



Universidad del Azuay
Facultad de Ciencias Jurídicas

Escuela de Estudios Internacionales

Tema:

Análisis del impacto económico en el Ecuador como Estado Asociado de la Alianza del
Pacífico periodo 2017-2018.

Trabajo previo a la obtención del título de licenciada en Estudios Internacionales con
mención Bilingüe en Comercio Exterior Mención

Autoras:

Jessica Mabel Calderón Valdez
Paulette Alejandra Cordero Arce

Director:

Eco. Luis Gabriel Pinos Luzuriaga

Cuenca – Ecuador

2020

DEDICATORIA

Este trabajo está dedicado a mis padres por su apoyo y motivación quienes fueron mi energía para culminar otra etapa más en mi vida. A mis hermanos y amigos por estar presentes cuando los necesitaba a lo largo de este proceso.

Jessica Mabel Calderón Valdez.

Dedico este trabajo de titulación a mis padres por su paciencia y apoyo durante toda la formación académica. A mi hermano, amigos y familiares por estar presentes en todo momento, alentándome en momentos difíciles.

Paultette Alejandra Cordero Arce.

AGRADECIMIENTO

Agradecemos a nuestro director de tesis quién nos supo guiar y ayudar en la realización de este trabajo de titulación, así como a todos los profesores que estuvieron prestos a solventar cualquier inquietud en el camino transcurrido.

Jessica C. y Paulette C.

ÍNDICE DE CONTENIDO

RESUMEN	x
ABSTRACT	xi
INTRODUCCIÓN	xii
CAPÍTULO 1: LA ALIANZA DEL PACÍFICO Y LA EXPERIENCIA INTERNACIONAL DE LOS PAÍSES MIEMBROS.	1
1.1. Historia de la <i>Alianza del Pacífico</i>	1
1.1.1. Estados Observadores	2
1.1.2. Estados Asociados.....	4
1.2. Análisis de las variables económicas por país.....	6
1.3 Conclusiones.....	40
CAPÍTULO 2: ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN ECONÓMICA DEL ECUADOR PREVIA A SU INTEGRACIÓN EN LA ALIANZA DEL PACÍFICO, Y SU RELACIÓN COMERCIAL CON LOS ESTADOS MIEMBROS DE LA ALIANZA DEL PACÍFICO.	42
2.1 Introducción.....	42
2.2. Análisis de las variables económicas del Ecuador desde el año 2000 al 2017.....	42
2.2.1 Exportaciones del Ecuador período 2000-2017.....	42
2.2.2 Importaciones del Ecuador período 2000-2017.....	44
2.2.3 Inversión extranjera directa (IED) del Ecuador período 2000-2017.	46
2.2.4. Inflación del Ecuador período 2000-2017.	48
2.2.5. Desempleo del Ecuador período 2000-2017.....	49
2.2.6. Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador período 2000-2017.....	51
2.3. Relación comercial entre Ecuador y los países de la <i>Alianza del Pacífico</i>	53
2.3.1. Relación comercial entre Ecuador y Colombia.	53

2.3.2 Relación Comercial Ecuador-Chile	56
2.3.3. Relación comercial entre Ecuador y Perú.....	59
2.3.4. Relación comercial entre Ecuador y México	62
2. 4. Conclusiones.....	64
CAPÍTULO 3: ECUADOR COMO ESTADO ASOCIADO: ¿CUÁLES SON LAS REPERCUSIONES O BENEFICIOS DE UNIRSE AL BLOQUE?	67
3.1 Introducción.....	67
3.2 Áreas de interés de la <i>Alianza del Pacífico</i>	67
3.2.1 Mercado de capitales	67
3.2.2 Movilidad Humana	67
3.2.3 Cooperación.....	70
3.2.4 Innovación	72
3.2.5 Educación.....	74
3.3 El dólar como moneda oficial del Ecuador: ¿ventaja o desventaja dentro de la Alianza del Pacífico?.....	75
3.4 Elasticidad de las exportaciones ecuatorianas en base al tipo de cambio	76
3.5 Conclusiones.....	77
4. CONCLUSIONES.....	79
5. RECOMENDACIONES.....	81
5.BIBLIOGRAFÍA.....	82
6.ANEXOS	103

ÍNDICE DE GRÁFICOS E ILUSTRACIONES

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1: Exportaciones de Colombia en miles de dólares período 2006-2016.....	6
Gráfico 2:Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Colombia período 2006-2016	6
Gráfico 3:Importaciones en miles de dólares de Colombia, período 2006-2016.....	8
Gráfico 4: Tasa de crecimiento anual de las importaciones de Colombia periodo 2006-2016.....	8
Gráfico 5: Inversión extranjera directa (IED) de Colombia período 2006-2016.....	9
Gráfico 6: Tasa de crecimiento anual de la inversión extranjera directa (IED) de Colombia periodo 2006-2016	9
Gráfico 7: Inflación de Colombia período 2006-2016.....	11
Gráfico 8: PIB de Colombia período 2006-2016	12
Gráfico 9: Tasa de crecimiento anual del PIB de Colombia periodo 2006-2016	12
Gráfico 10: Tasa de desempleo de Colombia, período 2006-2011.....	13
Gráfico 11: Exportaciones de Chile en miles de dólares período 2006-2016.....	15
Gráfico 12: Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Chile periodo 2006-2016.....	15
Gráfico 13: Importaciones de Chile en miles de dólares periodo 2006-2016.....	16
Gráfico 14: Tasa de crecimiento anual de las importaciones de Chile periodo 2006-2016.....	16
Gráfico 15: Inversión extranjera directa (IED) de Chile período 2006-2016.....	18
Gráfico 16: Tasa de crecimiento anual de la inversión extranjera directa (IED) de Chile periodo 2006-2016	18
Gráfico 17: Inflación de Chile período 2006-2016.....	19
Gráfico 18: PIB de Chile período 2006-2016	21
Gráfico 19: Tasa de crecimiento anual del PIB de Chile periodo 2006-2016	21
Gráfico 20: Desempleo en Chile periodo 2006-2016	22
Gráfico 21: Exportaciones de Perú en miles de dólares período 2006-2011	23

Gráfico 22: Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Perú periodo 2006-2016.....	23
Gráfico 23: Importaciones de Perú en miles de dólares periodo 2006-2016	25
Gráfico 24: Tasa de crecimiento anual de las importaciones de Perú periodo 2006-2016.....	25
Gráfico 25: Inversión Extranjera Directa (IED) de Perú período 2006-2016.....	26
Gráfico 26: Tasa de crecimiento anual de la inversión extranjera directa (IED) de Chile periodo 2006-2016	26
Gráfico 27: Inflación de Perú período 2006-2016	28
Gráfico 28: PIB de Perú período 2006-2016.....	29
Gráfico 29:Tasa de crecimiento anual del PIB de Perú periodo 2006-2016.....	29
Gráfico 30:Desempleo en Perú periodo 2006-2016.....	30
Gráfico 31: Exportaciones de México en miles de dólares período 2006-2016	31
Gráfico 32:Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Perú periodo 2006-2016.....	31
Gráfico 33: Importaciones de México en Miles de Dólares periodo 2006-2016.....	33
Gráfico 34: Tasa de crecimiento anual de las importaciones de México periodo 2006-2016	33
Gráfico 35: Inversión Extranjera Directa (IED) de México período 2006-2011	34
Gráfico 36: Tasa de crecimiento anual de la Inversión Extranjera Directa (IED) de México periodo 2006-2016	34
Gráfico 37: Inflación de México período 2006-2016	35
Gráfico 38: PIB de México período 2006-2016.....	37
Gráfico 39: Tasa de crecimiento anual del PIB de México periodo 2006-2016.....	37
Gráfico 40: Tasa de desempleo de México periodo 2006-2016	38
Gráfico 41: Exportaciones de Ecuador en millones de dólares periodo 2000-2017	42
Gráfico 42: Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Ecuador 2000-2017.....	43
Gráfico 43: Importaciones de Ecuador en Millones de Dólares, periodo 2000-2017.....	44
Gráfico 44: Tasa de crecimiento anual de las Importaciones de Ecuador 2000-2017	45
Gráfico 45: Inversión extranjera directa (IED) en millones de dólares periodo 2000-2017.....	46

Gráfico 46: Tasa de crecimiento anual de la inversión extranjera directa (IED) de Ecuador 2000-2017	47
Gráfico 47: Inflación de Ecuador periodo 2000-2017	48
Gráfico 48: Desempleo de Ecuador periodo 2000-2017.....	49
Gráfico 49: Producto interno bruto (PIB) en millones de dólares periodo 2000-2017	51
Gráfico 50: Tasa de crecimiento anual del producto interno bruto (PIB) de Ecuador 2000-2017.....	51
Gráfico 51: Exportaciones e Importaciones entre Ecuador y Colombia periodo 2000-2017	53
Gráfico 52: Tasa de crecimiento anual de exportaciones entre Ecuador y Colombia periodo 2000-2017	53
Gráfico 53: Tasa de crecimiento anual de importaciones entre Ecuador y Colombia periodo 2000-2017	55
Gráfico 54: Exportaciones e Importaciones entre Ecuador y Chile periodo 2000-2017 .	56
Gráfico 55: Tasa de crecimiento anual de exportaciones entre Ecuador y Chile periodo 2000-2017	56
Gráfico 56: Tasa de crecimiento anual de importaciones entre Ecuador y Chile periodo 2000-2017	58
<i>Gráfico 57: Exportaciones e Importaciones entre Ecuador y Perú periodo 2000-2017.</i>	59
Gráfico 58: Tasa de crecimiento anual de exportaciones entre Ecuador Perú periodo 2000-2017.....	59
Gráfico 59: Tasa de crecimiento anual de importaciones entre Ecuador Perú periodo 2000-2017	61
Gráfico 60: Exportaciones e Importaciones entre Ecuador y México periodo 2000-2017.....	62
Gráfico 61: Tasa de crecimiento anual de las Exportaciones de Ecuador hacia México periodo 2000-2017	62
Gráfico 62: Tasa de crecimiento anual de las Importaciones de Ecuador hacia México periodo 2000-2017	63

ÍNDICE DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1 Estados Observadores de la Alianza del Pacífico	3
Ilustración 2 Crecimiento del turismo en los países miembros de la Alianza del Pacífico (2015-2017).....	69
Ilustración 3 Distribución de becas en la Alianza del Pacífico periodo 2013-2015	75
Ilustración 4 Resultado de datos panel de efectos fijos basados en las exportaciones, importaciones y tipo de cambio, en relación con los países de la Alianza del Pacífico ..	77

RESUMEN

Este trabajo de Graduación parte de la investigación bibliográfica referente a la *Alianza del Pacífico*, para tener una referencia histórica de esta organización, conociendo sus objetivos y a sus países miembros así como a los Estados Observadores. Se hace un análisis económico de los países miembros (Colombia, Chile, Perú y México) durante el periodo 2006-2016, llegando a la conclusión que en dichos países la *Alianza del Pacífico* no ha tenido el impacto esperado. Posteriormente, se procede a realizar el análisis económico del Ecuador y la relación bilateral de este con cada país miembro durante el periodo 2000-2017. El tema central de esta Tesis es analizado en base a la información recolectada del primer y segundo capítulo, así como el estudio del impacto del dólar en el Ecuador.

Palabras Clave: Alianza del Pacífico, Estado Asociado, Exportaciones e Importaciones, Inversión Extranjera Directa, Inflación, PIB, y Desempleo.

ABSTRACT

This following investigation work is based on the bibliographic research referring to the "*Alianza del Pacífico*" to have a historical reference of this organization, knowing its objectives and its member countries as well as the Observer Status. An economic analysis of the member countries (Colombia, Chile, Peru and Mexico) is made during the period 2006-2016; as a result, the "*Alianza del Pacífico*" has not had the expected impact on its members countries. Subsequently, the economic analysis of Ecuador and its bilateral relationship with each member countries is studied during the period 2000-2017. The main objective of this research is analyzed based on the information collected from the first and second chapter, as well as the study of the impact of the dollar in Ecuador.

Key words: Alianza del Pacífico, Associated State, Exports and Imports, Foreign Direct Investment, Inflation, GDP, and Unemployment.

INTRODUCCIÓN

En la actualidad, los Estados se encuentran interconectados debido al proceso de globalización. Ante esto, los países buscan incursionar en actividades de cooperación internacional con el objetivo de conseguir beneficio mutuo y lograr la resolución de conflictos de distinta índole. Es así como nace la *Alianza del Pacífico*, que es un grupo de integración económica conformada por: México, Perú, Chile y Colombia.

Este organismo busca ofrecer las condiciones idóneas para obtener el comercio más integrado, así como el fortalecimiento de sus relaciones. Este bloque económico es considerado el más exitoso de Latinoamérica, pues ofrece beneficios económicos y de carácter social. En el año 2015 el bloque tuvo una inversión extranjera directa de 63 mil millones de dólares. De igual forma, los países miembros facturaron 1 millón de dólares entre exportaciones e importaciones en el mismo año (SEMANA S.A., 2017).

Es por esto que el Ecuador decidió cambiar su estado de “Estado observador” a “Estado Asociado”. El país considera que la *Alianza del Pacífico* representa grandes oportunidades tanto económicas como sociales.

La presente investigación se divide en tres capítulos, los cuales se detallan a continuación:

- En el primer capítulo se realiza una breve revisión de la historia de la *Alianza del Pacífico* para posteriormente analizar las variables económicas (Exportaciones e Importaciones, PIB, Inflación, Inversión Extranjera Directa y el Desempleo) de los países miembros de la *Alianza del Pacífico* en el periodo 2006-2016.
- En el segundo capítulo se estudia la situación económica del Ecuador enfocándonos en las variables anteriormente mencionadas, así como la relación comercial bilateral que mantiene el país con los demás países miembros en el periodo 2000-2017.

- En el tercer capítulo se pretende demostrar los beneficios o repercusiones que presenta la *Alianza del Pacífico* para el Ecuador tomando en cuenta que la moneda oficial del país es el dólar

CAPÍTULO 1: LA ALIANZA DEL PACÍFICO Y LA EXPERIENCIA INTERNACIONAL DE LOS PAÍSES MIEMBROS.

1.1. Historia de la *Alianza del Pacífico*

En 2007 surgió la iniciativa de crear un espacio regional que facilite la apertura económica e incremente la participación en el mercado internacional tomando como base al libre comercio (Embajada de México en Chile, 2015). La propuesta fue impulsada por Colombia, lo cual condujo a la creación del *Foro del Arco del Pacífico Latinoamericano*, el cual contó con la participación de Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá y Perú (García, 2013). No obstante, el foro no trascendió por las diferencias en política comercial. Ante el fallo del *Arco del Pacífico*, en 2010 el ex presidente de Perú, Alan García, invitó a sus contrapartes Chile, Colombia y México a conformar un área de integración profunda que permita la libre circulación de bienes, servicios, capitales y personas. El 28 de abril de 2011 la *Alianza del Pacífico* se materializó con la declaración que los miembros fundadores suscribieron en Lima, la cual fue el primer documento formal que recoge la visión del bloque. Este proceso culminó el 6 de junio de 2012 con la suscripción del “*Acuerdo Marco de la Alianza del Pacífico*” (Otero, 2014).

En el art. 3 del “*Acuerdo Marco de la Alianza del Pacífico*” se señalan los objetivos principales de esta integración económica, que son:

- “Construir un espacio de integración profunda que fomente la libre circulación de bienes, servicios, capitales y personas.
- Impulsar el desarrollo económico de los países miembros con la finalidad de lograr más bienestar, menos desigualdad socioeconómica y la participación de sus habitantes.

- Ser una plataforma de integración económica, articulación política con miras de proyección al mundo, especialmente al Asia Pacífico”. (Alianza del Pacífico, 2012).

Del mismo modo, se plantea seis líneas de acción para alcanzar dichos objetivos:

1. “Fomentar el intercambio comercial de bienes y servicios para consolidar una zona de libre comercio entre los países miembros.
2. Promoción de la libre circulación de capitales y las inversiones entre las partes.
3. Facilitar el comercio y asuntos aduaneros.
4. Cooperación entre las autoridades migratorias y consulares para facilitar la movilidad humana.
5. Prevenir y controlar la delincuencia organizada transnacional para fortalecer la seguridad y justicia de la región.
6. Promover el desarrollo de mecanismos de cooperación para una mayor integración de las partes” (Alianza del Pacífico, 2012).

1.1.1. Estados Observadores

Como es de conocimiento, la *Alianza del Pacífico* nació como una iniciativa económica de cuatro países de Latinoamérica, los cuales son: Chile, Colombia, México y Perú. Sin embargo, es importante señalar que países que no son miembros también pueden formar parte de esta unión, a estos países se los conoce como “Estados Observadores”, los cuales son 55:

Ilustración 1 Estados Observadores de la Alianza del Pacífico



55

ESTADOS OBSERVADORES

ALIANZA DEL PACÍFICO

AMÉRICA	ÁFRICA	ASIA	EUROPA	OCEANÍA	
 Argentina  Canadá  Costa Rica  Ecuador  El Salvador  Estados Unidos  Guatemala	 Haití  Honduras  Panamá  Paraguay  República Dominicana  Trinidad y Tobago  Uruguay	 Egipto  Marruecos	 Alemania  Austria  Bélgica  Belarús  Croacia  Dinamarca  Eslovaquia  Eslovenia  España Finlandia Francia Georgia Grecia Hungría	 Italia  Lituania  Noruega  Países Bajos  Polonia  Portugal  Reino Unido  República Checa  Rumania Serbia Suecia Suiza Turquía Ucrania	 Australia  Nueva Zelanda

Fuente: (Alianza del Pacífico).

Elaborado por: Alianza del Pacífico.

De acuerdo con el art. 10 del “*Acuerdo Marco de la Alianza del Pacífico*”, los países que deseen ser un “Estado Asociado” deberán tener la aprobación del Consejo de Ministros, por lo que al momento de conceder tal condición, será el Consejo de Ministros quienes pondrán las condiciones sobre la participación del Estado (Alianza del Pacífico, 2012).

Lineamientos sobre la participación de los Estados Observadores de la Alianza del Pacífico

- Los “Estados Observadores” deberán cumplir con los principios y objetivos que se encuentran en el “*Acuerdo Marco de la Alianza del Pacífico*”.
- Pueden asistir a las reuniones, pero sólo a las que son invitados, y tendrán sólo derecho a voz.
- Para adherirse a la Alianza del Pacífico, es necesario que tenga acuerdos de libre comercio por lo menos con la mitad de los “Estados Parte”. Adicionalmente, deberá presentar una solicitud y desde la fecha de aceptación deberá cumplir las condiciones en un año, caso contrario se podrá otorgar un nuevo plazo.

- Para mantener su status de “Estado Observador”, se deberá mantener el compromiso con los principios, objetivos y trabajos de la Alianza.

(Alianza del Pacífico)

1.1.2. Estados Asociados

Por otro lado, dentro de la Alianza del Pacífico también se encuentran los “Estados Asociados”, denominación que fue creada por el Presidente de la *Alianza del Pacífico* con el fin de lograr cumplir los objetivos de la organización, de igual manera, esto permitirá la integración para lograr el desarrollo económico de la región (Alianza del Pacífico, 2017). Ante esto, se entiende como “Estado Asociado” a aquel Estado con el cual los miembros de la *Alianza del Pacífico* puedan celebrar diferentes acuerdos de índole económica. Para tener esta categoría el procedimiento a seguir es el siguiente:

1. Es posible que los Estados miembros, por mutuo acuerdo, inviten a un Estado o que el Estado interesado envíe una solicitud, y posteriormente la decisión tomada se comunicará a través del Presidente Pro tempore.
2. Posteriormente, se puede dar dos opciones: 1) que el Estado acepte la invitación, 2) que se acepte la solicitud de ser un “Estado Asociado”. Tras esto, se procederá con negociaciones en las que se deberá presentar los términos en los que esta se realizará. Los términos de la negociación deberán incluir temas en materia económica comercial con el fin que se dé la apertura e integración de los mercados.
3. Las negociaciones estarán a cargo de los Ministros responsables de Comercio Exterior, o de ser el caso, de la persona que estos designen. Por otro lado, las negociaciones concluirán en el corto plazo.
4. Finalmente, se celebrará un acuerdo entre los “Estados Parte” y el Estado invitado o solicitante, cuando este entre en vigor, el Estado será considerado como “Estado Asociado”.

(Alianza del Pacífico, 2017).

Es importante señalar que en el año 2018, Australia, Canadá, Nueva Zelanda y Singapur estaban en proceso para sumarse como países asociados del bloque de integración regional latinoamericano. Estos países son muy importantes para el bloque debido a que representan la oportunidad para incrementar el volumen de exportaciones con el fin de obtener acceso a nuevos mercados, productos, y alrededor de 70 millones de potenciales consumidores (Alianza del Pacífico, 2018). Por otro lado, Ecuador realizó la solicitud para ser un “Estado Asociado”, la cual fue aceptada por los países miembros, por lo que se han dado ya negociaciones con los representantes de los “Estado Parte”. Para el Ecuador ser un “Estado Asociado” representa varias oportunidades en materia comercial, de inversiones, cooperación, entre otros. El proceso de incorporación del Ecuador se realizará conjuntamente con Canadá, Australia, Nueva Zelanda y Singapur (Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana, 2018).

1.2. Análisis de las variables económicas por país

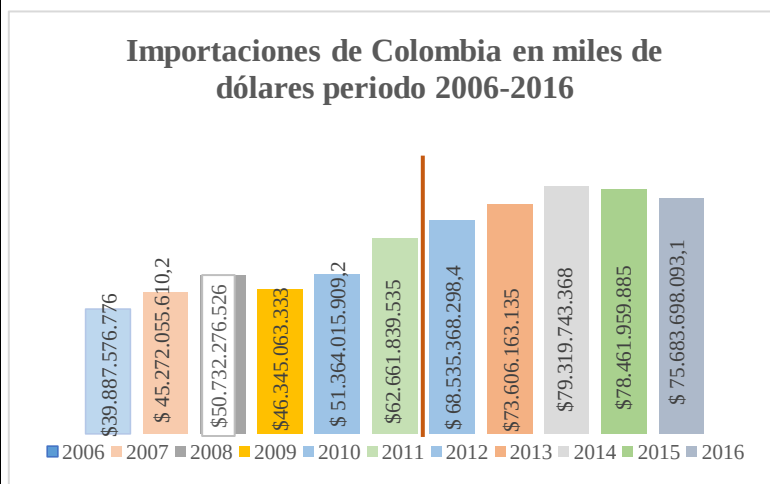
Tabla 1: Variables económicas de los países miembros de la Alianza del Pacífico periodo 2006-2016

Colombia																																																
Variables Económicas	Periodo 2006-2016																																															
Exportaciones	Gráfico 1: Exportaciones de Colombia en miles de dólares periodo 2006-2016	Gráfico 2: Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Colombia periodo 2006-2016																																														
	Exportaciones de Colombia en miles de dólares periodo 2006-2016 <table><thead><tr><th>Año</th><th>Exportaciones (miles de dólares)</th></tr></thead><tbody><tr><td>2006</td><td>\$ 43.346.630.919</td></tr><tr><td>2007</td><td>\$ 46.234.802.981</td></tr><tr><td>2008</td><td>\$ 47.932.252.969</td></tr><tr><td>2009</td><td>\$ 45.881.081.628</td></tr><tr><td>2010</td><td>\$ 46.827.058.081</td></tr><tr><td>2011</td><td>\$ 52.566.260.191</td></tr><tr><td>2012</td><td>\$ 55.137.615.573</td></tr><tr><td>2013</td><td>\$ 57.716.461.350</td></tr><tr><td>2014</td><td>\$ 57.549.657.224</td></tr><tr><td>2015</td><td>\$ 58.503.777.003</td></tr><tr><td>2016</td><td>\$ 57.670.371.337</td></tr></tbody></table>	Año	Exportaciones (miles de dólares)	2006	\$ 43.346.630.919	2007	\$ 46.234.802.981	2008	\$ 47.932.252.969	2009	\$ 45.881.081.628	2010	\$ 46.827.058.081	2011	\$ 52.566.260.191	2012	\$ 55.137.615.573	2013	\$ 57.716.461.350	2014	\$ 57.549.657.224	2015	\$ 58.503.777.003	2016	\$ 57.670.371.337	Tasa de crecimiento anual de las exportaciones periodo 2006-2016 <table><thead><tr><th>Año</th><th>Tasa de crecimiento anual (%)</th></tr></thead><tbody><tr><td>2007</td><td>6,66%</td></tr><tr><td>2008</td><td>3,67%</td></tr><tr><td>2009</td><td>-4,28%</td></tr><tr><td>2010</td><td>2,06%</td></tr><tr><td>2011</td><td>12,26%</td></tr><tr><td>2012</td><td>4,89%</td></tr><tr><td>2013</td><td>4,68%</td></tr><tr><td>2014</td><td>-0,29%</td></tr><tr><td>2015</td><td>1,66%</td></tr><tr><td>2016</td><td>-1,42%</td></tr></tbody></table>	Año	Tasa de crecimiento anual (%)	2007	6,66%	2008	3,67%	2009	-4,28%	2010	2,06%	2011	12,26%	2012	4,89%	2013	4,68%	2014	-0,29%	2015	1,66%	2016	-1,42%
	Año	Exportaciones (miles de dólares)																																														
2006	\$ 43.346.630.919																																															
2007	\$ 46.234.802.981																																															
2008	\$ 47.932.252.969																																															
2009	\$ 45.881.081.628																																															
2010	\$ 46.827.058.081																																															
2011	\$ 52.566.260.191																																															
2012	\$ 55.137.615.573																																															
2013	\$ 57.716.461.350																																															
2014	\$ 57.549.657.224																																															
2015	\$ 58.503.777.003																																															
2016	\$ 57.670.371.337																																															
Año	Tasa de crecimiento anual (%)																																															
2007	6,66%																																															
2008	3,67%																																															
2009	-4,28%																																															
2010	2,06%																																															
2011	12,26%																																															
2012	4,89%																																															
2013	4,68%																																															
2014	-0,29%																																															
2015	1,66%																																															
2016	-1,42%																																															
	Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019). Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.	Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019). Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.																																														

De 2006 a 2016 las exportaciones colombianas registraron una tasa de crecimiento del 2,63%. Entre 2007 y 2008, el auge petrolero permitió a Colombia mantener un crecimiento sostenido de sus exportaciones. En 2009 se registró una caída del valor total de las exportaciones en un -4,28% con respecto al año anterior. De acuerdo al Consultorio de Comercio Exterior (s.f.), esta reducción fue el resultado de la disminución de la demanda por parte de Estados Unidos, Ecuador y Venezuela, así como la imposición de barreras comerciales a productos colombianos. No obstante, las exportaciones volvieron a tener un crecimiento significativo en 2011 de 12,26 % con respecto al 2010. Esta cifra se atribuyó a la consolidación de tratados comerciales con varios países y a la creación de empleo cualificado en el sector exportador (El País, 2012). En este periodo (2006-2011), las exportaciones dirigidas a Chile, Colombia y México representaban el 6,53% de las exportaciones totales (Trade Map, 2019). En 2013, el 67,4% de las exportaciones se realizó con países con los cuales Colombia tiene acuerdos comerciales vigentes (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, 2014). Como resultado, las exportaciones dirigidas a Chile, Colombia y México incrementaron y representaban el 11,68% de las exportaciones totales, casi duplicando el valor del periodo anterior (Trade Map, 2019). Aunque el petróleo continuó siendo el principal producto exportado, en 2016 las exportaciones del grupo de combustibles y productos de las industrias extractivas disminuyeron notablemente debido a la reducción en las ventas externas de petróleo (DANE, 2017).

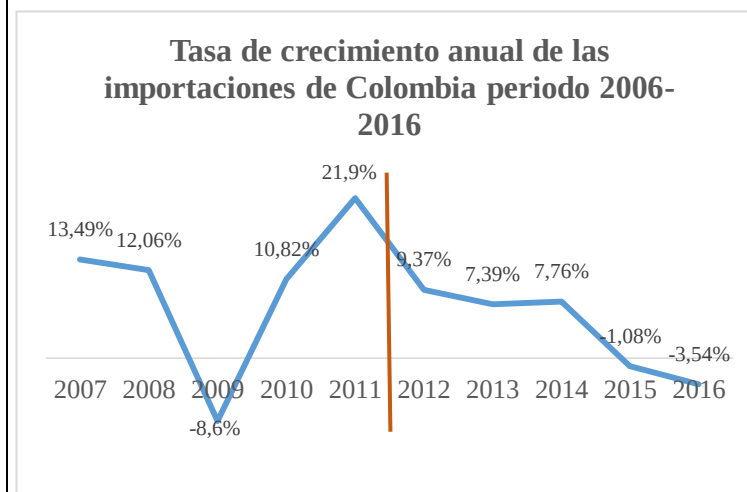
Importaciones

Gráfico 3: Importaciones en miles de dólares de Colombia, período 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.

Gráfico 4: Tasa de crecimiento anual de las importaciones de Colombia periodo 2006-2016



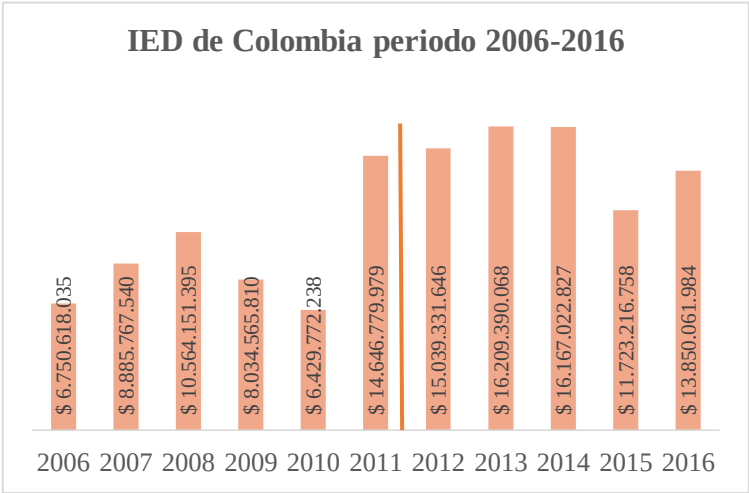
Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.

