



Facultad de Ciencias Jurídicas

Carrera de Estudios Internacionales

**ANÁLISIS DE PUNTOS CLAVE DE LOS
TRATADOS COMERCIALES QUE ESTADOS
UNIDOS TIENE CON COLOMBIA Y PERÚ
DENTRO DEL SECTOR AGRÍCOLA COMO
GUÍA DE LINEAMIENTOS PARA ECUADOR.**

**Trabajo de titulación previo a la obtención del
grado de Licenciado en Estudios Internacionales**

Autor:

Mario Julián Jaramillo Mera

Director:

Adrián Ramiro Alvarado Guzmán

Cuenca – Ecuador

Año 2023

DEDICATORIA

Dedico este trabajo de titulación a todas las personas
que forman y formaron parte de mi vida.

AGRADECIMIENTO

Primero me quiero agradecer a mí mismo, sé que a veces no fue fácil, pero aquí seguimos.

Segundo, a mi tutor, Adrián Alvarado, por ser un guía y enseñarme tanto.

A Daniel Suarez, mi compañero y amigo de carrera y experiencias.

A mis amigas y amigos, por el apoyo y momentos inolvidables.

A Paulina Acosta, por ser un apoyo en todo sentido.

Agradecer a mi papá, Jorge Jaramillo, y a mi mamá, Rita Mera, a mi familia en general y a todos los que alguna vez se cruzaron en mi camino, todos me enseñan y me enseñaron algo que me ayudo a ser quien soy.

Índice de Contenidos

DEDICATORIA	i
AGRADECIMIENTO	ii
Índice de Contenidos	iii
Índice de tablas	v
Índice de figuras	v
Resumen	vi
Abstract	vi
1. Introducción	1
1.1 Marco Teórico	1
1.2 Estado del arte	4
1.3 Objetivos	5
1.3.1 Objetivo general	5
1.3.2 Objetivos Específicos	5
2. Métodos	5
2.1 Fase de exploración	5
2.1.1 Exploración de creencias y temas.	5
2.1.2 Iniciando la búsqueda.	5
2.1.3 Recolectar y organizar la información.	5
2.1.4 Inclusión y exclusión de la información.	5
2.1.5 Expandiendo la búsqueda (MODES)	6
2.2 Fase de interpretación	6
2.2.1 Análisis y sintetización de la información.	6
2.3 Fase de comunicación	6
2.3.1 Presentando el informe.	6
3. Resultados	7
3.1 Resultados obtenidos para Colombia luego de realizada la revisión de literatura	7
3.1.1 Exportaciones del sector agrícola	7
3.1.2 Exportaciones del sector agroindustrial	8
3.1.3 Importaciones del sector agrícola	8
3.1.4 Importaciones del sector agroindustrial	8
3.1.5 Balanzas comerciales	11
3.1.6 Oferta exportable	11
3.1.7 ATPDEA	11
3.1.8 Industria	11
3.1.9 Otras consideraciones	12
3.2 Resultados obtenidos para Perú luego de realizada la revisión de literatura	12

3.2.1 Exportaciones	12
3.2.2 Importaciones	15
3.3 Lineamientos para Ecuador	18
4. Conclusión	19
5. Referencias	20

ÍNDICE DE TABLAS, FIGURAS Y ANEXOS

Índice de tablas

Tabla 1 Tasa de crecimiento de exportaciones e importaciones del sector agrícola pre y post acuerdo comercial Colombia – Estados Unidos.	9
Tabla 2 Tasa de crecimiento de exportaciones e importaciones agroindustriales pre y post acuerdo comercial Colombia – Estados Unidos.	10
Tabla 3 Exportaciones del subsector agrícola de todas las regiones agro exportadoras del país hechas hacia Estados Unidos entre 2009 – 2018.	12
Tabla 4 Exportaciones del subsector agroindustrial de todas las regiones agro exportadoras del país hechas hacia Estados Unidos entre 2009-2018.	13
Tabla 5 Categorías de desgravación arancelaria utilizadas en el acuerdo comercial entre Perú - Estados Unidos	14
Tabla 6 Variación porcentual entre años de las importaciones de los principales bienes de capital en el sector agrícola luego de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017.	15
Tabla 7 Variación porcentual de las importaciones de los principales bienes de capital en el sector agrícola en valor FOB luego de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017.	16
Tabla 8 Variación de los precios de las importaciones de los principales bienes de capital en el sector agrícola luego de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017.	17

Índice de figuras

Figura No. 1 Fases que conforman la metodología siete pasos para una revisión de la literatura. 7	
---	--

RESUMEN

El presente trabajo tiene el objetivo principal de recopilar información esencial sobre el sector agrícola dentro de los tratados de libre comercio que Estados Unidos mantiene con Colombia y Perú, respectivamente. Por ello, se implementó una revisión comprensiva de literatura con métodos cualitativos en diferentes bibliotecas virtuales, donde se seleccionaron un total de 170 documentos, de los cuales, luego de aplicada la metodología, se filtraron 22 dando como resultado lo siguiente: Colombia no pudo beneficiarse plenamente del acuerdo comercial debido a la limitada capacidad productiva incapaz de satisfacer el mercado estadounidense; por otra parte, Perú alcanzó mejores resultados al duplicar sus exportaciones en el sector agrícola años posteriores a la firma del acuerdo comercial. Gracias a la información proporcionada, se estableció una serie de pautas para motivar a Ecuador hacia el alcance de un efectivo y productivo posible acuerdo comercial con Estados Unidos en el futuro.

Palabras clave: Colombia, Ecuador, Estados Unidos, Perú, Tratado de libre comercio, sectoragrícola.

ABSTRACT

The main objective of this paper is to collect essential information on the agricultural sector within the free trade agreements that the United States maintains with Colombia and Peru, respectively. Therefore, a comprehensive literature review with qualitative methods was implemented in different virtual libraries where a total of 170 documents were selected. After applying the methodology, 22 documents were filtered, resulting in the following: Colombia could not fully benefit from the trade agreement due to limited productive capacity unable to satisfy the U.S. market. On the other hand, Peru achieved better results by doubling its exports in the agricultural sector years after the signing of the trade agreement. Thanks to the information provided, a series of guidelines were established to motivate Ecuador towards reaching an effective and productive trade agreement with the United States in the future.

Keywords: Colombia, Ecuador, Free trade agreement, Peru, United States, agriculturalsector.



Este certificado se encuentra en el repositorio digital de la Universidad del Azuay, para verificar su autenticidad escanee el código QR

Análisis de puntos clave de los Tratados Comerciales que Estados Unidos tiene con Colombia y Perú dentro del sector agrícola como guía de lineamientos para Ecuador.

1. Introducción

Es cierto que el cambio es inevitable y necesario, es algo vital y natural en la composición y desarrollo del ser humano. Uno de los últimos cambios más significativos que ha vivido la humanidad es la globalización. En la actualidad, la globalización es la realidad mundial en la que el ser humano se desenvuelve, siendo este proceso, el motivo por el cual las naciones empezaron a interrelacionarse de mejor manera con el objetivo de garantizar las demandas que exige un mundo globalizado. La globalización ha generado un impacto en las relaciones entre países creando una interdependencia entre ellos en ámbitos, tales como, culturales, políticos, tecnológicos, sociales y especialmente, en la parte comercial y económica (Colonia Luy & Carrillo Caceres, 2019).

Los acuerdos comerciales, dependiendo de lo establecido entre Estados, son acuerdos bilaterales o multilaterales, que tienen la finalidad de buscar un beneficio equitativo, en la medida de lo posible, entre las partes que lo conforman (Rojas Ávila, 2017). De acuerdo a lo que plantea la economía internacional, la teoría económica respalda la idea que en el comercio internacional siempre existen ganancias cuando dos países realizan intercambios de bienes y servicios, de esta manera generando como consecuente un beneficio mutuo (Krugman et al., 2012). Esto quiere decir que el comercio exterior produce ventajas compartidas, inclusive si un país es más eficiente en la producción de bienes que su socio comercial.

Los acuerdos comerciales tienen su origen en la necesidad de los países de encontrar mercados externos para la comercialización de la producción nacional y además tener al alcance producción de otros países, todo esto gracias a barreras arancelarias bajas, nulas o no arancelarias por parte de los participantes (Giraldo Isaza, 2006). De esta manera se promueve la cooperación internacional, se incentiva la producción nacional e internacional, se genera empleos, se favorece a diferentes industrias, entre otros beneficios. Cabe recalcar, que la mayoría de los acuerdos comerciales bilaterales que existen entre países están ligados por una serie de factores como intereses similares, proximidad, lazos culturales, lenguaje común, niveles o modos de vida y sistemas políticos (Rojas Ávila, 2017).

A pesar de esto, muchas veces los acuerdos comerciales se dan por razones más simples y lógicas, como por ejemplo el caso de Estados Unidos y algunos países latinoamericanos, dado que, este país es el principal socio comercial de muchos de ellos (Colonia Luy & Carrillo Caceres, 2019), en este caso en concreto, se tomarán en cuenta Colombia y Perú como sujetos de estudio para el desarrollo del presente trabajo. Por añadidura a lo anteriormente mencionado, es pertinente mencionar que Colombia y Perú son los prospectos perfectos para el análisis y estudio de sus respectivos acuerdos comerciales con Estados Unidos, puesto que, ambos países de América Latina son unos de los principales exponentes económicos de la región y están ligados con Ecuador de manera geográfica, cultural, histórica y económica (Krugman et al., 2012).

Al momento de la redacción de este trabajo Ecuador no cuenta con ningún tipo de acuerdo comercial con Estados Unidos, esta situación da rienda suelta al establecimiento de lineamientos de la mano de las experiencias de Colombia y Perú con el objetivo de brindar un grado de aprovechamiento más alto del obtenido por sus países vecinos, haciendo especial hincapié en el apartado del sector agrícola.

1.1 Marco Teórico

Una de las formas de integración económica más reconocida son los acuerdos de libre comercio, cuyo principal objetivo es integrar de mejor manera la economía de un país en el entorno mundial, en especial el de las potencias económicas. En otras palabras, los acuerdos comerciales forman parte de la tendencia a la globalización económica, en la que se hace hincapié desde hace tiempo y que ahora está fuertemente relacionada con la misma (Rojas Ávila, 2017).

Por varias razones, la integración económica entre naciones es esencial. En primer lugar, fomenta el crecimiento económico ampliando los mercados, impulsando la competencia y fomentando la innovación. De estos factores puede derivarse una mayor producción y eficiencia para los países, otorgando la posibilidad del aumento del PIB y elevando la calidad de vida de los residentes. La integración económica también puede ayudar a reducir las barreras comerciales y fomentar un clima empresarial más seguro y predecible, lo que puede promover la inversión extranjera y ampliar las perspectivas de empleo. Además,

al colaborar en los retos económicos, las naciones pueden promover la cohesión política y social, lo que en última instancia se traducirá en una sociedad internacional más pacífica y rica (Silva, 2007).

Desde la perspectiva histórica de América Latina, los gobiernos y políticos de la región llevan mucho tiempo intentando integrar la economía del continente de manera local e internacional. La integración de las economías latinoamericanas ha adoptado diversas formas, como zonas de libre comercio, uniones aduaneras, entre otras. De lo anteriormente mencionado se puede acotar que el Mercado Común del Sur y la Alianza del Pacífico son los mejores ejemplos de esto gracias a que ambos acuerdos son considerados los dos proyectos de integración regional más importantes del cono sur (Arrieta Padilla, 2017).

Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y Venezuela (actualmente suspendida) son miembros de la unión aduanera conocida como El Mercado Común del Sur (MERCOSUR, por sus siglas en español) que se esfuerza por fomentar el libre comercio, la inversión extranjera y la cooperación económica entre sus miembros (Ministerio de Comercio, 2023). De igual manera la Alianza del Pacífico es un acuerdo de libre comercio entre Chile, Colombia, México y Perú que pretende reforzar las relaciones económicas y fomentar una mayor colaboración entre sus miembros (Ministerio de Relaciones Exteriores, 2023). Estos esfuerzos regionales constituyen avances significativos hacia una mayor cooperación e integración económica en la región, a pesar de los lentos y desiguales progresos realizados hacia la integración económica en América Latina.

La Alianza del Pacífico ha beneficiado enormemente a Colombia y Perú, así como a la región, en varios aspectos, como en el aumento de la inversión extranjera, la libre circulación de personas y mercancías, la reducción de aranceles, la eliminación de la exigencia de visados para viajar y residir en los países miembros, y finalmente la apuesta por la circulación de personas como un factor que impulsa el desarrollo económico de los países miembros. De igual manera consolida un marco único de política exterior que represente los objetivos de las naciones participantes (Ministerio de Relaciones Exteriores, 2023).

Es evidente que los acuerdos comerciales son una estrategia muy importante de integración económica entre países no necesariamente cercanos entre sí. En caso de Latinoamérica, Colombia y Perú son dos grandes ejemplos de lo anteriormente mencionado, gracias a que tienen vigentes este tipo de acuerdos con Estados Unidos, el socio comercial por excelencia de ambos países. De igual manera esto se evidencia en los dieciocho acuerdos regionales de zonas de libre comercio y unión aduanera con los que cuenta Colombia según el Ministerio de Comercio Industria y Turismo de Colombia (2012) y los 24 acuerdos comerciales vigentes, 4 por entrar en vigencia y 8 en negociación de con los que cuenta Perú (Ministerio de Comercio Exterior y Turismo, 2023).

Es importante recapitular de donde nacen estas relaciones comerciales, por lo que para dar comienzo al antecedente histórico sobre la relación comercial entre Colombia, Perú y Estados Unidos se debe mencionar la creación del Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio (GATT, por sus siglas en inglés) en el año 1947, después de la Segunda Guerra Mundial. Este acuerdo permitió que la política comercial de los países se estableciera en base a negociaciones multilaterales gracias a que promovió el comercio internacional, redujo las barreras arancelarias y fomentó la cooperación económica entre las naciones (Organización Mundial del Comercio, 2023e)

Un apartado que tomar en consideración cuando se trata del GATT son sus numerosas rondas de negociación, en concreto para el desarrollo del presente trabajo, la Ronda Uruguay fue la que condujo a la creación de la Organización Mundial del Comercio (OMC, por sus siglas en español) en 1995, la cual significó una mayor reforma del comercio internacional gracias a que este acuerdo tomó en consideración apartados que abarcan el comercio de servicios, la propiedad intelectual y los procedimientos para la solución de controversias (Organización Mundial del Comercio, 2023b).

En concreto Colombia es miembro de la OMC desde el 30 de abril de 1995 y miembro del GATT desde el 3 de octubre de 1981 (Organización Mundial del Comercio, 2023a), en el caso de Perú es miembro del GATT desde el 7 de octubre de 1951 y de la OMC desde 1 de enero de 1995 (Organización Mundial del Comercio, 2023d) y con lo que respecta a Estados Unidos es miembro de la OMC desde el 1° de enero de 1995 y miembro del GATT desde el 1° de enero de 1948 (Organización Mundial del Comercio, 2023c).

En este punto es pertinente mencionar el Sistema de Preferencias Generalizadas (SPG, por sus siglas en español) el cual permite a los países en desarrollo exportar determinados productos a los países desarrollados con reducción o eliminación arancelaria. El mismo entró en vigor en 1971 tras ser desarrollado por la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) en 1968 (Organización de los Estados Americanos, 2022).

Un claro ejemplo de un SPG es la Ley de Preferencias Arancelarias Andinas o Andean Trade Preference Act (ATPA, por sus siglas en inglés) la cual se aprobó el 4 de diciembre de 1991 por el Congreso de los Estados Unidos. Este acuerdo tuvo la finalidad de beneficiar las exportaciones de Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú (el último en mencionarse contó con el beneficio a partir de agosto de 1993) por un periodo de diez años. Gracias al acuerdo los países industrializados ofrecen ventajas arancelarias a los productos procedentes de países en desarrollo que cumplan determinados requisitos, como el grado de desarrollo, la diversificación de las exportaciones y el respeto de los derechos humanos y laborales. Esto permite a las naciones en vías de desarrollo como Colombia y Perú aumentar sus exportaciones y, en consecuencia, sus ingresos, lo que puede favorecer el progreso económico y la erradicación de la pobreza (Beltrán Bejarano & Bohórquez Montes, 2021).

La Ley de Promoción del Comercio Andino y Erradicación de la Droga o Andean Trade Promotion and Drug Eradication Act (ATPDEA, por sus siglas en inglés), con fecha de validez del 31 de diciembre de 2006 se establece después de que las conversaciones para prorrogar los beneficios arancelarios tras la expiración del ATPA, el 4 de diciembre de 2001, no llegaron a nada. El ATPDEA es un programa comercial promovido por los Estados Unidos que brinda beneficios arancelarios adicionales a ciertos productos provenientes de los países andinos, con el objetivo de fomentar el desarrollo económico, combatir el narcotráfico y apoyar la erradicación de drogas ilícitas (Vivar Conrado, 2021).

Sin embargo, hay que tener en consideración que no todos los procesos de integración económica han resultado exitosos, véase el caso del Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA, por sus siglas en español), el cual fue un plan de unificación económica encabezado por Estados Unidos, el mismo que pretendía crear una zona de libre comercio en todo el continente americano. Este proyecto de integración nunca se llevó a cabo por diversos motivos que impidieron su éxito, tales como: las diferencias de desarrollo económico y político entre las naciones de América Latina, la resistencia de la sociedad civil sobre todo por parte de sectores preocupados por la posibilidad de que la liberalización del comercio influyera negativamente en la economía, el empleo y el medio ambiente, y finalmente los cambios en la política exterior estadounidense después de los atentados del 11 de septiembre de 2001 (Jaramillo, 2002).

Por parte de Ecuador y Estados Unidos si han existido intenciones de establecer acuerdos comerciales, más bien las condiciones no han sido las adecuadas. Las negociaciones de un acuerdo comercial entre Ecuador y Estados Unidos se dieron a la par que las negociaciones de los respectivos acuerdos de Colombia y Perú. Sin embargo, en el año 2007 se suscitó un hecho que debilitó los lazos entre estos dos países cuando el acuerdo que autorizaba el establecimiento de la instalación militar estadounidense localizada en la ciudad de Manta no fue renovado por el gobierno ecuatoriano del entonces presidente Rafael Correa (Ricardo Benassi, 2009). Según el expresidente del Ecuador, el acuerdo era una violación sobre la soberanía nacional y el mismo producía un descontento de la opinión pública con respecto a la presencia militar estadounidense en Ecuador. En términos generales Correa buscaba una mayor independencia de Estados Unidos y de la integración regional en América Latina (Vallejo Jarrín, 2013).

En el caso colombiano, con el objetivo de garantizar el crecimiento económico, el bienestar de los colombianos y preparar la economía nacional para su desarrollo en un mundo globalizado, a finales de la década de los setenta, se inició un acercamiento con países vecinos y sus socios comerciales de mayor relevancia para llegar a acuerdos que permitieran eliminar las restricciones al comercio existentes entre las partes (Rodríguez Sánchez, 2020). Luego de varios antecedentes por parte de Colombia a un aperturismo comercial y económico, el 18 de mayo del 2004 empezaría las negociaciones de un Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos, así, dando como resultado, después de más de dos años, el 22 de noviembre de 2006 la firma del mismo. El 24 de julio de 2008 la Corte Constitucional de Colombia lo declaró exequible y el 15 mayo de 2012 entró en vigencia tras su aprobación por parte del Congreso de Estados Unidos (Silva, 2007).

En el caso de Perú, en el año 2003, Estados Unidos da a conocer sus intenciones de firmar un Tratado de Libre Comercio con la finalidad de eliminar los obstáculos del intercambio comercial entre estos dos países, para así asegurar un mayor comercio de bienes y servicios, captar mayor inversión privada, tener una protección a la propiedad intelectual y discutir temas laborales y medioambientales (Cuero Cabezas, 2019). Pasaron casi dos años, para dar por completa las negociaciones del acuerdo, de esta manera, este fue suscrito a finales del año 2005, ratificado en Perú en el año 2006 por el presidente de turno Alejandro Toledo y finalmente ratificado por Estados Unidos en el 2007, siendo finalmente implementado el 16 de enero del 2009 con la firma de Alan García en Lima y George Bush en Washington (Mendoza Medina, 2022).

A más de lo revisado anteriormente, es importante tomar en consideración al sector agrícola, el cual, es la saeta que direcciona este trabajo de investigación, por lo tanto, es un punto clave que se debe

conceptualizar, debido a que los puntos tomados en consideración de los diferentes documentos y acuerdos comerciales estarán enfocados en ese sector en específico. Es así pues que la agricultura es entendida como el cultivo de la tierra para producir alimentos y otros bienes necesarios para satisfacer las necesidades y aspiraciones humanas. Este sector no existiría sin la intervención humana, y ciertamente se podría decir que, sin la agricultura no existiría el hombre, al menos no como se lo conoce hoy en día. El objetivo principal de la agricultura es alimentar a la población, sin embargo, según el punto de vista de las partes interesadas, la agricultura también puede cumplir otras funciones, como por ejemplo la producción de bienes para un uso propio o para la venta de los mismos con el fin de satisfacer necesidades personales (García, 2006).

Además de producir alimentos, la agricultura también genera textiles como el algodón, la lana, el caucho, el cuero y el sisal, así como plantas y cultivos utilizados para la medicina como el tabaco, la coca y el opio, es por esto que existe una división de seis grupos básicos de cultivos de acuerdo a la finalidad de su cultivo.

- Cultivos alimentarios: Para necesidades humanas.
- Cultivos para forraje: Para alimentar al ganado.
- Cultivos textiles: Para fibras usadas en ropa, sábanas, industria y productos del hogar.
- Cultivos oleaginosos: Para la producción de aceites industriales o comestibles.
- Cultivos ornamentales: Para la decoración del hogar y diseño de paisajes.
- Cultivos industriales: Para manufacturación industrial (Cherlinka, 2020).

En este caso se tomarán en consideración todos aquellos que estén relacionados con el comercio internacional de los mismos.

1.2 Estado del arte

Según Navarrete (2019) los países deben buscar una integración con la finalidad de tener una ventaja competitiva con el resto del mundo, buscando obtener beneficios financieros, comerciales, económicos y monetarios. Sugiere que los procesos extrarregionales y regionales no tienen un método establecido para consolidar una zona económica, debido a las diferentes características e intereses de cada una de las naciones involucradas en dichos procesos.

Según Vázquez (2011) la integración latinoamericana se inserta en una estrategia multidisciplinaria e integral que tiende a sacar a las naciones de la región del subdesarrollo y a superar su condición dependiente y periférica. En este sentido, es evidente que, en el entorno actual, la liberalización comercial intrarregional por sí sola no puede producir una integración latinoamericana que lleve a sus miembros a una mayor independencia frente a los intereses del mundo globalizado.

