



Universidad del Azuay

Facultad de Ciencias Jurídicas

Escuela de Estudios Internacionales

**Análisis de la inversión extranjera directa y el
comercio exterior en la economía ecuatoriana**

Autor:

Juan Javier Sarmiento Torres

Director:

Luis Santiago Sarmiento Moscoso

Cuenca – Ecuador

2024

DEDICATORIA

Dedico cada logro a mis padres los cuales siempre estuvieron en los momentos difíciles, me demostraron que cada pelea al final tiene su mérito, me enseñaron a jamás bajar la cabeza en malos momentos, a ser la persona fuerte en la que soy ahora y dedico este paso a todas las personas las cuales me apoyaron en cada momento difícil, saber que amigos pueden convertirse en familia y que han desarrollado una parte fundamental en mi vida.

AGRADECIMIENTOS

Agradezco a mis padres por haber confiado en mí, realizar el esfuerzo económico el cual el día de hoy está brindado frutos, saber que fueron las personas que más me apoyaron en los momentos más difíciles, agradezco a mi hermano el cual me ha ayudado a aprender muchas cosas, aunque sea el menor sigue enseñándome a ser hermano, a mi hermana la cual jamás se rindió en los momentos más difíciles ya que me ha demostrado valentía e ingenio para afrontar las cosas por todo y eso les agradezco de corazón.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

Contenido

DEDICATORIA.....	i
AGRADECIMIENTOS	ii
ÍNDICE DE CONTENIDOS	iii
ÍNDICE DE FIGURAS Y ANEXOS	iv
Índice de figuras.....	iv
Índice de anexos.....	iv
Resumen.....	v
Abstract.....	v
1. Introducción	1
2. Métodos	5
3. Resultados	8
4. Discusión.....	14
5. Conclusiones	17
6. Referencias.....	19
Anexos	22

ÍNDICE DE FIGURAS Y ANEXOS

Índice de figuras

Figura 1 Diagrama de flujo PRISMA	7
--	---

Índice de anexos

Anexo 1 Artículos seleccionados	22
--	----

Análisis de la inversión extranjera directa y el comercio exterior en la economía ecuatoriana

Resumen

El objetivo de la presente investigación es realizar un análisis de la inversión extranjera directa y la economía ecuatoriana, como objetivo se tiene analizar descriptivamente y de manera teórica el efecto de la inversión extranjera en el crecimiento económico del Ecuador, como resultados señalan que los flujos de la inversión extranjera directa suelen desarrollarse de mejor manera en países los cuales tienen políticas públicas en donde los inversores extranjeros puedan tener mayor seguridad jurídica y mayor beneficio, los países que son favorecidos con los flujos de inversión extranjera directa tienden a generar crecimiento económico, por otro lado se tiene que los flujos de la Inversión extranjera directa son beneficiosos para las economías de países en vía de desarrollo ya que está directamente relacionada con el crecimiento económico. Por lo que se sugiere que los países deben tener políticas comerciales las cuales ayuden a generar atracción de estos flujos y generen creación de empleo. Por ende, se establece esta indagación bajo una metodología PRISMA de revisión bibliográfica en base a 45 artículos científicos publicados en Scopus y Google Scholar a través de los cuales se realizó un análisis descriptivo correlacional entre datos a fin de abordar el tema objeto de estudio.

Palabras claves: Crecimiento económico, países, flujo, políticas públicas, seguridad jurídica.

Analysis of foreign direct investment and foreign trade in the Ecuadorian economy

Abstract

The objective of this research is to carry out an analysis of foreign direct investment and the Ecuadorian economy, the objective is to analyze descriptively and theoretically the effect of foreign investment on the economic growth of Ecuador, as results indicate that the flows of Foreign direct investment tend to develop better in countries which have public policies where foreign investors can have greater legal security and greater benefits. Countries that are favored with foreign direct investment flows tend to generate economic growth, on the other hand. On the other hand, foreign direct investment flows are beneficial for the economies of developing countries since it is directly related to economic growth. Therefore, it is suggested that countries should have trade policies that help generate attraction for these flows and generate job creation. Therefore, this investigation is established under a PRISMA bibliographic review methodology based on 45 scientific articles published in Scopus and Google Scholar through which a descriptive correlational analysis was carried out between data in order to address the topic under study.

Keywords: economic growth, countries, flow, public policies, legal certainty.

Análisis de la inversión extranjera directa y el comercio exterior en la economía ecuatoriana.

1. Introducción

La investigación del impacto de la inversión extranjera directa (IED) y el comercio exterior en la economía ecuatoriana es crucial en el contexto de la globalización. Este estudio profundiza en cómo la IED y el comercio exterior contribuyen al desarrollo económico de los países, enfocándose en su influencia sobre el crecimiento económico, la competitividad internacional y la generación de empleo en Ecuador. Comprender estas dinámicas es esencial para identificar estrategias efectivas que maximicen el potencial de la IED, abordar desafíos específicos y aprovechar oportunidades de mejora dentro del país.

Además, esta investigación se enfoca en analizar detalladamente los efectos de la inversión extranjera directa (IED) en la economía ecuatoriana, explorando cómo puede estimular la actividad económica, elevar la productividad y apoyar el crecimiento de sectores clave como la tecnología, la energía y la manufactura. Este análisis es particularmente relevante en un contexto donde los flujos de la IED tienen el potencial de producir transformaciones significativas en la economía local, ofreciendo tanto beneficios como desafíos. Se examinarán ejemplos específicos de cómo la IED ha influido positivamente en la creación de empleo y tecnología, mientras se evaluarán también los efectos adversos, como el desplazamiento de industrias locales.

Este trabajo se estructura inicialmente en un marco teórico que presenta los conceptos fundamentales necesarios para comprender, explicar e integrar a fondo el contexto del tema. Empleamos una metodología PRISMA (Preferred Reporting Items for Systematic Reviews and Meta-Analyses), que guía la realización de una revisión sistemática y metaanálisis, para asegurar una evaluación rigurosa de la literatura existente. Esta revisión se basa en 45 artículos científicos cuidadosamente seleccionados que detallan cómo la inversión extranjera impacta en las economías receptoras y discuten la gestión de los flujos de IED. Los resultados obtenidos nos permiten explorar en profundidad cómo se administran estos flujos dentro de las economías globales. Las conclusiones y reflexiones derivadas de esta revisión forman la base de la sección de discusión, donde se analizan las implicaciones de las observaciones de los autores consultados.

En conclusión, este estudio es fundamental para ofrecer un análisis detallado sobre el rol crítico de la inversión extranjera directa y el comercio exterior en la dinámica económica de Ecuador. Explora específicamente cómo la IED puede catalizar áreas cruciales para el crecimiento económico, identifica desafíos clave como la integración de mercados y la regulación económica, y propone estrategias dirigidas a optimizar el aprovechamiento de estas inversiones. El objetivo es maximizar el potencial de la IED para fortalecer no sólo la economía en términos de expansión y competitividad, sino también para mejorar la infraestructura y la capacidad productiva del país.

1.1. Objetivos

1.1.1. Objetivo General

Realizar un análisis de la inversión extranjera directa en conjunto con el comercio exterior en el Ecuador.

1.1.2. Objetivos Específico

1. Realizar una revisión bibliográfica de la relación entre la inversión extranjera directa y el crecimiento económico dentro de la economía del Ecuador.
2. Analizar descriptivamente el efecto de la inversión extranjera en el crecimiento económico del Ecuador.

1.2. Marco Teórico

La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE, 2020) define la inversión extranjera directa (IED) como una participación de al menos el 10% por parte de una empresa extranjera en una empresa del país receptor. Esta participación no solo representa una inversión financiera, sino también busca establecer alianzas estratégicas que generen ganancias a largo plazo y permitan una influencia significativa en la gestión de la empresa receptora. De este modo, la IED implica una transformación en la relación entre la empresa inversora y la empresa receptora, fomentando un intercambio de tecnologías, prácticas de gestión y conocimientos estratégicos.

La clasificación de la inversión extranjera directa (IED) se divide en cuatro categorías principales según la relación entre los países involucrados: horizontal, vertical, conglomerada y de plataforma. En la IED horizontal, las empresas invierten en el extranjero dentro de su misma industria. La vertical, por su parte, involucra inversiones en sectores que son proveedores o clientes de la empresa matriz. La conglomerada se caracteriza por involucrar sectores distintos a los habituales de la empresa, buscando diversificación y gestión de riesgos. Finalmente, la de plataforma se establece para utilizar operaciones en un país como base para exportar a otros mercados. Específicamente, la IED conglomerada promueve importantes transferencias de capital hacia compañías locales, con el fin de fomentar la colaboración y desarrollar proyectos conjuntos (UNIR, 2024).

La IED de plataforma se caracteriza por el establecimiento de operaciones en un país extranjero con el propósito de replicar actividades similares a las realizadas en el país de origen de la empresa. Este tipo de inversión busca incrementar la facturación de la empresa matriz, a menudo mediante el establecimiento de maquiladoras en regiones que ofrecen ventajas laborales o cambiarias. (UNIR, 2024).

Por otro lado, mientras que las inversiones horizontales, que se enfocan en captar la extensión del mercado local, son cruciales, las inversiones verticales suelen ser de menor relevancia en estos escenarios. El proceso de apertura comercial beneficia especialmente a países más pequeños, potenciando su mercado a través del aumento de las exportaciones e importaciones. Esta dinámica evidencia cómo la apertura comercial facilita la integración de la IED con el comercio exterior, reflejando su asociación con la globalización y su papel en fomentar el crecimiento económico y las oportunidades en naciones en desarrollo. Así, los acuerdos comerciales tienden a fomentar tanto la IED vertical como la horizontal. Por contraste, los países con políticas proteccionistas a menudo enfrentan menor atracción de inversión extranjera, resultando en un mayor énfasis en la inversión interna (Machinea & Vera, 2020).

Por otro lado, la IED horizontal tiende a tener una relación negativa con el comercio exterior, especialmente cuando esta inversión se enfoca en importaciones de bienes y servicios no comercializables, debido a la falta de producción adecuada localmente. Los acuerdos bilaterales, en comparación con las medidas unilaterales de apertura, suelen ser más efectivos en atraer inversión extranjera directa, beneficiándose del entorno de cooperación y las sinergias que generan. Sin embargo, distinguir entre IED horizontal y vertical puede ser complejo, dado que la naturaleza de su impacto en el comercio ya sea positivo o negativo varía según el contexto específico y los sectores involucrados.

