



Universidad del Azuay

Facultad de Ciencias de la Administración

Carrera de Economía

**DETERMINANTES DE LA ECONOMÍA
INFORMAL EN EL ECUADOR. PERIODO
2007-2020**

Trabajo de titulación previo a la obtención del grado de
Economista, Mención Economía Empresarial

Autor:

Juan Esteban Proaño Barreiro.

Directora:

Silvia Raquel Mejía Matute.

Cuenca – Ecuador

2022

DEDICATORIA

- Este trabajo de titulación, va dedicado a todas las personas que siempre creyeron en mí, sobre todo a mi familia, amigos y personas que estuvieron en el momento de realizar este proyecto.

AGRADECIMIENTO

Se agradece primero que nada a mis padres por darme la posibilidad de un estudio digno en una gran Universidad, a la que igualmente se la agradece por darme la oportunidad de un título de tercer nivel, y por ultimo a los profesores, amigos, amigas y familiares que aportaron a que este proyecto se pueda realizar

ÍNDICE

Índice de Contenido

DEDICATORIA	I
AGRADECIMIENTO.....	II
Índice de Contenido	III
Índice de tablas y figuras.....	IV
Resumen.....	VI
Abstract	VII
1. ECONOMÍA INFORMAL	1
Introducción:	1
1.1 ¿Qué es la economía informal?	1
1.2 Historia del término “Economía Informal”	4
1.3 Causas de la Economía Informal.....	5
1.4 Consecuencias de la Economía Informal	7
1.5 Artículos relacionados a los determinantes de la economía informal	9
2. SITUACIÓN SOCIOECONÓMICA DEL ECUADOR	13
Introducción:	13
2.1 Aspectos demográficos	13
2.1.1 Población.....	13
2.1.2 Estructura de la población por edad y sexo.....	14
2.1.3 Escolaridad de la población.....	17
2.1.4 Zona de Residencia	18
2.2 Características económicas	19
2.2.1 Producto Interno Bruto (Economía Real).....	19
2.2.2 Empleo	21
2.2.2.1 Empleo Informal.....	23
2.2.3 Salario Básico Unificado.....	24
2.2.4 País dolarizado	25
2.2.5 Empresas y la informalidad (RISE).....	26
2.3 Sectores Financieros del Ecuador	28
2.3.1 Sector Público	28
2.3.2 Sector Privado	29
2.3.3 Economía Popular y Solidaria.....	29
2.3.3.1 Historia	29

2.3.1.2 ¿Qué es la economía popular y solidaria?	29
3. DETERMINANTES DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN EL ECUADOR	32
Introducción:	32
3.1 Análisis de las Variables	32
3.1.1 Años de escolaridad	32
3.1.2 Área de residencia	34
3.1.3 Edad y Sexo.....	37
3.1.4 Ingreso laboral.....	40
3.1.5 No afiliación al Seguro social	43
3.2 Explicación de las bases de datos.....	44
3.3 Especificación del modelo econométrico.....	45
Referencias.....	55

Índice de tablas y figuras

Figura 1 Proyección Poblacional del Ecuador	14
Figura 2 Pirámide Poblacional del Ecuador 2007	15
Figura 3 Pirámide Poblacional del Ecuador 2020	16
Figura 4 Años Promedio de Escolaridad en el Ecuador 2007-2020.....	17
Figura 5 Ruralidad de la Población en el Ecuador 2007-2020.....	19
Figura 6 PIB a precios constantes del 2007.....	20
Figura 7 PIB Per Cápita a Precios Constantes del 2007	21
Figura 8 Empleo Informal en el Ecuador 2007-2020.....	23
Figura 9 Salario Básico Unificado del 2007-2020	25
Figura 10 Sectores de la economía en relación a los niveles de instrucción 2007 y 2020	33
Figura 11 Informalidad por cada nivel de instrucción 2007 y 2020	34
Figura 12 Área de Residencia de la Economía Informal 2007 y 2020.....	35
Figura 13 Área de residencia con relación a los Sectores de la Economía 2007 y 2020	36
Figura 14 Grupos de Edad con relación al Sector de la Economía 2007 y 2020	37
Figura 15 Grupos de edad en la Economía Informal en 2007 y 2020.....	38
Figura 16 Sectores de la economía donde se encuentran los Hombres y Mujeres en 2007 y 2020	39
Figura 17 La Economía Informal según el Sexo 2007 y 2020.....	40
Figura 18 Sectores de la economía en relación a los niveles de ingreso 2007 y 2020	41
Figura 19 Informalidad por cada nivel de ingresos 2007 y 2020.....	42
Figura 20 La no afiliación al seguro social en la Economía Informal 2007 y 2020.....	43
Tabla 1. Artículos relacionados a los determinantes de la economía informal.	9
Tabla 2 Clasificación de la PEA e Informalidad en la PEA.....	22
Tabla 3 Total de empresas y su distribución	26
Tabla 4 Número de empresas del 2012 al 2020	27
Tabla 5 Número de empresas en el Ecuador distribuidas por su Forma Institucional	27
Tabla 6 Ventas totales de las empresas según su Forma Institucional	28
Tabla 7 Sector de los empleados 2007 y 2020	44

Tabla 8 Determinantes de la Economía Informal 2007 y 2020	50
--	----

Resumen

La economía informal es una mezcla de las unidades económicas no registradas, la cual se vuelve invisible ante el Estado por no seguir la ley. El objetivo de este trabajo es identificar los principales determinantes del sector informal del Ecuador en el periodo 2007-2020. Para ello, se realizó un análisis descriptivo e interpretativo, considerando las bases de datos de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU) llevada a cabo por el INEC de los años 2007 y 2020. Se aplicó un modelo de respuesta binaria como Logit para descubrir las causas presentes en la Economía Informal en el Ecuador. Como resultado, se obtuvieron las siguientes determinantes: los años de escolaridad, el área de residencia, la edad solo para el 2007, la empresa sin RUC, el ingreso laboral, la no afiliación al seguro social y el sexo, para los años elegidos.

Palabras clave: determinantes, economía informal, informalidad, modelo Logit, realidad socioeconómica.

Abstract

The informal economy is a mixture of unregistered economic units, which becomes invisible to the State for not following the law. The objective of this work is to identify the main determinants of the informal sector in Ecuador in the period 2007-2020. For this purpose, a descriptive and interpretative analysis was carried out, considering the databases of the National Survey of Employment, Unemployment and Underemployment (ENEMDU) conducted by INEC for the years 2007 and 2020. A binary response model such as the Logit was applied to discover the cause presents in the Informal Economy in Ecuador. As a result, the following determinants were obtained: years of schooling, area of residence, age only for the year 2007, company without RUC, labor income, non-affiliation to social security and sex, for the chosen years.

Keywords: determinants, informal economy, informality, Logit model, socioeconomic reality.

Juan Proaño Barreiro

Juan Esteban Proaño Barreiro
84825
0980834173
juanestebanp@es.uazuay.edu.ec



Firma del director del trabajo
Silvia Raquel Mejía



Firma Unidad de Idiomas

CAPÍTULO 1

1. ECONOMÍA INFORMAL

Introducción:

En este capítulo se definen los términos relacionados a la informalidad en la economía, el sector y el empleo, también se revisa la historia del término “economía informal”, sus causas y consecuencias en base a artículos relacionados a los determinantes de la economía informal. Esto permite conocer el significado teórico de la informalidad en la economía en el Ecuador, el cual es el sujeto de esta investigación. Gracias al análisis estas definiciones y conceptos se pudo conocer la teoría sobre los determinantes de la economía informal en diferentes países, de este modo, se comenzó la investigación para comprobar si estas causantes son las mismas en el Ecuador.

1.1 ¿Qué es la economía informal?

La economía tiene dos sectores muy importantes que se deben recalcar: el Sector Formal y el Sector Informal. El sector formal, o también conocido como *Economía Formal* (con sus diferencias que se mencionan más adelante), es el sector económico en el que todas las personas o unidades de trabajo se encuentran bajo la protección de la ley, y tienen las responsabilidades de cumplir una normativa establecida por el país donde se encuentren; además de deberes, se tienen también muchos derechos respaldados por el Estado, como podrían ser la seguridad social y una pensión por jubilación. El sector informal, también conocido como *Economía Informal*, tiene un panorama totalmente distinto al de la Economía Formal, ya que es un sector económico que no paga impuestos, no tiene derecho a seguridad social, pierde productividad, entre otras consecuencias que muchas veces generan tensiones con el sector formal de la economía y entre los mismos informales.

Según la Organización Internacional del Trabajo (OIT), se conoce como economía informal a una mezcla de todas las actividades económicas que no pasan por una regulación estatal o gubernamental, donde no son sujetos de deberes y derechos, siendo en su mayoría empresas o unidades económicas que llegan a este sector por desconocimiento de la ley, desempleo, migración, educación incompleta y otras causas. (Velasco, J. OIT, 2019). Además la economía informal, según el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN), viene tanto del sector informal como del empleo informal y la

producción de no mercado de los hogares; no hablando en términos de una actividad ilegal, sino que se encuentra fuera de las normativas del país (Sérurier, 2014, diapositivas 2 y 3).

Por lo tanto, la economía informal termina siendo el conjunto de movimientos económicos del país donde se encuentran todos los trabajadores informales, tanto de empresas informales como de empresas formales, además de los trabajadores por cuenta propia que no se encuentran regidos por la ley. Lo que significa que la economía informal no solo incluye al sector informal en sí, sino a la suma del sector informal con el empleo informal y la producción de los hogares que no se comercia, es decir produce para el autoconsumo.

Desde el enfoque neoliberal, la economía informal es promotora del desarrollo económico, ya que el dinero se mueve en el mercado creando de esta forma un consumo en el país, y dando a la población la oportunidad de conseguir un empleo; además busca una total desregularización estatal para desmontar el marco jurídico encargado de los emprendimientos privados.

Por otra parte, desde una mirada de los empresarios modernos o empresarial-modernizante, que son medidas que toman los gobiernos o los organismos internacionales donde se busca que las empresas progresen a niveles de facilidad en créditos, mejora de productividad, mejor organización, etc. De forma que se mejore su eficiencia, y se regulado en el marco de la institucionalidad. En cambio, desde el enfoque de la economía de trabajo o la economía popular y solidaria significa un pensamiento solidarista tiene un tipo comunista de ayuda, como un tipo de minga que entre todos se buscan ayudar e ir creciendo desde abajo hacia arriba, con estrategias comunitarias (Coraggio et al., 1995).

Desde estas diferentes corrientes de pensamiento se concluye que dentro de la economía informal, el sector informal es un motor en la sociedad para salir adelante; para los neoliberales mueve el dinero en el mercado; los empresarios proponen que este sector necesita regulaciones por parte de los gobiernos que incentiven a las empresas a regularizarse, mientras que el pensamiento más solidario habla de una minga común entre los habitantes. Por lo tanto, la economía informal no es un grave problema al momento de pensar que posibilita trabajo e ingresos para las personas fuera de las normativas estatales, pero intrínsecamente sin afectar a la economía del país.

En temas de informalidad se debe establecer la diferencia entre economía informal, sector informal, empleo informal y comercio informal. La economía informal, como ya fue mencionado anteriormente, incluye todas las actividades económicas que están fuera del procedimiento legal existente en el marco jurídico del país, por lo que no accede a los derechos y deberes del sector formal; en este sentido, la economía informal está directamente vinculada con el sector informal, el empleo informal, el comercio informal y la producción de no mercado de los hogares. El sector informal es la suma total de las compañías, empleados y actividades económicas que se encuentran fuera de la ley, sin derecho a la seguridad social ni a la protección del Estado; lo que a la final solo considera a los empleados que se encuentran en empresas informales y no a los empleados informales en empresas o compañías formales. El empleo informal está conformado por todos los trabajadores que reciben su sueldo sin un filtro tributario, lo que significa que están ganando dinero sin pagar impuestos, sin un contrato fijo que garantice su acceso a la seguridad social (Carretero et al., 2016). Por otro lado, el comercio informal conforma a todos los empleados que trabajan unipersonalmente, que laboran en empresas del sector informal, los que laboran con bienes exclusivamente para su hogar, empleados auxiliares de la familia, asalariados que tengan un trabajo informal (Quispe et al., 2020).

Los trabajadores informales son los siguientes (Coraggio et al., 1995):

- Personas que trabajan unipersonalmente en el sector informal.
- Jefes de empresas en el sector informal.
- Trabajadores de empresas en el sector informal.
- Familiares que laboren por invitación de los empleados en el sector informal.
- Empleados de cooperativas de una producción informal.
- Trabajadores de compañías formales sin un contrato bajo las normas del trabajo.
- Empleadas domésticas que no tienen un contrato bajo las normas del trabajo.

Muchas de las personas presentes en el trabajo informal, no se encuentran únicamente en el sector informal, sino también en el sector formal, pero sin los beneficios que el marco legal ofrece a los empleados regularizados.

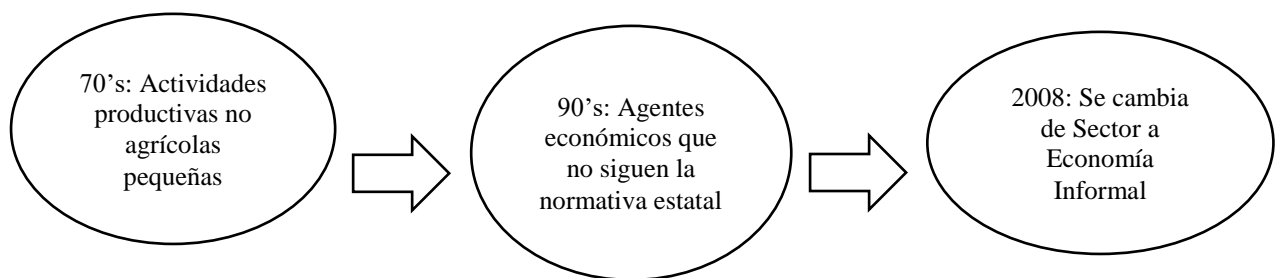
La economía informal viene complementada, en muchos casos, por la economía sumergida, pero va un poco más allá, al tener un fundamento legal en la actividad realizada, no delictiva; lo que significa que, en sí la informalidad es ilegal ante los ojos de la ley, pero lo que se está realizando, el proceso productivo o la receta de producción, no pasa los límites de lo ilegal intrínsecamente. Por otro lado, la economía sumergida es más que nada una combinación de las actividades económicas que se encuentran fuera de la ley pero con un trasfondo delictivo. La economía sumergida es la suma de todas las actividades del entorno económico que van por el lado de lo ilegal, donde se viola la ley al momento de encontrarse clandestinamente en una empresa por motivos de costo-beneficio, de tal manera que se busca evadir las regulaciones e impuestos de un Estado. Las empresas o actividades económicas presentes en este sector de la economía, actúan por falta de capacidad, tanto en la capacitación formal como en la necesidad, o por la falta de permisos y licencias que exige el gobierno. Además estas empresas pueden evadir costos de inserción en el mercado, costos directos de capacitación formal a toda la empresa y actuar ilegalmente en el proceso productivo o modelo de negocio ante la ley (Berdiev, Pasquesi-Hill y Saunoris, 2015).

Para la informalidad, la diferencia existente entre lo que significa la economía, el empleo, el sector y el comercio, es de suma importancia, ya que normalmente se llega a pensar que estos conceptos son exactamente lo mismo. Por esta razón, a continuación se presenta un resumen del significado de los diferentes términos ocupados en el marco informal. Siendo esta economía una suma total de la producción de autoconsumo de los hogares con el sector, el empleo y el comercio informal; por otra parte el sector es la mezcla de todas las actividades económicas que se realizan bajo un manto ilegal, pero no delictivo; el empleo en estas circunstancias es la población de trabajadores que se encuentran en empresas legales o no, pero de manera informal; y por último, el comercio viene dado por la compra y venta de bienes y servicios en un mercado netamente informal.

1.2 Historia del término “Economía Informal”

En los años 70's, a sus inicios, la OIT realiza investigaciones a partir de las cuales nacería el concepto del sector informal que posteriormente se convertiría en la economía informal. Primero fue Hart (1971, citado en Portes y Haller, 2004) quien analizó la manera en que se comportaba el trabajo en el país africano Ghana, para hablar sobre los países en

vías de desarrollo y, en un principio, se hablaba de actividades productivas no agrícolas muy pequeñas. Después, el mismo Hart (1973, pág. 68, citado en Portes y Haller, 2004) aplicaba el concepto de informalidad para designar un modelo que diferenciaba el empleo con remuneración del trabajo unipersonal, y conoció como sector informal al trabajo por cuenta propia. Para los años 90's, Feige (1990) proponía que el sector informal está determinado por las actividades de los agentes económicos que no siguen la normativa estatal o a los que el Estado no protege. En el año 2008 se lo deja de llamar únicamente sector informal y se asume como economía informal por parte del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN, 2008) bajo el auspicio de organismos internacionales, incluyendo a la informalidad aspectos económicos de la vida: el sector informal, el empleo informal y la producción de autoconsumo de los hogares. Actualmente se utiliza el término como macro "Economía Informal" al momento de hablar de informalidad en un país, incluyendo tanto la producción de autoconsumo de los hogares, como sectores, empresas, empleados y comercio informales.



1.3 Causas de la Economía Informal

Según Freije (2002), las causas del empleo informal pueden ser:

- Crecimiento económico bajo.
- Aumento del desempleo y oferta laboral.
- Inflexibilidad en regulación y normativa laborales.
- Impuestos elevados.
- Bajo nivel de escolaridad y alfabetización.
- Bajo control del gobierno.
- Aportaciones a la seguridad social elevadas.
- Crecimiento demográfico.
- Migración interna o externa.

En Riobamba, y generalizando a ciudades medianas en el Ecuador, según Quispe et al. (2018), La Economía Informal afecta de manera directa al desarrollo del país; además, se dice que los principales causantes de la economía informal son la inmigración, el desempleo, el incremento poblacional, escasez de recursos para la inversión, desconocimiento de las leyes tributarias y el insuficiente control de los espacios públicos por los gobiernos descentralizados; y, por último, el sector informal contribuye a la evasión fiscal.

En el Ecuador, para Alava y Valderrama (2020), las causas más importantes de la Economía Informal en el empleo, se deben a la necesidad que tienen las personas por tener empleo; a esta característica se suman otras como: poco nivel educativo, residencia en el sector rural y la desigualdad de género; además de que un aumento en la informalidad, en teoría, debería disminuir los ingresos tributarios, pero en el país se asume que los mecanismos impositivos como el RISE ayudaron a disminuir esta tendencia.

Según Lafuente, López y Poza (2018), en España las empresas que se encuentran en el sector informal, son aquellas que están con poco tiempo en el mercado, alrededor de los tres meses, y son compañías constituidas por necesidad. El encargado del emprendimiento tiene por lo general menos de 42 años. También, suelen encontrarse en el sector de servicios o son migrantes, a pesar de que el nivel de instrucción no influye en la presencia de una persona en la informalidad.