Según Ramírez (2014) Perú a lo largo de su historia ha tenido muchas facetas con respecto a la manera que se relaciona con otras naciones, tanto de Sudamérica como del resto del mundo. Sin embargo, en la actualidad, Perú maneja una nueva estrategia en relación con la integración económica basada en antiguos acuerdos comerciales establecidos con Estados Unidos, la Unión Europea y China. De esta manera Perú ha adoptado una postura diferenciada respecto del resto de sus socios dentro de América del Sur, apartándose de las reglas. Afirma que Perú está abrazando con entusiasmo esta nueva forma de pensar a nivel internacional, acogiendo a la existencia de una nueva reconfiguración de las conexiones económicas y comerciales.

Según Arroyo Gordillo et al. (2016) los acuerdos comerciales son beneficiosos para Perú gracias a que han incrementado sus exportaciones hacia las naciones con las que tiene vigentes los mismos. Además, se han obtenido beneficios comerciales que son ventajosos para el país, como, por ejemplo, ahora las empresas son más competitivas debido a la disminución y eliminación de barreras comerciales arancelarias y no arancelarias. De igual manera Perú ha mejorado su competitividad en materia de importación y exportación de bienes gracias a la reducción del costo de su maquinaria y materias primas. Esto ha impulsado y ampliado el flujo de inversiones tanto nacionales como internacionales, de igual manera ha creado y proyectado al inversionista circunstancias de certidumbre y estabilidad económica en el tiempo. Perú ha podido gestionar de buena manera acuerdos comerciales para competir en igualdad de condiciones con otras naciones. Gracias a ello, Perú también podrá obtener una ventaja sobre las naciones que no cuentan con acuerdos comerciales preferenciales.

Según Malagón (2013) dado que los actuales modelos comerciales con el resto del mundo así lo exigen, Colombia debe participar en los procesos de integración, debido a que esto le permitirá a su economía encontrar mercados donde existan oportunidades de comercialización, globalización y posicionamiento de la imagen nacional en el ámbito internacional. Así mismo, debido al incremento de las exportaciones, componente clave de la política gubernamental para promover el crecimiento económico, las conexiones

comerciales de Colombia con otras naciones han cobrado singular importancia en los últimos años. Colombia no puede darse el lujo de no participar en los procesos de integración, pues hacerlo significaría desconocer el dinamismo económico y arriesgarse a continuar con un bajo desarrollo.

Según Rodríguez (2020) los acuerdos comerciales de Colombia y Perú con Estados Unidos han incrementado las exportaciones agrícolas, diversificando la oferta exportable y a su vez facilitó a los agricultores de ambos países el acceso a tecnología y conocimientos de vanguardia, lo que por consecuente ha atraído inversión extranjera, todo lo cual ha contribuido a la modernización y el crecimiento del sector agrícola.

1.3 Objetivos

1.3.1 Objetivo general

El presente trabajo tiene como objetivo establecer una guía para sentar lineamientos para Ecuador sobre los acuerdos comerciales de Colombia – Perú con Estados Unidos, con respecto al sector agrícola a partir de los años 2012 y 2009 respectivamente.

1.3.2 Objetivos Específicos

1. Analizar el acuerdo comercial entre Colombia y Estados Unidos; Perú y Estados Unidos con respecto al sector agrícola.

2. Obtener las ventajas y desventajas para Colombia y Perú del acuerdo con Estados Unidos y complementar la información obtenida con un análisis de percepción mediante entrevistas a expertos sobre la temática tratada.

3. Establecer lineamientos para Ecuador para futuros acuerdos comerciales con Estados Unidos.

2. Métodos

El presente trabajo busca realizar un estudio exploratorio mediante métodos cualitativos a través de la aplicación de la metodología de siete pasos para una correcta revisión literaria de Onwuegbuzie & Frels (2016).

El proceso de la metodología involucra tres fases, las cuales se detallan a continuación:

2.1 Fase de exploración

2.1.1 Exploración de creencias y temas.

Esta fase toma lugar a través de un protocolo de investigación, en el cual se definen: objetivos de la investigación, pregunta de investigación, problemáticas, etc. El objetivo de esta fase es definir directrices para el desarrollo de la investigación sobre el análisis de puntos clave dentro de los Tratados comerciales de Colombia y Perú con Estados Unidos, haciendo énfasis en el análisis de los puntos relacionados al sector agrícola, para establecer una guía de lineamientos para Ecuador.

2.1.2 Iniciando la búsqueda.

Para el desarrollo del presente trabajo de investigación se recolectó artículos académicos a través de bases de datos electrónicas, tales como Google Scholar, Scielo, SCOPUS, EBSCO, Redalyc y otras fuentes externas que se presenten a lo largo de la fase de búsqueda.

2.1.3 Recolectar y organizar la información.

Para este apartado de la metodología, se realizará una matriz en la plataforma de Excel que estará conformada por artículos científicos separados en hojas de cálculo de los distintos países que conforman los acuerdos comerciales.

2.1.4 Inclusión y exclusión de la información.

Se filtrará artículos científicos con el objetivo de seleccionar los estudios primarios que contengan información relevante, en concreto, artículos que guarden relación con el sector agrícola de Colombia y Perú o contengan información alguna del tema en su contenido.

Los artículos excluidos serán los que cumplan los siguientes puntos:

- Artículos académicos cuyo título o resumen no guarden relación con la temática expuesta (acuerdos comerciales de Colombia y Perú con Estados Unidos, aludiendo al sector agrícola).
- Partes incompletas de libros y conferencias.
- Artículos académicos en idiomas diferente al inglés y español.

- Artículos académicos cortos (menos de 4 páginas).
- Artículos académicos con acceso restringido.

Los artículos tomados en consideración serán los que cumplan los siguientes puntos:

- Artículos académicos con información relevante sobre el acuerdo comercial Colombia con Estados Unidos haciendo alusión al sector agrícola.
- Artículos académicos con información relevante sobre el acuerdo comercial Perú con Estados Unidos relacionado con el sector agrícola.
- Artículos académicos con información relevante sobre el sector agrícola de cualquiera de los tres países.
- Artículos de análisis económicos en los que se haga mención al sector agrícola de ya sea Colombia, Perú o Estados Unidos.

2.1.5 Expandiendo la búsqueda (MODES)

Según Onwuegbuzie & Frels, (2016) se debe disponer de más fuentes, las cuales pueden ser: Medios de comunicación, Observaciones, Documentos, Expertos y Secundarios (datos); con el objetivo de expandir la información necesaria para la investigación.

De igual manera se tomará en cuenta fuentes secundarias, tales como TradeMap, información de la Organización Mundial del Comercio (OMC) con el objetivo de analizar balanzas comerciales y exámenes de política comercial, información relevante tomada desde la Cepal, UNCTAD, entre otras fuentes.

Adicionalmente se tomará en cuenta información obtenida de la realización de análisis de percepción semiestructurada a informantes clave en la temática tratada.

2.2 Fase de interpretación

2.2.1 Análisis y sintetización de la información.

Al momento de la elección los artículos potenciales que cumplan con los criterios de inclusión – exclusión expuestos anteriormente, se utilizará una hoja de cálculo en Excel, en la cual se creará una matriz donde se destacarán algunos apartados específicos del sector agrícola, ya sean económicos, sociales, culturales u otros, dependiendo de los resultados obtenidos de la lectura y el análisis de los artículos.

Existe la posibilidad de que algunos artículos cumplan parcialmente con las variables anteriormente establecidas, si se suscitara el caso, estos serán revisados una segunda vez para garantizar su inclusión o exclusión al trabajo de investigación.

2.3 Fase de comunicación

2.3.1 Presentando el informe.

Para dar por finalizado el desarrollo del trabajo y darlo por válido se presenta y consecuentemente se publica el informe.

Justificación para el uso de la metodología:

La metodología de Onwuegbuzie & Frels (2016) cuenta con resultados propicios para la generación de reflexiones concretas, es por esta razón que, la metodología de revisión sistemática de literatura es apta para este trabajo de investigación. Complementar información.

A continuación, se presenta una figura en la que se recopilan los pasos a seguir para el buen desarrollo de la metodología.

Figura No. 1 Fases que conforman la metodología siete pasos para una revisión de la literatura



Fuente: Basado en 7 Steps to a comprehensive literatura review de Onwuegbuzie & Frels, (2016).

3. Resultados

Los resultados de la fase de recolección y filtrado de documentos fueron los siguientes:

Se recopilaron un total de 170 documentos los cuales incluyen artículos de revista, capítulos de libros, papers de conferencias, libros, reseñas y tesis. Estos documentos fueron recolectados en diferentes bibliotecas digitales tales como Scopus, Web of Science, Redalyc y Google Scholar.

Después de realizados los filtros correspondientes el total de los documentos aceptados fueron 22, de los cuales 10 corresponden a Perú y 12 corresponden a Colombia.

Sin embargo, cabe recalcar que en el caso de Colombia solo se pudo conseguir 11 de los 12 artículos ya antes mencionados.

3.1 Resultados obtenidos para Colombia luego de realizada la revisión de literatura

3.1.1 Exportaciones del sector agrícola

Las exportaciones del sector agrícola de Colombia hacia Estados Unidos comprendían en promedio el 9,5% de las exportaciones totales al mercado estadounidense antes de la firma del acuerdo comercial; sin embargo, este valor promedio paso al 8,8% después de la ratificación del tratado comercial. En términos de valores monetarios, las exportaciones agrícolas de Colombia en el periodo 2007-2018 antes del acuerdo promediaron 1.002,62 millones de dólares, y después de la entrada en vigencia del acuerdo promediaron 1.164,16 millones de dólares (Avella López, 2021).

Hay que recalcar que los datos proporcionados no tomaron en cuenta al café.

Para Arias Losada & Salazar (2020) las exportaciones colombianas (sin café) entre 2007 y 2018 se vieron concentradas en su mayoría en estos sectores:

- Floricultura (80%): Las exportaciones totales en este sector están conformadas por 19 productos donde 4 representan el 88,5% del total exportado a Estados Unidos.
Entre estos productos se encuentran: flores y capullos con un 43,4%, rosas con un 26,8%, claveles con un 10,37%, pompones con un 7,93%.
El 9,59% restante del total exportado se divide en productos promisorios (todas aquellas plantas de flora silvestre poco utilizadas).
- Fruticultura (17,5%): Las exportaciones totales en este sector están conformadas por 6 productos, de los cuales 2 representan el 93,7% del total.

Entre estos productos se encuentran: banano tipo Cavendish con un 78,48% y plátanos con un 15,2%; el 6,32% restante se divide entre el bocadillo o Manzanito (orito), Lima Taití, Piñas y Uchuvas (uvillas).

- Semillas (1,27%): Las exportaciones totales en este sector están conformadas por 6 productos, 2 de ellos representan el 99,5%.

Entre estos productos se encuentran: semillas para frutos diversos con un 93,94% y el orégano con un 5,65%.

- Otras actividades (1,23%).

3.1.2 Exportaciones del sector agroindustrial

Las exportaciones del sector agroindustrial de Colombia hacia Estados Unidos comprendían en promedio el 1,67% de las exportaciones totales al mercado estadounidense antes de la firma del acuerdo comercial; sin embargo, este valor promedio paso al 1,93% después de la ratificación del tratado comercial (Avella López, 2021).

