	FRBE021	SK80491
1650	FRBE022	SK81511
1651	FRBE023	SK81781
1652	FRBE024	SK818513
1653	FRBE025	SK82151
1654	FRBE026	SK82171
1655	FRBE027	SK82461
1656	FRBE028	SK82791
1657	FRBE029	SK83771
	REA	REPARACIÓN DE EMBRAGUE AUXILIAR
1658	FREA001	SK795
1659	FREA002	SK905
1660	FREA003	SK1099
1661	FREA004	SK44221
	CEM	CABLE DE EMBRAGUE
1662	FCEM001	ISUZU 1600 (KB 20)
1663	FCEM002	ISUZU 2000
1664	FCEM003	ISUZU 2300
1665	FCEM004	CHEVROLET VITARA
1666	FCEM005	HYUNDAI EXCEL
1667	FCEM006	CHEVROLET SAN REMO
1668	FCEM007	CHEVROLET CORSA WIN
1669	FCEM008	TOYOTA 1000 (2K)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	CVEL	<u>CABLE DE VELOCÍMETRO</u>
1670	FCVEL001	DATSUN 1200 (A12)
1671	FCVEL002	DATSUN 1500 (J15)
1672	FCVEL003	NISSAN JUNIOR (H20)
1673	FCVEL004	TOYOTA HILUX (12R)
1674	FCVEL005	TOYOTA 2000 (5R)
1675	FCVEL006	TOYOTA 2200 (4Y)
1676	FCVEL007	TOYOTA DYNA (13B)
1677	FCVEL008	TOYOTA 1000 (2K)
1678	FCVEL009	SUZUKI FORZA I
1679	FCVEL010	SUZUKI FORZA II
1680	FCVEL011	CHEVROLET AVEO (TODOS)
1681	FCVEL012	CHEVROLET CORSA WIN
1682	FCVEL013	CHEVROLET 2000
1683	FCVEL014	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1684	FCVEL015	ISUZU 1600 (KB 20)
	GAL	<u>GALLETAS</u>
1685	FGAL001	CHEVROLET AVEO
1686	FGAL002	CHEVROLET SPARK
1687	FGAL003	CHEVROLET CORSA
1688	FGAL004	CHEVROLET SAIL
1689	FGAL005	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
1690	FGAL006	CHEVROLET VITARA 5P
1691	FGAL007	CHEVROLET D'MAX A GASOLINA
1692	FGAL008	CHEVROLET D'MAX A DIESEL
1693	FGAL009	CHEVROLET D'MAX 4X4
1694	FGAL010	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1695	FGAL011	CHEVROLET G200
1696	FGAL012	NISSAN TIIDA
1697	FGAL013	NISSAN FRONTIER
1698	FGAL014	TOYOTA VIGO
1699	FGAL015	MAZDA BT50
1700	FGAL016	MAZDA 2200
1701	FGAL017	MAZDA 2000
1702	FGAL018	SUZUKI FORZA I
1703	FGAL019	SUZUKI FORZA II
	P	<u>PARTES ELÉCTRICAS</u>

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	BA	<u>BATERIAS</u>
	B	BOSCH
1704	PBAB001	NS40FE
1705	PBAB002	N40ST
1706	PBAB003	N40FE
1707	PBAB004	42FE
1708	PBAB005	42FEI
1709	PBAB006	42HP
1710	PBAB007	42HPI
1711	PBAB008	24FE
1712	PBAB009	24FEI
1713	PBAB010	34FE
1714	PBAB011	34FEI
1715	PBAB012	24HP
1716	PBAB013	24HPI
1717	PBAB014	34HP
1718	PBAB015	34HPI
1719	PBAB016	27FE
1720	PBAB017	27FEI
1721	PBAB018	30HHD
1722	PBAB019	N100FE
1723	PBAB020	N100HD
1724	PBAB021	N150FE
1725	PBAB022	N150HD
	BO	<u>BOBINAS</u>
1726	PBO001	DATSUN 1200 (A12)
1727	PBO002	DATSUN 1400 (A14)
1728	PBO003	DATSUN 1500 (J15)
1729	PBO004	NISSAN JUNIOR (H20)
1730	PBO005	TOYOTA 1000 (2K)
1731	PBO006	TOYOTA HILUX (12R)
1732	PBO007	TOYOTA 2000 (5R)
1733	PBO008	TOYOTA 2200 (3Y/4Y)
1734	PBO009	TOYOTA STOUT II
1735	PBO010	TOYOTA DYNA (13B)
1736	PBO011	TOYOTA TERCEL
1737	PBO012	ISUZU 1600 (KB 20)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1738	PBO013	ISUZU 1800
1739	PBO014	CHEVROLET TROOPER 2000
1740	PBO015	CHEVROLET TROOPER 2300
1741	PBO016	CHEVROLET TROOPER 2.2
1742	PBO017	CHEVROLET D'MAX
1743	PBO018	CHEVROLET NHR
1744	PBO019	CHEVROLET SAN REMO
1745	PBO020	CHEVROLET VITARA
1746	PBO021	CHEVROLET GRAND VITARA
1747	PBO022	CHEVROLET SPARK I
1748	PBO023	CHEVROLET SPARK II
1749	PBO024	CHEVROLET AVEO 1.4
1750	PBO025	CHEVROLET AVEO 1.6
1751	PBO026	CHEVROLET AVEO 1.5
1752	PBO027	CHEVROLET CORSA WIN
1753	PBO028	CHEVROLET CORSA EVOLUTION
1754	PBO029	SUZUKI FORZA I
1755	PBO030	SUZUKI FORZA II
1756	PBO031	MAZDA 323
1757	PBO032	MAZDA 1600
1758	PBO033	MAZDA 2000
1759	PBO034	MAZDA 2200
1760	PBO035	MAZDA 2600
1761	PBO036	MAZDA BT50
1762	PBO037	MAZDA 1000
1763	PBO038	DAEWOO (TODOS)
1764	PBO039	HYUNDAI ACCENT
1765	PBO040	HYUNDAI EXCEL
1766	PBO041	HYUNDAI H1
1767	PBO042	HYUNDAI 3000
1768	PBO043	MITSUBISHI L200
1769	PBO044	MITSUBISHI MONTERO
1770	PBO045	LADA
	MAR	MOTOR DE ARRANQUE
1771	PMAR001	23300-1581
1772	PMAR002	23300-H0101
1773	PMAR003	23300-H5

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1774	PMAR004	28100-40014
1775	PMAR005	8088-18-400
1776	PMAR006	8-94384-314-1
1777	PMAR007	DAEWOODG/RSTR
1778	PMAR008	HS-8-94156-671
1779	PMAR009	I/ZC16ZSTR
1780	PMAR010	M/ZFESTR
1781	PMAR011	M/ZMODERNO16002HSTR
1782	PMAR012	MA003
1783	PMAR013	MA061
1784	PMAR014	S/ZBALENOG/RSTR
1785	PMAR015	TOY12RSTR
	ALT	<u>ALTERNADOR</u>
1786	PALT001	DATSUN (TODOS)
1787	PALT002	TOYOTA (TODOS)
1788	PALT003	MAZDA (TODOS)
1789	PALT004	CHEVROLET AVEO (TODOS)
1790	PALT005	CHEVROLET VITARA
1791	PALT006	CHEVROLET NHR
1792	PALT007	CHEVROLET TROOPER 2000
1793	PALT008	SUZUKI FORZA I
1794	PALT009	SUZUKI FORZA II
1795	PALT010	ISUZU (TODOS)
	HA	<u>HALÓGENOS</u>
	H1	H1
1796	PHAH1001	12 VOLTIOS
1797	PHAH1002	55 WATS
1798	PHAH1003	100 WATS
1799	PHAH1004	24 VOLTIOS
1800	PHAH1005	55 WATS
1801	PHAH1006	100 WATS
	H3	H3
1802	PHAH3001	12 VOLTIOS
1803	PHAH3002	55 WATS
1804	PHAH3003	100 WATS
1805	PHAH3004	24 VOLTIOS
1806	PHAH3005	55 WATS

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1807	PHAH3006	100 WATS
	H4	H4
1808	PHAH4001	12 VOLIOS
1809	PHAH4002	60/55 WATS
1810	PHAH4003	100/90 WATS
1811	PHAH4004	24 VOLTIOS
1812	PHAH4005	60/55 WATS
1813	PHAH4006	100/90 WATS
	H7	H7
1814	PHAH7001	12 VOLTIOS
1815	PHAH7002	55 WATS
1816	PHAH7003	100 WATS
1817	PHAH7004	24 VOLTIOS
1818	PHAH7005	55 WATS
1819	PHAH7006	100 WATS
	H8	H8
1820	PHAH8001	12 VOLTIOS
1821	PHAH8002	55 WATS
1822	PHAH8003	100 WATS
1823	PHAH8004	24 VOLTIOS
1824	PHAH8005	55 WATS
1825	PHAH8006	100 WATS
	H11	H11
1826	PHAH11001	12 VOLTIOS
1827	PHAH11002	55 WATS
1828	PHAH11003	100 WATS
1829	PHAH11004	24 VOLTIOS
1830	PHAH11005	55 WATS
1831	PHAH11006	100 WATS
	VEN	<u>VENTILADORES</u>
1832	PVEN001	TOYOTA 2200 (4Y)
1833	PVEN002	TOYOTA 1600 (12R)
1834	PVEN003	DATSUN 1200 (A12)
1835	PVEN004	DATSUN 1500 (J15)
1836	PVEN005	MAZDA 1600
1837	PVEN006	MAZDA 1800
1838	PVEN007	MAZDA 2000

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1839	PVEN008	MAZDA 2200
1840	PVEN009	ISUZU 1600 (KB20)
1841	PVEN010	ISUZU 1800
	BGAS	BOYA DE GASOLINA
1842	PBGAS001	25060-B5000
1843	PBGAS002	25060-G1000
1844	PBGAS003	34810-60A01
1845	PBGAS004	34810-60A11
1846	PBGAS005	34810-60B00
1847	PBGAS006	5-83141-033-2
1848	PBGAS007	83320-89801
1849	PBGAS008	8-94222-9742
1850	PBGAS009	8-94318-3080
1851	PBGAS010	CL-9569
1852	PBGAS011	CL-9600
	BU	BUJÍAS
	N	NGK
1853	PBUN001	C7HSA
1854	PBUN002	CR8E
1855	PBUN003	D8HA
1856	PBUN004	BKR5EYA-11
1857	PBUN005	BKR5EKC
1858	PBUN006	BPR5EY
1859	PBUN007	BPR5ES
1860	PBUN008	BPR6ES
	TOY	TOYOTA
1861	PBUTOY001	90919-01064
1862	PBUTOY002	90919-01176
1863	PBUTOY003	90919-01235
	CH	CHAMPION
1864	PBUCH001	CJ8
1865	PBUCH002	N9YC
1866	PBUCH003	504N21
1867	PBUCH004	810RA8HC
1868	PBUCH005	N12YC
1869	PBUCH006	RS12YC
1870	PBUCH007	J18YC

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1871	PBUCH008	430RCSYC4
1872	PBUCH009	841J8C
1873	PBUCH010	RC21
1874	PBUCH011	RC10YC4
	VBU	<u>VASOS DE BUJÍA</u>
1875	PVBU001	TOYOTA (TODOS)
	CBB	<u>CAUCHO PARA BASE DE BUJÍA</u>
1876	PCBB001	TOYOTA (TODOS)
	SBU	<u>SUPLE PARA BUJÍA</u>
1877	PSBU001	ELECTRÓNICO
1878	PSBU002	ROSCA CORTA CON ANILLO
1879	PSBU003	ROSCA LARGA CON ANILLO
	RDIS	<u>ROTOR DE DISTRIBUIDOR</u>
1880	PRDIS001	21 215
1881	PRDIS002	EX72037
1882	PRDIS003	YR104
1883	PRDIS004	YR106
1884	PRDIS005	YR206
1885	PRDIS006	YR303
1886	PRDIS007	YR309
1887	PRDIS008	YR317
1888	PRDIS009	YR803
	MEN	<u>MÓDULO DE ENCENDIDO</u>
1889	PMEN001	FORD 350
1890	PMEN002	SUZUKI FORZA II
1891	PMEN003	HYUNDAI ACCENT
1892	PMEN004	UNIVERSAL
	PLA	<u>PLATINO</u>
1893	PPLA001	TOYOTA (TODOS)
1894	PPLA002	DATSUN (TODOS)
1895	PPLA003	ISUZU (TODOS)
1896	PPLA004	MAZDA (TODOS)
1897	PPLA005	FORD USA
	CON	<u>CONDENSO</u>
1898	PCON001	TOYOTA (TODOS)
1899	PCON002	DATSUN (TODOS)
1900	PCON003	ISUZU (TODOS)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1901	PCON004	MAZDA (TODOS)
1902	PCON005	FORD USA
	BEN	<u>BÉNDIX</u>
1903	PBEN001	482
1904	PBEN002	612
1905	PBEN003	1043
1906	PBEN004	1048
1907	PBEN005	10003
1908	PBEN006	0053
1909	PBEN007	0108
1910	PBEN008	0111
1911	PBEN009	0140
1912	PBEN010	0144
1913	PBEN011	0243
1914	PBEN012	0327
1915	PBEN013	0349
1916	PBEN014	0351
1917	PBEN015	0352
1918	PBEN016	0382
1919	PBEN017	0450
1920	PBEN018	0456
1921	PBEN019	0498
1922	PBEN020	0499
1923	PBEN021	0535
1924	PBEN022	0576
1925	PBEN023	0595
1926	PBEN024	0617
1927	PBEN025	0623
1928	PBEN026	0745
1929	PBEN027	0747
1930	PBEN028	075228011-41011
1931	PBEN029	0770
1932	PBEN030	0818
1933	PBEN031	0831
1934	PBEN032	0837
1935	PBEN033	0853
1936	PBEN034	086164541

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1937	PBEN035	0947
1938	PBEN036	100-770
1939	PBEN037	1-01-0450
1940	PBEN038	2340-108
1941	PBEN039	54-8304
1942	PBEN040	600-1048
1943	PBEN041	MD611372
1944	PBEN042	VK28061990
	AAR	<u>AUTOMÁTICO DE ARRANQUE</u>
1945	PAAR001	SS-1211
1946	PAAR002	SS-1507
1947	PAAR003	SS-1608
1948	PAAR004	SS-1613
1949	PAAR005	SS-1660
1950	PAAR006	SS-1707
1951	PAAR007	ZM1684
1952	PAAR008	ZM419-93
1953	PAAR009	ZM573
1954	PAAR010	ZM591
1955	PAAR011	ZM660
1956	PAAR012	ZM696
1957	PAAR013	ZM703
1958	PAAR014	ZM708
1959	PAAR015	ZM760
1960	PAAR016	ZM775
1961	PAAR017	ZM860
	SEL	<u>SELENOIDE</u>
1962	PSEL001	DATSUN 1200 (A12)
1963	PSEL002	CHEVROLET 1600
1964	PSEL003	CHEVROLET 1800
1965	PSEL004	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
1966	PSEL005	CHEVROLET SAN REMO
1967	PSEL006	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
1968	PSEL007	TOYOTA 2200 (4Y)
1969	PSEL008	LADA
	RCA	<u>RELAY DE CARGA</u>
1970	PRCA001	AVR 551