En Estados Unidos, según Berdiev, Pasquesi-Hill y Saunoris (2015), los impuestos y las regulaciones del gobierno son las mayores impulsoras para que las empresas se encuentren en el sector informal; además Goel y Nelson (2016) hablan de la complejidad de las normas regulatorias o los extensos trámites que se deben realizar en Estados Unidos para implementar una empresa formal, lo que es un claro detonante para tomar el camino más fácil, la informalidad. Además resalta que el tamaño de las empresas está asociado con controles y contrapesos reforzados que limitan el crecimiento del sector subterráneo o economía sumergida.

A nivel Global, Leila Adim (2014) comenta que las causas para la existencia de la economía informal a nivel mundial pueden ser: demasiada burocracia, mala administración y una forma negativa de regular el marco fiscal, laboral y la seguridad social, además de la desigualdad económica, el desempleo y el alto nivel de corrupción; pero resalta que termina siendo un poco subjetivo al momento de encontrar las

determinantes o causas del desempleo. Resalta también que las personas ingresan en este sector económico para sobrevivir a las injusticias del sistema, a la falta de compromiso del gobierno y una la desigualdad social.

En conclusión se puede decir que, a nivel general, las determinantes más comunes descritas anteriormente son: el desempleo o la búsqueda de un empleo formal que obligan a un agente económico a sumarse a las filas de la informalidad; adicionándole la complejidad, el desconocimiento y la mala administración de las regulaciones estatales, la escasez de recursos para todos los procesos legales para integrarse al sector formal; siendo estos problemas una combinación de los propuestos por los autores, que enfatizan en los problemas con el gobierno y sus regulaciones.

Quispe Fernández et al. (2018) agrega que otros causantes de la economía informal en Riobamba lugar de su investigación, son el poco control de los espacios públicos, la desigualdad económica, la burocracia, la inmigración y la ruralidad.

Al final hay una gran controversia entre lo que sucede en España para Lafuente, López y Poza (2018) y lo que sucede con el caso ecuatoriano para Alava & Valderrama (2020), ya que se evidencia en el Ecuador que el bajo nivel de instrucción y la desigualdad de género son causas principales de la economía informal; pero no así en España, ya que según su investigación con una matriz de correlaciones entre universitarios y no universitarios; y utilizando una metodología de efecto de solapamiento, determina que el nivel de instrucción y el género no influyen en la economía informal.

1.4 Consecuencias de la Economía Informal

La Encuesta Nacional Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU), realizada en septiembre 2020, dio como resultado que el 48,6% de trabajadores estuvo en el sector informal de la economía, por lo que 5 de cada 10 personas con un empleo están en “empresas que no están constituidas en sociedad”, según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC). Por lo tanto, el empleo informal es un trabajo conocido no registrado; es adaptarse a otras formas de trabajo, sin estabilidad laboral, seguridad social y duración de contratos con tiempo indefinido.

Una de las principales preocupaciones con respecto a la ‘economía informal’, es que se vuelve invisible ante el Estado por ser un sector laboral que no sigue un marco legal. El problema es tanto social como económico, porque las personas presentes en el sector no tienen los beneficios sociales de aportar al seguro social, y, por otra parte, el

gobierno pierde dinero con la recaudación tributaria, quedándose así el circulante en el sector informal.

Además de que las empresas se encuentran en un proceso de poca productividad, las personas no pueden progresar como lo podrían hacer en el sector formal, también existe una competencia desleal entre las unidades de trabajo o las personas y, sobre todo, un desaprovechamiento de factores productivos, tanto de trabajo como de capital.

En Medellín, Colombia, se encuentra uno de los problemas más reconocibles de economía informal. Al caminar por la ciudad, se puede evidenciar en los alrededores de los centros comerciales o en las calles, a vendedores informales que nos ofrecen cualquier variedad de productos a bajos precios; muchas de estas personas han tenido problemas de ingresos, déficit institucional y un pasado complicado. Por su parte, el comprador no tiene garantía de la calidad del producto, de asegurarse que funciona, de que si el costo por el producto que paga es el justo e, incluso, pueden resultar ser víctimas de estafa. (Gómez et al., 2005). Lamentablemente, esta práctica del sector informal es un común denominador en todo el continente americano.

1.5 Artículos relacionados a los determinantes de la economía informal

En la tabla que se presenta a continuación, se presentan artículos que fueron seleccionados considerando aquellos estudios que analizan aspectos sobre los determinantes de la economía o sector informal, cuyos resultados se basan en análisis cuantitativos y la aplicación de modelos econométricos. La tabla muestra el modelo utilizado por cada autor, las variables para el modelo, los resultados obtenidos y el autor.

Tabla 1.

Artículos relacionados a los determinantes de la economía informal.

Modelo	Variables	Resultados	Autor
Análisis factorial	Factor 1: Relacionado con el ingreso. Factor 2: Relacionado con la ayuda al Hogar y Factor 3: Relacionado con las condiciones de trabajo.	El Factor 1 representa un 99,49% de la varianza total, donde el ingreso se explica con un 99,1% de todos los factores y los bajos ingresos en 38,7%. El Factor 2 se explica en 4,93%. El Factor 3 se explica en un 18% y la condición de actividad en 16,8%. La informalidad tiene como pilares fundamentales son los ingresos, ayuda en casa, edad y en qué condiciones se realiza la actividad.	Quispe et al. (2018)
Regresión Lineal	Variable dependiente: Comercio informal. Variables independientes: edad, nivel de escolaridad, qué hizo para ayudar en casa, escasez de ingresos, demasiada carga laboral, malos horarios, inestabilidad, mal ambiente, trabajo callejero, accidentes posibles, qué hace, bajas posibilidades de progresar, problemas con la relación con trabajadores y condiciones de las actividades.	Existe una correlación de $R^2= 0,317$ y un $R^2= 0,104$ ajustado, dando como conclusión que la variable dependiente si depende de las variables independientes.	Quispe et al. (2018)

Encuesta Análisis descriptivo	Muestreo probabilístico, donde se realizaron 296 encuestas a trabajadores informales escogidos al azar en la ciudad de Bucaramanga, Colombia. Las variables de la encuesta están relacionadas con la demografía, empleo, educación, ingresos, rama de actividad, capital de trabajo y marco legal.	Las personas se encuentran en el sector informal por la necesidad de empleo y falta de regulación estatal.	Rodríguez Lozano y Calderón Díaz (2015).
Encuesta Logit o Regresión logística binaria	Muestra de 600 comerciantes informales pertenecientes a la Economía Popular y Solidaria en Machala con un muestreo aleatorio simple. Variable dependiente: intención emprendedora Variables independientes: autoeficacia, visión futurista, control interno, asumir riesgos, capacidad de organización y dialogo, mentalidad de innovación y oportunidades de negocio.	Se eliminaron las variables autoeficacia, control interno, capacidad para organizarse y dialogo y oportunidades de negocio. De ahí salió un modelo con variables estadísticamente significativas, confirmando que la intención emprendedora en el comercio informal para la ciudad de Machala son la visión futurista, asumir los riesgos y mentalidad de innovación.	León (2019).
Análisis descriptivo Logit	Muestra de 2991 empresas de la base de datos del Global Entrepreneurship Monitor (GEM) del año 2012. Variable dependiente: empresa registrada o no. Variables independientes: motivación emprendedora, fase de la actividad, nacionalidad, género, edad, nivel de escolaridad, sector, ingresos del hogar y región.	Modelo significativo, y todas las variables son significativas individualmente, pero no el género ni el nivel de escolaridad.	Lafuente, López y Poza (2018)
Encuesta Análisis descriptivo	Se realizaron 1200 encuestas a comerciantes en la ciudad de Guayaquil, donde 1177 fueron encuestas calificadas. Se realizó un muestreo aleatorio simple. Variables intermedias: motivos de la presencia de los trabajadores en el sector informal, conocimiento de leyes y uso correcto de documentos comerciales. Variables de resultados: qué actividades se realizan en el sector y cómo ganaría el país controlando este sector.	En el caso de Guayaquil, son de nacionalidad ecuatoriana un 65% de las personas que tienen su negocio informal en una ciudad que no es su natal. El 59% de los encuestados no emiten ningún comprobante de la venta. Los trabajadores informales reciben dinero diaria y semanalmente, antes que mensual. De los encuestados el 76% se encuentran en el sector informal sin cargas familiares.	Parra Rosero (2019).

Logit	<p>Los datos sociodemográficos son del primer trimestre del 2014 de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE). El nivel de la pobreza se ve en la Comisión Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social en México (CONEVAL, 2015).</p> <p>Las estimaciones del porcentaje de la población en circunstancias de pobreza se basan en la encuesta nacional de ingresos y gastos de los hogares (MCS-ENIGH).</p> <p>Variable dependiente: sector informal en México.</p> <p>Variables independientes: género, pobreza, estado conyugal, tamaño de la localidad, nivel de institucionalidad, jefe de hogar y horas de trabajo.</p>	<p>Se confirma lo que se encuentra en la teoría que el género, el nivel de pobreza y la posición en la ocupación si son determinantes de la economía informal en México.</p> <p>Flores y Argáez (2020).</p>
-------	---	---

En el artículo de Quispe et al. (2018), se realiza una encuesta en Riobamba, se aplica análisis factorial y una regresión lineal, donde se encuentra al género, desempleo, nivel de pobreza, ruralidad, entre otras, como causantes del comercio informal. Según Rodríguez y Calderón (2015), para el caso de Bucaramanga-Colombia, lo que se presencia en su artículo es la búsqueda de razones por las que la gente se encuentra en el sector informal, y es por la necesidad de empleo y falta de regulación estatal. Para el caso de Machala, según León (2019), con un modelo Logit o regresión logística binaria, se llega a la conclusión de que la intención emprendedora informal viene dada por la visión futurista, asumir los riesgos y mentalidad de innovación. Según Lafuente, López y Poza (2018), para el caso de España, con un análisis descriptivo y modelo Logit, se concluye que la economía informal es determinada por el deseo de emprender, fase de la actividad económica, nacionalidad, edad, sector productivo, ingresos del hogar y región; pero no por el género ni el nivel de escolaridad. Parra Rosero (2019) que cuenta con un análisis descriptivo posterior a una encuesta, llega a una conclusión importante, que el 76% de estas personas no emiten un comprobante de venta. Y, por último, para Flores & Argáez (2020), en el caso mexicano, según un modelo Logit, el género, el nivel de pobreza y la posición en la ocupación son determinantes de la economía informal.

Estos 6 artículos realizan un análisis de la economía informal o al sector informal. Llegan a la conclusión de que las variables que se relacionan con la informalidad están completamente presentes en la realidad de los casos analizados, Riobamba, Machala, Guayaquil, España, México y Bucaramanga-Colombia, siendo el desempleo, el género, el nivel de pobreza, ruralidad, nivel de ingresos, entre otras, las principales causas.

CAPÍTULO 2

2. SITUACIÓN SOCIOECONÓMICA DEL ECUADOR

Introducción:

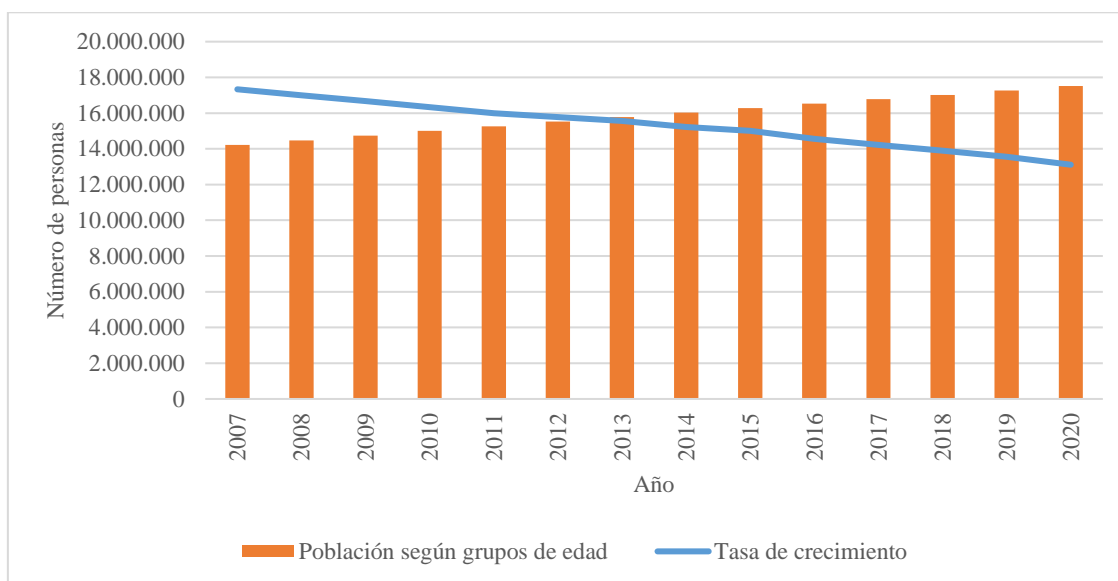
En el segundo capítulo se describe la realidad socioeconómica del Ecuador, partiendo de los aspectos demográficos, la situación económica y los sectores de la economía: público, privado y la economía popular y solidaria. Esta información sirvió para conocer cómo se encuentra el Ecuador en relación a las variables que determinan la economía informal. Se observó el incremento y el envejecimiento de la población, el aumento de los años de escolaridad y el crecimiento de la urbanidad, el crecimiento del PIB y el PIB per cápita. También, se aborda el significado de la PEA, tanto formal como informal, se presenta: la economía informal, el empleo, el salario básico y las empresas; y por último, los 3 sectores financieros en el Ecuador, haciendo énfasis en la economía popular y solidaria.

2.1 Aspectos demográficos

2.1.1 Población

La Real Academia Española de la Lengua, define a la población como “un conjunto de individuos de la misma especie que ocupan determinada área geográfica”. Al hablar de población, se puede referir a grupos de personas que se encuentren establecidos en países, localidades o en un lugares delimitados geográficamente, los cual tengan autogestión política. Además, la población es un grupo de personas que está en constante evolución, debido a que la tasa de natalidad (frecuencia de nacimientos registrados en una delimitación geográfica) y la tasa de mortalidad (frecuencia de defunciones registradas en una de una delimitación geográfica) van cambiando a lo largo del tiempo, por esta razón la población varía con los años. Una persona puede pertenecer a dos poblaciones al mismo tiempo, por ejemplo: se puede pertenecer a la población cuencana y al mismo tiempo a la población ecuatoriana, debido a que una población puede estar dentro de la otra.

Figura 1
Proyección Poblacional del Ecuador



Nota: esta figura muestra la proyección poblacional del Ecuador desde el año 2007 hasta el año 2020.

Fuente: Basado en Proyecciones poblacionales del Ecuador (INEC, 2012).

En la figura 1 se puede observar el número de personas del Ecuador desde el 2010 al 2020. Según las proyecciones de población (2012). En el año 2020 existen alrededor de 17 510 643 personas, en comparación con las 15 millones que existían en 2010.

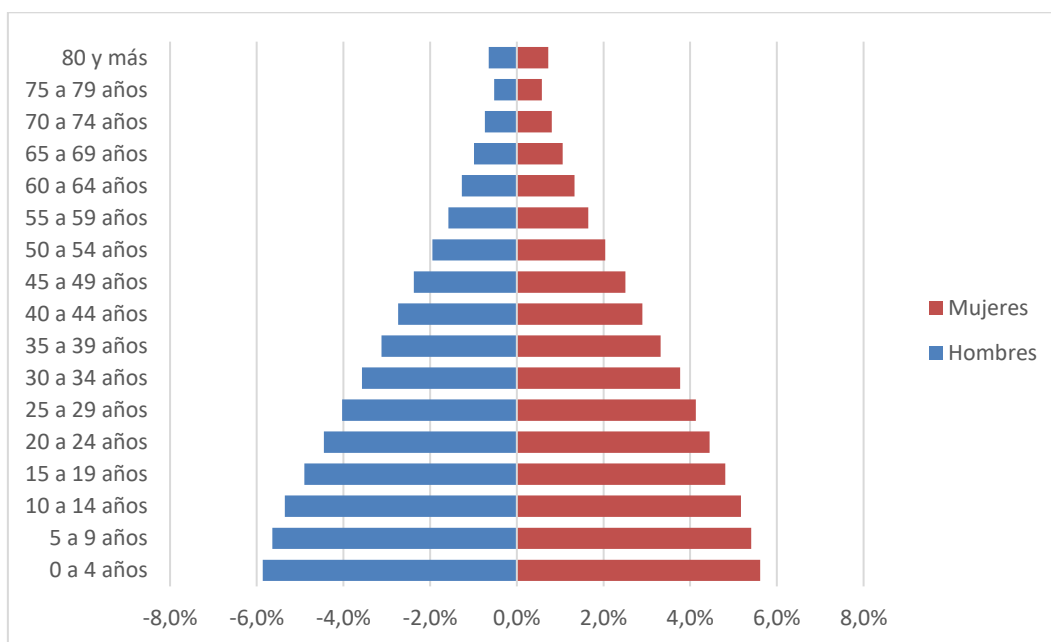
La tasa de crecimiento poblacional es un indicador del crecimiento porcentual de los ecuatorianos al año, donde los datos que se presentan son el incremento poblacional del año pasado con relación al año observado. Además, se observa que cada año hay un decremento de la variación porcentual de la población.

Según la proyección de la población ecuatoriana elaborada por la INEC (2012), la tasa global de fecundidad se calcula que bajará a menos de 2 hijos por mujer después del 2030, a pesar de que en la década de los años 70 cada mujer ecuatoriana tenía en promedio 6 hijos.

2.1.2 Estructura de la población por edad y sexo

La pirámide poblacional es importante para el análisis de la economía informal, porque particularmente de aquí devienen las características de la oferta laboral. Así pues, ésta muestra la manera en que se encuentran distribuidos los hombres y las mujeres por grupos de edades quinquenales.

Figura 2
Pirámide Poblacional del Ecuador 2007



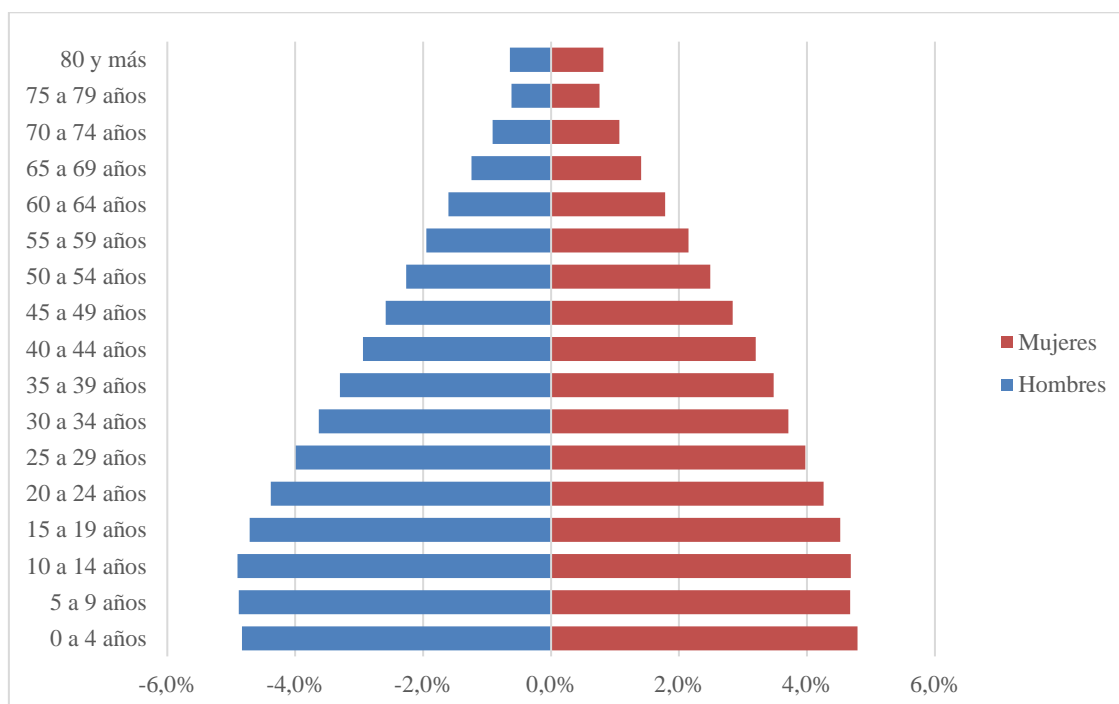
Nota: esta figura muestra la pirámide poblacional del Ecuador del año 2007.