Para Arias Losada & Salazar (2020) las exportaciones agroindustriales colombianas entre 2007 y 2018 se vieron concentradas en su mayoría en estos sectores:

- Preparaciones alimenticias diversas (35,69%): antes del acuerdo comercial su valor de exportación era de 80.99 millones de dólares y tras la firma del mismo fue de 84.03 millones de dólares.
- Azúcares y artículos de confitería (25,68%): antes del acuerdo comercial su valor de exportación era de 45.43 millones de dólares y tras la firma del mismo fue 73.52 millones de dólares.
- Preparaciones de hortalizas, frutas y frutos comestibles (10,21%): antes del acuerdo comercial su valor de exportación era de 14.49 millones de dólares y tras la firma del mismo fue de 32.84 millones de dólares.
- Preparaciones a base de cereales, almidón, fécula o leche (7,49%): antes del acuerdo comercial su valor de exportación era de 13.63 millones de dólares y tras la firma del mismo fue 19.82 millones de dólares.
- Otras actividades (20,93%)

3.1.3 Importaciones del sector agrícola

Las importaciones del sector agrícola de Estados Unidos hacia Colombia comprendían en promedio el 7,79% de las importaciones totales al mercado colombiano antes de la firma del acuerdo comercial; sin embargo, este valor promedio paso al 8,43% después de la ratificación del tratado comercial (Avella López, 2021).

Para (Stellian & Buitrago, 2017) las importaciones del sector agrícola colombiano entre 2007 y 2018 se vieron concentradas en su mayoría en estos sectores:

- Cereales (82,71%): tuvieron un aumento del 8,82% hasta el año 2018.
- Semillas y frutos oleaginosos (10,62%): tuvieron un aumento del 6% hasta el año 2018.
- Frutas y frutos comestibles (3,6%): tuvieron un aumento del 0,74% hasta el año 2018.
- Hortalizas y tubérculos (2,15%): tuvieron un aumento del 0,2% hasta el año 2018.

3.1.4 Importaciones del sector agroindustrial

Las importaciones del sector agroindustrial de Estados Unidos hacia Colombia comprendían en promedio el 5,4% de las importaciones totales al mercado colombiano antes de la firma del acuerdo comercial; sin embargo, este valor promedio paso al 4,73% después de la ratificación del tratado comercial (Avella López, 2021).

Para (Stellian & Buitrago, 2017) las importaciones del sector agrícola colombiano entre 2007 y 2018 se vieron concentradas en su mayoría en estos sectores:

- Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias (40,6%): mermo su participación dentro de las importaciones en un 7,67%.
- Grasas y aceites (27,6%): mermo su participación dentro de las importaciones en un 9,73%.
- Preparaciones diversas (11,6%): aumentaron su participación en las importaciones.
- Bebidas - líquidos alcohólicos y vinagre (3,8%): aumentaron su participación en las importaciones.
- Azúcares y artículos de confitería (3,58%): mermo su participación dentro de las importaciones en un 0,6%.
- Otras actividades (12,8%)

A continuación, se presenta una tabla con valores pre y post acuerdo comercial de los bienes del sector agrícola.

Tabla 1 Tasa de crecimiento de exportaciones e importaciones del sector agrícola pre y post acuerdo comercial Colombia – Estados Unidos.

Actividad económica	Exportaciones		Importaciones	
	Tasa de crecimiento pre TLC	Tasa de crecimiento post TLC	Tasa de crecimiento pre TLC	Tasa de crecimiento post TLC
Floricultura	-10,91	23,59	-5,72	7,5
Horticultura	-17,42	31,73	-14,39	47,2
Fruticultura	-6,68	31,08	4,27	70,16
Té, yerbas, especias	4,69	26,48	7,34	55,3
Cereales	3,84	370,15	-19,75	58,5
Productos de molinería	-4,5	18,18	149,7	9,63
Semillas, frutos oleaginosos	14,74	36,6	-11,99	82,22
Gomas, resinas	11,2	101,63	10,43	12,85
Materias trenzadas	32,79	143,6	84,94	5,98

Fuente: Basado en el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (2015), adaptado por el autor.

El valor de las exportaciones de cereales tras la firma del acuerdo comercial tuvo un incremento significativo, esto debido a los únicos productos que presentaron registro de exportación fueron el cereal de quínoa y demás tipos de avenas (Avella López, 2021).

A continuación, se presenta una tabla con valores pre y post acuerdo comercial de los bienes del sector agroindustrial.

Tabla 2 Tasa de crecimiento de exportaciones e importaciones agroindustriales pre y post acuerdo comercial Colombia – Estados Unidos.

Actividad económica	Exportaciones		Importaciones	
	Tasa de crecimiento pre TLC	Tasa de crecimiento post TLC	Tasa de crecimiento pre TLC	Tasa de crecimiento post TLC
Grasas y aceites animales o vegetales.	2,03	51,91	6,15	19,85
Preparaciones de carne, de pescado o crustáceos, moluscos o demás invertebrados acuáticos.	51,78	5,05	0,09	45,02
Azúcares y artículos de confitería	5,0	97,21	18,41	55,85
Cacao y sus preparaciones	-6,48	62,17	-11,76	77,06
Preparaciones a base de cereales, harina, almidón, fécula o leche	-15,93	45,82	21,15	57,23
Preparaciones de Hortalizas	-4,31	46,6	-0,9	60,75
Preparaciones alimenticias diversas	13,22	14,21	-6,43	40,93
Bebidas, líquidos alcohólicos	-6,05	44,56	9,82	85,71
Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias: alimentos preparados para animales.	11,18	78,43	-8,57	47,69
Tabaco y sucedáneos	-60,91	14,25	-14,83	722,36

Fuente: Basado en el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (2015), adaptado por el autor.

En términos globales, antes del acuerdo comercial la tasa de crecimiento de las exportaciones agroindustriales de Colombia hacia Estados Unidos era negativa con un valor de 1,04% promedio, sin embargo, a partir del 2012, después de la firma del acuerdo comercial, esta tasa paso a ser positiva llegando a un 46% promedio. Por otro lado, con respecto a las importaciones del sector agroindustrial desde Estados Unidos antes del acuerdo comercial se observa que crecían en un 1,31% promedio, sin embargo, con la ratificación del mismo se observa un crecimiento de las mismas en un 121,24% (Avella López, 2021). Como se puede observar el cacao y sus preparaciones, las preparaciones a base de cereales, las preparaciones de hortalizas, las bebidas y líquidos alcohólicos y el tabaco y sucedáneos presentaron en promedio un decrecimiento de exportaciones antes del acuerdo; mientras que con la entrada en vigor del acuerdo dichas actividades mostraron una tasa de crecimiento positiva.

En contraste, para Colombia existen otras actividades económicas agroindustriales que mantenían una balanza comercial superavitaria (excepto las grasas y aceites animales o vegetales, grasas alimenticias elaboradas, ceras de origen a animal o vegetal y los residuos y desperdicios de las industrias alimentarias) que luego de la ratificación del acuerdo comercial presentaron déficits, tales como:

- Preparaciones de carne, pescado o de crustáceos, moluscos o demás invertebrados acuáticos.
- Preparaciones de hortalizas, frutas y frutos comestibles.
- Preparaciones a base de cereales, harina, fécula o leche.
- Productos de las preparaciones alimenticias diversas.

Se tiene que tomar en consideración que a pesar de que los anteriores productos aumentaron sus exportaciones de manera importante, estos fueron superados por las importaciones de Estados Unidos hacia Colombia, de igual manera el mercado colombiano fue superado en varias actividades económicas. En cualquiera de los dos casos no se implementaron mecanismos de contingencia ni salvaguardias, como medida proteccionista para hacer frente al aumento de importaciones (Avella López, 2021).

Se tiene que acatar que algunos de los productos que provocaron el déficit comercial en tales actividades en el marco del acuerdo no representaban importancia relevante en las operaciones de exportación o en su defecto no se producen por el gremio empresarial colombiano por lo que bajo estas circunstancias se incentivó la importación desde Estados Unidos (Vargas Franky & Núñez, 2020).

En el caso del arroz las empresas colombianas dedicadas a la producción y comercialización del producto se han visto afectadas desde la entrada en vigencia del acuerdo comercial debido a que los balances de los primeros años dieron resultados desfavorables. El área de producción disminuyó 10%, al pasar de 434 mil hectáreas a 389 mil hectáreas; la producción pasó de cerca de dos millones cien mil toneladas a algo menos de un millón setecientos veinte mil toneladas, que equivale a una disminución del 18%. Esta reducción en producción se ha visto compensada por importaciones por parte de Estados Unidos hacia Colombia, que pasaron de 47 mil toneladas a alrededor de 300 mil (Rojas Ávila, 2017).

3.1.5 Balanzas comerciales

La balanza comercial de Colombia con Estados Unidos con respecto al sector agrícola ha sido favorable para Colombia entre los años 2007 y 2018. Antes del TLC, ya existía un superávit promedio de 338 millones de dólares, que disminuyó a 230 millones de dólares después de la ratificación del TLC, sin embargo, la balanza se mantiene en números verdes.

La balanza comercial de Colombia con Estados Unidos con respecto al sector agroindustrial ha sido negativa para Colombia entre los años 2007 y 2018. Antes del TLC, ya existía un déficit promedio de 251,58 millones de dólares, que subió a 400,14 millones de dólares después de la ratificación del TLC. Esto quiere decir que entre este periodo de tiempo el déficit aumento un 59% (Avella López, 2021).

3.1.6 Oferta exportable

Una de las intenciones principales del acuerdo comercial entre Colombia y Estados Unidos fue la liberación del mercado norteamericano para el país sudamericano, sin embargo, la oferta exportable referente al año 2007 contaba con 123 productos y en el año 2018 su número disminuyó a 112. A más de esto las exportaciones de la canasta agrícola no se diversificaron, ya que de igual manera se observó que antes de la firma del acuerdo ya se presentaba una caída en promedio de 5% de los productos exportados de Colombia hacia Estados Unidos; y después de la firma del mismo únicamente aumentaba en promedio anual el 2.2% (Vargas Franky & Núñez, 2020). Con referencia a la canasta agrícola, esta se encuentra concentrada en 23 de los 140 productos que se exportan en promedio desde Colombia al mercado de los Estados Unidos (Avella López, 2021). Esto evidencia que no se aprovecharon de la mejor manera las preferencias arancelarias y las nuevas condiciones de acceso a mercados para el universo de productos negociados teniendo en cuenta que actualmente casi la de mercancías agroindustriales se encuentra con libre acceso al mercado estadounidense.

Con respecto al ingreso de nuevas partidas arancelarias a Estados Unidos en el marco del acuerdo comercial, se observó que, de las 35 mercancías exportadas por primera vez únicamente 4 reportaron valores FOB superiores al medio millón de dólares, las demás se comercializaron de manera esporádica y con registros inferiores. Debido a esto se genera una complejidad en los procedimientos aduaneros, en virtud de que se exige la certificación de origen de mercancías que superen los 1500 dólares FOB, por lo que la mayoría de las exportaciones deberán cumplir con este requisito (Fenwarth & Henao, 2013). Esto indica que el ingreso de nuevos productos agroindustriales como consecuencia directa del acuerdo y el nuevo acceso a mercados no se dio, debido a que el mismo no incentivó de manera relevante la exportación de nuevas mercancías agroindustriales al mercado estadounidense.