N°	CÓDIGO	ÍTEM
1971	PRCA002	AVR 613
1972	PRCA003	AVR 712
1973	PRCA004	AVR 811
1974	PRCA005	AVR 828
1975	PRCA006	AVR 829
	MRE	<u>MINI RELAY</u>
1976	PMRE001	12 VOLTIOS
1977	PMRE002	24 VOLTIOS
	TAC	<u>TROMPO DE ACEITE</u>
1978	PTAC001	CHEVROLET (G200/2300/1800/1600)/TOYOTA (4Y/5R/12R)
1979	PTAC002	CHEVROLET AVEO/CORSA/SPARK
1980	PTAC003	SUZUKI FORZA I/II/VITARA
	TTE	<u>TROMPO DE TEMPERATURA</u>
1981	PTTE001	CHEVROLET (TODOS)
1982	PTTE002	TOYOTA (TODOS)
1983	PTTE003	MAZDA 2000
	TEL	<u>TROMPO DE ELECTROVENTILADOR</u>
1984	PTEL001	SUZUKI FORZA I
1985	PTEL002	SUZUKI FORZA II
1986	PTEL003	HYUNDAI ACCENT
	TRE	<u>TROMPO DE RETRO</u>
1987	PTRE001	DATUSN (TODOS)
1988	PTRE002	TOYOTA (TODOS)
1989	PTRE003	MAZDA 2000
1990	PTRE004	SUZUKI FORZA I
1991	PTRE005	CHEVROLET VITARA (TODOS)
1992	PTRE006	TROOPER 2000
1993	PTRE007	TROOPER 2300
	TST	<u>TROMPO DE STOP</u>
1994	PTST001	DATSUN (TODOS)
1995	PTST002	TOYOTA (TODOS)
1996	PTST003	CHEVROLET AVEO
1997	PTST004	CHEVROLET VITARA
1998	PTST005	SUZUKI FORZA I Y II
	TSC	<u>TROMPO SELENOIDE DE CARBURADOR</u>
1999	PTSC001	DATSUN 1200 (A12)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2000	PTSC002	TOYOTA 2000 (5R)
2001	PTSC003	ISUZU 1800
2002	PTSC004	TOYOTA HILUX (12R)
2003	PTSC005	TOYOTA 2200 (4Y)
	RVO	<u>RECTIFICADOR DE VOLTAJE</u>
2004	PRVO001	TOYOTA (TODOS)
2005	PRVO002	DATSUN (TODOS)
2006	PRVO003	SUZUKI FORZA I
2007	PRVO004	SUZUKI FORZA II
2008	PRVO005	CHEVROLET ISUZU (TODOS)
2009	PRVO006	CHEVROLET VITARA
2010	PRVO007	CHEVROLET AVEO
2011	PRVO008	CHEVROLET D'MAX
2012	PRVO009	MAZDA 2200
	SLU	<u>SWITCH DE LUCES</u>
2013	PSLU001	1 TIEMPO
2014	PSLU002	2 TIEMPOS
2015	PSLU003	DE PISO
	SAR	<u>SWITCH DE ARRANQUE</u>
2016	PSAR001	DATSUN 1500 (J15)
2017	PSAR002	DATSUN 1200 (A12)
2018	PSAR003	MAZDA (TODOS)
2019	PSAR004	CHEVROLET (TODOS)
2020	PSAR005	UNIVERSAL
	AMP	<u>AMPERÍMETRO</u>
2021	PAMP001	12 VOLTIOS
2022	PAMP002	24 VOLTIOS
	VOL	<u>VOLTÍMETRO</u>
2023	PVOL001	12 VOLTIOS
2024	PVOL002	24 VOLTIOS
	PIT	<u>PITOS</u>
2025	PPIT001	12 VOLTIOS
2026	PPIT002	24 VOLTIOS
	CDIS	<u>CABLES DE DISTRIBUCIÓN</u>
2027	PCDIS001	DATSUN 1200 (A12)
2028	PCDIS002	DATSUN 1500 (J15)
2029	PCDIS003	NISSAN JUNIOR (H20)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2030	PCDIS004	TOYOTA HILUX (12R)
2031	PCDIS005	TOYOTA 2000 (5R)
2032	PCDIS006	TOYOTA 2200 (4Y)
2033	PCDIS007	ISUZU 1600 (KB 20)
2034	PCDIS008	ISUZU 1800
2035	PCDIS009	ISUZU 2000
2036	PCDIS010	ISUZU 2200
2037	PCDIS011	ISUZU 2300
2038	PCDIS012	MAZDA 2000
2039	PCDIS013	MAZDA 2200
2040	PCDIS014	CHEVROLET D'MAX
2041	PCDIS015	CHEVROLET AVEO (TODOS)
2042	PCDIS016	CHEVROLET SPARK (TODOS)
2043	PCDIS017	HYUNDAI ACCENT
2044	PCDIS018	KIA RIO (TODOS)
2045	PCDIS019	MITSUBISHI L200
2046	PCDIS020	SUZUKI FORZA I
2047	PCDIS021	SUZUKI FORZA II
2048	PCDIS022	MAZDA BT50
2049	PCDIS023	UNIVERSAL
	SO	<u>SOCKETS</u>
	H	HEMBRA
2050	PSOH001	1 SERVICIO
2051	PSOH002	2 SERVICIOS
2052	PSOH003	3 SERVICIOS
2053	PSOH004	4 SERVICIOS
2054	PSOH005	6 SERVICIOS
	M	MACHO
2055	PSOM001	1 SERVICIO
2056	PSOM002	2 SERVICIOS
2057	PSOM003	3 SERVICIOS
2058	PSOM004	4 SERVICIOS
2059	PSOM005	6 SERVICIOS
	B	BOMBILLO
	L	LATA
2060	PSOBL001	1 PUNTO
2061	PSOBL002	2 PUNTOS

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	P	<i>PLASTICO</i>
2062	PSOBP001	1 PUNTO
2063	PSOBP002	2 PUNTOS
	S	SOCKET DE SILVIN
2064	PSOS001	UNIVERSAL
	TEN	<u>TENSORES</u>
2065	PTEN001	DATSUN 1200 (A12)
2066	PTEN002	DATSUN 1500 (J15)
2067	PTEN003	MAZDA 1600
2068	PTEN004	MAZDA 1800
2069	PTEN005	MAZDA 2200
2070	PTEN006	MAZDA BT50
2071	PTEN007	ISUZU 1600 (KB20)
2072	PTEN008	ISUZU 1800
2073	PTEN009	ISUZU 2000
2074	PTEN010	ISUZU 2300
2075	PTEN011	CHEVROLET 2200
2076	PTEN012	CHEVROLET D'MAX
2077	PTEN013	TOYOTA 1000 (2K)
2078	PTEN014	TOYOTA 1600 (12R)
2079	PTEN015	TOYOTA 2000 (5R)
2080	PTEN016	TOYOTA 2200 (4Y)
2081	PTEN017	NISSAN JUNIOR (H20)
	FAR	<u>FAROS</u>
2082	PFAR001	4000
2083	PFAR002	6014
2084	PFAR003	6052
2085	PFAR004	6054
	FNEB	<u>FAROS NEBLINEROS</u>
2086	PFNEB00	12 VOLTIOS
2087	PFNEB01	24 VOLTIOS
	FU	<u>FUSIBLES</u>
	V	VIDRIO
2088	PFUV001	10 AMPERIOS
2089	PFUV002	20 AMPERIOS
2090	PFUV003	30 AMPERIOS
	E	ENCHUFE

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2091	PFUE001	5 AMPERIOS
2092	PFUE002	10 AMPERIOS
2093	PFUE003	15 AMPERIOS
2094	PFUE004	20 AMPERIOS
2095	PFUE005	25 AMPERIOS
2096	PFUE006	30 AMPERIOS
2097	PFUE007	35 AMPERIOS
	H	ENCHUFE HEMBRA
2098	PFUH001	20 AMPERIOS
2099	PFUH002	40 AMPERIOS
2100	PFUH003	60 AMPERIOS
2101	PFUH004	80 AMPERIOS
2102	PFUH005	100 AMPERIOS
	M	ENCHUFE MACHO
2103	PFUM001	20 AMPERIOS
2104	PFUM002	40 AMPERIOS
2105	PFUM003	60 AMPERIOS
2106	PFUM004	80 AMPERIOS
2107	PFUM005	100 AMPERIOS
	MA	ENCHUFE MACHO ABIERTAS
2108	PFUMA001	20 AMPERIOS
2109	PFUMA002	40 AMPERIOS
2110	PFUMA003	60 AMPERIOS
2111	PFUMA004	80 AMPERIOS
2112	PFUMA005	100 AMPERIOS
	MI	MINI FUSIBLE
2113	PFUMI001	5 AMPERIOS
2114	PFUMI002	10 AMPERIOS
2115	PFUMI003	15 AMPERIOS
2116	PFUMI004	20 AMPERIOS
2117	PFUMI005	25 AMPERIOS
2118	PFUMI006	30 AMPERIOS
	MF	MAXI FUSIBLE
2119	PFUMF001	15 AMPERIOS
2120	PFUMF002	20 AMPERIOS
2121	PFUMF003	25 AMPERIOS
2122	PFUMF004	40 AMPERIOS

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	BOM	<u>BOMBILLOS</u>
	B	BALA
2123	PBOMB001	12 VOLTIOS
2124	PBOMB002	24 VOLTIOS
	U	UÑA
2125	PBOMU001	12 VOLTIOS
2126	PBOMU002	24 VOLTIOS
	L	LÁGRIMA
2127	PBOML001	12 VOLTIOS
2128	PBOML002	24 VOLTIOS
	BM	BOMBILLO MEDIANO
2129	PBOMBM001	12 VOLTIOS
2130	PBOMBM002	24 VOLTIOS
	BG	BOMBILLO GRANDE
2131	PBOMBG001	12 VOLTIOS
2132	PBOMBG002	24 VOLTIOS
	LE	LED
2133	PBOMLE001	12 VOLTIOS
2134	PBOMLE002	24 VOLTIOS
	FL	<u>FLASH</u>
2135	PFL001	12 VOLTIOS 2 PATAS
2136	PFL002	12 VOLTIOS 3 PATAS
2137	PFL003	24 VOLTIOS 2 PATAS
2138	PFL004	24 VOLTIOS 3 PATAS
	CAR	<u>CARBÓN DE ARRANQUE</u>
2139	PCAR001	CHEVROLET D'MAX
2140	PCAR002	TOYOTA (TODOS)/CHEVROLET
2141	PCAR003	SUZUKI FROZA I Y II
2142	PCAR004	DATSUN (TODOS)
	CALT	<u>CARBÓN DE ALTERNADOR</u>
2143	PCALT001	CHEVROLET (TODOS)
2144	PCALT002	MAZDA (TODOS)
2145	PCALT003	DATSUN/NISSAN
2146	PCALT004	SUZUKI FORZA I Y II
	PPMA	<u>PLACA PORTACARBÓN DE MOTOR DE ARRANQUE</u>
2147	PPPMA001	SUZUKI FORZA I
2148	PPPMA002	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2149	PPPMA003	CHEVROLET 2200/D'MAX
2150	PPPMA004	CHEVROLET AVEO (TODOS)
2151	PPPMA005	CHEVROLET SPARK/GRAND VITARA
2152	PPPMA006	CHEVROLET CORSA EVOLUTION
2153	PPPMA007	UNIVERSAL
	DI	<u>DIODOS</u>
2154	PDI001	POSITIVO PEQUEÑO
2155	PDI002	POSITIVO GRANDE
2156	PDI003	NEGATIVO PEQUEÑO
2157	PDI004	NEGATIVO GRANDE
	BOQ	<u>BOQUILLAS</u>
2158	PBOQ001	DE 1 PUNTO
2159	PBOQ002	DE 1 PUNTO PEQUEÑA
2160	PBOQ003	DE 2 PUNTOS
2161	PBOQ004	PARA BOMBILLOS DE LÁGRIMA
	TBA	<u>TERMINALES DE BATERÍA</u>
2162	PTBA001	UNIVERSAL
	TDIS	<u>TAPAS DE DISTRIBUCIÓN</u>
2163	PTDIS001	YD106
2164	PTDIS002	YD109A
2165	PTDIS003	YD208A
2166	PTDIS004	YD214A
2167	PTDIS005	YD301
2168	PTDIS006	YD304
2169	PTDIS007	YD407
2170	PTDIS008	YD513
2171	PTDIS009	YD803
2172	PTDIS010	YD815
	GESQ	<u>GUÍAS ESQUINERAS</u>
2173	PGESQ001	MAZDA 2000
2174	PGESQ002	MAZDA 2200
2175	PGESQ003	MAZDA BT50
2176	PGESQ004	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2177	PGESQ005	CHEVROLET SWIFT
2178	PGESQ006	SUZUKI FORZA II
2179	PGESQ007	SUZUKI FORZA I
2180	PGESQ008	TOYOTA 2200 (4Y)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2181	PGESQ009	MITSUBISHI L200
	GLAT	<u>GUÍAS LATERALES</u>
2182	PGLAT001	CHEVITAXI 1.4
2183	PGLAT002	CHEVITAXI 1.6
2184	PGLAT003	CHEVROLET AVEO (VARIOS)
2185	PGLAT004	CHEVROLET D'MAX
2186	PGLAT005	CHEVROLET LUV 2200
2187	PGLAT006	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2188	PGLAT007	CHEVROLET LUV D'MAX 2500
2189	PGLAT008	CHEVROLET LUV D'MAX 3000
2190	PGLAT009	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
2191	PGLAT010	TROOPER 2000
2192	PGLAT011	ISUZU 1600 (KB 20)
2193	PGLAT012	DATSUN 1200 (A12)
2194	PGLAT013	DATSUN 1500 (J15)
2195	PGLAT014	DATSUN 1600 (L16)
2196	PGLAT015	DATSUN 1800
2197	PGLAT016	NISSAN JUNIOR (H20)
2198	PGLAT017	TOYOTA 1000 (2K)
2199	PGLAT018	TOYOTA 1600
2200	PGLAT019	TOYOTA 2000 (5R)
2201	PGLAT020	TOYOTA 2200 (4Y)
2202	PGLAT021	TOYOTA 2700
2203	PGLAT022	TOYOTA HILUX (12R)
2204	PGLAT023	MAZDA 1600
2205	PGLAT024	MAZDA 2000
2206	PGLAT025	MAZDA 2200
2207	PGLAT026	SUZUKI FORZA I
2208	PGLAT027	SUZUKI FORZA II
	GPOS	<u>GUÍAS POSTERIORES</u>
2209	PGPOS001	DATSUN 1200 (A12)
2210	PGPOS002	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2211	PGPOS003	CHEVROLET D'MAX
2212	PGPOS004	CHEVROLET AVEO
2213	PGPOS005	MAZDA 2200
2214	PGPOS006	MAZDA BT50
2215	PGPOS007	TROOPER 2000

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2216	PGPOS008	TOYOTA 2200 (4Y)
2217	PGPOS009	TOYOTA DYNA (13B)
	CBG	<u>CHEQUES DE BOMBA DE GASOLINA</u>
2218	PCBG001	UNIVERSAL JAPONÉS
	POR	<u>PORTAFUSIBLES</u>
2219	PPOR001	DE VIDRIO
2220	PPOR002	DE ENCHUFE
	MTP	<u>MOTOR DE TANQUE DE PLUMAS</u>
2221	PMTPO01	TOYOTA (TODOS)
2222	PMTPO02	NISSAN (TODOS)
2223	PMTPO03	CHEVROLET AVEO
2224	PMTPO04	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
	CER	<u>CEREBRO</u>
2225	PCER001	DATSUN 1200 (A12)
2226	PCER002	MITSUBISHI L200
2227	PCER003	SUZUKI FORZA II
2228	PCER004	HYUNDAI
2229	PCER005	CHEVROLET LUV 2200
2230	PCER006	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2231	PCER007	ISUZU 1600 (KB20)
2232	PCER008	TOYOTA HILUX (12R)
2233	PCER009	TOYOTA A12
2234	PCER010	TOYOTA COROLLA
	RBOB	<u>RESISTENCIA DE BOBINA</u>
2235	PRBOB001	UNIVERSAL
	M	<u>MOTOR</u>
	BA	<u>BOMBA DE AGUA</u>
2236	MBA001	DATSUN 1200 (A12)
2237	MBA002	DATSUN 1400 (A14)
2238	MBA003	DATSUN 1500 (J15)
2239	MBA004	NISSAN JUNIOR (H20)
2240	MBA005	TOYOTA 1000 (2K)
2241	MBA006	TOYOTA HILUX (12R)
2242	MBA007	TOYOTA 2000 (5R)
2243	MBA008	TOYOTA 2200 (3Y/4Y)
2244	MBA009	TOYOTA STOUT II
2245	MBA010	TOYOTA DYNA (13B)

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
2246	MBA011	TOYOTA TERCEL
2247	MBA012	ISUZU 1600 (KB 20)
2248	MBA013	ISUZU 1800
2249	MBA014	CHEVROLET TROOPER 2000
2250	MBA015	CHEVROLET TROOPER 2300
2251	MBA016	CHEVROLET SPARK I
2252	MBA017	CHEVROLET D'MAX
2253	MBA018	CHEVROLET NHR
2254	MBA019	CHEVROLET SAN REMO
2255	MBA020	CHEVROLET VITARA
2256	MBA021	CHEVROLET GRAND VITARA
2257	MBA022	CHEVROLET SPARK II
2258	MBA023	CHEVROLET AVEO 1.4
2259	MBA024	CHEVROLET AVEO 1.6
2260	MBA025	CHEVROLET AVEO 1.5
2261	MBA026	CHEVROLET CORSA WIN
2262	MBA027	CHEVROLET CORSA EVOLUTION
2263	MBA028	TROOPER 2.2
2264	MBA029	MAZDA 323
2265	MBA030	MAZDA 1600
2266	MBA031	MAZDA 2000
2267	MBA032	MAZDA 2200
2268	MBA033	MAZDA 2600
2269	MBA034	MAZDA BT50
2270	MBA035	MAZDA 1000
2271	MBA036	DAEWOO (TODOS)
2272	MBA037	HYUNDAI ACCENT
2273	MBA038	HYUNDAI EXCEL
2274	MBA039	HYUNDAI H1
2275	MBA040	HYUNDAI 3000
2276	MBA041	SUZUKI FORZA I
2277	MBA042	SUZUKI FORZA II
2278	MBA043	MITSUBISHI L200
2279	MBA044	MITSUBISHI MONTERO
2280	MBA045	LADA
	BAC	BOMBA DE ACEITE
2281	MBAC001	DATSUN 1200 (A12)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2282	MBAC002	ISUZU 1600 (KB 20)
2283	MBAC003	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2284	MBAC004	MAZDA 2000
	BC	BOMBA DE COMBUSTIBLE
2285	MBC001	DATSUN 1200 (A12)
2286	MBC002	DATSUN 1400 (A14)
2287	MBC003	DATSUN 1500 (J15)
2288	MBC004	NISSAN JUNIOR (H20)
2289	MBC005	TOYOTA 1000 (2K)
2290	MBC006	TOYOTA HILUX (12R)
2291	MBC007	TOYOTA 2000 (5R)
2292	MBC008	TOYOTA 2200 (3Y/4Y)
2293	MBC009	TOYOTA STOUT II
2294	MBC010	TOYOTA DYNA (13B)
2295	MBC011	TOYOTA TERCEL
2296	MBC012	ISUZU 1600 (KB 20)
2297	MBC013	ISUZU 1800
2298	MBC014	CHEVROLET TROOPER 2000
2299	MBC015	CHEVROLET TROOPER 2300
2300	MBC016	CHEVROLET D'MAX
2301	MBC017	CHEVROLET NHR
2302	MBC018	CHEVROLET SAN REMO
2303	MBC019	CHEVROLET VITARA
2304	MBC020	CHEVROLET GRAND VITARA
2305	MBC021	CHEVROLET SPARK I
2306	MBC022	CHEVROLET SPARK II
2307	MBC023	CHEVROLET AVEO 1.4
2308	MBC024	CHEVROLET AVEO 1.6
2309	MBC025	CHEVROLET AVEO 1.5
2310	MBC026	CHEVROLET CORSA WIN
2311	MBC027	CHEVROLET CORSA EVOLUTION
2312	MBC028	TROOPER 2.2
2313	MBC029	MAZDA 323
2314	MBC030	MAZDA 1600
2315	MBC031	MAZDA 2000
2316	MBC032	MAZDA 2200
2317	MBC033	MAZDA 2600