Fuente: Basado en Proyecciones poblacionales del Ecuador (INEC, 2012).

La figura 2 tiene forma de pirámide, lo que demuestra que la población está en transición de envejecimiento y se evidencia una población joven. Además, la mayor concentración de la población se encuentra en la base de la pirámide; desde los 0 a los 24 años se encuentra más del 50% de las personas.

La tasa de natalidad para el año 2007 fue de 22,29‰, lo que significa la frecuencia con la que nacían bebés en el Ecuador en este año. El índice de fecundidad por mujer para el año 2007 era de 2,71 hijos. La tasa de mortalidad para el año 2007 fue de 5,04‰, lo que expresa la frecuencia de las defunciones en el Ecuador para en este año.

Figura 3
Pirámide Poblacional del Ecuador 2020



Nota: esta figura muestra la pirámide poblacional del Ecuador del año 2020.

Fuente: Basado en Proyecciones poblacionales del Ecuador (INEC, 2012).

La figura 3 tiene menor forma de pirámide que la figura 2, lo que demuestra que la población está en mayor transición al envejecimiento, la población ya no es muy joven. La figura nos muestra que la media poblacional se encuentra bajo los 40 años, y la mayor concentración está en la base de la pirámide desde los 0 a los 19 años.

Desde los 0 a los 29 años existe mayor porcentaje de hombres que mujeres con relación a los grupos de edad, pero después se evidencia que la población masculina disminuye debido a la mortalidad y a una mayor emigración internacional, al contrario que la femenina. Se puede observar que existe una tendencia en el Ecuador de crecimiento de población femenina y disminución de la masculina. Para el año 2020 hay 8,67 millones de hombres y 8,84 millones de mujeres.

La tasa de natalidad para el año 2019 es de 19,49‰, lo que significa la frecuencia con la que nacen bebés en el Ecuador en este año. El índice de fecundidad por mujer para el año 2019 es de 2,4 hijos mientras que la tasa de mortalidad para el mismo año es de 5,12‰, lo que significa la frecuencia con la que existen defunciones en el Ecuador en este año.

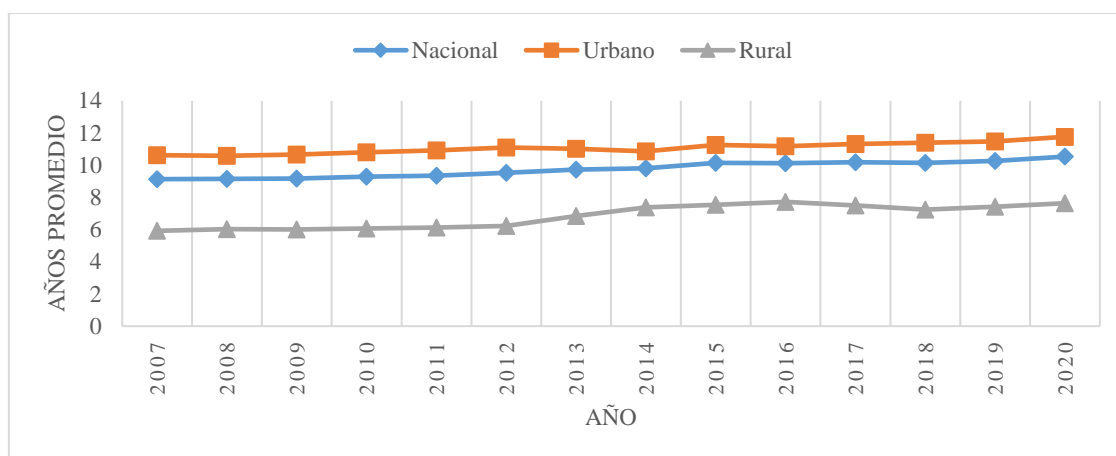
El crecimiento anual de la población masculina es muy notoria, cambia de alrededor de 7,4 millones de varones ecuatorianos en el año 2010 a más o menos 8,67 millones en 2020. El crecimiento anual de la población femenina cambia de alrededor 7,57 millones de habitantes en el año 2010 a 8,84 millones de ecuatorianas en el año 2020. La tasa de crecimiento poblacional anual para hombres y mujeres en el Ecuador va disminuyendo a lo largo del tiempo.

2.1.3 Escolaridad de la población

Es el máximo nivel de escolaridad que una persona ha cursado tanto a nivel básico, medio y superior. A continuación, se presenta un gráfico que muestra cómo se encuentra la realidad ecuatoriana con su nivel de escolaridad.

Figura 4

Años Promedio de Escolaridad en el Ecuador 2007-2020



Nota: esta figura muestra los años promedio de escolaridad en el Ecuador del año 2007 al 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU 2007-2017 (INEC, 2008-2018) y Encuesta nacional Multipropósito de Hogares (INEC, 2018-2019).

Este indicador hace referencia al número promedio de años escolares cursados en instituciones educativas formales, tomando en cuenta a las personas que tienen 24 años o más. En el gráfico se puede observar una tendencia creciente por parte de las 3 líneas, siendo estas el promedio anual nacional, urbano y rural. El incremento desde el año 2007 al año 2020 por cada uno de los sectores ha sido notable, de forma que, para el promedio nacional se aumentó en casi un año y medio de escolaridad; para el caso de las personas que residen en el sector urbano aumentó en más de un año, pero cabe recalcar que se pasó de 10,61 a 11,76 años en promedio de escolaridad, por lo que casi se llega a segundo de bachillerato en el promedio general; y por último, para los residentes de la zona rural se

pasa de 5,92 a 7,64 años, revelando la triste realidad ecuatoriana, pero con un incremento muy notorio en los últimos tiempos.

Según Ruesga et al. (2020), El nivel educativo es un factor importante para que una persona o una empresa se encuentre en la economía informal en los países en vías de desarrollo, ya que, por lo general, estas personas no culminan todos los estudios del colegio, por lo que los empleadores no contratan estas personas por falta de conocimientos y por ende, son empleados o crean empresas informales.

Para Levy & Székely (2016) los años promedio de escolaridad de las personas entre los 20 y 38 años en América Latina, es de 9 años, además de que más del 50% de estas personas se encuentran en la informalidad. Mientras las personas tienen mayor edad, tienen menos años promedio de educación, tienen mayor participación en la informalidad. Esto demuestra que el bajo nivel educativo es un determinante para que una persona se encuentre empleada en el sector informal.

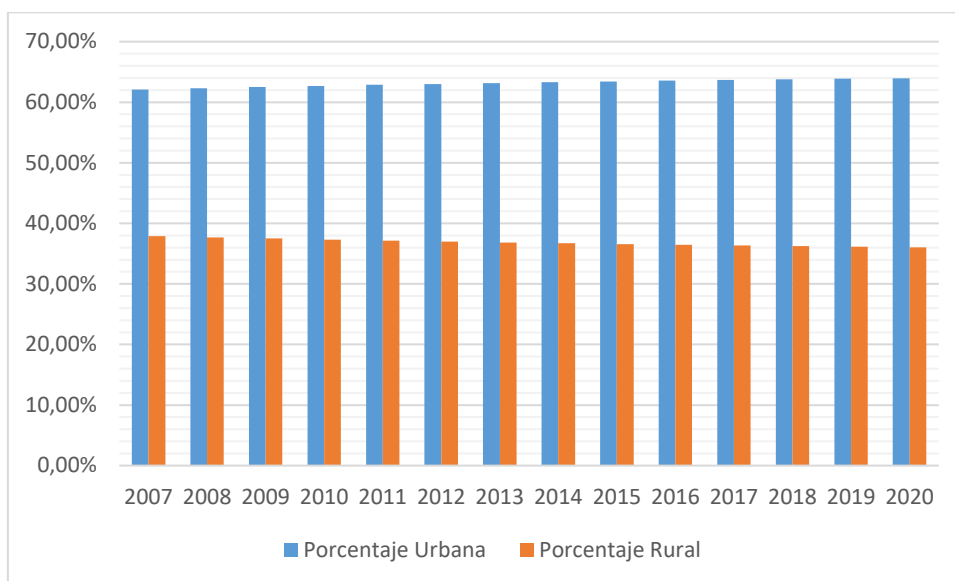
2.1.4 Zona de Residencia

El lugar de residencia de una población viene dividida por zonas Rural y Urbana. Se entiende a zona rural como lugar donde prevalece la naturaleza, existe poca densidad poblacional, predominan las actividades económicas agropecuarias; Y, la zona urbana es el lugar donde existe mucha densidad poblacional, existe más desarrollo científico, tecnológico y económico, además que predominan las actividades económicas de la industria, servicios y comercio.

El análisis de la ruralidad o urbanidad de la población es de suma importancia para la economía informal, porque según la teoría es una de las razones por las cuales una persona pueda estar presente en la economía informal.

Esto sucede ya que en las zonas rurales, al predominar la agricultura y el autoconsumo, las familias permanecen en la economía informal; además, al encontrarse en la ruralidad tienen menor calidad de vida, por lo que el dinero de la inversión privada es un limitante muy notorio y recurren a la informalidad, donde no se necesita una alta inversión privada (Ruesga et al., 2016).

Figura 5
Ruralidad de la Población en el Ecuador 2007-2020



Nota: esta figura muestra los años promedio de escolaridad en el Ecuador del año 2007 al 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU (INEC, 2007-2020).

Es notable la diferencia entre la ruralidad de la población contra los residentes del sector urbano, siendo así que se mantiene una constante de entre 62 a 64% de población que vive en zonas urbanas, mientras que el resto vive en la zona rural, alrededor de 38 y 36%.

En el sector urbano se encuentra la informalidad en las calles de las ciudades en las zonas aledañas de los mercados. De tal forma que, por ejemplo, en Hanói, Vietnam, más del 50% de los empleados urbanos son informales; siendo mucho más para los casos de África. En Niamey, Níger, es de un 76% y en Lomé del Togo, un 83%. La migración rural-urbana viene dada por la búsqueda de mejores sueldos, pero estos empleados bien remunerados se copan rápidamente, por lo que las personas que migraron tienen que buscar empleos informales (ONU-HÁBITAT, 2013).

2.2 Características económicas

2.2.1 Producto Interno Bruto (Economía Real)

El Producto Interno Bruto, según la RAE significa: “Conjunto de bienes y servicios generados por la economía de un país en un año, contabilizados a precios de mercado”. Siendo el valor monetario de toda la producción en una economía en un tiempo determinado. El PIB es un indicador para medir cómo se encuentra una economía. Los dos métodos más importantes de cálculo del PIB son el del Gasto y el de Ingresos.

- Método del gasto: $PIB = G + C + I + (X - M)$
- Método del ingreso: $PIB = R_L + R_K + R_R + B + A + (I_I - S_B)$

Para el análisis del PIB existen dos tipos: el PIB a precios corrientes y el PIB a precios constantes. El PIB a precios corrientes es calculado con los precios del año, incluida la inflación. Para el análisis del PIB a precios constantes, se toma un año base donde no haya existido mucha variación en los precios y la moneda, y se procede a relacionar la producción con los precios de este año, para tener una variación de la producción sin incidencia de la inflación.

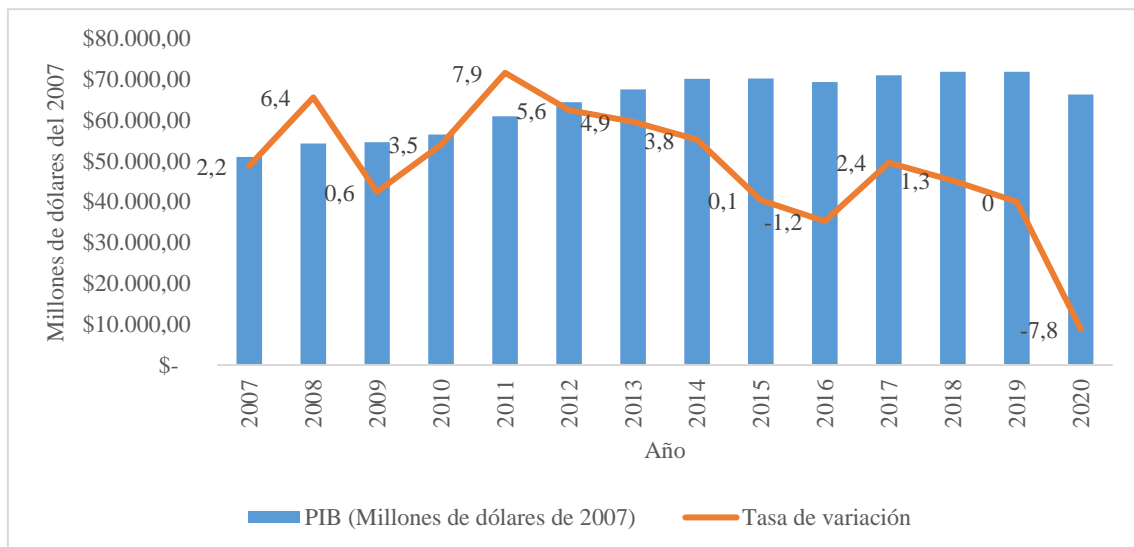
Por otro lado, el análisis del PIB se utiliza para conocer el crecimiento anual de la producción de la economía examinada; para conocer este crecimiento se utiliza la fórmula de la tasa de variación acumulada, que es la siguiente:

$$TVA = \frac{PIB_t - PIB_{t-1}}{PIB_{t-1}}$$

Y por último, existe un concepto llamado PIB per cápita, que es el PIB por persona, que es la relación entre el valor monetario de toda la producción de una economía en un periodo determinado y la población de esta economía:

$$PIB\ pc = \frac{PIB}{Población\ total}$$

Figura 6
PIB a precios constantes del 2007

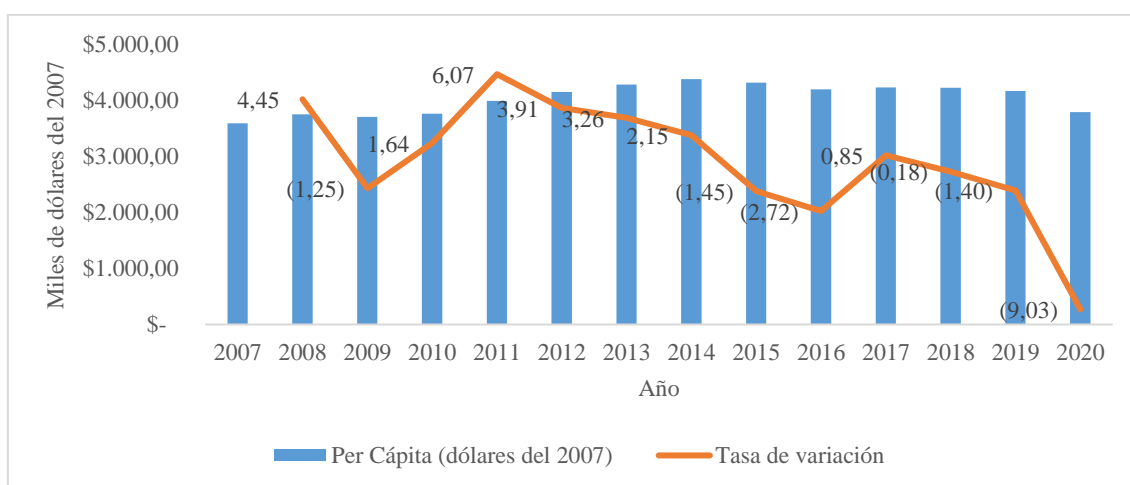


Nota: esta figura muestra el PIB en millones de dólares del año 2007 en el Ecuador y la tasa de variación anual del 2007 al 2020.

Fuente: Basado en PIB Anual 2007-2020 (INEC, 2021).

La producción total del Ecuador se ha incrementado a lo largo del tiempo, algunos años con mayor crecimiento anual y otros casi invisibles, pero esto sucedió hasta el año 2015; en el 2016 existió el terremoto en Manabí y Esmeraldas que complicó mucho la producción en el Ecuador. Desde ahí el país comenzó a recuperarse poco a poco hasta que para el año 2019 se registró una variación muy pequeña en el incremento del PIB anual; después, con la pandemia de Covid-19, los niveles de producción anual disminuirían en 7,8 puntos porcentuales.

Figura 7
PIB Per Cápita a Precios Constantes del 2007



Nota: esta figura muestra el PIB en millones de dólares del año 2007 en el Ecuador y la tasa de variación anual del 2007 al 2020.

Fuente: Basado en PIB Anual 2007-2020 (INEC, 2021).

El PIB per cápita a precios constantes del año 2007 del Ecuador se ubica entre los \$3.600 a los \$4.300, siendo un promedio de lo que produce cada persona ecuatoriana por año. La media del PIB per cápita constante desde el 2007 al 2020 ha sido de alrededor de \$4.000 anuales. En la figura 7 se evidencia una variación de -9,03% del año 2019 al año 2020, esto debido a la pandemia de COVID-19.

2.2.2 Empleo

El empleo corresponde a los ingresos que genera una persona realizando una actividad productiva para una persona o empresa. De esta manera, contribuye a su empleador con su trabajo y conocimientos, siendo recompensado económicamente con un salario.

La relación de las sociedades con respecto al empleo es uno de los índices principales que mide su desarrollo. De este modo, los países desarrollados buscan un equilibrio de oferta y demanda laboral, conocido como pleno empleo.

La población económicamente activa son las personas que han integrado al mercado laboral. Está compuesta por aquellos que se encuentran en edad laboral, mayores de 15 años, que trabajan en un empleo remunerado o se encuentran en búsqueda de trabajo.