Las importaciones en Colombia en el periodo 2006-2016 presentaron una tasa de crecimiento de 5,99%. De acuerdo con los datos de “DANE¹”, este incremento se vio principalmente por el aumento en la compra de vehículos y sus partes; calderas, máquinas y partes; aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen, y cereales. Del total de las importaciones Colombianas, en los diferentes años, principalmente sus proveedores fueron Estados Unidos, México, China y Brasil; de

¹ Departamento Administrativo Nacional de Estadística de Colombia: entidad responsable de la planeación, levantamiento, procesamiento, análisis y difusión de las estadísticas oficiales de Colombia

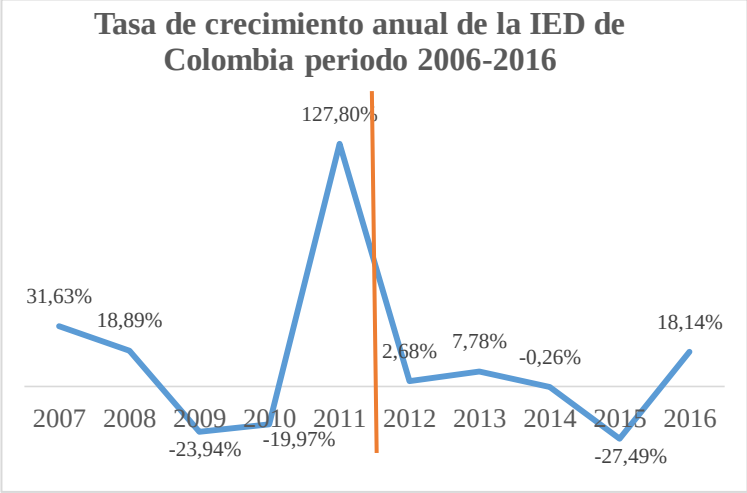
igual manera, también tuvo compras provenientes de los países miembros de la Comunidad Andina (Bolivia, Ecuador, Perú) (DANE, 2007) (DANE, 2012). En el año 2009 se dio una tasa de -8,6% con respecto al año 2008 debido a una crisis financiera internacional que tuvo repercusiones en varios países, entre ellos Colombia. Se puede apreciar que si bien hay una tendencia de incremento de importaciones, para el año 2016 se da una tasa de -3,54% con respecto al año 2015. Esto fue debido a la disminución de compras del grupo de manufacturas (DANE, 2017). Tras la creación de la “*Alianza del Pacífico*” (2012), México ha tenido especial participación en las importaciones de Colombia.

Gráfico 5: Inversión extranjera directa (IED) de Colombia periodo 2006-2016



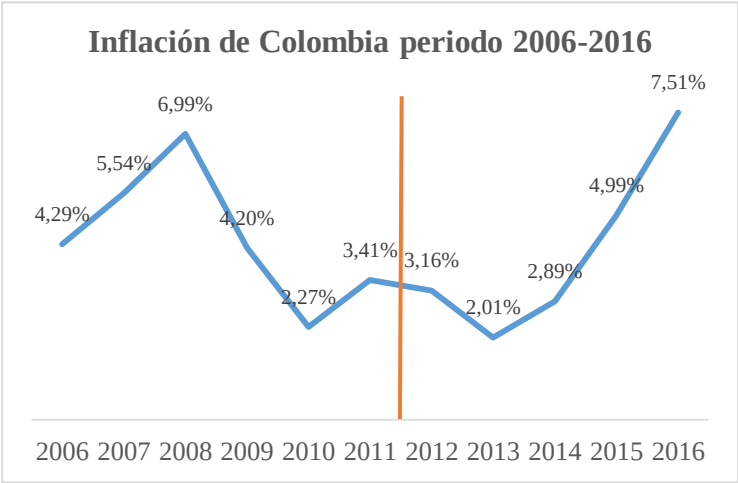
Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.

Gráfico 6: Tasa de crecimiento anual de la inversión extranjera directa (IED) de Colombia periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.

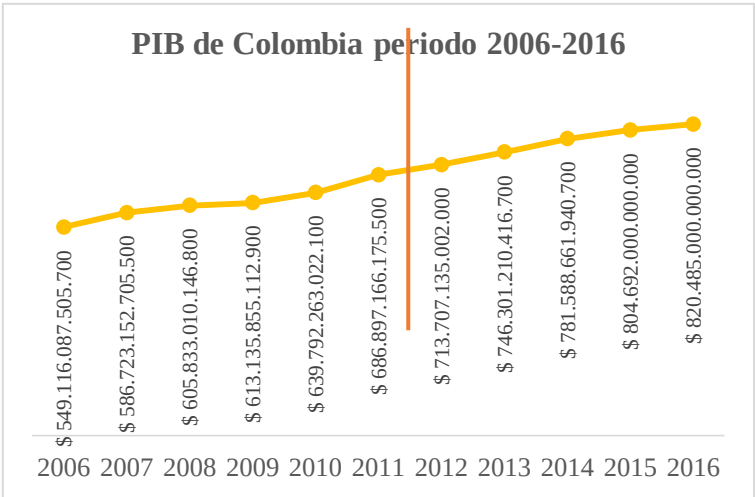
La tasa de crecimiento de la Inversión Extranjera Directa (IED) en este periodo fue de 6,75%. Desde el 2006 los flujos de IED dirigidos a Colombia despuntaron debido a la recuperación de la economía y la favorable coyuntura internacional. Además, la normativa vigente de ese entonces amplió la libertad de movimiento del capital extranjero en Colombia, pues a las empresas extranjeras se les otorgó beneficios y posibilidades de reinversión sin restricciones (FEDESARROLLO, 2007). No obstante, a partir de 2009, el país enfrentó un leve descenso por razones de la crisis financiera mundial, el impacto en el comercio global y la confianza empresarial (Hawkins, 2011). En 2011, el país se volvió altamente atractivo y registró el mayor crecimiento de este periodo. El valor incremento 127,80% con respecto al 2010 y el sector petrolero fue el que recibió la mayor parte de la Inversión Extranjera (El País, 2012). Del 2012 al 2014 la IED mantiene un crecimiento favorable. En estos años los principales países emisores de IED son Chile, Perú, Estados Unidos y Panamá quienes apuntaban especialmente al sector de petróleos y minas, así como el comercio, restaurantes y hotelería (PROCOLOMBIA, 2013). En 2015 la IED disminuyó notablemente en -27,49% con respecto al 2014. De acuerdo a la CEPAL, esta reducción se debe al desplome de los precios de las materias primas. En 2016 la IED incremento 18,14% con respecto al año anterior debido al aumento de flujos en el sector de electricidad, gas y agua (PROCOLOMBIA, 2016).

Inflación	Gráfico 7: Inflación de Colombia período 2006-2016  <table border="1"> <caption>Inflación de Colombia periodo 2006-2016</caption> <thead> <tr> <th>Año</th> <th>Inflación (%)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>2006</td><td>4,29%</td></tr> <tr><td>2007</td><td>5,54%</td></tr> <tr><td>2008</td><td>6,99%</td></tr> <tr><td>2009</td><td>4,20%</td></tr> <tr><td>2010</td><td>2,27%</td></tr> <tr><td>2011</td><td>3,41%</td></tr> <tr><td>2012</td><td>3,16%</td></tr> <tr><td>2013</td><td>2,01%</td></tr> <tr><td>2014</td><td>2,89%</td></tr> <tr><td>2015</td><td>4,99%</td></tr> <tr><td>2016</td><td>7,51%</td></tr> </tbody> </table> Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019). Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette. La inflación promedio de Colombia en el periodo 2006-2016 fue de 1,07%. En el año 2008 registró mayor incremento pues alcanzó 6,99%. Esto, en parte, se debe al aumento de los precios internacionales de combustibles, materias primas y alimentos, ocasionando el incremento de los precios al consumidor. Específicamente hablando, los precios de alimentos perecederos como las frutas, subieron (Banco de la República de Colombia, 2010). Es necesario resaltar que el salario mínimo para este año fue de 461.500 pesos colombianos, aproximadamente \$ 137 dólares Americanos. Por otro lado, la inflación para el año 2016 fue de 7,51%, esto como resultado del choque de dos hechos: la depreciación acumulada de peso	Año	Inflación (%)	2006	4,29%	2007	5,54%	2008	6,99%	2009	4,20%	2010	2,27%	2011	3,41%	2012	3,16%	2013	2,01%	2014	2,89%	2015	4,99%	2016	7,51%
Año	Inflación (%)																								
2006	4,29%																								
2007	5,54%																								
2008	6,99%																								
2009	4,20%																								
2010	2,27%																								
2011	3,41%																								
2012	3,16%																								
2013	2,01%																								
2014	2,89%																								
2015	4,99%																								
2016	7,51%																								

y el fenómeno del Niño (Banco de la República de Colombia, 2017). En este año, el salario mínimo fue de 689.455 pesos colombianos, aproximadamente \$201 dólares Americanos.

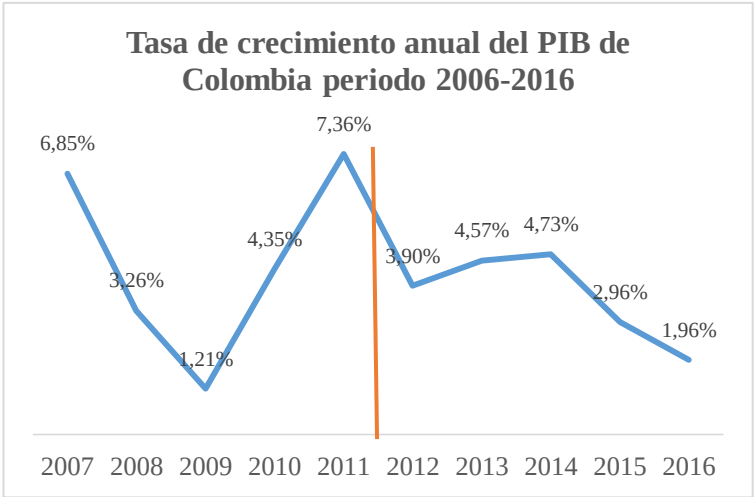
PIB

Gráfico 8: PIB de Colombia periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.

Gráfico 9: Tasa de crecimiento anual del PIB de Colombia periodo 2006-2016

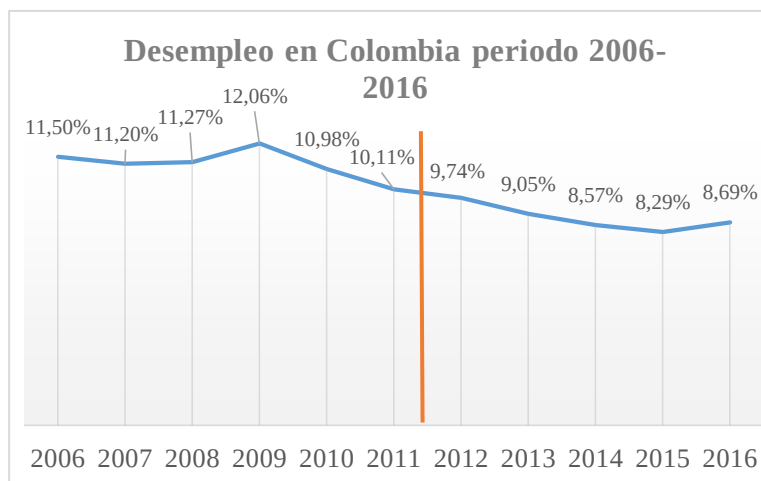


Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.

La economía colombiana mantuvo su tendencia favorable de crecimiento con una tasa de 3,71% en estos once años. Inclusive en 2008, a pesar de la crisis financiera, el PIB colombiano tuvo un incremento del 3,26% con respecto al año anterior. Al analizar los diferentes sectores de la economía, se puede deducir que el fortalecimiento de la industria minera contribuyo en la evolución del PIB, la cual presenta variaciones positivas desde el 2006, alcanzando su mayor crecimiento en 2011 con 14,3% debido al incremento en el valor del carbón mineral, petróleo crudo, gas natural y minerales de uranio

y torio (Arnedo, 2013). Durante el año 2012 creció 3,90% con relación al año 2011 (DANE, 2013). A diferencia del periodo anterior, en esta fracción de tiempo el sector de explotación de minas y canteras presentó un crecimiento lento. De hecho, en 2014 el valor de esta rama decreció un -0,2% debido a la reducción del valor de minerales metálicos en 8,4% y petróleo crudo en 1, 4% (DANE, 2015). Si bien en el contexto internacional la economía estaba retenida por la disminución del comercio y la caída en los precios para materias primas, la economía colombiana logró ajustarse a este cambio y mantuvo un crecimiento sostenido en otros sectores como la agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca con y la construcción (OCDE, 2017).

Gráfico 10: Tasa de desempleo de Colombia, período 2006-2011



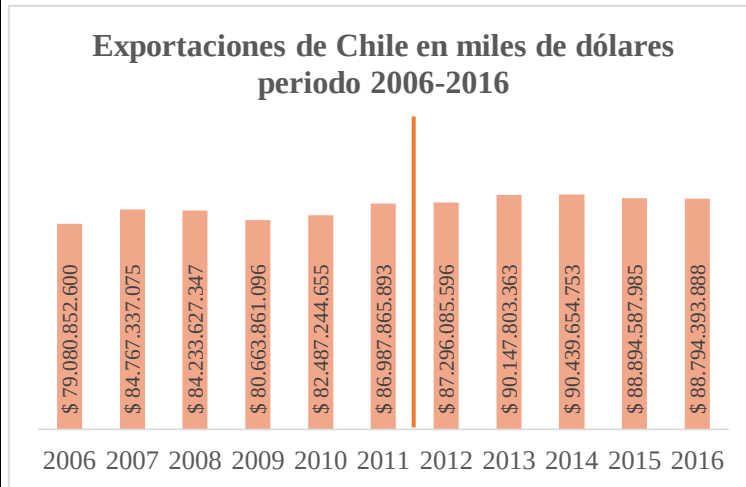
Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.

Dentro del periodo 2006-2016, se aprecia que a partir del 2006 hasta el año 2011 se presenta una tendencia de incremento en el desempleo, pero posteriormente se registra un descenso de la tasa de desempleo. El año 2009 se registró mayor incremento de este periodo (12,06%), la menor tasa de desempleo se registró en el año 2015, 8,29%, debido al impacto en Colombia por la crisis financiera internacional. En este año las exportaciones disminuyeron. Entre las razones de desempleo se encuentra: no hay trabajo disponible en la ciudad, no encuentran trabajo apropiado para la profesión, carecen de experiencia, y los empleadores consideran que son muy jóvenes o muy viejos (DANE, 2010). Por otro lado, menor tasa se registró en el año 2015 con un 8,29%, pues se generó aproximadamente 545 mil nuevos empleos en el país (DANE, 2016). Sin embargo, en el año 2016 se puede apreciar un ligero incremento en la tasa de desempleo, pasó de 8,29% en 2015 a 8,69% en 2016 debido a: paro de transporte de carga en julio, elevada tasa de participación en enero, y menor dinámica de generación de empleo del sector de la construcción en marzo de este año (DANE, 2017).

Chile

Exportaciones

Gráfico 11: Exportaciones de Chile en miles de dólares periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial , 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.

Gráfico 12: Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Chile periodo 2006-2016



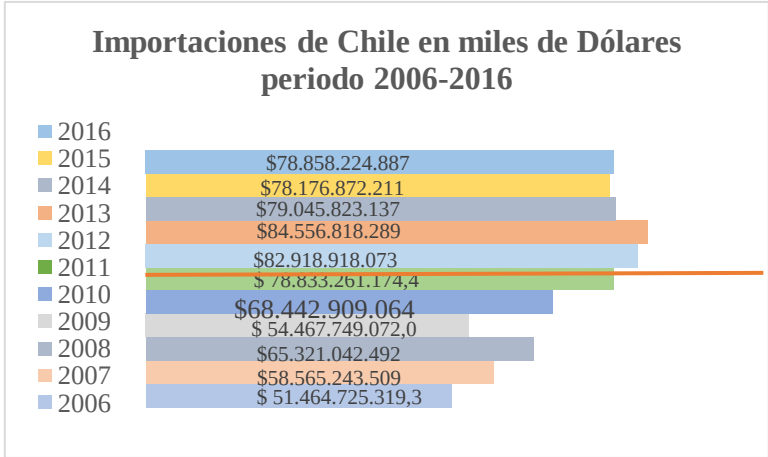
Fuente: (Grupo Banco Mundial , 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Codero Paulette.

Las exportaciones chilenas registraron una tasa de crecimiento del 1,059% de 2006 al 2016. El principal producto de exportación es el cobre. De hecho, el país posee una fuerte producción minera. Es así que en 2007 el dinamismo de este sector influyó positivamente en el valor de las exportaciones, pues incrementaron 7,19% con respecto al año anterior (Banco Central de Chile, 2007). En 2009 se registró un decrecimiento del -4,24%, resultado de la contracción del comercio global y la crisis financiera que golpeó a mercados importantes para Chile como Estados Unidos y Japón

(DIRECON, 2009). En 2011, el valor de las exportaciones tendieron a la alza por el aumento en los precios del cobre (US\$ 4,2 la libra) (DIRECON, 2011). Si bien en años anteriores se experimentaba una continua recesión en varias economías, en 2013 se fue acentuando una mayor recuperación económica. No obstante, las exportaciones de Chile no registraron un crecimiento significativo debido a que el precio del cobre había disminuido a 3,32\$; 7,8% más bajo que en 2012 (DIRECON, 2014). Durante 2015 -2016 las exportaciones chilenas se vieron afectadas por la situación económica internacional, la apreciación del dólar y la caída de precios de materias primas (DIRECON, 2016). En este periodo los productos chilenos se dirigieron principalmente a China, la Unión Europea y Estados Unidos. Mientras que Colombia, Perú y México representaban menos del 8% del valor de las exportaciones totales (Trade Map, 2019).

Importaciones

Gráfico 13: Importaciones de Chile en miles de dólares periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

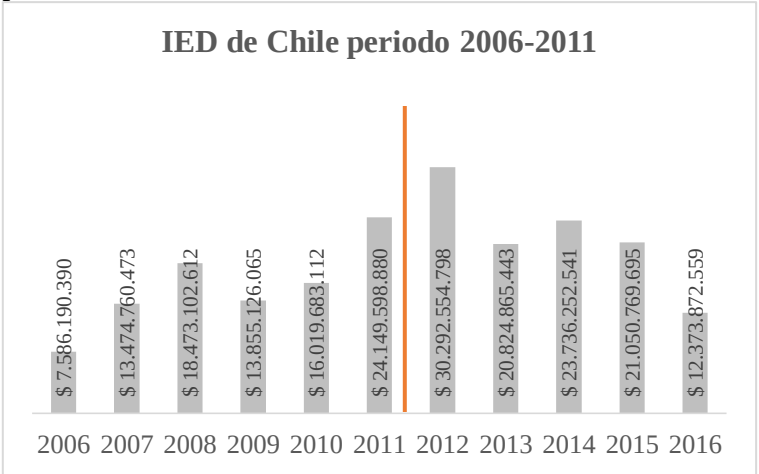
Gráfico 14: Tasa de crecimiento anual de las importaciones de Chile periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

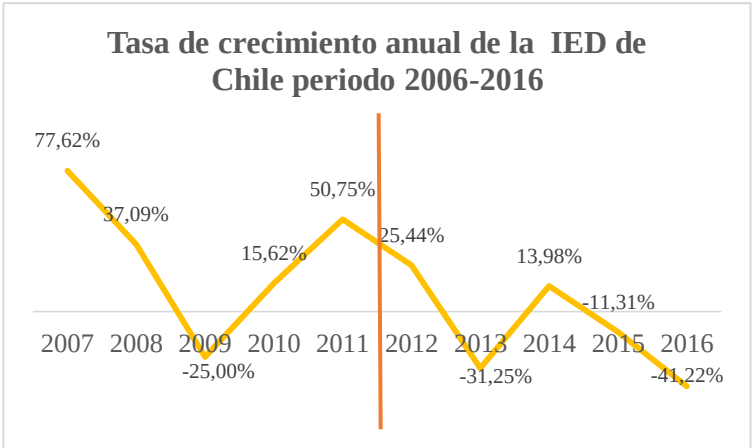
A partir del año 2006 al 2011, las compras realizadas por Chile tuvieron una tasa de crecimiento de 3,95%. Como observamos en el gráfico N.14, en este periodo se dio un incremento y disminución de las importaciones. El 2009 fue el año en el que se registró un descenso de las importaciones, una tasa de -16,61% con respecto al año 2008, debido a que se registró menores compras de combustibles y de petróleo, ocasionado por el menor precio internacional en el que se cotizaba. Sin embargo, a partir del año 2010 hasta el año 2013 se registra un incremento en las importaciones, de estos años, el año 2013 es el que representa un incremento considerable dado al aumento de las importaciones en comparación con el año 2009. Es importante señalar que desde el 2012 se da la creación de la Alianza del Pacífico, la cual realmente comienza a tener relevancia desde el año 2015, pues en los informes previos de Comercio Exterior si bien aparecen los países miembros dentro de los diez principales proveedores de productos, se considera de forma independiente, pero desde el año 2015 ya se los considera como un sólo grupo. Es así que para el año 2016 la *Alianza del Pacífico* se encuentra en quinto lugar de los principales proveedores de productos a Chile, mientras que China lidera como principal proveedor (Departamento de Estudios de la Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales del Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile, 2017).

Gráfico 15: Inversión extranjera directa (IED) de Chile periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 16: Tasa de crecimiento anual de la inversión extranjera directa (IED) de Chile periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

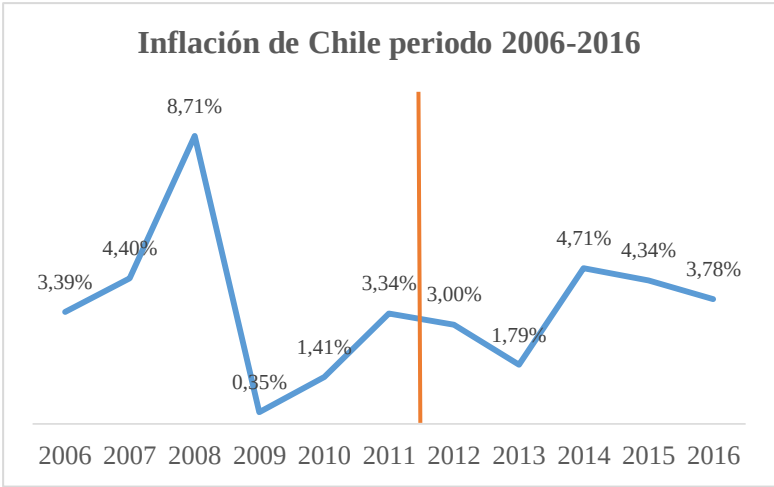
Inversión Extranjera Directa (IED)

El flujo de IED en Chile creció a una tasa del 4,55% en este periodo. En 2006 gran parte de la Inversión Extranjera Directa correspondió a concesiones para la construcción y operación de proyectos de infraestructura. Sin embargo, en 2009 se registró una disminución del -25% con respecto al año anterior, lo cual fue el resultado la caída del sector minero por la reducción en el precio del cobre (Trade Map, 2019). En 2011 la IED tuvo un incremento histórico de 50,75% con respecto al 2010. Los sectores más beneficiados fueron la minería; electricidad, gas y agua; servicios financieros; comunicaciones; y comercio. Estados Unidos y España fueron los principales países de origen de la IED en Chile (Calderón, 2016). En 2012 Chile se ubicó en segundo lugar entre los países de Latinoamérica que recibieron más Inversión Extranjera Directa. El país

se volvió atractivo para la inversión en el sector minero y de servicios. Sin embargo, el crecimiento era lento y variable. En 2016 se dio una gran reducción del -41,22%, la cual se debe principalmente al cambio en la normativa del sector minero, las tensas relaciones laborales y el aumento de los costos de la mano de obra (Alfonso González, 2017).

Inflación

Gráfico 17: Inflación de Chile período 2006-2016



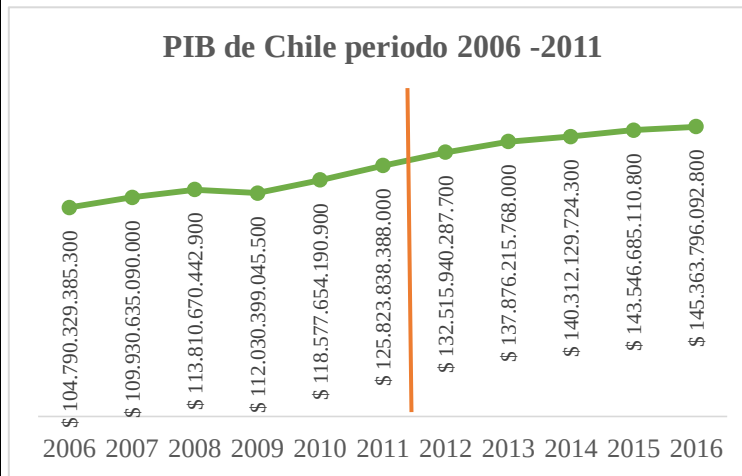
Fuente: (Grupo Bango Mundial, 2019).
 Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

La inflación promedio de Chile en el periodo 2006-2016 fue de 1,03%. A partir del 2007 ya se aprecia una tendencia de incremento, pero para el 2008 la inflación aumenta de manera considerable. Esto en parte es consecuencia de la situación internacional, específicamente hablando por la crisis económica de Estados Unidos; de igual manera, hubo un incremento

a nivel mundial de los precios de cereales y otros alimentos. Adicionalmente, a nivel nacional, el clima en zonas agrícolas aportaron al aumento de precios en los alimentos (Garcés, 2008). Ante esto, la “Canasta Básica Total” llegó a costar 979,85 pesos chilenos (1,38 USD); mientras que el salario básico fue de 159.000 pesos chilenos (224,26 USD) (Ministerio de Hacienda, 2008) (Ámbito, 2009). A partir del año 2011 se registra un descenso en la inflación. Sin embargo, en el 2014 la inflación incrementa a 4,71%, mayor tasa registrada desde 2008. Esto se dio debido a la depreciación del peso Chileno; ya para el 2015 se ve una disminución de la inflación, como resultado de la disminución del valor del petróleo y la demanda interna (Gestión, 2015). En el 2014 el valor de la “Canasta Básica Alimentaria” llegó a costar 43.039 pesos chilenos (60,70 USD); el pan, la carne de vacuno, la leche y las papas tienen mayor influencia en el costo de la canasta (Ministerio de Desarrollo Social, 2014). Por otro lado, el salario mínimo fue de 225.000 pesos chilenos (317,35 USD) (Ministerio del Trabajo y Previsión Social, 2014).

PIB

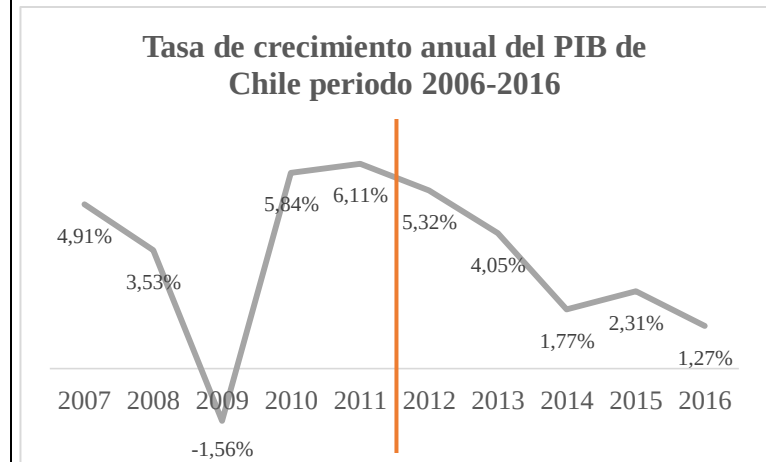
Gráfico 18: PIB de Chile periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 19: Tasa de crecimiento anual del PIB de Chile periodo 2006-2016



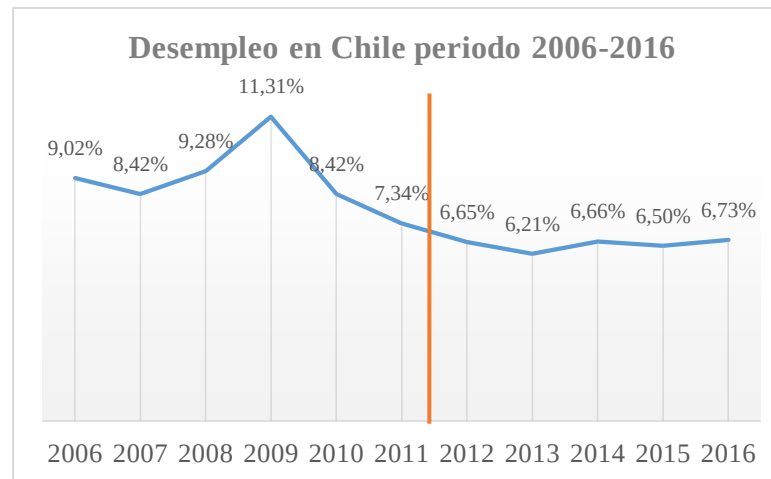
Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

La tasa de crecimiento del PIB de 2006 a 2016 fue de 3,020%. Desde el 2006 las cifras del PIB han sido favorables y han permitido el crecimiento de la economía chilena. No obstante, desastres naturales como terremotos ocasionaron una contracción en el sector de pesca e industria que logró ser solventado con el desempeño de la actividad de comercio en el PIB. En 2011, el PIB registró su cifra más alta, la cual fue impulsada por todos los sectores económicos, con excepción de la minería, que registró una reducción; servicios empresariales y comercio destacaron como los de mayor aporte al crecimiento del PIB (Banco Central de Chile, 2012). En 2012, el PIB tuvo una expansión del 5,32% con respecto al 2011. Todas las actividades económicas tuvieron una participación relevante con excepción del sector agropecuario-silvícola,

que registró una caída. En 2016, el país registro un menor aumento con 1,27% debido a la crisis financiera internacional (Banco Central de Chile, 2017).