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2318	MBC034	MAZDA BT50
2319	MBC035	MAZDA 1000
2320	MBC036	DAEWOO (TODOS)
2321	MBC037	HYUNDAI ACCENT
2322	MBC038	HYUNDAI EXCEL
2323	MBC039	HYUNDAI H1
2324	MBC040	HYUNDAI 3000
2325	MBC041	SUZUKI FORZA I
2326	MBC042	SUZUKI FORZA II
2327	MBC043	MITSUBISHI L200
2328	MBC044	MITSUBISHI MONTERO
2329	MBC045	LADA
	CAR	<u>CARBURADOR</u>
2330	MCAR001	DATSUN 1200 (A12)
2331	MCAR002	DATSUN 1500 (J15)
2332	MCAR003	SUZUKI FORSA I
2333	MCAR004	TOYOTA 2200 (4Y)
2334	MCAR005	YOTOTA 1000 (2K)
2335	MCAR006	TOYOTA HILUX (12R)
2336	MCAR007	TOYOTA 2000 (4Y)
	VES	<u>VÁLVULA DE ESCAPE</u>
2337	MVES001	DATSUN 1500 (J15)
2338	MVES002	DATSUN 1200 (A12)
2339	MVES003	TOYOTA HILUX (12R)
2340	MVES004	TOYOTA 2000 (5R)
2341	MVES005	CHEVROLET 1600
	VAD	<u>VÁLVULA DE ADMISIÓN</u>
2342	MVAD001	TOYOTA 2000 (5R) (AÑO 78)
	PIS	<u>PISTONES</u>
2343	MPIS001	SUZUKI FORZA I
	CBI	<u>CHAPAS DE BIELA</u>
2344	MCBI001	TOYOTA HILUX (12R)
2345	MCBI002	TOYOTA 2000 (5R)
2346	MCBI003	TOYOTA J16
2347	MCBI004	TOYOTA 1Y
2348	MCBI005	TOYOTA 2Y
2349	MCBI006	TOYOTA 3Y

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2350	MCBI007	DATSUN A12
2351	MCBI008	DATSUN 1400 (A14)
2352	MCBI009	A15
2353	MCBI010	G10
	CBA	CHAPAS DE BANCADA
2354	MCBA001	TOYOTA HILUX (12R)
2355	MCBA002	TOYOTA 2000 (5R)
2356	MCBA003	TOYOTA J16
2357	MCBA004	TOYOTA 1Y
2358	MCBA005	TOYOTA 2Y
2359	MCBA006	TOYOTA 3Y
2360	MCBA007	DATSUN A12
2361	MCBA008	DATSUN 1400 (A14)
2362	MCBA009	A15
2363	MCBA010	G10
	ECA	EMPAQUE DE CABEZOTE
2364	MECA001	CHEVROLET G200
2365	MECA002	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2366	MECA003	TOYOTA DYNA (13B)
2367	MECA004	TOYOTA 2200 (4Y)
2368	MECA005	TOYOTA 2000 (5R)
2369	MECA006	TOYOTA HILUX (12R)
2370	MECA007	DATSUN 1500 (J15)
2371	MECA008	DATSUN 1200 (A12)
2372	MECA009	DATSUN 1400 (A14)
2373	MECA010	MITSUBISHI L200
2374	MECA011	MAZDA B2200
2375	MECA012	MAZDA B2000
2376	MECA013	MAZDA BT50
2377	MECA014	CHEVROLET D'MAX
2378	MECA015	CHEVROLET AVEO 1.4
2379	MECA016	CHEVROLET AVEO 1.6
2380	MECA017	CHEVROLET AVEO 1.5
2381	MECA018	CHEVROLET SPARK 3 CILINDROS
2382	MECA019	CHEVROLET SPARK 4 CILINDROS
2383	MECA020	CHEVROLET CORSA 1.4
2384	MECA021	CHEVROLET CORSA 1.5

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2385	MECA022	CHEVROLET CORSA 1.6
2386	MECA023	CHEVROLET CORSA 1.8
2387	MECA024	SUZUKI FORZA I
2388	MECA025	SUZUKI FORZA II
	EMC	<u>EMPAQUE DE CARTER</u>
2389	MEMC001	DATSUN 1200 (A12)
2390	MEMC002	DATSUN 1500 (J15)
2391	MEMC003	DATSUN 1400 (A14)
2392	MEMC004	TOYOTA 2200 (4Y)
2393	MEMC005	TOYOTA 2000 (5R)
2394	MEMC006	TOYOTA HILUX (12R)
2395	MEMC007	CHEVROLET AVEO (TODOS)
2396	MEMC008	CHEVROLET SPARK
2397	MEMC009	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2398	MEMC010	MAZDA B2200
	GV	<u>GUÍAS DE VÁLVULA</u>
2399	MGV001	TOYOTA HILUX (12R)
	RI	<u>RINES</u>
2400	MRI001	TOYOTA 16R AL 50
2401	MRI002	TOYOTA 4Y AL 100
2402	MRI003	TOYOTA 5R AL 50
2403	MRI004	TOYOTA 16R AL 75
2404	MRI005	TOYOTA 12R AL 75
2405	MRI006	TOYOTA 12R AL 50
2406	MRI007	TOYOTA 4Y AL 50
2407	MRI008	TOYOTA 12R AL 25
2408	MRI009	TOYOTA 3K AL 25
2409	MRI010	TOYOTA 3K A 75
2410	MRI011	CHEVROLET ISUZU G161Z AL 75
2411	MRI012	CHEVROLET ISUZU G180Z AL 75
2412	MRI013	CHEVROLET ISUZU 4ZD1 AL 25
2413	MRI014	CHEVROLET ISUZU G181Z AL 50
2414	MRI015	CHEVROLET ISUZU G161AB AL 50
2415	MRI016	CHEVROLET ISUZU 4ZD1 AL 50
2416	MRI017	SUZUKI FORZA I AL 25
2417	MRI018	SUZUKI FORZA II AL 75
2418	MRI019	SUZUKI FORZA I Y II G10 AL 20

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2419	MRI020	NISSAN J13 AL 25
2420	MRI021	NISSAN L13 AL 75
2421	MRI022	NISSAN H20 AL 50
2422	MRI023	NISSAN J13 AL 50
2423	MRI024	NISSAN 315 AL 100
2424	MRI025	MAZDA F8 AL 50
2425	MRI026	DATSUN L18 AL 40
	MRA	<u>MANGUERAS DE RADIADOR</u>
2426	MMRA001	1" X 14"
2427	MMRA002	1" X 16"
2428	MMRA003	1" X 18"
2429	MMRA004	1.5" X 14"
2430	MMRA005	1.5" X 16"
2431	MMRA006	1.5" X 18"
2432	MMRA007	1.5" X 20"
2433	MMRA008	1.5" X 22"
2434	MMRA009	1.5" X 24"
2435	MMRA010	1.5" X 26"
2436	MMRA011	1" 3/4 X 16"
2437	MMRA012	1" 3/4 X 18"
2438	MMRA013	1" 3/4 X 20"
2439	MMRA014	1" 3/4 X 22"
2440	MMRA015	1" 3/4 X 24"
2441	MMRA016	2" X 14"
2442	MMRA017	2" X 16"
2443	MMRA018	2" X 18"
2444	MMRA019	2" X 20"
2445	MMRA020	2" X 22"
2446	MMRA021	2" X 24"
2447	MMRA022	2" X 26"
2448	MMRA023	2" 1/4 X 18"
2449	MMRA024	2" 1/4 X 20"
2450	MMRA025	2" 1/4 X 22"
2451	MMRA026	2" 1/4 X 24"
2452	MMRA027	2.5" X 20"
2453	MMRA028	2.5" X 22"
2454	MMRA029	1/8"

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2455	MMRA030	3/16"
2456	MMRA031	1/4"
2457	MMRA032	5/16"
2458	MMRA033	3/8"
2459	MMRA034	1/2"
2460	MMRA035	5/8"
2461	MMRA036	3/4"
2462	MMRA037	1"
2463	MMRA038	2 1/4"
2464	MMRA039	M. TRANSPARENTE 1/8"
2465	MMRA040	M. TRANSPARENTE 1/4"
2466	MMRA041	M. TRANSPARENTE 5/16"
	AM	ABRAZADERAS DE MANGUERA
2467	MAM001	1/2 "
2468	MAM002	5/8"
2469	MAM003	3/4"
2470	MAM004	7/8"
2471	MAM005	1"
2472	MAM006	1 1/4"
2473	MAM007	1.5"
2474	MAM008	1 3/4"
2475	MAM009	2"
2476	MAM010	2.5"
2477	MAM011	3"
2478	MAM012	3.5"
2479	MAM013	4"
2480	MAM014	4.5"
2481	MAM015	5"
	B	BANDAS
	D	DENTADA
2482	MBD001	HM-30
2483	MBD002	HM-31
2484	MBD003	HM-32
2485	MBD004	HM-33
2486	MBD005	HM-34
2487	MBD006	HM-35
2488	MBD007	HM-36

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2489	MBD008	HM-37
2490	MBD009	HM-38
2491	MBD010	HM-39
2492	MBD011	HM-40
2493	MBD012	HM-41
2494	MBD013	HM-42
2495	MBD014	HM-43
2496	MBD015	HM-44
2497	MBD016	HM-45
2498	MBD017	HM-46
2499	MBD018	HM-47
2500	MBD019	HM-48
2501	MBD020	HM-49
2502	MBD021	HM-50
2503	MBD022	HM-51
2504	MBD023	HM-52
2505	MBD024	HM-53
2506	MBD025	HM-54
2507	MBD026	HM-55
2508	MBD027	HM-56
2509	MBD028	HM-57
2510	MBD029	HM-58
2511	MBD030	A-21
2512	MBD031	A-22
2513	MBD032	A-23
2514	MBD033	A-24
2515	MBD034	A-25
2516	MBD035	A-26
2517	MBD036	A-27
2518	MBD037	A-28
2519	MBD038	A-29
2520	MBD039	A-30
2521	MBD040	A-31
2522	MBD041	A-32
2523	MBD042	A-33
2524	MBD043	A-34
2525	MBD044	A-35

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2526	MBD045	A-36
2527	MBD046	A-37
2528	MBD047	A-38
2529	MBD048	A-39
2530	MBD049	A-40
2531	MBD050	A-41
2532	MBD051	A-42
2533	MBD052	A-43
2534	MBD053	A-44
2535	MBD054	A-45
2536	MBD055	A-46
2537	MBD056	A-47
2538	MBD057	A-48
2539	MBD058	A-49
2540	MBD059	A-50
2541	MBD060	A-51
2542	MBD061	A-52
2543	MBD062	A-53
2544	MBD063	A-54
2545	MBD064	A-55
2546	MBD065	A-56
2547	MBD066	A-57
2548	MBD067	A-58
2549	MBD068	A-59
2550	MBD069	A-60
2551	MBD070	A-61
2552	MBD071	A-62
2553	MBD072	A-63
2554	MBD073	A-64
2555	MBD074	A-65
2556	MBD075	A-66
2557	MBD076	A-67
2558	MBD077	A-68
2559	MBD078	A-69
2560	MBD079	A-70
2561	MBD080	A-71
2562	MBD081	A-72

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2563	MBD082	A-73
2564	MBD083	A-74
2565	MBD084	B-28
2566	MBD085	B-29
2567	MBD086	B-30
2568	MBD087	B-31
2569	MBD088	B-32
2570	MBD089	B-33
2571	MBD090	B-34
2572	MBD091	B-35
2573	MBD092	B-36
2574	MBD093	B-37
2575	MBD094	B-38
2576	MBD095	B-39
2577	MBD096	B-40
2578	MBD097	B-41
2579	MBD098	B-42
2580	MBD099	B-43
2581	MBD100	B-44
2582	MBD101	B-45
2583	MBD102	B-46
2584	MBD103	B-47
2585	MBD104	B-48
2586	MBD105	B-49
2587	MBD106	B-50
2588	MBD107	B-51
2589	MBD108	B-52
2590	MBD109	B-53
2591	MBD110	B-54
2592	MBD111	B-55
2593	MBD112	B-56
2594	MBD113	B-57
2595	MBD114	B-58
2596	MBD115	B-59
2597	MBD116	B-60
2598	MBD117	B-61
2599	MBD118	B-62

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2600	MBD119	B-63
2601	MBD120	B-64
2602	MBD121	B-65
2603	MBD122	B-66
2604	MBD123	B-67
2605	MBD124	B-68
2606	MBD125	B-69
2607	MBD126	B-70
2608	MBD127	B-71
2609	MBD128	B-72
2610	MBD129	B-73
2611	MBD130	B-74
2612	MBD131	B-75
2613	MBD132	B-76
	L	LISA
2614	MBL001	HM-30
2615	MBL002	HM-31
2616	MBL003	HM-32
2617	MBL004	HM-33
2618	MBL005	HM-34
2619	MBL006	HM-35
2620	MBL007	HM-36
2621	MBL008	HM-37
2622	MBL009	HM-38
2623	MBL010	HM-39
2624	MBL011	HM-40
2625	MBL012	HM-41
2626	MBL013	HM-42
2627	MBL014	HM-43
2628	MBL015	HM-44
2629	MBL016	HM-45
2630	MBL017	HM-46
2631	MBL018	HM-47
2632	MBL019	HM-48
2633	MBL020	HM-49
2634	MBL021	HM-50
2635	MBL022	HM-51

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
2636	MBL023	HM-52
2637	MBL024	HM-53
2638	MBL025	HM-54
2639	MBL026	HM-55
2640	MBL027	HM-56
2641	MBL028	HM-57
2642	MBL029	HM-58
2643	MBL030	A-21
2644	MBL031	A-22
2645	MBL032	A-23
2646	MBL033	A-24
2647	MBL034	A-25
2648	MBL035	A-26
2649	MBL036	A-27
2650	MBL037	A-28
2651	MBL038	A-29
2652	MBL039	A-30
2653	MBL040	A-31
2654	MBL041	A-32
2655	MBL042	A-33
2656	MBL043	A-34
2657	MBL044	A-35
2658	MBL045	A-36
2659	MBL046	A-37
2660	MBL047	A-38
2661	MBL048	A-39
2662	MBL049	A-40
2663	MBL050	A-41
2664	MBL051	A-42
2665	MBL052	A-43
2666	MBL053	A-44
2667	MBL054	A-45
2668	MBL055	A-46
2669	MBL056	A-47
2670	MBL057	A-48
2671	MBL058	A-49
2672	MBL059	A-50

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
2673	MBL060	A-51
2674	MBL061	A-52
2675	MBL062	A-53
2676	MBL063	A-54
2677	MBL064	A-55
2678	MBL065	A-56
2679	MBL066	A-57
2680	MBL067	A-58
2681	MBL068	A-59
2682	MBL069	A-60
2683	MBL070	A-61
2684	MBL071	A-62
2685	MBL072	A-63
2686	MBL073	A-64
2687	MBL074	A-65
2688	MBL075	A-66
2689	MBL076	A-67
2690	MBL077	A-68
2691	MBL078	A-69
2692	MBL079	A-70
2693	MBL080	A-71
2694	MBL081	A-72
2695	MBL082	A-73
2696	MBL083	A-74
2697	MBL084	B-28
2698	MBL085	B-29
2699	MBL086	B-30
2700	MBL087	B-31
2701	MBL088	B-32
2702	MBL089	B-33
2703	MBL090	B-34
2704	MBL091	B-35
2705	MBL092	B-36
2706	MBL093	B-37
2707	MBL094	B-38
2708	MBL095	B-39
2709	MBL096	B-40