3.1.7 ATPDEA

Si es cierto que Colombia previamente al acuerdo ya contaba con un beneficio arancelario con el ATPDEA, con la ratificación del acuerdo comercial con Estados Unidos se consolidaron para Colombia las preferencias unilaterales del mismo. En este caso Estados Unidos juega un papel importante en el sector floricultor de Colombia (sector más favorecido luego de la firma del acuerdo) debido a que el Tratado de Libre Comercio dio seguridad a los floricultores con el arancel 0% se mantendría sin importar si el ATPDEA se renovaba (Navarrete López, 2019)

3.1.8 Industria

En el marco del tratado de libre comercio se evidenció un incentivo al acceso de nuevas firmas al comercio exportador agroindustrial en la mayoría de los departamentos de Colombia, a pesar de que no fue así en todos, esta caída modesta fue superada por el ingreso de nuevos empresarios en los otros departamentos (Lumbaqué Melo, 2021).

3.1.9 Otras consideraciones

Un denominador común que se pudo observar en la recopilación de información fue que en Colombia presenta una serie de inconvenientes, entre los que destacan los siguientes:

- Mal estado de las vías principales y auxiliares.
- Bajos niveles de industrialización y tecnificación.
- Bajos niveles de educación de los productores agrícolas.
- Altos gastos de manufactura nacional.
- Consumo exigente.
- Bajos precios de los insumos manufactureros.
- Precios de los bienes por debajo de su producción

Como se puede observar la principal problemática alrededor del tratado entre dos economías tan diferentes, son las disparidades en materia de productividad y apoyo estatal, debido a que los agricultores colombianos carecen de alternativas tecnológicas que les permitan ser más competitivos y que, a su vez, carecen de apoyo gubernamental para su sostenibilidad (Martínez Molina & Narvaez Padilla, 2019).

3.2 Resultados obtenidos para Perú luego de realizada la revisión de literatura.

Hay que tomar en consideración que la información encontrada para Perú en el marco del tratado de libre comercio con Estados Unidos fue menor en comparación a la encontrada con respecto a Colombia.

3.2.1 Exportaciones

A continuación, se presenta una tabla con la variación porcentual de las exportaciones del subsector agrícola hacia Estados Unidos luego de la firma del Tratado de Libre Comercio en el periodo 2009 – 2017.

Tabla 3 Exportaciones del subsector agrícola de todas las regiones agro exportadoras de Perú hechas hacia Estados Unidos entre 2009 – 2018.

Años	Exportaciones Agrícolas hacia Estados Unidos en millones de dólares	Variación entre años en %
2009	354	-
2010	425	19,8%
2011	510	20,0%
2012	564	10,7%
2013	687	21,9%
2014	828	20,4%
2015	1004	21,3%
2016	1096	9,1%
2017	1231	12,3%
2018	1373	11,5%

Fuente: Basado en Trade Map, adaptado por el autor.

Como se puede observar, las exportaciones agrícolas tuvieron saldos positivos en todos los años. El año 2013 tuvo la mayor fluctuación con un valor promedio de 21,9% respecto al año anterior al mercado estadounidense debido a la creciente demanda de granos andinos en el mercado, por la tendencia de bienes orgánicos y saludables, siendo los más solicitados la quinua y la kiwicha (granos andinos). Si bien la variación ha sido positiva desde el 2016, ha sido sumamente ínfima en comparación con las fechas anteriores, pasando de 9,1% a 12,3% (Mendoza Cerna, 2019). De igual manera, como se puede observar,

las exportaciones de Perú al mercado estadounidense bajo los términos de su acuerdo comercial han aumentado de manera constante.

A continuación, se presenta una tabla con la variación porcentual de las exportaciones del subsector agroindustrial hacia Estados Unidos luego de la firma del Tratado de Libre Comercio en el periodo 2009-2017.

Tabla 4 Exportaciones del subsector agroindustrial de todas las regiones agro exportadoras del país hechas hacia Estados Unidos entre 2009-2018.

Años	Exportaciones del subsector agroindustrial hacia Estados Unidos en millones de dólares	Variación entre años en %
2009	364	-
2010	459	26,1%
2011	706	53,7%
2012	531	-24,8%
2013	525	-1,2%
2014	650	23,8%
2015	609	-6,3%
2016	655	7,7%
2017	629	-4,1%
2018	626	-0,5%

Fuente: Basado en Trade Map, adaptado por el autor.

Como se representa en la Tabla N. 4 la mayoría de las variaciones en el periodo comprendido en los años 2009 – 2018 fueron negativas, siendo el año 2016 el último en el que este dato tuvo un alza con un valor promedio de 7,7% con respecto a los años anteriores, esto debido a un aumento de las exportaciones de productos con un valor agregado, siendo los bienes más solicitados las conservas de espárragos, preparaciones para alimentos de animales, entre otros (Mendoza Cerna, 2019).

La ratificación del Tratado de Libre Comercio entre Perú y Estados Unidos en el año 2009 representó una oportunidad para el país latinoamericano para incrementar sus exportaciones, manteniendo el dinamismo que se empezó a notar desde el año 1991 en el que se obtuvieron beneficios arancelarios para la entrada de algunas mercancías peruanas en territorio estadounidense (Mendoza Medina, 2022). No obstante, cabe mencionar que, si bien el sector agrícola experimentó un aumento constante de las exportaciones, no logró cumplir los estándares esperados, debido a que, a pesar de que estas se duplicaron en un periodo de 10 años; se preveía que su crecimiento fuera mayor de lo que fue. Aunque las exportaciones agrícolas han experimentado un desarrollo mínimo, la industria sigue siendo un importante contribuyente a la economía del país, debido a que se mantienen gracias a la inversión privada y por consiguiente su constante entrada en divisas (Mendoza Cerna, 2019).

Cabe mencionar, que las agro exportaciones de Perú tienen una menor participación en comparación con el total de exportaciones peruanas, representando solo un 20% a 25% promedio. Se evidencia que las agroexportaciones no son la industria más demandada, debido a la falta de desarrollo de productos con valor agregado, ya que la gran mayoría de los productos agrícolas son productos primarios. La baja participación de Perú en el comercio exterior se debe a que, a pesar de ofrecer productos de calidad, no se hace hincapié en añadir valor a estos productos para que puedan ser más demandados en el mercado estadounidense, además de no buscar entrar en nuevos mercados y de no competir con otros países (Trujillo Cubillas, 2018).

No obstante, uno de los beneficios principales dentro del marco del acuerdo comercial fue la desgravación arancelaria y la reducción de barreras no arancelarias, lo que como consecuente generó el incremento de las exportaciones peruanas.

Tabla 5 Categorías de desgravación arancelaria utilizadas en el acuerdo comercial entre Perú - Estados Unidos

Categorías de desgravación arancelaria	
A	Las mercancías quedan libres de aranceles
B	Aranceles suprimidos en 5 etapas anuales iguales. Quedarán libres de aranceles a partir del 1 de enero del año cinco
C	Aranceles deberán ser eliminados en diez etapas anuales iguales. Quedarán libres de aranceles a partir del 1 de enero del año diez
D	Aranceles deberán ser eliminados en quince etapas anuales iguales
E	Los aranceles tendrán que ser eliminados en siete etapas anuales iguales, a partir del año diez
F	Tratamiento libre de aranceles

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior y Turismo, adaptado por el autor.

Como se puede observar los aranceles fueron reducidos por categorías lo que otorgó beneficios a unos productos o servicios más que a otros. Algo importante que mencionar es que la desgravación arancelaria incentiva el incremento de la diversificación de la canasta exportadora en general, debido a que el bien o servicio se vuelve más atractivo para el mercado. En consecuencia, muchos productos agrícolas se vieron beneficiados por dicha situación, en el caso en concreto beneficiando directamente a las agroexportaciones (Mendoza Medina, 2022).

La evolución de las agroexportaciones: entre los años 2009 y 2019, tras la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú y Estados Unidos, la producción agrícola destinada a la exportación tuvo un incremento anual aproximado de 6.4%, incrementándose las agroexportaciones hacia el mercado estadounidense en 178% (Quispe Cuadrado & Onofre Silva, 2020). Esto se debió principalmente al aumento de la demanda de fruta, incrementándose de 741 millones de dólares en el 2008 a 2.064 millones de dólares en el 2017, lo cual también se vio reflejado en la mayor diversificación de las agroexportaciones, siendo los principales productos exportados el arándano, mango, uva, palta, entre otros (Vivar Conrado, 2021).

Diversificación de la canasta: la canasta exportadora de Perú hacia Estados Unidos estuvo conformada por un mayor y más variado número de productos, por lo que se pasó de exportar principalmente productos tradicionales, como el al café, a exportar bienes agrícolas no tradicionales.

Línea de tiempo de las principales agroexportaciones de Perú hacia Estados Unidos:

- Entre los años 2009 y 2010, los principales productos exportados fueron el café y los espárragos, seguidos de las uvas (Vivar Conrado, 2021).
- En el año 2011, los principales productos exportados fueron los espárragos frescos, alcachofas en conserva, uvas, mangos, paltas (aguacate), cebollas, espárragos en conserva, páprika y banano orgánico (Colonia Luy & Carrillo Caceres, 2019).
- En el año 2015 y 2016 los principales productos exportados fueron los espárragos frescos y congelados, uvas y del café sin tostar y sin descafeinar.
- En el año 2017, los principales productos exportados fueron las uvas, espárragos frescos y congelados, café sin tostar y sin descafeinar, palta (aguacate) y arándanos (Valle Colchao & Villareal Carillo, 2021).
- En el 2018, Perú se convirtió en el segundo proveedor de mango y palta (aguacate) y tercer proveedor de arándanos hacia Estados Unidos. Además, el número de empresas agroexportadoras se incrementó en comparación a años pasados, llegando a 951 empresas (Arroyo Gordillo et al., 2016).

- En el año 2019, se marcó un nuevo récord en las agroexportaciones, siendo los productos más exportados la uva, arándano, palta (aguacate), mandarina, mango y fresa congelada; también se exportaron aceituna, cebolla, derivados de cacao, páprika, quinua y esp  rrego. Para el año 2019 los bienes agrícolas no tradicionales tuvieron una mayor participación en la canasta agroexportadora peruana, siendo las exportaciones de esp  rregos en distintas presentaciones y las frutas las exportaciones las más destacadas (Mendoza Cerna, 2019).

3.2.2 Importaciones

A continuación, se presenta una tabla con la variación porcentual entre años de las importaciones de los principales bienes de capital en el sector agrícola luego de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017, expresado en toneladas métricas (TM).

Tabla 6 Variación porcentual entre años de las importaciones de los principales bienes de capital en el sector agrícola luego de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017.

Volumen de importaciones de bienes de capital del sector agrícola entre 2007 – 2017 medido en TM		
Años	Volumen de importación	Variación %
2007	568	-
2008	2088	267,61
2009	843	-59,63
2010	904	7,24
2011	1339	48,12
2012	1246	-6,95
2013	1372	10,11
2014	1955	42,49
2015	1755	-10,23
2016	2196	25,13
2017	1959	-10,79

Fuente: Basado en Trade Map, adaptado por el autor.

Como se puede observar en la tabla N. 6 entre el año 2007 y 2008 existió un crecimiento acelerado de las importaciones de bienes de capital desde Estados Unidos, esto debido a la reducción del porcentaje del Ad Valorem en el año 2007, que pasó de 6 niveles a 4 niveles (Navarro Celis, 2018).