Gráfico 20: Desempleo en Chile periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Como se puede apreciar, el año con mayor tasa de desempleo fue el año 2009 con 11,31%, esto, en parte, como consecuencia de la crisis financiera internacional de este año. Es así que, en la Industria manufacturera, transporte y comunicaciones, y construcción, fueron los sectores donde se registraron disminución de empleos (INE, 2010) ². Por otro lado, se puede ver como para el año 2011 hubo una disminución de la tasa de desempleo, pues pasó a ser de 7,34%. Esto se dio debido al

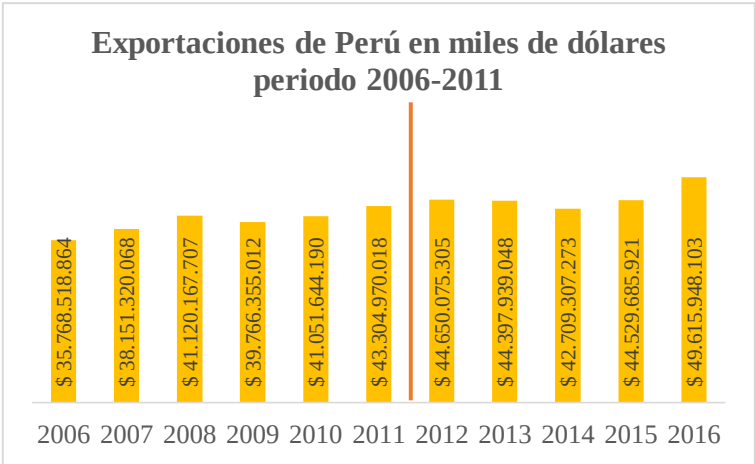
² Instituto Nacional de Estadísticas de Chile

aumento de personal de servicio doméstico, en el sector de servicios sociales y de salud, actividades inmobiliarias, entre otros (INE, 2012). De igual manera, en el año 2013 la tasa de desempleo fue de 6,21% debido al aumento de empleos en comercio, sectores de actividades inmobiliarias, e industria manufacturera (INE, 2014). A partir de este año se aprecia una tendencia de incremento y disminución en la tasa de desempleo.

Perú

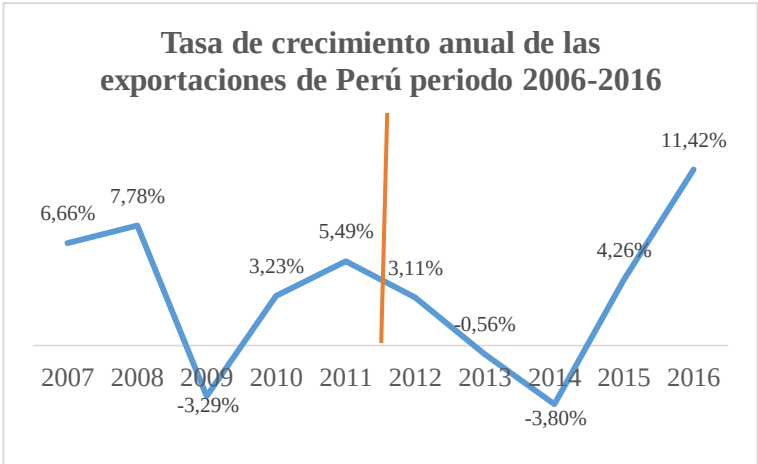
Exportaciones

Gráfico 21: Exportaciones de Perú en miles de dólares periodo 2006-2011



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 22: Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Perú periodo 2006-2016

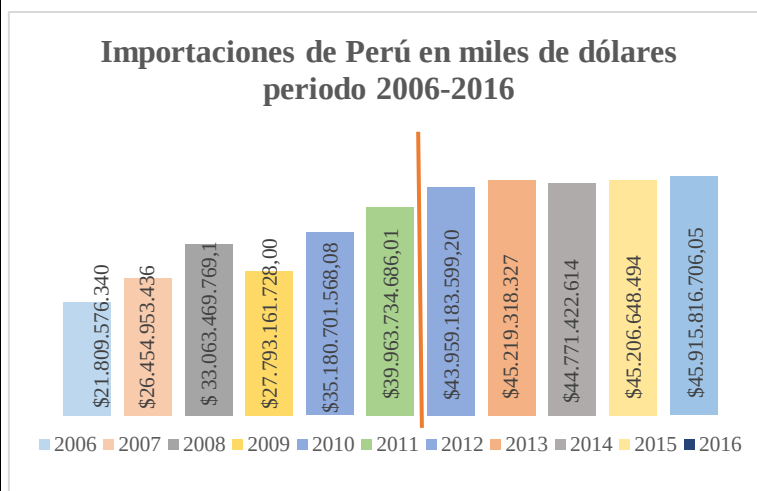


Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

	En este periodo las exportaciones de Perú presentaron una tasa de crecimiento del 3,020%. Perú es un país que depende mayoritariamente de las exportaciones tradicionales, sus principales productos exportados son mineral de cobre, oro, refinado de petróleo, mineral de zinc y cobre refinado (OEC, s.f.). Las exportaciones peruanas se han mantenido en alza, pero en 2009 presentó su primera caída de -3,29% con respecto al año anterior debido a la reducción en el precio del barril de petróleo. Los principales mercados son China, Estados Unidos y Suiza; en Latinoamérica son Brasil, México y Chile (OEC, s.f.). De 2010 a 2012 se mantuvo una tendencia positiva, pero en 2014 se puede visualizar una variación. El valor total de las exportaciones disminuyó en -3,80% con respecto al año anterior. Los productos peruanos se vieron afectados por la coyuntura internacional y por barreras comerciales impuestas por países como Estados Unidos, Ecuador, Argentina, Brasil y Colombia (CEPAL, 2014). En 2016 las exportaciones tuvieron un incremento del 11,42 % con respecto al 2015, como resultado del fortalecimiento del sector minero (ADEX, 2018).
--	--

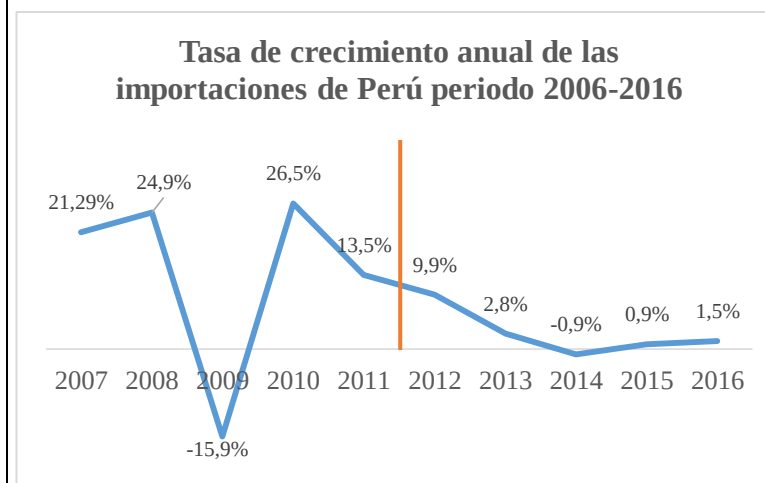
Importaciones

Gráfico 23: Importaciones de Perú en miles de dólares periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 24: Tasa de crecimiento anual de las importaciones de Perú periodo 2006-2016

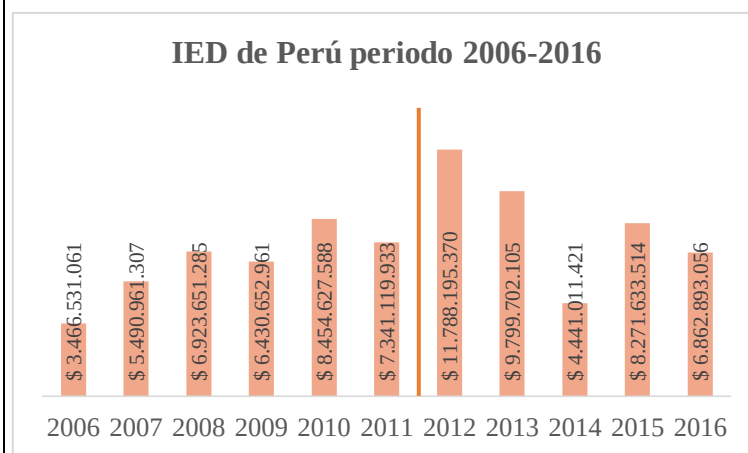


Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Las importaciones de Perú en el periodo 2006-2016 tuvieron un crecimiento del 7%. El año 2009 presenta menor valor de importaciones, esto debido a la crisis financiera internacional que afectó a varios países, entre ellos Perú. Sin embargo, a partir del año 2010 las importaciones presentan una tendencia de incremento. Por otro lado, vemos que para el año 2011 el valor de importaciones incrementó a \$39.964,00. Esto se debe al incremento de compras de automóviles, aceite de crudo de petróleo, vehículos para el transporte de mercancías, materiales de construcción. De esto, China, Estados Unidos, Brasil, México y Japón fueron los principales países que vendieron los productos a Perú (Instituto Nacional de Estadística e Informática de Perú, 2012). Sin embargo, los años con mayor valor de importaciones fueron el 2013 y 2016

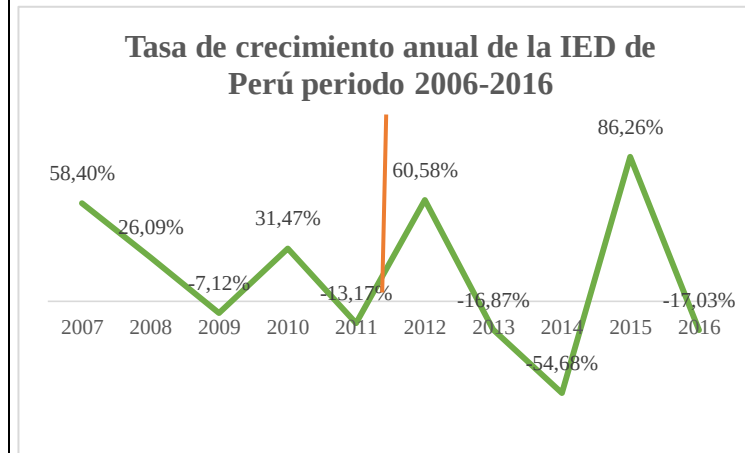
con \$ 45.219 y \$ 45.916 respectivamente, aunque en el gráfico N.24 se puede apreciar que con respecto a los años anteriores, el incremento no es muy representativo. El aumento en el año 2013 se dio debido al incremento de compras de teléfonos celulares, televisiones, diésel, automóviles, máquinas, y calzados. Los principales proveedores fueron China, Estados Unidos, México, Brasil, y Corea del Sur (Instituto Nacional de Estadística e Informática de Perú, 2014). En el año 2016, automóviles, petróleo crudo, televisiones, teléfonos móviles, automóviles, maquinaria. A diferencia del año 2013, para el 2016 Ecuador se convierte en uno de los principales proveedores de las importaciones (Instituto Nacional de Estadística e Informática de Perú, 2017).

Gráfico 25: Inversión Extranjera Directa (IED) de Perú periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 26: Tasa de crecimiento anual de la inversión extranjera directa (IED) de Chile periodo 2006-2016

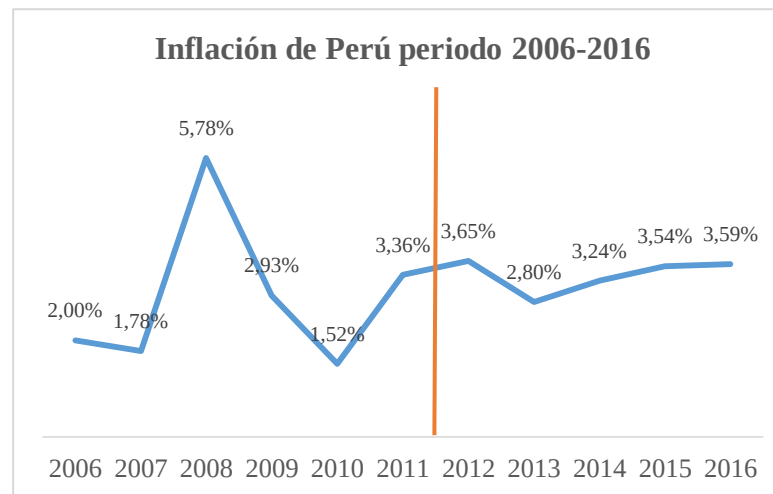


Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

El flujo de IED en este periodo creció a una tasa de 6,41%. En 2010 se registró un aumento significativo de 31,47% de incremento con respecto al año anterior. De hecho, en este año el país se ubicó en cuarto lugar como uno de los mayores receptores de Inversión Extranjera Directa. El crecimiento se ve explicado por la recuperación de las economías desarrolladas y un mejor desempeño de algunas economías emergentes que impulsaron algunos sectores por aumentos en la demanda; Estados Unidos, Países Bajos y China son los principales inversionistas (Agencia Peruana de Noticia, s.f.). En 2012 Perú registro el mayor crecimiento de IED de 60,58% con respecto al 2011. Gran parte de las utilidades se reinvirtieron en la ampliación de la capacidad productiva, lo cual elevó la rentabilidad de la IED de empresas residentes en Perú. El principal destino de las inversiones fue el sector minero y su principal inversor China (América Economía, 2013). En 2016 se presentó una disminución del -17,03% con respecto al año anterior debido a la caída de los precios en los sectores de extracción (minería, gas y petróleo) (El Peruano, 2016).

Inflación

Gráfico 27: Inflación de Perú período 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial , 2019)

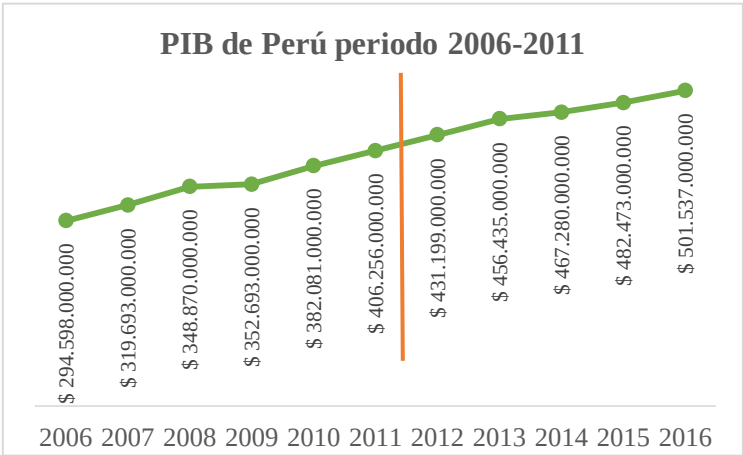
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette

La inflación promedio de Perú en el periodo 2006-2016 fue de 1,03%. Podemos ver que la inflación del año 2008 se dispara a 5,78%. Sin embargo, posteriormente se da una nueva tendencia de disminución para nuevamente subir en el 2011. La inflación de 2008 se dio por el incremento de precios de alimentos y combustibles a nivel internacional (Banco Central de Reserva del Perú, 2008). A partir del año 2008 se observa una tendencia de incremento y disminución de la inflación, pero ya en el año 2016 la inflación se ubicó por encima del rango meta, lo cual reflejó el aumento de los precios de ciertos alimentos y combustibles (Banco Central de Reserva de Perú, 2016). Ante esto, la canasta básica familiar, por persona, fue de 328 soles (97,07 USD); mientras que para una familia de cuatro miembros, llegó a 1312 soles (388,29 USD), estaba

compuesta por 532 productos. El salario mínimo vital fue de 850 soles (251,56 USD) (Cámara de Comercio de Lima, 2016) (Plataforma digital única del Estado Peruano, 2016) (Colegio de Contadores Públicos de Arequipa).

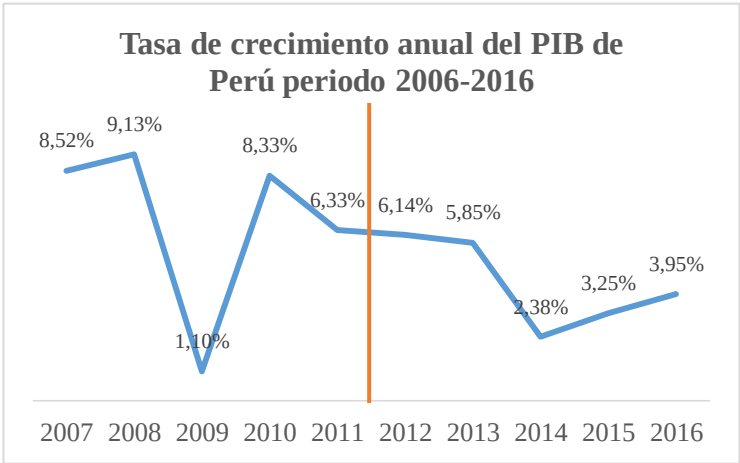
PIB

Gráfico 28: PIB de Perú periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

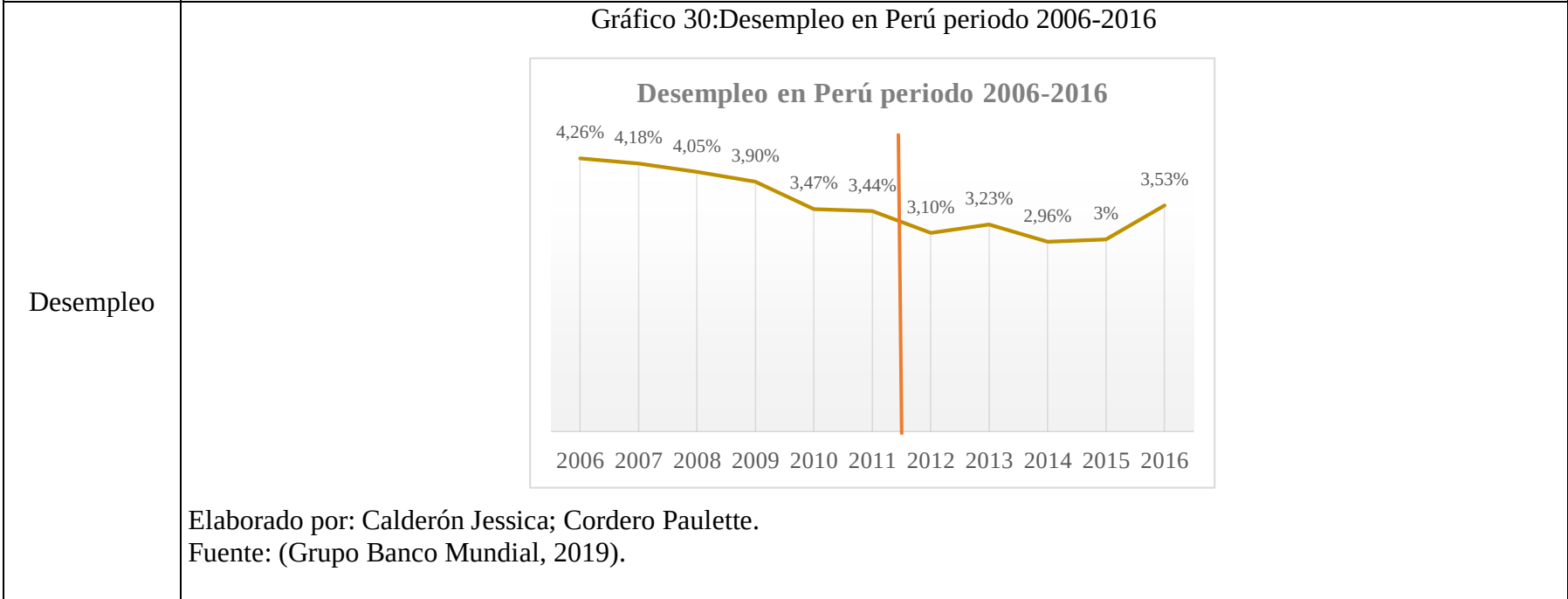
Gráfico 29: Tasa de crecimiento anual del PIB de Perú periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

El PIB peruano registró un crecimiento de 4,96% en estos once años, pese a la turbulencia financiera que se desató en mercados como Estados Unidos, Europa y Japón, el crecimiento económico del país se ha mantenido constante. En 2007 el PIB incremento el 8,52% con respecto al 2006. Este fue el resultado del desempeño de tres sectores estrechamente vinculados a la demanda interna y el consumo: la construcción, la manufactura y el comercio (Banco Central de Reserva

del Perú, 2006). El 2011 se registró un incremento de 6,33% debido a la variación de los precios internos y externos, y la variación del tipo de cambio de soles a dólares. En este período la economía mundial entra en un proceso de reajuste y adecuación de la actividad económica donde América Latina muestra un proceso de desaceleración económica desde 2012 ingresando a un periodo recesivo en los años 2015 y 2016 (INEI, 2017). No obstante, entre el 2011 y 2016 el PIB de Perú creció a una tasa anual de 3,84%, por actividades económicas como el crecimiento de la manufactura, la construcción, el comercio y otros servicios como el transporte y las telecomunicaciones, entre otros (INEI, 2017).



Como se puede apreciar en el gráfico N.30, desde el año 2006 hasta el año 2014, se tiene una tendencia de disminución de la tasa de desempleo, pues en el 2006 llegó a 4,26%, pero para el año 2014 se registró una tasa de 2,96%. Esto se dio debido a que en Perú se adoptó políticas macroeconómicas y reformas estructurales que permitieron crecimiento de plazas de empleo (Banco Mundial, 2019). La menor tasa de desempleo se registró en el 2014, 2,96%. Sin embargo, ya para el 2016 se dio un incremento de esta tasa, pues pasó a ser de 3,53%. En Perú, durante el periodo 2014-2017 tuvo impacto la caída del precio internacional de las materias primas como el cobre, ocasionando menores ingresos y reducción del consumo (Banco Mundial, 2019). Esto, en parte, influyó en el aumento de desempleo en Perú.

México

Exportaciones

Gráfico 31: Exportaciones de México en miles de dólares periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette

Gráfico 32: Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Perú periodo 2006-2016



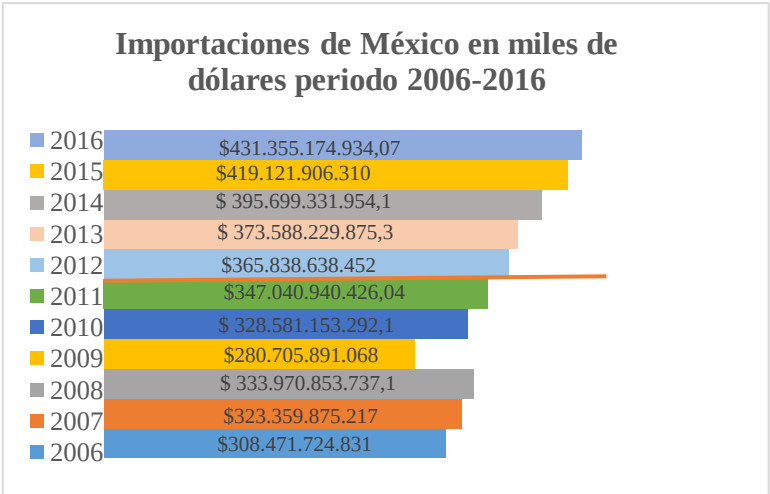
Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette

El valor total de las exportaciones mexicanas registraron una tasa de crecimiento del 3,99% de 2006 a 2016, periodo en el cual los principales productos de exportación son los coches, piezas-repuestos, camiones de reparto, computadoras y petróleo crudo (OEC, s.f.). Se debe mencionar que la normativa mexicana ha jugado un papel importante al momento de promover las exportaciones, pues otorga concesiones arancelarias y fiscales, así como facilidades administrativas. La Maquila ³y el PITEEX⁴ fueron los principales medios de promoción que en 2006 se fusionaron en el programa IMMEX (OMC, 2018). En 2014 el valor total las exportaciones incrementó 6,98% con respecto al año anterior como resultado del dinamismo del sector manufacturero. Las exportaciones petroleras disminuyeron notablemente debido a la caída de los precios a nivel internacional del crudo, mientras que las exportaciones no petroleras tendieron al alza en estos cinco años, en especial el sector automotriz (América Economía, 2015). Los destinos principales de los productos mexicanos fueron: Estados Unidos, Canadá y China (OEC, s.f.).

³ Maquila: un tercero fabrica los productos del contratante para luego solo comercializarlos

⁴ PITEEX: permite a los exportadores importar un bien temporalmente para su uso en un bien de exportación.

Gráfico 33: Importaciones de México en Miles de Dólares periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette

Gráfico 34: Tasa de crecimiento anual de las importaciones de México periodo 2006-2016

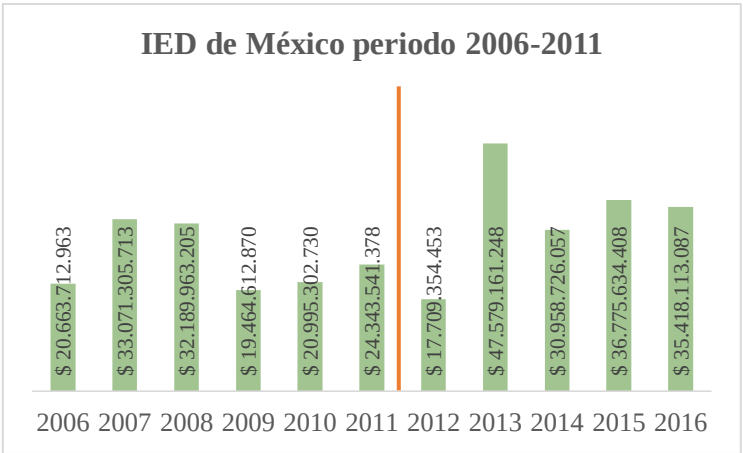


Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette

La tasa de crecimiento de las importaciones de México en el periodo 2006-2011 fue de 3,09%. En el año 2009 se dio una disminución de las importaciones, recordemos que este año hubo una crisis financiera internacional que inició en Estados Unidos, principal socio de México, ocasionando la disminución de estas. A partir del año 2010 las importaciones incrementaron, principalmente en este año, pues los países comienzan a recuperarse de la crisis financiera hasta llegar al año 2016. En el año 2011, 4,3% de importaciones provinieron de América Latina y el Caribe (BANCOMEXT, 2012). Por otro lado, en el 2016, alrededor de 76% de las importaciones representan a bienes intermedios; seguido del 13% de bienes

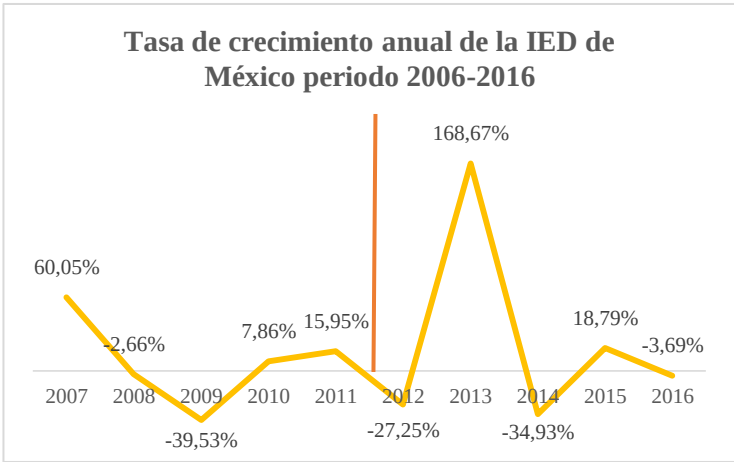
de consumo; finalmente, el 10% de bienes de capital (Banco de México, 2017). Cabe recalcar que Estados Unidos es el principal país del que provienen las importaciones de México.

Gráfico 35: Inversión Extranjera Directa (IED) de México periodo 2006-2011



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 36: Tasa de crecimiento anual de la Inversión Extranjera Directa (IED) de México periodo 2006-2016



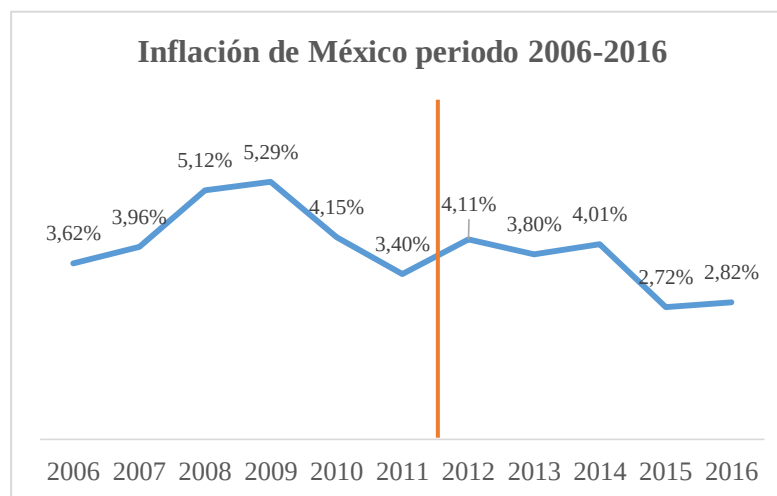
Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

De 2006 a 2016 la IED tuvo una tasa de crecimiento de 5,021%. En 2007 se registró un incremento notable del 60,05% con respecto al año anterior; el sector más beneficiado fue el manufacturero seguido del de servicios. El país que realizó las mayores inversiones fue Estados Unidos con el 47.3% del total. En 2009 el valor de la IED se desplomó en -39,53% con respecto al 2008 debido a la caída de la producción mundial y desaceleración en el crecimiento de algunos países de la

región (EFE, 2010). Entre 2010 y 2011 se puede visualizar una recuperación positiva resultado de un mayor número de fusiones y adquisiciones por parte de empresas extranjeras (Jiménez, 2011). En 2012 la IED se contrajo un -27,25% con respecto al 2011. La venta de acciones del Banco Santander México, la incertidumbre de los inversionistas y la fragilidad de la economía mundial figuraron entre las principales causas de esta caída (CNNExpansión, 2013). En 2013 se alcanzó la cifra más alta del periodo con \$ 47.579.161.248. Este año, Bélgica encabezó la lista de inversores seguido de Estado Unidos (CNNExpansión, 2013). En 2016 volvió a disminuir en -3,67% con respecto al 2015. Estados Unidos fue el principal inversor seguido de España, Canadá e Israel (Expansión, 2017).