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2710	MBL097	B-41
2711	MBL098	B-42
2712	MBL099	B-43
2713	MBL100	B-44
2714	MBL101	B-45
2715	MBL102	B-46
2716	MBL103	B-47
2717	MBL104	B-48
2718	MBL105	B-49
2719	MBL106	B-50
2720	MBL107	B-51
2721	MBL108	B-52
2722	MBL109	B-53
2723	MBL110	B-54
2724	MBL111	B-55
2725	MBL112	B-56
2726	MBL113	B-57
2727	MBL114	B-58
2728	MBL115	B-59
2729	MBL116	B-60
2730	MBL117	B-61
2731	MBL118	B-62
2732	MBL119	B-63
2733	MBL120	B-64
2734	MBL121	B-65
2735	MBL122	B-66
2736	MBL123	B-67
2737	MBL124	B-68
2738	MBL125	B-69
2739	MBL126	B-70
2740	MBL127	B-71
2741	MBL128	B-72
2742	MBL129	B-73
2743	MBL130	B-74
2744	MBL131	B-75
2745	MBL132	B-76
	ACA	ACANALADA

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2746	MBACA001	3PK-495
2747	MBACA002	3PK-820
2748	MBACA003	3PK-611
2749	MBACA004	4PK-675
2750	MBACA005	4PK-685
2751	MBACA006	4PK-700
2752	MBACA007	4PK-740
2753	MBACA008	4PK-745
2754	MBACA009	4PK-750
2755	MBACA010	4PK-770
2756	MBACA011	4PK-775
2757	MBACA012	4PK-780
2758	MBACA013	4PK-790
2759	MBACA014	4PK-800
2760	MBACA015	4PK-820
2761	MBACA016	4PK-825
2762	MBACA017	4PK-830
2763	MBACA018	4PK-840
2764	MBACA019	4PK-845
2765	MBACA020	4PK-850
2766	MBACA021	4PK-860
2767	MBACA022	4PK-865
2768	MBACA023	4PK-870
2769	MBACA024	4PK-875
2770	MBACA025	4PK-880
2771	MBACA026	4PK-885
2772	MBACA027	4PK-890
2773	MBACA028	4PK-900
2774	MBACA029	4PK-910
2775	MBACA030	4PK-920
2776	MBACA031	4PK- 930
2777	MBACA032	4PK- 940
2778	MBACA033	4PK-950
2779	MBACA034	4PK-960
2780	MBACA035	4PK-970
2781	MBACA036	4PK-975
2782	MBACA037	4PK-980

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2783	MBACA038	4PK-985
2784	MBACA039	4PK-990
2785	MBACA040	4PK-1000
2786	MBACA041	4PK-1005
2787	MBACA042	4PK-1025
2788	MBACA043	4PK-1040
2789	MBACA044	4PK-1050
2790	MBACA045	4PK-1070
2791	MBACA046	4PK-1090
2792	MBACA047	4PK-1125
2793	MBACA048	4PK-1160
2794	MBACA049	5PK-940
2795	MBACA050	5PK-840
2796	MBACA051	5PK-850
2797	MBACA052	5PK-950
2798	MBACA053	5PK-1165
2799	MBACA054	5PK-970
2800	MBACA055	5PK-1740
2801	MBACA056	5PK-1015
2802	MBACA057	5PK-1290
2803	MBACA058	5PK-1650
2804	MBACA059	5PK-1815
2805	MBACA060	5PK-1920
2806	MBACA061	6PK-1815
2807	MBACA062	6PK-1650
2808	MBACA063	6PK-1865
2809	MBACA064	6PK-1885
2810	MBACA065	6PK-1875
2811	MBACA066	6PK-1920
2812	MBACA067	6PK-2285
2813	MBACA068	6PK-2415
2814	MBACA069	7PK-1515
	DI	DISTRIBUCIÓN
2815	MBDI001	FORZA I
2816	MBDI002	FORZA II
2817	MBDI003	FORZA III
2818	MBDI004	SPARK I

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2819	MBDI005	SPARK II
2820	MBDI006	CHEVROLET CORSA
2821	MBDI007	CHEVROLET AVEO
2822	MBDI008	CHEVROLET SAN REMO
2823	MBDI009	CHEVROLET LUV D'MAX
2824	MBDI010	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2825	MBDI011	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2826	MBDI012	CHEVROLET LUV 2.2
2827	MBDI013	CHEVROLET LUV 2.5
2828	MBDI014	CHEVROLET LUV 3000
2829	MBDI015	CHEVROLET VITARA 3P (G16)
2830	MBDI016	CHEVROLET VITARA 5P
2831	MBDI017	CHEVROLET GRAND VITARA
2832	MBDI018	MAZDA 2000
2833	MBDI019	MAZDA 2200
2834	MBDI020	MAZDA BT50
2835	MBDI021	MAZDA 323
2836	MBDI022	MAZDA ALEGRO
2837	MBDI023	MAZDA 626
2838	MBDI024	KIA RIO
2839	MBDI025	HYUNDAI ACCENT
2840	MBDI026	MITSUBISHI GALAN
2841	MBDI027	MITSUBISHI L200
	CA	<u>CINTA DE ARRANQUE</u>
2842	MCA001	DATSUN 1200 (A12)
2843	MCA002	DATSUN 1500 (J15)
2844	MCA003	NISSAN JUNIOR (H20)
2845	MCA004	TOYOTA HILUX (12R)
2846	MCA005	TOYOTA 2000 (5R)
2847	MCA006	ISUZU 1600 (KB 20)
2848	MCA007	ISUZU 1800
2849	MCA008	CHEVROLET TROOPER 2000
2850	MCA009	MAZDA 1600
	BM	<u>BASE DE MOTOR</u>
2851	MBM001	11220-B8000
2852	MBM002	11223-J0102
2853	MBM003	11610-82210

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2854	MBM004	11810-82601
2855	MBM005	12301-13042
2856	MBM006	12361-35050
2857	MBM007	12361-39018
2858	MBM008	12361-49115
2859	MBM009	12362-49055
2860	MBM010	5-53215-002-2
2861	MBM011	5-53215-003-2
2862	MBM012	8-94414-393-0
2863	MBM013	8-94422-867
2864	MBM014	8-94422-867-0
2865	MBM015	8-94422-868
2866	MBM016	BA013
2867	MBM017	BA015
2868	MBM018	BA019
2869	MBM019	BA022
2870	MBM020	BA025
2871	MBM021	UB39-39-040
2872	MBM022	UC86-39-040
	BCA	<u>BASE DE CAJA</u>
2873	MBCA001	0437-39-340
2874	MBCA002	11320-B5000
2875	MBCA003	11610-60A01
2876	MBCA004	11710-60B10
2877	MBCA005	12371-31040
2878	MBCA006	12371-40020
2879	MBCA007	8-4135-985
2880	MBCA008	8-941035-985
2881	MBCA009	8-94135-985-1
2882	MBCA010	8-94422-868
2883	MBCA011	MB-436365
	AV	<u>AVANCE</u>
2884	MAV001	SUZUKI FORZA I
2885	MAV002	SUZUKI FORZA II
2886	MAV003	CHEVROLET VITARA
2887	MAV004	TOYOTA 2200 (4Y)
2888	MAV005	TOYOTA 1600

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2889	MAV006	DATSUN 1500 (J15)
2890	MAV007	DATSUN 1200 (A12)
2891	MAV008	MITSUBISHI L200
	AC	AGUJAS DE CARBURADOR
2892	MAC001	DATSUN 1200 (A12)
2893	MAC002	DATSUN 1500 (J15)
2894	MAC003	TOYOTA 2000 (5R)
2895	MAC004	TOYOTA HILUX (12R)
2896	MAC005	NISSAN JUNIOR (H20)
2897	MAC006	3K
2898	MAC007	SUZUKI FORZA I
2899	MAC008	MAZDA B2200
2900	MAC009	ISUZU 1600 (KB20)
	IC	INYECTOR DE CARBURADOR
2901	MIC001	DATSUN 1500 (J15)
2902	MIC002	DATSUN 1200 (A12)
2903	MIC003	MAZDA 2200
2904	MIC004	SUZUKI FORZA I
2905	MIC005	TOYOTA HILUX (12R)
2906	MIC006	TOYOTA 2000 (5R)
2907	MIC007	ISUZU 1600 (KB20)
2908	MIC008	CHEVROLET VITARA
	VG	VÁLVULA DE GASES
2909	MVG001	SUZUKI FORZA II
2910	MVG002	MAZDA 2200
2911	MVG003	MITSUBISHI MONTERO
2912	MVG004	TOYOTA (TODOS)
2913	MVG005	UNIVERSAL
	SI	SICLORES
2914	MSI001	90
2915	MSI002	95
2916	MSI003	100
2917	MSI004	105
2918	MSI005	110
2919	MSI006	115
2920	MSI007	120
2921	MSI008	125

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2922	MSI009	130
2923	MSI010	135
2924	MSI011	140
2925	MSI012	145
2926	MSI013	150
	E	<u>ECONOMIZADOR</u>
2927	ME001	RVRI-010
2928	ME002	RVRI-040
2929	ME003	RVRI-045
2930	ME004	RVRI-050
2931	ME005	RVRS-45
2932	ME006	RVTO-035
2933	ME007	RVTO-045
	SV	<u>SELLO DE VÁLVULA</u>
2934	MSV001	CHEVROLET CORSA EVOLUTION
2935	MSV002	DATSUN 1200 (A12)
2936	MSV003	DATSUN 1500 (J15)
2937	MSV004	ISUZU (TODOS)
2938	MSV005	MAZDA 2000
2939	MSV006	MAZDA 2200
2940	MSV007	NISSAN JUNIOR (H20)
2941	MSV008	SUZUKI FORZA I
2942	MSV009	SUZUKI FORZA II
2943	MSV010	TOYOTA 1000 (2K)
2944	MSV011	TOYOTA 2000 (5R)
2945	MSV012	TOYOTA 2200 (4Y)
	ETV	<u>EMPAQUE DE LAS TAPA VÁLVULAS</u>
2946	METV001	MAZDA 1600
2947	METV002	MAZDA 2000
2948	METV003	MAZDA 2200
2949	METV004	MAZDA BT50
2950	METV005	CHEVROLET 1600
2951	METV006	CHEVROLET 2000
2952	METV007	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2953	METV008	CHEVROLET 2200
2954	METV009	CHEVROLET D'MAX
2955	METV010	TOYOTA 1000 (2K)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
2956	METV011	TOYOTA 1600
2957	METV012	TOYOTA 2200 (4Y)
2958	METV013	TOYOTA HILUX (12R)
2959	METV014	CHEVROLET CORSA EVOLUTION
2960	METV015	CHEVROLET CORSA WIN
2961	METV016	CHEVROLET VITARA
2962	METV017	CHEVROLET AVEO
2963	METV018	SUZUKI FORZA I
2964	METV019	SUZUKI FORZA II
2965	METV020	CHEVROLET SWIFT
	ETE	EMPAQUE DE TUBO DE ESCAPE
2966	METE001	CHEVROLET 1600
2967	METE002	CHEVROLET 1800
2968	METE003	CHEVROLET 2000
2969	METE004	CHEVROLET GRAN VITARA
2970	METE005	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
2971	METE006	CHEVROLET VITARA
2972	METE007	DATSUN 1200 (A12)
2973	METE008	DATSUN 1500 (J15)
2974	METE009	FORD 150
2975	METE010	FORD 250
2976	METE011	FORD 350
2977	METE012	NISSAN JUNIOR (H20)
2978	METE013	SUZUKI FORZA I
2979	METE014	SUZUKI FORZA II
2980	METE015	TOYOTA 1000 (2K)
2981	METE016	TOYOTA 1200
2982	METE017	TOYOTA 14B
2983	METE018	TOYOTA DYNA (13B)
2984	METE019	TOYOTA HILUX (12R)
	EV	ELEVADOR DE VÁLVULA
2985	MEV001	CHEVROLET CORSA
2986	MEV002	CHEVROLET VITARA
2987	MEV003	HYUNDAI ACCENT
2988	MEV004	MAZDA 2200
2989	MEV005	SUZUKI FORZA I
2990	MEV006	SUZUKI FORZA II

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	PC	<u>PIÑÓN DE CIGÜEÑAL</u>
2991	MPC001	DATSUN 1200 (A12)
2992	MPC002	DATSUN 1500 (J15)
2993	MPC003	ISUZU 1600 (KB20)
2994	MPC004	NISSAN JUNIOR (H20)
2995	MPC005	TOYOTA 1000 (2K)
2996	MPC006	TOYOTA 2000 (5R)
2997	MPC007	TOYOTA 2200 (4Y)
2998	MPC008	TROPPER 2000
	SIN	<u>SINFÍN</u>
2999	MSIN001	FORD 600
3000	MSIN002	ISUZU 1600 (KB20)
3001	MSIN003	TROPPER 2000
	PL	<u>PIÑÓN DE LEVAS</u>
3002	MPL001	DATSUN 1200 (A12)
3003	MPL002	DATSUN 1500 (J15)
3004	MPL003	ISUZU 1600 (KB20)
3005	MPL004	NISSAN JUNIOR (H20)
3006	MPL005	TOYOTA 1000 (2K)
3007	MPL006	TOYOTA 2000 (5R)
3008	MPL007	TOYOTA 2200 (4Y)
3009	MPL008	TROPPER 2000
	TE	<u>TERMOSTATO</u>
3010	MTE001	CHEVI TAXI
3011	MTE002	CHEVROLET AVEO
3012	MTE003	CHEVROLET D'MAX
3013	MTE004	CHEVROLET LUV 2.2.
3014	MTE005	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
3015	MTE006	CHEVROLET NHR
3016	MTE007	CHEVROLET NPR
3017	MTE008	CHEVROLET SAN REMO
3018	MTE009	CHEVROLET SPARK
3019	MTE010	DATSUN 1200 (A12)
3020	MTE011	MAZDA 2000
3021	MTE012	MAZDA 2200
3022	MTE013	MAZDA BT50
3023	MTE014	SUZUKI FORZA I

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3024	MTE015	SUZUKI FORZA II
3025	MTE016	TOYOTA 1000 (2K)
3026	MTE017	TOYOTA 2000 (5R)
3027	MTE018	TOYOTA 2200 (4Y)
	FI	FILTRO DE INYECCIÓN
3028	MFI001	UNIVERSAL
	L	LUBRICANTES
	A	ACEITE
	H	HAVOLINE
	L	LITRO
3029	LAHL001	MONOGRADO SAE 40
3030	LAHL002	MULTIGRADO SAE 20W50
	G	GALÓN
3031	LAHG001	MONOGRADO SAE 40
3032	LAHG002	MULTIGRADO SAE 20W50
3033	LAHG003	MULTIGRADO SAE 10W30
	K	KENDALL
	L	LITRO
3034	LAKL001	MONOGRADO SAE 40
3035	LAKL002	MULTIGRADO SAE 20W50
3036	LAKL003	MULTIGRADO SAE 10W30
3037	LAKL004	MULTIGRADO SAE 15W40 D
	G	GALÓN
3038	LAKG001	MULTIGRADO SAE 20W50
3039	LAKG002	MULTIGRADO SAE 10W30
3040	LAKG003	MULTIGRADO SAE 15W40 D
	GB	GOLDEN BEAR
	L	LITRO
3041	LAGBL001	MONOGRADO SAE 40
3042	LAGBL002	MONOGRADO SAE 40 D
3043	LAGBL003	MULTIGRADO SAE 20W50
3044	LAGBL004	MULTIGRADO SAE 15W40 D
3045	LAGBL005	MULTIGRADO SAE 10W30
	G	GALÓN
3046	LAGBG001	MONOGRADO SAE 40
3047	LAGBG002	MONOGRADO SAE 40 D
3048	LAGBG003	MULTIGRADO SAE 20W50

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3049	LAGBG004	MULTIGRADO SAE 15W40 D
3050	LAGBG005	MULTIGRADO SAE 10W30
	MED	1/2 CANECA
3051	LAGBMED001	MONOGRADO SAE 40 D
3052	LAGBMED002	MULTIGRADO SAE 15W40 D
	C	CANECA
3053	LAGBC001	MONOGRADO SAE 40 D
3054	LAGBC002	MULTIGRADO SAE 15W40 D
	GP	GP
	L	LITRO
3055	LAGPL001	2T
3056	LAGPL002	MONOGRADO SAE 40
3057	LAGPL003	MONOGRADO SAE 40 D
3058	LAGPL004	MONOGRADO SAE 90
3059	LAGPL005	MONOGRADO SAE 140
3060	LAGPL006	ATF DEXRON II
3061	LAGPL007	ACEITE MULTIGRADO SAE 80W90
	G	GALÓN
3062	LAGPG001	MULTIGRADO SAE 20W50
3063	LAGPG002	MONOGRADO SAE 40
3064	LAGPG003	MONOGRADO SAE 40 D
3065	LAGPG004	MONOGRADO SAE 90
3066	LAGPG005	MONOGRADO SAE 140
3067	LAGPG006	ATF DEXRON II
3068	LAGPG007	ACEITE MULTIGRADO SAE 80W90
	MED	1/2 CANECA
3069	LAGPMED001	MONOGRADO SAE 40 D
	C	CANECA
3070	LAGPC001	MONOGRADO SAE 40 D
3071	LAGPC002	MONOGRADO SAE 90
3072	LAGPC003	MONOGRADO SAE 140
	T	TANQUE
3073	LAGPT001	MONOGRADO 40
	C	CASTROL
	L	LITRO
3074	LACL001	2T
3075	LACL002	MONOGRADO SAE 40