Los países que reciben una proporción significativa de inversión extranjera directa suelen experimentar un crecimiento notable en productividad y un aumento en el PIB. Diversos estudios indican que los efectos de la IED son generalmente positivos, particularmente en países de ingresos altos, donde fomenta vínculos empresariales y económicos duraderos. Sin embargo, los impactos pueden ser menos favorables en países de ingresos medios y bajos, debido a estructuras económicas heterogéneas y encadenamientos productivos ineficientes que impiden un crecimiento sostenido. En algunas naciones latinoamericanas, por ejemplo, la IED no siempre se traduce en beneficios económicos a largo plazo (Ortiz, 2018).

El crecimiento económico es esencial para el desarrollo de un país, y se facilita mediante diversas estrategias como el comercio exterior y la inversión extranjera directa (IED). Más allá de simplemente impulsar el crecimiento económico, el comercio exterior promueve la innovación, mejorando la competitividad de productos y servicios. Esta dinámica impulsa el desarrollo y la adopción de nuevas tecnologías, mejorando la calidad y eficiencia de estos. Además, la IED juega un papel crucial al proporcionar acceso a mercados internacionales, lo que permite a las empresas ampliar su producción. Este acceso contribuye a reducir costos y optimizar la eficiencia operativa, aspectos vitales para la competitividad en el mercado global (Acosta, 2021).

Para comprender la relación entre el comercio exterior y la inversión extranjera directa (IED), es crucial entender indicadores como la balanza comercial. Este indicador mide la diferencia entre las exportaciones e importaciones de un país durante periodos específicos. Es importante destacar que la balanza comercial se enfoca principalmente en bienes y no incluye los servicios prestados (Ortiz, 2018).

Las exportaciones se refieren a los bienes producidos dentro de un país y vendidos a clientes en el extranjero, mientras que las importaciones consisten en la adquisición de bienes de países extranjeros para su consumo interno. Este flujo de bienes hacia y desde un país es fundamental para entender la dinámica del comercio internacional y su impacto en la economía local (Acosta, 2021).

El equilibrio de la balanza comercial, también conocido como equilibrio comercial, se define como la diferencia entre las exportaciones e importaciones de un país. Cuando las exportaciones superan a las importaciones, se genera un excedente comercial, considerado un resultado favorable porque indica la

entrada de recursos del extranjero. En contraste, un déficit comercial ocurre cuando un país importa más de lo que exporta, lo que puede señalar vulnerabilidades económicas. El punto de equilibrio se alcanza cuando las exportaciones e importaciones son iguales, resultando en una balanza comercial neutral.

Es importante recalcar que la balanza comercial es un componente de la balanza de pagos, la cual registra todas las transacciones económicas entre un país y sus socios comerciales internacionales. Esta incluye no solo las exportaciones e importaciones de bienes y servicios, sino también los flujos de capitales y las transferencias financieras, como la inversión extranjera directa (IED) (Banco Santander, 2020).

Además, la balanza de pagos se compone de dos partes principales: la cuenta corriente y la cuenta de capital y financiera. La cuenta corriente registra todas las transacciones de comercio exterior, las transferencias de ingresos y otras transacciones corrientes. Por otro lado, la cuenta de capital y financiera documenta los cambios en la propiedad de activos y pasivos extranjeros, así como los vínculos entre el sector privado y el sector externo de la economía" (Banco Central del Ecuador, 2019).

La atracción de la Inversión Extranjera Directa (IED) está determinada por un conjunto complejo de factores que influyen en las decisiones empresariales para invertir en mercados específicos. Entre los más influyentes se encuentran el tamaño del mercado y la apertura comercial, que ofrecen a las empresas extranjeras la oportunidad de acceder a mercados más grandes y a un entorno más competitivo. En contraste, el riesgo país y las privatizaciones tienden a disuadir la inversión extranjera, debido a la incertidumbre y volatilidad que generan. Curiosamente, los costos laborales a menudo no son decisivos en la determinación de las inversiones extranjeras" (Castillo, 2020).

Las consecuencias de los eventos económicos y políticos en los países pueden tener un alcance extenso, afectando significativamente las operaciones transnacionales. Según Rodríguez (2019), estas operaciones pueden verse comprometidas por factores como inflación alta, deterioro del déficit de cuenta corriente, o inestabilidades políticas, especialmente cuando están bajo influencia gubernamental directa. Incluso el fracaso de una empresa debido a la falta de financiación puede ser resultado directo de políticas gubernamentales inadecuadas. Dado que el riesgo país representa un desafío importante para las empresas involucradas en el comercio internacional, es crucial implementar estrategias efectivas de mitigación. Estas deben basarse en un análisis exhaustivo y la adopción de medidas oportunas para proteger los intereses empresariales.

La Inversión Extranjera Directa (IED) influye en la balanza comercial de diversas maneras, particularmente a través de los movimientos de capitales netos. Inicialmente, el inversor importa los bienes de equipo necesarios para comenzar la producción, lo que hace que, en los primeros años, la empresa filial dependa de componentes importados. Esta dinámica lleva a que, con el tiempo, la filial encuentre ventajoso incrementar la adquisición de insumos locales, especialmente después de analizar las exportaciones e importaciones en un periodo determinado. Este proceso puede incrementar el contenido nacional de los productos y tener un efecto netamente positivo en la balanza de pagos a largo plazo (World Trade Organization, 2018).

La IED desempeña un papel crucial en los países en desarrollo al invertir en infraestructura de producción, atrayendo nueva maquinaria y fomentando la creación de empleo formal. Además de incrementar los recursos disponibles para la inversión y la formación de capital, la IED facilita la transferencia de tecnología, mejora la capacidad técnica y fomenta la innovación. Este tipo de inversión también abre puertas a las instituciones extranjeras y proporciona acceso a redes internacionales, lo que potencia la venta de bienes y servicios en mercados globales (Gonzales et al., 2019).

En la inversión extranjera directa vertical, las empresas dividen sus operaciones geográficas según la función específica que desempeñan. Las actividades que requieren un alto nivel de conocimiento y habilidades especializadas, como la investigación y desarrollo, se mantienen generalmente en la sede principal, ubicada en el país de origen de la empresa. Por otro lado, las funciones que dependen intensivamente de la mano de obra, como la manufactura, se suelen ubicar en países donde los costos laborales son más bajos (Castillo, 2020).

Sin embargo, también es crucial considerar los posibles efectos adversos de la IED. Al influir en la economía del país receptor, la IED puede tener consecuencias significativas en su estructura económica interna. Esto incluye el potencial de afectar a los productores locales, donde las empresas extranjeras pueden llegar a dominar el mercado, desplazando a las firmas nacionales. Este monopolio de mercado por parte de entidades foráneas puede resultar en la pérdida de competitividad en los mercados internacionales y generar problemas de productividad dentro del país (López, 2019).

Durante el período de privatización de empresas en 1992, las inversiones extranjeras directas inicialmente disminuyeron. Sin embargo, estas medidas eventualmente crearon un entorno más favorable

para la IED, lo que condujo a un incremento significativo en dichas inversiones. Como resultado de esta recuperación, el Banco Central de Ecuador reportó un aumento que triplicó el monto de la inversión extranjera directa (Guazco, 2023).

La inversión extranjera puede ser una fuente significativa de generación de empleo para los países en desarrollo, siempre que los inversores extranjeros estén dispuestos a ir más allá de la simple extracción de beneficios. Es crucial que estas inversiones no se limiten a sustraer recursos y enviarlos de vuelta al país de origen. En lugar de eso, los inversores deberían reinvertir una parte significativa de los beneficios y el capital en el país receptor, contribuyendo así a su desarrollo económico y social sostenible.

La llegada de la Inversión Extranjera Directa (IED) a menudo introduce nuevas tecnologías que requieren personal capacitado para su manejo. En Ecuador, bajo la administración de Guillermo Lasso, se han implementado mejoras significativas en la calidad educativa, preparando así al país para enfrentar los desafíos asociados con la IED. Estas mejoras no solo incrementan la demanda de mano de obra calificada sino también mejoran las perspectivas de atraer más inversiones extranjeras en el futuro (González, 2019).

La relación entre la Inversión Extranjera Directa (IED) y el crecimiento económico, así como el papel de las inversiones privadas, son de gran interés para los analistas económicos, ya que actúan como indicadores clave del desarrollo económico. Estas variables son especialmente cruciales como fuentes de financiamiento para países en desarrollo. Este estudio analítico tiene como objetivo examinar cómo la IED influye en la formación bruta de capital fijo y, consecuentemente, en el crecimiento económico (Moreira, 2021).

Además, las empresas que realizan Inversión Extranjera Directa (IED) a menudo exportan productos del país receptor hacia mercados internacionales. Esto no solo aumenta las ventas y diversifica la economía del país receptor, sino que también impulsa el comercio exterior y mejora la balanza comercial del país inversor. Estas actividades pueden crear nuevas oportunidades de producción y tecnología, mejorando la competitividad en las exportaciones (Moreira, 2021).

La cuenta de capital es un componente crucial en el análisis económico, registrando tanto los activos que el país mantiene en el extranjero como los activos extranjeros dentro del país. Además, esta cuenta incorpora la inversión extranjera directa, que implica operaciones en las cuales los inversores extranjeros adquieren el control de activos locales (Banco Central del Ecuador, 2022).

En resumen, la inversión extranjera directa (IED) es un tema crucial para el comercio exterior de Ecuador y América Latina. Aunque Ecuador ha visto un aumento significativo en la IED en los últimos años, aún existen oportunidades para mejorar las políticas de atracción de inversiones y maximizar los beneficios que la IED puede ofrecer (Maldonado, 2018).

1.3. Revisión de literatura

Este trabajo se enfoca en investigar y desarrollar el entendimiento de los efectos de la Inversión Extranjera Directa (IED) y su relación con el comercio exterior. Considerando que el crecimiento económico es un punto fundamental en este contexto, también se examina el origen de los flujos de IED, tal como se ha observado en varias economías similares de la región. A continuación, se presenta un debate basado en los siguientes estudios:

Según el estudio de Calderón (2011), cuyo objetivo es mostrar cómo la IED puede impulsar el crecimiento económico mediante una revisión literaria, la inversión extranjera directa en el TLCAN es un ejemplo destacado de integración económica. Este estudio contempla que el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), firmado en 1993 por México, Estados Unidos y Canadá, ha marcado un hito en las relaciones comerciales entre estos países. Desde su implementación, el TLCAN ha creado un vínculo comercial dual, caracterizado por una profunda interdependencia económica y una dinámica compleja. Aunque México sigue siendo un país en vías de desarrollo, a pesar de las teorías que sugieren que el progreso de las naciones avanzadas se extiende a las menos desarrolladas a través de la circulación de capitales y el comercio internacional. El diseño "dual" del TLCAN ha promovido la especialización de los flujos comerciales y de IED entre los tres países, fomentando especialmente la IED vertical en la relación entre México y Estados Unidos.