Gráfico 37: Inflación de México período 2006-2016

Inflación

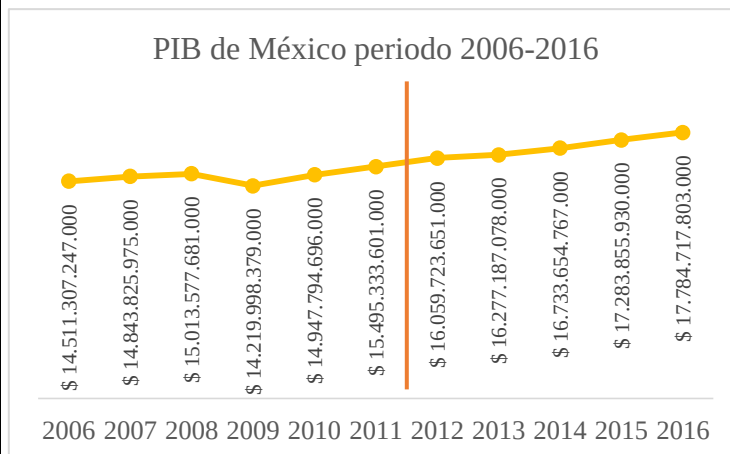


Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette
Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).

La inflación promedio en el periodo 2006-2016 fue de 1,52%. Se puede observar en el gráfico N.37 que mayor tasa se registró en el 2009, pues alcanzó un 5,29%, en este año se dio la crisis financiera internacional. Ante esto, la canasta básica, para la zona rural llegó a costar 1315,35 pesos mexicanos; mientras que para la urbana tuvo un valor de 2079,92 pesos mexicanos (CONEVAL)⁵. Cabe destacar que el salario mínimo en México fue de 53,19 pesos mexicanos. Sin embargo, a partir de este año, se da una tendencia de incremento y disminución de la tasa de inflación. Es así que, mayor valor se registró en el año 2012, 4,11%; por lo que la canasta básica llegó a costar, en la zona rural 1352 pesos mexicanos, mientras que en la zona urbana 2388,38 pesos mexicanos (CONEVAL). El salario mínimo fue 62,33 pesos mexicanos. Por otro lado, menor valor se registró en el año 2015, llegando a 2,72%; el costo de la canasta básica fue, en la zona rural 1727,04 pesos mexicanos; mientras que en la zona urbana fue de 2679,31 pesos mexicanos (CONEVAL). De igual forma, el salario mínimo en este año fue de 70,10 pesos mexicanos. Como se aprecia, una amplia diferencia entre el salario y el valor de la canasta básica en ambos años (Gobierno de México, 2019).

⁵ CONEVAL: Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social de México.

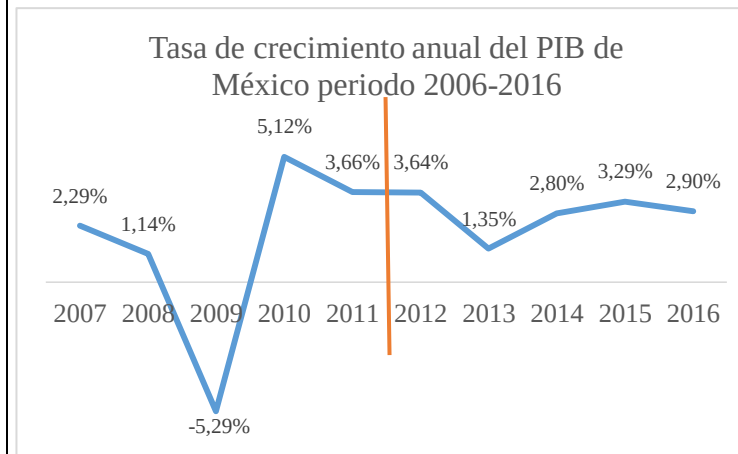
Gráfico 38: PIB de México periodo 2006-2016



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 39: Tasa de crecimiento anual del PIB de México periodo 2006-2016

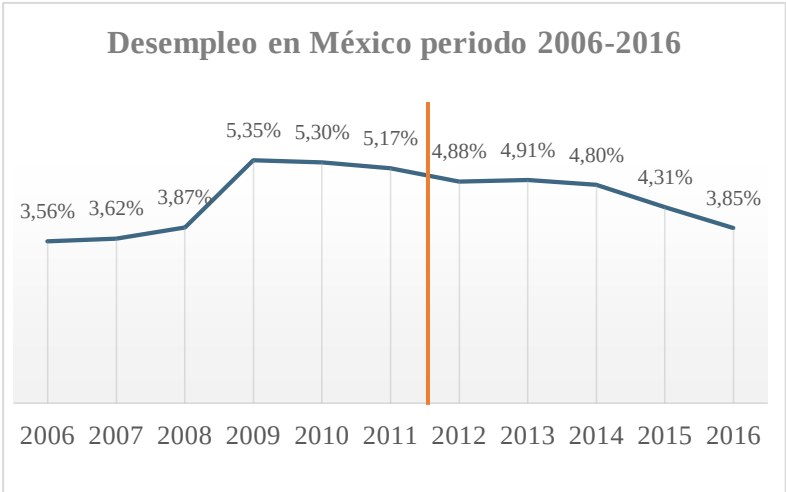


Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

PIB

La tasa de crecimiento anual correspondiente a este periodo es de 1,87%. Durante los primeros 6 años la evolución de la actividad económica fue positiva y el PIB registró un crecimiento moderado. En 2009 se presentó una disminución del -5,29% con respecto al año anterior, pues los mercados financieros continuaron mostrando fragilidad, como consecuencia de la crisis que se desencadenó a finales del 2008, lo cual influyó negativamente en el sector manufacturero y la actividad comercial (CEPAL, 2009). En 2011, el PIB volvió a crecer con 3,66% respecto al 2010. De 2012 a 2014 la evolución del PIB fue impulsada por la expansión de las actividades primarios y terciarias. En 2016 el PIB incrementó 2,90% con

	respecto al 2015. Las principales actividades que sobresalieron fueron: comercio y servicios con un incremento del 3.7%; agricultura y pesca con 2.7%; e industria manufacturera y minería con 1.9% a tasa anual (Morales, 2017).																								
Desempleo	Gráfico 40: Tasa de desempleo de México periodo 2006-2016  <table border="1"> <thead> <tr> <th>Año</th> <th>Tasa de desempleo (%)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>2006</td><td>3,56%</td></tr> <tr><td>2007</td><td>3,62%</td></tr> <tr><td>2008</td><td>3,87%</td></tr> <tr><td>2009</td><td>5,35%</td></tr> <tr><td>2010</td><td>5,30%</td></tr> <tr><td>2011</td><td>5,17%</td></tr> <tr><td>2012</td><td>4,88%</td></tr> <tr><td>2013</td><td>4,91%</td></tr> <tr><td>2014</td><td>4,80%</td></tr> <tr><td>2015</td><td>4,31%</td></tr> <tr><td>2016</td><td>3,85%</td></tr> </tbody> </table> Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019). Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette. A partir del año 2007 se tiene un incremento de la tasa de desempleo, llegando al 2009 a una tasa de 5,35%. En este año registró una crisis financiera internacional, la cual tuvo un impacto directo en los empleos a nivel internacional. Es así que en Estados Unidos alrededor de 7 millones de empleos se perdieron, lo cual provocó en México, específicamente en el sector industrial, la pérdida de alrededor de un millón de empleos considerando desde 2008 (Camberos Castro & Bracamontes Nevárez, 2015). Sin embargo, para los años siguientes, se puede ver un ligero decrecimiento en la tasa de	Año	Tasa de desempleo (%)	2006	3,56%	2007	3,62%	2008	3,87%	2009	5,35%	2010	5,30%	2011	5,17%	2012	4,88%	2013	4,91%	2014	4,80%	2015	4,31%	2016	3,85%
Año	Tasa de desempleo (%)																								
2006	3,56%																								
2007	3,62%																								
2008	3,87%																								
2009	5,35%																								
2010	5,30%																								
2011	5,17%																								
2012	4,88%																								
2013	4,91%																								
2014	4,80%																								
2015	4,31%																								
2016	3,85%																								

desempleo hasta llegar al año 2016, donde la tasa de desempleo se ubicó en 3,85%. En este año el número de desempleados disminuyó en 329.372 personas. Además, se crearon alrededor de 555.155 puestos de trabajo, impulsados tanto por la inversión privada en el sector manufacturero como por el consumo privado (Agencia EFE, 2017).

1.3 Conclusiones

En este capítulo se realiza una breve revisión de la historia de la Alianza del Pacífico, así como de los puntos más relevantes de su Acuerdo Marco. Posteriormente, se analiza la experiencia internacional de los países miembros en el periodo 2006 a 2016 tomando en cuenta algunas variables económicas como las exportaciones, importaciones, IED, PIB, inflación y desempleo con la finalidad de observar si el organismo ha influido en la variación de las mismas.

Si bien uno de los objetivos de la *Alianza del Pacífico* es fomentar la circulación de bienes, servicios, capitales y personas a través de la construcción de una zona de integración profunda, no se ha logrado vislumbrar un impacto significativo del organismo en las variables mencionadas anteriormente. Al analizar las exportaciones, las disminuciones en estas fueron el resultado de otros factores como la caída en el precio de las materias primas, la reducción del comercio internacional, entre otros. Durante este periodo, las exportaciones dirigidas a Estados Unidos tuvieron un alza notable, mientras que aquellas con destino a los diferentes países miembros no fueron representativas. De igual forma, en las importaciones, mayor relevancia tiene países como Estados Unidos o China, pero no se ha observado una gran participación de la *Alianza del Pacífico*. La balanza comercial de Colombia presenta un déficit en el periodo analizado, excepto en el año 2006 y 2007. En el caso de Chile, se observa que durante el 2006 a 2016 se presenta un superávit. La balanza comercial de Perú en su mayoría registró un superávit, pero a partir del año 2013 al 2015 hubo un déficit. Finalmente, México presenta déficit con excepción del año 2015 y 2016.

Por otro lado, los flujos de IED de los cuatro países han crecido favorablemente debido al dinamismo de ciertos sectores estratégicos, la aplicación de una normativa más flexible, la reinversión de las utilidades, lo cual ha mejorado la confianza de los inversionistas. Estados Unidos continúa a la cabeza como principal emisor de IED seguido de la UE y China. En cuanto a la inflación, se registraron variaciones por otros aspectos como la crisis internacional del 2009 o por el incremento de precios en ciertos alimentos y del petróleo. Con respecto al desempleo, este se relaciona con factores

externos e internos de cada país como crisis financieras que desencadenan en la disminución de empleos, o por el contrario, nuevas inversiones del sector público y privado que pueden generar más plazas, pero de igual manera pueden darse recortes por diferentes circunstancias internas. Otro de los objetivos del organismo es el crecimiento y desarrollo de las economías que lo conforman. A pesar de algunas disminuciones en el incremento del PIB, la evolución económica de los países miembros ha sido favorable. Este suceso se debe principalmente al rendimiento de sus sectores primario y terciario y el incremento de valor en algunos minerales. Si bien la Alianza del Pacífico como bloque tiene una gran presencia en el mercado internacional, al analizar a cada país miembro se puede notar que el efecto del organismo no es significativo.

CAPÍTULO 2: ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN ECONÓMICA DEL ECUADOR PREVIA A SU INTEGRACIÓN EN LA ALIANZA DEL PACÍFICO, Y SU RELACIÓN COMERCIAL CON LOS ESTADOS MIEMBROS DE LA ALIANZA DEL PACÍFICO.

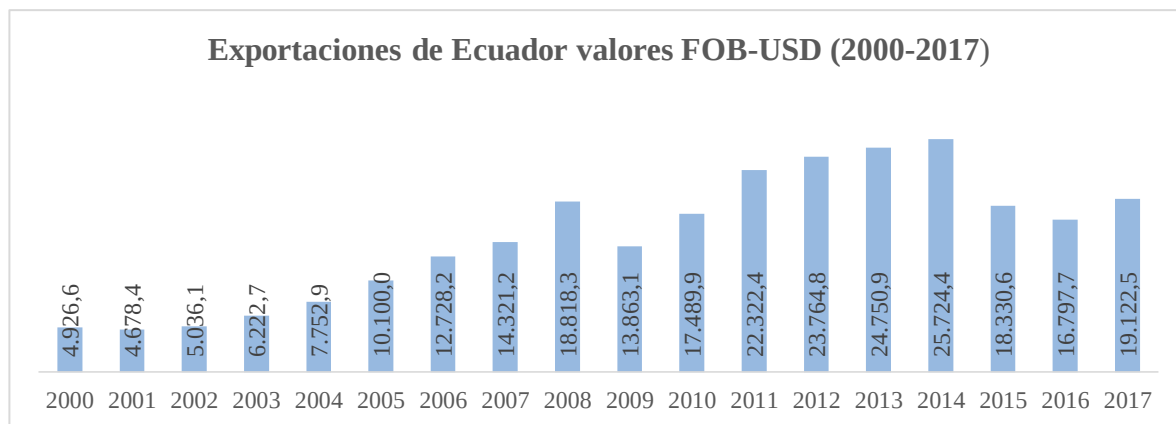
2.1 Introducción

En este capítulo se analiza las principales variables económicas del Ecuador en el periodo de 2000 a 2017, con la finalidad de estudiar las variaciones que presentaron estas en los distintos ciclos económicos y su evolución en el tiempo. Posteriormente, se presenta la relación comercial entre el Ecuador con cada uno de los países miembros de la *Alianza del Pacífico* en el periodo 2000-2017, para lo cual se tomará en cuenta los acuerdos comerciales que se encuentran vigentes con cada uno de los países miembros. Esto con el fin de observar el flujo comercial que el Ecuador mantiene con Colombia, Chile, Perú y México, así como para demostrar el progreso que ha tenido el intercambio comercial entre estos.

2.2. Análisis de las variables económicas del Ecuador desde el año 2000 al 2017.

2.2.1 Exportaciones del Ecuador periodo 2000-2017.

Gráfico 41: Exportaciones de Ecuador en millones de dólares periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador , s.f.).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 42: Tasa de crecimiento anual de las exportaciones de Ecuador 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador , s.f.).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Ecuador se caracteriza por ser un país mono-exportador, entre sus principales productos se encuentran: el petróleo crudo, plátanos frescos o secos, crustáceos, conservas de pescados, flores y capullos, entre otros (OEC, s.f.). De 2000 a 2017 el valor de las exportaciones totales ecuatorianas varió considerablemente. En el gráfico N.42 se puede observar que en el año 2001 se obtuvo una tasa de crecimiento negativa de -5,04% con respecto al 2000, debido a la reducción en el precio del petróleo producto de la desaceleración económica de países industrializados (Banco Central del Ecuador, 2001). En 2005 se registró un incremento en las exportaciones del 30,27% con respecto al año anterior resultado del elevado precio del petróleo (Banco Central del Ecuador, 2005). En los próximos años, el auge petrolero le permitió al país mantener un superávit en la balanza comercial debido al aumento de valor de las exportaciones. No obstante, las exportaciones se desplomaron en -26,33% en 2009, lo cual se explica por la caída del precio por barril de petróleo y sus derivados en -35.44% (Banco Central del Ecuador, 2010).

En los años posteriores, las exportaciones ecuatorianas presentaron cifras positivas debido a factores como el alza en el precio del crudo, la diversificación de mercados, mayores flujos comerciales con la Comunidad Andina (CAN), incremento de la demanda de banano, entre otros (El Universo, 2012). De hecho, Chile se convirtió en el tercer destino principal de las exportaciones ecuatorianas con Estados Unidos a la cabeza. Sin embargo, en el año 2015 las exportaciones disminuyeron en -28.74% por la reducción del precio del

petróleo y otros productos, así como la apreciación del dólar (El Comercio, 2016). En 2016 el país continúa con cifras negativas con un -8,36% en el crecimiento de las exportaciones. En este año se registró un superávit por la reducción de las importaciones, resultado la aplicación de salvaguardias a varios productos importados (Banco Central del Ecuador, 2017). En 2017 las exportaciones crecieron en 13,84% con respecto al año anterior por el incremento de las exportaciones no petroleras y una recuperación en el valor del barril de petróleo (Banco Central del Ecuador, 2018).

2.2.2 Importaciones del Ecuador periodo 2000-2017.

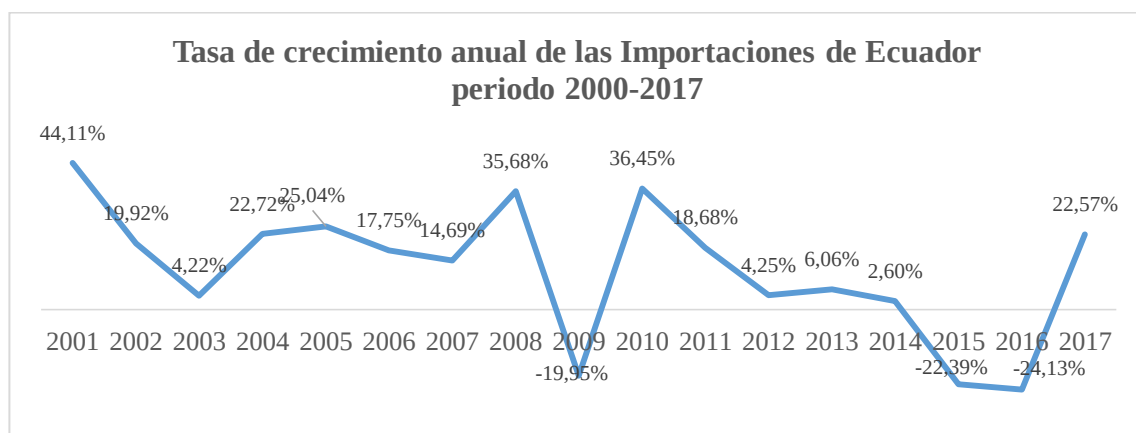
Gráfico 43: Importaciones de Ecuador en Millones de Dólares, periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 44: Tasa de crecimiento anual de las Importaciones de Ecuador 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

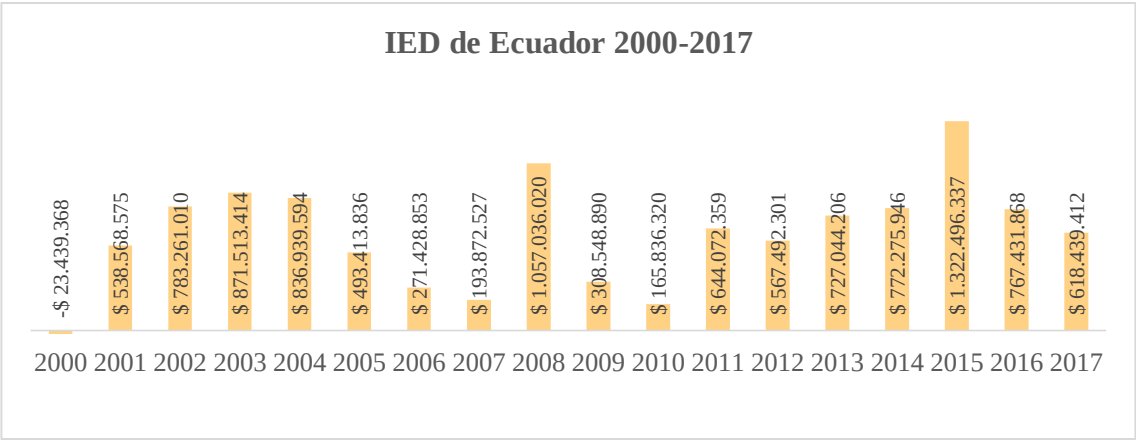
Como se puede apreciar, las importaciones ecuatorianas en el periodo 2000-2017 han atravesado una tendencia de incremento y disminución. Específicamente hablando, desde el año 2001 se da un incremento de las importaciones de 44,11%, con respecto al año anterior. En este año se comienza a dar una recuperación en el país tras la crisis financiera que se dio en el Ecuador a partir del año 1998 hasta el 2000. En el 2001 se destacaron las compras externas de bienes de capital y de bienes de consumo (Banco Central del Ecuador). Por otro lado, se registró un descenso considerable en el valor de las importaciones en el año 2009, -9,91% con respecto al año anterior, esto debido a que se dio la caída de los precios de combustibles y lubricantes, y materias primas. Lo que más se importó fue: materias primas, bienes de capital, bienes de consumo, y combustibles y lubricantes (Banco Central del Ecuador, 2010). De las importaciones, ALADI fue el principal proveedor (36,82%), seguido de Estados Unidos (24,75%), Asia (19,49%), y la CAN (14,95%) (Banco Central del Ecuador, 2010).

A partir del año 2009 se puede apreciar una tendencia de incremento de las importaciones, principalmente en el año 2014 con \$ 27.726,28 millones. En este año se registró mayores compras de materia prima, principalmente para la agricultura y la industria; combustibles y lubricantes; bienes de consumo; y bienes de capital (Banco Central del Ecuador, 2015). Entre los principales proveedores de Ecuador encontramos: Estados Unidos (44,7%), Chile (9,9%), Rusia (3,3%), Perú (7,6%) (Banco Central del Ecuador, 2015). Sin embargo,

a partir del 2015 se registra una contracción en las importaciones, en -22%, esto como resultado de las salvaguardias impuestas. Es así que en el año 2016 se registra 16.324,20 millones de dólares, una disminución de -24,13% con respecto al año 2015, pero para el año 2017 se presenta un nuevo incremento de las compras externas en un 22,57% con respecto al año 2016. En el año 2016 se redujo la compra de combustibles y lubricantes, bienes de capitales, bienes de consumo y productos diversos (Banco Central del Ecuador, 2017). De estas importaciones, el 25% provinieron de Estados Unidos, 4,3% de Perú, 3% de Chile, y 2,5% de Alemania (Banco Central del Ecuador, 2017).

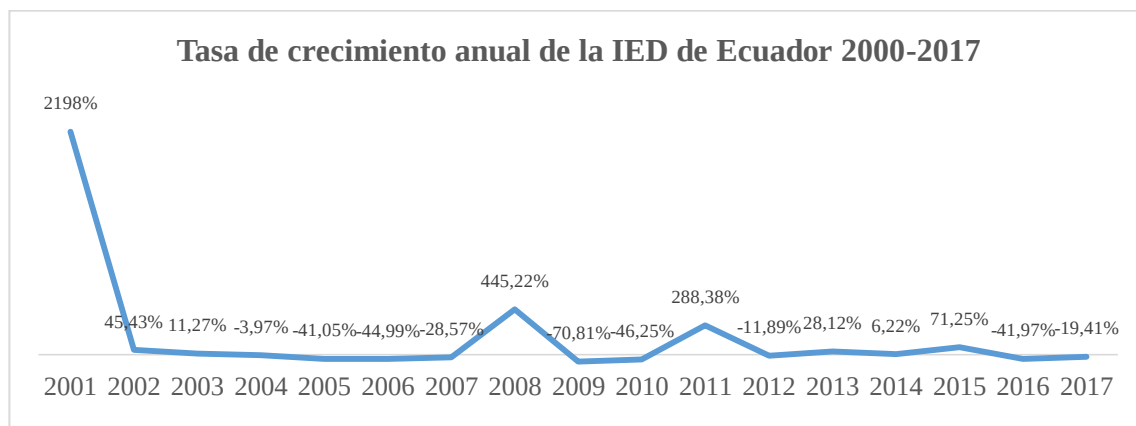
2.2.3 Inversión extranjera directa (IED) del Ecuador periodo 2000-2017.

Gráfico 45: Inversión extranjera directa (IED) en millones de dólares periodo 2000-201



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 46: Tasa de crecimiento anual de la inversión extranjera directa (IED) de Ecuador 2000-2017



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).

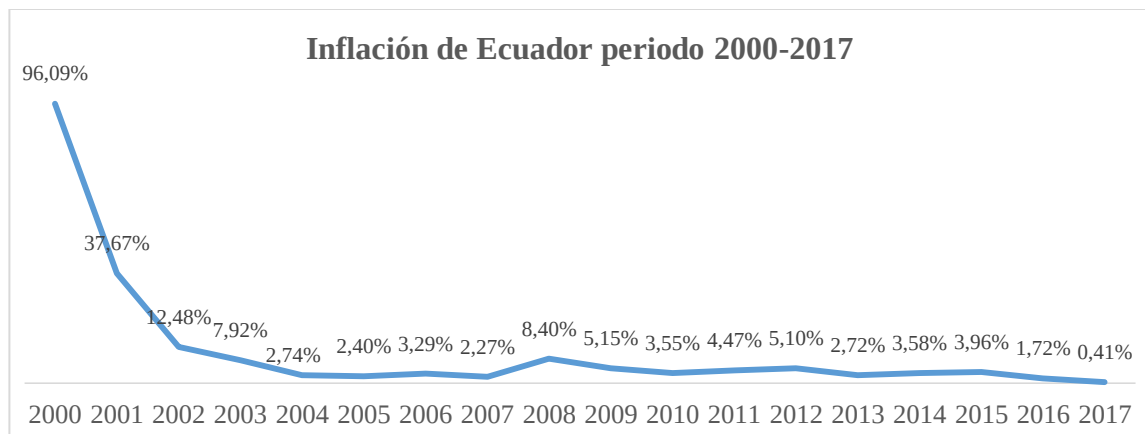
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Desde finales de 1998 la confianza del país frente a los inversores se vio afectada por variables externas como el fenómeno del Niño y la caída en el precio del petróleo. A inicios del año 2000, se propone dolarizar la economía nacional en un ambiente de inestabilidad e inseguridad económica. Además, en ese año Estados Unidos desinvirtió en el sector de explotación de minas y petróleo (González, 2013). Como resultado, la cifra de IED fue negativa de -\$ 23.439.368. En el gráfico N.46 se puede visualizar que en el año 2001 la recuperación del flujo de IED es notable con un incremento del 2.198% con respecto al año anterior. En este año el país suscribió un acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el esquema de dolarización se adoptó formalmente, lo cual influyó en la recuperación de la confianza en el país a nivel internacional (Banco Central del Ecuador, 2001). En 2002 y 2003 se registran montos positivos principalmente en el sector petrolero por el incremento de su valor por barril. No obstante, en 2004 se puede notar un descenso de -3,97% en el monto de IED con respecto al 2003 por la culminación de proyectos relacionados con los hidrocarburos (Naciones Unidas, 2005). En este punto se marca una caída progresiva en el flujo del IED hasta 2007. En 2006 se presenta la mayor contracción con -44,99% en la cifra de IED, lo cual fue resultado de una reforma a la ley de hidrocarburos con la finalidad de incrementar la participación del Estado; dicha medida no era atractiva para los inversores y la empresa estadounidense “Occidental” terminó abandonado el país (Novillo, 2014).

En el 2008 cambia el panorama con un crecimiento significativo de la IED en 445,22% con respecto al 2007, lo cual se atribuye a una mayor inversión en los sectores de transporte, almacenamiento y comunicaciones (Naciones Unidas, 2009). Cabe mencionar que México se enmarcó como principal inversor. Sin embargo, la caída en el precio del crudo afectó en flujo de IED en el sector de minas y canteras durante 2009 y 2010 (CEPAL, 2010). En 2011, el crecimiento de la IED fue de 288,38% con respecto al año anterior, suceso que se explica por el aumento de la actividad minera y la construcción (Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador, 2011). En los años siguientes se puede observar cierta estabilidad en el flujo de IED. De hecho el 2015 las entradas de IED aumentaron en 71,25% con el sector petrolero a la cabeza como el principal receptor, seguido de la industria manufacturera y con Perú como uno de los principales inversores (CEPAL, 2016). Desde el 2016 la cifra de IED se reduce y esta tendencia se mantiene en 2017 por la recesión económica.

2.2.4. Inflación del Ecuador periodo 2000-2017.

Gráfico 47: Inflación de Ecuador periodo 2000-2017



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019)

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette

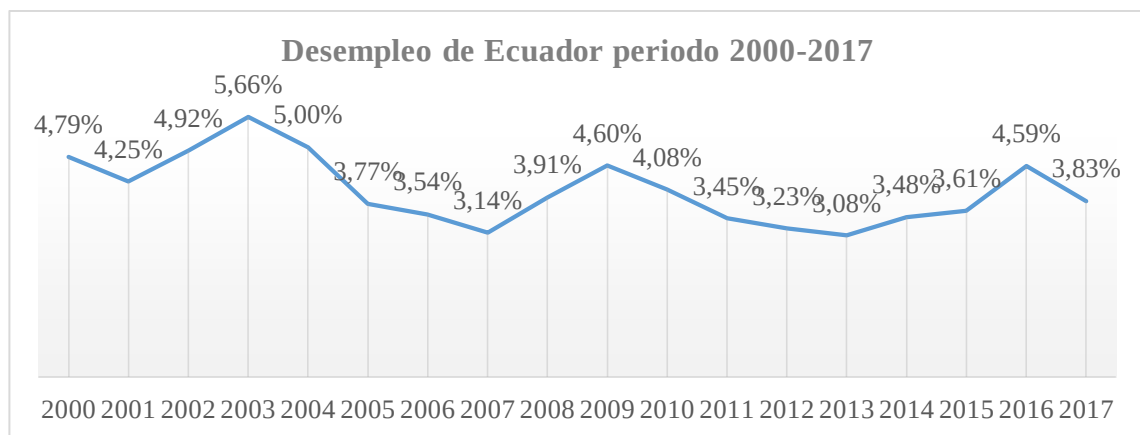
La inflación promedio de Ecuador en el periodo 2000-2017 fue de 5,33%. En este periodo, se puede ver variabilidad en esta variable, mayor inflación se registró en el año 2000, 96,09%. Recordemos que el Ecuador en 1999 atravesó por una crisis financiera, que tuvo repercusiones fuertes en la economía del país. Ante esto, en el 2000, durante la presidencia de Jamil Mahuad, se adoptó el dólar, pues consideró que esta medida serviría para detener

la inflación (Erráez, 2005). Ante esto, el ingreso mensual fue de \$163,57 pero el costo de la canasta básica fue de \$252,93, es decir, una restricción de consumo de \$89,36 (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos).

A partir del 2001, la inflación comienza a descender, llegando a 37,67%. Pese a esto, aún existía inestabilidad y fragilidad económica (Erráez, 2005). En este año el costo de la canasta familiar básica fue de \$313,56, pero nuevamente el ingreso no es suficiente, pues fue de \$200,73, es decir, una restricción de \$112,83 (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos). Posteriormente, se puede apreciar que la inflación del Ecuador de cierta manera logra estabilizarse, sin embargo, se registra un incremento considerable en el año 2008, llegando a 8,40%. En diciembre del mencionado año, mayores variaciones en los precios se registraron en alimentos como frutas y verduras (mandarina, plátano verde, naranja, mora) (Banco Central del Ecuador, 2008). El costo de la canasta familiar básica fue de \$508,94, pero el ingreso fue de \$373,34; una restricción de consumo de \$135,60 (Instituto Nacional de Estadísticas y Censos). Por otro lado, el 2017 fue el año que menor inflación registró, 0,41%. Esto debido a que se dio reducciones en: prendas de vestir y calzado, bienes y servicios diversos (Banco Central del Ecuador, 2017). En este año, el valor de la canasta familiar básica fue de \$708,98, pero el ingreso fue de \$700, es decir, hubo una restricción de \$8,98 (Instituto Nacional de Estadística y Censos, 2019).