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3076	LACL003	MONOGRADO SAE 90
3077	LACL004	MONOGRADO SAE 140
3078	LACL005	MULTIGRADO SAE 25W60
3079	LACL006	MULTIGRADO SAE 25W60 D
	G	GALÓN
3080	LACG001	MONOGRADO SAE 40
3081	LACG002	MULTIGRADO SAE 25W60
3082	LACG003	MULTIGRADO SAE 25W60 D
3083	LACG004	MONOGRADO SAE 90
3084	LACG005	MONOGRADO SAE 140
	MED	1/2 CANECA
3085	LACMED001	MULTIGRADO SAE 25W60 D
	C	CANECA
3086	LACC001	MULTIGRADO SAE 25W60 D
	A	AMALIE
	L	LITRO
3087	LAAL001	MULTIGRADO SAE 20W50
	G	GALÓN
3088	LAAG001	MULTIGRADO SAE 20W50
	U	URSA
	L	LITRO
3089	LAUL001	MONOGRADO SAE 40 D
3090	LAUL002	MULTIGRADO 15W40 D
	G	GALÓN
3091	LAUG001	MONOGRADO SAE 40 D
3092	LAUG002	MULTIGRADO 15W40 D
	MED	1/2 CANECA
3093	LAUMED001	MONOGRADO SAE 40 D
3094	LAUMED002	MULTIGRADO 15W40 D
	C	CANECA
3095	LAUC001	MONOGRADO SAE 40 D
3096	LAUC002	MULTIGRADO 15W40 D
	G	GULF
	L	LITRO
3097	LAGL001	MONOGRADO SAE 140
3098	LAGL002	MONOGRADO SAE 250
	G	GALÓN

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3099	LAGG001	MONOGRADO SAE 140
3100	LAGG002	MONOGRADO SAE 250
	AD	ADITIVOS
	R	REFRIGERANTE
	FL	FREEZETONE LITRO
3101	LADRFL001	ROJO
3102	LADRFL002	VERDE
	FG	FREEZETONE GALÓN
3103	LADRFG001	ROJO
3104	LADRFG002	VERDE
	PG	PRESTONE GALÓN
3105	LADRPG001	DEX-COOL 50/50
	AG	ACDELCO GALÓN
3106	LADRAG001	ACD 50/50
	LB	LIQUIDOS PARA BATERIA
3107	LADLB001	CANECAS DE ÁCIDO PARA BATERÍA
3108	LADLB002	AGUA DESTILADA LT
3109	LADLB003	AGUA ACIDULADA LT
	G	GRASAS
	K	KENDALL
3110	LADGK001	AZUL 1 LB
3111	LADGK002	AZUL 4LB
	B	BARDAHL
3112	LADGB001	BLANCA 1LB
	M	MYSTIK
3113	LADGM001	BLANCA 1LB
	C	CEPSA
3114	LADGC001	ROJA CHASIS #2 CANECA
	F	FILRESA
3115	LADGF001	AZUL 1LB
	T	TARGET
3116	LADGT001	BLANCA 1 LB
	LF	LIQUIDO DE FRENO
	W	WAGNER
3117	LADLFW001	21-B 8 OZ
3118	LADLFW002	21-B 12 OZ
3119	LADLFW003	21-B LT

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	A	ATE
3120	LADLFA001	BBF DOT3 12 OZ
3121	LADLFA002	BBF DOT3 1LT
3122	LADLFA003	SL DOT4 8OZ
3123	LADLFA004	SL DOT4 1LT
	O	OTROS
3124	LADO001	ADITIVO PARA PROTECCION DEL MOTOR
3125	LADO002	ARRANCADOR DE MOTOR
3126	LADO003	CERA RALLY
3127	LADO004	DESENGRASANTE DE MOTOR
3128	LADO005	ELEVADOR DE OCTANAGE
3129	LADO006	ELIMINADOR DE CONSUMO
3130	LADO007	ELIMINADOR DE GOTEO
3131	LADO008	ELIMINADOR DE HUMO
3132	LADO009	LIMPIADOR DE CARBURADOR
3133	LADO010	LIMPIADOR DE CONTACTO ELÉCTRICO
3134	LADO011	LIMPIADOR DE DISCO DE FRENO
3135	LADO012	LIMPIADOR DE INYECTORES/DIESEL
3136	LADO013	LIMPIADOR DE INYECTORES/GASOLINA
3137	LADO014	LIMPIADOR DE RADIADOR
3138	LADO015	LUBRICANTE DE FRICCION
3139	LADO016	SELLADOR DE RADIADOR
3140	LADO017	UV3
	FA	FILTRO DE ACEITE
	SA	SAKURA
3141	LFASA001	C-1003
3142	LFASA002	C-1004
3143	LFASA003	C-1006
3144	LFASA004	C1304
3145	LFASA005	C-1309
3146	LFASA006	C-1314
3147	LFASA007	C-1539
3148	LFASA008	C-5001
3149	LFASA009	C-5704
3150	LFASA010	C-5706
3151	LFASA011	C-6103
3152	LFASA012	C-6104

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3153	LFASA013	EO-1801
3154	LFASA014	F-1802
3155	LFASA015	FC-1016
3156	LFASA016	FC-1503
3157	LFASA017	FC-1806
3158	LFASA018	FC-5501
3159	LFASA019	FC-5704
3160	LFASA020	FCT106
3161	LFASA021	FLT-1560-72390
3162	LFASA022	FLT2829
3163	LFASA023	FS1280
3164	LFASA024	LFP54
3165	LFASA025	LFP6007
3166	LFASA026	O-1806
3167	LFASA027	P-110
3168	LFASA028	PH49A
	SH	SHOGUN
3169	LFASH001	51515
3170	LFASH002	51749
3171	LFASH003	AIP661
3172	LFASH004	C-012
3173	LFASH005	C-1314
3174	LFASH006	C-151
3175	LFASH007	C-1522
3176	LFASH008	C-161
3177	LFASH009	C-1717
3178	LFASH010	C-270
3179	LFASH011	C-321
3180	LFASH012	C-751
3181	LFASH013	EF1509
3182	LFASH014	F-1110
3183	LFASH015	F-705
3184	LFASH016	FC-407
3185	LFASH017	LFP670
3186	LFASH018	RB-187C
3187	LFASH019	SH4444
	T	TECFIL

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3188	LFAT001	CD-1050
3189	LFAT002	CL-1020
3190	LFAT003	CL-2632
3191	LFAT004	PC2/155
3192	LFAT005	PL447
3193	LFAT006	PSL301EC
3194	LFAT007	SL-1050
	F	FRAM
3195	LFAF001	770097383
3196	LFAF002	C-1112
3197	LFAF003	P110
3198	LFAF004	PH11
3199	LFAF005	PH2840
3200	LFAF006	PH2862
3201	LFAF007	PH2862C
3202	LFAF008	PH35
3203	LFAF009	PH3531
3204	LFAF010	PH3593A
3205	LFAF011	PH862C
3206	LFAF012	PH8A
3207	LFAF013	PH966B
	FC	FILTRO DE COMBUSTIBLE
	SH	SHOGUN
3208	LFCSH001	25121974
3209	LFCSH002	128C-KR
3210	LFCSH003	4481-KR
3211	LFCSH004	4564-KR
3212	LFCSH005	4586/1-KR
3213	LFCSH006	9089KR
3214	LFCSH007	9131-KR
3215	LFCSH008	FC-190
3216	LFCSH009	FC-407
3217	LFCSH010	SFC-1901
	T	TECFIL
3218	LFCT001	FC161CCX
3219	LFCT002	PC944
3220	LFCT003	GI08/1

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	SA	SAKURA
3221	LFCSA001	EF-1112
3222	LFCSA002	F-1301
3223	LFCSA003	F-1507
3224	LFCSA004	FC-1002-1
3225	LFCSA005	FC-1003
3226	LFCSA006	FC-1503
3227	LFCSA007	FC-1511
3228	LFCSA008	FC-1806
3229	LFCSA009	FC-5704
	FAI	FILTRO DE AIRE
	SH	SHOGUN
3230	LFAISH001	28113
3231	LFAISH002	13780-6100
3232	LFAISH003	28113-17500
3233	LFAISH004	28113-H1915
3234	LFAISH005	8-97251943
3235	LFAISH006	A-1088
3236	LFAISH007	A-1193
3237	LFAISH008	A-1433
3238	LFAISH009	A-1515
3239	LFAISH010	A-1515
3240	LFAISH011	A-1517
3241	LFAISH012	A-1762
3242	LFAISH013	A2823
3243	LFAISH014	A-2935
3244	LFAISH015	A-3503
3245	LFAISH016	A-5903
3246	LFAISH017	A932
3247	LFAISH018	AB-342
3248	LFAISH019	AF109
3249	LFAISH020	AF-110
3250	LFAISH021	AF202
3251	LFAISH022	AF3981
3252	LFAISH023	AF3981
3253	LFAISH024	AF3981
3254	LFAISH025	AF415

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
3255	LFAISH026	AF545
3256	LFAISH027	AF5583
3257	LFAISH028	AF7800
3258	LFAISH029	AF7864
3259	LFAISH030	AF-7893
3260	LFAISH031	AF7911
3261	LFAISH032	AF7911
3262	LFAISH033	AF7911SHOG
3263	LFAISH034	AF79SHOG
3264	LFAISH035	AF-8913
3265	LFAISH036	AR415
3266	LFAISH037	ARL8825
3267	LFAISH038	ARL8832
3268	LFAISH039	BAU2180C
3269	LFAISH040	CA-1006
3270	LFAISH041	CA-1012
3271	LFAISH042	CA-1168-1
3272	LFAISH043	CA-128
3273	LFAISH044	CA-1370
3274	LFAISH045	CA-1370
3275	LFAISH046	CA-1401
3276	LFAISH047	CA-2027
3277	LFAISH048	CA-264
3278	LFAISH049	CA-402
3279	LFAISH050	CA-410
3280	LFAISH051	CA-413
3281	LFAISH052	CA-423
3282	LFAISH053	CA426
3283	LFAISH054	CA-437
3284	LFAISH055	CA465
3285	LFAISH056	CA-6511
3286	LFAISH057	CA-8904
3287	LFAISH058	FL505
3288	LFAISH059	MA3110
3289	LFAISH060	MA4645
3290	LFAISH061	MA5219
3291	LFAISH062	RBA124

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3292	LFAISH063	RBA183
3293	LFAISH064	RBA267
3294	LFAISH065	RBA270
3295	LFAISH066	RBA365
3296	LFAISH067	RBA378
3297	LFAISH068	RBA381
3298	LFAISH069	RBA405
3299	LFAISH070	RBA415
3300	LFAISH071	RBA427
3301	LFAISH072	RBA428
	V	VARIOS
	G	<u>GATAS</u>
3302	VG001	GATA DE 2 TON
3303	VG002	GATA DE 3 TON
3304	VG003	GATA DE 6 TON
3305	VG004	GATA DE 10 TON
3306	VG005	GATA DE 20 TON
	MEV	<u>MÁQUINA ELEVADORA DE VIDRIO</u>
3307	VMEV001	CHEVROLET AVEO
3308	VMEV002	CHEVROLET SAN REMO
3309	VMEV003	DATSUN 1200 (A12)
3310	VMEV004	DATSUN 1500 (J15)
3311	VMEV005	ISUZU 1600 (KB20)
3312	VMEV006	ISUZU NHR
3313	VMEV007	MAZDA 1600
3314	VMEV008	MAZDA 2000
3315	VMEV009	MAZDA 2000
3316	VMEV010	SUZUKI FORZA II
3317	VMEV011	VITARA
	LL	<u>LLAVES</u>
3318	VLL001	LLAVE 07
3319	VLL002	LLAVE 08
3320	VLL003	LLAVE 09
3321	VLL004	LLAVE 10
3322	VLL005	LLAVE 10
3323	VLL006	LLAVE 11
3324	VLL007	LLAVE 11

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
3325	VLL008	LLAVE 12
3326	VLL009	LLAVE 12
3327	VLL010	LLAVE 13
3328	VLL011	LLAVE 13
3329	VLL012	LLAVE 14
3330	VLL013	LLAVE 14
3331	VLL014	LLAVE 15
3332	VLL015	LLAVE 15
3333	VLL016	LLAVE 16
3334	VLL017	LLAVE 16
3335	VLL018	LLAVE 17
3336	VLL019	LLAVE 17
3337	VLL020	LLAVE 18
3338	VLL021	LLAVE 19
3339	VLL022	LLAVE 20
3340	VLL023	LLAVE 21
3341	VLL024	LLAVE 22
3342	VLL025	LLAVE 23
3343	VLL026	LLAVE 24
3344	VLL027	LLAVE 25
3345	VLL028	LLAVE 26
3346	VLL029	LLAVE DE BUJÍAS
3347	VLL030	LLAVE DE RUEDA
3348	VLL031	LLAVE RACHE
3349	VLL032	LLAVE SACA FILTROS
	M	<u>MASCARILLAS</u>
3350	VM001	DATSUN 1200 (A12)
3351	VM002	ISUZU 1600 (KB20)
3352	VM003	TOYOTA 2000 (5R)
	FP	<u>FARO PRINCIPAL</u>
3353	VFP001	REDONDO GRANDE
3354	VFP002	REDONDO PEQUEÑO
3355	VFP003	RECTANGULAR GRANDE
3356	VFP004	RECTANGULAR PEQUEÑO
	ER	<u>ESPEJOS RETROVISORES</u>
3357	VER001	CHEVROLET D'MAX
3358	VER002	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3359	VER003	DATSUN CABINA
3360	VER004	MAZDA 2200
3361	VER005	TOYOTA (TODOS)
3362	VER006	TOYOTA CABINA
3363	VER007	TOYOTA DYNA (13B)
3364	VER008	UNIVERSAL
	PE	<u>PEGAMENTOS</u>
3365	VPE001	2 TONELADAS
3366	VPE002	4 MINUTOS
3367	VPE003	BRUJITA
3368	VPE004	CEMENTO DE CONTACTO
3369	VPE005	CINTA AISLANTE
3370	VPE006	CINTA DOBLE FACE
3371	VPE007	CINTA MASKING
3372	VPE008	EPOXIMIL
3373	VPE009	GOMA INDIA
3374	VPE010	MASILLA RALLY
3375	VPE011	PASTA 5 MINUTOS
3376	VPE012	PASTA PARA ACENTAR VÁLVULAS
3377	VPE013	PEGATANQUE
3378	VPE014	PERMATEX EN PASTA
3379	VPE015	SILICONES
3380	VPE016	SOLDIMIX
3381	VPE017	TRABADOR DE PERNOS
	AN	<u>ANTENAS</u>
3382	VAN001	CHEVROLET 1600
3383	VAN002	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
3384	VAN003	DATSUN (TODOS)
3385	VAN004	SUZUKI FORZA I
3386	VAN005	TOYOTA (TODOS)
	PP	<u>PLUMAS PARALLUVIAS</u>
	M	<u>MOTSUA</u>
3387	VPPM001	14 PULGADAS
3388	VPPM002	16 PULGADAS
3389	VPPM003	17 PULGADAS
3390	VPPM004	19 PULGADAS
3391	VPPM005	20 PULGADAS

N°	CÓDIGO	ÍTEM
	B	BOSCH
3392	VPPB001	14 PULGADAS
3393	VPPB002	16 PULGADAS
3394	VPPB003	17 PULGADAS
3395	VPPB004	19 PULGADAS
3396	VPPB005	20 PULGADAS
	MP	<u>MANIJAS DE PUERTA</u>
3397	VMP001	CHEVROLET LUV 2300 (4ZD1)
3398	VMP002	DATSUN 1500 (J15)
3399	VMP003	MAZDA 2000
3400	VMP004	SUZUKI FORZA I
3401	VMP005	SUZUKI FORZA II
3402	VMP006	TOYOTA DYNA (13B)
	MAEV	<u>MANIJA ELEVADORA DE VIDRIO</u>
3403	VMAEV001	CHEVROLET AVEO
3404	VMAEV002	CHEVROLET SAN REMO
3405	VMAEV003	DATSUN 1200 (A12)
3406	VMAEV004	DATSUN 1500 (J15)
3407	VMAEV005	ISUZU 1600 (KB20)
3408	VMAEV006	ISUZU NHR
3409	VMAEV007	MAZDA 1600
3410	VMAEV008	MAZDA 2000
3411	VMAEV009	MAZDA 2000
3412	VMAEV010	SUZUKI FORZA II
3413	VMAEV011	VITARA
	B	<u>BISELES</u>
3414	VB001	TOYOTA 2200 (4Y)
3415	VB002	FARO RECTANGULAR GRANDE
3416	VB003	FARO RECTANGULAR PEQUEÑO
3417	VB004	FARO REDONDO GRANDE
3418	VB005	FARO REDONDO PEQUEÑO
	BF	<u>BASES DE FARO</u>
3419	VBF001	TOYOTA 2000 (5R)
3420	VBF002	TOYOTA 2200 (4Y)
	CP	<u>CAUCHOS DE PEDALES</u>
3421	VCP001	MAZDA (TODOS)
3422	VCP002	TOYOTA (TODOS)