El análisis de Castillo (2020) sobre los factores determinantes de la inversión extranjera directa (IED) destaca la importancia de comprender la situación de la inversión en los países menos desarrollados. Para ello, es crucial analizar los factores que influyen en las decisiones de las empresas para invertir en estos mercados. Entre estos factores, dos aspectos tienen el mayor impacto: el tamaño del mercado y la apertura empresarial.

Según Rivas (2016), la explicación de las actividades económicas internacionales se limitó inicialmente a la teoría del movimiento del capital de cartera, los factores de localización de las corporaciones multinacionales en países individuales y el reconocimiento de que la teoría neoclásica por sí sola no puede resolver los problemas del comercio internacional. En la década de 1970, hubo esfuerzos claros para cambiar el análisis hacia la identificación e implementación de la inversión extranjera directa (IED).

De acuerdo con el análisis de Rojas (2023), que evaluó el efecto de los tratados comerciales firmados entre Colombia y doce países, se empleó un enfoque mixto que combinó el análisis de datos cuantitativos y cualitativos, así como una revisión exhaustiva de la literatura existente. Los acuerdos comerciales de Colombia han atraído Inversión Extranjera Directa (IED), lo que ha resultado en un incremento de los flujos de inversión desde la firma de dichos acuerdos. No obstante, el intercambio comercial ha generado un déficit en la balanza comercial debido al aumento de las importaciones y la estabilización de las exportaciones. La revisión de la literatura sobre este tema ha identificado varios argumentos, destacando que la IED puede tener efectos tanto favorables como desfavorables en la economía y la desigualdad social. Para comprender la balanza comercial, es necesario considerar aspectos como la estructura productiva, la competitividad y las políticas comerciales.

En el contexto actual de la globalización, la Inversión Extranjera Directa (IED) se destaca como una de las características más relevantes. Esta forma de inversión internacional se define por la búsqueda de una participación duradera en una empresa ubicada en otra economía. La IED incluye tanto la transacción inicial entre el inversor y la empresa como las interacciones posteriores que se desarrollan entre ambos (Acosta, 2018).

Según Acosta (2018), en los países en desarrollo, el debate sobre la Inversión Extranjera Directa (IED) se centra en dos puntos principales. En primer lugar, se discute el papel de la IED como motor de desarrollo a largo plazo, impulsando el crecimiento económico y el progreso tecnológico. En segundo lugar, se analizan los posibles impactos ambientales de la IED, tanto positivos como negativos, debido a su relación con actividades económicas que pueden generar efectos ambientales significativos, como la explotación de recursos naturales, la construcción de infraestructura y la industrialización.

Según el estudio de Hernández (2020), la teoría del modelo maligno se centra en destacar los principales efectos negativos que la IED puede tener en las economías. Esta investigación utiliza un enfoque mixto de datos cuantitativos y cualitativos para analizar estos impactos. Los resultados están asociados con el papel del Estado como principal responsable de las entradas de capital y con las actividades de las empresas extranjeras. Aunque los Estados pueden ver la IED como un indicador favorable para el desarrollo económico, es crucial reconocer que no siempre produce efectos positivos.

Por otro lado, según Márquez (2018), los acuerdos internacionales que involucran a varios países pueden traer beneficios significativos a la región. Estos acuerdos indican que la Inversión Extranjera Directa (IED) puede generar una amplia gama de ventajas, que tienden a aumentar a medida que los negocios se adaptan a cambios significativos.

La relación entre la Inversión Extranjera Directa (IED) y el progreso económico, junto con la inversión privada, es de gran interés para los expertos en economía, ya que estos aspectos se utilizan como indicadores clave. Son considerados vitales como fuente de financiamiento para los países en desarrollo. El propósito de este análisis es examinar las interacciones entre la IED y la inversión en activos fijos en el crecimiento económico Agurto et al. (2018).

2. Métodos

El artículo se basó en una revisión bibliográfica de 45 artículos científicos publicados en Scopus y Google Scholar para determinar el impacto de la inversión extranjera directa (IED) en la economía ecuatoriana. Se utilizó un análisis de correlación de datos descriptivos para explorar los diversos argumentos presentados por los autores. Los hallazgos se organizaron en una matriz de antecedentes, que se detalla en la sección de anexos al final del documento. Además, se realizó un análisis comparativo para entender cómo la IED afecta a otros países de la región, buscando información similar sobre inversión extranjera directa, crecimiento económico, importaciones, comercio exterior y otras palabras clave.

Para comprender el método PRISMA utilizado en este artículo, es necesario definir que PRISMA es el acrónimo de 'Preferred Reporting Items for Systematic Reviews and Meta-Analyses' (Elementos de Reporte Preferidos para Revisiones Sistemáticas y Metaanálisis). Estas directrices se han utilizado ampliamente para realizar e informar revisiones sistemáticas en estudios científicos" (Page et al., 2021).

El objetivo principal de la metodología PRISMA es garantizar que la investigación se realice con transparencia y rigor, asegurando que sea de alta calidad y basada en fuentes fiables. De esta manera, se facilita la evaluación de cada una de las referencias en las revisiones sistemáticas y metaanálisis" (Liberati et al., 2009).

Para que el modelo PRISMA esté bien estructurado, es importante tener claras ciertas condiciones. Las características principales que deben resaltarse son las siguientes:

Por ejemplo, una representación gráfica clara y concisa debe utilizar diagramas con símbolos y flechas para mostrar de manera determinante y precisa el avance del proceso. Cada paso está representado por un símbolo específico, con flechas que indican la dirección del flujo del proceso.

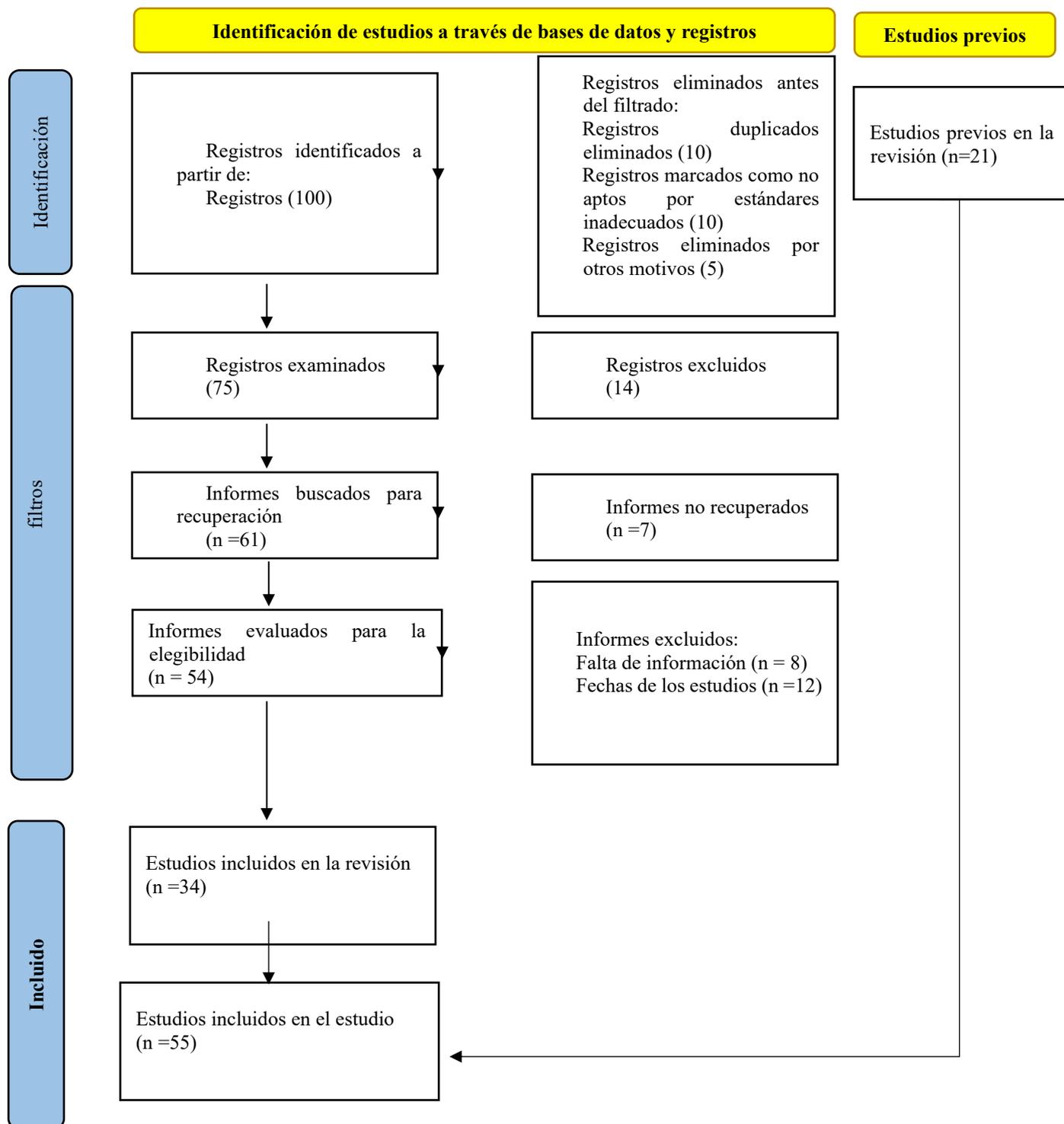
Además, para determinar los criterios de inclusión y exclusión, se tomaron en cuenta los datos originales de cada investigación y los criterios establecidos por cada autor. Esto permitió comprender qué estudios se consideraron relevantes para la revisión y cuáles no.

Teniendo en cuenta estas características se toman 9 pasos fundamentales para la investigación con metodología PRISMA según (Page et al., 2021) en donde encontramos los siguientes pasos.