La clasificación de la Población Económicamente Activa en el Ecuador según el INEC, se divide de la siguiente manera:

Tabla 2
Clasificación de la PEA e Informalidad en la PEA

Clasificación de la PEA	Según la INEC (2018)	Informalidad según la INEC (2015)
Empleo	Son todas las personas con al menos 15 años que realizaron alguna actividad a cambio de una remuneración.	Son todas las personas mayores a los 14 años que realizaron una actividad a cambio de una remuneración y no están registrados en el IESS.
Empleo Adecuado	Son todas las personas que ganan como mínimo el salario básico unificado y cumplen con al menos de 40 horas semanales. Adicional las que ganan como mínimo el salario mínimo y trabajan menos de 40 horas semanales.	Son todas las personas que ganan el salario básico o más y cumplen con las 40 horas semanales, pero no están registradas en el IESS.
Subempleados	Son todas las personas que trabajaron menos de 40 horas semanales, teniendo disponibilidad y deseo de trabajar horas adicionales, y/o ganaron menos del salario básico. Existen los subempleos por insuficiencia de tiempo de trabajo y los subempleos por insuficiencia de ingresos.	Son las personas que cumplen con al menos 40 horas laborales a la semana con deseo y disponibilidad de trabajar más y/o ganaron menos del salario básico, pero que no están registradas en el IESS.
Empleo no remunerado	Son las personas que realizan actividades de producción de bienes o servicios y no reciben una compensación económica.	No se encuentran en la economía informal al no recibir compensación económica.
Otro empleo no pleno	Son todas las personas que trabajaron menos de 40 horas semanales, sin disponibilidad ni deseo de trabajar horas adicionales, y/o ganaron menos del salario básico.	Son las personas que cumplen con al menos 40 horas laborales a la semana sin deseo ni disponibilidad de trabajar más y/o ganaron menos del salario básico, pero que no están registradas en el IESS.
Empleo no clasificado	No entran en ninguna de las anteriores clasificaciones por falta de información en factores importantes.	Son las personas que no entra en ninguna clasificación y no están registradas en el IESS.

Desempleados Son todas las personas de al menos 15 años que en el periodo analizado no estuvieron empleadas. No existe informalidad en el desempleo.

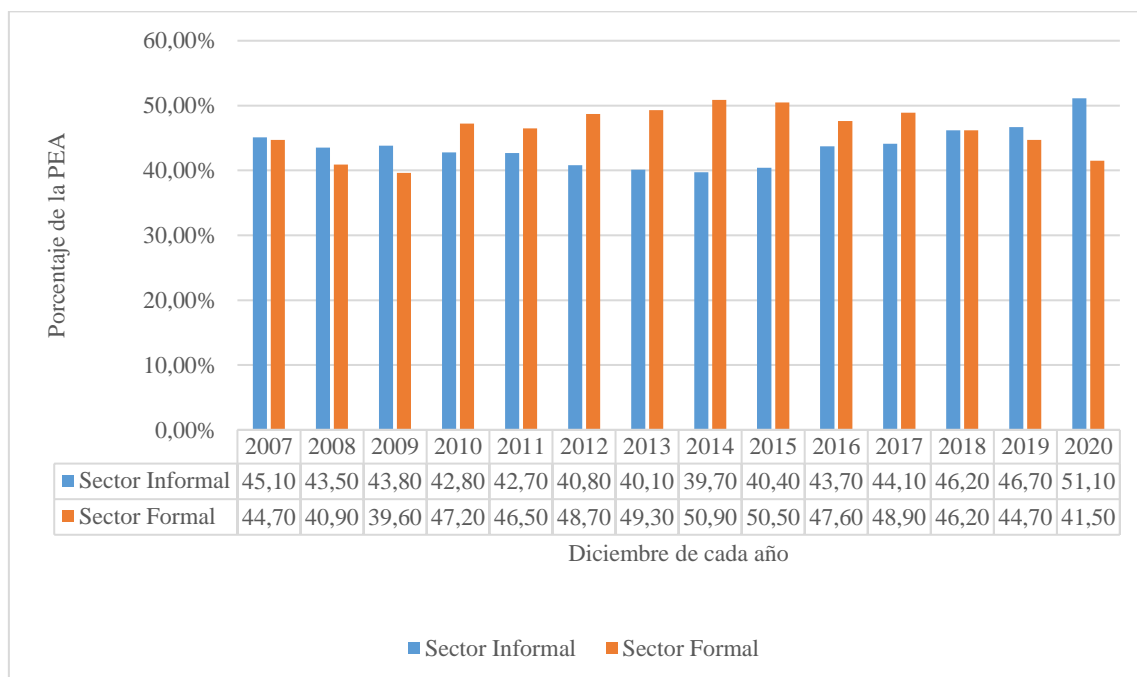
Nota: esta tabla muestra el significado de las diferentes clasificaciones de la PEA en el Ecuador por parte de la INEC, y cómo se podrían encontrar en la economía informal cada una de estas clasificaciones.

Fuente: Basado en Actualización metodológica: Empleo en el Sector informal y la clasificación de los ocupados según sectores (INEC, 2015) y ENEMDU: Indicadores Laborales Mar-2018 (INEC, 2018).

2.2.2.1 Empleo Informal

Es la población de trabajadores que se encuentran en empresas legales o no, pero de manera informal. No aportan al IESS, ni perciben los beneficios del seguro social.

Figura 8
Empleo Informal en el Ecuador 2007-2020



Nota: esta figura muestra el comportamiento del empleo adecuado y subempleo en el Ecuador durante el periodo 2007 al 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU (INEC, 2007-2020).

Se presentan los porcentajes de la Población Económicamente Activa que representan tanto al sector informal como al sector formal, donde se puede apreciar que la informalidad se encuentra por encima del 40% entre los años 2007 y 2019, ya que en el año 2020 se presenta un porcentaje de informalidad del 51,1% debido al covid, que

incitó a la gente a sumarse al sector informal. Adicionalmente, el año 2014 la informalidad se ubica por abajo del 40% con un 39,7% de la PEA.

Además, la formalidad en el Ecuador se ha mantenido por encima del 40% en prácticamente todos los años desde el 2007 al 2020, con excepción del año 2009; en el 2010 hay un incremento muy alto con relación al año anterior, ya que se presenta un 47,2%. Desde el 2011 hasta el 2014 existe un crecimiento muy notorio, llegando hasta casi 51% de la PEA presente en el sector formal. Para los siguientes años se evidencia un decrecimiento que llega al 2020 con niveles casi similares a los del año 2008, con un 41,5% de informalidad.

2.2.3 Salario Básico Unificado

Es la cantidad mínima que exige el Estado que el empleador pague al empleado por realizar su trabajo, cumpliendo las horas establecidas en el contrato. Además es una herramienta para erradicar la pobreza y darle a la gente una remuneración justa por su trabajo.

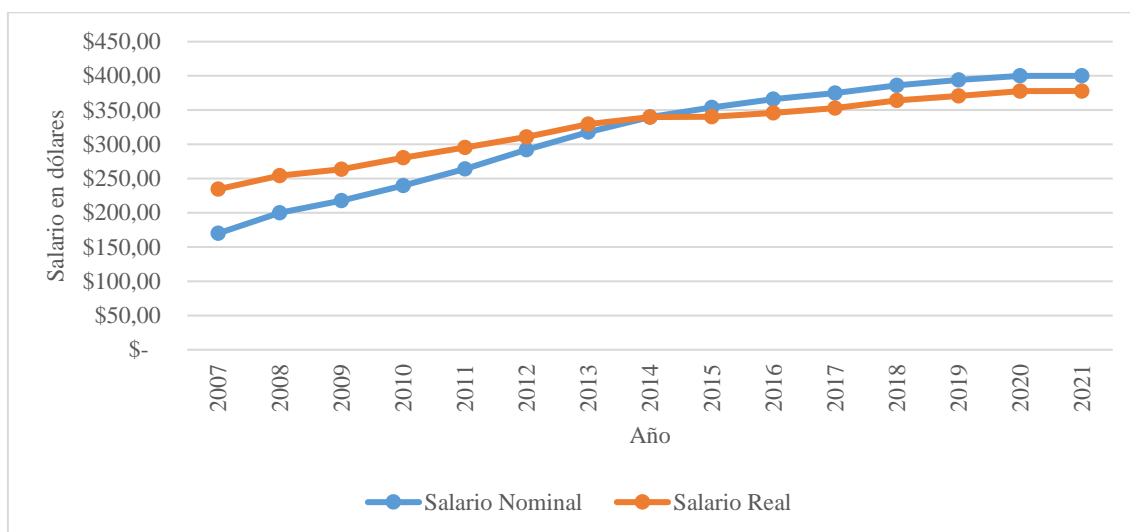
El salario nominal es una cantidad económica que recibe el empleado por su trabajo en un periodo determinado de tiempo en la empresa. El cálculo del salario básico viene dado por decisiones del gobierno y empresas influyentes, considerando el marco legal (REMUNERACIONES - Derecho Ecuador, 2022).

Para que exista una variación en el salario básico nominal, según el artículo 118 del Código de Trabajo se toma en cuenta lo siguiente:

- Inflación.
- El IPC.
- Acuerdo entre empleado y empleador.
- Productividad Laboral.
- Tasa de participación de empleo.
- Tasa de empleo en la informalidad.

El salario real es el salario nominal pero incluye la variación de los precios en el mercado, la inflación. Además, se lo considera como el poder adquisitivo de una persona en relación a su salario nominal.

Figura 9
Salario Básico Unificado del 2007-2020



Nota: esta figura muestra el comportamiento del salario real y salario nominal en el Ecuador durante el periodo 2007 al 2020.

Fuente: Basado en SMS Auditores del Ecuador (Delgado, 2022)

El Salario básico en el Ecuador ha ido cambiando a lo largo del tiempo, desde que se dolarizó el país. En el gráfico se puede observar el crecimiento del salario básico desde el año 2007 hasta el año 2021, donde se puede observar la forma en la que ha ido creciendo el sueldo básico. Un dato interesante es que, a pesar de que en el año 2020 no existió inflación positiva, sino que existió deflación, por lo debía haber bajado el sueldo básico, pero no es así, sino que se mantiene igual el salario básico.

2.2.4 País dolarizado

En el año 1999, con el Abogado Jamil Mahuad como presidente de la República, el país dejó de tener moneda propia (el Sucre) para pasar al uso del dólar americano. Todo comenzó con la inestabilidad económica del Ecuador en los años 80 y 90. Con este cambio se esperaba que el país vuelva a crecer económicamente y se encuentre más estable.

La dolarización en el Ecuador trajo consigo ventajas que empezaron a reflejarse con el paso de los años, como son: la inflación que se redujo a niveles bajos del 10%; las tasas de interés del país oscilarían alrededor de las tasas internacionales; se elimina la devaluación y las pérdidas monetarias que se suscitaban; se puede planificar con mayor facilidad a largo plazo, ya que no existe un riesgo de una moneda muy fluctuante y se

vuelve más eficaz la toma de decisiones; se crea una buena disciplina impositiva, tanto para los que cobran como para los que pagan; entre otras (Flores, Díaz y Morán, 2017).

Por otro lado, existen también desventajas que son: la poca flexibilidad en la política monetaria; pérdida del señoreaje; productos más caros que en los países vecinos; pérdida de las funciones históricas de un Banco Central que se convierte prestamista como última opción; entre otras.

2.2.5 Empresas y la informalidad (RISE)

El Régimen Impositivo Simplificado (RISE), es un régimen de inscripción voluntaria, que reemplaza el pago del IVA y del Impuesto a la Renta a través de cuotas mensuales y tiene por objeto mejorar la cultura tributaria en el país. Además, sirve para legalizar una actividad económica de una forma más sencilla.

Por lo que el RISE es una de las mejores estrategias tomadas en el Ecuador para frenar la informalidad e incentivar a la formalidad.

Tabla 3
Total de empresas y su distribución

Estructura para Estratificación	Nro. Empresas	%
Total	846.265	100,00%
Plazas de empleo registrado	407.165	48,11%
RISE	329.941	38,99%
Ventas y plazas de empleo registrado actividades productivas LDLE	78.712	9,30%
Ventas	26.187	3,09%
Ventas y plazas de empleo registrado actividades (O,P,Q)	4.260	0,50%

Nota: esta tabla muestra el número de empresas y su estratificación en el Ecuador durante el 2020.

Fuente: Basado en Directorio de Empresas (DIEE, 2020).

En el Ecuador para el año 2020, existen 846.265 empresas que pagaron impuestos al SRI, por lo tanto están registradas y se encuentran en la economía y sector formal. Uno de los puntos más interesantes de examinar esta tabla y las tablas siguientes, es que la mayoría de las empresas se rigen bajo un RISE. Éste es un tipo de registro en el SRI que se inscribe de forma voluntaria, donde se paga el IVA y el Impuesto a la Renta en cuotas mensuales, mucho más bajo que un RUC. El objetivo de que exista el RISE es mejorar la recaudación y la cultura tributaria en el país. Hay que tomar en cuenta que el 39% de las empresas del Ecuador tienen RISE.

Tabla 4*Número de empresas del 2012 al 2020*

Año	Nro. Empresas
2012	790.409
2013	875.920
2014	899.363
2015	887.829
2016	873.243
2017	911.830
2018	914.227
2019	886.600
2020	846.265

Nota: esta tabla muestra el número de empresas en el Ecuador durante el periodo 2012-2020.

Fuente: Basado en Directorio de Empresas (DIEE, 2020).

En la tabla 4 se puede observar cómo han ido incrementando y reduciendo el número de empresas a lo largo de los últimos años. Del 2015 al 2016 hay una reducción en el número de empresas en el país, debido al terremoto sucedido en el año 2016; Algo similar sucede entre los años 2019 y 2020, pero esta vez debido a la pandemia, ya que por las medidas biosanitarias alrededor de 40 mil empresas tuvieron que cerrar.

Tabla 5*Número de empresas en el Ecuador distribuidas por su Forma Institucional*

Forma Institucional	Nro. Empresas	% Total
Total	846.265	100,00%
Régimen Simplificado RISE	362.531	42,84%
Persona Natural no obligada a llevar contabilidad	321.019	37,93%
Sociedad con fines de lucro	86.436	10,21%
Persona Natural obligada a llevar contabilidad	44.546	5,26%
Institución Pública	15.631	1,85%
Sociedad sin fines de lucro	9.713	1,15%
Economía Popular y Solidaria	6.063	0,72%
Empresa Pública	326	0,04%

Nota: esta tabla muestra el número de empresas en el Ecuador y su forma institucional en el 2020.

Fuente: Basado en Directorio de Empresas (DIEE, 2020).

De las 846.246 empresas existentes en el Ecuador, hay que destacar que la mayoría son de Régimen Simplificado RISE y personas naturales no obligadas a llevar contabilidad, siendo casi un 80% entre las dos, del total de las empresas en el país.

Tabla 6

Ventas totales de las empresas según su Forma Institucional

Forma Institucional	Ventas Totales	% Total
Total	\$ 145.669.265.369,00	100,00%
Sociedad con fines de lucro	\$ 111.867.532.469,00	76,80%
Persona Natural obligada a llevar contabilidad	\$ 15.723.472.532,00	10,79%
Empresa Pública	\$ 11.724.086.388,00	8,05%
Economía Popular y Solidaria	\$ 3.145.480.290,00	2,16%
Sociedad sin fines de lucro	\$ 3.077.241.613,00	2,11%
Persona Natural no obligada a llevar contabilidad	\$ 127.986.304,00	0,09%
Institución Pública	\$ 2.882.499,00	0,00%
Régimen Simplificado RISE	\$ 583.274,00	0,00%

Nota: esta tabla muestra las ventas de las empresas en el Ecuador según su forma institucional en el 2020.

Fuente: Basado en Directorio de Empresas (DIEE, 2020).

Como se muestra en la tabla 5, las sociedades con fines de lucro corresponden al 10% de las empresas del Ecuador, pero son las que más venden en porcentaje del total de ventas anuales para el año 2020, con un 76,8% del total (tabla 6). Otro dato sumamente interesante es que el 42% de las empresas en el Ecuador tienen RISE (tabla 5) y aportan con menos del 1% en las ventas totales del país (tabla 6); estos datos podrían poner en duda pertinencia de este régimen, para la recaudación tributaria.

2.3 Sectores Financieros del Ecuador

2.3.1 Sector Público

La Constitución de la República del Ecuador (2008) establece en el artículo 310 que,

“El sector financiero público tendrá como finalidad la prestación sustentable, eficiente, accesible y equitativa de servicios financieros. El crédito que otorgue se orientará de manera preferente a incrementar la productividad y competitividad de los sectores productivos que permitan alcanzar los objetivos del Plan de Desarrollo y de los grupos menos favorecidos, a fin de impulsar su inclusión activa en la economía”.

En el sector público se encuentra el Banco de Desarrollo del Ecuador B.P., Ban Ecuador, Corporación Financiera Nacional, Banco del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (BIESS) y el Banco Central del Ecuador.

2.3.2 Sector Privado

El sector privado realiza actividades financieras, preservando los depósitos y atendiendo las demandas de las personas. Las entidades financieras de este sector no pertenecen al Estado, son privadas o propiedad de accionistas, a pesar de esto el Gobierno debe aprobarlas para su funcionamiento. Los bancos privados, casas de cambio, empresas de cobranzas, entre otras, forman parte de este sector.

2.3.3 Economía Popular y Solidaria

La economía popular y solidaria se refiere a organizaciones socioeconómicas que nacen desde las bases de la sociedad, de la misma gente. Son las personas quienes se organizan y dan soluciones a sus necesidades, sean estas financieras o no. No siempre las personas están pensando en ganancias económicas o el rédito que pueden obtener, o incluso en el poder; piensan en la satisfacción de las necesidades de las mismas personas y los grupos, por eso se convierten en un referente de desarrollo local, en modelos alternativos de desarrollo. Hay que establecer tejidos productivos y financieros entre las diversas organizaciones de economía popular y solidaria, en perspectiva de construir un sistema que tenga al ser humano como centro del desarrollo económico y social.

2.3.3.1 Historia

Nace desde el 2008 en la Constitución de la República del Ecuador, con la intención de darle un sentido al ser humano como sujeto y fin, de manera que se establecía una armonía entre sociedad, estado y mercado; esto debido a que las personas son las encargadas de realizar los procesos productivos y cuidar el medioambiente. Cabe recalcar que en el Ecuador se dice que la economía popular y solidaria ya existía desde mucho antes, solo que no se le había tomado en cuenta como se merecía.

2.3.1.2 ¿Qué es la economía popular y solidaria?

La economía popular y solidaria nace para apoyar e incentivar a los pequeños productores a crecer a través de la ayuda mutua, para satisfacer las necesidades de grupos más que de individuos, de manera que se convierte en el tercer sector financiero del país, junto con el sector privado y el público. Que además de facilitar un acceso a financiamientos a estos pequeños productores, lo que hace es ayudarlos de forma que satisfagan sus necesidades.



Primero que nada hay que diferenciar que las organizaciones de la economía popular y solidaria se les considera como un tercer sector financiero en el Ecuador, por lo que tiene sus grandes diferencias con las sociedades de capital. Las diferencias son muy notorias, de forma que para las EPS los excedentes son ahorros y para las sociedades de capital, los excedentes son utilidad y se puede tanto repartir como retener; las personas pueden entrar de manera muy fácil en las EPS, lo que no sucede en las sociedades, porque se tiene un directorio cerrado; en las EPS cada socio tiene la posibilidad de su participación, en cambio, las sociedades tienen un directorio donde se puede votar dependiendo del capital invertido, o sea dependiendo del porcentaje que tenga el socio vota con mayor o menor peso; los beneficios en las EPS se dan en forma de beneficios para cumplir con el balance social y en las sociedades se reparte de acuerdo al capital invertido; el trabajo está por encima del capital en las EPS, mientras que en las sociedades el capital está encima del trabajo; en las EPS se tiene la propiedad colectiva de los factores

productivos y en las sociedades es en base al porcentaje del capital aportado; en las EPS se tiene compromiso con la comunidad como principios, mientras que en una sociedad de capital se hace como una estrategia organizacional; existe una interoperación e intracooperación en las EPS y en una sociedad prima la competencia de libre mercado; y por último, la información de las organizaciones de EPS es transparente, mientras que las empresas de capital esconden su información para algunos miembros. Las diferencias son claras y precisas, ahí uno se da cuenta que las empresas buscan su máximo beneficio con los menores costos, pero un escenario de organizaciones de EPS y SFPS lo que se busca es una cooperación entre todos e ir creciendo juntos.