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3423	VCP003	SUZUKI (TODOS)
3424	VCP004	DATSUN (TODOS)
3425	VCP005	CHEVROLET (TODOS)
	TO	TORNILLOS
3426	VTO001	4mmx5mm
3427	VTO002	4mmx10mm
3428	VTO003	4mmx15mm
3429	VTO004	4mmx20mm
3430	VTO005	5mmx5mm
3431	VTO006	5mmx10mm
3432	VTO007	5mmx15mm
3433	VTO008	5mmx20mm
3434	VTO009	5mmx25mm
3435	VTO010	5mmx30mm
3436	VTO011	6mmx5mm
3437	VTO012	6mmx10mm
3438	VTO013	6mmx15mm
3439	VTO014	6mmx20mm
3440	VTO015	6mmx25mm
3441	VTO016	6mmx30mm
3442	VTO017	6mmx35mm
3443	VTO018	6mmx40mm
3444	VTO019	6mmx45mm
3445	VTO020	6mmx50mm
3446	VTO021	6mmx55mm
3447	VTO022	6mmx60mm
	PE	PERNOS
3448	VPE001	6mmx12mm
3449	VPE002	6mmx20mm
3450	VPE003	6mmx25mm
3451	VPE004	6mmx30mm
3452	VPE005	6mmx35mm
3453	VPE006	6mmx40mm
3454	VPE007	6mmx45mm
3455	VPE008	6mmx50mm
3456	VPE009	6mmx55mm
3457	VPE010	6mmx60mm

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
3458	VPE011	8mmx20mm
3459	VPE012	8mmx25mm
3460	VPE013	8mmx30mm
3461	VPE014	8mmx35mm
3462	VPE015	8mmx40mm
3463	VPE016	8mmx45mm
3464	VPE017	8mmx50mm
3465	VPE018	8mmx55mm
3466	VPE019	8mmx60mm
3467	VPE020	8mmx65mm
3468	VPE021	8mmx70mm
3469	VPE022	8mmx75mm
3470	VPE023	8mmx80mm
3471	VPE024	8mmx85mm
3472	VPE025	8mmx90mm
3473	VPE026	10mmx25mm
3474	VPE027	10mmx30mm
3475	VPE028	10mmx35mm
3476	VPE029	10mmx40mm
3477	VPE030	10mmx45mm
3478	VPE031	10mmx50mm
3479	VPE032	10mmx55mm
3480	VPE033	10mmx60mm
3481	VPE034	10mmx65mm
3482	VPE035	10mmx70mm
3483	VPE036	10mmx75mm
3484	VPE037	10mmx80mm
3485	VPE038	10mmx85mm
3486	VPE039	10mmx90mm
3487	VPE040	10mmx95mm
3488	VPE041	10mmx100mm
3489	VPE042	10mmx105mm
3490	VPE043	10mmx110mm
3491	VPE044	12mmx35mm
3492	VPE045	12mmx40mm
3493	VPE046	12mmx45mm
3494	VPE047	12mmx50mm

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3495	VPE048	12mmx55mm
3496	VPE049	12mmx60mm
3497	VPE050	12mmx65mm
3498	VPE051	12mmx70mm
3499	VPE052	12mmx75mm
3500	VPE053	12mmx80mm
3501	VPE054	12mmx85mm
3502	VPE055	12mmx90mm
3503	VPE056	12mmx95mm
3504	VPE057	12mmx100mm
3505	VPE058	12mmx105mm
3506	VPE059	12mmx110mm
3507	VPE060	12mmx115mm
3508	VPE061	12mmx120mm
3509	VPE062	5/16"x1"
3510	VPE063	5/16"x1.5"
3511	VPE064	5/16"x2"
3512	VPE065	5/16"x2.5"
3513	VPE066	5/16"x3"
3514	VPE067	5/16"x3.5"
3515	VPE068	7/16"x1"
3516	VPE069	7/16"x1.5"
3517	VPE070	7/16"x2"
3518	VPE071	7/16"x2.5"
3519	VPE072	7/16"x3"
3520	VPE073	9/16"x1"
3521	VPE074	9/16"x1.5"
3522	VPE075	9/16"x2"
3523	VPE076	9/16"x2.5"
3524	VPE077	9/16"x3"
3525	VPE078	9/16"x3.5"
3526	VPE079	9/16"x4"
3527	VPE080	11/16"x1"
3528	VPE081	11/16"x1.5"
3529	VPE082	11/16"x2"
3530	VPE083	11/16"x2.5"
3531	VPE084	11/16"x3"

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3532	VPE085	11/16"x3.5"
3533	VPE086	11/16"x4"
3534	VPE087	11/16"x4.5"
3535	VPE088	11/16"x5"
3536	VPE089	11/16"x5.5"
3537	VPE090	11/16"x6"
3538	VPE091	1/2"x1"
3539	VPE092	1/2"x1.5"
3540	VPE093	1/2"x2"
3541	VPE094	1/2"x2.5"
3542	VPE095	1/2"x3"
3543	VPE096	1/2"x3.5"
3544	VPE097	1/2"x4"
3545	VPE098	1/2"x4.5"
3546	VPE099	1/2"x5"
3547	VPE100	1/2"x5.5"
3548	VPE101	1/2"x6"
	T	<u>TUERCAS</u>
	N	NORMAL
3549	VTN001	5mm
3550	VTN002	6mm
3551	VTN003	8mm
3552	VTN004	10mm
3553	VTN005	12mm
3554	VTN006	14mm
3555	VTN007	16mm
3556	VTN008	1/4"
3557	VTN009	5/16"
3558	VTN010	3/8"
	R	RUEDA
3559	VTR001	10 X 1.25 CERRADA
3560	VTR002	12 X 1.25 ABIERTA
3561	VTR003	12 X 1.25 CERRADA
3562	VTR004	12 X 1.5 ABIERTA
3563	VTR005	12 X 1.5 CERRADA
	S	SEGURIDAD
3564	VTS001	10 X 1.25

N°	CÓDIGO	ÍTEM
3565	VTS002	12 X 1.25
3566	VTS003	12 X 1.50
	A	<u>ARANDELAS</u>
3567	VA001	3/16"
3568	VA002	1/4"
3569	VA003	5/16"
3570	VA004	3/8"
3571	VA005	7/16"
3572	VA006	1/2"
3573	VA007	9/16"
3574	VA008	3/4"
3575	VA009	7/8"
3576	VA010	1"
	L	<u>LIJA</u>
3577	VL001	30
3578	VL002	80
3579	VL003	150
3580	VL004	180
3581	VL005	240
3582	VL006	360
3583	VL007	400
3584	VL008	500
3585	VL009	1000
	T	<u>TAPACUBOS</u>
3586	VT001	TOYOTA (TODOS)
3587	VT002	MAZDA (TODOS)
3588	VT003	CHEVROLET (TODOS)
	C	<u>CHAPAS</u>
3589	VC001	FORD (TODOS)
3590	VC002	UNIVERSAL
	AC	<u>ALZA DE CABINA</u>
3591	VAC001	1" ALTO
3592	VAC002	2" ALTO
3593	VAC003	2.5" ALTO
3594	VAC004	3" ALTO
	TTG	<u>TAPA DE TANQUE DE GASOLINA</u>
3595	VTTG001	A 30

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
3596	VTTG002	A 33
3597	VTTG003	A 35
3598	VTTG004	A 38
3599	VTTG005	ROSCABLE
	○	OTROS
3600	VO001	PINTURAS EN SPRAY
3601	VO002	AMBIENTALES
3602	VO003	FORROS DE VOLANTE
3603	VO004	VENTILADORES
3604	VO005	CATALIZADORES
3605	VO006	DESTORNILLADORES
3606	VO007	FAJA DE REMOLQUE
3607	VO008	PLAYOS
3608	VO009	CORREAS PLÁSTICAS
3609	VO010	KIT DE MATRICULACIÓN
3610	VO011	TRIÁNGULOS
3611	VO012	EXTINTOR
3612	VO013	BOTIQUIN
3613	VO014	CINTA REFLECTIVA
3614	VO015	PINZA LAGARTO
3615	VO016	CINTURON DE SEGURIDAD 3 PUNTOS
3616	VO017	PAPEL VICTORIA
3617	VO018	AMIANTO
3618	VO019	CORCHO CAUCHO
3619	VO020	CEPILLOS DE ACERO
3620	VO021	MOQUETAS
3621	VO022	VOLANTES
3622	VO023	LOGOTIPOS DE CARRO
3623	VO024	SIMBRAS PARA EMBRAGUE
3624	VO025	SIMBRAS PARA FRENO
3625	VO026	SIMBRAS PARA ACELADOR
3626	VO027	ORRINES
3627	VO028	ENGRASADORA
3628	VO029	CAÑERÍA DE COBRE
3629	VO030	BINCHAS PARA PLUMAS
3630	VO031	DADOS
3631	VO032	ASBESTO

Nº	CÓDIGO	ÍTEM
3632	VO033	HOJAS DE CIERRA
3633	VO034	LIMA DE MOTOCIERRA
3634	VO035	BROCAS
3635	VO036	NEPLOS
3636	VO037	TERMINALES PARA CABLES
3637	VO038	SEGURO DE ZAPATA
3638	VO039	BINCHAS DE PASTILLAS
3639	VO040	CABLE PARA BATERÍA
3640	VO041	FOCO AHORRADOR
3641	VO042	SOLDADOR CAUTIN
3642	VO043	SUELDA
3643	VO044	CADENA PARA FILTROS
3644	VO045	SOPORTE DE BATERIA
3645	VO046	BROCHAS
3646	VO047	CABLE DE CORRIENTE
3647	VO048	SINCRONIZADORES
3648	VO049	TEFLON
3649	VO050	SHAMPOO PARA CARRO
3650	VO051	ENCENDEDORES

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 7 Ventas mensuales

VENTAS POR PRODUCTO/AÑO 2015 CÁLCULO DE DEMANDA																
CÓDIGO	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	TOTAL	Cm	CM	Cp
RLLAMAX 009	4	5	2	6	3	5	6	4	4	6	7	4	56	2	7	4,67
LAHL002	180	153	175	192	140	189	201	131	198	221	145	110	2035	110	221	169,58
PBAB014	133	152	68	105	126	171	86	105	193	115	140	81	1475	68	193	122,92
PBUCH00 8	15	24	9	18	23	24	17	29	16	20	12	13	220	9	29	18,33
LADLB002	56	78	49	45	62	73	59	82	54	57	72	48	735	45	82	61,25

Fuente: Información de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 8 Bodega 1



En la imagen se observa el almacenamiento de neumáticos en la bodega 1

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 9 Bodega 1



En la imagen se observa el almacenamiento de neumáticos en la bodega 1

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 10 Bodega 1



En la imagen se observa el almacenamiento de lubricantes en la bodega 1

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 11 Bodega 1



En la imagen se observa el almacenamiento de resortes en la bodega 1

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 12 Bodega 2



En la imagen se observan artículos varios almacenados en la bodega 2

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 13 Bodega 2



En la imagen se observan artículos varios almacenados en la bodega 2

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 14 Bodega 2



En la imagen se observan neumáticos almacenados en la bodega 2

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 15 Bodega 2



En la imagen se observan artículos varios almacenados en la bodega 2

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 16 Local de venta



En la imagen se observan la cercha A5 en el local de venta

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 17 Local de venta



En la imagen se observan la cercha A7 en el local de venta

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 18 Local de venta



En la imagen se observan la cercha B1 en el local de venta

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 19 Local de venta



En la imagen se observan la cercha B4 en el local de venta

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 20 Local de venta



En la imagen se observan la cercha B6 en el local de venta

Fuente: Instalaciones de la empresa

Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Anexo 21 Local de venta



En la imagen se observan la cercha B8 en el local de venta

Fuente: Instalaciones de la empresa

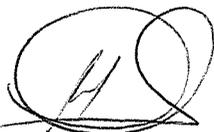
Elaborado por: Dayana Guillén y Karina Romero

Doctora Jenny Ríos Coello, Secretaria de la Facultad de Ciencias de la Administración de la Universidad del Azuay,

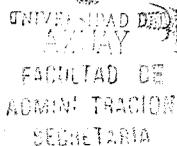
CERTIFICA:

Que, el H. Consejo de Facultad en sesión realizada el 18 de junio de 2015, conoció la petición de las estudiantes: DAYANA MISHALLE GUILLEN CARPIO con código 65271 y KARINA ANABEL ROMERO AÑAZCO con código 62378, que denuncian su trabajo de titulación denominado: **“DISEÑO DE UN MODELO DE GESTION DE INVENTARIOS PARA LA EMPRESA AUTOMOTRIZ CARRO CENTRO”**, presentado como requisito previo a la obtención del título de Ingeniera en Contabilidad y Auditoría.- El Consejo de Facultad acoge el informe de la Junta Académica y aprueba la denuncia. Designa como Directora del trabajo a la **Ing. Paola León Ordoñez** y como miembros del Tribunal Examinador a los ingenieros Jorge Espinoza Idrovo y José Robalino Sánchez.- De conformidad con el Instructivo para la Creación y Funcionamiento de la Unidad de Titulación Especial y las disposiciones superiores Of. No 660-V-15-UDA del Vicerrectorado, las peticionarias, para desarrollar y presentar su trabajo de titulación, tienen un plazo de **DIECIOCHO MESES**, contados a partir de la fecha de aprobación del Consejo de Facultad, estos es **hasta el 18 de diciembre de 2016** .

Cuenca, 23 de junio de 2015



Dra. Jenny Ríos Coello
Secretaria de la Facultad

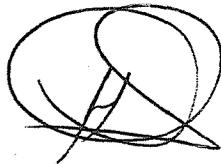


UNIVERSIDAD DEL
AZUAY
FACULTAD DE
ADMINISTRACION
SECRETARIA

CONVOCATORIA

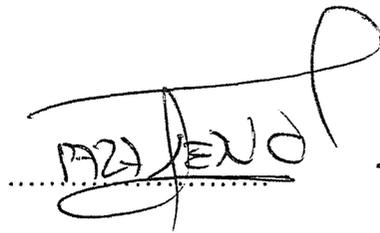
Por disposición de la Junta Académica de Contabilidad Superior, se convoca a los Miembros del Tribunal Examinador, a la sustentación del Protocolo del Trabajo de Titulación "Diseño de un modelo de gestión de inventarios para la empresa automotriz "Carro Centro", presentado por las estudiantes Dayana Mishelle Guillén Carpio con código 65271 y Karina Anabel Romero Añazco con código 62378, previa a la obtención del grado de Ingeniera en Contabilidad y Auditoría, para el día **JUEVES 21 DE MAYO DE 2015 A LAS 11h00.**

Cuenca, 15 de mayo de 2015



Dra. Jenny Ríos Coello
Secretaria de la Facultad

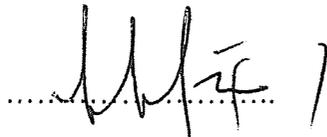
Ing. Paola León Ordóñez



Ing. Jorge Espinoza Idovo

.....

Ing. José Robalino Sánchez



Comunicado
Sra. Guillén

UNIVERSIDAD DEL AZUAY
FACULTAD DE CIENCIAS DE LA ADMINISTRACIÓN
DIRECCIÓN ESCUELA DE CONTABILIDAD SUPERIOR

OFICIO: No. 439- ECA
ASUNTO: Reunión Junta Académica de Contabilidad Superior
Conocimiento de trabajo de Titulación
FECHA: Cuenca, 13 de Mayo de 2015

Señor Ingeniero
Xavier Ortega Vásquez

DECANO DE LA FACULTAD DE CIENCIAS DE LA ADMINISTRACIÓN
En su despacho:

Señor Decano:

La Junta Académica de la Escuela de Contabilidad Superior, reunida el día 13 de Mayo del año en curso, conoció la propuesta del Proyecto de trabajo de titulación, denominado: "Diseño de un modelo de gestión de inventarios para la empresa automotriz "Carro Centro", presentado por las señoritas Dayana Mishelle Guillén Carpio, con código 65271, y Karina Anabel Romero Añazco, con código 62378, estudiantes de la Escuela de Contabilidad Superior, previo a la obtención del título de Ingeniera en Contabilidad y Auditoría.

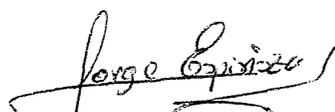
A fin de aplicar la guía de elaboración y presentación de la denuncia/protocolo de trabajo de titulación, la Junta Académica de Contabilidad Superior, considera que la propuesta presentada por el estudiante, debe ser analizada y evaluada por el Tribunal que estará integrado por la Ing. Paola León O., como Directora, y como miembros del tribunal Ing. Jorge Espinoza I., y al Ing. José Robalino S., quienes deberán verificar que el diseño contenga una estructura teórica, metodológica, técnica, objetiva y coherente, y cumpla con los requisitos establecidos en la guía antes mencionada. El Tribunal designado recibirá la sustentación del diseño del Trabajo de Titulación, previo al desarrollo del mismo.

En caso de existir la aprobación con modificaciones la Junta Académica resuelve que el Director del tribunal sea quién realice el seguimiento a las modificaciones recomendadas.

Por lo expuesto solicitamos se realice el trámite correspondiente, y el tribunal suscriba el acta de sustentación de la denuncia de trabajo de titulación.