1. Formular la interrogante de investigación: La cuestión de investigación debe ser clara, precisa y relevante al tema de interés.
2. Crear un plan de revisión: El plan de revisión debe detallar los objetivos de la revisión, la metodología que se utilizará para identificar y seleccionar los estudios, los enfoques de análisis de datos y cómo se presentarán los resultados.
3. Realizar búsquedas exhaustivas: Se deben llevar a cabo búsquedas en diversas fuentes de información relevante, incluyendo bases de datos bibliográficas.
4. Selección de estudios: Los estudios identificados deben ser evaluados según criterios previamente establecidos para determinar su idoneidad para la revisión.
5. Extracción de información: Se debe extraer la información clave para el interrogante de investigación de los estudios seleccionados.
6. Evaluación de la calidad de los estudios: Se debe analizar la calidad metodológica de los estudios seleccionados para identificar posibles riesgos de sesgo.
7. Análisis y resumen de datos: Los datos extraídos de los estudios seleccionados deben ser analizados y resumidos siguiendo un método definido previamente.
8. Evaluación de la variabilidad y posibles sesgos: Se debe evaluar la heterogeneidad entre los estudios seleccionados y detectar posibles fuentes de sesgo.
9. Interpretación de los hallazgos: Los resultados de la revisión sistemática deben ser interpretados en el contexto de los objetivos de la investigación y la calidad de los estudios incluidos.

El estudio registró inicialmente 100 artículos, como se muestra en la figura 1. De estos, 8 fueron excluidos por ser duplicados, 9 por no cumplir con los estándares adecuados y 2 por otros motivos. Finalmente, se revisaron 81 artículos aptos para este estudio, de los cuales se excluyeron 14 artículos adicionales. Esto dejó un total de 67 informes recuperados, de los cuales 7 fueron excluidos por falta de información. De los 60 artículos restantes, 8 se excluyeron por no tener información relevante para los objetivos del estudio y 7 por no estar dentro del rango de fechas establecido entre el año 2000 y 2023. Así, el total de artículos utilizados en la base de datos del estudio fue de 45.

Figura 1
Diagrama de flujo PRISMA



La revisión de la literatura aporta una base sólida para la investigación desde varios puntos de vista, especialmente en el metodológico. Se buscó construir y legitimar un proceso sistemático, organizado y metódico destinado a incluir información proporcionada por los autores mediante indicadores de calidad y legitimidad. Este enfoque meticuloso asegura que solo se consideren fuentes confiables y de alta calidad, lo que fortalece la validez de los hallazgos del estudio.

Para realizar la revisión de la literatura, se seleccionaron 45 artículos científicos publicados en Scopus y Google Scholar. Estos artículos fueron filtrados utilizando criterios de inclusión y exclusión rigurosos, como se detalla en la sección de métodos. Los artículos seleccionados se analizaron para identificar temas clave y tendencias en la investigación sobre la inversión extranjera directa (IED) y su impacto en la economía. Este análisis permitió construir una matriz de antecedentes que se presenta en los anexos del documento, proporcionando un marco claro y estructurado para la investigación.

3. Resultados

Como resultado se tiene que existen varios estudios para la inversión extranjera directa y su efecto dentro de la economía en diferentes países los cuales se analizará y clasificará de la siguiente forma:

A. Análisis de la inversión extranjera directa

Evolución de la Inversión extranjera directa

La Inversión Extranjera Directa (IED) en Ecuador ha experimentado cambios significativos influenciados por diversos factores internos y externos, incluyendo corrientes políticas y un entorno favorable durante los años 2000-2014 (Camacho, 2019). Entre los impulsores de estos cambios se destacan la estabilidad política y económica, así como las políticas de reinversión implementadas durante el gobierno de Rafael Correa, incluyendo la nueva Constitución del 2008. Además, el crecimiento económico, impulsado principalmente por el sector petrolero, y la ejecución de megaproyectos en sectores como energía, transporte y telecomunicaciones, también contribuyeron al aumento de la IED en el país (Calahorrano et al., 2020).

En el estudio de Baracaldo et al. (2022), mediante un análisis de datos cuantitativos y cualitativos, se plantea que los flujos de la Inversión Extranjera Directa (IED) crecieron a nivel mundial a una tasa del 14% en los últimos 25 años. Los flujos de IED son mecanismos que generan cambio técnico en las economías, ya que la transferencia de tecnologías a las empresas privadas fomenta el crecimiento económico en varios sectores industriales donde se focaliza la IED.

A lo largo de la historia, Ecuador ha experimentado un bajo nivel de Inversión Extranjera Directa (IED), principalmente debido a las reformas económicas y fiscales. Esta situación ha llevado a los empresarios a exigir la implementación de incentivos para atraer capital extranjero, estimular el crecimiento de la producción nacional y contrarrestar el desempleo. Los flujos de IED desde principios de los 2000 hasta marzo de 2020 han mostrado irregularidades, ya que la inversión y la producción se realizan en Ecuador (el país receptor de IED), pero sus productos están destinados a mercados de terceros. Esto es especialmente evidente en sectores como la explotación de minas, manufactura, comercio y agricultura. México, Holanda, Canadá y China son algunos de los países con mayor peso en la IED en Ecuador" (González, 2019).

Impacto de la IED en las economías receptoras.

Es importante considerar los impactos que la IED genera en la economía receptora de los flujos. Estos efectos pueden ser tanto directos como indirectos. Entre los efectos directos, se espera que la IED aumente las tasas de empleo y la producción interna, lo que contribuye al crecimiento económico y tiene un impacto positivo en el PIB. Por otro lado, los impactos indirectos están relacionados con la transferencia de conocimiento y el aumento de la productividad de las empresas dentro del país.

Sin embargo, Reina (2023) menciona que la IED es un factor fundamental para el crecimiento económico de un país, impulsando la formación de capital, la productividad y la integración en la economía global. Su impacto macroeconómico es innegable, ya que contribuye al financiamiento del déficit en cuenta corriente y al equilibrio externo.

Según García et al. (2020), los países se benefician al mantener un modelo económico y político que favorezca un clima atractivo para la economía y la inversión extranjera directa (IED). Este enfoque ayuda a atraer crecimiento económico, una situación que se puede comparar con la de Ecuador.

En el estudio de Reina (2023), se destaca que la Inversión Extranjera Directa (IED) juega un papel fundamental en el desarrollo económico de un país, complementando la inversión nacional y potenciando la formación bruta de capital y la expansión de la capacidad productiva. A diferencia de la inversión doméstica, la IED aporta beneficios adicionales como la transferencia de tecnología, la integración en cadenas globales de valor y la mejora de la productividad. Mediante una revisión de la literatura, se concluye que la IED es un factor esencial para el crecimiento económico de un país, impulsando la formación de capital, la productividad y la integración en la economía global.

En el estudio de Ayvar et al. (2023), se propuso analizar la influencia de los indicadores económicos y sociales en los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) en México y China. Para ello, se realizó un análisis comparativo de las dos economías, considerando las variables macroeconómicas relevantes, las diferentes perspectivas teóricas sobre la IED y los modelos econométricos aplicados a cada caso. Se describieron los modelos econométricos utilizados para analizar la relación entre los indicadores económicos y sociales y la IED en cada país, especificando las variables incluidas en los modelos, la metodología de estimación y las pruebas estadísticas realizadas. Los resultados concluyen que la IED en México y China está influenciada por una combinación de factores económicos y sociales. Estos resultados sugieren que la IED no solo responde a las condiciones macroeconómicas, sino también a factores como la seguridad, el nivel educativo y la estructura del mercado laboral.

En el estudio de Solano (2020), mediante una revisión de literatura, se analizó cómo el Covid-19 ha afectado el crecimiento económico y los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) en Latinoamérica. Durante la pandemia, la incertidumbre afectó de manera contundente varios ámbitos, incluyendo la política, la economía y el comercio, llevando estos aspectos a puntos críticos a nivel global. La pandemia causó problemas significativos en industrias como la manufactura, debido a la crisis de contenedores que impactó principalmente el comercio nacional de Ecuador. Esto generó una crisis en el sector de producción, ya que los costos de materia prima y del comercio se vieron afectados, elevando los fletes para las exportaciones y creando una demanda insatisfecha para las empresas tanto privadas como públicas, lo que resultó en un descenso de los flujos de IED.

En la investigación de Ramos et al. (2022), se analizó la relación e intensidad entre la apertura comercial y la Inversión Extranjera Directa (IED) en México, tomando en cuenta 18 países con los cuales México tiene un tratado bilateral de inversión. El análisis de datos se realizó mediante pruebas de normalidad, gráficos de dispersión y gráficos de caja, utilizando una muestra de 84 datos en periodos trimestrales por país. Los resultados muestran que varios factores, como el Covid-19, han alterado negativamente los flujos de IED, afectando el desarrollo económico y el comercio exterior de los países estudiados.

En la investigación de Campana & Pozo (2021), mediante un análisis y revisión de documentos utilizando datos de los años 1980-2020, se identificó el impacto y la influencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico del Ecuador, medido a través del PIB. Los resultados mostraron una relación positiva evidente entre la IED y el crecimiento económico a largo plazo, indicando que la IED contribuye significativamente al desarrollo económico de los países y de las regiones donde se introduce.

En el estudio de Losada & Velásquez (2020), mediante un análisis empírico, se exploró la relación entre la Inversión Extranjera Directa (IED) y el crecimiento económico en Colombia, utilizando datos del periodo 2000-2019. Se realizaron pruebas de causalidad entre variables y se estimaron funciones de impulsorespuesta para determinar cómo una variable responde a cambios en otra. Los resultados mostraron que la IED y el crecimiento económico tienen una relación de equilibrio a largo plazo. Si bien el crecimiento económico es crucial para atraer flujos de inversión, la IED tiene un efecto moderado en el crecimiento económico. El aumento de los flujos de IED no siempre se traduce en un crecimiento económico significativo, lo que sugiere que el éxito de la IED en los países beneficiarios depende de sus condiciones iniciales.

En el estudio de González et al. (2019), se analizaron los determinantes de la Inversión Extranjera Directa (IED) en Ecuador utilizando un modelo de panel con datos trimestrales del periodo 2003-2018. El estudio consideró un conjunto de variables macroeconómicas y políticas como posibles determinantes de la IED, utilizando datos de fuentes como el Banco Central del Ecuador, el Instituto Nacional de Estadística y Censos y el Banco Mundial. Los resultados muestran que, aunque la IED puede contribuir de manera pasiva al desarrollo económico, no es un factor fundamental que genere grandes cambios en la economía del país.

En el estudio de Tomalá (2020), mediante la aplicación de modelos estadísticos de datos de panel y técnicas de efectos fijos, se observa que varios factores, como la tasa de crecimiento del PIB, la tasa de inflación y el riesgo país, influyen en la Inversión Extranjera Directa (IED) en territorios en desarrollo. Los

resultados indican que la IED es fundamental para el ingreso a nuevos mercados, impulsando el crecimiento económico y aumentando el tamaño del mercado nacional. Esto genera una mayor competitividad frente a los mercados más exigentes, ya que, al ingresar a estos mercados, un país tiende a mejorar sus productos.