Según la Constitución (2008), la ley de economía popular y solidaria tiene como objetivo cumplir con lo siguiente:

- El desarrollo del Ecuador venga promovido por las organizaciones presentes en la economía popular y solidaria.
- Las organizaciones de la economía popular y solidaria trabajen en conjunto siendo cooperativas, democráticas, recíprocas y solidarias en sus procesos económicos.
- Buscar la estabilidad, solidez y un funcionamiento correcto de las organizaciones de la Economía Popular y Solidaria; desde los directivos, socios y miembros de las organizaciones, se debe establecer mecanismos de rendición de cuentas.
- Dentro de las entidades, se debe buscar la participación activa de los socios y miembros al momento de controlar y tomar decisiones, al contrario de las actividades económicas privadas.
- En el sector económico popular y solidario, buscar nuevos retos para diseñar políticas públicas brinden beneficios, fortalezas y consolidación.
- Gestionar a las organizaciones para que beneficien sus integrantes y a los de la comunidad.

CAPÍTULO 3

3. DETERMINANTES DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN EL ECUADOR

Introducción:

En el presente capítulo se abordan las 7 causas o determinantes de la economía informal en el Ecuador: área de residencia, edad, nivel de instrucción, ingreso laboral, afiliación al seguro social, empresa sin RUC y sexo. Para cada determinante, se elaboraron gráficos descriptivos relacionados con la informalidad para los años 2007 y 2020, con datos obtenidos de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo, acompañados de sus respectivos análisis y cruce de variables. Por último, se demuestra empíricamente, mediante un modelo logístico Logit, el grado de la influencia de cada una de las causas de la economía informal para los dos años mencionados.

3.1 Análisis de las Variables

Se presenta la relación de las variables independientes con la variable dependiente en figuras, para una mejor visualización de la situación informal del Ecuador y sus determinantes.

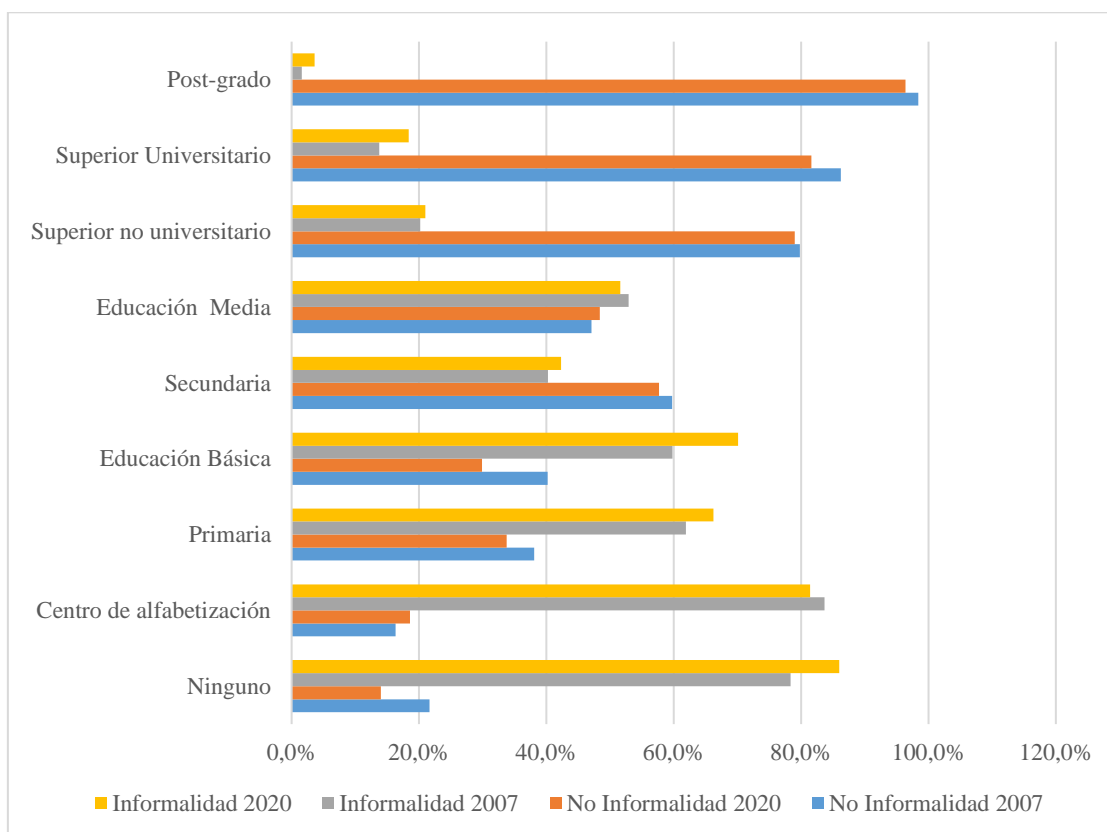
3.1.1 Años de escolaridad

Los años de escolaridad se presentan como los niveles de instrucción, siendo el máximo nivel de educación que ha tenido una persona mayor de 15 años que está presente en el mercado laboral ecuatoriano. Además para una mejor visualización de los gráficos se los maneja con las 9 caracterizaciones, pero para el modelo logístico Logit, se utiliza variables dicótomas, la primera es la Educación Básica y la segunda variable es Educación Media y Secundaria.

Mientras mayores son los años de escolaridad o mayor es el nivel de instrucción, la persona es menos propensa a encontrarse en el sector informal, como se muestra en las figuras 10 y 11 que presentan los datos de los años 2007 y 2020:

Figura 10

Sectores de la economía en relación a los niveles de instrucción 2007 y 2020

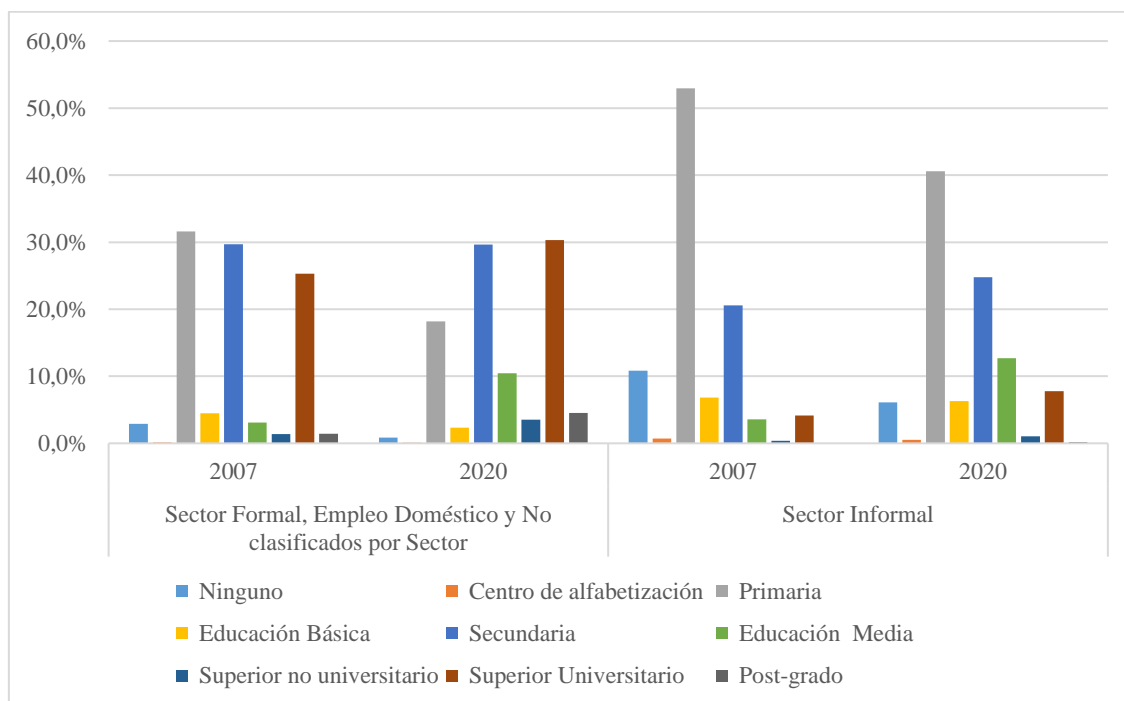


Nota: esta figura muestra el porcentaje de los sectores de la economía en cada nivel de instrucción en 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

En el año 2007, casi 84% de las personas con empleo que tuvieron un nivel de instrucción de un centro de alfabetización se encuentran en el sector informal. También, se puede observar que el 86% de las personas empleadas en el año 2020 que no tuvieron ningún tipo de instrucción, se encuentran en la informalidad, además, los que aprobaron un centro de alfabetización son 81% informales. Como se muestra en la figura 10, tanto para el año 2007 como para el 2020, se encuentran similitudes en la tendencia de menor porcentaje de informalidad, cuando aumenta el nivel de instrucción.

Figura 11
Informalidad por cada nivel de instrucción 2007 y 2020



Nota: esta figura muestra el porcentaje de cada nivel de instrucción en la Economía Informal para los años 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

En la figura 11, se puede evidenciar que más del 50% de los presentes en la informalidad en el 2007 solo han cursado la primaria, seguido de casi 21% de las personas con empleo que han aprobado la secundaria. Por lo que, mientras mayor es el nivel de instrucción, la persona se encuentra menos en la informalidad.

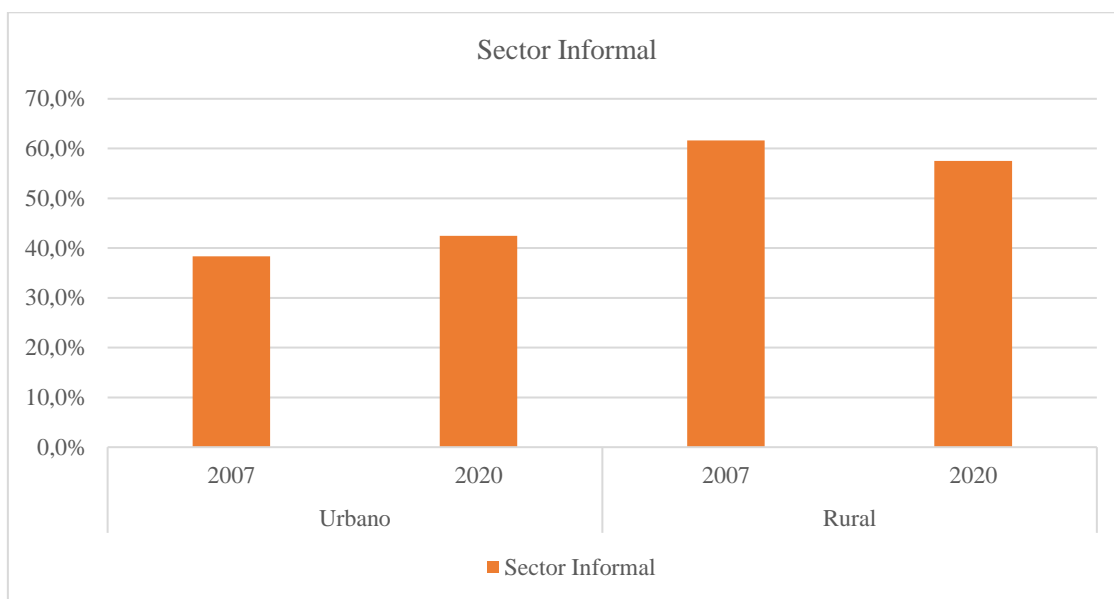
Para el año 2020, se evidencia que el 40,6% de las personas presentes en la informalidad únicamente han aprobado la primaria, seguidas de casi 25% que han cursado hasta la secundaria. Mientras mayor es el nivel de instrucción menor es el acceso al el sector informal, al igual que el 2007. Por lo tanto, a simple vista, el nivel de instrucción tiene una relación inversamente proporcional a la economía informal.

3.1.2 Área de residencia

El Área de residencia en el Ecuador tiene relación con la informalidad, como se demuestra en las figuras 12 y 13 para los años 2007 y 2020 a continuación:

Figura 12

Área de Residencia de la Economía Informal 2007 y 2020



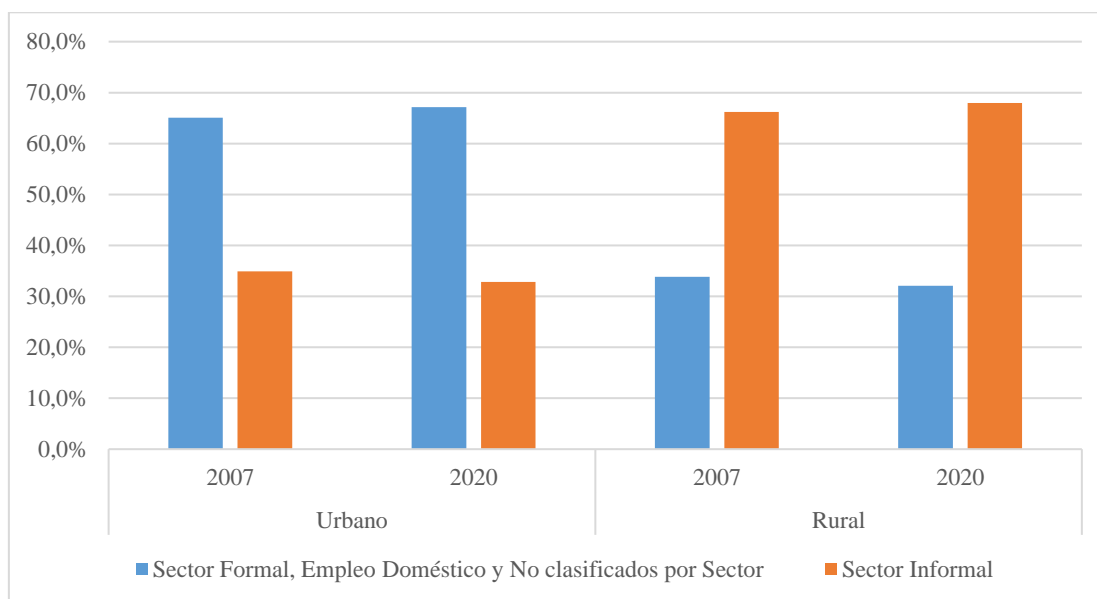
Nota: esta figura muestra la zona de residencia de los trabajadores presentes en la economía informal para los años 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

Lo primero que se puede evidenciar en la Figura 12, es que el 62% de los encuestados que residen en zona rural se encuentra en la economía informal. Adicionalmente, un 38% reside en la zona urbana. Para el año 2020, existe 57,5% de residentes rurales en el sector informal y 42,5% en la zona urbana, ya que, con el paso de los años la migración hacia la urbanidad se va incrementando año tras año (figura 5). La teoría se mantiene en la realidad socioeconómica del Ecuador, porque la mayoría de la economía informal sigue residiendo en la zona rural para el 2007 y el 2020.

Figura 13

Área de residencia con relación a los Sectores de la Economía 2007 y 2020



Nota: esta figura muestra el sector en el que se encuentran los trabajadores que residen en las zonas urbana y rural para los años 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

En la Figura 13, se puede evidenciar que para el 2007, el 65% de las personas que viven en una zona urbana se encuentran en la no informalidad, y por ende, 35% se encuentran en la informalidad. Esto muestra que se tiene una errónea idea de que existe relación entre el sector formal, empleo doméstico y los no clasificados con zonas de residencia urbanas. Para el año 2007, el 66% de los empleados encuestados que laboran en el sector informal, viven en la zona rural,

Los residentes de la zona urbana, para el año 2020, como se muestra en la figura 13, representan un 67% de empleados de la economía no informal, y un 33% de la economía informal. Esto sucede porque las personas que por lo general se encuentran en el sector formal, viven en zonas urbanas y tienen mayor poder adquisitivo que las que se encuentran en zonas rurales. Se puede observar que el 68% de los residentes de la zona rural se encuentran en la informalidad, y el 32% restante se encuentra tanto en la economía informal, empleo doméstico o no está clasificado por sector. Esto significa que la ruralidad, después de la migración hacia la urbanidad, ha incrementado la informalidad. También ha aumentado la informalidad por efecto de la pandemia de covid-19.

Por lo tanto, se confirma la teoría con la realidad ecuatoriana, donde la ruralidad viene de la mano con la informalidad. Mientras que, la no informalidad se presenta tan

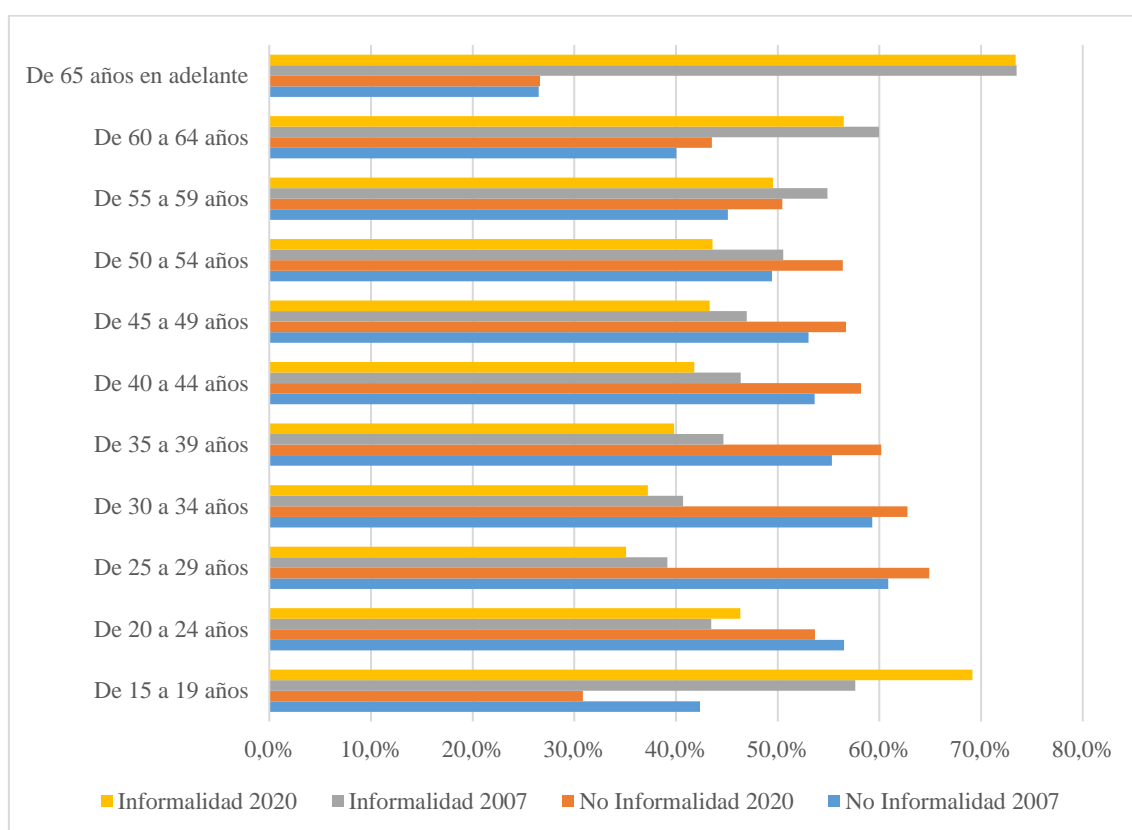
alta, ya que incluye tanto a trabajadores de la economía formal como empleados domésticos, que en teoría residen en la ruralidad. Además, en comparación con el año 2007, en el 2020 existe una disminución del 35% al 33% en los trabajadores presentes en el sector informal que viven en la zona urbana.