2.2.5. Desempleo del Ecuador periodo 2000-2017.

Gráfico 48: Desempleo de Ecuador periodo 2000-2017



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019)

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette

Durante el periodo 2000-2017, el desempleo del Ecuador presentó variabilidad. Si bien el año 2000 fue un año de transición para el Ecuador, mayor tasa de desempleo se registró en años posteriores. En el 2001 se agudizó la problemática económica, teniendo como consecuencia que se dificulte que el aparato productivo pueda absorber mano de obra. A partir de este año se da una tendencia de incremento en el desempleo, hasta el año 2003 (Instituto Nacional de Estadística y Censos). En años posteriores, se puede observar que hay una tendencia de disminución en la tasa de desempleo, pero para el año 2009 nuevamente se registra un incremento en la tasa de desempleo, llegando a 423.802 personas sin empleo (Instituto Nacional de Estadística y Censos, 2014). Cabe destacar que en la tasa de desempleo de este periodo ha registrado variabilidad, esto claramente se refleja entre los años 2009-2016, pues se da una tendencia de incremento y disminución de la tasa de desempleo.

En el año 2014 se registró una tendencia de incremento en la tasa de desempleo, por lo que se tuvo alrededor de 273.414 personas sin empleo (Instituto Nacional de Estadística y Censos, 2014). En este año la ciudad que registra mayor tasa de desempleo fue Guayaquil (Instituto Nacional de Estadística y Censos, 2014). En el año 2016 encontramos una tasa de desempleo de 4,59%, es decir, 410.441 personas sin empleo (Instituto Nacional de Estadística y Censos, 2016). De esto encontramos que, de las principales ciudades del país, Quito fue la ciudad que registra la mayor tasa de desempleo (9,1%) y Cuenca la tasa de desempleo más baja (4,8%) (Instituto Nacional de Estadística y Censos, 2016). Sin embargo, encontramos que para el año 2017, la tasa desempleo disminuyó a 3,83%, es decir, 373.871 personas sin empleo; la ciudad en la que se registró mayor desempleo fue en Quito (Instituto Nacional de Estadística y Censos, 2017) (Instituto Nacional de Estadística y Censos, 2017).

2.2.6. Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador periodo 2000-2017.

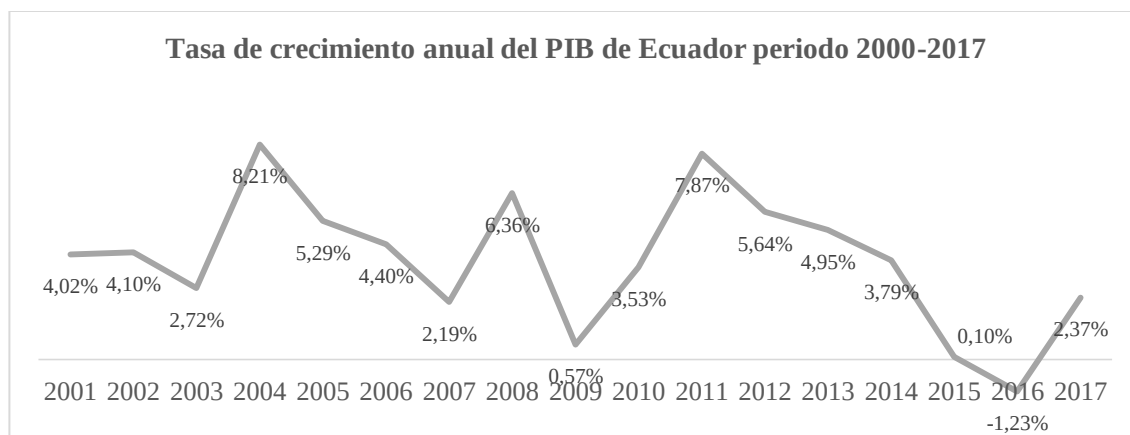
Gráfico 49: Producto interno bruto (PIB) en millones de dólares periodo 2000-2017



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 50: Tasa de crecimiento anual del producto interno bruto (PIB) de Ecuador 2000-2017



Fuente: (Grupo Banco Mundial, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

La tasa de crecimiento promedio del PIB de 2000 a 2017 fue de 3,57%. A partir del 2000 varios factores impulsaron la economía ecuatoriana como la dolarización, el alza en el precio de materias primas, las remesas en divisas por parte de migrantes, entre otros. En 2004, el PIB registra un incremento del 8,21% con respecto al año anterior por el aumento del valor agregado petrolero, VAP. Además, en este año se iniciaron las operaciones para la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP) (Banco Central del Ecuador,

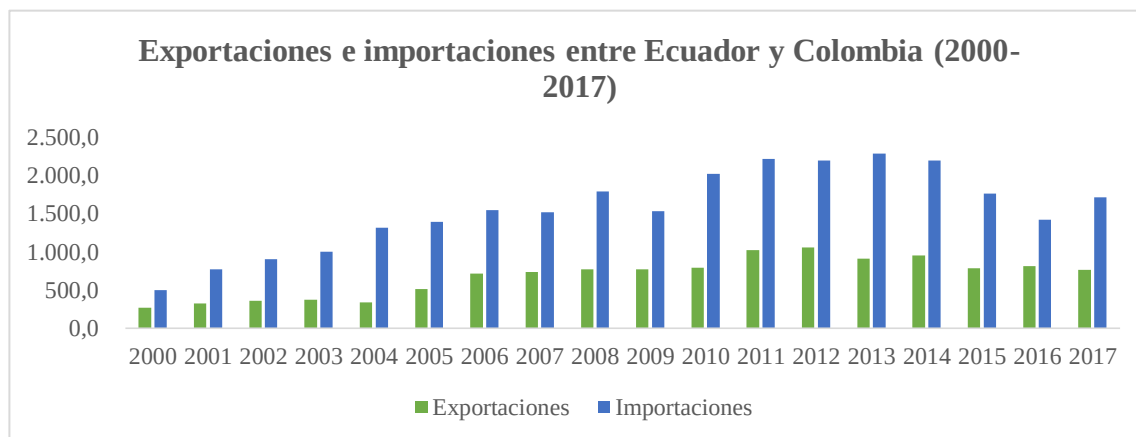
2010). En 2008 la tasa de crecimiento fue de 6,36% con respecto al 2007, lo cual se explica por el crecimiento del valor agregado no petrolero. En este sentido, la industria de la construcción, y el comercio al por mayor y menor tuvo un mayor dinamismo, pues se destinaron más recursos a la obra pública. Por parte de la demanda agregada, existió un crecimiento del consumo privado y de las exportaciones (Banco Central del Ecuador, 2009).

El año 2009 fue difícil para la economía ecuatoriana por la crisis mundial, lo cual se ve reflejado en el bajo aumento del PIB con 0,57% con respecto al año anterior. En 2011 volvió a despuntar el PIB con un incremento del 7,87% con respecto al 2010. La formación bruta de capital fijo, las exportaciones y el consumo de los hogares aportaron favorablemente a esta cifra. En cuanto a las actividades, la electricidad, construcción y obras públicas tuvieron un mayor crecimiento (AméricaEconomía, 2012). En 2016, el PIB presenta una tasa negativa de -1,23% con respecto al 2015, debido a una reducción en el gasto de consumo final del gobierno, en el gasto de consumo final de los hogares y las exportaciones. La refinación de petróleo fue la actividad que presentó mayor incremento (Banco Central del Ecuador, 2016). Un año después el país presenta una recuperación del 2,37% por el aumento del gasto del consumo final de los hogares, el gasto de consumo final del gobierno y las exportaciones. De mismo modo, se registra una mejora de la mayoría de actividades económicas (Banco Central del Ecuador, 2018).

2.3. Relación comercial entre Ecuador y los países de la *Alianza del Pacífico*.

2.3.1. Relación comercial entre Ecuador y Colombia.

Gráfico 51: Exportaciones e Importaciones entre Ecuador y Colombia periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 52: Tasa de crecimiento anual de exportaciones entre Ecuador y Colombia periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Las exportaciones entre Ecuador y Colombia se han visto estimuladas en el marco de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) con los acuerdos de liberación comercial. Como tal, Ecuador suscribió un acuerdo de unión aduanera con la CAN en 1969. Desde 1992 se estableció una zona de libre comercio entre Ecuador y Colombia y en 1995 entró en vigencia el Arancel Externo Común (AEC) (Vega G. , 2011). Es así que el flujo de

exportaciones entre Ecuador y Colombia se desarrolla favorablemente en los primeros años. Sin embargo, en el gráfico N.52 se puede apreciar un considerable descenso de la demanda de productos ecuatorianos por parte de Colombia en -10,85% en el año 2004 con respecto al año anterior debido a irregularidades causadas por el contrabando técnico, la sobrefacturación, la subfacturación, el cambio de procedencia y el contrabando abierto (SICE, 2006). En 2005 se registra una considerable mejora en la cifra de las exportaciones ecuatorianas con destino a Colombia con un incremento del 53,63% con respecto al 2004 por el aumento en la venta de productos no tradicionales ecuatorianos. Cabe señalar que a finales de 2004, se retiró una salvaguardia grabada al arroz ecuatoriano, lo cual permitió que se vendiera más de 30 millones de dólares (El Universo, 2004).

En 2009 Ecuador impuso salvaguardias como una medida para hacer frente a la crisis internacional del momento (Cámara de Comercio de Guayaquil, s.f.). La medida afectó a las exportaciones, pues se redujeron en -0,29% con respecto al 2008. Un año después con la eliminación progresiva de las salvaguardias las exportaciones empezaron a mostrar un crecimiento sostenido. En 2015 nuevamente se aplicaron salvaguardias a 2.964 productos (Lima, 2015). La reacción del vecino país no fue favorable y se redujeron las compras de productos ecuatorianos en un -17,58%. Esta tendencia se mantiene en 2017 con -5,83% en el monto de las exportaciones Ecuador-Colombia con respecto al 2016. Durante este periodo, los principales productos exportados fueron: aceite de palma en bruto (3,47%), preparaciones y conservas de sardina (3,38%), aceite de palma y sus fracciones (2,91%), tableros de partículas y tableros similares (2,57%), arroz (1,94%), alcohol etílico (1,74%), sacos "bolsos" y talegas para envasar (1,52%), calzado impermeable (1,52%), aparatos de cocción (1,30%) y harina, polvo de carne, pescado o de crustáceos (1,30%) (Trade Map, 2019) (*Anexo 1*).

Gráfico 53: Tasa de crecimiento anual de importaciones entre Ecuador y Colombia periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Como se puede visualizar en el gráfico N. 51 las importaciones ecuatorianas de productos colombianos mantienen un crecimiento estable a lo largo del tiempo. La creación de una zona de libre comercio con la suscripción del acuerdo de la CAN, así como la entrada en vigencia del *Tratado de Libre Comercio Colombia, Ecuador, Venezuela y MERCOSUR* en 2004 permitió que el flujo de la importaciones continúe en alza; más del 50% del comercio bilateral con Colombia corresponde a bienes intermedios.

En el gráfico N. 53 se refleja un descenso significativo en 2009 con -14,15% debido a las salvaguardias aplicadas por Ecuador en 1.346 partidas arancelarias de productos procedentes de Colombia, pues se alegó que el proceso devaluatorio del peso colombiano desde 2007 deterioró la competencia de los productos ecuatorianos (Vega M. d., s.f.). En 2015 y 2016 se puede notar una caída significativa de las importaciones de -19,80% y -19,51%, respectivamente. Este suceso se explica por la aplicación de salvaguardias en 2015. En 2017 existe un crecimiento del 20,70% de las importaciones por la liberación gradual de ciertas partidas arancelarias. Las principales importaciones provenientes de Colombia fueron: productos de la industria química (4,66%), energía eléctrica (4,18%), automóviles para transporte de mercancías (1,86%), mezclas de hidrocarburos aromáticos (1,52%), polipropileno (1,30%), automóviles de turismo (1,30%), preparaciones para lavar (1,26%), juegos de cables para bujías de encendido (1,03%), placas y baldosas

(1,02%), tejidos de punto de anchura (1,00%) y fungicidas (1,00%) (Trade Map, 2019) (Anexo 2).

2.3.2 Relación Comercial Ecuador-Chile

Gráfico 54: Exportaciones e Importaciones entre Ecuador y Chile periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 55: Tasa de crecimiento anual de exportaciones entre Ecuador y Chile periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

A lo largo de los años, la relación comercial entre Ecuador y Chile se ha consolidado. Esto se refleja en el gráfico N.54 en el cual se puede observar que tanto las exportaciones como las importaciones entre estos países han incrementado con el paso de los años, como resultado de los acuerdos establecidos entre estos. En la actualidad, el acuerdo que rige las relaciones entre Ecuador y Chile es el “*Acuerdo de Alcance Parcial de*

Complementación Económica” (ACE 65), que entró en vigor en el año 2010, el cual da preferencia arancelaria de alrededor de 97% (Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca , s.f.). Específicamente hablando, las exportaciones han demostrado crecimiento como demuestra el gráfico N.55, a partir del año 2003 hasta el 2008, se dio una tendencia de incremento. Es así que para el 2008, se dio un incremento de 127,12% con respecto al año anterior. Sin embargo, para el año 2009 se dio un descenso de las exportaciones en un 40,37% debido a la caída de los precios del petróleo (Hurtado, 2010).

A partir del año 2010 se da una recuperación en las exportaciones, hasta el año 2012. Esto en parte es el resultado del acuerdo establecido entre Ecuador y Chile, que entró en vigencia en el año 2010, permitiendo el incremento de las exportaciones ecuatorianas. A pesar de esta recuperación en las exportaciones, en el año 2015 se presentó nuevamente una contracción en las exportaciones, como consecuencia de la reducción de las ventas de productos como preparaciones de pescado, de igual manera, por la caída en el precio de petróleo (Valencia, 2016). Para el año 2017, las exportaciones crecieron en un 16,77% con respecto al año anterior, llegando a ser 1.236,13 millones de dólares. Los principales productos de exportación de Ecuador hacia Chile durante el periodo analizado fueron: aceite de palma (9,43%), preparaciones y conservas de sardina (8,41%), cacao en grano (5,05%), artículos de confitería sin cacao (2,39%), aceites de petróleo (2,26%), aceites de palma (2,03%), aceite de almendra (1,99%), extractos de café (1,52%), productos de la industria química (1,14%), y aparatos de radiotelemando (0,75%) (Trade Map, 2019) (*Anexo 4*).

Gráfico 56: Tasa de crecimiento anual de importaciones entre Ecuador y Chile periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Por otro lado tenemos las importaciones ecuatorianas. A lo largo de los años, las compras a Chile han tenido tendencias de incremento y disminución, como es el caso del 2009. En este año, las importaciones disminuyeron en un 14,38% con respecto al año anterior, como se puede apreciar en el gráfico N.56. Esto fue el resultado de las salvaguardias impuestas en el país en el 2009, cuyo fin era sustituir los productos extranjeros por los productos nacionales. De igual manera, la crisis internacional del 2009 causó la disminución de las compras (Hurtado, 2010). Adicionalmente, podemos ver que para el 2010 se da un repunte en las importaciones, pues estas incrementaron en un 13,13% con respecto al año anterior. En este año se da el “*Acuerdo de Alcance Parcial de Complementación Económica*”, en el cual Chile otorga una preferencia arancelaria a alrededor de 97% de los productos (Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca , s.f.). A pesar de este suceso importante, en el año 2015 se da nuevamente un descenso en las importaciones, esto como consecuencia de las sobretasas arancelarias, impuestas durante el Gobierno del expresidente Rafael Correa, las cuales fueron del 5%, 15%, 25%, y 45% según el producto; esta medida duró hasta junio del 2017 (Cámara de Comercio de Guayaquil, 2018). Si bien mediante esta medida se pretendía reducir las compras al exterior para sustituirlas por productos nacionales, también esta medida afectó a la producción nacional debido a que varios de los productos a los que se impuso salvaguardia, como maquinaria, eran necesarios para la producción (Cámara de Comercio de Guayaquil, 2018). Los

principales productos que el Ecuador importa desde Chile durante el periodo analizado fue: manzanas frescas (6,40%), preparaciones alimenticias (5,93%%), productos de la industria química (5,52%), conductores eléctricos (2,55%), polipropileno (2,25%), papel prensa (2,17%), alambre de cobre (2,01%), uvas (1,84%), papel y cartón multicapas (0,19%), y desperdicios (0,17%) (Trade Map, 2019) (Anexo 5).

2.3.3. Relación comercial entre Ecuador y Perú.

Gráfico 57: Exportaciones e Importaciones entre Ecuador y Perú periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 58: Tasa de crecimiento anual de exportaciones entre Ecuador Perú periodo 2000-2017

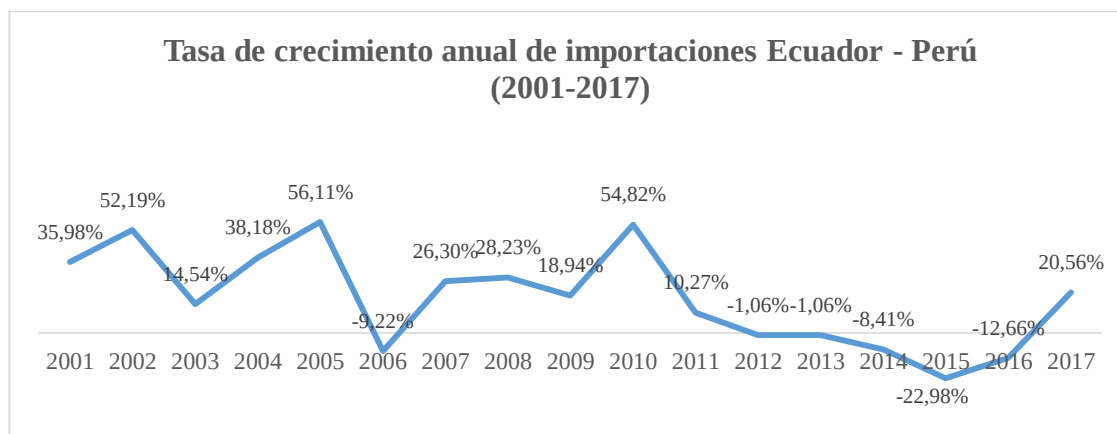


Fuente: (Banco Central del Ecuador).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Al igual que Colombia, la relación con Perú se rige bajo el acuerdo de la CAN, con el cual los productos peruanos gozan de la liberación arancelaria del 100%. Las exportaciones con Perú se mantuvieron en alza durante los primeros años. El producto más exportado por Perú es el aceite crudo de petróleo o de mineral bituminoso, así que una variación en el precio de éste puede llegar a afectar el monto de las exportaciones entre ambos países. De hecho, en el gráfico N. 58 se puede visualizar un descenso significativo en 2009 del -44,87% debido a la crisis internacional y la reducción en el precio del petróleo (Cámara de Comercio de Guayaquil, s.f.). Con el fin de afrontar la crisis mundial y la baja en el precio del crudo, el gobierno ecuatoriano adoptó medidas técnicas que aumentaron los costos de algunos productos importados en 2013 (El Comercio, 2016).

Posteriormente, en 2015 se implementaron las salvaguardias que no fueron bien recibidas por el gobierno peruano, lo cual se ve reflejado en la caída de exportaciones dirigidas a Perú entre el 2013 y 2015. En 2017 se dio un incremento del 37,28%, con lo cual se registra una recuperación en el flujo de las exportaciones ecuatorianas. En este periodo, los principales productos exportados hacia Perú fueron: aceites crudos de petróleo (80,56%), tableros de partículas y tableros similares (1,44%), aparatos de cocción (1,11%), minerales de cobre (0,37%), preparaciones del tipo utilizadas para la alimentación animal (0,31%), preparaciones tensoactivas (0,31%), aceites medios y preparaciones de petróleo (0,29%), productos químicos (0,28%), calzado impermeable (0,27%), extractos, esencias y concentrados de café (0,27%) (Trade Map, 2019) (Anexo 5).

Gráfico 59: Tasa de crecimiento anual de importaciones entre Ecuador Perú periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

El *Acuerdo de Cartagena* donde la cobertura arancelaria entre los países es del 100% ha influido en el crecimiento sostenido de las importaciones Ecuador-Perú. Cabe mencionar que desde finales del 2013 las importaciones peruanas se vieron afectadas por la incorporación, por parte de Ecuador, de normativa relacionada a obstáculos técnicos al comercio, en particular con la emisión de reglamentos técnicos y sus respectivos procedimientos de evaluación (MINCETUR, 2015). Aunque el comportamiento de las importaciones ha sido, en general, tendiente a incrementarse, existen años en que se localiza bajas, como entre 2014 y 2016, suceso que se explica por la aplicación de salvaguardias a gran parte de los productos importados. En 2017 la situación es más favorable con un crecimiento en las importaciones del 20,56% por la desgravación arancelaria de la mayoría de productos importados.

Más del 80% del comercio bilateral con Perú corresponde a bienes intermedios. Entre los principales productos importados se encuentran: preparaciones del tipo utilizadas para la alimentación animal (4,07%), cobre refinado (3,20%), aceites medios y preparaciones de petróleo (2,61%), cinc en bruto (1,73%), vientre rayado (1,60%), galletas dulces (1,36%), alambre de cobre (1,17%), preparaciones tensoactivas (1,05%), salvados, moyuelos y demás residuos del cernido (1,01%) y harina, polvo de pescado o de crustáceos (0,94%) (Trade Map, 2019) (Anexo 6).

2.3.4. Relación comercial entre Ecuador y México

Gráfico 60: Exportaciones e Importaciones entre Ecuador y México periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Gráfico 61: Tasa de crecimiento anual de las Exportaciones de Ecuador hacia México periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).

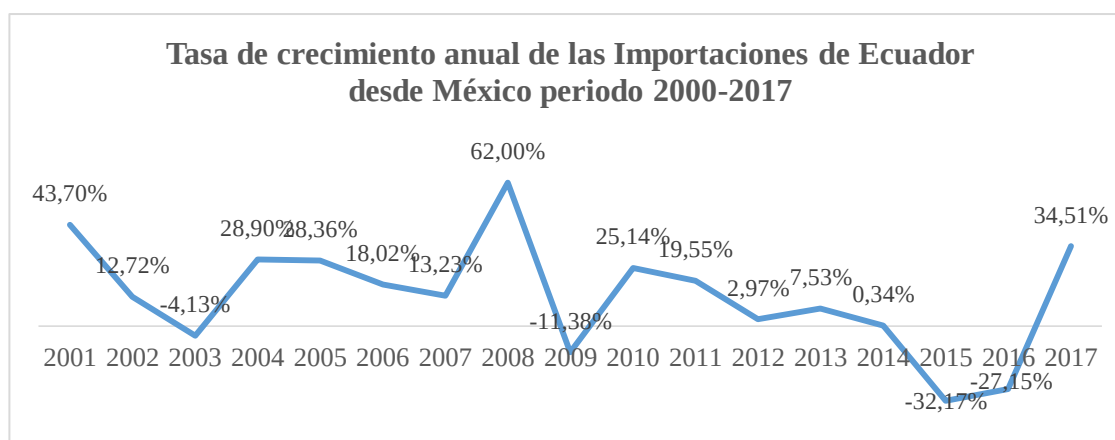
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Ecuador y México son miembros de la “*Asociación Latinoamericana de Integración*” (ALADI) por lo que los países han otorgado ciertas preferencias arancelarias. A lo largo de los años, estos países han tratado de forjar relaciones bilaterales de cooperación en diferentes ámbitos como económico y científico. Adicionalmente, las relaciones comerciales de estos países se rigen bajo el “*Acuerdo de Alcance Parcial de Renegociación con México*”. Este acuerdo otorga preferencia arancelaria a Ecuador a

cerca de 3,4% de los productos, pese a esto, podemos ver en el gráfico N.60 que en el ámbito comercial, Ecuador y México mantienen una *relación comercial* dispareja, pues se observa que Ecuador importa más productos de México en comparación con los productos que exporta a este país.

Hablando específicamente de las exportaciones, podemos observar en el gráfico N.61, las exportaciones de Ecuador a México no han demostrado un incremento favorable, el año en que se presentan mayores exportaciones fue el año 2016, las exportaciones fueron de 168,08 millones de dólares, como resultado del incremento de las ventas de productos como: atún, sardina, bombones y confites (El Comercio, 2017). Los principales productos exportados desde el Ecuador hacia México en el periodo analizado fueron: aceites crudos de petróleo (79,63%), grasas y aceites de origen vegetal (1,31%), palmito (0,93%), rosas (0,78%), piñas (0,70%), plátanos (0,61%), aparatos de cocción (0,46%), preparaciones de pescado (0,40%), grasas y aceites de pescado (0,33%), y pasta de cacao (0,30%) (Trade Map, 2019) (*Anexo 7*).

Gráfico 62: Tasa de crecimiento anual de las Importaciones de Ecuador hacia México periodo 2000-2017



Fuente: (Banco Central del Ecuador).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

Por otro lado tenemos las importaciones desde México, con el acuerdo firmado, Ecuador otorga preferencia arancelaria a cerca de 2,8% de los productos (Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca , s.f.). En el gráfico N.62, se puede apreciar que las importaciones desde México en el periodo 2000-2017 ha tenido una tendencia de

incremento y disminución. En el año 2008, las importaciones crecieron en un 62,00% con respecto al año anterior, en parte fue el resultado del incremento automóviles. Sin embargo, en el año 2009 se dio una contracción de las importaciones, pues se pusieron salvaguardias con el fin de impulsar el consumo de producto nacional (Hurtado, 2010). Posteriormente, se presenta una tendencia de incremento en las importaciones, pero para el año 2015 nuevamente se da una contracción de estas, llegando a ser de 655,60 millones de dólares, disminución de -32,17% en comparación con el año 2014, esto como consecuencia de las sobretasas arancelarias impuestas por el gobierno, las cuales fueron de 5%, 15%, 25%, y 45% según el producto; esta medida duró hasta junio del 2017 (Cámara de Comercio de Guayaquil, 2018). En el 2017 se dio un repunte en las importaciones, pues crecieron en un 34,21% con respecto al año anterior, esto tras la eliminación de las sobretasas arancelarias. Los principales productos importados desde México durante el periodo analizado fueron: productos de la industria química (7,31%), tubos de entubación (5,57%), automóviles de turismo (4,43%), tractores de carretera (3,42%), champús (2,26%), aparatos receptores para televisión (1,83%), medicamentos (1,36%), máquinas para lavar ropa (1,28%), aparatos para televisión (1,22%), y preparaciones alimenticias de harina (1,17%). (Trade Map, 2019) (Anexo 8).

2. 4. Conclusiones

En este capítulo se realiza un análisis de las principales variables económicas del Ecuador en el periodo 2000-2017. Ecuador al ser un país mono- exportador, su principal producto es el petróleo y su variación de precio, influye significativamente en el crecimiento de las exportaciones. Otros factores como la diversificación de mercados, normativa interna y el fortalecimiento del dólar, incidieron también en el cambio del flujo de las exportaciones. Los principales destinos de los productos ecuatorianos son Estados Unidos, Vietnam, Chile, Panamá y Rusia. En el caso de las importaciones, durante el período 2000-2017, se dio una tendencia de incremento y disminución, esto como resultado de: problemas económicos internos, crisis internacionales y salvaguardias puestas por el gobierno. Los principales socios que destacan son ALADI, Estados Unidos, China y Perú.

Por otro lado tenemos la inflación. En el año 2000 el Ecuador presenta una crisis económica, ocasionando la mayor inflación en este período. A partir del 2001 está

comienza a descender hasta que llega a estabilizarse, pero nuevamente en el año 2008 se presenta un incremento, provocando el aumento de precios en verduras y frutas. Conforme pasa los años, se ha visto que la diferencia entre el nivel de ingresos y el costo de la canasta básica familiar, es menor. En cuanto a la IED, Ecuador registra varios saldos negativos a lo largo del periodo. La confianza del país se vio afectada por causas externas como la caída del precio del petróleo, y causas internas como la inestabilidad e inseguridad económica o reformas a la ley poco atractivas para los inversores, entre otros. Cabe descartar que México es uno de los principales emisores de IED en conjunto con Estados Unidos y China.

A lo largo del período estudiado, el desempleo presenta variaciones en la tasa porcentual por factores internos del país, como la crisis del 2000. Se puede apreciar que ciudades como Quito y Guayaquil son las que registran una mayor tasa. Aunque en ciertos años Quito también ha sido la ciudad que ofrece mayores plazas de empleo. Finalmente, tenemos al PIB que ha evolucionado de manera favorable con una tasa promedio de crecimiento de 3,57% de 2000 a 2017. Varios elementos impulsaron la economía ecuatoriana como la dolarización, el alza en el precio de materias primas, incremento del gasto de consumo final de los hogares, entre otros. El sector de la construcción y petrolero presentaron un mayor desempeño en estos años.

Como segundo punto se estudia la relación comercial entre Ecuador y los países de la *Alianza del Pacífico*. Tanto Colombia como Perú se rigen bajo el *Acuerdo de Cartagena* que establece una liberación arancelaria del 100% a los productos procedentes de la CAN. En este sentido, los flujos de exportaciones e importaciones se han visto beneficiados por dicho acuerdo. En el caso de Colombia el monto de importaciones es más elevado que el de exportaciones, así que Ecuador presenta un déficit en su balanza comercial. En cambio con Perú, el panorama es diferente y Ecuador registra un superávit. En cuanto a las importaciones, gran parte de los productos son bienes intermedios. De igual forma, Colombia y Perú tienen la posibilidad de devaluar su moneda, lo cual perjudica a la competitividad de los productos ecuatorianos. En 2009 y 2015 se trató de reducir las importaciones de ciertos productos para equilibrar la balanza comercial mediante salvaguardias.