En el estudio de Rodríguez (2019), se emplea un modelo de regresión lineal múltiple para evaluar la relación entre el desarrollo económico y diversos factores explicativos, como la Inversión Extranjera Directa (IED), la Competitividad Empresarial, el capital humano y la infraestructura. La estimación se llevó a cabo utilizando datos anuales recopilados entre 2000 y 2018. Este enfoque busca cuantificar la relación dinámica entre el crecimiento económico y las mencionadas variables a lo largo del periodo de estudio. Los resultados sugieren que la IED y el Comercio Exterior tienen un impacto positivo y significativo en el crecimiento económico de Bogotá.

Acuerdos comerciales

Una parte fundamental para la atracción de la Inversión Extranjera Directa (IED) son los acuerdos comerciales, ya que estos incrementan el tamaño del mercado y facilitan la inversión de empresas extranjeras, que ven al país como un destino atractivo para invertir. Además, los acuerdos comerciales establecen formas claras de cómo tratar a los capitales extranjeros, lo que ayuda a garantizar una tasa de retorno de la inversión.

Para Vallejo (2020), la apertura comercial afectó significativamente la tasa de crecimiento del PIB de Perú. Se recomienda crear nuevas políticas que fomenten la apertura comercial mediante la eliminación de barreras arancelarias y la búsqueda de nuevos acuerdos comerciales que beneficien al país. Estos acuerdos comerciales son fundamentales para que un país sea más atractivo para las empresas extranjeras y, por lo tanto, son esenciales para atraer flujos de Inversión Extranjera Directa (IED).

Por otro lado, Montes et al. (2023) en su estudio afirman que la Inversión Extranjera Directa (IED) y las exportaciones son importantes impulsores del crecimiento económico en Latinoamérica. Los países de la región deberían implementar políticas que fomenten la IED y las exportaciones para promover el crecimiento económico. Para atraer mayores flujos de IED, los países deben comenzar con políticas internas que generen un incremento en estos flujos. Sin embargo, el estudio también enfatiza que la gran concentración de la IED en países en vías de desarrollo puede ser perjudicial para las empresas nacionales, las cuales deben ser protegidas para fomentar el crecimiento interno.

En el estudio realizado por Montes et al. (2023), se establece que la Inversión Extranjera Directa (IED) ha sido la principal fuente de financiamiento externo para las empresas colombianas. El objetivo del análisis es caracterizar la IED en sectores distintos a la minería y el petróleo, así como identificar las empresas receptoras de esta inversión en Colombia durante el periodo 2000-2020, durante el cual el 59% del flujo acumulado de IED se destinó a estos sectores. Los resultados del estudio indican que la IED y las exportaciones son factores clave que impulsan el crecimiento económico en América Latina. Por lo tanto, se recomienda que los países de la región implementen políticas que incentiven la IED y las exportaciones para fomentar el crecimiento económico. Sin embargo, la elevada concentración de la IED en grandes empresas puede generar problemas de competencia y limitar el desarrollo de empresas más pequeñas.

Por otro lado, el estudio realizado por Valenzuela & Fuenzalida (2020) tuvo como objetivo determinar el impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED) y la competitividad en el comercio bilateral de los países latinoamericanos con sus principales socios comerciales durante el periodo 2006-2012. Además, se analizó cómo el comercio y la IED influyen en la productividad de la región. Para este análisis, se aplicó un modelo gravitacional en dos etapas y se utilizó una estimación de datos mediante paneles estáticos. Se concluye que un mayor nivel de IED conduce a un aumento significativo en la competitividad global de un país latinoamericano, lo que a su vez incrementa el comercio bilateral entre los países de la región. Además, se confirma que la apertura comercial impacta directamente en la productividad de estos países y que, combinada con la IED, puede asegurar un aumento en la productividad.

En una revisión de literatura realizada por García et al. (2018), se señala que la interacción entre la Inversión Extranjera Directa (IED) y el comercio es fundamental para la globalización, la cual explica el crecimiento económico de los países desarrollados y ofrece oportunidades para los países en desarrollo. La complejidad de esta relación permite deducir que en países como Bolivia, que reciben un gran flujo de IED desde España, existe una relación positiva. La Unión Europea (UE) continúa contribuyendo de manera significativa a los países miembros de la Comunidad Andina (CAN). Se evidencia que los países europeos mantienen un gran flujo de IED con naciones de Latinoamérica, a través de empresas privadas que se han convertido en importantes inversiones en estos países.

En el estudio de Bárcena et al. (2018), se indica que las empresas de los países de la Unión Europea representan el mayor porcentaje de la Inversión Extranjera Directa (IED) en Latinoamérica y el Caribe, con un 41% de los activos en la región provenientes de empresas europeas, especialmente en América del Sur. La IED de Europa está concentrada en España, que representa el 29% de las inversiones. Esta fuerte presencia se destaca debido a la influencia cultural y el interés de España en la región.

En el estudio de Álvarez (2020) se analizó el impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico de 14 países de Latinoamérica, examinando su relación con el crecimiento del PIB per cápita y la acumulación de capital privado per cápita durante el período 1996-2003. Se utilizó un modelo de ecuaciones simultáneas para este análisis. Las conclusiones del estudio indican que, en los países de Latinoamérica, la IED impulsa tanto la acumulación de capital privado per cápita como el incremento del ingreso per cápita. Además, la protección del sector privado es fundamental para el crecimiento económico. La inversión pública también contribuye al crecimiento, y se recomienda que ambos tipos de inversión tengan una relación mutua y convergente para un desarrollo óptimo.

En el estudio de Miranda et al. (2022), se investigó empíricamente el impacto de la calidad de los gobiernos en los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) durante el período 1996-2018. Se comparó la influencia de la calidad gubernamental en la entrada de flujos de IED en dos grupos: 33 países de la OCDE y 13 países de Latinoamérica, aplicando métodos de paneles. Los resultados muestran que la calidad de los gobiernos influye positivamente en el flujo de IED en ambos grupos, con un impacto superior en los países de la OCDE en comparación con los de Latinoamérica. Se concluye que es crucial diseñar políticas públicas que fortalezcan la calidad institucional, especialmente en los países de Latinoamérica.

En su investigación, Vallejo (2020) tuvo como objetivo principal determinar el efecto de la apertura comercial y la Inversión Extranjera Directa (IED) en el crecimiento económico de Perú durante el período 2007-2016. Se utilizó un diseño no experimental de corte longitudinal y explicativo, utilizando datos del Banco Central de Perú y del INEI (Instituto Nacional de Información y Estadísticas) con un muestreo por conveniencia. La conclusión del estudio fue que la apertura comercial afectó significativamente la tasa de crecimiento del PIB de Perú. Se recomienda crear nuevas políticas que fomenten la apertura comercial mediante la eliminación de barreras arancelarias y la búsqueda de nuevos acuerdos comerciales para priorizar los intereses nacionales.

Ortiz et al. (2019) investigaron la relación entre la Inversión Extranjera Directa (IED), la libertad y el desarrollo económicos en Ecuador. El estudio utilizó datos del Banco Central del Ecuador para analizar las relaciones estables a corto y largo plazo entre estas variables. Los resultados revelan la dirección de la formación de capital económico, lo que implica una buena macroeconomía.

B. IED en conjunto con el comercio exterior en el Ecuador

IED en el Ecuador

Ecuador recibe una baja inversión extranjera directa (IED), que en promedio ha sido menos del 1% del PIB en los últimos 10 años. Esta proporción es menor que la de países vecinos como Chile, Colombia y Perú, que durante el mismo período recibieron IED del 3,52%, 3,95% y 2,76% del PIB, respectivamente. Por ende, la IED es un complemento importante a la inversión nacional y tiene como objetivo fortalecer las actividades productivas o ampliar las existentes a través de nuevas inversiones, especialmente aquellas relacionadas con las exportaciones" (Alvarado, 2019).

En este punto se examina el comportamiento de la inversión extranjera directa (IED) en Ecuador en los últimos años y se destaca la necesidad de consenso para mejorar el clima de inversión del país. En promedio, Ecuador ha recibido alrededor de USD 888 millones en IED en los últimos 10 años. El monto más alto fue en 2018, con USD 1,389 millones. La crisis en 2019 provocó una disminución a USD 975 millones, seguida de una recuperación a USD 1,104 millones; sin embargo, se redujo a USD 621 millones en 2021. En términos del PIB, solo en 2015, 2018 y 2020 el porcentaje de IED superó el 1,0%" (López, 2019).

Por lo tanto, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) debería tener en cuenta estos factores al desarrollar políticas de inversión. Es crucial restablecer el papel de la política industrial como instrumento para la transformación de las estructuras de producción. Esto se vuelve especialmente decisivo hoy en día debido a la aceleración de la cuarta revolución industrial y los importantes cambios en la organización internacional de la producción. La ausencia o debilidad de esta política conducirá inevitablemente a un aumento de la brecha productiva y tecnológica entre América Latina y otros países" (Espín et al., 2019).

Además, para que la Inversión Extranjera Directa (IED) sea parte integral de esta visión de política industrial, es necesario no solo crear las condiciones para la entrada de capital extranjero, sino también asegurar que el capital se convierta en una fuente de mayor productividad, innovación y tecnología. El objetivo es lograr un crecimiento económico sostenible, inclusivo y eficiente. En términos de mecanismos de implementación de políticas, es importante considerar la dinámica de la especialización productiva en relación con los incentivos que determinan la asignación de la inversión" (Solano, 2020).

Por lo tanto, además de un liderazgo público claro, es necesario un acuerdo entre los actores públicos y privados y, más ampliamente, la sociedad en su conjunto, sobre los objetivos prioritarios, como las políticas de atracción de inversiones. En este contexto, la Cámara de Industria de Guayaquil lanzó la iniciativa 'Invierte en la Revitalización del Ecuador', estableciendo un espacio de análisis y discusión que involucra a sindicatos, instituciones educativas y la sociedad civil. El objetivo es crear un ambiente propicio para la atracción de inversiones, cuyas propuestas emergentes se someten a la consideración de las instituciones" (Calderón y Hernández, 2018).

En el estudio de Morales (2019) en donde se realiza un análisis del impacto del impuesto a la salida de divisas el análisis sobre el nivel de Inversión Extranjera Directa (IED) en Ecuador durante el período 2008-2017, lo que indica que no existe una relación significativa entre el comportamiento de la IED y los cambios en el ISD durante el período analizado. Esto sugiere que la variable independiente ISD no tiene un efecto significativo sobre la IED dentro del modelo propuesto. Este hallazgo es relevante para la comprensión de los factores que influyen en la inversión extranjera en Ecuador y puede tener implicaciones para la formulación de políticas económicas.