Debido a la contracción de la economía mundial provocada por la crisis financiera iniciada en 2009, la cantidad de bienes de capital importados del sector agrícola se redujo como se puede apreciar en la Tabla N. 6. Derivado de la crisis, el tratado comercial no tuvo el impacto que se pretendía desde el inicio de sus negociaciones, sin embargo, debido a la paulatina recuperación mundial, en 2010 hubo un leve crecimiento (Vivar Conorado, 2021). A pesar de lo anterior mencionado se puede afirmar que Estados Unidos a lo largo del tiempo es el principal importador de bienes de capital para Perú gracias a que los valores de exportación desde Norteamérica tuvieron una variación del 15% a un 18% promedio (Navarro Celis, 2018).

A continuación, se presenta una tabla con la variación entre años de las importaciones de los principales bienes de capital en el sector agrícola en valor FOB luego de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017.

Tabla 7 Variación porcentual de las importaciones de los principales bienes de capital en el sector agrícola en valor FOB luego de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017.

Volumen de importaciones de bienes de capital del sector agrícola entre 2007 – 2017 medido en TM		
Años	Volumen de importación	Variación %
2007	3352	-
2008	8275	146,87
2009	9308	12,48
2010	6591	-29,19
2011	13560	105,74
2012	10205	-24,74
2013	13636	33,62
2014	17317	26,99
2015	17117	-1,15
2016	22012	28,60
2017	17577	-20,15

Fuente: Basado en Trade Map, adaptado por el autor.

Como se puede observar en el periodo 2007 – 2017 ha existido una tendencia creciente de las importaciones de bienes de capital en valore FOB del sector agrícola, debido a que en la mayoría de los años los valores de las variaciones han resultado positivos.

A continuación, se presenta una tabla con la variación de los precios de las importaciones de los principales bienes de capital en el sector agrícola luego de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017.

Tabla 8 Variación de los precios de las importaciones de los principales bienes de capital en el sector agrícola luego de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017

Precio de las importaciones de bienes de capital del sector agrícola entre 2007 – 2017 medido en dólares americanos por TM		
Años	Volumen de importación	Variación %
2007	104,27	-
2008	22,40	-78,52
2009	129,41	477,72
2010	54,46	-57,92
2011	37,63	-30,90
2012	44,15	17,33
2013	57,43	30,08
2014	67,66	17,81
2015	64,03	-5,37
2016	72,29	12,90
2017	81,10	12,19

Fuente: Basado en Trade Map, adaptado por el autor.

En la Tabla N.8 se puede apreciar una tendencia decreciente en los precios de las importaciones de bienes de capital en el periodo 2007 – 2017. Algo importante que se puede notar es la baja y crecimiento acelerados que sucedieron entre el 2007 y 2009, este se trata del pico más alto de la historia, con un aumento del 477,72% respecto al año anterior. Esto se debe al aumento del valor del dólar estadounidense como consecuencia de la crisis financiera que azotó a Estados Unidos en 2008 y tuvo un impacto significativo en Perú en 2009 (Vivar Conrado, 2021).

En concreto existieron cuatro bienes de capital que tuvieron un mayor protagonismo dentro de las importaciones de Estados Unidos hacia Colombia:

- Las importaciones de “Máquinas y aparatos, para la agricultura, horticultura, silvicultura, avicultura o apicultura” (partida 8436) presentaron una mayor cantidad de importación entre el periodo 2007 – 2017, siendo esta maquinaria la preferida para el sector, convirtiéndose en parte de la actividad diaria y parte del proceso de producción, teniendo su pico más alto en el año 2016.
- Las importaciones de “Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluyendo las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutas o demás productos agrícolas” (partida 8433) tuvieron el segundo valor más alto con respecto a volúmenes de importación, teniendo su pico más alto en el año 2011.
- Las importaciones de “Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo” (partida 8432) no tuvieron un crecimiento muy alto en comparación a las demás subpartidas ya mencionadas, teniendo su pico más alto en el año 2008.

- Las importaciones de “Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina seca; máquinas y aparatos para la molienda o el tratamiento de cereales u hortalizas de vaina seca; sus partes” (partida 8437) al igual que la anterior, no tuvo un crecimiento significativo con respecto a los años anteriores, teniendo su pico más alto en el año 2008 (Navarro Celis, 2018).

A raíz del TLC entre Perú y Estados Unidos entre los años 2007 y 2017, la evolución del volumen y el valor de importación han tenido una tendencia creciente, por otro lado, la evolución del precio de las importaciones de bienes de capital en el sector agrícola ha tenido una tendencia decreciente. Esto indica que algunas de las importaciones de bienes de capital más importantes relacionadas a la producción de bienes derivados del sector agrícola se hicieron desde Estados Unidos en vigencia del acuerdo comercial.

3.3 Lineamientos para Ecuador

En este apartado se da paso al cumplimiento del objetivo específico número tres:

Ecuador, Colombia y Perú son tres países latinoamericanos que, como ya se mencionó, comparten muchas similitudes tales como sus recursos naturales, agricultura, sector manufacturero, dependencia de las exportaciones, retos económicos, entre otros.

Ecuador es reconocido por ser un país con un sector agrícola significativo y con un gran potencial de crecimiento; ya sea por la diversidad de productos, la calidad y reputación de los bienes producidos o el potencial exportador de la industria, se puede afirmar que el sector agrícola tiene una coyuntura propicia para su desarrollo y crecimiento.

Sin embargo, hay que tener en cuenta que el sector agrícola ecuatoriano enfrenta desafíos, tales como la falta de acceso a financiamiento, la necesidad de mejorar la infraestructura rural y la gestión sostenible de los recursos naturales. Es por esto que en el supuesto caso de que Ecuador firme un tratado de libre comercio con Estados Unidos, estos son algunos lineamientos que, luego de realizada la revisión de literatura, el país tendría que seguir para un mejor aprovechamiento del mismo en el sector agrícola:

- a. Aprovechar los acuerdos comerciales vigentes o por firmar con el objetivo de mejorar la competitividad de las empresas ecuatorianas. Esto se puede conseguir con tecnología e innovación dentro de la industria agro productora.
- b. Incrementar el valor de los productos ecuatorianos dentro del mercado internacional ya que no solo basta con tener productos primarios de calidad. Ecuador debería hacer hincapié en añadir valor a estos productos para que de esta manera puedan ser más demandados en el mercado estadounidense, además debe buscar entrar en nuevos mercados y competir con otros países.
- c. Buscar optimizar la gestión logística interna y estructura organizacional de las empresas ecuatorianas, dado que en este contexto se presenta un notable desafío para la consolidación de nuevas empresas y su posterior competitividad en el ámbito global.
- d. Capacitar a los exportadores y potenciales exportadores, con el objetivo de mejorar habilidades, conocimientos y productividad. Esto se puede lograr con un trabajo en conjunto con PRO ECUADOR o las Cámaras de la Producción del Ecuador.
- e. Se debe estimular la producción y exportación de bienes no tradicionales con el objetivo de diversificar la canasta agroexportadora para así tener empresas más competitivas, como en el caso de Perú.
- f. Sin embargo, no hay que dejar de lado la industria de productos tradicionales que históricamente o por tradición el país ha venido produciendo y exportando. Entre estos se puede mencionar al banano, cacao, café, flores camarones, frutas tropicales, arroz, maíz, entre otros. En un posible acuerdo comercial con Estados Unidos se debería buscar establecer objetivos claros, que beneficien a ambas economías, como por ejemplo la negociación de una desgravación arancelaria como en el caso de Perú.
- g. Identificar los productos agrícolas más demandados por el mercado estadounidense y negociarlos de la mejor manera posible para que sus exportaciones no se vean afectadas luego de la firma de un posible acuerdo comercial. Esto se puede hacer tomando como guía el actual Acuerdo Comercial Multipartes que mantiene Ecuador con la Unión Europea.
- h. Del mismo modo, retomando la idea del literal g, se tiene que negociar un posible acuerdo comercial enfocado en las capacidades productivas del Ecuador, para de esta manera maximizar las exportaciones y evitar el aumento de importaciones desde Estados Unidos como sucedió en el caso de Colombia.
- i. De igual manera es recomendable no dirigir todas las exportaciones del sector agrícola a un solo destino, ya que no es lo más óptimo dentro de la economía de un país.

4. Conclusión

Es evidente el aperturismo comercial que Colombia y Perú han tenido a lo largo del tiempo, principalmente al establecer tratados de libre comercio con su socio comercial por excelencia, Estados Unidos. Los tratados comerciales, resultado del fenómeno de la globalización y la apertura económica, generan grandes oportunidades para el mercado de los países, sin embargo, también ocasionan riesgos para otros.

En el caso de Colombia se pudo concluir lo siguiente:

Las exportaciones del sector agrícola de Colombia hacia Estados Unidos en el periodo 2007-2018 han sufrido una disminución porcentual con respecto a las exportaciones totales al mercado estadounidense, pasado de 9,5% a 8,8%. Por otro lado, las exportaciones del sector agroindustrial de Colombia hacia Estados Unidos comprendían en valores porcentuales promedios sufrieron un alza con respecto a las exportaciones totales al mercado estadounidense, pasando de 1,67% a 1,93%.

Las importaciones del sector agrícola de Estados Unidos hacia Colombia tuvieron un alza en promedio porcentual tras la firma del acuerdo comercial con respecto a las importaciones totales al mercado colombiano, pasando de 7,79% a 8,43%. En cambio, las importaciones del sector agroindustrial de Estados Unidos hacia Colombia tuvieron una baja en promedio porcentual tras la firma del acuerdo comercial con respecto a las importaciones totales al mercado colombiano, pasando de 5,4% a 4,73%.

Hay que tener en consideración que algunos productos aumentaron sus exportaciones de manera importante, sin embargo, estos fueron superados por las importaciones de Estados Unidos hacia Colombia. De igual manera, se evidenció que algunos de los productos que provocaron el déficit comercial en ciertas actividades en el marco del acuerdo comercial no tenían una importancia relevante en las operaciones de exportación o en su defecto no se producen por el gremio empresarial colombiano por lo que bajo estas circunstancias se incentivó la importación desde Estados Unidos. Esto se puede entender como que Colombia no tuvo la capacidad de satisfacer la demanda de productos agrícolas que Estados Unidos requería.

La balanza comercial de Colombia con Estados Unidos con respecto al sector agrícola ha sido favorable para Colombia entre los años 2007 y 2018. Por el contrario, la balanza comercial de Colombia con Estados Unidos con respecto al sector agroindustrial ha sido negativa para Colombia entre los años 2007 y 2018.

Teniendo en cuenta algunas consideraciones extras se evidenció que Colombia presenta una serie de inconvenientes, entre los que destacan los siguientes: mal estado de las vías principales y auxiliares; bajos niveles de industrialización y tecnificación; bajos niveles de educación de los productores agrícolas; altos gastos de manufactura nacional; consumo exigente por parte del mercado; bajos precios de los insumos manufactureros; precios de los bienes por debajo de su producción.

En el caso de Perú se pudo concluir lo siguiente:

Por parte de Perú existió un mayor aprovechamiento de la firma del acuerdo comercial, a pesar de esto, si bien el sector agrícola experimentó un aumento constante de las exportaciones, no logró cumplir los estándares esperados, debido a que, por mucho de que estas se duplicaron en un periodo de 10 años; se preveía que su crecimiento fuera mayor de lo que fue, esto se define en un desarrollo mínimo de las exportaciones agrícolas.