Por otro lado, a lo largo de los años, la relación comercial entre Ecuador y Chile se ha consolidado. En la actualidad está regido por el ACE 65, que otorga una preferencia arancelaria del 97% aproximadamente. Se puede ver que en el periodo analizado, el intercambio comercial entre estos países ha favorecido más a Ecuador, pues las exportaciones superan a las importaciones, es decir, hay un superávit para el Ecuador. Productos como la sardina se han abierto pasó al mercado chileno. Por otra parte, el intercambio comercial entre Ecuador y México ha sido favorable para México a lo largo de estos años, pues Ecuador importa más de lo que exporta a México, dado como resultado un déficit comercial para el Ecuador. El país exporta productos primarios pero importa productos terminados como medicamentos, automóviles. En la actualidad la relación comercial se rige por el *Acuerdo de Alcance Parcial de Renegociación con México* en el cual México otorga a Ecuador a cerca de 3,4% de preferencia, mientras que el Ecuador otorga el 2,8%, pero pese a esto, el Ecuador compra más a México de lo que vende.

CAPÍTULO 3: ECUADOR COMO ESTADO ASOCIADO: ¿CUÁLES SON LAS REPERCUSIONES O BENEFICIOS DE UNIRSE AL BLOQUE?

3.1 Introducción

En este capítulo se pretende demostrar los posibles beneficios o repercusiones para el Ecuador al ser un “Estado Asociado” de la *Alianza Pacífico*, para esto se revisarán las áreas estratégicas en las cuales el bloque ha puesto énfasis desde su creación. De igual manera, se tomará en cuenta los valores de la relación comercial entre el Ecuador y los países miembros, así como el tipo de cambio para poder determinar los posibles efectos para el país.

3.2 Áreas de interés de la *Alianza del Pacífico*

3.2.1 Mercado de capitales

Uno de los objetivos de la *Alianza del Pacífico* es promover la libre circulación de capital entre los países miembros, para lograrlo el Grupo Técnico de Servicios y Capitales se rige bajo dos pilares:

1. Ser un destino atractivo para la inversión.
2. Incrementar el flujo de inversión entre los miembros y hacia el resto del mundo.

(Alianza del Pacífico, s.f.).

Uno de los logros más destacables es el Mercado Plataforma Integrado Latino Americano (MILA), es un programa de integración parcial de las cuatro bolsas de valores de los miembros del organismo. Si bien inició de forma privada en 2009 con la Bolsa de Santiago, la Bolsa de Valores de Colombia y la Bolsa de Valores de Lima, fue impulsado por el bloque y entró formalmente en operaciones en 2011. Su objetivo principal es lograr convertirse en un espacio de inversión importante de la región. Presenta las siguientes características:

- Ningún mercado pierde su autonomía regulatoria: no existe fusión de las instituciones miembros, manteniendo las reglas de acuerdo a la realidad de cada mercado.
- Todas las operaciones se realizan mediante la moneda nacional con un intermediario local
- Es un proyecto de largo plazo que ofrece varios beneficios potenciales como: mayores fuentes de financiamiento a menores costos, diversificación de alternativas de inversión, reducción de costos de transacción, aumento de la liquidez y profundidad en el mercado.

(Zambrano, 2015).

Del mismo modo, MILA ofrece la oportunidad de invertir en el mercado local y los mercados de los demás países miembros sin necesidad de poseer una oficina comercial en cada locación. MILA se plantea como el mayor mercado de valores de la Alianza del Pacífico con una capitalización total que superó los US\$ 940 mil millones en 2015. (Almazán, 2015).

Como se puede observar, la Alianza del Pacífico se orienta a promover la inversión de los países miembros con el resto del mundo y la inversión intra-Alianza, bajo reglas claras, comprehensivas e integrales. En sí el proyecto ofrece beneficios potenciales en el futuro, pero a pesar de estos avances, las operaciones reales a través de MILA siguen ocupando un segundo plano, pues dichas transacciones representan menos del 1% de su valor total negociado en las cuatro bolsas de valores del bloque.

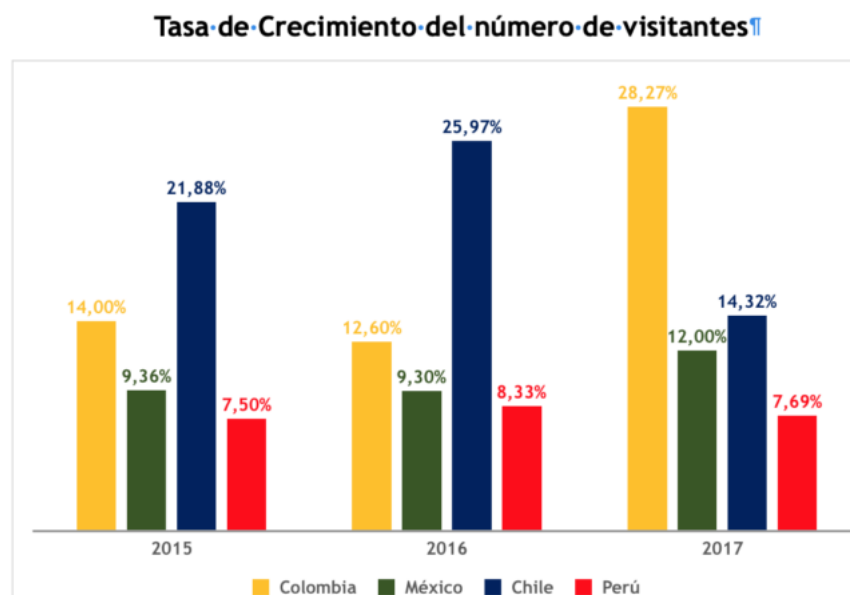
3.2.2 Movilidad Humana

La Alianza del Pacífico busca avanzar en la libre movilidad de personas. México eliminó el requisito de visado para Colombia y Perú en 2012, las personas chilenas no necesitaban visa para ingresar al país. Cabe mencionar que los beneficios otorgados por México son amplios, pues incluye cualquier actividad no remunerada. Un año después, Perú se sumó a la iniciativa y suspendió la necesidad de visa para personas que realicen negocios de Chile, Colombia y México hasta 183 días siempre que realicen una actividad no remunerada en el país. Como resultado, los países miembros ampliaron el plazo de

residencia en sus territorios hasta por seis meses, siempre que se realicen actividades no remuneradas como: viajes de turismo, tránsito o negocios (Alianza del Pacífico, s.f.).

Por otra parte, Ecuador no requiere visa para ingresar a los países miembros de la *Alianza del Pacífico*. Sin embargo, el tiempo y fin de estadía varía. En Colombia, Perú y Chile se permite una estadía de 90 días para fines turísticos, mientras que para México el periodo se alarga a 180 días (Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana, 2019).

Ilustración 2 Crecimiento del turismo en los países miembros de la Alianza del Pacífico (2015-2017).



Fuente: (Plataforma digital única del Estado Peruano, 2016).

El sector turístico se ha visto beneficiado en gran medida. En el caso de Perú, incrementaron las llegadas de turistas mexicanos en 40%, de colombianos en 32% y de chilenos en 22% desde el 2014. Del mismo modo, ProColombia señaló que Chile, México y Perú sumados han tenido un crecimiento promedio de emisión de turistas hacia Colombia de 13,7% al año. Además, en el periodo comprendido entre 2012 y 2017 la llegada de viajeros chinos a Colombia se ha incrementado en un 158% (Plataforma digital única del Estado Peruano, 2016).

3.2.3 Cooperación

La Alianza del Pacífico se encuentra conformada por: México, Perú, Chile y Colombia; juntas son consideradas como potencias regionales, pues acumulan el 50% del Comercio de América Latina (Gestión, 2018). Este es un espacio de cooperación efectivo, pues impulsa diferentes iniciativas en áreas como integración de mercados, preservación y respeto del cambio climático, ruedas de negocios, establecimiento de alianzas con terceros, miras a la educación y tecnología, por lo que han creado programas que permitan el intercambio de tecnología entre los países, así como programas estudiantiles para los estudiantes de los países miembros, entre otros. En el caso del comercio, pese a la liberación arancelaria, el comercio entre estos países no es suficiente, es decir, no se observa la integración esperada (Gestión, 2018). En el año 2011, la Alianza del Pacífico estableció el *Grupo Técnico de Cooperación*, su objetivo es impulsar la cooperación entre los países miembros y con terceros (Alianza del Pacífico, 2019). Es así que, mediante el *“Memorando de Entendimiento sobre la Plataforma de Cooperación de la Alianza del Pacífico”*, se establece que las áreas de interés son: medio ambiente y cambio climático; innovación, ciencia y tecnología; desarrollo social; y otras que acuerden (Alianza del Pacífico, 2018).

Desde su creación se han dado diferentes iniciativas: en primer lugar, encontramos a la iniciativa relacionada con la *“Producción y Consumo Sustentable”*, la cual se enfocaba en: medio ambiente, desarrollo empresarial, producción limpia y consumo sustentable. Esto tuvo como resultado que cada país miembro presentase propuestas para el consumo sustentable. Por otro lado, se dio el *“Proyecto Cooperación Científica en Materia de Cambio Climático en la Alianza del Pacífico: Monitoreo de la Biodiversidad de nueva generación para apoyar procesos de adaptación y mitigación al cambio climático”*, esto tuvo como resultado que en el año 2018 se realizaran cursos de capacitación por parte de los países miembros. En Chile, se dio el curso de *“Evaluación del Estrés Bioclimático de los Ecosistemas Provocado por las Variaciones del Clima en el Siglo XXI”*, al cual asistieron 19 delegados de la Alianza del Pacífico. En Colombia se dieron dos cursos: 1) Curso sobre Monitoreo de ecosistemas forestales y captura de carbono, en el cual participaron alrededor de 51 delegados de Chile, México y Perú. 2) Webinar de

Biomodelos, la cual es una herramienta digital que tiene como fin la comunicación entre expertos en biodiversidad de los diferentes países (Alianza del Pacífico, 2019).

Adicionalmente, dentro de los beneficios que presenta la Alianza del Pacífico es el hecho de crear programas que permitan a las empresas de los países miembros establecer alianzas estratégicas entre estas para concretar encadenamientos productivos. Ante esto, la Alianza del Pacífico creó el “*Programa de Licitaciones Internacionales con Organismos Multilaterales*”, el cual pretende brindar asistencia técnica a un grupo de empresas, con el fin de prepararlas para aprovechar las licitaciones públicas internacionales. Los mercados de los países miembros podrán juntarse a través de estas, las cuales son financiadas por organismos multilaterales. Como resultado se espera la apertura a networking, encadenamientos productivos y conocimiento de los mercados internacionales (Alianza del Pacífico, 2019).

Por otro lado, gracias a la *Alianza del Pacífico*, se han dado varias “*Macrorruedas de Negocios*” con el fin de que empresas provenientes de los países miembros puedan realizar transacciones comerciales, pero no únicamente entre ellos, sino abrir puertas a negociaciones con Asia y Oceanía. Por ejemplo, en la VII Macrorrueda de Negocios, participaron alrededor de 220 pequeñas y medianas empresas exportadoras de los países miembros, las cuales tuvieron la oportunidad de negociar con empresarios de China, Japón, Corea del Sur, India, Indonesia, Malasia, Filipinas, Singapur, Tailandia, Vietnam, Australia y Nueva Zelanda. Se negociaron productos de sectores como agroindustrial, confecciones y manufacturas, como frutas y hortalizas, confitería y chocolatería, oferta acuícola y pesquera, granos, entre otros. El objetivo de este tipo de eventos es que las empresas pertenecientes a los países miembros generen contactos que permitan establecer relaciones comerciales con empresas de países Asiáticos (Alianza del Pacífico, 2019). Adicionalmente, gracias al establecimiento de la *Alianza del Pacífico*, los países miembros, como Perú, han encontrado oportunidades de fortalecimiento de comercio con países como son: Australia, Canadá, Nueva Zelanda y Singapur, con productos como uvas, quinua, mangos, calzado, entre otros. (Alianza del Pacífico, 2018).

Uno de los aspectos más importantes es que la *Alianza del Pacífico* ha permitido abrir las puertas a la cooperación con terceros. Tenemos el caso de la Unión Europea, pues la

Alianza del Pacífico firmó una declaración conjunta con la Unión Europea, con el fin de fortalecer la cooperación entre ellos, las principales áreas de interés que se pretende mejorar a futuro son: integración económica y financiera regional; estrategias digitales; la lucha contra el cambio climático y la promoción del crecimiento verde; la facilitación del movimiento de personas; así como la innovación, la ciencia y la tecnología (*Alianza del Pacífico*, 2019). De igual manera tenemos la declaración suscrita con Japón, la cual tiene como fin mejorar la cooperación en áreas de interés como ciencia, tecnología e innovación; comercio e inversión; reducción de riesgos de desastres; crecimiento verde y objetivos de desarrollo sostenible y pymes para facilitar la libre circulación; de igual manera, esta declaración tiene como fin facilitar la libre circulación de bienes, servicios, capitales y personas. Adicionalmente tenemos la declaración con la OCDE, la cual pretende establecer vínculos sólidos, así como colaborar en áreas de cooperación como cadenas globales de valor. De igual manera, tenemos la declaración que la *Alianza del Pacífico* suscribió con la Comisión Económica Euroasiática que indica que ambas partes desean profundizar áreas de cooperación como la facilitación del comercio y promover los contactos entre las empresas (*Alianza del Pacífico*, 2019).

3.2.4 Innovación

La *Alianza del Pacífico* es una iniciativa de integración regional que ofrece múltiples ventajas para los países miembros. El organismo no sólo ofrece ventajas a nivel comercial, al contrario, pretende abrir puertas a nuevos puntos de interés. Este es el caso de la innovación, por lo que la *Alianza del Pacífico* creó el *Grupo Técnico de Innovación* que tiene como objetivo el desarrollo de estrategias, programas e instrumentos que permitan promover la innovación entre los miembros (*Alianza del Pacífico*, 2019).

Ante esto, se ha creado la “*Red de Aceleradoras AP (Aceler AP)*”, diseñada para lograr que los proyectos tengan éxito mediante servicios empresariales como capitalización, coaching, networking, entre otros. Es así que su objetivo es lograr que los emprendedores

e innovadores de los países miembros puedan hacer *soft landing*⁶ de sus proyectos entre sí, dando como resultado nuevas oportunidades comerciales y de redes estratégicas (Alianza del Pacífico, s.f.).

De igual manera, tenemos la “*Red de agencias de Innovación AP (InnovAP)*” creada para apoyar la internacionalización de los emprendimientos innovadores mediante *AcereleraAP* y *ÁngelesAP*. Se pretende crear un espacio de aprendizaje y buenas prácticas; diseñar convocatorias y proponer financiamiento; y abordar desafíos por clusters⁷ (Alianza del Pacífico, s.f.). Ante esto, su objetivo es fortalecer las capacidades de innovación de empresas establecidas mediante prácticas que permitan aprovechar oportunidades a nivel regional, así como el establecimiento de vínculos entre empresas de los países miembros (Alianza del Pacífico, s.f.).

Adicionalmente, encontramos a la “*Red de Ángeles inversionistas de AP (Ángeles AP)*” la cual es una agrupación de inversionistas ángeles⁸, entre otros que podrán compartir oportunidades, conseguir economías de escala y aprovechar fondos de apoyo. El objetivo es lograr conectar a los emprendedores de la región con inversionistas de los países miembros, esto en dos sentidos: brindando oportunidades de financiamiento a los emprendedores y permitiendo que los inversionistas tengan diversidad de negocios en la región; como resultado, se podrá obtener un círculo de emprendedores e inversionistas de la Alianza del Pacífico (Alianza del Pacífico, s.f.).

⁶Es un servicio que permite a los emprendedores entrar en una nueva economía, facilitando al inversionista la ayuda para la puesta en marcha de la empresa en su nuevo ámbito local **Fuente especificada no válida..**

⁷ Grupo de empresas e instituciones interrelacionadas, concentradas geográficamente, que compiten en un mismo negocio **Fuente especificada no válida..**

⁸Personas o entidades con experiencia en los negocios que están interesadas en promover la iniciativa empresarial y participar en un buen negocio **Fuente especificada no válida.**

Entre los proyectos de innovación encontramos a una *“Red de Oficinas de Transferencia Tecnológica de la Alianza del Pacífico”*, se dio mediante la firma de un acuerdo en el año 2018. Su objetivo es fortalecer y coordinar la transferencia tecnológica de los países miembros, permitiendo la integración regional dando lugar a la utilización y comercialización de las tecnologías. De igual forma, se pretende diseñar e implementar un programa de transferencia y emprendimiento tecnológico así como metodologías que permitan promover portafolios de tecnologías entre el sector privado local e internacional (Alianza del Pacífico, 2018). Por otro lado tenemos a un trabajo conjunto con Satellite Applications Catapult se lleva acabo el estudio de “Work Shop”, el cual tiene como objetivo compartir la innovación británica con empresarios, academia, entre otros. Se pretende que en un futuro se tenga un modelo para los miembros de la Alianza del Pacífico, basándose a sus necesidades (Alianza del Pacífico, 2018).

3.2.5 Educación

La Alianza del Pacífico cuenta con un grupo técnico de educación que tiene como fin la integración educativa de los países miembros mediante la cooperación dando como resultado el acceso a educación de calidad (Alianza del Pacífico, s.f.). Es así que, el organismo otorga 400 beca anuales (100 becas para cada país del bloque). Las becas se dividen de la siguiente manera: 75 para programas de pregrado y 25 para doctorado, movilidad docente e investigadores (Alianza del Pacífico, 2018). A continuación, se muestra la distribución de becas en el periodo 2013-2015:

Ilustración 3 Distribución de becas en la Alianza del Pacífico periodo 2013-2015



Elaborado por: Alianza del Pacífico.

Fuente: (Alianza del Pacífico, 2018).

3.3 El dólar como moneda oficial del Ecuador: ¿ventaja o desventaja dentro de la Alianza del Pacífico?

El dólar se adoptó como una medida de emergencia por la crisis financiera que a travésaba el Ecuador en el año 2000. Se pretendía superar los problemas de inflación y lograr una estabilidad económica nacional, lo cual se pudo vislumbrar en los primeros años, pues se presentó una reducción notable de la inflación y existía mayor seguridad económica. Sin embargo, años después las expectativas no se cumplieron, pues la dolarización generó desequilibrios en las variables macroeconómicas (Maldonado, 2004). Por ejemplo: se dio una variación en los precios internos dando como resultado una inflación prolongada afectando el tipo de cambio real y un desequilibrio en la balanza de pagos. La falta de una moneda nacional limita la gestión cambiaria y monetaria de un país, como consecuencia se obtuvo la subordinación de Ecuador a Estados Unidos. Ante esto, el Banco Central del Ecuador redujo su rol en la política monetaria a la función de brindar instrumentos o servicios que permitan fortalecer el sistema financiero (Acosta, 2001).

Si bien a nivel internacional el dólar se emplea como referente en las negociaciones, este puede representar riesgos para la competitividad de un país, pues una alza de la cotización del dólar americano frente a las monedas nacionales de los países compradores significaría una apreciación del dólar, como consecuencia pérdida de competitividad de los productos ecuatorianos; mientras que la disminución de la cotización del dólar frente a las monedas nacionales de los países compradores, representa mayor competitividad de los productos ecuatorianos al depreciarse el dólar (Mora & Jaramillo, 2017). A comparación de Ecuador, los países de la Alianza del Pacífico tienen la gran ventaja de devaluar su moneda ante situaciones externas. Adicionalmente, estos países pueden mantener y reducir los precios de los productos exportables pasando a competir con los productos ecuatorianos que serían más costosos en comparación con estos, siendo así una desventaja para el Ecuador.

En 2014 el fortalecimiento del dólar dio lugar al aumento del poder adquisitivo de los consumidores ecuatorianos debido a que las importaciones se abarataron por la apreciación del dólar. Por ende, los consumidores fueron los mayores beneficiados, pues pueden adquirir productos importados a menor valor, mientras que es una desventaja para los productores nacionales porque tuvieron cierta dificultad para la venta de sus productos al competir con otros de menor precio. De igual forma, se registra una balanza comercial deficitaria que afecta a la balanza de pagos (Mora & Jaramillo, 2017). Sin embargo, es necesario considerar que la *Alianza del Pacífico* emplea el dólar como base de las transacciones comerciales y negociaciones.

3.4 Elasticidad de las exportaciones ecuatorianas en base al tipo de cambio

Tras la recolección y análisis de datos se obtuvo la elasticidad de las exportaciones ecuatorianas, empleando los valores del tipo de cambio (dólar por moneda extranjera), así como del intercambio comercial entre Ecuador y los países miembros de la Alianza del Pacífico. (*Anexo 9, 10, 11,12*).

Ilustración 4 Resultado de datos panel de efectos fijos basados en las exportaciones, importaciones y tipo de cambio, en relación con los países de la Alianza del Pacífico

Dependent Variable: LX				
Method: Panel Least Squares				
Date: 11/01/19 Time: 13:04				
Sample: 2000 2017				
Periods included: 18				
Cross-sections included: 4				
Total panel (balanced) observations: 72				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
LTC	-0.931722	0.431770	-2.157914	0.0358
C	10.25715	1.920802	5.340034	0.0000
Effects Specification				
Cross-section fixed (dummy variables)				
Period fixed (dummy variables)				
R-squared	0.930978	Mean dependent var		6.113482
Adjusted R-squared	0.901988	S.D. dependent var		1.283434
S.E. of regression	0.401803	Akaike info criterion		1.260757
Sum squared resid	8.072268	Schwarz criterion		1.956405
Log likelihood	-23.38724	Hannan-Quinn criter.		1.537696

$$\text{Ln X} = 10.25 - 0.93 \text{ Ln TC} + u_i$$

Donde:

X, son las exportaciones

TC, tipo de cambio

Ante esto, el método usado fue de datos panel de efectos fijos, en el cual la información de sección cruzada es de Perú, Chile, México y Colombia. Se conformó un panel balanceado en donde se obtuvo los valores anuales de las exportaciones, importaciones y tipo de cambio. En el caso de las exportaciones, se puede observar que por cada punto porcentual que caiga el tipo de cambio del resto de monedas por dólar, las exportaciones de Ecuador caen un 0,93% ocasionando así una desventaja para el país frente a los demás miembros del bloque. El resultado de las importaciones no se adjunta puesto que no fue significativo para la investigación.

3.5 Conclusiones

Al ser el Ecuador un “Estado Asociado” se abre puertas en áreas estratégicas como el mercado de capitales, movilidad humana, cooperación, innovación y educación. El mercado de capitales y la innovación son puntos estratégicos que si bien cuentan con

programas, son incipientes en su desarrollo, pero representan beneficios potenciales a futuro. En cuanto a la movilidad humana, se ha visto un mayor incremento del flujo de turistas entre los países miembros, así como los provenientes de Asia. Cabe recalcar que en la movilidad por trabajo no se han registrado aumentos significativos. Por otro lado, en la cooperación se ha podido verificar que lo más relevante para la *Alianza del Pacífico* son las Macro Ruedas de Negociación, pues participan los empresarios de los países miembros, así como empresarios de Asia. Finalmente, la educación es el área en la que más resultados se ha obtenido, pues la *Alianza del Pacífico* otorga becas anuales que permiten a los estudiantes, profesores, investigadores originarios de los países del bloque desplazarse entre sí.

Como segundo punto se analizó la influencia del dólar en la economía ecuatoriana y en su ingreso a la Alianza del Pacífico. El Ecuador al no poseer una moneda nacional, tiene una gestión monetaria limitada, lo cual lo coloca en desventaja frente a los demás países miembros, pues ante una crisis ellos tienen la capacidad de devaluar su moneda, como contraparte los productos ecuatorianos estarían a un mayor precio. Por otra parte, se pudo comprobar que al caer el tipo de cambio las exportaciones se reducirían en -0,93% reflejando así el impacto del dólar en la economía ecuatoriana.

4. CONCLUSIONES FINALES

Mediante un análisis económico realizado a los países miembros de la Alianza del Pacífico y al Ecuador, se puede concluir que:

- Si bien la *Alianza del Pacífico* como bloque tiene una gran presencia en el mercado internacional, al analizar a cada país miembro se puede notar que el efecto del organismo no es significativo, puesto que aún es un proyecto incipiente.
- Al analizar las variables económicas (exportaciones, importaciones, IED, inflación, desempleo y PIB) de cada país miembro del bloque, se pudo notar no se han logrado los resultados esperados con la *Alianza del Pacífico*, puesto que la variaciones en cada país se deben principalmente a factores internos y externos; como en el caso de México que fue uno de los principales afectados en la crisis financiera del 2009 (iniciada en Estados Unidos). De igual forma, a países como Colombia, Chile y Perú les afecta la caída del precio de las materias primas al poseer una economía mono-exportadora. Adicionalmente, se observó que mayor influencia comercial se tiene con países como Estados Unidos, China y Brasil.
- Se pudo observar que para el Ecuador, los principales socios comerciales son: Estados Unidos, China y ALADI. Adicionalmente, México es uno de los principales emisores de IED.
- Por otro lado, uno de los principales productos de exportación del Ecuador es el petróleo por lo que la variación en su precio representa un impacto directo en la economía ecuatoriana. De igual forma, al ser un país primario exportador, al momento de implementar los requisitos solicitados por la *Alianza del Pacífico* (eliminación de barreras arancelarias), el Ecuador corre el riesgo de que se den mayores importaciones que exportaciones; abriendo paso al encarecimiento del producto nacional y reducción del costo en el producto extranjero.
- Tras estudiar la relación de comercio bilateral entre el Ecuador y los países miembros de la *Alianza del Pacífico*, se pudo observar que el Ecuador registra mayores exportaciones hacia Chile y Perú. Mientras que tiene una balanza comercial deficitaria con México y Colombia. Esto a pesar de los diferentes acuerdos comerciales suscritos entre los países. Es necesario resaltar que con

Colombia y Perú el desgravamen del arancel es del 100%, mientras que con Chile cerca del 97% de los productos tienen preferencia arancelaria y a México se otorga preferencia arancelaria del 3,4%.

- Como “Estado Asociado” al Ecuador se le presentan nuevas oportunidades que le permitirán el progreso y desarrollo del país, pues la *Alianza del Pacífico* ha puesto énfasis en áreas estratégicas como: mercado de capitales, movilidad humana, cooperación, innovación y educación. De las mencionadas áreas estratégicas, la cooperación, movilidad humana y educación, son puntos de interés que han demostrado mayores beneficios para los países miembros desde su creación; mientras que la cooperación y el mercado de capitales son aspectos aún incipientes, pero ofrecen beneficios potenciales a futuro. Por lo tanto, al momento de ser un “Estado Asociado”, el país podrá percibir los beneficios que ofrecen estas áreas.
- Si bien la mayor parte de las negociaciones internacionales se realizan en dólares, es una desventaja para el Ecuador, frente a los demás países miembros, el tener una gestión monetaria limitada por el uso del dólar, pues estos países pueden devaluar su moneda nacional en caso de crisis, ocasionando que en comparación con productos extranjeros los productos nacionales se encarezcan.
- Al realizar la elasticidad de las exportaciones ecuatorianas, se pudo comprobar que al caer el tipo de cambio, las exportaciones se reducirían en -0,93% reflejando así el impacto del dólar en la economía ecuatoriana.

5. RECOMENDACIONES

- Si bien para ser un “Estado Asociado” es necesario cumplir ciertos requerimientos, como el desgravamen de los productos al 100%, se recomienda que en ciertos productos sensibles el desgravamen sea de manera gradual, pues la industria ecuatoriana aún no es lo suficientemente fuerte en comparación con los otros países miembros. Además, países como Perú y Colombia exportan varios artículos similares a los que se producen internamente en Ecuador.
- Es un hecho que el Ecuador es un “Estado Asociado” de la *Alianza del Pacífico* , sin embargo, existe muy poca información al respecto de cuáles serían los posibles beneficios o repercusiones para el país, así que se debería realizar más estudios en este sentido para poder tener un panorama más claro de la situación.
- El gobierno del Ecuador tiene que buscar la forma de contrarrestar la desventaja que representa el uso del dólar dentro del bloque mediante acuerdos que le permitan al país mantener cierto grado de competitividad frente a los demás países miembros.
- Ecuador posee una industria nacional débil, así que las variaciones internas y externas lo afectan significativamente. Por lo tanto, se deberían implementar programas que mejoren o fortalezcan el modelo de negociación y trabajo de las PYMES para que se logren consolidar en el mercado y la afectación no sea tan grave cuando ingresen más productos extranjeros al mercado nacional.