Comercio exterior en el Ecuador.

En el estudio de Sarmiento et al. (2016) en donde habla de que el desarrollo humano se define como el proceso de expansión de las capacidades de las personas para alcanzar su potencial y vivir una vida plena. Este trabajo presenta un análisis descriptivo de dos variables clave en la evaluación de la gestión gubernamental en políticas públicas y apertura económica: el índice de desarrollo humano (IDH) y la inversión extranjera directa (IED). Los resultados revelaron que, en Ecuador, entre 2005 y 2012, la clasificación entre la IED y el IDH no fue estadísticamente significativa. En contraste, la valoración entre la inversión pública y el IDH fue alta, con un coeficiente de 0,939. Comparativamente, Ecuador se sitúa por detrás de los países del G7 y los BRICS en términos de IED. Sin embargo, esto no ha impedido que su IDH promedio se mantenga en niveles altos, superando incluso el de China. Este hallazgo subraya la importancia de la inversión pública en la mejora del desarrollo humano en Ecuador.

En el estudio de Miranda & Tonon (2024) la expansión económica en Ecuador ha estado sujeta a la influencia de diversos factores externos que han impactado su desempeño. Esta investigación se centra en analizar la relación entre la deuda externa, la inversión extranjera directa (IED) y la formación bruta de capital fijo (FBKF) en relación con el crecimiento económico de Ecuador durante el período 2001-2021. Se llevó a cabo un estudio cuantitativo recolectando datos macroeconómicos del Banco Central de Ecuador. Los resultados del análisis indicaron que tanto la deuda externa como la IED tienen un impacto significativo en el crecimiento económico de Ecuador. Específicamente, se encontró que la deuda externa tiene una influencia positiva sobre el crecimiento económico, sugiriendo que los recursos obtenidos a través de endeudamiento han sido efectivos en impulsar la economía. Por otro lado, la IED mostró una relación negativa con el crecimiento económico, lo que plantea un panorama desfavorable y sugiere que la inversión extranjera directa no ha contribuido de manera esperada al desarrollo económico del país. Este estudio proporciona una visión integral del impacto de factores externos sobre el crecimiento económico en Ecuador y destaca la necesidad de un enfoque estratégico en la gestión de la deuda externa y en la atracción de inversión extranjera para mejorar su contribución al desarrollo económico del país.

Este artículo de Zhimnay (2022) tiene como objetivo analizar la incidencia de diversas variables en el Producto Interno Bruto (PIB) de Ecuador, específicamente la formación bruta de capital fijo (FBKF), el empleo adecuado, las exportaciones petroleras, la inversión extranjera directa (IED) y las remesas. Los resultados del estudio muestran que la variable más influyente y estadísticamente significativa en la producción del país es la FBKF. En segundo lugar, se encuentran las remesas, seguidas por el empleo adecuado, en el que se tiene una influencia negativa, es estadísticamente significativa. Por otro lado, la IED no se mostró estadísticamente significativo en su impacto sobre el PIB. Las exportaciones, en cambio, tienen un efecto negativo en la producción y son estadísticamente significativas. Esto sugiere que las exportaciones en sectores secundarios afectan negativamente la producción nacional. Además, aunque la IED no tiene una influencia significativa a nivel general, un análisis sectorial podría revelar un impacto distinto. En conclusión, la FBKF y las remesas son las variables que más contribuyen positivamente al PIB de Ecuador, mientras que el empleo adecuado y las exportaciones tienen efectos negativos. La IED no

muestra un impacto significativo en el PIB, aunque su análisis por sectores podría ofrecer una perspectiva diferente. Este análisis es crucial para la formulación de políticas económicas que busquen optimizar el crecimiento económico del país.

La investigación de Díaz et al. (2020) analiza el impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED) proveniente de China en el sector de actividad económica de explotación de minas y canteras en Ecuador, permitiendo tener una visión amplia sobre los impactos de la IED en Ecuador, evaluados a través de su impacto en dos indicadores macroeconómicos; el Producto Interno Bruto y la inflación. De este modo, el trabajo recopila y analiza datos correspondientes a la situación ecuatoriana previa y su evolución a lo largo de los años como consecuencia de la canalización de capital chino destinada a desarrollar el sector primario ecuatoriano. El trabajo desarrolla, a través de una metodología cuantitativa, un modelo econométrico debidamente evaluado, utilizando el coeficiente de compensación de Pearson y el modelo de regresión lineal múltiple. La aplicación del modelo de Pearson muestra el nivel de evaluación entre la IED y el PIB en Ecuador, y la IED y la inflación. Posteriormente, el modelo de regresión lineal múltiple permite determinar la variación en el PIB y la inflación a partir de cambios en la IED, evidenciando así la existencia de un modelo de desarrollo creciente en Ecuador basado en el sector primario de la economía, aunque de igual forma y dependiente de los precios internacionales de los productos de exportación, principalmente del petróleo, pero también oro, cobre y otros minerales. Con esto, se concluye que, si bien ha habido una contribución y promoción a la economía, también es considerable la baja capacidad de los otros sectores económicos, lo cual genera serios riesgos para el cambio en el ciclo económico evidenciado desde finales de 2015.

Este estudio de Bernal et al. (2023) el cual dice que es fundamental para establecer el vínculo entre las exportaciones de petróleo y el Producto Interno Bruto (PIB) de Ecuador, proporcionando evidencia empírica de la dependencia petrolera del país. La investigación empleó un análisis descriptivo de variables exógenas (exportaciones de petróleo, inversión extranjera directa e inflación) para evaluar su incidencia en la variable endógena (PIB). Se utilizó un modelo de regresión lineal múltiple estimado mediante el método de Mínimos Cuadrados Ordinarios (OLS). Los resultados del análisis confirman un claro vínculo entre las exportaciones de petróleo crudo y el PIB, evidenciando que las exportaciones tienen un efecto positivo y estadísticamente significativo en el crecimiento económico del país. Específicamente, se encontró que, por cada unidad adicional en las exportaciones de petróleo, se espera, en promedio, un aumento en el PIB. Estos hallazgos subrayan la dependencia de Ecuador en su sector petrolero para impulsar el crecimiento económico, destacando la importancia de este recurso en la economía nacional.

La presente investigación de Cumbicus & Ponce (2020) evalúa el impacto del país riesgo en la inversión extranjera directa (IED) en las economías de Ecuador, Perú y Colombia durante el periodo 2002-2017. Para ello, se aplicarán los siguientes modelos econométricos Modelo ARDL este modelo se utilizó para determinar el equilibrio a largo plazo entre el riesgo país y la IED, Modelo de Corrección de Errores, este modelo se empleó para identificar el equilibrio a corto plazo entre las variables y por último se utilizó la prueba de causalidad de Granger en donde se utiliza para determinar la causalidad entre el riesgo país y la IED. Los datos utilizados provienen de los bancos centrales de Ecuador, Perú y Colombia. La variable dependiente en el estudio es la inversión extranjera directa, mientras que la variable independiente es el riesgo país como resultados obtenidos de los modelos econométricos indican una relación significativa a largo plazo entre el riesgo país y la inversión extranjera directa. Específicamente, se encontró que existe Un aumento en el riesgo país tiende a disminuir la inversión extranjera directa. Y por otra parte una disminución en el riesgo país tiende a incrementar la inversión extranjera directa. Por otro lado se concluye que para fomentar la inversión extranjera directa, los gobiernos de Ecuador, Perú y Colombia deben implementar políticas orientadas a reducir el aparato burocrático que dificulta el ingreso de nuevos inversionistas, mantener un nivel de crecimiento económico sostenido, incrementar las reservas internacionales de cada país y Mejorar el nivel de apertura comercial por ende estas políticas ayudarían a reducir el riesgo país, lo cual a su vez aumentaría la atracción de inversión extranjera directa en estas economías.

En el estudio de (Salazar, 2021) se refleja que la teoría del crecimiento ha destacado la importancia de la inversión doméstica y la apertura comercial como factores clave para explicar la evolución del crecimiento económico. Este trabajo tiene como objetivo principal analizar la relación de cointegración, la dinámica de corto y largo plazo, y los vínculos causales entre la apertura comercial, la inversión doméstica y el crecimiento económico en Ecuador durante el período 1950-2019. El estudio es de nivel explicativo con un diseño de investigación empírica. Se presenta un modelo empírico de crecimiento estimado mediante el enfoque de prueba de límites de rezago distribuido autorregresivo (ARDL) y la prueba de causalidad de Granger en donde como resultado en el método de Cointegración a Largo Plazo se reveló que La prueba de límites indica que existe una relación de cointegración a largo plazo entre la inversión, la apertura comercial

y el crecimiento económico en Ecuador mientras que, en el Impacto Positivo la inversión y la apertura comercial tienen un impacto positivo y significativo sobre el ingreso y el crecimiento, tanto a corto como a largo plazo y por último en el método de causalidad de Granger el cual revela un proceso unidireccional que va de la apertura comercial hacia la inversión y el ingreso. No se pudo rechazar la hipótesis de no causalidad en ambas direcciones entre la inversión y el crecimiento, en donde se concluye que el análisis sugiere que Ecuador debe continuar sus esfuerzos para una mayor apertura hacia los mercados internacionales, tanto a través de exportaciones como importaciones, para fomentar el crecimiento económico.

4. Discusión

Vallejo (2020) sugiere que formular nuevas políticas para promover la apertura comercial sería de gran relevancia, principalmente eliminando barreras arancelarias y buscando nuevos acuerdos comerciales para lograr intereses nacionales, que deberían tener prioridad sobre otras políticas. Sin embargo, Hugo (2019) cree que el comportamiento de la IED no es relevante, ya que las variables políticas poco tienen que ver con la IED y no se vieron afectadas durante este período, lo que hace que varios autores lo contradigan. Montes et al. (2023) señalan que los países de la región deberían implementar políticas que fomenten la

IED y las exportaciones para promover el crecimiento económico. Sin embargo, una alta concentración de IED proveniente de grandes empresas puede crear problemas de competencia y limitar el crecimiento de las empresas más pequeñas.