De igual manera se evidencia que las agroexportaciones no son la industria más demandada dentro de Perú debido a la falta de desarrollo de productos con valor agregado, ya que la gran mayoría de los productos agrícolas son productos primarios. La baja participación de Perú en el comercio exterior se debe a que, a pesar de ofrecer productos de calidad, no se hace hincapié en añadir valor a estos productos para que puedan ser más demandados en el mercado estadounidense, además de no buscar entrar en nuevos mercados y de no competir con otros países.

Continuando con lo mencionado anteriormente, se da paso a un breve resumen sobre los puntos más relevantes dentro de las exportaciones e importaciones de Perú en el marco de su acuerdo comercial con Estados Unidos:

Se evidenció que las exportaciones del sector agrícola hacia Estados Unidos tuvieron saldos positivos en años posteriores a la firma del acuerdo comercial, sin embargo, de igual manera se evidenció que las exportaciones del sector agroindustrial hacia Estados Unidos tuvieron una baja en valores porcentuales promedio.

Se concluyó que el volumen y el valor de importación de bienes de capital desde Estados Unidos han tenido una tendencia creciente, por otro lado, la evolución del precio de las importaciones de bienes de capital en el sector agrícola ha tenido una tendencia decreciente.

Luego de analizada la información anterior puedo inferir lo siguiente con respecto a los tratados de libre comercio entre Estados Unidos, Colombia y Perú:

- a. Se evidencia que, aunque exista un aumento en las exportaciones de productos agrícolas y agroindustriales gracias a la reducción de aranceles sobre los bienes o imponer fuertes restricciones a las importaciones, los estados deben centrar sus esfuerzos en aplicar políticas económicas transversales complementarias (como las relacionadas con las infraestructuras, la ciencia y la tecnología, las finanzas y la internacionalización) para impulsar la actividad económica, esto quiere decir que las empresas colombianas y peruanas deben enfocarse en mejorar su competitividad en el mercado.
- b. Se evidencia que los acuerdos comerciales entre naciones tan diferentes, no solamente en tamaño, sino de igual manera, en economías, cultura, estilos de vida, etc. siempre han sido ampliamente criticados no solamente en los documentos revisados sino que en la literatura internacional especializada, pero no deja de ser cierto que es preferible tenerlos a no tenerlos (negociando y poniendo en práctica el uso adecuado de mecanismos de protección en sectores y productos sensibles, así como la implementación de mecanismos para incentivar a los empresarios a mejorar su competitividad).
- c. Se evidencia que la integración económica trae beneficios a sus partícipes, sin embargo, en muchos de los casos ese beneficio no es equitativo entre las partes.
- d. En el marco de los acuerdos comerciales de Estados Unidos con Colombia y Perú hubieron beneficiados y afectados. Como en toda negociación, el país con menor desarrollo sufre más, como fue el caso de los países latinoamericanos. Sin embargo, la firma de los acuerdos comerciales para Colombia y Perú con respecto al sector agrícola ha resultado beneficiosa en general, esto debido a que ha facilitado el comercio y aumentó las exportaciones de bienes no tradicionales hacia el mercado estadounidense.
- e. Se evidenció que luego de culminada la fase de recolección y filtrado de documentos se evidenció una clara falta de información sobre el acuerdo comercial entre Perú y Estados Unidos a comparación de toda la información encontrada con respecto a Colombia.

5. Referencias

- Arias Losada, K. A., & Salazar, C. E. (2020). *ANÁLISIS DEL TLC ENTRE ESTADOS UNIDOS-COLOMBIA: UN ESTUDIO COMPARADO PARA EL SECTOR DE FRUTAS Y FLORES, 2009 - 2019* [Tecnológico de Antioquia Institución Universitaria]. <https://dspace.tdea.edu.co/handle/tdea/1693>
- Arrieta Padilla, G. (2017). *Un Análisis Gravitacional de la Creación y Desviación Comercial en el Marco del Tratado de Libre Comercio entre Perú y Estados Unidos* [Banco Central de la Reserva del Perú]. <https://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/documentos-de-trabajo/dt-2017-010.html>
- Arroyo Gordillo, P., Rojas Delgado, M., & Kleeberg Hidalgo, F. (2016). Diversificación productiva para mejorar la competitividad en los acuerdos comerciales del sector agroindustrial en el Perú. *Ingeniería Industrial*, 34, 137–163. <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=337450992007>
- Avella López, D. A. (2021). *ANÁLISIS DE LA DINÁMICA COMERCIAL DEL SECTOR AGRÍCOLA (SIN CAFÉ) Y AGROINDUSTRIAL ENTRE COLOMBIA Y LOS ESTADOS UNIDOS 2007-2018* [UNIVERSIDAD DE BOGOTA JORGE TADEO LOZANO]. <https://expeditiorepositorio.utadeo.edu.co/handle/20.500.12010/22218>
- Beltrán Bejarano, D. C., & Bohórquez Montes, L. C. (2021). Análisis descriptivo del comercio internacional entre Colombia y Estados Unidos a partir del Tratado de Libre Comercio. *Ploutos*, 9. <https://doi.org/10.21158/23227230.v9.n0.2019.2873>
- Cherlinka, V. (2020, septiembre 11). *Tipos De Cultivos Agrícolas: Maximizando Su Rendimiento*. <https://eos.com/es/blog/tipos-de-cultivos-agricolas/>
- Colonia Luy, D. P., & Carrillo Caceres, R. A. (2019). *Factores que influyeron en las exportaciones de banano orgánico en el marco del TLC Perú – Estados Unidos durante*

- los años 2013 y 2017 [Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas].
<https://doi.org/10.19083/tesis/625734>
- Cuero Cabezas, J. F. (2019). *Exportaciones de Colombia hacia Estados Unidos 2008-2019: una mirada desde el impacto del TLC*.
<https://repository.ucatolica.edu.co/server/api/core/bitstreams/32d66fc0-cab4-426e-942f-7dff7068462e/content>
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2015). *Encuesta nacional de arroz mecanizado*.
https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/arroz/bol_arroz_Isem15.pdf
- Fenwarth, A. E., & Henao, L. P. (2013). Visión agrícola del TLC entre Colombia y Estados Unidos: preparación, negociación, implementación y aprovechamiento. En *Estudios y perspectivas*. <https://repositorio.cepal.org/handle/11362/4821>
- García, Z. (2006). *Agricultura, expansión del comercio y equidad de género*.
<https://www.fao.org/3/a0493s/a0493s00.htm>
- Giraldo Isaza, F. (2006). Antecedentes y posibles ventajas y desventajas del Tratado de Libre Comercio - TLC para un país como Colombia. *Apuntes del CENES*, 26, 85–110.
<http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=479548749006>
- Jaramillo, E. (2002). *ALCA: Una hegemonía difícil de lograr*. <http://www.satmex.com/flotal>
- Krugman, P. R., Obstfeld, M., & Melitz, M. J. (2012). *Economía internacional* (Vol. 9).
<https://rodrigo.files.wordpress.com/2019/03/economia-internacional-paul-krugman-ed-9.pdf>
- Lumbaqué Melo, L. M. (2021). *FACTORES DE RIESGO EN TRABAJADORES DEL SECTOR AGRICOLA, UNA REVISIÓN BIBLIOGRÁFICA*.
<https://repository.udca.edu.co/handle/11158/4053>
- Malagón Herrera, D. P. (2013). *COLOMBIA Y LOS PROCESOS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA*. <https://repository.unimilitar.edu.co/handle/10654/10693>
- Martínez Molina, C. A., & Narvaz Padilla, K. P. (2019). *INCIDENCIAS DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE ESTADOS UNIDOS Y COLOMBIA EN EL SECTOR AGROPECUARIO DESDE 2014 AL 2017*.
<https://bibliotecadigital.usb.edu.co/handle/10819/7231>
- Mendoza Cerna, L. D. (2019). *Exportaciones del sector agrario hacia los Estados Unidos en el contexto del Tratado de Libre Comercio, Perú 2009-2018*.
<https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/42635>
- Mendoza Medina, K. de J. (2022). *Influencia del TLC Perú - Estados Unidos en la diversificación de la canasta agroexportadora peruana entre el 2000 y 2019*.
<https://repositorio.ulasalle.edu.pe/handle/20.500.12953/154>
- Ministerio de Comercio Exterior y Turismo. (s/f). *Guías Prácticas de Mercado - País Estados Unidos*. MINCETUR. Recuperado el 19 de junio de 2023, de <https://www.gob.pe/institucion/mincetur/informes-publicaciones/22010-guias-practicas-de-mercado-pais-estados-unidos>
- Ministerio de Comercio Exterior y Turismo. (2023). *Acuerdos Comerciales del Perú*.
<https://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/>
- Ministerio de Comercio, I. y T. (2023). *Acuerdo de Complementación Económica No. 72 Colombia Mercosur*. <https://www.tlc.gov.co/acuerdos/vigente/mercosur/acuerdo-de-complementacion-economica-no-72-colombi>
- Ministerio de Comercio Industria y Turismo de Colombia. (2012). *OEE 012. Evolución del comercio exterior de Colombia desde la óptica de los acuerdos comerciales*. Gobierno de Colombia.
<https://www.mincit.gov.co/estudios-economicos/estadisticas-e-informes/informes-economicos/documentos-economicos-especiales/2012/oe-012-evolucion-del-comercio-exterior-de-colombi>
- Ministerio de Relaciones Exteriores. (2023, junio 19). *Alianza del Pacífico*.
<https://www.cancilleria.gov.co/international/consensus/pacific-alliance>
- Navarrete López, P. A. (2019). *EVALUACIÓN DEL IMPACTO EN EL EMPLEO, COMERCIO E INVERSIÓN DEL SECTOR FLORICULTOR EN COLOMBIA A PARTIR DE LA*