3.1.3 Edad y Sexo

Para los años 2007 y 2020, la edad y el sexo en el Ecuador tienen relación con la informalidad, como se presenta en las figuras 14, 15, 16 y 17 que se muestran a continuación:

Figura 14

Grupos de Edad con relación al Sector de la Economía 2007 y 2020



Nota: esta figura muestra el sector en el que se encuentran los trabajadores en los diferentes grupos de edad para los años 2007 y 2020.

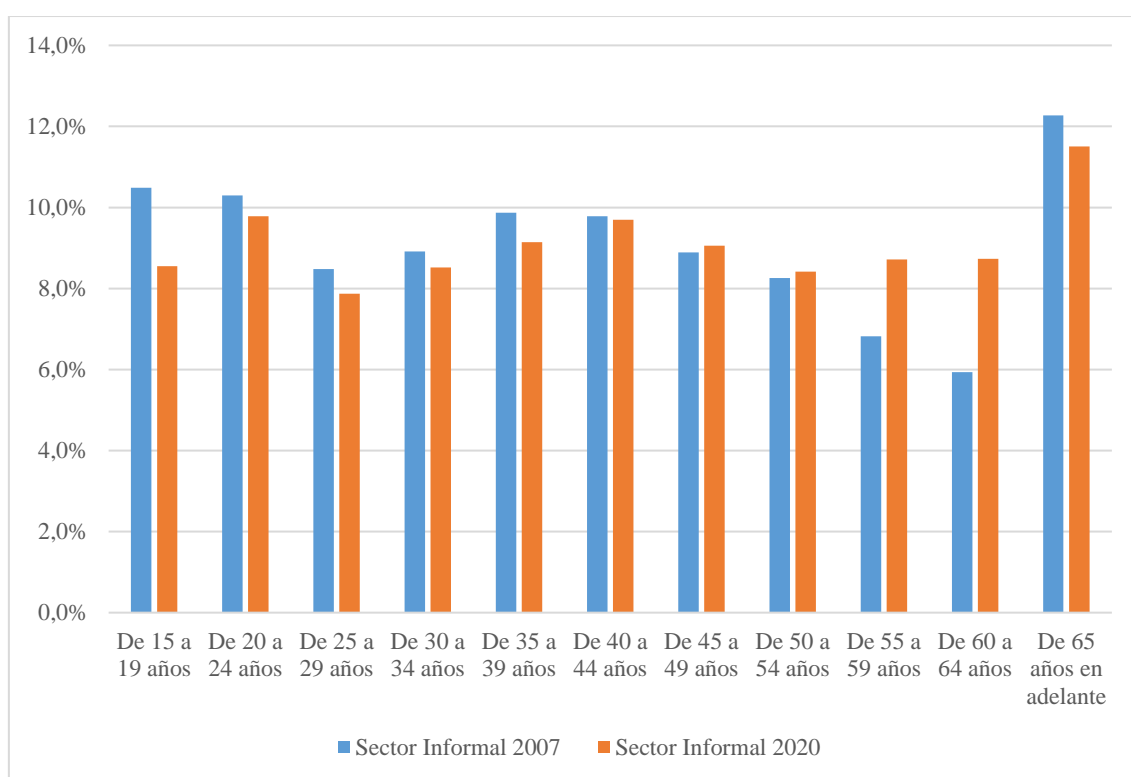
Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

En la figura 14, se puede evidenciar para el 2007, que el grupo de edad con mayor porcentaje de informalidad es el de 60 años en adelante, mientras que, el menor porcentaje en el sector informal está en edades entre los 25 y 29 años. Además, desde los 20 a los 49 años de edad se encuentra la informalidad en menos de 50%, mientras que desde los 50 años en adelante se vuelve mayor al 50% el sector informal. Para el 2020 el mayor

porcentaje de informalidad se encuentra en los mayores de 65 años, con más de 73%; seguido de la población de 15 a los 19 años, con más de 69% de informalidad. Por otro lado, de 25 a 39 años se encuentra la población laboral menos informal, con alrededor de 35%. Desde los 20 hasta los 59 años se tiene un porcentaje de informalidad menor al 50%, mientras que desde los 60 a los 64 es casi 57%.

A diferencia del 2007, se reduce mucho la informalidad desde 25 a 64 años, aumenta desde los 15 a los 19 y se reduce un poco desde los 65 en adelante. Por tanto, la edad no tiene mucha relación con la informalidad en el año 2020.

Figura 15
Grupos de edad en la Economía Informal en 2007 y 2020



Nota: esta figura muestra el sector en el que se encuentran los trabajadores en los diferentes grupos de edad para los años 2007 y 2020.

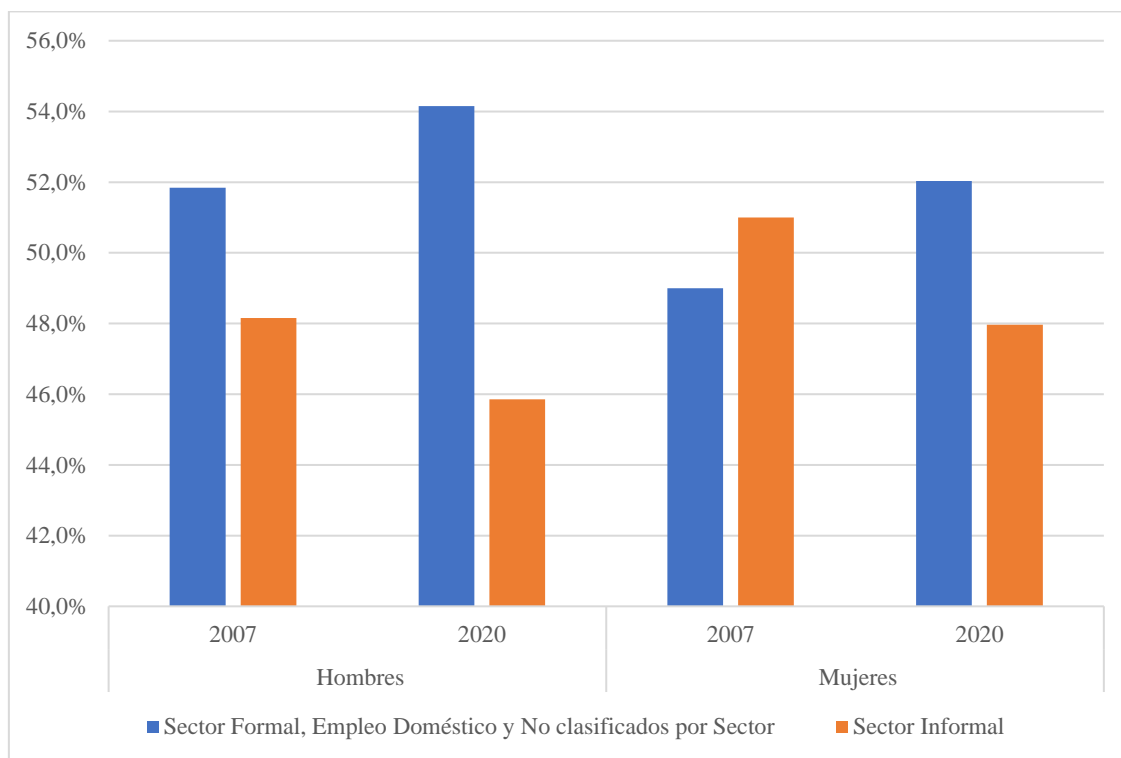
Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

En la figura 15, los porcentajes de edades en el año 2007, que mayoritariamente se encuentran en la informalidad, son los que están entre los 15 a 19 años y los que tienen de 65 años en adelante. Esto debido a lo complicado de conseguir un trabajo formal cuando una persona es menor de edad o al pasar los 65 años, edad en que normalmente no se les contrata, porque se considera que ya no rinden como los jóvenes, y porque en el Ecuador es la edad para poder jubilarse.

En la figura 22 se presenta la informalidad que existe en el Ecuador en el año 2020, donde el mayor porcentaje se encuentra desde los 65 años en adelante, siguiéndole de 20 a 24 años y de 40 a 44 años. Mientras que el resto de edades se encuentran en un porcentaje similar de proporción en la informalidad. Por lo que no parece existir una relación de mayor o menor edad con la economía informal.

Figura 16

Sectores de la economía donde se encuentran los Hombres y Mujeres en 2007 y 2020



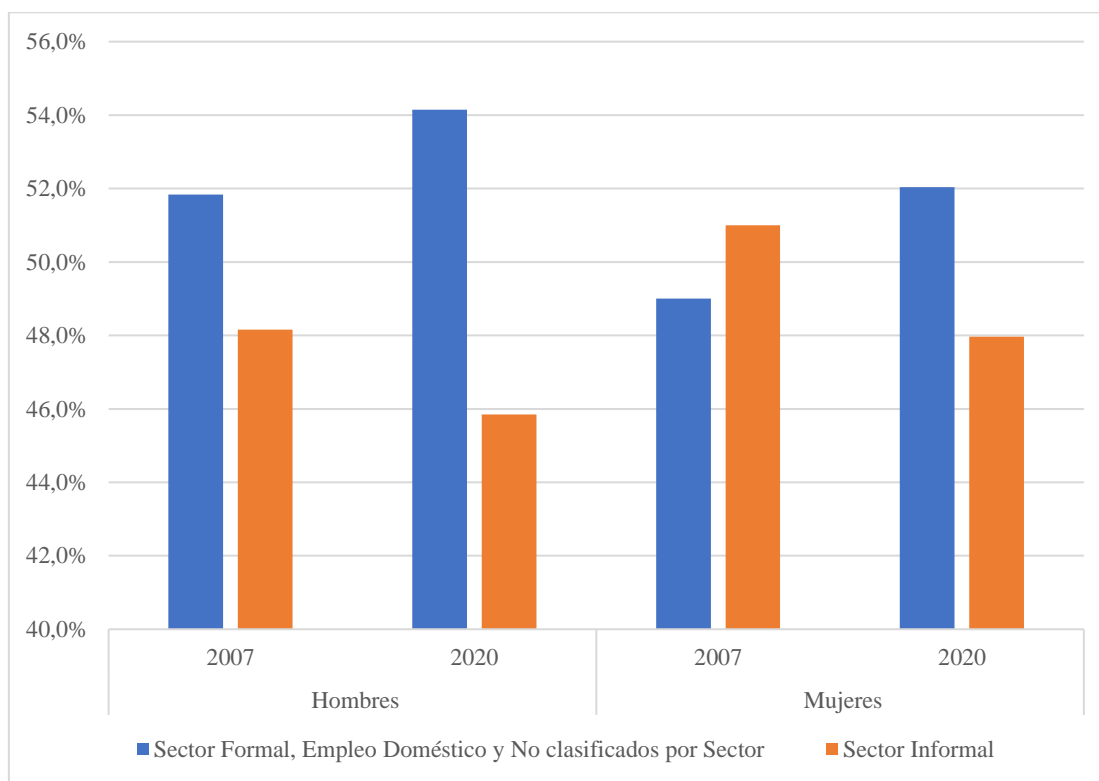
Nota: esta figura muestra el sector en el que se encuentran los trabajadores hombres y mujeres para los años 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

Para los hombres, la informalidad presentada en la figura 16 en el año 2007, era un 48%, dándose un decremento en la informalidad en estos 13 años a un 46%. Este puede ser un efecto de la implementación del RISE o por los beneficios del seguro social. Para el caso de las mujeres, en el 2007 la informalidad era de un 51%, valor que se ha reducido considerablemente a un 48%. Pero cabe recalcar que la no informalidad viene dada por la formalidad, empleo doméstico y los que no se clasifican.

Figura 17

La Economía Informal según el Sexo 2007 y 2020



Nota: esta figura muestra el porcentaje de cada sexo de los trabajadores presentes en la economía informal para los años 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

Al observar la figura 17, en el año 2007 se evidencia que un 59%, y para el 2020 un 57% de hombres pertenecen a la economía informal; como los hombres redujeron su porcentaje de informalidad, el porcentaje de mujeres aumentó de 41% en 2007 a 43% en el 2020. A pesar de que los hombres se encuentran menos en la informalidad (figura 17) y que las mujeres en su mayoría se encuentran en la informalidad (figura 17), la mayoría de personas presentes en este sector son hombres, ya que, en la población económicamente activa hay más hombres que mujeres. Por lo que se podría llegar a deducir una incidencia del sexo en la informalidad.

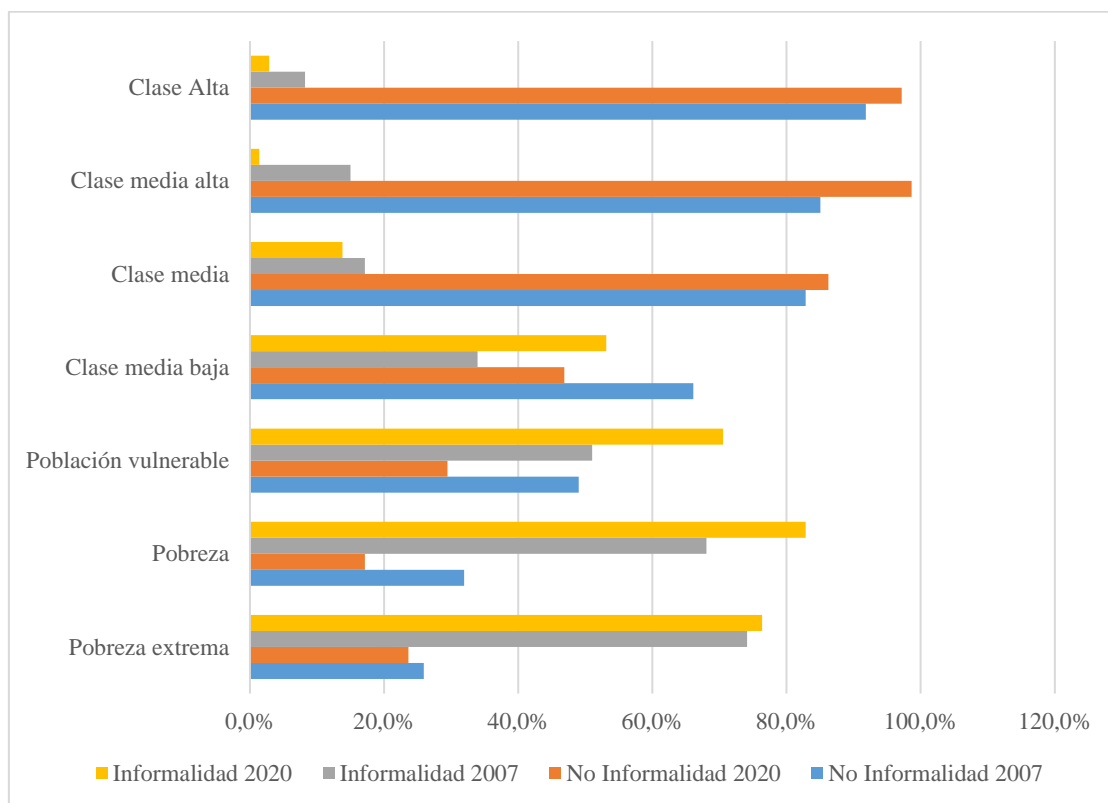
3.1.4 Ingreso laboral

Para el ingreso laboral se establecieron diferentes niveles de ingreso mensual, que son los siguientes: de \$0 a \$47,37 como pobreza extrema, de \$47,38 a \$84,71 como pobreza, de \$84,71 a \$164,99 como población vulnerable, de \$165 a \$390 clase media baja, de \$391 a \$2100 clase media, de \$2101 a \$4013 clase media alta y más de \$4013 (INEC, 2020).

La relación existente entre el nivel de ingresos y la informalidad se presenta a continuación para los años 2007 y 2020 con las figuras 26 y 27:

Figura 18

Sectores de la economía en relación a los niveles de ingreso 2007 y 2020

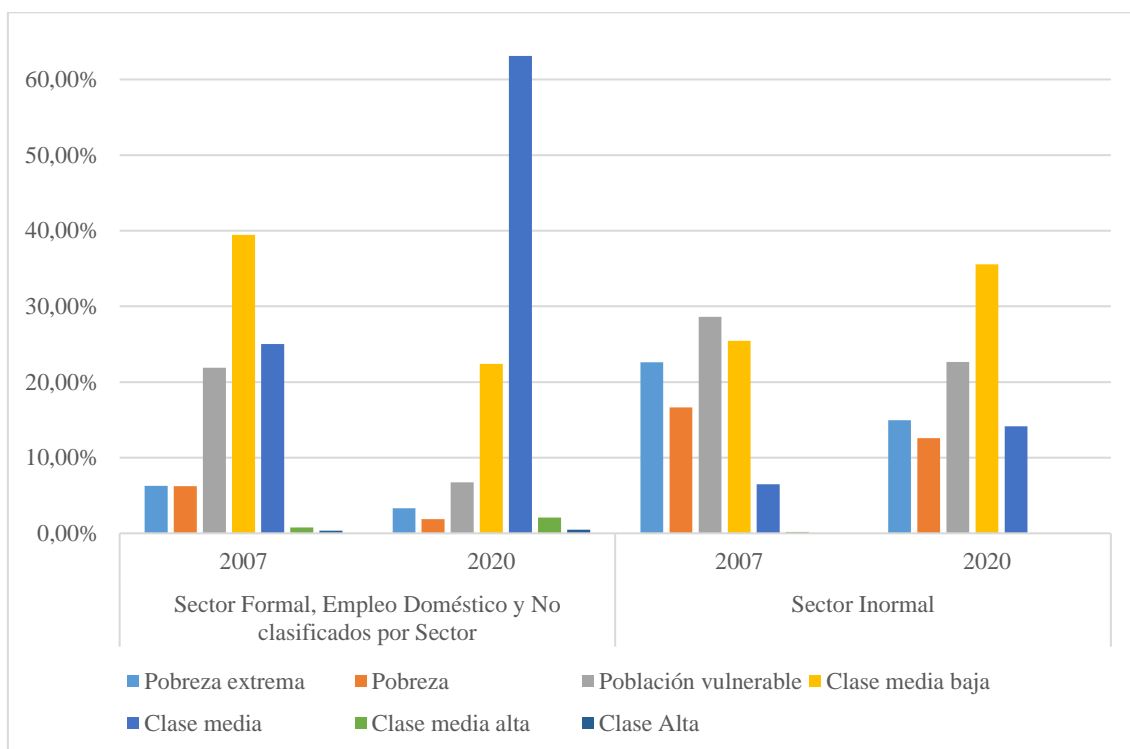


Nota: esta figura muestra el porcentaje del sector de la economía en el que se encuentran los niveles de ingresos para los años 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

Como se observa en la figura 18, el nivel de ingreso para el 2007, es inversamente proporcional al sector informal, ya que al aumentar el nivel de ingreso, va disminuyendo el porcentaje de la economía informal. Adicionalmente, en la pobreza extrema se tiene más de 74% de informalidad. Para la clase media, que es la mayoría de los encuestados, alrededor del 34% de empleados está presente en el sector informal. Para el año 2020 el nivel de ingreso tiene un poco de tendencia inversa al sector informal, ya que no se presentan los datos como en el año 2007. La pobreza tiene un mayor porcentaje de informalidad que la pobreza extrema; además, la clase alta tiene mayor porcentaje que la clase media alta. Pero sí se evidencia una tendencia de menor informalidad mientras se sube en los niveles de ingresos. Por lo que, a simple vista, el nivel de ingreso sí influye en la informalidad tanto en el 2007 como en el 2020.