Losada y Velásquez (2020) concluyen que existe una relación de equilibrio a largo plazo entre la Inversión Extranjera Directa (IED) y el crecimiento económico en Colombia. Esto se debe a que la IED puede conllevar la transferencia de tecnología y conocimientos a la economía local, incrementando la productividad y contribuyendo al crecimiento económico sostenible del país. Por otro lado, González et al. (2019) no encuentran evidencia de una relación causal entre la IED y el crecimiento económico en Ecuador. Según su análisis, la IED no es considerada esencial para el desarrollo económico del país, ya que su impacto puede ser limitado y pasivo en términos de generar cambios significativos. Aunque la IED puede aportar ciertos beneficios, su contribución al crecimiento económico puede no ser tan determinante como se esperaba en el caso específico de Ecuador. En contraste, Tomalá (2020) argumenta que la IED es un factor crucial para el crecimiento económico en México. La inversión extranjera directa inyecta capital nuevo en la economía mexicana, lo que permite financiar nuevos proyectos, aumentar la capacidad productiva, impulsar la generación de empleo, desarrollar infraestructuras y transferir tecnología, contribuyendo de esta manera al crecimiento económico sostenible a largo plazo. Estos resultados muestran la diversidad de perspectivas sobre la relación entre la IED y el crecimiento económico en diferentes países de América Latina, subrayando la importancia de considerar las particularidades de cada contexto nacional al analizar el impacto de la inversión extranjera directa en el desarrollo económico.

Los resultados de estos estudios de caso sugieren que la relación entre la Inversión Extranjera Directa (IED) y el crecimiento económico es compleja y varía según el país y las condiciones específicas. Es importante considerar las condiciones iniciales de cada país, así como la calidad de las instituciones y las políticas públicas, al evaluar el impacto potencial de la IED en el crecimiento económico. Por ende, la IED puede ser una herramienta importante para el desarrollo económico de América Latina, pero su impacto depende de una serie de factores, incluyendo las condiciones iniciales del país, la calidad de las instituciones, las políticas públicas y el tipo de flujos que se atraen. Se necesitan más investigaciones para comprender mejor la relación compleja entre la IED y el crecimiento económico en la región.

Sin embargo, Acosta et al. (2018) sostienen que la Inversión Extranjera Directa (IED) y las exportaciones tienen un impacto positivo y significativo en el crecimiento económico de 16 países en vías de desarrollo, incluyendo algunos de América Latina. La IED no solo puede aportar capital y recursos clave a las economías receptoras, sino que también puede impulsar la transferencia de tecnología y conocimientos, promover el desarrollo de infraestructuras y generar empleo en los países receptores.

Por otro lado, Valenzuela y Fuenzalida (2020) no encuentran una relación directa entre la Inversión Extranjera Directa (IED) y el crecimiento económico en América Latina, aunque sí destacan que la IED puede contribuir a aumentar la competitividad global de los países de la región. Al mejorar la eficiencia productiva y la calidad de las exportaciones, la IED puede fortalecer la posición de los países latinoamericanos en los mercados internacionales, lo que a su vez podría impulsar un mayor crecimiento económico a largo plazo. Además, según González et al. (2019), la IED puede representar una fuente de oportunidades para países en vías de desarrollo como Bolivia, especialmente cuando proviene de naciones desarrolladas con experiencia y tecnología avanzada. La IED no solo puede proporcionar acceso a mercados internacionales y redes de distribución global, sino que también puede fomentar la innovación, la

diversificación económica y el desarrollo de capacidades en los países receptores, lo que podría contribuir significativamente al crecimiento económico sostenible a largo plazo.

Por otro lado, para atraer Inversión Extranjera Directa (IED), es necesario fortalecer ciertas políticas que pueden influir en la atracción de estos flujos, según Álvarez (2020) y Miranda et al. (2022). Estos estudios recomiendan que, para atraer IED, es fundamental fortalecer la calidad institucional y la protección del sector privado. Un entorno institucional sólido, que garantice el respeto al Estado de Derecho, la seguridad jurídica y la estabilidad política, suele ser un factor determinante para que los inversores extranjeros decidan establecerse en un país. Además, Ortiz et al. (2019) señalan que la libertad económica y un buen ambiente macroeconómico y jurídico pueden ser determinantes para atraer IED a Ecuador. La existencia de políticas que fomenten la competencia, la transparencia y la eficiencia en el mercado, así como una regulación clara y estable, son aspectos que pueden mejorar el atractivo de un país para la inversión extranjera. Los resultados de estos estudios sugieren que la IED puede tener un impacto positivo en el crecimiento económico de América Latina, pero el impacto real depende de una serie de factores interrelacionados. Entre ellos se incluyen la calidad de las instituciones, la apertura comercial, el ambiente macroeconómico, la estabilidad política y las políticas públicas específicas que se implementan para atraer y promover la inversión extranjera directa. La combinación de estos elementos puede ser clave para maximizar los beneficios que la IED puede aportar al desarrollo económico sostenible de la región.

Sin embargo, Acosta (2021) sostiene que la IED puede impulsar el desarrollo tecnológico y la modernización de la maquinaria en las empresas receptoras, lo cual puede aumentar la capacidad de generación de empleo y mejorar la calidad y eficiencia de los productos. Además, menciona que la competencia estimulada por la presencia de empresas con IED puede llevar a precios más bajos y beneficios para los consumidores. Por otro lado, Baracaldo et al. (2022) presentan datos que indican un crecimiento constante de los flujos de IED a nivel mundial en las últimas décadas, resaltando su papel en la transferencia de tecnología y en el crecimiento económico de diversos sectores industriales. Sugieren que la IED es un mecanismo crucial para impulsar el cambio técnico en las economías receptoras. El estudio de Villalba (2022) se enfoca en identificar los factores que limitan la atracción de flujos de IED en Paraguay, destacando la importancia de las instituciones, la infraestructura y la innovación para mejorar el entorno de inversión. Propone mejoras en incentivos fiscales, seguridad y estabilidad jurídica para atraer mayores flujos de IED y promover la adopción de nuevas tecnologías y maquinaria.

En cuanto a la Inversión Extranjera Directa (IED) en Ecuador, el estudio de Reina (2023) establece que la IED es un factor fundamental para el crecimiento económico de un país, contribuyendo a la formación de capital, la productividad y la integración en la economía global. Por otro lado, García et al. (2020) señalan que los países se benefician al mantener un modelo económico y político que cree un entorno favorable para la economía y sea atractivo para la IED, ya que esto puede atraer un crecimiento económico más significativo. Sin embargo, la situación en Ecuador muestra que, aunque la IED es un motor de crecimiento económico, el país necesita políticas proempresariales. Se reconoce que, sin políticas de apoyo a los inversores, estos flujos financieros resultan poco atractivos. Un estudio de Galván (2020) muestra que los países con mayor PIB son más atractivos para la IED China.

Solano (2020) reconoce que Ecuador ha negociado nuevos acuerdos comerciales con la Unión Europea, la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA), el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte y Chile. Estos acuerdos comerciales tienen un impacto directo en los sistemas nacionales de contratación pública, por lo que los compradores deben revisar su contenido para garantizar una aplicación adecuada (López, 2019).

Para mejorar los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED), es necesario fortalecer la estabilidad económica y las políticas dentro del país. Actualmente, Ecuador enfrenta una ola de inseguridad que incrementa los índices de riesgo país y aumenta la incertidumbre regulatoria. Esto afecta negativamente al país, ya que un entorno con alto riesgo puede estar marcado por constantes cambios en las políticas para atraer inversiones, lo que dificulta la planificación a largo plazo de los empresarios. Vallejo (2020) recomienda crear nuevas políticas que fomenten la apertura comercial mediante la eliminación de barreras arancelarias, lo cual puede ser muy beneficioso. Al eliminar estas barreras, el país se vuelve más atractivo para las empresas extranjeras, generando un aumento en el número de inversiones y en el capital invertido.

Hugo (2019) analiza el impacto del impuesto a la salida de divisas en el nivel de IED en Ecuador durante el período de 2008 a 2017. El estudio concluye que el comportamiento de la IED no se ve significativamente afectado por factores políticos y que la inversión extranjera directa no fue significativa durante ese período en el país. Por otro lado, Ortiz et al. (2019) exploran la relación entre la IED, la libertad económica y el desarrollo en Ecuador. Utilizando datos del Banco Central del Ecuador, encuentran una relación estable a corto y largo plazo entre la IED y el desarrollo económico, destacando la importancia de

un buen ambiente macroeconómico y jurídico, así como la generación de subsidios para atraer capital extranjero.

Maldonado et al. (2019) revisaron 30 artículos científicos y encontraron que la IED tiene un impacto positivo en el crecimiento económico de varios países, incluyendo Colombia, sugiriendo que la IED puede ser un motor importante del crecimiento económico. Campana y Pozo (2021) analizaron datos de 1980 a 2020 y encontraron una relación positiva entre los flujos de IED y el crecimiento económico en la economía ecuatoriana, medido por el PIB, confirmando que la IED puede impulsar el crecimiento económico. Sin embargo, Ramos et al. (2022) señalan que el COVID-19 ha afectado negativamente los flujos de IED y el crecimiento económico en los países estudiados, sugiriendo que las crisis globales pueden tener un impacto significativo en la relación entre la apertura comercial, la IED y el crecimiento económico. Los resultados de estos estudios sugieren que existe una relación compleja entre la apertura comercial, la IED y el crecimiento económico en América Latina. Si bien la apertura comercial puede atraer e impulsar la IED, el impacto real de estas variables depende de una serie de factores, incluyendo el contexto económico del país, las políticas públicas y las condiciones globales, que condicionan la capacidad para los efectos y el desarrollo de los flujos de IED.

Ortiz et al. (2019) establecen que el comercio exterior de Ecuador está representado por productos como plátano, atún, camarón, cacao y flores naturales, que forman los cinco principales productos exportados a la UE. El acuerdo comercial entre Ecuador y el bloque regional está motivado principalmente por el potencial agrícola del país. Sin embargo, Calderón y Hernández (2018) determinan que, para abrirse al mundo, Ecuador ha realizado cambios significativos en su política comercial. El país ha desarrollado un plan de estabilización económica y fiscal para garantizar la seguridad jurídica, económica y política, con el fin de respaldar un entorno que promueva el intercambio comercial y atraiga a países y regiones, fortaleciendo así las relaciones comerciales.

En cuanto a la Inversión Extranjera Directa (IED) en Ecuador, el estudio de Reina (2023) establece que la IED es un factor fundamental para el crecimiento económico de un país, contribuyendo a la formación de capital, la productividad y la integración en la economía global. Por otro lado, García et al. (2020) señalan que los países se benefician al mantener un modelo económico y político que cree un entorno favorable para la economía y sea atractivo para la IED, ya que esto puede atraer un crecimiento económico más significativo. Sin embargo, la situación en Ecuador muestra que, aunque la IED es un motor de crecimiento económico, el país necesita políticas proempresariales. Se reconoce que, sin políticas de apoyo a los inversores, estos flujos financieros resultan poco atractivos. Un estudio de Galván (2020) muestra que los países con mayor PIB son más atractivos para la IED China.