- VIGENCIA DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO CON ESTADOS UNIDOS. <http://repository.unipiloto.edu.co/handle/20.500.12277/6423>
- Navarro Celis, S. F. I. (2018). *IMPORTACIÓN DE BIENES DE CAPITAL EN EL SECTOR AGRARIO TRAS EL TLC ENTRE PERÚ - ESTADOS UNIDOS EN EL PERIODO 2007 – 2017*. <https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/25978>
- Onwuegbuzie, A., & Frels, R. (2016). *7 Steps to a Comprehensive Literature Review*.
- Organización de los Estados Americanos. (2022). *El Sistema Generalizado de Preferencias (SGP)*. http://www.sice.oas.org/tpd/gsp/gsp_schemes_s.asp
- Organización Mundial del Comercio. (2023a). *Colombia y la OMC*. https://www.wto.org/spanish/thewto_s/countries_s/colombia_s.htm
- Organización Mundial del Comercio. (2023b). *El GATT y el Consejo del Comercio de Mercancías*. https://www.wto.org/spanish/tratop_s/gatt_s/gatt_s.htm#:~:text=El%20Acuerdo%20General%20sobre%20Aranceles,pa%C3%ADses%20Miembros%20de%20la%20OMC.
- Organización Mundial del Comercio. (2023c). *Estados Unidos de América y la OMC*. https://www.wto.org/spanish/thewto_s/countries_s/usa_s.htm
- Organización Mundial del Comercio. (2023d). *Perú y la OMC*. https://www.wto.org/spanish/thewto_s/countries_s/peru_s.htm
- Organización Mundial del Comercio. (2023e). *Visión general*. https://www.wto.org/spanish/thewto_s/whatis_s/wto_dg_stat_s.htm
- Quispe Cuadrado, K. A., & Onofre Silva, S. A. (2020). *IMPACTO DEL ACUERDO COMERCIAL PERÚ - ESTADOS UNIDOS EN LAS EXPORTACIONES DEL SECTOR AGROINDUSTRIAL DURANTE EL PERIODO 2006 – 2018*. <https://repositorio.usil.edu.pe/entities/publication/0c382529-ab66-49f1-808e-566e6b52a18a>
- Ramírez, L. (2014). UN NOVEDOSO PARADIGMA DE LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA: EL CASO DE PERÚ. En *REGIONALISMO LATINOAMERICANO: DIMENSIONES ACTUALES* (pp. 225–247). <http://sedici.unlp.edu.ar/handle/10915/146359>
- Ricardo Benassi. (2009, agosto 18). *EE.UU. deja la base de Manta*. https://www.bbc.com/mundo/america_latina/2009/09/090917_0238_ecuador_manta_rb
- Rodríguez Sánchez, L. (2020). *Programas de Apoyo Directo a Productores creados entre 1993 y 2014 en países de América Latina y el Caribe (ALC) que suscribieron Tratados de Libre Comercio con los Estados Unidos (EE.UU.): Análisis desde el concepto de Desnacionalización de los programas estatales*. <https://repositorio.unal.edu.co/handle/unal/78761>
- Rojas Ávila, D. A. (2017). *IMPACTO DEL TLC CON ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA SOBRE EL AGRO COLOMBIANO: IMPLICACIONES Y RECOMENDACIONES (Caso Arroz)* [UNIVERSIDAD MILITAR NUEVA GRANADA]. <https://repository.unimilitar.edu.co/handle/10654/17235>
- Silva, L. C. (2007). El proceso de negociación del TLC entre Colombia y Estados Unidos. En *Colombia Internacional* (Vol. 65). <https://www.redalyc.org/pdf/812/81206506.pdf>
- Stellian, R., & Buitrago, J. P. D. (2017). *Competitividad de los productos agropecuarios colombianos en el marco del tratado de libre comercio con los Estados Unidos análisis de las ventajas comparativas*. <https://www.cepal.org/es/publicaciones/42035-competitividad-productos-agropecuarios-colombianos-marco-tratado-libre-comercio>
- Trujillo Cubillas, H. A. (2018). Impacto del Acuerdo de Promoción Comercial entre el Perú y los Estados Unidos en la demanda de maíz amarillo duro. *Anales Científicos*, 79(2), 231. <https://doi.org/10.21704/ac.v79i2.1214>
- Valle Colchao, M. E., & Villareal Carillo, I. A. (2021). INFLUENCIA DE LA APERTURA EXTERNA EN LA ESPECIALIZACIÓN DEL SECTOR EXPORTADOR DEL AGUACATE PERUANO. *Revista Mexicana de Agronegocios*. <https://www.redalyc.org/journal/141/14169723008/html/>
- Vallejo Jarrín, M. G. (2013). *ANÁLISIS CONSTRUCTIVISTA DE LA BASE DE MANTA Y LA PERCEPCIÓN DEL GOBIERNO Y LA SOCIEDAD CIVIL*. www.flacsoandes.edu.ec

- Vargas Franky, M. S., & Núñez, J. R. (2020). Colombia-United States Free Trade Agreement. An observation to the Colombian agricultural microeconomy projected towards development. *Research Square*. <https://doi.org/10.21203/rs.3.rs-132807/v1>
- Vázquez López, R. (2011). Integración económica en América Latina: la visión teórica de la CEPAL confrontada con la evolución del proyecto en la región. *Journal of Economics, Finance and Administrative Science*, 16, 107–118. <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=360733611006>
- Vivar Conrado, A. S. (2021). *EL IMPACTO DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO PERÚ-ESTADOS UNIDOS EN LA EXPORTACIÓN DEL ESPÁRRAGO FRESCO PERUANO A ESTADOS UNIDOS UN ESTUDIO PARA LOS AÑOS 2004-2018* [Universidad de Lima]. <https://repositorio.ulima.edu.pe/handle/20.500.12724/13240>

Tipo de fuente	Autor	Codificación de las fuentes	Año de publicación	País de origen	Contenido teórico General	Contenido teórico específico	Base de datos
Tesis	Rosa Luz Durán Fernández	A003	2021	Perú	Comercio	La interrogante se enfoca en analizar el impacto de la entrada en vigencia del mencionado tratado y en comprobar si la aplicación de este significó un incremento considerable en las exportaciones del espárrago fresco peruano a los Estados Unidos.	Google Scholar
Tesis	Paula Andrea Navarrete López	A005	2019	Colombia	Innovación y competitividad en las organizaciones	Evaluación del impacto en el empleo, comercio e inversión del sector floricultor	Google Scholar
Tesis	DAYANA ALEJANDRA ROJAS ÁVILA	A007	2017	Colombia	Comercio	Implicaciones y recomendaciones del impacto del TLC, caso arroz	Google Scholar
Tesis	Melissa Stephanni Vargas Franky - José Rodrigo Núñez	A011	2021	Colombia	Economía	Una observación de la microeconomía agrícola de Colombia.	Google Scholar
Tesis	KELLY ANDREA ARIAS LOSADA - CLAUDIA ESTEFANY	A012			Comercio	Hace un análisis sectorial del TLC con Estados Unidos mostrando qué sectores crecieron o decrecieron con este, y así con esta información, mostrar algunas relaciones numéricas del TLC en el sector agrícola, específicamente en el caso de frutas y flores	Google Scholar

	SALAZAR						
Artículo	Trochez Gonzalez, Johanna; Valencia Cardenas, Marisol; Carlos Salazar, Juan	A016	2018	Colombia	Comercio	Este artículo propone una evaluación de los efectos del Tratado de Libre Comercio firmado con Estados Unidos a través del modelo lineal mixto, teniendo como variable de respuesta los precios semanales del maíz blanco y amarillo comercializados en las principales plazas de mercado colombianas en un periodo de tiempo comprendido entre junio de 1996 y diciembre de 2016, donde se presentó una disminución en los precios de mercado, repercutiendo en los ingresos de los productores colombianos de maíz.	Web of science
Artículo	Stellian, Remi; Paola Danna-Buitrago, Jenny	A018	2017	Colombia	Comercio exterior	Tiene como resultados que las exportaciones han disminuido, posiblemente por la reducción del precio del petróleo en los últimos años, el cual se destaca como el rubro exportador principal, aunque con menor participación que en el 2012, mientras que los sectores manufacturero y agrícola reflejan un aumento en sus exportaciones.	Web of science
Artículo	Manuel Elías Valle Colchao - Ilse Anai Villarreal Carrillo	A034	2021	Argentina	Comercio	El presente trabajo de investigación tiene como objetivo analizar la influencia de la apertura externa en la especialización del sector exportador del aguacate peruano.	Redalyc
Artículo	Pedro Arroyo Gordillo - Mario Rojas Delgado - Fernando	A044	2016	México	Comercio exterior	El estudio de la diversificación productiva para mejorar la competitividad en los acuerdos comerciales del Perú	Redalyc

	Kleeberg Hidalgo						
Tesis	Viviana Argüello Vargas y Laura María Lagos Murillo	A140	2019		Comercio	Habla sobre las exportaciones de los subsectores floricultor, tabacalero y cigarrillos, lácteos, cafetero y frutícola, que hacen parte del sector agrícola en Colombia, en los años 2010, 2012, 2014 y 2016.	Google Scholar
Tesis	Lina María Lumbaque Melo	A141	2021	Colombia	Riesgos en la producción agrícola	El Objetivo de este trabajo es describir los factores de riesgo a los cuales están expuestos los trabajadores del sector Agrícola, por medio de una revisión bibliográfica	Google Scholar
Tesis	CAROL ANDREA MARTINEZ MOLINA - KEILA PATRICIA NARVAEZ PADILLA	A142	2019	Colombia	Comercio exterior	Se identifica las principales características e implicaciones de la negociación del Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos, determinando como argumentos esenciales de este proceso la relación e importancia histórica de este país en materia comercial y política.	Google Scholar
Tesis	Diego Andrés Avella López	A143	2021	Bogotá Colombia	Comercio	Hace una evaluación del comportamiento comercial del sector agrícola (sin café) y agroindustrial colombiano para el periodo 2007-2018 haciendo hincapié en la dinámica exportadora en el marco del TLC entre Colombia – Estados Unidos.	Google Scholar
Tesis	KEVIN ANTHONY QUISPE CUADRADO y	A158	2020	Perú	Comercio agrícola	Pretende demostrar una correlación no experimental de cómo ha ido evolucionando el sector agroindustrial de las exportaciones peruanas a partir de la firma del Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos y Perú en el periodo 2006 al 2018.	Google Scholar

	STEPHANY ANDREA ONOFRE SILVA						
Tesis	RONALDO ALBERTO HORNA SOLIS y KATHERINE LEIDY POMA CORDOVA	A160	2019	Perú	Laboral empresarial	- Por tal motivo la presente tesis descriptiva - propositiva, busca identificar, determinar y plantear las posibles repercusiones de los incumplimientos laborales de las empresas Agroexportadoras del departamento de Lambayeque en las exportaciones hacia Estados Unidos dentro del marco del Tratado de Libre Comercio (TLC), esto a través de análisis documental (exportaciones tradicionales agropecuarias, antecedentes de incumplimientos laborales), así como el uso de encuestas y entrevistas para poder determinar la realidad del problema.	Google Scholar
Tesis	Colonia Luy, Dayana Patricia y Carrillo Caceres, Rosa Alejandra	A161	2019	Perú	Comercio exterior	trata los factores que influyeron en los niveles de exportaciones de banano orgánico al mercado estadounidense en el periodo comprendido por los años 2013 al 2017.	Google Scholar
Tesis	Humberto Alejandro Trujillo Cubillas	A162	2018	Perú	Comercio	El periodo de tiempo no corresponde con resultados reales sobre los acuerdos comerciales.	Google Scholar
Tesis	Karolina de Jesús Mendoza Medina	A164	2022	Perú	Comercio	Se analiza si el acuerdo comercial influyó en el grado de diversificación de la canasta agroexportadora peruana durante el 2000 y el 2019	Google Scholar

Tesis	Br. Luz Dayana Mendoza Cerna	A165	2019	Perú	Comercio	La presente investigación es de tipo aplicada y de enfoque cuantitativo, el diseño es no experimental y longitudinal, el nivel es descriptivo sobre las exportaciones de Perú hacia Estados Unidos en el sector agrícola.	Google Scholar
Tesis	NAVARRO CELIS, SHEYLHA FRANCESC A ILONA	A166	2018	Perú	Comercio	El objetivo general determinar la evolución de la importación de bienes de capital en el sector agrario tras el TLC entre Perú – Estados Unidos en el periodo 2007 – 2017.	Google Scholar
Boletín técnico	DANE	A169	2015	Colombia	Economía	Nos muestra datos estadísticos del arroz dentro del acuerdo comercial entre Colombia y Estados Unidos	Google Scholar
Informe	Andrés Espinosa Fenwarth, Laura Pasculli Henaó	A170	2013	Colombia	Comercio exterior	El informe trata sobre la preparación, negociación, implementación y aprovechamiento del acuerdo comercial entre Colombia y Estados Unidos haciendo énfasis en el sector agrícola.	Google Scholar