Atentamente,


Ing. Humberto Jaramillo Granda
Miembro Junta Académica


Ing. Jorge Espinoza Idrovo
Miembro Junta Académica


Ing. Augusto Bustamante Fajardo
Director de la Escuela de Contabilidad Superior

Santa Ana de los Ríos de Cuenca, 19 de Mayo de 2015

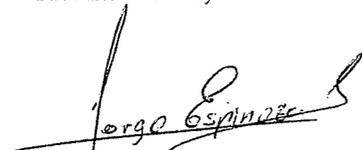
Sr. Ing.
Xavier Ortega V.
Decano de la Facultad de Ciencias de la Administración

Su despacho:

Estimado Sr. Decano, el motivo de la presente tiene por objeto solicitarle a usted, la justificación de mi inasistencia a la convocatoria realizada por la Dra. Jenny Ríos para una sustentación de un diseño de tesis el día Jueves 21 del presente mes a las 11:00H, debido a que ese día estaré en la ciudad de Guayaquil participando en el Taller de Redes de Contabilidad y Auditoría el mismo que fue aprobado por el Sr. Rector y que es de su conocimiento.

Sin otro particular por el momento, me despido de usted sin antes agradecerle por la atención que se sirva dar a la presente.

Atentamente,



Ing. Jorge Espinoza Idrovo
Docente de la Facultad de Ciencias de la Administración

19-05-2015

Autorizado
XOJ/2015



13-05-2015

ESCUELA DE CONTABILIDAD SUPERIOR

Diseño de Tesis
Escuela de Contabilidad Superior

Estudiante: Dayana Mishelle Guillén Carpio con código 65271 y Karina Anabel Romero Añazco con código 62378.

Tema:.. " DISEÑO DE UN MODELO DE GESTION DE INVENTARIOS PARA LA EMPRESA AUTOMOTRIZ CARRO CENTRO-"

Para: Previo la obtención del título de Ingenieras en Contabilidad y Auditoría

Director: Ing. Paola León Ordoñez.

Tribunal: Ing. Jorge Espinoza Idrovo.

Tribunal: Ing. José Robalino Sánchez.

DIA: Jueves

FECHA: 21 DE MAYO / 2015

HORA: 11h00.



ACTA

SUSTENTACIÓN DE PROTOCOLO/DENUNCIA DEL TRABAJO DE TITULACIÓN

- 1.1 **Nombre del estudiante:** Dayana Mishelle Guillén Carpio y Karina Anabel Romero Añazco
Código 65271 y 62378
- 1.2 **Director sugerido:** Ing. Paola León Ordóñez
- 1.3 **Codirector (opcional):** _____
- 1.4 **Tribunal:** Ing. Jorge Espinoza Idrovo / Ing. José Robalino Sánchez
- 1.5 **Título propuesto:** : "Diseño de un modelo de gestión de inventarios para la empresa automotriz "Carro Centro""
- 1.6 **Resolución:**

1.6.1 Aceptado sin modificaciones _____

1.6.2 Aceptado con las siguientes modificaciones:

Realizar una presentación de la empresa en la parte de la motivación de la investigación y revisar la bibliografía con nombres de libros y citas NEC.

• Responsable de dar seguimiento a las modificaciones: Ing. Paola León Ordóñez

1.6.3 No aceptado

• Justificación:

Tribunal

.....
Ing. Paola León Ordóñez

.....
Ing. Jorge Espinoza Idrovo

.....
Ing. José Robalino Sánchez

.....
Srta. Dayana Guillén Carpio

.....
Ing. Karina Romero Añazco

.....
Dra. Jenny Ríos Coello
Secretario de Facultad

Fecha de sustentación: Jueves 21 de mayo de 2015 a las 11h00



RÚBRICA PARA LA EVALUACIÓN DEL PROTOCOLO DE TRABAJO DE TITULACIÓN

- 1.1 Nombre del estudiante:** Dayana Mishelle Guillén Carpio y Karina Anabel Romero Añazco
Código 65271 y 62378
- 1.2 Director sugerido:** Ing. Paola León Ordóñez
- 1.3 Codirector (opcional):**
- 1.4 Título propuesto:** "Diseño de un modelo de gestión de inventarios para la empresa automotriz "Carro Centro""
- 1.5 Revisores (tribunal):** Ing. Jorge Espinoza Idrovo / Ing. José Robalino Sánchez
- 1.6 Recomendaciones generales de la revisión:**

	Cumple totalmente	Cumple parcialmente	No cumple	Observaciones (*)
Línea de investigación	/			
1. ¿El contenido se enmarca en la línea de investigación seleccionada?				
Título Propuesto				
2. ¿Es informativo?	/			
3. ¿Es conciso?	/			
Estado del arte				
4. ¿Identifica claramente el contexto histórico, científico, global y regional del tema del trabajo?	/			
5. ¿Describe la teoría en la que se enmarca el trabajo	/			
6. ¿Describe los trabajos relacionados más relevantes?	/			
7. ¿Utiliza citas bibliográficas?		/		
Problemática y/o pregunta de investigación				
8. ¿Presenta una descripción precisa y clara?	/			
9. ¿Tiene relevancia profesional y social?	/			
Hipótesis (opcional)				
10. ¿Se expresa de forma clara?	/			
11. ¿Es factible de verificación?	/			
Objetivo general				
12. ¿Concuerda con el problema formulado?	/			
13. ¿Se encuentra redactado en tiempo verbal infinitivo?	/			
Objetivos específicos				



14. ¿Concuerdan con el objetivo general?	/			
15. ¿Son comprobables cualitativa o cuantitativamente?	/			
Metodología				
16. ¿Se encuentran disponibles los datos y materiales mencionados?	/			
17. ¿Las actividades se presentan siguiendo una secuencia lógica?	/			
18. ¿Las actividades permitirán la consecución de los objetivos específicos planteados?	/			
19. ¿Los datos, materiales y actividades mencionadas son adecuados para resolver el problema formulado?	/			
Resultados esperados				
20. ¿Son relevantes para resolver o contribuir con el problema formulado?	/			
21. ¿Concuerdan con los objetivos específicos?	/			
22. ¿Se detalla la forma de presentación de los resultados?	/			
23. ¿Los resultados esperados son consecuencia, en todos los casos, de las actividades mencionadas?	/			
Supuestos y riesgos				
24. ¿Se mencionan los supuestos y riesgos más relevantes?	/			
25. ¿Es conveniente llevar a cabo el trabajo dado los supuestos y riesgos mencionados?	/			
Presupuesto				
26. ¿El presupuesto es razonable?	/			
27. ¿Se consideran los rubros más relevantes?	/			
Cronograma				
28. ¿Los plazos para las actividades son realistas?	/			
Referencias				
29. ¿Se siguen las recomendaciones de normas internacionales para citar?	/			
Expresión escrita				
30. ¿La redacción es clara y fácilmente comprensible?	/			
31. ¿El texto se encuentra libre de faltas ortográficas?	/			

(*) Breve justificación, explicación o recomendación.



- Opcional cuando cumple totalmente,
- Obligatorio cuando cumple parcialmente y NO cumple.

.....

.....

.....

.....
Ing. Paola León Ordóñez

.....
Ing. Jorge Espinoza Idrovo

.....
Ing. José Robalino Sánchez

Cuenca, 01 de junio del 2015

Magister

Xavier Ortega Vásquez

DECANO DE LA FACULTAD DE CIENCIAS DE LA ADMINISTRACIÓN
UNIVERSIDAD DEL AZUAY

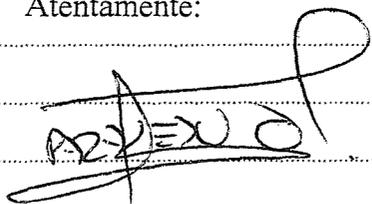
De mis consideraciones:

En calidad de directora informo que he revisado nuevamente el diseño del trabajo de titulación elaborado previo a la obtención del título de Ingenieras en Contabilidad y Auditoría, denominado "Diseño de un modelo de gestión de inventarios para la empresa automotriz Carro Centro", realizado por las estudiantes Dayana Mishelle Guillén Carpio y Karina Anabel Romero Añazco, con códigos de estudiante 65271 y 62378 respectivamente, pudiendo constatar que los cambios solicitados por los miembros del tribunal, fueron realizados.

Por lo expuesto me permito sugerir que las estudiantes continúen con el proceso debido.

Sin otro particular, me suscribo

Atentamente:



Ing. Paola León Ordóñez.

DIRECTOR DE TESIS

Cuenca, 11 de mayo del 2015

Magister

Xavier Ortega Vásquez

DECANO DE LA FACULTAD DE CIENCIAS DE LA ADMINISTRACIÓN

Su despacho.-

De mis consideraciones;

He procedido a revisar el diseño del trabajo de titulación denominado “Diseño de un modelo de gestión de inventarios para la empresa automotriz Carro Centro”, desarrollado por las señoritas Guillén Carpio Dayana Mishelle con código 65271 y Romero Añazco Karina Anabel con código 62378, en mi calidad de Tutor. Considero que dicho tema reúne los requisitos y méritos suficientes para ser realizado entre dos personas, por la complejidad que este amerita según lo establece el art. 22 del Reglamento del Régimen Académico.

Atentamente:



Ing. Paola Andrea León Ordóñez

DIRECTOR DE TESIS

Cuenca, 11 de mayo del 2015

Magister

Xavier Ortega Vásquez

DECANO DE LA FACULTAD DE CIENCIAS DE LA ADMINISTRACIÓN

UNIVERSIDAD DEL AZUAY

Respetado Ingeniero,

En calidad de directora informo que he revisado el diseño del trabajo de titulación elaborado previo a la obtención del título de Ingenieras en Contabilidad y Auditoría, denominado "Diseño de un modelo de gestión de inventarios para la empresa automotriz Carro Centro", realizado por las estudiantes Dayana Mishelle Guillén Carpio y Karina Anabel Romero Añazco, con códigos de estudiante 65271 y 62378 respectivamente, trabajo que según mi criterio ha considerado los lineamientos planteados para la elaboración de un diseño.

Por lo expuesto me permito sugerir que sea considerado para la sustentación del mismo.

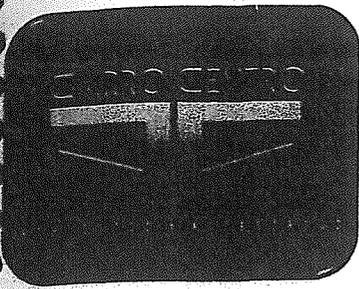
Sin otro particular, me suscribo

Atentamente:



Ing. Paola León Ordóñez.

DIRECTOR DE TESIS



CARRO CENTRO

Repuestos Automotrices

Cuenca, 11 de mayo del 2015

Magister

Xavier Ortega Vásquez

DECANO DE LA FACULTAD DE CIENCIAS DE LA ADMINISTRACIÓN

Su despacho.-

Presente;

Me dirijo a usted, en la oportunidad de aceptar la solicitud de las estudiantes Dayana Mishelle Guillén Carpio con CI No. 0106418791 y Karina Anabel Romero Añazco con CI. No. 0706339140; estudiantes de la Universidad del Azuay en la carrera de Contabilidad Superior y Auditoría, para proporcionarles la información necesaria para la realización de su trabajo de titulación dirigido a la empresa automotriz "Carro Centro", por el tiempo que las estudiantes estimen conveniente.

Sin más a que hacer referencia, reciba un cordial saludo.

Atentamente;

Luis Lisandro Guillén Torres
GERENTE DE CARRO CENTRO

Dir.: 9 de Octubre y Eloy Alfaro Esq.

Cel.: 0995967032

Telf.: (07) 2- 912-159

luis_guillen60@hotmail.com

Sitio Web: luisguillen60.wix.com/carrocentro

Cuenca, 11 de mayo del 2015

Magister

Xavier Ortega Vásquez

DECANO DE LA FACULTAD DE CIENCIAS DE LA ADMINISTRACIÓN

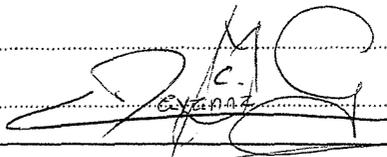
UNIVERSIDAD DEL AZUAY

De nuestra consideración:

Nosotras, Dayana Mishelle Guillén Carpio y Karina Anabel Romero Añazco, con códigos estudiantiles 65271 y 62378, respectivamente. Estudiantes del último ciclo de Contabilidad Superior y Auditoría, con un cordial saludo nos dirigimos a usted para solicitarle de la manera más comedida, proceda con el trámite de aprobación de nuestro diseño de tesis titulado "Diseño de un modelo de gestión de inventarios para la empresa automotriz Carro Centro", el mismo que tiene como directora sugerida a la Ing. Paola León Ordóñez.

Seguras de contar con su favorable acogida le anticipamos nuestros más sinceros agradecimientos.

Atentamente:



Dayana Mishelle Guillén Carpio



Karina Anabel Romero Añazco

Código estudiantil: 65271

Código estudiantil: 62378



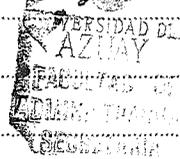
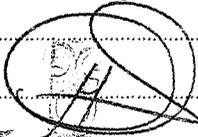
UNIVERSIDAD DEL
AZUAY

DOCTORA JENNY RIOS COELLO SECRE-
TARIA DE LA FACULTAD DE CIENCIAS
DE LA ADMINISTRACION DE LA UNIVER-
SIDAD DEL AZUAY.

CERTIFICA:

Que, la señorita **Dayana Mishelle Guillén Carpio**, registrada con código 65271 alumna de la
Escuela de Contabilidad Superior, tiene aprobado más del 80% de su plan de estudios.

Cuenca, Mayo 5 del 2015



No. Derecho 079041

rgp.



UNIVERSIDAD DEL
AZUAY

DOCTORA JENNY RIOS COELLO SECRE-
TARIA DE LA FACULTAD DE CIENCIAS
DE LA ADMINISTRACION DE LA UNIVER-
SIDAD DEL AZUAY.

CERTIFICA:

Que, la señorita **Karina Anabel Romero Añazco**, registrada con código 62378 alumna de la
Escuela de Contabilidad Superior, tiene aprobado más del 80% de su plan de estudios.

Cuenca, Mayo 5 del 2015

No. Derecho 079040

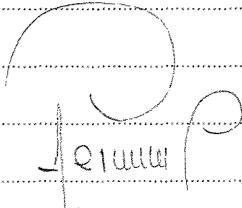
rgp.

MARÍA FERNANDA ASTUDILLO,
TESORERA DE LA UNIVERSIDAD DEL AZUAY

CERTIFICA

Que el(a) Señor(a) GUILLEN CARPIO DAYANA MISHEL
estudiante de: CONTABILIDAD SUPERIOR, con identificación No.
0106418791 no adeuda ningún valor en la Tesorería de la Institución.

Cuenca, 26-JAN-2016



María Fernanda Astudillo
TESORERA



UNIVERSIDAD DEL AZUAY
TESORERIA

Derecho No. 134335
/1970



UNIVERSIDAD DEL
AZUAY

CERTIFICADO

La Directora de la Biblioteca General "Hernán Malo González", certifica que luego de revisar el archivo de préstamos, GUILLEN CARPIO DAYANA MISHALLE con código 65271, no adeuda material bibliográfico.

Autorizo presentar este documento para los trámites legales.

Lucinda León Guillén

DIRECTORA

Cuenca, 26 January 2016



Certificado No. 12450

Recibo No. 134334

UNIVERSIDAD DEL
AZUAY
BIBLIOTECA

Cuenca, 26 de Enero del 2016

Ing.

Xavier Ortega Vásquez

DECANO DE LA FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN

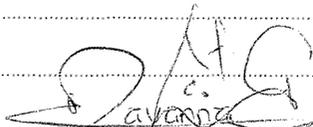
Su Despacho.

De mi consideración:

Yo, Dayana Mishelle Guillén Carpio egresada de la Escuela de Contabilidad Superior de la Facultad de Ciencias de la Administración de la Universidad del Azuay, una vez cumplido con los requisitos reglamentarios exigidos por la Universidad, solicito se sirva declarar apta para la sustentación de la tesis denominada "DISEÑO DE UN MODELO DE GESTIÓN DE INVENTARIOS PARA LA EMPRESA AUTOMOTRIZ CARRO CENTRO". Presentada como requisito previo a la obtención del grado de Ingeniera en Contabilidad y Auditoría.

Por la acogida a la presente, anticipo mis agradecimientos.

Atentamente,



Dayana Mishelle Guillén Carpio

Código 65271

Cuenca, 26 de Enero del 2016

Ing.

Xavier Ortega Vásquez

DECANO DE LA FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN

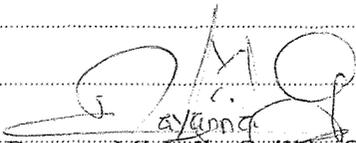
Su Despacho.

De mi consideración:

Yo, Dayana Mishelle Guillén Carpio egresada de la Escuela de Contabilidad Superior de la Facultad de Ciencias de la Administración de la Universidad del Azuay, una vez cumplido con los requisitos reglamentarios exigidos por la Universidad, solicito se sirva designar tribunal para la sustentación de la tesis denominada “DISEÑO DE UN MODELO DE GESTIÓN DE INVENTARIOS PARA LA EMPRESA AUTOMOTRIZ CARRO CENTRO”. Presentada como requisito previo a la obtención del grado de Ingeniera en Contabilidad y Auditoría.