5. BIBLIOGRAFÍA

- Departamento de Estudios de la Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales del Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile. (Febrero de 2013). *Comercio Exterior Chile/ Enero-Diciembre 2012*. Obtenido de http://www.sice.oas.org/ctyindex/CHL/DIRECON20124_s.pdf
- Acosta, A. (23 de Junio de 2001). *La trampa de la dolarización*. Obtenido de <https://www.alainet.org/es/active/1473>
- ADEX. (31 de Enero de 2018). *ADEX: Exportaciones peruanas crecieron 7% durante el 2016*. Obtenido de <https://elcomercio.pe/economia/peru/adex-exportaciones-peruanas-crecieron-7-2016-233487-noticia/>
- Agencia EFE. (15 de Febrero de 2017). *México registra en 2016 su tasa de desempleo más baja en una década*. Obtenido de <https://www.efe.com/efe/america/mexico/mexico-registra-en-2016-su-tasa-de-desempleo-mas-baja-una-decada/50000545-3179652>
- Agencia Peruana de Noticia. (s.f.). *Perú es el cuarto mayor receptor de inversión extranjera en América Latina con US\$ 7,328 millones en el 2010*. Obtenido de <https://andina.pe/agencia/noticia-peru-es-cuarto-mayor-receptor-inversion-extranjera-america-latina-7328-millones-el-2010-356866.aspx>
- Alfonso González. (10 de Agosto de 2017). *Inversión extranjera directa en Chile cae 40% en 2016 hasta su menor nivel en 10 años*. Obtenido de <https://www.emol.com/noticias/Economia/2017/08/10/870530/Inversion-extranjera-directa-en-Chile-cae-40-en-mas-de-US8-mil-millones.html>
- Alianza del Pacífico. (s.f.). *¿Quiénes somos?* Obtenido de Fortalecimiento de Educación Técnica Profesional y Tecnológica: <https://alianzapacifico.net/grupo-tecnico-de-educacion/>
- Alianza del Pacífico. (2012). *ACUERDO MARCO DE LA ALIANZA DEL PACÍFICO*. Obtenido de https://www.cancilleria.gov.co/sites/default/files/alianza-del-pacifico/acuerdo_marco_alianza_del_pacifico_06_jun_2012_mejorado.pdf
- Alianza del Pacífico. (8 de Septiembre de 2017). *Alianza del Pacífico y países candidatos a ser Estados Asociados sostuvieron reunión sobre cronograma de trabajo*. Obtenido de <https://alianzapacifico.net/alianza-del-pacifico-y-paises-candidatos-a-ser-estados-asociados-sostuvieron-reunion-sobre-cronograma-de-trabajo/>
- Alianza del Pacífico. (2017). *Lineamientos aplicables a los Estados Asociados a la Alianza del Pacífico*. Obtenido de <https://alianzapacifico.net/wp-content/uploads/ANEXO-LINEAMIENTOS-ESTADO-ASOCIADO-2.pdf>

- Alianza del Pacífico. (6 de Febrero de 2018). *Catapult y Embajada Británica analizan el ecosistema de Innovación en la Alianza del Pacífico para su fortalecimiento*. Obtenido de Noticias: https://alianzapacifico.net/catapult-y-embajada-britanica-analizan-el-ecosistema-de-innovacion-en-la-alianza-del-pacifico-para-su-fortalecimiento-2/?sf_action=get_data&sf_data=all&sf_paged=31
- Alianza del Pacífico. (23 de Noviembre de 2018). *Crearán Red de Oficinas de Transferencia Tecnológica de la Alianza del Pacífico*. Obtenido de Noticias: <https://alianzapacifico.net/crearan-red-de-oficinas-de-transferencia-tecnologica-de-la-alianza-del-pacifico/>
- Alianza del Pacífico. (28 de Febrero de 2018). *Enorme potencial de productos peruanos en Australia, Canadá, Nueva Zelanda y Singapur*. Obtenido de Noticias: https://alianzapacifico.net/enorme-potencial-de-productos-peruanos-en-australia-canada-nueva-zelanda-y-singapur/?sf_action=get_data&sf_data=all&sf_paged=29
- Alianza del Pacífico. (03 de Marzo de 2018). *Informe gestión 2013-2015 de la plataforma de movilidad estudiantil y académica*. Obtenido de <https://alianzapacifico.net/download/informe-gestion-2013-2015-de-la-plataforma-de-movilidad-estudiantil-y-academica/>
- Alianza del Pacífico. (28 de Febrero de 2018). *Los países candidatos a Estado Asociado representan grandes oportunidades para La Alianza del Pacífico*. Obtenido de <https://alianzapacifico.net/los-paises-candidatos-a-estado-asociado-representan-grandes-oportunidades-para-la-alianza-del-pacifico/>
- Alianza del Pacífico. (3 de Marzo de 2018). *Memorando de entendimiento Plataforma Cooperación del Pacífico*. Obtenido de <https://alianzapacifico.net/download/memorando-de-entendimiento-plataforma-cooperacion-del-pacifico/>
- Alianza del Pacífico. (2019). *Cooperación*. Obtenido de Áreas de Trabajo: <https://alianzapacifico.net/grupo-tecnico-de-cooperacion/#1518787358385-8>
- Alianza del Pacífico. (2019). *Iniciativas*. Obtenido de Cooperación: <https://alianzapacifico.net/grupo-tecnico-de-cooperacion/#1518787358385-8>
- Alianza del Pacífico. (2019). *Innovación*. Obtenido de <https://alianzapacifico.net/grupo-tecnico-de-innovacion/#1518787358385-8>
- Alianza del Pacífico. (5 de Julio de 2019). *La Alianza del Pacífico suscribe Declaraciones Conjuntas con Japón, la OCDE y la Comisión Económica Euroasiática a fin de fortalecer su proyección externa*. Obtenido de Noticias: https://alianzapacifico.net/la-alianza-del-pacifico-suscribe-declaraciones-conjuntas-con-japon-la-ocde-y-la-comision-economica-euroasiatica-a-fin-de-fortalecer-su-proyeccion-externa/?sf_action=get_data&sf_data=all&sf_paged=4

- Alianza del Pacífico. (25 de Septiembre de 2019). *La Unión Europea y la Alianza del Pacífico se comprometen a profundizar su cooperación*. Obtenido de Noticias: <https://alianzapacifico.net/the-european-union-and-pacific-alliance-commit-to-deepening-their-partnership/>
- Alianza del Pacífico. (Mayo de 29 de 2019). *Licitaciones Internacionales a través de Organismos Multilaterales, una importante herramienta para el crecimiento de las empresas de los países de la Alianza del Pacífico*. Obtenido de Noticias: https://alianzapacifico.net/licitaciones-internacionales-a-traves-de-organismos-multilaterales-una-importante-herramienta-para-el-crecimiento-de-las-empresas-de-los-paises-de-la-alianza-del-pacifico/?sf_action=get_data&sf_data=all&sf_paged=5
- Alianza del Pacífico. (11 de Julio de 2019). *Más de 200 pymes participan en Macrorrueda de Negocios de la Alianza del Pacífico*. Obtenido de Noticias: https://alianzapacifico.net/mas-de-200-pymes-participan-en-macrorrueda-de-negocios-de-la-alianza-del-pacifico/?sf_paged=2
- Alianza del Pacífico. (s.f.). *AcelerAP*. Obtenido de Innovación: <https://alianzapacifico.net/grupo-tecnico-de-innovacion/#1518787358385-8>
- Alianza del Pacífico. (s.f.). *Ángeles AP*. Obtenido de Innovación: <https://alianzapacifico.net/grupo-tecnico-de-innovacion/#1518787358385-8>
- Alianza del Pacífico. (s.f.). *Estados Observadores*. Obtenido de <https://alianzapacifico.net/paises-observadores/>
- Alianza del Pacífico. (s.f.). *InnovAP*. Obtenido de Innovación: <https://alianzapacifico.net/grupo-tecnico-de-innovacion/#1518787358385-8>
- Alianza del Pacífico. (s.f.). *Movimiento de personas*. Obtenido de <https://alianzapacifico.net/grupo-tecnico-movimiento-de-personas/>
- Alianza del Pacífico. (s.f.). *Servicios y capitales*. Obtenido de <https://alianzapacifico.net/grupo-tecnico-de-servicios-y-capitales/>
- Almazán, N. (17 de Junio de 2015). *MILA, logros y desafíos de un mercado integrado regional*. Obtenido de <https://www.ictsd.org/bridges-news/puentes/news/mila-logros-y-desaf%C3%ADos-de-un-mercado-integrado-regional>
- Ámbito. (13 de Enero de 2009). *La canasta básica se incrementó 2,6% durante 2008*. Obtenido de Economía : <https://www.ambito.com/la-canasta-basica-se-incremento-26-2008-n3538127>
- America economía. (14 de Mayo de 2013). *Perú reporta el mayor crecimiento de Inversión Extranjera en A. Latina el 2012*. Obtenido de <https://www.americaeconomia.com/economia-mercados/finanzas/peru-reporta-el-mayor-crecimiento-de-inversion-extranjera-en-latina-el-20>

- América Economía. (14 de Mayo de 2013). *Perú reporta el mayor crecimiento de Inversión Extranjera en A. Latina el 2012*. Obtenido de <https://www.americaeconomia.com/economia-mercados/finanzas/peru-reporta-el-mayor-crecimiento-de-inversion-extranjera-en-latina-el-2013>
- América Economía. (28 de Enero de 2015). *Exportaciones de México alcanzan récord en 2014*. Obtenido de <https://www.americaeconomia.com/economia-mercados/finanzas/exportaciones-de-mexico-alcanzan-record-en-2014>
- AméricaEconomía. (21 de Septiembre de 2012). *Ecuador supera la media mundial en el crecimiento del PIB*. Obtenido de <https://www.americaeconomia.com/economia-mercados/finanzas/ecuador-supera-la-media-mundial-en-el-crecimiento-del-pib>
- Arnedo, V. M. (2013 de Marzo de 2013). Crecimiento económico y desarrollo humano en colombia (2000 – 2010). *Revista de economía del Caribe*, 127-143. Obtenido de <http://rcientificas.uninorte.edu.co/index.php/economia/article/viewFile/5054/3253>
- Banco Central de Reserva del Perú. (2008). *Inflación* . Obtenido de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Memoria/2008/Memoria-BCRP-2008-4.pdf>
- Banco Central de Chile. (2007). *Indicadores de Comercio Exterior Cuarto Trimestre de 2007*. Obtenido de <https://si3.bcentral.cl/estadisticas/Principal1/Informes/SE/COMEX/ice042007.pdf>
- Banco Central de Chile. (2012). *Cuentas Nacionales de Chile PIB Regional 2011*. Obtenido de <https://www.bcentral.cl/web/guest/-/cuentas-nacionales-de-chile-pib-regional-2011>
- Banco Central de Chile. (2017). *Cuentas Nacionales de Chile PIB Regional 2016*. Obtenido de <https://www.bcentral.cl/web/guest/-/cuentas-nacionales-de-chile-pib-regional-2015>
- Banco Central de Chile. (s.f.). *Tipo de Cambio*. Obtenido de Base de datos estadísticos: <https://si3.bcentral.cl/Siete/secure/cuadros/arboles.aspx>
- Banco Central de Reserva de Perú. (16 de Diciembre de 2016). *Reporte de Inflación-Diciembre 2016*. Obtenido de Reporte de Inflación: <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2016/diciembre/reporte-de-inflacion-diciembre-2016.pdf>
- Banco Central de Reserva del Perú. (2006). *Memoria Anual 2006*. Obtenido de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Memoria/Memoria-BCRP-2006.pdf>

- Banco Central del Ecuador . (s.f.). *Información Estadística Mensual No. 2010 - Agosto 2019*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/home1/estadisticas/bolmensual/IEMensual.jsp>
- Banco Central del Ecuador. (2001). *Capítulo III: La economía ecuatoriana en el año 2001*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Memoria/2001/cap03.PDF>
- Banco Central del Ecuador. (2001). *PRIMERA PARTE: El entorno económico internacional y la economía ecuatoriana en el año 2000*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Memoria/2000/1raparte.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (2005). *Evolución de la Balanza Comercial: Enero-Diciembre 2005*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc200512.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (Diciembre de 2008). *Informe mensual de inflación*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Inflacion/inf200812.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (Octubre de 2009). *Ecuador: situación macroeconómica*. Obtenido de https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorReal/Previsiones/IndCoyuntura/EvolucionEconEcu_esp_10-09.pdf
- Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2010). *Ecuador: Evolución de la Balanza Comercial Enero - Diciembre 2009*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201002.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2010). *Evolución de la Balanza Comercial Enero– Diciembre 2009*. Obtenido de Evolución de la Balanza Comercial: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc200909a.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2010). *Evolución de la Balanza Comercial Enero-Diciembre 2009*. Obtenido de Evolución de la Balanza Comercial: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201002.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (2010). *La economía ecuatoriana luego de 10 años de dolarización*. Obtenido de

<https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anios.pdf>

Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2015). *Evolución de la Balanza Comercial Enero-Diciembre 2014*. Obtenido de Evolución de la Balanza Comercial: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201502.pdf>

Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2015). *Evolución de la Balanza Comercial Enero-Diciembre 2014*. Obtenido de Evolución de la Balanza Comercial: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebca201502.pdf>

Banco Central del Ecuador. (24 de Julio de 2016). *PRODUCTO INTERNO BRUTO LA ECONOMÍA ECUATORIANA REGISTRÓ DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 2016 UNA VARIACIÓN TRIMESTRAL DE -1,9%*. Obtenido de <https://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/899-producto-interno-bruto-la-econom%C3%ADa-ecuatoriana-registr%C3%B3-durante-el-primer-trimestre-de-2016-una-variaci%C3%B3n-trimestral-de-19>

Banco Central del Ecuador. (Diciembre de 2017). *Ecuador: Reporte Mensual de Inflación*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Inflacion/inf201712.pdf>

Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2017). *Evolución de la Balanza Comercial Enero - Diciembre 2016*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201702.pdf>

Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2017). *Evolución de la Balanza Comercial Enero-Diciembre 2016*. Obtenido de Evolución de la Balanza Comercial: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201702.pdf>

Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2017). *Evolución de la Balanza Comercial Enero-Diciembre 2016*. Obtenido de Evolución de la Balanza Comercial: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebca201702.pdf>

Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2018). *Evolución de la Balanza Comercial Enero - Diciembre 2017*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201802.pdf>

- Banco Central del Ecuador. (s.f.). *Exportaciones FOB e Importaciones CIF Anuales por continente, área económica y país*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/home1/estadisticas/bolmensual/IEMensual.jsp>
- Banco Central del Ecuador. (s.f.). *Información Estadística Mensual*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/home1/estadisticas/bolmensual/IEMensual.jsp>
- Banco Central del Ecuador. (s.f.). *La economía ecuatoriana en el año 2001*. Obtenido de Publicaciones: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Memoria/2001/cap03.PDF>
- Banco Central del Ecuador. (29 de Marzo de 2018). *Ecuador creció 3.0% en 2017 y confirma dinamismo de su economía*. Obtenido de <https://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/1080-ecuador-crecio-30-en-2017-y-confirma-el-dinamismo-de-su-economia>
- Banco de la República de Colombia. (12 de Febrero de 2010). *Informe sobre Inflación - Diciembre de 2008*. Obtenido de Informes Institucionales: http://repositorio.banrep.gov.co/bitstream/handle/20.500.12134/7228/informe_dic_08.pdf?sequence=2&isAllowed=y
- Banco de la República de Colombia. (21 de Febrero de 2017). *Informe sobre Inflación - Diciembre de 2016*. Obtenido de http://repositorio.banrep.gov.co/bitstream/handle/20.500.12134/7260/isi_dic_2016.pdf?sequence=2&isAllowed=y
- Banco de la República de Colombia. (s.f.). *Tasa Representativa del Mercado (TRM - Peso por dólar)*. Obtenido de <https://www.banrep.gov.co/es/estadisticas/trm>
- Banco de México. (09 de Febrero de 2017). *Información Revisada de Comercio Exterior, diciembre de 2016*. Obtenido de Publicaciones y Prensa: <http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/informacion-revisada-de-comercio-exterior/%7BF5D76CC0-2263-BFF2-5CAB-4075DA88556F%7D.pdf>
- Banco de Reserva del Perú. (s.f.). *TIPO DE CAMBIO NOMINAL*. Obtenido de <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/anuales/tipo-de-cambio-nominal>
- Banco Mundial. (09 de Abril de 2019). *Panorama General de Perú*. Obtenido de <https://www.bancomundial.org/es/country/peru/overview>
- BANCOMEXT. (27 de Febrero de 2012). *Informe Anual 2011*. Obtenido de Informes Anuales: <https://www.bancomext.com/wp-content/uploads/2014/07/Informe+Anual+2011.pdf>
- Calderón, L. J. (Septiembre de 2016). *Inversión Extranjera Directa en Chile*. Obtenido de <https://core.ac.uk/download/pdf/94314619.pdf>

- Cámara de Comercio de Guayaquil. (Enero de 2018). *El impacto de las Salvaguardias sobre la producción en el Ecuador*. Obtenido de <http://www.lacamara.org/website/wp-content/uploads/2017/03/EL-IMPACTO-DE-LAS-SALVAGUARDIAS-SOBRE-LA-PRODUCCION-EN-EL-ECUADOR.pdf>
- Cámara de Comercio de Guayaquil. (s.f.). *Relación Comercial ECUADOR - PERÚ*. Obtenido de <http://www.lacamara.org/website-antes/images/boletines/informacion-comercial/relacion%20comercial%20ecuador%20-%20per.pdf>
- Cámara de Comercio de Guayaquil. (s.f.). *Otros aspectos del comercio*. Obtenido de <http://www.lacamara.org/website-antes/images/boletines/informacion-comercial/relacion%20comercial%20ecuador%20-%20colombia.pdf>
- Cámara de Comercio de Lima. (2016). *Informe Especial*. Obtenido de https://www.camaralima.org.pe/repositorioaps/0/0/par/r786_2/info_esp_786.pdf
- Camberos Castro, M., & Bracamontes Nevárez, J. (20 de Noviembre de 2015). *Las crisis económicas y sus efectos en el mercado de trabajo, en la desigualdad y en la pobreza de México*. Obtenido de <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0186104215000042>
- CEPAL. (2009). *México: evolución económica durante 2008 y perspectivas para 2009*. Obtenido de <https://www.cepal.org/es/publicaciones/25891-mexico-evolucion-economica-durante-2008-perspectivas-2009>
- CEPAL. (2010). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2009*. Obtenido de <https://www.cepal.org/es/publicaciones/1140-la-inversion-extranjera-directa-america-latina-caribe-2009>
- CEPAL. (2014). *Informe de coyuntura Comercial de Perú*. Obtenido de https://www.cepal.org/sites/default/files/peru_informe_de_coyuntura_comercial_n1.pdf
- CEPAL. (Junio de 2016). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2016*. Obtenido de <https://www.cepal.org/es/publicaciones/40213-la-inversion-extranjera-directa-america-latina-caribe-2016>
- CNNExpansión. (22 de Febrero de 2013). *Inversión Extranjera cae 34.9% en 2012*. Obtenido de <https://expansion.mx/economia/2013/02/22/inversion-extranjera-cae-349-en-2012>
- CNNExpansión. (23 de Febrero de 2013). *La IED de 2013 en México logra récord*. Obtenido de <https://expansion.mx/economia/2014/02/23/la-ied-de-2013-en-mexico-logra-record>

- Colegio de Contadores Públicos de Arequipa. (s.f.). *Evolución de la Remuneración Mínima Vital (RMV)*. Obtenido de http://data.ccpaqp.org.pe/info_al_dia/indicadores_vncmtos/il_evoluc_rmv.html
- CONEVAL. (s.f.). *Canasta básica*. Obtenido de <http://blogconeval.gob.mx/wordpress/index.php/tag/canasta-basica/page/10/>
- Consultorio de Comercio Exterior. (s.f.). *Exportaciones e Importaciones 2009*. Obtenido de <https://www.icesi.edu.co/blogs/icecomex/2010/01/12/exportaciones-e-importaciones-2009/>
- DANE. (16 de Febrero de 2007). *Importaciones y Balanza Comercial Diciembre de 2006*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/comunicados/cp_import_dic06.pdf
- DANE. (29 de Enero de 2010). *Principales Indicadores del Mercado Laboral Diciembre de 2009*. Obtenido de Gran encuesta integrada de hogares (GEIH) Mercado laboral - Históricos: https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/ech/ech/bol_ech_dic09.pdf
- DANE. (15 de Febrero de 2012). *Comercio Exterior – Importaciones Diciembre de 2011*. Obtenido de Historicos Importaciones: https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic11.pdf
- DANE. (22 de Marzo de 2012). *PRODUCTO INTERNO BRUTO- Cuarto trimestre de 2010*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/bolet_PIB_IVtrim11.pdf
- DANE. (21 de Marzo de 2013). *PRODUCTO INTERNO BRUTO- Cuarto trimestre de 2012*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/bolet_PIB_IVtrim12.pdf
- DANE. (20 de Marzo de 2014). *Cuentas Trimestrales - Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto Trimestre de 2013 y Total Anual*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/bol_PIB_IVtrim13.pdf
- DANE. (24 de Marzo de 2015). *Cuentas Trimestrales - Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto Trimestre de 2014*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/bol_PIB_dem_IVtrim14_2.pdf
- DANE. (29 de Enero de 2016). *Comunicado de Prensa*. Obtenido de Gran encuesta integrada de hogares (GEIH) Mercado laboral - Históricos:

https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/ech/ech/CP_empleo_dic_15.pdf

DANE. (27 de Enero de 2017). *Comunicado de Prensa* . Obtenido de Gran encuesta integrada de hogares (GEIH) Mercado laboral - Históricos: https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/ech/ech/CP_empleo_dic_16.pdf

DANE. (2 de Febrero de 2017). *Exportaciones – EXPO Diciembre de 2016*. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic16.pdf

DANE. (17 de Febrero de 2017). *Importaciones Diciembre 2016*. Obtenido de Historicos Importaciones: https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic16.pdf

Departamento de Estudios de la Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales del Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile. (Febrero de 2017). *Reporte Trimestral COMERCIO EXTERIOR DE CHILE ENERO – DICIEMBRE 2016*. Obtenido de http://www.sice.oas.org/ctyindex/CHL/DIRECON2016_1_s.pdf

DIRECON. (Noviembre de 2009). *COMERCIO EXTERIOR DE CHILE TERCER TRIMESTRE 2009*. Obtenido de http://www.sice.oas.org/ctyindex/CHL/DIRECON20093_s.pdf

DIRECON. (Noviembre de 2011). *COMERCIO EXTERIOR DE CHILE TERCER TRIMESTRE 2011*. Obtenido de http://www.sice.oas.org/ctyindex/CHL/DIRECON20113_s.pdf

DIRECON. (Enero de 2014). *COMERCIO EXTERIOR DE CHILE / ENERO – DICIEMBRE 2013*. Obtenido de http://www.sice.oas.org/ctyindex/CHL/DIRECON20134_s.pdf

DIRECON. (Febrero de 2016). *Reporte Trimestral COMERCIO EXTERIOR DE CHILE ENERO – DICIEMBRE 2015*. Obtenido de http://www.sice.oas.org/ctyindex/CHL/DIRECON20154_s.pdf

Duarte, E. (19 de Febrero de 2008). *México capta mayores inversiones en 2007*. Obtenido de <https://expansion.mx/economia/2008/02/19/mexico-capta-mayores-inversiones-en-2007>

EFE. (5 de Mayo de 2010). *Inversión extranjera en A. Latina cae 42% en 2009, pero repuntará 2010*. Obtenido de <https://www.elespectador.com/articulo201684-inversion-extranjera-latina-cae-42-2009-repuntara-2010>

- El Comercio. (15 de Febrero de 2016). *Exportaciones cayeron USD 7 366 millones el 2015*. Obtenido de <https://www.elcomercio.com/actualidad/exportaciones-ecuador-comercio-bancocentral-negocios.html>
- El Comercio. (13 de Abril de 2016). *Exportaciones de Perú a Ecuador cayeron en USD 261 millones, entre 2013 y 2015*. Obtenido de <https://www.revistalideres.ec/lideres/exportaciones-peru-ecuador-cayeron-salvaguardas.html>
- El Comercio. (14 de Marzo de 2017). *Exportaciones no petroleras de Ecuador a México crecieron 8 % en 2016*. Obtenido de <https://www.elcomercio.com/actualidad/exportaciones-ecuador-mexico-feria-comercio.html>
- El País. (5 de Enero de 2012). *A Colombia le llovió más inversión en 2011*. Obtenido de <https://www.elpais.com.co/economia/a-colombia-le-llovio-mas-inversion-en-2011.html>
- El País. (Febrero de 2012). *Colombia, tercera en exportaciones en 2011*. Obtenido de <https://www.elpais.com.co/economia/colombia-tercera-en-exportaciones-en-2011.html>
- El Peruano. (21 de 1 de 2016). *Inversión extranjera directa en Perú creció 11% en 2015*. Obtenido de <http://www.elperuano.pe/noticia-inversion-extranjera-directa-peru-crecio-11-2015-37532.aspx>
- El Universo. (Febrero de 2004). *Colombia comprará \$ 30 millones más de arroz*. Obtenido de <https://www.eluniverso.com/2004/02/20/0001/9/9770E01CB5B34BA1A51138851281C1AF.html>
- El Universo. (7 de Enero de 2012). *Exportaciones ecuatorianas crecieron un 24% en 2011*. Obtenido de <https://www.eluniverso.com/2012/01/07/1/1356/exportaciones-ecuatorianas-crecieron-un-24-2011.html>
- Embajada de México en Chile. (27 de Noviembre de 2015). *Antecedentes*. Obtenido de <https://embamex.sre.gob.mx/chile/index.php/embajada/14-informacion/gobierno/197-histap>
- Erráez, J. P. (2005). *El proceso inflacionario en el Ecuador: un análisis de sus determinantes con modelos Arima y Vectores autorregresivos*. Obtenido de Banco Central del Ecuador: https://www.bce.fin.ec/cuestiones_economicas/images/PDFS/2005/No3/Vol.21-1-2005JuanPabloERRAEZ.pdf

- Expansión. (15 de Febrero de 2017). *Mexico registra una caída en la inversión extranjera directa en 2016*. Obtenido de <https://expansion.mx/economia/2017/02/15/mexico-registra-una-caida-en-la-inversion-extranjera-directa-en-2016>
- FEDESARROLLO. (Diciembre de 2007). *Impacto de la inversión extranjera en Colombia: Situación actual y perspectivas*. Obtenido de https://www.repository.fedesarrollo.org.co/bitstream/handle/11445/979/Repordiciembre_2007_Fedesarrollo.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Garcés, F. (26 de Mayo de 2008). *Inflación: 5 Comparaciones Relevantes para Chile*. Obtenido de Centro de Economía Internacional, Libertad y Desarrollo: https://archivos.lyd.org/other/files_mf/EII-434-Inflacion%205%20comparaciones%20relevantes%20para%20Chile-26-05-2008.pdf
- García, J. (2013). Alianza del Pacífico. ¿Hacia dónde vamos? *Agenda Internacional*, 43-54.
- Gestión. (08 de Enero de 2015). *Chile cierra el 2014 con inflación de 4,6%, la más alta en seis años*. Obtenido de Economía : <https://gestion.pe/economia/chile-cierra-2014-inflacion-4-6-alta-seis-anos-151418-noticia/>
- Gestión. (27 de Julio de 2018). *La Alianza del Pacífico, mucha retórica y poco comercio*. Obtenido de Economía: <https://gestion.pe/economia/alianza-pacifico-retorica-comercio-239783-noticia/>
- Gobierno de México. (29 de Abril de 2019). *Salario Mínimo Histórico 1877-2019*. Obtenido de <https://datos.gob.mx/busca/dataset/salario-minimo-historico-1877-2019/resource/86a113d7-3f44-4817-8adc-cb0d226a9d5b>
- González, D. (Septiembre de 2013). *EVOLUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR Y SU APOORTE AL DESARROLLO ECONÓMICO DURANTE EL PERIODO 2000-2011*. Obtenido de <http://repositorio.puce.edu.ec/bitstream/handle/22000/6313/T-PUCE-6500.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Grupo Banco Mundial . (2019). *Exportaciones de bienes y servicios (US\$ a precios constantes de 2010) Chile*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.EXP.GNFS.KD?end=2018&locations=CL&start=1960&view=chart>
- Grupo Banco Mundial . (2019). *Inflación, precios al consumidor (% anual) Perú* . Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/FP.CPI.TOTL.ZG?locations=PE>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Desempleo, total (% de la población activa total)* . Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.UEM.TOTL.ZS?locations=CO>

- Grupo Banco Mundial. (2019). *Desempleo, total (% de la población activa total) (estimación modelado OIT) Chile*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.UEM.TOTL.ZS?locations=CL>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Desempleo, total (% de la población activa total) (estimación modelado OIT) Colombia*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.UEM.TOTL.ZS?locations=CO>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Desempleo, total (% de la población activa total) (estimación modelado OIT) México*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.UEM.TOTL.ZS?locations=MX>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Desempleo, total (% de la población activa total) (estimación modelado OIT) Perú*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.UEM.TOTL.ZS?locations=PE>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Desempleo, total (% de la población activa total) Ecuador*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.UEM.TOTL.ZS?locations=EC>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Exportaciones de bienes y servicios (US\$ a precios constantes de 2010) Colombia*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.EXP.GNFS.KD?locations=CO&view=map>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Exportaciones de bienes y servicios (US\$ a precios constantes de 2010) México*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.EXP.GNFS.KD?end=2018&locations=MX&start=1960&view=chart>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Exportaciones de bienes y servicios (US\$ a precios constantes de 2010) Perú*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.EXP.GNFS.KD?end=2018&locations=PE&start=1960&view=chart>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Importaciones de bienes y servicios (US\$ a precios constantes de 2010) Chile*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.IMP.GNFS.KD?locations=CL>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Importaciones de bienes y servicios (US\$ a precios constantes de 2010) Colombia*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.IMP.GNFS.KD?locations=CO>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Importaciones de bienes y servicios (US\$ a precios constantes de 2010) México*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.IMP.GNFS.KD?locations=MX>

- Grupo Banco Mundial. (2019). *Importaciones de bienes y servicios (US\$ a precios constantes de 2010) Perú*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.IMP.GNFS.KD?locations=PE>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Inflación, precios al consumidor (% anual) Colombia*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/FP.CPI.TOTL.ZG?locations=CO>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Inflación, precios al consumidor (% anual) Ecuador*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/FP.CPI.TOTL.ZG?locations=EC>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Inflación, precios al consumidor (% anual) México*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/FP.CPI.TOTL.ZG?locations=MX>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (balanza de pagos, US\$ a precios actuales) Chile*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.CD.WD?locations=CL&view=chart>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (balanza de pagos, US\$ a precios actuales) Colombia*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.CD.WD?locations=CO&view=chart>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (balanza de pagos, US\$ a precios actuales) Ecuador*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.CD.WD?locations=EC>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (balanza de pagos, US\$ a precios actuales) México*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.CD.WD?locations=MX>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (balanza de pagos, US\$ a precios actuales) Perú*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.CD.WD?locations=PE>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *PIB (US\$ a precios constantes de 2010) Chile*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD?locations=CL>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *PIB (US\$ a precios constantes de 2010) Colombia*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD?locations=CO>