Figura 19
Informalidad por cada nivel de ingresos 2007 y 2020



Nota: esta figura muestra el porcentaje de los niveles de ingresos en la economía informal para los años 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

En la economía informal, como muestra la figura 19, para el año 2007 se puede observar que los niveles de ingreso con mayores proporciones son: las personas que se encuentran en la población vulnerable con un 28,62%, la clase media baja con un 25,43%, y por último la pobreza extrema con 22,6%. La encuesta va de la mano con la teoría, ya que se afirma que mientras sean menores los niveles de ingreso, una persona es más propensa a estar en la economía informal. La clase alta tiene menos de un 0,1% de participación en la informalidad, seguido de la clase media alta con menos de 0,2%.

Para el año 2020, los niveles de ingreso que tienen un mayor porcentaje de presencia en la informalidad son: la clase media baja con 35,57%, la población vulnerable con 22,67% y la pobreza extrema con casi 15%. Aquí la realidad socioeconómica va de la mano con la teoría, ya que, mientras sean menores los niveles de ingreso, una persona es más propensa a estar en la economía informal. La clase alta tiene menos de un 0,02% de participación en la informalidad, seguida de la clase media alta con menos de 0,02%.

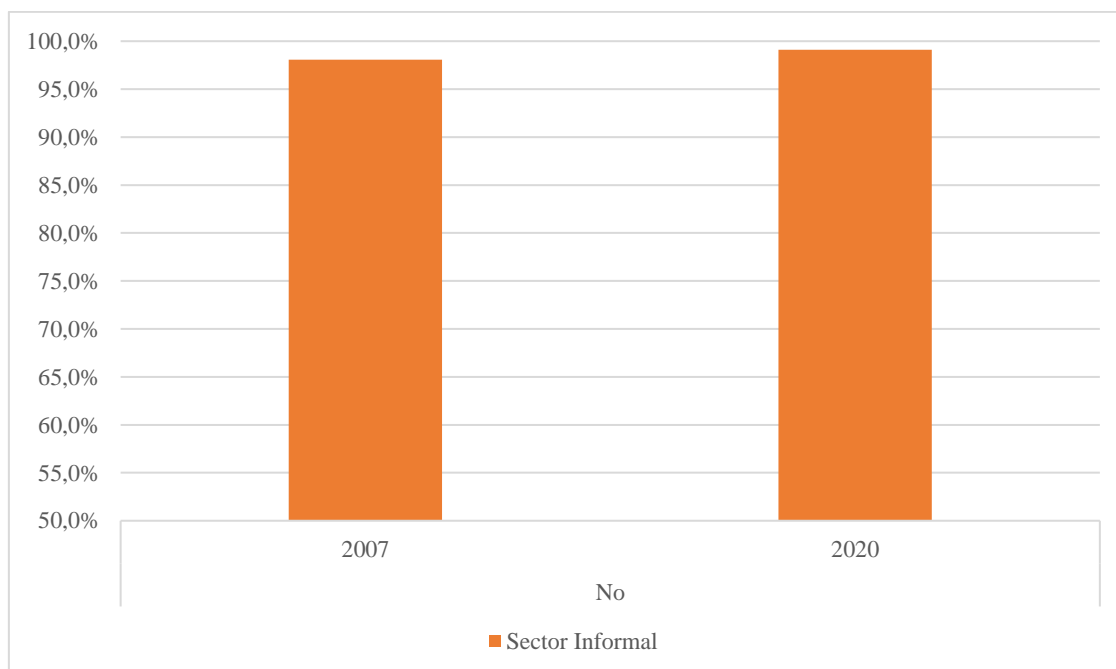
Por lo tanto, a simple vista el nivel de ingreso sí es un causante de la economía informal para los años 2007 y 2020, al tener una relación inversamente proporcional entre sí.

3.1.5 No afiliación al Seguro social

La seguridad social o, en el caso del Ecuador, estar asegurado al IESS, es muy importante para que una persona se encuentre en la economía informal, pero cabe recalcar que un empleado asegurado se puede encontrar en la informalidad, porque la empresa no está registrada, como se presenta a continuación en los siguientes gráficos 20 y 21, para los años 2007 y 2020:

Figura 20

La no afiliación al seguro social en la Economía Informal 2007 y 2020



Nota: esta figura muestra el porcentaje de los afiliados al seguro social en la economía informal para los años 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

En el año 2007, como se presenta en la figura 20, el 98% de los presentes en la informalidad no tienen un seguro social, y el 2% si lo tienen. En el año 2020 el 99% de los presentes en la informalidad no tienen un seguro social, y el 1% restante si lo tienen. Lo que demuestra la relación directa que existe entre la no afiliación al seguro social con la economía informal en los años 2007 y 2020. Además, en concordancia con lo dicho anteriormente, un empleado asegurado se puede encontrar en la informalidad, porque la empresa no está registrada.

3.2 Explicación de las bases de datos

El INEC realiza una encuesta llamada Encuesta Nacional Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU), que se encarga de recopilar información laboral de los ciudadanos ecuatorianos para identificar distintos fenómenos sociales, demográficos o económicos; además de mostrar cómo viven las personas su día a día en su hogar. La ENEMDU es el instrumento estadístico más importante para estudiar la situación del mercado laboral, el empleo, las fuentes de ingreso de los ecuatorianos y la actividad económica. Esta es una encuesta de aplicación continua, en donde se pueden encontrar las realidades sociodemográficas en el Ecuador dentro de los hogares, tanto a nivel de hombres como de mujeres.

Después de haber depurado los datos en el software SPSS, con base en la teoría, se concluye que las variables tomadas en cuenta para el modelo Logit en EViews son: años de escolaridad, área de residencia, ingreso laboral, etnia, afiliación al seguro social, sexo, tamaño y si tiene RUC la empresa en la que trabaja.

Tabla 7

Sector de los empleados 2007 y 2020

	2007	2020
Total	14408	100,00%
Sector Formal	36,17%	45,70%
Sector Informal	49,28%	46,70%
Empleo Doméstico	2,69%	2,20%
No Clasificados por Sector	11,86%	5,40%

Nota: esta tabla muestra los sectores de la PEA en el Ecuador 2007 y 2020.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

El sector informal, calculado por la ENEMDU, toma los siguientes parámetros: empresas de cuenta propia informales, empresas de empleadores informales, empresas sin RUC y empleados no registrados (INEC, 2015).

Se toman los años del 2007 y 2020 para un análisis más profundo de lo que ha sucedido en estos últimos años. El 2007 se toma ya que cambió la forma de cálculo del empleo en el Ecuador; y el año 2020 por ser el más actual, desde el momento que se empezó esta investigación.

Además, no se incluye la variable Empresas con o sin RUC, ya que, según la ENEMDU es la determinante directa de la informalidad, y por ende, tendría una correlación perfecta con el modelo.

3.3 Especificación del modelo econométrico

El modelo Logit es un modelo logístico no lineal, con respuesta o variable dependiente binaria o dummy, que puede tomar solo dos respuestas, una de éxito y otra de fracaso.

Modelo Logit (Gujarati, 2009, p.553-556):

$$\ln \left(\frac{p}{1-p} \right) = u = c + \beta_1 X_1 + \beta_2 X_2 + \beta_3 X_3 + \beta_4 X_4 + \dots + \beta_n X_n$$

Donde u,

$$u = c + \beta_1 X_1 + \beta_2 X_2 + \beta_3 X_3 + \beta_4 X_4 + \dots + \beta_n X_n$$

Se aplica el antilogaritmo en los dos lados de la ecuación # y se llega a establecer los odds ratio de cada variable.

$$e^{\ln(\frac{p}{1-p})} = e^u$$

Se eliminan la e con el Ln y queda la razón de probabilidad o los odds ratio:

$$\left(\frac{p}{1-p} \right) = e^u$$

Así se puede sacar el odd ratio de cada variable.

Además el método de estimación por máxima verosimilitud es:

$$P = \frac{1}{(1 + e^{-u})}$$

Se realizó un modelo logístico de probabilidad, porque lo que se busca es la probabilidad de que una persona encuestada por la INEC en la ENEMDU se encuentre presente en el sector informal. El modelo Logit toma a 0 como el Sector Formal, Empleo Doméstico y No clasificados por sector, mientras el 1 son las personas que se encuentran en el Sector Informal, de forma que las variables que vuelvan significativo al modelo y sean significativas individualmente, se las tomaría como determinantes de la Economía Informal.

Se dividen las variables de la siguiente manera:

- Variable Dependiente:
 - Sector Informal.
- Variables Independientes:
 - Años de escolaridad.
 - Área de residencia.
 - Edad.
 - Empresa sin RUC.
 - Ingreso laboral.
 - No afiliación al seguro social.
 - Sexo.

La variable años de escolaridad se la toma como nivel de instrucción, donde se transforma en dos variables dicótomas: Educación Básica o menor; y, Educación media y secundaria. Se realiza esto para un análisis más profundo y saber con mayor exactitud qué nivel de instrucción influye más en la informalidad.

3.4 Evaluación e interpretación de los resultados

Modelo	Año	LR stadistics	Prob (LR stadistics)	R2 McFadden	% Estimación Correcta
Logit	2007	4040,421	0	0,212251	76,96%
Logit	2020	2332,617	0	0,389546	85,18%

Para el año 2007 se realiza:

Dependent Variable: SECTOR					Expectation-Prediction Evaluation for Binary Specification						
Method: ML - Binary Logit (Newton-Raphson / Marquardt steps)					Equation: UNTITLED						
Date: 01/07/22 Time: 10:38					Date: 01/07/22 Time: 10:47						
Sample (adjusted): 8 33976					Success cutoff: C = 0.5						
Included observations: 17453 after adjustments											
Convergence achieved after 7 iterations											
Coefficient covariance computed using observed Hessian											
Variable	Coefficient	Std. Error	z-Statistic	Prob.	Estimated Equation			Constant Probability			
					Dep=0	Dep=1	Total	Dep=0	Dep=1	Total	
C	-3.998031	0.168616	-23.71085	0.0000	P(Dep=1)<=C	12659	3330	15989	13350	4103	17453
AREA	0.353501	0.042665	8.285537	0.0000	P(Dep=1)>C	691	773	1464	0	0	0
EDAD	0.006387	0.001416	4.511266	0.0000	Total	13350	4103	17453	13350	4103	17453
EDUBASICA	1.219907	0.101178	12.05701	0.0000	Correct	12659	773	13432	13350	0	13350
EDUMEDIAYSECU	0.928757	0.102187	9.088804	0.0000	% Correct	94.82	18.84	76.96	100.00	0.00	76.49
INGRSO	-0.002714	0.000208	-13.06204	0.0000	% Incorrect	5.18	81.16	23.04	0.00	100.00	23.51
SEGSOC	2.509991	0.120851	20.76922	0.0000	Total Gain*	-5.18	18.84	0.47			
SEXO	-0.917262	0.050592	-18.13073	0.0000	Percent Gain**	NA	18.84	2.00			
					Estimated Equation			Constant Probability			
					Dep=0	Dep=1	Total	Dep=0	Dep=1	Total	
McFadden R-squared	0.212251	Mean dependent var	0.235089		E(# of Dep=0)	10819.37	2530.63	13350.00	10211.57	3138.43	13350.00
S.D. dependent var	0.424066	S.E. of regression	0.381007		E(# of Dep=1)	2530.63	1572.37	4103.00	3138.43	964.57	4103.00
Akaike info criterion	0.860118	Sum squared resid	2532.422		Total	13350.00	4103.00	17453.00	13350.00	4103.00	17453.00
Schwarz criterion	0.863678	Log likelihood	-7497.820		Correct	10819.37	1572.37	12391.73	10211.57	964.57	11176.14
Hannan-Quinn criter.	0.861291	Deviance	14995.64		% Correct	81.04	38.32	71.00	76.49	23.51	64.04
Restr. deviance	19036.06	Restr. log likelihood	-9518.031		% Incorrect	18.96	61.68	29.00	23.51	76.49	35.96
LR statistic	4040.421	Avg. log likelihood	-0.429601		Total Gain*	4.55	14.81	6.96			
Prob(LR statistic)	0.000000				Percent Gain**	19.37	19.37	19.37			
Obs with Dep=0	13350	Total obs	17453		*Change in "% Correct" from default (constant probability) specification						
Obs with Dep=1	4103				**Percent of incorrect (default) prediction corrected by equation						

- Prueba Global:
 - H_0 : Todas las variables son iguales a cero.
 - H_1 : Al menos una variable es diferente de cero.
- Prueba Individual:
 - Se hace para cada una de las variables.
 - $H_0: \beta = 0$
 - $H_1: \beta \neq 0$

El modelo logístico Logit es significativo, ya que, tiene un LR Statistic de 4021,53, dado un valor de $p=0$, rechazando la hipótesis nula. Lo que significa que, todas las variables son diferentes de cero.

La R^2 de McFadden al ser 0,212251 entra en el rango de una buena predicción, ya que se encuentra en el límite entre 0,20 y 0,40 para modelos logísticos Logit significativos.

El modelo para el año 2007 muestra 76,96% de acierto en las estimaciones totales de la Economía Informal, con respecto a las variables independientes, comportándose como causantes o determinantes de la economía informal. Por lo que, al tener un porcentaje correcto de estimación, se puede decir que el modelo es significativo.

El modelo de la Economía Informal en el Ecuador para el año 2007 quedaría así:

$$\ln \left(\frac{p}{1-p} \right) = u = -3,998031 + 0,353501AREA + 0,006387EDAD + 1,2119907EDBASICA + 0,9228757EDMEDYSEC - 0,002714INGR + 2,509991SEGSOC - 0,17262SEXO + C$$

Para el año 2020 se realiza:

Dependent Variable: SECTOR
 Method: ML - Binary Logit (Newton-Raphson / Marquardt steps)
 Date: 01/29/22 Time: 17:37
 Sample (adjusted): 1 14398
 Included observations: 6392 after adjustments
 Convergence achieved after 8 iterations
 Coefficient covariance computed using observed Hessian

Variable	Coefficient	Std. Error	z-Statistic	Prob.
C	-5.074194	0.389239	-13.03620	0.0000
AREA	0.707938	0.083965	8.431340	0.0000
EDAD	0.005038	0.003093	1.628775	0.1034
EDUBASICA	1.022594	0.179112	5.709253	0.0000
EDUMEDIAYSECU	0.631851	0.173883	3.633769	0.0003
INGRSO	-0.002266	0.000275	-8.232145	0.0000
SEGSOC	4.153218	0.326558	12.71815	0.0000
SEXO	-1.299114	0.106643	-12.18195	0.0000

McFadden R-squared	0.389546	Mean dependent var	0.178035
S.D. dependent var	0.382572	S.E. of regression	0.310508
Akaike info criterion	0.574377	Sum squared resid	615.5145
Schwarz criterion	0.582841	Log likelihood	-1827.710
Hannan-Quinn criter.	0.577307	Deviance	3655.419
Restr. deviance	5988.036	Restr. log likelihood	-2994.018
LR statistic	2332.617	Avg. log likelihood	-0.285937
Prob(LR statistic)	0.000000		

Obs with Dep=0	5254	Total obs	6392
Obs with Dep=1	1138		

Expectation-Prediction Evaluation for Binary Specification
 Equation: UNTITLED
 Date: 01/29/22 Time: 10:11
 Success cutoff: C = 0.5

	Estimated Equation			Constant Probability		
	Dep=0	Dep=1	Total	Dep=0	Dep=1	Total
P(Dep=1)<=C	4900	593	5493	5254	1138	6392
P(Dep=1)>C	354	545	899	0	0	0
Total	5254	1138	6392	5254	1138	6392
Correct	4900	545	5445	5254	0	5254
% Correct	93.26	47.89	85.18	100.00	0.00	82.20
% Incorrect	6.74	52.11	14.82	0.00	100.00	17.80
Total Gain*	-6.74	47.89	2.99			
Percent Gain**	NA	47.89	16.78			

	Estimated Equation			Constant Probability		
	Dep=0	Dep=1	Total	Dep=0	Dep=1	Total
E(# of Dep=0)	4639.26	614.74	5254.00	4318.60	935.40	5254.00
E(# of Dep=1)	614.74	523.26	1138.00	935.40	202.60	1138.00
Total	5254.00	1138.00	6392.00	5254.00	1138.00	6392.00
Correct	4639.26	523.26	5162.53	4318.60	202.60	4521.21
% Correct	88.30	45.98	80.77	82.20	17.80	70.73
% Incorrect	11.70	54.02	19.23	17.80	82.20	29.27
Total Gain*	6.10	28.18	10.03			
Percent Gain**	34.28	34.28	34.28			

*Change in "% Correct" from default (constant probability) specification
 **Percent of incorrect (default) prediction corrected by equation

- Prueba Global:
 - H_0 : Todas las variables son iguales a cero.
 - H_1 : Al menos una variable es diferente de cero.
- Prueba Individual:
 - Se hace para cada una de las variables.
 - $H_0: \beta = 0$
 - $H_1: \beta \neq 0$

El modelo logístico Logit es significativo, ya que tiene un LR Statistic de 2332,617, dado un valor de $p=0$, rechazando la hipótesis nula. Lo que significa que, el modelo en su conjunto si es significativo.

La R^2 de McFadden al ser 0,389546 entra en el rango de una buena predicción, ya que se encuentra en el límite entre 0,20 y 0,40 para modelos logísticos Logit significativos.

El modelo para el año 2007 muestra 85,18% de acierto en las estimaciones totales de la Economía Informal, con respecto a las variables independientes, comportándose como causantes o determinantes de la economía informal. Por lo que, al tener un porcentaje correcto muy elevado en la estimación, se puede decir que el modelo es significativo.