Por la acogida a la presente, anticipo mis agradecimientos.

Atentamente,



Dayana Mishelle Guillén Carpio

Código 65271

Cuenca, 26 de Enero del 2016

Ing.

Xavier Ortega Vásquez

DECANO DE LA FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN

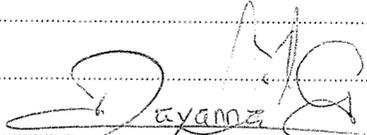
Su Despacho.

De mi consideración:

Yo, Dayana Mishelle Guillén Carpio egresada de la Escuela de Contabilidad Superior de la Facultad de Ciencias de la Administración de la Universidad del Azuay, una vez cumplido con los requisitos reglamentarios exigidos por la Universidad, solicito se sirva designar día, fecha y hora para la sustentación de la tesis denominada "DISEÑO DE UN MODELO DE GESTIÓN DE INVENTARIOS PARA LA EMPRESA AUTOMOTRIZ CARRO CENTRO". Presentada como requisito previo a la obtención del grado de Ingeniera en Contabilidad y Auditoría.

Por la acogida a la presente, anticipo mis agradecimientos.

Atentamente,



Dayana Mishelle Guillén Carpio

Código 65271

UNIVERSIDAD DEL AZUAY



Facultad de Ciencias de la Administración

Escuela de Contabilidad Superior

**Protocolo de trabajo de titulación previo a la obtención del
Título de Ingenieras en Contabilidad y Auditoría**

**Tema: Diseño de un modelo de gestión de inventarios para
la empresa automotriz "Carro Centro"**

Nombre de las estudiantes:

Dayana Mishelle Guillén Carpio

Karina Anabel Romero Añazco

Director sugerido:

Ing. Paola Andrea León Ordóñez

Cuenca – Ecuador

1. DATOS GENERALES

1.1 Nombre de las estudiantes:

Guillén Carpio Dayana Mishelle – Romero Añazco Karina Anabel

1.1.1 Códigos: 65271 - 62378

1.1.2 Contacto:

- Dayana Guillén

Cel. 0999753365

Mail. dami_guicar11@hotmail.com

- Karina Romero

Cel. 0998542020

Mail. kari_0193@hotmail.com

1.2 Director sugerido: León Ordóñez Paola Andrea Ing. en Contabilidad y Auditoría

1.2.1 Contacto:

Cel. 0995406338

Mail. paolaleon82@hotmail.com

1.3 Co-director sugerido:

1.3.1 Contacto:

1.4 Asesor metodológico:

1.5 Tribunal designado:

1.6 Aprobación:

1.7 Línea de Investigación de la carrera: Gestión Financiera y Auditoría

1.7.1 Código UNESCO: 5311.02

1.7.2 Tipo de trabajo: Propuestas metodológicas

1.8 Área de estudio: Contabilidad

1.9 Título propuesto: Diseño de un modelo de gestión de inventarios para la empresa
automotriz "Carro Centro"

1.10 Subtítulo:

1.11 Estado del proyecto: Nuevo

2. CONTENIDO

2.1 Motivación de la investigación

El parque automotor en el país ha ido incrementando año tras año, el incremento se ha dado principalmente de vehículos que tienen más de 4 años, estos automotores son los que más solicitan repuestos para un correcto funcionamiento, por lo tanto existe un gran número de almacenes de repuestos automotrices generando una gran competencia entre ellos, los que en su mayoría no gestionan la partida de inventarios, esto implica una baja calidad y eficiencia del servicio que brindan los almacenes.

Por esta razón se ha visto la necesidad de diseñar un modelo de gestión de inventarios, que permita realizar una adecuada administración y control de dicha partida en la empresa automotriz. "Carro Centro" situada en la ciudad de Pasaje – El Oro, la cual inicio sus movimientos en el año 1995 y en la actualidad se encuentra catalogada por el Sri como persona natural obligada a llevar contabilidad bajo RUC 0101708485001, y cuya actividad es la venta al por menor de accesorios partes y piezas de vehículos.

2.2 Problemática:

Debido a la falta de conocimiento de la cantidad exacta de ítems de los productos que maneja la empresa automotriz. "Carro Centro", como consecuencia de una inexistente gestión de inventarios, se pretende diseñar un modelo que permita realizar una adecuada administración y control de dicha partida contribuyendo así a una correcta determinación de los costos de cada ítem de la empresa automotriz "Carro Centro", así como los costos de almacenaje, lo que a su

vez incide en una óptima determinación del precio y por ende del margen de utilidad; de la misma manera esto se verá reflejado en la actividad tributaria de la empresa.

2.3 Pregunta de investigación:

¿El modelo de gestión de inventarios nos va a permitir determinar el valor total en inventarios de la empresa automotriz “Carro Centro”?

2.4 Resumen:

El presente trabajo surge de la necesidad de establecer un método de administración y control de inventarios para la empresa automotriz “Carro Centro” con la finalidad de mejorar el manejo que se le proporciona a dicha partida, debido a que no existe una adecuada determinación de niveles de existencias, generando costos innecesarios, reflejándose así en la utilidad. Razón por la cual se propone un modelo de gestión de inventarios basado en el entorno y necesidades de la empresa; de esta manera se podrá contar con la cantidad óptima de inventarios, maximizando sus beneficios.

2.5 Estado del Arte y marco teórico:

Para tener un mejor entendimiento del tema a tratarse es importante conocer el concepto del término inventarios, según (Pérez, 2003) constituyen activos de propiedad de la empresa, que han sido adquiridos para destinarlos a la venta, obteniéndose por esta gestión una utilidad o ganancia.

Como complemento a esta definición, según el (Instituto de Investigaciones Contables del Ecuador, 2010) autores de la Norma Ecuatoriana de Contabilidad (NEC) 11, los inventarios constituyen cuentas de activos y pueden ser los siguientes:

1. Inventarios de mercaderías
2. Inventarios de materiales directos o materias primas
3. Inventarios de productos en proceso
4. Inventarios de productos terminados
5. Inventarios de materiales y suministros que serán consumidos durante el proceso de transformación.

En razón a este concepto general deducimos que para una empresa comercializadora, activos es el elemento más representativo; ya que son la fuente principal para la obtención de ingresos; por lo tanto son todos los bienes adquiridos para su posterior venta en el curso normal de la operación.

Una vez aclarado el significado de inventarios, se procede a analizar la administración y control de los mismos.

Administración de inventarios

Es una estrategia que permite el manejo adecuado de los inventarios en cuanto a la adquisición y almacenamiento en relación a la demanda y en función del tipo de empresa, lo cual influye en la obtención de resultados (utilidad/pérdida) y a su vez permite la toma de decisiones en cuanto al mantenimiento o mejora de la administración que se esté llevando a cabo.

Finalidad de la Administración. Es rotar el inventario tan rápido como sea posible sin disminuir las ventas por falta de productos en stock, por lo tanto, consiste en determinar las

existencias de inventario adecuadas, así como el tiempo y la cantidad necesaria de reposición.

(Gitman, 2007).

Según (Alvear, 2014) En la finalidad se destacan dos factores importantes:

Minimización de la inversión en inventarios. Al minimizar el inventario se corre el riesgo de no tener la capacidad de satisfacer la demanda de los clientes de manera inmediata, lo que implica que estos acudan a la competencia; sin embargo dicha minimización permite reducir la inversión en esta partida.

Afrontando la demanda. Consiste en la inversión de capital en inventarios, sin tomar en cuenta la rotación de los mismos, llegando a exceder en muchos de los casos en productos de baja demanda, por lo tanto prima la satisfacción inmediata del cliente, sin embargo la inversión es excesiva.

La clave consiste entonces en liberar capital invertido en inventarios de seguridad de productos con baja variabilidad y distribuirlo en inventarios de seguridad de productos con alta variabilidad

(Vidal, C.; Londoño, J. y Contreras, F., 2011).

Control de inventarios

Es un medio que permite proporcionar información precisa para la valoración de inventarios y para el conocimiento de las cantidades en existencia; un control eficiente contribuye a la disminución de pérdidas, además de facilitar una adecuada toma de decisiones por parte de la gerencia. (Alvear, 2014)

Importancia de los métodos de control de inventarios. De acuerdo con (Muller, 2005).

los métodos de control de inventarios permiten determinar un nivel óptimo de inventarios, tanto para mercaderías en consignación como para las compras normales, dichos métodos se enfocan especialmente en la obtención de cantidades apropiadas de productos que se deben mantener en stock con el fin de no poseer excesos en los inventarios de baja rotación o presentar un faltante en productos con bastante demanda.

Sin importar el método de control de inventarios que se aplique, se debe tener en cuenta los siguientes parámetros para su correcto funcionamiento:

- Conteo físico de los inventarios por lo menos una vez al año.
- Eficiencia de compras, recepción y procedimientos de embarque.
- Mantener registros de inventarios perpetuos para las mercancías de alto costo unitario.

2.6 Hipótesis:

2.7 Objetivo general:

Diseñar, para la empresa automotriz "Carro Centro", un modelo de gestión de inventarios que permita determinar el nivel óptimo de existencias, lo que a su vez facilitará la determinación de costos y utilidad.

2.8 Objetivos específicos:

- Conocer los aspectos empresariales de "Carro Centro".
- Analizar el marco conceptual en el que se desarrolla la gestión de inventarios.



- Determinar un modelo de administración y control de inventarios que se adecue a la empresa automotriz "Carro Centro".

2.9 Metodología:

Se realizarán los siguientes procesos metodológicos para la obtención de información útil al desarrollo de la investigación:

Entrevista: Al propietario de la empresa automotriz "Carro Centro" con la finalidad de obtener información acerca del manejo de sus inventarios. La información recabada mediante esta técnica se presentará en una hoja electrónica de Word.

También se realizarán entrevistas a expertos en el tema para que brinden sus conocimientos y tomar una mejor decisión, en cuanto a los modelos de administración y control de inventarios disponibles. Estos resultados se presentarán mediante un texto en una hoja electrónica de Word.

Bibliográfica: Se procederá a la identificación de los modelos de gestión de inventarios para su análisis y posterior selección. Estos resultados se presentarán mediante un texto.

2.10 Alcances y resultados esperados:

El resultado esperado será un documento que contenga el diseño de un modelo de gestión de inventarios que básicamente tendrá los siguientes puntos: Presentación de la información sobre los aspectos históricos-empresariales de "Carro Centro", planteamiento y análisis del marco conceptual en el que se desarrolla la gestión de inventarios, finalmente determinación del modelo de administración y control de inventarios que se adecue a la empresa automotriz "Carro Centro"

2.11 Supuestos y riesgos:

Ninguno

2.12 Presupuesto:

RUBRO - DENOMINACIÓN	COSTO	JUSTIFICACIÓN
Libros	\$ 85,00	Para la elaboración del marco teórico.
Internet	\$220,00	Será utilizado para realizar consultas en libros digitales, acerca de los métodos de administración y control de inventarios, así como también para la comunicación vía correo electrónico.
Teléfono	\$180,00	Para realización de llamadas dentro y fuera de la ciudad con el fin de obtener información ya sea de la empresa, o ayuda de expertos.
Energía Eléctrica	\$5,00	Para el funcionamiento del equipo de cómputo necesario para el desarrollo del caso.
Viáticos	\$312,00	Transporte, alimentación y estadía fuera de la ciudad para conocer el funcionamiento y obtener información de la empresa automotriz "Carro Centro" ubicada en la ciudad de Pasaje - El Oro
Movilización	\$40,00	Transporte dentro de la ciudad para realizar consultas a expertos y reuniones dedicadas al desarrollo de la investigación.
Útiles de oficina	\$15,00	Necesarios para el desarrollo de borradores esquemáticos que sirvan de modelo para la realización del trabajo definitivo.
Utilización de equipo de cómputo	\$125,00	Necesario para una elaboración adecuada del trabajo
Impresiones	\$40,00	Impresión de Tesis y de hojas borrador.
Imprevistos	\$102,00	
TOTAL	\$1124,00	

2.13 Financiamiento

Será financiado por fondos propios de las autoras.

2.14 Esquema tentativo



UNIVERSIDAD DEL
AZUAY

Introducción

Capítulo I: Antecedentes Generales de la empresa

1. Descripción de la empresa

1.1 Antecedentes históricos

1.2 Ubicación

1.3 Misión

1.4 Visión

1.5 Descripción de los productos

2. Diagnóstico del sistema actual de inventarios de la empresa

2.1. Dirección

2.2. Organización

2.3. Control Interno de inventarios.

2.3.1: Abastecimiento.

2.3.2. Análisis de los proveedores.

2.3.3. Preparación de la compra.

2.3.4. Recepción y Revisión de los artículos.

2.3.5. Egreso de mercancías.

2.3.6: Diferencias de inventarios.

Capítulo II: Marco conceptual

I. Inventarios

1.1 Definición

1.2 Importancia

2. Administración de inventarios

2.1 Definición

2.2 Importancia

3. Control de inventarios

3.1 Definición

3.2 Métodos de control de inventarios

3.3 Importancia

Capítulo III: Diseño del modelo de Gestión de inventarios a la empresa automotriz “Carro Centro”

1. Identificación de Procesos y Actividades

1.1. Levantamiento de Información

1.2. Definición de procesos y actividades.

1.3. Asignación de responsabilidades.

1.4. Flujogramas de Procesos

2. Manejo de inventarios

2.1. Planeación.

2.2. Clasificación y organización de artículos.

3. Diseño de modelo de gestión de inventarios

3.1. Modelo de administración de inventarios

3.2. Método de control de inventarios

Conclusiones y recomendaciones

Bibliografía

Anexos

2.15 Cronograma

Objetivo Específico	Actividades	Resultado Esperado	Tiempo (semanas)
- Conocer los aspectos empresariales de "Carro Centro".	1. Visitar la empresa automotriz "Carro Centro"	Los antecedentes de la empresa y la descripción de los artículos.	6 semanas
	2. Analizar el sistema de manejo de inventarios actual	Un esquema completo de la información pertinente al manejo de inventarios actual.	10 semanas
- Analizar el marco conceptual en el que se desarrolla la gestión de inventarios.	1. Investigar sobre la partida inventarios	Documento explicativo sobre inventarios, enfocándose en el área automotriz.	3 semanas
	2. Investigar que sistemas de administración de inventarios existen.	Documento que contenga información sobre la administración de inventarios.	4 semanas
	3. Investigar que modelos de control de inventarios existen	Documento que contenga los modelos de control de inventarios.	4 semanas

- Determinar un modelo de administración y control de inventarios que se adecue a la empresa automotriz "Carro Centro".	1. Identificar procesos y actividades	Desarrollar un flujograma de procesos	5 semanas
	2. Realizar el manejo de inventarios	Listado de artículos clasificados y organizados	10 semanas
	3. Diseñar un modelo de gestión de inventarios	Módulo de gestión de inventarios para la empresa automotriz "Carro Centro"	10 semanas
TIEMPO TOTAL			52 semanas

2.16 Referencias

Referencias

Alvear, G. (2014). *Control de inventarios aplicado a empresas comerciales basado en el Caso Erm*. Cuenca. Obtenido de biblioteca.uazuay.edu.ec:
http://biblioteca.uazuay.edu.ec/opac_css/index.php?lvi=notice_display&id=75484

Gitman, L. (2007). *Principios de Administración Financiera* (Decimoprimer ed.). México: Pearson Educación.

Instituto de Investigaciones Contables del Ecuador. (2010). *Normas Ecuatorianas de Contabilidad*. Quito.

Muller, M. (2005). *Fundamentos de Administración de inventarios*. Bogotá: Grupo Editorial Norma. Obtenido de books.google.es: https://books.google.es/books?id=ik8WQxjM-Z8C&dq=control+de+inventarios&lr=&hl=es&source=gbs_navlinks_s

Pérez, E. H. (2003). *Fundamentos de Contabilidad*. Guayaquil: MANGLA Reditores.

Vidal, C; Londoño, J y Contreras, F. (13 de Octubre de 2011). *Aplicación de Modelos de Inventarios en una Cadena de Abastecimiento de Productos de Consumo Masivo con una Bodega y N Puntos de Venta*. Cali. Obtenido de bibliotecadigital.univalle.edu.co: <http://hdl.handle.net/10893/1566>

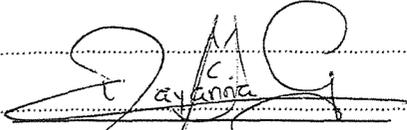
2.17 Anexos

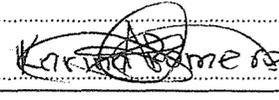
Ninguno

2.18 Firmas de responsabilidad

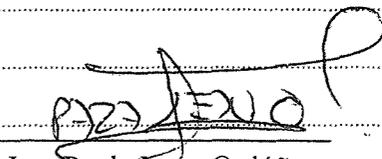


UNIVERSIDAD DEL
AZUAY


Dayana Guillen Carpio


Karina Romero Añazco

2.19 Firma de responsabilidad


Ing. Paola Leon Ordóñez

2.20 Fecha de entrega: 01 de junio del 2015