- Grupo Banco Mundial. (2019). *PIB (US\$ a precios constantes de 2010) Ecuador*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD?locations=EC>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *PIB (US\$ a precios constantes de 2010) México*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD?locations=MX>
- Grupo Banco Mundial. (2019). *PIB (US\$ a precios constantes de 2010) Perú*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD?locations=PE>
- Grupo Bango Mundial. (2019). *Inflación, precios al consumidor (% anual) Chile*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/FP.CPI.TOTL.ZG?locations=CL>
- Hawkins, D. J. (2011). *Informe de coyuntura económica e inversión extranjera directa en 2010: Tendencias económicas e impactos socio-laborales*. Obtenido de <http://www.ens.org.co/wp-content/uploads/2016/11/Informe-Inversi%C3%B3n-Extranjera-Directa-2010.pdf>
- Hurtado, E. P. (2010). *Relación Comercial Ecuador-Chile*. Obtenido de Cámara de Comercio de Guayaquil: <http://www.lacamara.org/website-antes/images/boletines/informacion-comercial/relacion%20comercial%20ecuador%20-%20chile.pdf>
- INE. (30 de Marzo de 2010). *Boletín diciembre 2009- febrero 2010*. Obtenido de Encuesta Nacional de Empleo - ENE: https://www.ine.cl/docs/default-source/laborales/ene/empleo137_web.pdf?sfvrsn=1d6142d2_5
- INE. (28 de Febrero de 2012). *Boletín diciembre 2011 - febrero 2012*. Obtenido de Encuesta Nacional Empleo - ENE: https://www.ine.cl/docs/default-source/laborales/ene/empl_160_8vqf64zj.pdf?sfvrsn=546542d2_4
- INE. (Febrero de 28 de 2014). *Boletín diciembre 2013 - febrero 2014*. Obtenido de Encuesta Nacional de Empleo - ENE: https://www.ine.cl/docs/default-source/laborales/ene/empl_hrke7ex4.pdf?sfvrsn=8e7042d2_4
- INEI. (2017). *Panorama de la Ecnomía Peruana 1950-2016*. Obtenido de https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1424/libro.pdf
- Instituto Nacional de Estadística e Informática de Perú. (Febrero de 2007). *Evolución de las Exportaciones e Importaciones 2006*. Obtenido de Boletines: <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/6780.pdf>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática de Perú. (Febrero de 2012). *Evolución de las Exportacionese Importaciones Diciembre 2011*. Obtenido de Boletines: <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/13599.pdf>

- Instituto Nacional de Estadística e Informática de Perú. (Febrero de 2014). *Evolución de las Exportaciones e Importaciones Diciembre 2013*. Obtenido de Boletines: <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/export-import-diciembre-2013.pdf>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática de Perú. (Febrero de 2017). *Evolución de las Exportaciones e Importaciones Diciembre 2016*. Obtenido de Boletines: https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/02-informe-tecnico-n02_exportaciones-e-importaciones-dic2016.pdf
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2014). *Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo*. Obtenido de https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/Empleo-Diciembre/Nuevo_Marco_Conceptual/201412_EnemduPresentacion_15anios_Condactn.pdf
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (Diciembre de 2014). *Indicadores Laborales*. Obtenido de https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/Empleo-Diciembre/Nuevo_Marco_Conceptual/Informe_Ejecutivo-Dic_2014.pdf
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (Diciembre de 2016). *Indicadores Laborales*. Obtenido de https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2016/Diciembre-2016/122016_Presentacion_Laboral.pdf
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (Diciembre de 2016). *Reporte de Economía Labora*. Obtenido de <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2016/Diciembre-2016/Informe%20Economía%20laboral-dic16%2816-01-2017%29.pdf>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (Diciembre de 2017). *Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo*. Obtenido de https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2017/Diciembre/122017_M.Laboral.pdf
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (Diciembre de 2017). *Reporte de Economía Laboral*. Obtenido de <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2017/Diciembre/Informe%20Economía%20laboral-dic17.pdf>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (Agosto de 2019). *Serie Histórica de la Canasta Familiar Básica Nacional*. Obtenido de Canasta: <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/canasta/>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (s.f.). *Análisis y Proyección de la Población Económicamente Activa (PEA) del Ecuador*. Obtenido de https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Bibliotecas/Estudios/Estudios_Socio-

demograficos/Analisis%20y%20Proyeccion%20de%20la%20Poblacion%20Economicamente%20Activa%20(PEA)%20del%20Ecuador.pdf

Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (s.f.). *Serie Histórica Canasta Familiar Básica*. Obtenido de https://www.ecuadorencifras.gob.ec/camas/web-inec/Inflacion/canastas/Canastas_2007/DICIEMBRE/IPC-SerieHistoricaCanastaFamiliarBasica_12_2007.pdf

Jiménez, I. M. (26 de Julio de 2011). *En 2010 se recuperó la IED en México*. Obtenido de <https://expansion.mx/economia/2011/07/26/en-2010-se-recupera-la-ied-en-mexico>

Lima, J. D. (14 de Junio de 2015). *COMERCIO EXTERIOR, INTEGRACIÓN Y DESARROLLO: LOS DESAFÍOS DE LA POLÍTICA COMERCIAL DE ECUADOR*. Obtenido de https://www.cepal.org/sites/default/files/events/files/presentacion_politica_comercial_ecuador_2017.pdf

Maldonado, C. L. (2004). *Dolarización, Crisis y Pobreza en el Ecuador*. Obtenido de https://www.fes-ecuador.org/fileadmin/user_upload/pdf/078%20DOLPOB2004_0418.pdf

MINCETUR. (2015). *PERÚ Y ECUADOR LOGRAN ACUERDO EN MATERIA DE OBSTÁCULOS TÉCNICOS PARA FACILITAR EL COMERCIO BILATERAL*. Obtenido de <https://www.mincetur.gob.pe/peru-y-ecuador-logran-acuerdo-en-materia-de-obstaculos-tecnicos-para-facilitar-el-comercio-bilateral/>

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. (20 de Febrero de 2014). *Exportaciones colombianas - Diciembre de 2013*. Obtenido de http://www.sice.oas.org/ctyindex/COL/Exports_2013_s.pdf

Ministerio de Desarrollo Social. (2014). *Costo de la Canasta Básica de Alimentos Noviembre 2014*. Obtenido de Informes históricos: <http://observatorio.ministeriodesarrollosocial.gob.cl/layout/doc/ipc/14.12%20COSTO%20CBA%20NOVIEMBRE..pdf>

Ministerio de Hacienda. (01 de Julio de 2008). *Ley 20279*. Obtenido de Biblioteca del Congreso Nacional: <https://www.leychile.cl/Navegar?idNorma=273122&idParte=0>

Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca . (s.f.). *Acuerdo de Alcance Parcial de Complementación Económica con Chile*. Obtenido de <https://www.comercioexterior.gob.ec/acuerdo-de-completacion-economica-con-chile/>

Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca . (s.f.). *Acuerdo de Alcance Parcial de Renegociación con México*. Obtenido de

<http://www.produccion.gob.ec/acuerdo-de-alcance-parcial-de-renegociacion-con-mexico/>

Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana. (25 de Julio de 2018). *Ecuador inicia con éxito proceso para integrarse a la Alianza del Pacífico como Miembro Asociado*. Obtenido de <https://www.cancilleria.gob.ec/ecuador-inicia-con-exito-proceso-para-integrarse-a-la-alianza-del-pacifico-como-miembro-asociado/>

Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana. (2019). *Países que NO requieren visa de ingreso a ciudadanos ecuatorianos*. Obtenido de <https://www.cancilleria.gob.ec/paises-que-no-requieren-visa-de-ingreso-a-ciudadanos-ecuatorianos/>

Ministerio del Trabajo y Previsión Social. (18 de Julio de 2014). *Ley 20763*. Obtenido de Biblioteca del Congreso Nacional de Chile: <https://www.leychile.cl/Navegar?idNorma=1064512&idParte=0>

Mora, A. F., & Jaramillo, A. A. (13 de Agosto de 2017). *INCIDENCIA DE LA DOLARIZACIÓN EN LA BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR EN EL PERÍODO 2000 - 2014*. Obtenido de <https://revistas.unl.edu.ec/index.php/suracademia/article/view/257>

Morales, Y. (22 de Febrero de 2017). *El PIB de México creció 2.3% anual en el 2016*. Obtenido de <https://www.eleconomista.com.mx/economia/El-PIB-de-Mexico-crecio-2.3-anual-en-el-2016-20170222-0096.html>

Naciones Unidas. (Marzo de 2005). *La inversión extranjera en América Latina y el Caribe. Informe 2004*. Obtenido de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/1128/1/S0501001_es.pdf

Naciones Unidas. (Junio de 2009). *La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe. Informe 2008*. Obtenido de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/1138/1/S0900390_es.pdf

Novillo, F. A. (Diciembre de 2014). *Factores Determinantes de Inversión Extranjera Directa en Ecuador. Un Estudio de Panel (2003-2011)*. Obtenido de <http://repositorio.usfq.edu.ec/bitstream/23000/4012/1/112788.pdf>

OCDE. (Mayo de 2017). *Estudios Económicos de la OCDE: Colombia*. Obtenido de <http://www.oecd.org/eco/surveys/Colombia-2017-OECD-economic-survey-overview-spanish.pdf>

OECD. (s.f.). *Ecuador*. Obtenido de <https://oec.world/es/profile/country/ecu/>

OECD. (s.f.). *México*. Obtenido de <https://oec.world/es/profile/country/mex/>

OECD. (s.f.). *Perú*. Obtenido de <https://oec.world/es/profile/country/per/>

- OMC. (7 de Enero de 2008). *Examen de la políticas comerciales*. Obtenido de www.sice.oas.org › ESPANOL › WTTPRs195_0_s
- Otero, G. (17 de Octubre de 2014). *La Alianza del Pacífico: Origen, objetivos, relación con países observadores y logros*. Obtenido de <https://russiancouncil.ru/common/upload/La%20Alianza%20del%20Pacifico%20-%20Origen%20objetivos.pdf>
- Plataforma digital única del Estado Peruano. (31 de Marzo de 2016). *Decreto Supremo N° 005-2016-TR*. Obtenido de Ministerio de Economía y Finanzas: <https://www.gob.pe/institucion/mef/normas-legales/227720-005-2016-tr>
- PROCOLOMBIA. (22 de Enero de 2013). *Con un aumento del 10,9 % frente al año anterior, las cifras de 2012 confirmaron que en inversión la respuesta es Colombia*. Obtenido de <https://www.colombia.co/extranjeros/negocios-en-colombia/2012-ano-record-de-inversion-extranjera-directa-en-colombia/>
- PROCOLOMBIA. (2016). *Reporte de Inversión Presentación Colombia – Español Extranjera Directa en Colombia 2016*. Obtenido de www.procolombia.co/system/files/reporte_de_ied_en_colombia_-_2016.pdf
- SEMANA S.A. (30 de Junio de 2017). *Los beneficios ‘ocultos’ de la Alianza del Pacífico*. Obtenido de <https://www.semana.com/nacion/articulo/los-beneficios-ocultos-de-la-alianza-del-pacifico/530810>
- SICE. (2006). *Políticas comerciales, por medidas*. Obtenido de http://www.sice.oas.org/ctyindex/COL/WTO/2006/Espanol/s172_03_s.doc
- Sistema de Información Económica. (s.f.). *Serie histórica diaria del tipo de cambio peso-dólar*. Obtenido de <http://www.anterior.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?accion=consultarCuadro&idCuadro=CF373§or=6&locale=es#>
- Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador. (Diciembre de 2011). *INVERSION EXTRANJERA DIRECTA Y SU IMPACTO EN EL SISTEMA FINANCIERO NACIONAL*. Obtenido de http://oidprd.sbs.gob.ec/medios/PORTALDOCS/downloads/articulos_financieros/Estudios%20Tecnicos/2011/AT46_2011.pdf
- Trade Map. (2019). *Comercio actual y potencial entre Ecuador y Chile- Exportaciones*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c152%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c6%7c1%7c1%7c2%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- Trade Map. (2019). *Comercio actual y potencial entre Ecuador y Chile- Importaciones*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c152%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c6%7c1%7c1%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1

- Trade Map. (2019). *Comercio actual y potencial entre Ecuador y Chile- Importaciones*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c152%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c6%7c1%7c1%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- Trade Map. (2019). *Comercio actual y potencial entre Ecuador y Mexico- Exportaciones*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c484%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c6%7c1%7c1%7c2%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- Trade Map. (2019). *Comercio actual y potencial entre Ecuador y Mexico- Importaciones*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c484%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c6%7c1%7c1%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- Trade Map. (2019). *Comercio bilateral entre Ecuador y Colombia*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_10D_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c170%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c8%7c1%7c1%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- Trade Map. (2019). *Comercio bilateral entre Ecuador y Colombia - Exportaciones*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_10D_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c170%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c8%7c1%7c1%7c2%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- Trade Map. (2019). *Comercio bilateral entre Ecuador y Colombia - Importaciones*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_10D_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c170%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c8%7c1%7c1%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- Trade Map. (2019). *Comercio bilateral entre Ecuador y Perú - Exportaciones*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_10D_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c604%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c8%7c1%7c1%7c2%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- Trade Map. (2019). *Comercio bilateral entre Ecuador y Perú - Importaciones*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_10D_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c604%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c8%7c1%7c1%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- Valencia, E. D. (2016). *Informe de Gestión 2015*. Obtenido de Ministerio de Comercio Exterior: <https://www.comercioexterior.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2016/04/Informe-de-Gestion-Institucional-MCE-2015.pdf>
- Vega, G. (2011). *Relaciones comerciales del Ecuador con Colombia*. Obtenido de <https://repositorio.flacsoandes.edu.ec/handle/10469/7942>

Vega, M. d. (s.f.). *SALVAGUARDIA* *artificio que limita el comercio*. Obtenido de https://revistagestion.ec/sites/default/files/import/legacy_pdfs/183_002.pdf

Zambrano, M. (2015). *MERCADO INTEGRADO LATINOAMERICANO: Antecedentes Antecedentes, Avances Avances en Supervisión Supervisión, Desafíos Desafíos y Retos futuros*. Obtenido de <http://www.iimv.org/iimv-wp-1-0/resources/uploads/2015/12/13-ppt-MILA-04122015.pdf>

6. ANEXOS

ANEXO 1: Principales Productos exportados por Ecuador a Colombia

Principales Productos exportados por Ecuador a Colombia			
Arancel nacional	Descripción del Producto	Total	Porcentaje
1511100000	Aceite de palma en bruto	90364	3,47%
1604131000	Preparaciones y conservas de sardina, de sardinela y de espadín, enteros o en trozos (exc. ...	395484	3,38%
1511900000	Aceite de palma y sus fracciones, incl. refinados, sin modificar químicamente (exc. aceite ...	340561	2,91%
4410190000	Tableros de partículas y tableros similares, de madera u otras materias leñosas, incl. aglomeradas ...	301495	2,57%
1006300000	Arroz semiblanqueado o blanqueado, incl. pulido o glaseado	227054	1,94%
2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico $\geq$ 80% vol	203763	1,74%
'6305332000	Sacos "bolsos" y talegas, para envasar, de tiras o formas simil., de polietileno o polipropileno ...	200499	1,71%
6401920000	Calzado impermeable con suela y parte superior de caucho o de plástico, cuya parte superior ...	177634	1,52%

7321111900	Aparatos de cocción y calentaplatos, de uso doméstico, de fundición, hierro o acero, de combustibles ...	152785	1,30%
2301201100	Harina, polvo y «pellets», de carne, despojos, pescado o de crustáceos, moluscos o demás invertebrados ...	152722	1,30%

Fuente: (Trade Map, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 2: Principales Productos importados por Ecuador desde Colombia

Principales Productos importados por Ecuador desde Colombia			
Arancel nacional	Descripción del Producto	Total	Porcentaje
3004902900	SECCIÓN VI - PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS O DE LAS INDUSTRIAS CONEXAS CAPÍTULO 30 - ...	1244610	4,66%
2716000000	Energía eléctrica	1118126	4,18%
8704229090	Vehículos automóviles para transporte de mercancías, con motor de émbolo "pistón" de encendido ...	496907	1,86%
2707501000	Mezclas de hidrocarburos aromáticos que destilen una proporción <= 65% en volumen, incl. las ...	405200	1,52%
3902100000	Polipropileno, en formas primarias	348134	1,30%

8703239090	Automóviles de turismo, incl. los del tipo familiar "break" o "station wagon" y los de carreras, ...	347840	1,30%
3402200000	Preparaciones tensoactivas, preparaciones para lavar, incl. las preparaciones auxiliares de ...	336666	1,26%
8544300000	Juegos de cables para bujías de encendido y demás juegos de cables de los tipos utilizados ...	274925	1,03%
6908900000	Placas y baldosas, de cerámica, para pavimentación o revestimiento, barnizadas o esmaltadas ...	272408	1,02%
6004100000	Tejidos de punto de anchura > 30 cm, con un contenido de hilados de elastómeros >= 5% en peso ...	268299	1,00%

Fuente: (Trade Map, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 3: Principales productos exportados por Ecuador a Chile

Principales productos exportados por Ecuador a Chile			
Arancel nacional	Descripción del Producto	Total	Porcentaje
2709000000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	12994924	79,63%
1516200000	Grasas y aceites de origen vegetal y sus fracciones, parcial o totalmente hidrogenados, interesterificados, ...	214167	1,31%

'2008910000	Palmitos, preparados o conservados, incl. con adición de azúcar u otro edulcorante o alcohol ...	151377	0,93%
'0603110000	Rosas "flores y capullos", cortadas para ramos o adornos, frescas	127537	0,78%
'0804300000	Piñas "ananás", frescas o secas	114328	0,70%
'0803901190	Plátanos frescos o secos (plátanos excl.) : los demás	100208	0,61%
'7321111900	Aparatos de cocción y calentaplatos, de uso doméstico, de fundición, hierro o acero, de combustibles ...	74402	0,46%
1604200000	Preparaciones y conservas de pescado (exc. entero o en trozos)	66043	0,40%
1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, incl. refinados, sin modificar químicamente (exc. ...	53454	0,33%
1803100000	Pasta de cacao, sin desgrasar	48785	0,30%

Fuente: (Trade Map, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 4: Principales productos importados por Ecuador desde Chile

Principales productos importados por Ecuador desde Chile			
Arancel nacional	Descripción del Producto	Total	Porcentaje
0808100000	Manzanas, frescas	525122	6,49%
2106902900	Preparaciones alimenticias, n.c.o.p.: preparaciones compuestas cuyo grado alcohólico volumétrico sea inferior o igual al 0,5% vol, para la elaboración de bebidas: las demás	480119	5,93%
3004902900	SECCIÓN VI - PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS O DE LAS INDUSTRIAS CONEXAS CAPÍTULO 30 - PRODUCTOS FARMACÉUTICOS Medicamentos (excepto los productos de las partidas 3002, 3005 o 3006) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para: los demás medicamentos para uso humano: los demás	447121	5,52%
8544491000	Conductores eléctricos, para una tensión <= 80 v, sin piezas de conexión, n.c.o.p.: los demás, de cobre	206637	2,55%
3902100000	Polipropileno, en formas primarias	182401	2,25%
4801000000	Papel prensa, en bobinas "rollos" de anchura > 36 cm o en hojas de forma cuadrada o rectangular con un lado > 36 cm y el otro > 15 cm, sin plegar	175294	2,17%

7408110000	Alambre de cobre refinado, con la mayor dimensión de la sección transversal > 6 mm	162626	2,01%
0806100000	Uvas frescas	148875	1,84%
4810920010	Papel y cartón multicapas, estucados por una o las dos caras con caolín u otras sustancias inorgánicas, en bobinas "rollos" o en hojas de forma cuadrada o rectangular, de cualquier tamaño (exc. para escribir, imprimir u otros fines gráficos, así como el p: cartulina duplex y triplex de gramaje superior o igual a 200 gr. e inferior o igual a 400 gr.	15551	0,19%
7204490000	Desperdicios y desechos "chatarra", de hierro o acero [ceca] (exc. escorias, batidoras y otros desperdicios de la fabricación de fundación; desperdicios y desechos radiactivos; trozos procedentes de la rotura de tochos, galápagos o demás formas primarias de fundición en bruto o de fundación especular; desperdicios y desechos de fundación, de aceros aleados o de hierro o acero estañado; torneaduras, virutas, esquirlas, limaduras y recortes de estampado o de corte; desperdicios y desechos de pilas, de baterías de pilas y de acumuladores eléctricos)	13996	0,17%

Fuente: (Trade Map, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 5: Principales productos exportados desde Ecuador hacia Perú

Principales productos exportados desde Ecuador hacia Perú			
Arancel nacional	Descripción del producto	Total exportado	
2709000000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	15842551	80,56%
4410190000	Tableros de partículas y tableros similares, de madera u otras materias leñosas, incl. aglomeradas ...	283558	1,44%
7321111900	Aparatos de cocción y calentaplatos, de uso doméstico, de fundición, hierro o acero, de combustibles ...	217918	1,11%
2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	72443	0,37%
3402200000	Preparaciones tensoactivas, preparaciones para lavar, incl. las preparaciones auxiliares de ...	60180	0,31%
2309909012	Las demás preparaciones del tipo utilizadas para la alimentación animal: las demás para uso ...	60458	0,31%
3004902900	SECCIÓN VI - PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS O DE LAS INDUSTRIAS CONEXAS CAPÍTULO 30 - ...	55614	0,28%
2101110000	Extractos, esencias y concentrados de café	52376	0,27%
6401920000	Calzado impermeable con suela y parte superior de caucho o de plástico, cuya parte superior ...	52729	0,27%

8418103000	Combinaciones de refrigerador y congelador con puertas exteriores separadas : De volumen superior ...	47200	0,24%
------------	---	-------	-------

Fuente: (Trade Map, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 6: Principales Productos importados por Ecuador desde Perú

Principales Productos importados por Ecuador desde Perú			
Arancel nacional	Descripción del Producto	Total	Porcentaje
2309909012	Las demás preparaciones del tipo utilizadas para la alimentación animal: las demás para uso ...	442592	4,07%
7403110000	Cobre refinado en forma de cátodos y de secciones de cátodos	348027	3,20%
2710193800	Aceites medios y preparaciones, de petróleo o de mineral bituminoso, n.c.o.p.: preparaciones ...	283880	2,61%
7901110000	Cinc en bruto, sin alear, con un contenido de cinc $\geq 99,99\%$ en peso	188013	1,73%
303430000	Listados o bonitos de vientre rayado, congelados	173500	1,60%
1905310000	Galletas dulces (con adición de edulcorante)	147586	1,36%
7408110000	Alambre de cobre refinado, con la mayor dimensión de la sección transversal > 6 mm	126812	1,17%
3402200000	Preparaciones tensoactivas, preparaciones para lavar,	75907	1,05%

	incl. las preparaciones auxiliares de ...		
2302200000	Salvados, moyuelos y demás residuos del cernido, de la molienda o de otros tratamientos del ...	109746	1,01%
2301201100	Harina, polvo y "pellets", de pescado o de crustáceos, de moluscos o demás invertebrados acuáticos, ...	45158	0,94%

Fuente: (Trade Map, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 7: Principales Productos exportados por Ecuador a México

Principales Productos exportados por Ecuador a México			
Arancel nacional	Descripción del Producto	Total	Porcentaje
1511100000	Aceite de palma en bruto	143727	9,43%
1604131000	Preparaciones y conservas de sardina, de sardinela y de espadín, enteros o en trozos (exc. picados): en salsa de tomate	128230	8,41%
1801001990	Cacao en grano, entero o partido, crudo o tostado .: los demás	77021	5,05%
1704901000	Artículos de confitería sin cacao, incl. el chocolate blanco (exc. chicle): bombones, caramelos, confites y pastillas	36395	2,39%
2710192200	Aceites medios y preparaciones, de petróleo o de mineral bituminoso, n.c.o.p.: aceites pesados: fueloils (fuel)	34446	2,26%
1511900000	Aceite de palma y sus fracciones, incl. refinados, sin		2,03%

	modificar químicamente (exc. aceite de palma en bruto)	30862	
1513211000	Aceites de almendra de palma o babasú, en bruto: de almendra de palma	30315	1,99%
2101110000	Extractos, esencias y concentrados de café	23098	1,52%
3004902900	SECCIÓN VI - PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS O DE LAS INDUSTRIAS CONEXAS CAPÍTULO 30 - PRODUCTOS FARMACÉUTICOS Medicamentos (excepto los productos de las partidas 3002, 3005 o 3006) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para: los demás medicamentos para uso humano: los demás	17385	1,14%
8526920000	Aparatos de radiotelemando	11362	0,75%

Fuente: (Trade Map, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 8: Principales Productos importados por Ecuador desde México

Principales Productos importados por Ecuador desde México			
Arancel nacional	Descripción del Producto	Total	Porcentaje
3004902900	SECCIÓN VI - PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS O DE LAS INDUSTRIAS CONEXAS CAPÍTULO 30 - PRODUCTOS FARMACÉUTICOS Medicamentos (excepto los productos de las partidas 3002, 3005 o 3006) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para: los demás medicamentos para uso humano: los demás	714653	7,31%
7304290000	Tubos de entubación "casing" o de producción "tubing", sin soldadura, de hierro o acero, de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas (exc. de fundición).	544962	5,57%
8703239090	Automóviles de turismo, incl. los del tipo familiar "break" o "station wagon" y los de carreras, con motor de émbolo "pistón" alternativo de encendido por chispa, de cilindrada > 1.500 cm ³ e <= 3.000 cm ³ (exc. vehículos de nieve y demás vehículos especiales de la subpartida 8703.10); Los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo de encendido por chispa: De cilindrada superior a 1 500 cm ³ pero inferior o igual a 3 000 cm ³ : Los demás: Los demás.	432773	4,43%
8701200090	Tractores de carretera para semirremolques: tractores de carretera para semirremolques: los demás.	334393	3,42%

3305100000	Champús	221197	2,26%
8528720049	Aparatos receptores para televisión en color, sin radio receptor incorporado, aparatos reproductores de sonido o video, diseñados para incorporar un dispositivo de video en la pantalla : los demás	178769	1,83%
3004501000	Medicamentos, que contengan provitaminas, vitaminas, incl. los concentrados naturales, o sus derivados utilizados principalmente como vitaminas, dosificados "incl. los administrados por vía transdérmica" o acondicionados para la venta al por menor: para uso humano	132845	1,36%
8450200000	Máquinas para lavar ropa, de capacidad unitaria, expresada en peso de ropa seca > 10 kg	125382	1,28%
8528720039	Aparatos receptores para televisión en color, sin radio receptor incorporado, aparatos reproductores de sonido o video, diseñados para incorporar un dispositivo de video en la pantalla : los demás	119703	1,22%

Fuente: (Trade Map, 2019).

Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 9: Relación comercial entre Ecuador y Colombia periodo 2000-2017

Año	Exportaciones (millones USD)	Importaciones (millones USD)	Tipo de cambio dólar por pesos
2000	293,8	74,8	2.229,18

2001	341,6	101,7	2.291,18
2002	374,5	154,8	2.864,79
2003	642,5	177,3	2.778,21
2004	605,8	245	2.389,75
2005	876,1	382,5	2.284,22
2006	1.039,40	347,3	2.238,79
2007	1.505,10	438,6	2.014,76
2008	1.702,40	562,4	2.243,59
2009	938,5	668,9	2.044,23
2010	1.335,60	1.035,60	1.913,98
2011	1.766,30	1.141,90	1.942,70
2012	1.991,30	1129,84186	1.768,23
2013	1.901,30	1.117,80	1.926,83
2014	1.581,80	1.023,80	2.392,46
2015	934,2	788,5	3.149,47
2016	934,2	688,7	3.000,71
2017	1.282,50	830,3	2.984,00

Fuente: (Banco de la República de Colombia, s.f.) (Banco Central del Ecuador, s.f.).
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 10: Relación comercial entre Ecuador y Chile periodo 2000-2017

Año	Exportaciones (millones USD)	Importaciones (millones USD)	Tipo de cambio dólar- peso chileno
2000	\$ 223,58	\$ 211,69	538,87
2001	\$91,03	\$ 265,85	634,43
2002	\$74,45	\$ 300,93	689,24
2003	\$ 75,70	\$ 356,04	691,54
2004	\$ 125,80	\$ 412,92	609,55
2005	\$ 305,23	\$ 409,91	559,86
2006	\$ 554,36	\$ 490,55	530,26
2007	\$ 664,54	\$ 510,22	522,69
2008	\$ 1.509,4	\$ 582,59	521,79
2009	\$ 900,0	\$ 498,76	559,67
2010	\$ 846,63	\$ 564,25	510,38
2011	\$ 1.106,16	\$ 618,78	483,36
2012	\$ 1.990,56	\$ 628,04	486,75
2013	\$ 2.457,34	\$ 628,0	495
2014	\$ 2.327,63	\$ 582,60	570,01

2015	\$ 1.138,08	\$ 550,62	654,25
2016	\$ 1.150,56	\$ 479,63	676,83
2017	\$ 1.236,13	\$ 560,11	649,33

Fuente: (Banco Central de Chile) (Banco Central del Ecuador, s.f.)
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 11: Relación comercial entre Ecuador y Perú periodo 2000-2017

Año	Exportaciones (millones USD)	Importaciones (millones USD)	Tipo de cambio dólar-sol
2000	293,8	74,8	3,52
2001	341,6	101,7	3,44
2002	374,5	154,8	3,51
2003	642,5	177,3	3,47
2004	605,8	245	3,28
2005	876,1	382,5	3,42
2006	1.039,40	347,3	3,21
2007	1.505,10	438,6	2,98
2008	1.702,40	562,4	3,11
2009	938,5	668,9	2,88
2010	1.335,60	1.035,60	2,82
2011	1.766,30	1.141,90	2,7
2012	1.991,30	1129,84186	2,57
2013	1.901,30	1.117,80	2,79
2014	1.581,80	1.023,80	2,96
2015	934,2	788,5	3,38
2016	934,2	688,7	3,4
2017	1.282,50	830,3	3,25

Fuente: (Banco de Reserva del Perú, s.f.) (Banco Central del Ecuador, s.f.)
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.

ANEXO 12: Relación comercial entre Ecuador y México periodo 2000-2017

Año	Exportaciones (millones USD)	Importaciones (millones USD)	Tipo de cambio dólar- peso mexicano
2000	\$ 50,53	\$ 117,93	9,6098
2001	\$ 49,97	\$ 169,48	9,1695
2002	\$ 25,68	\$ 191,04	10,4393
2003	\$ 49,56	\$ 183,14	11,2372
2004	\$ 42,28	\$ 236,07	11,1495
2005	\$ 61,73	\$ 303,03	10,6344
2006	\$ 58,38	\$ 357,66	10,8116
2007	\$ 83,85	\$ 405,00	10,9157
2008	\$ 100,31	\$ 656,10	13,8325
2009	\$ 70,69	\$ 581,40	13,0659
2010	\$ 87,37	\$ 727,61	12,3496
2011	\$ 98,47	\$ 869,86	13,9476
2012	\$ 101,06	\$ 895,77	12,9658
2013	\$ 117,51	\$ 963,25	13,0843
2014	\$ 147,18	\$ 966,55	14,7414
2015	\$ 157,00	\$ 655,60	17,2487
2016	\$ 168,08	\$ 490,68	20,6194
2017	\$ 129,27	\$ 660,04	19,6629

Fuente: (Sistema de Información Económica) (Banco Central del Ecuador, s.f.)
Elaborado por: Calderón Jessica; Cordero Paulette.