El modelo de la Economía Informal en el Ecuador para el año 2007 quedaría así:

$$\ln \left(\frac{p}{1-p} \right) = u = -5,074194 + 0,707938AREA + 1,022594EDBASICA + 0,631851EDMEDYSEC - 0,002266INGR + 4,153218SEGSOC - 1,299114SEXO + C$$

A continuación se presenta la tabla 8, donde se encuentran las diferentes variables del modelo Logit para los años 2007 y 2020:

Tabla 8
Determinantes de la Economía Informal 2007 y 2020

Variable	Año	Tipo	z-Statistics	Prob.	Signo	Coefficiente	Odd Ratio	Significado
C	2007	Intercepto	-23,71	0,000	Negativo	-3,998031	0,0184	Tiene 0,00184 veces menor probabilidad de encontrarse en la informalidad.
	2020	Intercepto	-13,04	0,000	Negativo	-5,074194	0,0063	Tiene 0,0063 veces menos probabilidad de encontrarse en la informalidad.
Área de Residencia	2007	Dummy: 0 = Urbano 1 = Rural	8,29	0,000	Positivo	0,353501	0,7022	Vivir en la zona rural hace 0,7022 veces más propensa a una persona a trabajar en la economía informal.
	2020	Dummy: 0 = Urbano 1 = Rural	8,43	0,000	Positivo	0,005083	1,0051	Vivir en la zona rural hace 1,0051 veces más propensa a una persona a trabajar en la informalidad.
Edad	2007	Cuantitativa	4,51	0,000	Positivo	0,006387	1,3989	Mientras se tiene más años de edad es 1,3989 veces más propenso a encontrarse en la economía informal.
	2020	Cuantitativa	1,63	0,103	-	-	-	No es una variable significativa.
Educación Básica	2007	Dummy: 0 = Más que Educación Básica 1 = Educación Básica o menos	12,06	0,000	Positivo	1,2199	3,3869	Al tener como máximo nivel de instrucción la Educación Básica se tiene 3,3869 veces mayor posibilidad de encontrarse en la informalidad.

	2020	Dummy: 0 = Más que Educación Básica 1 = Educación Básica o menos	5,71	0,000	Positivo	1,022594	2,7804	Al tener como máximo nivel de instrucción la Educación Básica se tiene 2,7804 veces mayor posibilidad de encontrarse en la economía informal.
Educación Media y Secundaria	2007	Dummy: 0 = Otro nivel de instrucción o ninguno 1 = Nivel de instrucción de educación media o secundaria	9,09	0,000	Positivo	0,928757	2,5314	Al tener como máximo nivel de instrucción la educación media o secundaria se tiene 2,5314 veces mayor posibilidad de encontrarse en la economía informal.
	2020	Dummy: 0 = Otro nivel de instrucción o ninguno 1 = Nivel de instrucción de educación media o secundaria	3,63	0,000	Positivo	0,631851	1,881	Al tener como máximo nivel de instrucción la educación media o secundaria se tiene 1,8811 veces mayor posibilidad de encontrarse en la informalidad.
Ingreso	2007	Cuantitativa	-13,06	0,000	Negativo	-0,0025	0,9973	Mientras mayor sea el nivel de ingreso tiene 0,9973 veces mayor probabilidad de no encontrarse en la economía informal.
	2020	Cuantitativa	-8,232	0,000	Negativo	-0,002266	0,9977	Mientras mayor sea el nivel de ingreso tiene 0,9977 veces mayor probabilidad de no encontrarse en la informalidad.
Seguro Social	2007	Dummy:	20,77	0,000	Positivo	2,509991	12,3048	Al no estar asegurado un empleado tiene 12,3048 veces mayor

		0 = Si es afiliado al Seguro Social 1 = No es afiliado al Seguro Social					probabilidad de encontrarse en la economía informal.	
	2020	Dummy: 0 = Si es afiliado al Seguro Social 1 = No es afiliado al Seguro Social	12,72	0,000	Positivo	4,153218	63,6384	Al no estar asegurado un empleado tiene 63,6384 veces mayor probabilidad de encontrarse en la informalidad.
Sexo	2007	Dummy: 0 = Hombre 1 = Mujer	-18,13	0,000	Negativo	-0,972323	0,8415	Al ser mujer se tiene 0,841 veces mayor probabilidad de no encontrarse en la economía informal.
	2020	Dummy: 0 = Hombre 1 = Mujer	-12,8	0,000	Negativo	-1,299114	0,2728	Al ser mujer se tiene 0,2728 veces mayor probabilidad de no encontrarse en la informalidad.

Nota: esta tabla muestra los determinantes de la Economía Informal en el Ecuador en los años 2007 y 2020, también presenta el tipo de la variable, el estadístico z, el p valor para ver si se rechaza o no la hipótesis nula ($H_0: \beta = 0$ y $H_1: \beta \neq 0$), donde al tener un p valor de 0 se rechaza la hipótesis nula, dándole significancia a las variables, además se muestra el coeficiente, el odd ratio y lo que significa el odd ratio.

Fuente: Basado en ENEMDU Dic-2007 Ecuador (INEC, 2008) y ENEMDU Dic-2020 Ecuador (INEC, 2021).

Las variables que determinan la economía informal en el Ecuador, tanto para el 2007 como para el 2020, son el área de residencia, el nivel de instrucción máximo como la educación básica, el nivel máximo de instrucción en educación media o secundaria, el ingreso laboral, la no afiliación al seguro social y el sexo; pero solo para el 2007 la edad si es un determinante de la economía informal.

Conclusiones y Recomendaciones

Conclusiones

Para concluir es importante recapitular lo que se ha presentado en este trabajo, el cual consta de tres capítulos, los cuales son: la teoría de la economía informal, la realidad socioeconómica en el Ecuador, y los determinantes de la informalidad en el país. Estos capítulos ayudan a responder la pregunta de investigación: ¿Cuáles fueron los determinantes de la Economía Informal en el Ecuador, durante el periodo 2007-2020? Los objetivos específicos que se plantearon al inicio de esta investigación fueron tres: analizar el significado teórico y los principales métodos empíricos del análisis de la Economía Informal en América Latina; examinar la Economía Informal en el Ecuador, en el periodo 2007- 2020; y explicar la relación entre las principales variables del sector informal y sus ingresos.

Se cumple el objetivo de analizar los significados teóricos y los principales métodos empíricos del análisis de la Economía Informal en América Latina, debido a que se enuncian los diferentes términos con respecto a la informalidad, destacando que la economía informal es la suma del sector y el empleo informal. Se indica también la historia del término “Economía Informal”, que se remonta en los años 70, época en la que se utilizó el término *sector informal* para describir actividades productivas no agrícolas muy pequeñas. Posteriormente, en el año 2008, se estableció el término “Economía Informal” para incluir al sector informal, el empleo informal y la producción de autoconsumo de los hogares. Se abordan las causas y consecuencias de la informalidad, siendo un factor importante para la economía de los países. Adicionalmente, se revisan los métodos empíricos para el análisis de la informalidad, tanto en Latino América como en Europa, que son: la encuesta, la regresión lineal, el análisis factorial y el modelo logístico Logit.

El segundo objetivo es examinar la Economía Informal en el Ecuador, en el periodo 2007-2020. Se analiza la realidad socioeconómica del país, con todas las variables demográficas, como el crecimiento de la población en una pirámide poblacional, o la ruralidad que disminuye año a año. También, se analiza la economía del Ecuador, donde se encuentra que el PIB y el PIB per cápita aumentan cada año, hasta encontrarse en precios constantes y en valores similares entre el 2007 y el 2020. El pleno empleo en comparación con el rendimiento del subempleo; el empleo informal, que en el país sobrepasa a la mitad de la población; el salario básico unificado, que ha variado a lo largo

de los años; y por último el RISE y su comportamiento en el 2020, ya que es una medida tomada por el gobierno para reducir la informalidad. Por último, los sectores financieros del país, con mayor énfasis en la economía popular y solidaria, siendo este el sector donde se financia mucha de la informalidad.

En el tercer y último objetivo, explicar la relación entre las principales variables del sector informal y sus ingresos, se muestra la relación que existe entre la informalidad y sus causantes teóricos, dando como resultado que cuando los años de escolaridad o el nivel de instrucción y el nivel de ingreso aumentan, disminuye la informalidad. Con respecto al área de residencia, se encuentra una relación entre las personas que viven en la ruralidad y la economía informal, además, la edad no demuestra relación existente. Que una empresa no tenga RUC es una variable que usa la INEC para calcular el sector, también la no afiliación al Seguro Social y el sexo tienen mucha relación con la informalidad.

Por último, para responder el objetivo general: Identificar los principales determinantes del sector informal del Ecuador en el periodo 2007-2020, se pudo reconocer las principales determinantes de la informalidad en el capítulo 3, demostrando mediante un modelo logístico Logit que las causas principales de la economía informal son: los años de escolaridad o el nivel de instrucción, sobre todo la educación básica o menos, que fue más influyente que la educación media o secundaria, el área de residencia, que la empresa donde se labora no tenga RUC, el ingreso laboral, la no afiliación al seguro social y el sexo, tanto para el 2007 como para el 2020. Sin embargo la edad no es un determinante de la economía informal para el 2020, ya que en el modelo y en los gráficos no se pudo encontrar relación, pero no así para el 2007, año en el que sí es una variable significativa, según lo demuestra el modelo logístico Logit. Además, que el factor más influyente para la informalidad sea que la empresa no tenga RUC, seguido por la no afiliación al seguro social, demuestra que la teoría concuerda con la realidad de la informalidad en el Ecuador.

Referencias

- Adim, L. (2014). Economía informal y emersión inclusiva [Diapositiva de PowerPoint]. SlidePlayer. <https://slideplayer.es/slide/13758446/>
- Alava, A., y Valderrama, G. (2020). La Informalidad y su relación con la recaudación tributaria. Estudios en el contexto Ecuatoriano. *Revista Dissertare*, 5(2), 1-14. <https://revistas.uclave.org/index.php/dissertare/article/view/2793>
- Asamblea Nacional. (17 de abril de 2015). Ley orgánica para la justicia laboral y reconocimiento del trabajo en el hogar. Registro Oficial No 483. 118. Ecuador.
- Banco Central del Ecuador (BCE). (2021). *Producto Interno Bruto (PIB) Anual 2007-2020*. [Conjunto de datos]. PIB Anual y tasa de variación. <https://sintesis.bce.fin.ec/BOE/OpenDocument/2109181649/OpenDocument/opendoc/openDocument.faces?logonSuccessful=true&shareId=0>
- Berdiev, N., Pasquesi-Hill, C., y Saunoris, J. (2015). Exploring the dynamics of the shadow economy across US states. *Applied Economics*, 47(56), 6136-6147. <https://www.tandfonline.com/doi/abs/10.1080/00036846.2015.1064081>
- Carretero, J., Cueva, B., Vidal, A., Rigo, M., y Lobato J. (2016). Economía informal, un problema de salud laboral. *Archivos de Prevención de Riesgos Laborables*, 20(1), 30-32. <https://scielo.isciii.es/pdf/aprl/v20n1/1578-2549-aprl-20-01-30.pdf>
- Comisión Europea, Fondo Monetario Internacional, Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, Naciones Unidas, y Banco Mundial. (2008). Sistema de Cuentas Nacionales. 555-557.
- Constitución de la República del Ecuador. Art. 310. 20 octubre de 2008 (Ecuador).
- Coraggio, J., Pradilla, E., Ruiz, L. y Unda, M. (1995). Más allá de la informalidad (págs. 14-17). Quito Centro de Investigaciones.
- Delgado, F. (2022). Salario básico unificado en Ecuador desde el 2011. SMS Auditores del Ecuador. Recuperado el 8 de marzo de 2022, de <https://smsecuador.ec/salario-basico-unificado-en-el-ecuador/>
- Feige, E., 1990, "Defining and Estimating Underground and Informal Economics: The New Institutional Approach". *World Development* 18(13). <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/0305750X90900818>
- Flores, A. y Argáez, J. (2020). Pobreza, género y diferencias en la participación y ocupación en el sector informal en México. *Cuadernos de Economía*, 39(79), 279-301. <https://doi.org/10.15446/cuad.econ.v39n79.63246>

- Flores, X., Díaz, D., y Morán, L. (2017). La dolarización en el Ecuador. *RECIMUNDO: Revista Científica de la Investigación y el Conocimiento*, 1(5), 602-624. <http://www.recimundo.com/index.php/es/article/view/89> (se cita en país dolarizado)
- Freije, S. (2002). El empleo informal en América Latina y el Caribe: Causas, consecuencias y recomendaciones de política. *Banco Interamericano de Desarrollo*, 1-49. <https://publications.iadb.org/publications/spanish/document/El-empleo-informal-en-Am%C3%A9rica-Latina-y-el-Caribe-Causas-consecuencias-y-recomendaciones-de-pol%C3%ADtica.pdf>
- Goel, R., y Nelson, M. (2016). Shining a light on the shadows: Identifying robust determinants of the shadow economy. *Economic Modelling*, 58(2016) 351-364. <http://dx.doi.org/10.1016/j.econmod.2016.06.009>
- Gómez, L., Gómez, Y., y Borrás, A. (2005). Apuntes sobre la economía informal caso Medellín (Primera parte). *Semestre Económico*, 8(15), 31-46. <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=165013659002>
- Gujarati, D. y Porter, D. *Econometría* (5.ª ed., págs. 553-556). McGraw Hill.
- Instituto Nacional de Estadística y Censos de Ecuador (INEC). (2015). Actualización metodológica: Empleo en el sector informal y la clasificación de los ocupados según sectores. https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2015/Junio-2015/Metogologia_Informalidad/notatecnica.pdf
- Instituto Nacional de Estadística y Censos de Ecuador (INEC). (2018). Encuesta Nacional de Empleo Desempleo y Subempleo: Indicadores Laborales marzo 2018. https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/EMPLEO/2018/Marzo-2018/032018_Presentacion_M_Laboral.pdf
- Instituto Nacional de Estadística y Censos de Ecuador (INEC). (2020). *Directorio de empresas 2020*. [Conjunto de datos]. Directorio de Empresas y Establecimientos (DIEE). <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/directoriodeempresas/>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2008). *Base de datos ENEMDU dic-2007*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2007. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2009). *Base de datos ENEMDU dic-2008*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2008. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>

- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2010). *Base de datos ENEMDU dic-2009*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2009. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2011). *Base de datos ENEMDU dic-2010*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2010. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2012). *Base de datos ENEMDU dic-2011*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2011. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2012). *Retroproyecciones de Población a Nivel de Provincias por Grupos de Edad: 1990-2010*. [Conjunto de datos]. Retroyecciones Poblacionales 1990-2010. <https://n9.cl/x550p>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2013). *Base de datos ENEMDU dic-2012*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2012. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2013). *Proyecciones de Población a Nivel de Provincias por Grupos de Edad: 2010-2050*. [Conjunto de datos]. Proyecciones Poblacionales 2010-2050. <https://n9.cl/7ig92>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2014). *Base de datos ENEMDU dic-2013*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2013. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2015). *Base de datos ENEMDU dic-2014*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2014. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2016). *Base de datos ENEMDU dic-2015*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2015. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>

- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2017). *Base de datos ENEMDU dic-2016*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2016. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2018). *Base de datos ENEMDU dic-2017*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2017. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2020). *Encuesta Nacional Multipropósito de Hogares (Seguimiento al Plan Nacional de Desarrollo) 2018-2019*. [Conjunto de datos]. Encuesta Multipropósito. https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Multiproposito/2019/201912_Evolucion%20Historica_Multiproposito.pdf
- Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2021). *Base de datos ENEMDU 12-2020*. [Conjunto de datos]. Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo 2020. <https://aplicaciones3.ecuadorencifras.gob.ec/BIINEC-war/index.xhtml?jsessionid=JFHOGUd+ZaIkVwjn+PuEOIJE.undefined>
- Lafuente, C., López, I., y Poza, C. (2018). Emprendimiento y economía informal: caracterización empírica de la empresa española a partir de los datos del Global Entrepreneurship Monitor. *Revista Escuela de Administración de Negocios*, 84, 15-41. <https://doi.org/10.21158/01208160.n84.2018.1915>
- León, L. (2019). La intención emprendedora del comercio informal de la Economía Popular y Solidaria. *Fides Et Ratio*, 1(18), 215-238. http://www.scielo.org/bo/pdf/rfer/v18n18/v18n18_a12.pdf
- Levy, S., y Székely, M. (2016). ¿Más escolaridad, menos informalidad? Un análisis de cohorte para México y América Latina. *El trimestre económico*, 83(332), 499-548. <https://doi.org/10.20430/ete.v83i332.232>
- Ley Orgánica. T.4887-snj-11-664/2011, 28 de abril, Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario. <https://www.vicepresidencia.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2018/09/Ley-Orga%CC%81nica-de-Economi%CC%81a-Popular-y-Solidaria.pdf>
- ONU-HÁBITAT. (2013). Diálogo sobre el tema especial del 24º período de sesiones del Consejo de Administración: desarrollo urbano sostenible: función de las ciudades

- en la creación de mejores oportunidades económicas para todos, con referencia especial a los jóvenes y las mujeres. https://mirror.unhabitat.org/downloads/docs/11895_2_594897.pdf
- Parra, A. (2011). Medición e impacto de la actividad informal en el ámbito tributario en la ciudad de Guayaquil. *Retos*, 2(1), 155-164. <https://n9.cl/11g95>
- Portes, A. y Haller, W. (2004). La economía informal. CEPAL.
- Quispe, G., Gabith, M., Ayaviri, N., Villa, M., y Velarde, R. (2020). Comercio informal en ciudades intermedias del Ecuador: Efectos socioeconómicos y tributarios. *Revista de Ciencias Sociales (RCS)*, 26(3), 207-230. <https://www.redalyc.org/journal/280/28063519016/28063519016.pdf>
- Quispe, G., Tapia, M., Ayaviri, D., Villa, M., Borja, M., y Lema, M. (2018). Causas del comercio informal y la evasión tributaria en ciudades intermedias. *Revista Espacios*, 39(41), 4-20. <https://www.revistaespacios.com/a18v39n41/a18v39n41p04.pdf>
- Real Academia Española. (2020). PIB. En *Diccionario panhispánico del español jurídico*. <https://n9.cl/u55eb>
- Real Academia Española. (s.f.). Población. En *Diccionario de la lengua española*. <https://dle.rae.es/poblaci%C3%B3n> (2da definición)
- Remuneraciones Derecho Ecuador. Derecho Ecuador. (2022). <https://derechoecuador.com/remuneraciones/#:~:text=Se%20entiende%20por%20Salario%20B%C3%A1sico,trabajos%20extraordinarios%20y%20suplementarios%20comisiones%20>
- Rivadeneira, D., Sandoval, D., Zambonino, Albán, A., y Garcés, C. (s/f.) Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU) Documento Metodológico. <https://n9.cl/3baa>
- Rodríguez, G., y Calderón, M. (2015). La economía informal y el desempleo: el caso de la ciudad de Bucaramanga (Colombia). *Revista Innovar*, 25(55), 41-58. <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=81832838004>
- Ruesga, S., Pérez, L., y Delgado, J. (2020). Sector informal en el Ecuador: Perspectiva desde el escenario econométrico. *Revista Espacios*, 41(14), 17. <http://www.revistaespacios.com/a20v41n14/20411417.html>
- Séruzier, M. (2014). Definir la economía informal [Diapositiva de PowerPoint]. Repositorio de la CEPAL.

<https://www.cepal.org/sites/default/files/events/files/2014-semcn-s5-mseruzier-1.pdf>