Por otra parte, Alvarado (2019) reconoce que, en 2020, el principal destino de las exportaciones de Ecuador fue Estados Unidos, representando el 23,4% de las exportaciones totales del país. Le siguen China con el 17,5% y Panamá con el 15,8%. En cuanto a las importaciones, Vallejo (2020) establece que Estados Unidos también fue el principal origen, representando el 22,3% de las importaciones, seguido de China con el 22,2%. Las importaciones procedentes de los Estados miembros de la CAN ocuparon el tercer lugar, representando el 13,2% del volumen total.

Sin embargo, la investigación de Miranda & Tonon (2024) y el estudio de Díaz et al. (2020) ofrecen perspectivas complementarias y, en ocasiones, se contradicen sobre el impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED) y otros factores externos en el crecimiento económico de Ecuador. Ambas investigaciones son esenciales para comprender la complejidad del desarrollo económico del país, aunque adoptan enfoques diferentes. Miranda & Tonon (2024) encontraron que la IED tiene una relación negativa con el crecimiento económico en Ecuador. Este hallazgo sugiere que, a pesar de las expectativas de que la inversión extranjera directa impulsaría el desarrollo económico, en realidad no ha cumplido con dichas expectativas durante el período analizado (2001-2021). La metodología cuantitativa utilizada en su estudio, basada en datos macroeconómicos del Banco Central de Ecuador, refuerza la validez de sus conclusiones. Por otro lado, Díaz et al. (2020) se enfocan específicamente en la IED proveniente de China y su impacto en el sector de explotación de minas y canteras. Utilizando modelos econométricos como el coeficiente de compensación de Pearson y la regresión lineal múltiple, sus resultados muestran una contribución positiva de la IED al Producto Interno Bruto (PIB), aunque esta relación también está influenciada por los precios internacionales de los productos de exportación, como el petróleo y minerales.

Los estudios de Bernal et al. (2023) y Cumbicus & Ponce (2020) abordan temas cruciales para la economía ecuatoriana, aunque desde perspectivas distintas. Bernal et al. (2023) se centran en la relación entre las exportaciones de petróleo y el Producto Interno Bruto (PIB) de Ecuador, mientras que Cumbicus & Ponce (2020) examinan el impacto del riesgo país en la inversión extranjera directa (IED) en Ecuador, Perú y Colombia. Ambos estudios dan perspectivas valiosas sobre los factores que influyen en el

crecimiento económico y la atracción de inversiones, y juntos, ofrecen una visión más completa del panorama económico regional, sin embargo, Bernal et al. (2023) especifica que Ecuador necesita dejar de depender del petróleo para poder desarrollar un crecimiento económico sustentable y así no depender de factores externos y contrarrestar la presencia de los efectos negativos del riesgo país.

Los estudios de Zhimnay (2022) y Salazar (2021) presentan un panorama detallado de los factores que influyen en el crecimiento económico de Ecuador. La Formación Bruta de Capital Fijo y las remesas emergen como variables clave que contribuyen positivamente al PIB, mientras que el empleo adecuado y las exportaciones petroleras presentan desafíos significativos. Además, la apertura comercial y la inversión doméstica son esenciales para el crecimiento económico, lo cual sugiere que Ecuador debe continuar sus esfuerzos para integrarse más en la economía global. La formulación de políticas económicas en Ecuador debe considerar estos hallazgos para diseñar estrategias que maximicen el crecimiento económico y mejoren las condiciones de vida de su población. Políticas que fomenten la inversión en FBKF, canalicen las remesas hacia inversiones productivas, diversifiquen la economía y promuevan la apertura comercial serán cruciales para el desarrollo sostenible del país.

5. Conclusiones

Respecto a los objetivos de este estudio, se ha proporcionado un breve resumen del diagrama PRISMA, basado en 45 artículos científicos de alta calidad. Las metas específicas se lograron al demostrar que los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) entre diferentes economías contribuyen al desarrollo económico y crean empleos formales. Además, se ha evidenciado que la economía nacional tiende a crecer con la IED y el aumento del flujo comercial exterior, lo que también incrementa las importaciones.

A través de lo evidenciado en esta investigación, se concluye que la Inversión Extranjera Directa (IED) puede ser una herramienta crucial para promover el crecimiento económico y el desarrollo social en Ecuador. La literatura revisada muestra que la IED tiene el potencial de aumentar la productividad, fomentar la transferencia de tecnología y generar empleo. Sin embargo, para maximizar estos beneficios, es esencial que el actual gobierno de Ecuador implemente políticas nacionales adecuadas que creen un entorno favorable para las inversiones extranjeras. Esto incluye garantizar la estabilidad política y económica, así como la transparencia y seguridad jurídica, lo cual puede atraer más capital extranjero y promover un desarrollo económico sostenible tanto para el país como para los inversionistas extranjeros.

Del mismo modo, esta investigación conduce a concluir que la búsqueda de un crecimiento sostenible requiere un análisis más profundo de los factores que determinan el éxito económico. La Inversión Extranjera Directa (IED), las exportaciones y la competitividad se han convertido en elementos clave de esta ecuación, y su compleja interrelación ha sido objeto de muchas investigaciones, que muestran perspectivas prometedoras. La IED, como fuente de capital, tecnología y conocimientos, tiene el potencial de aumentar la productividad y la innovación, creando un efecto multiplicador sobre el crecimiento económico.

En el caso de las exportaciones, estas abren puertas a nuevos mercados y los diversifican, logrando economías de escala. Sin embargo, la influencia de estos factores no es constante. Se concluye que la eficiencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) y las exportaciones depende en gran medida de la competitividad del entorno empresarial, el cual también determina la eficacia de ambos elementos. Un entorno empresarial competitivo es crucial para maximizar los beneficios de la IED y las exportaciones.

Dado que los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) promueven el desarrollo económico siempre que exista un ambiente favorable, la búsqueda de un crecimiento económico sostenible en América Latina exige una comprensión profunda de la compleja interrelación de la IED. Esto permite inferir que las exportaciones, la competitividad y el contexto socioeconómico, junto con la implementación de políticas efectivas y la adaptación a un entorno global cambiante, representan medios clave para navegar con éxito en el camino hacia el desarrollo.

En el presente estudio, se ha observado que la Inversión Extranjera Directa (IED) y el comercio entre países desempeñan roles fundamentales en el desarrollo económico de un país. Estos factores influyen significativamente en su crecimiento, competitividad, creación de empleo y fortalecimiento de sectores productivos.

La Inversión Extranjera Directa (IED), definida como la inversión de una empresa extranjera en el país receptor con el objetivo de establecer una participación a largo plazo, se destaca como un factor clave para la economía ecuatoriana. La IED impulsa la formación de capital, la productividad y la integración en la economía mundial. A través de estos flujos de IED, se han observado beneficios como la transferencia de tecnología, la generación de empleo, el incremento de la producción y la competitividad de las empresas locales.

Además, se reconoce que factores como la estabilidad política y económica, el crecimiento del sector petrolero y la implementación de políticas favorables a la inversión han contribuido a atraer capital extranjero. Se han identificado años clave en los que la Inversión Extranjera Directa (IED) alcanzó niveles récord, generando efectos positivos en la balanza comercial, el Producto Interno Bruto (PIB) y la reducción de la pobreza.

Además, se ha examinado el impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED) en la economía receptora, destacando cómo este tipo de inversión puede generar beneficios directos e indirectos para el país. La transferencia de conocimientos, la mejora de la productividad y el fomento de la competencia en el mercado local son algunos de los efectos positivos observados. Aunque existen desafíos como la protección de los productores locales y la posible creación de monopolios, se ha evidenciado que la IED puede ser una fuente importante de desarrollo económico, siempre que se gestione adecuadamente.

En cuanto al impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED) en las economías receptoras, se ha demostrado que esta inversión juega un papel crucial en el crecimiento económico, complementando la inversión nacional y potenciando la formación bruta de capital. A través de la transferencia de tecnología, la integración en cadenas globales de valor y la mejora de la productividad, la IED contribuye significativamente al avance económico de un país y a su equilibrio externo.

Desde una perspectiva global, se ha examinado el papel de la Inversión Extranjera Directa (IED) en la globalización y el desarrollo de diversos países de América Latina. Se ha resaltado cómo la IED puede incentivar el crecimiento económico, aumentar la competitividad empresarial y fomentar la apertura hacia nuevos mercados internacionales, posicionando a los países receptores como actores relevantes en la economía mundial.

En el contexto de los acuerdos comerciales, se ha observado que estos pueden ser estratégicos para atraer flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) y fomentar el crecimiento económico de un país. La apertura comercial, la competitividad empresarial, el capital humano y la infraestructura son factores clave que influyen en la atracción de inversión extranjera y en el desarrollo económico de una nación.

A lo largo de los años, ha habido un aumento significativo en la entrada de Inversión Extranjera Directa (IED) en sectores como el petróleo, la minería, la energía y la infraestructura. Estos sectores han sido tradicionalmente atractivos para los inversionistas extranjeros debido a los recursos naturales del país y las oportunidades de desarrollo de infraestructura. Sin embargo, un desafío importante que enfrenta Ecuador en términos de IED es la necesidad de diversificar su base económica y atraer inversiones a sectores no tradicionales, como tecnología, turismo, agroindustria y manufactura. Diversificar la base productiva del país permitiría reducir la dependencia de sectores vulnerables a la volatilidad de los precios de las materias primas y fortalecer la resiliencia de la economía ecuatoriana.

Se recomienda a los futuros gobiernos, independientemente de sus opiniones políticas, que enfatizen la importancia de atraer Inversión Extranjera Directa (IED) al país y eviten que las tensiones políticas afecten la gobernanza. Sin embargo, también es crucial considerar los efectos negativos potenciales de la IED, como la creación de monopolios y el impacto en la economía local. Para mitigar estos riesgos y maximizar los beneficios de la IED, es necesario mejorar el entorno empresarial, fortalecer el Estado de derecho, promover la transparencia y la estabilidad política, así como invertir en la educación y formación de la fuerza laboral. Estos son aspectos clave que aumentan el atractivo de los sectores para la IED y fomentan el desarrollo sostenible y la creación de empleo en Ecuador.

Por otro lado, se concluye que Ecuador no solo debe enfocarse en diversificar su economía para reducir la dependencia del petróleo, sino también en mejorar su entorno de inversión reduciendo el riesgo país. La implementación de políticas que promuevan la estabilidad económica y política, así como la diversificación económica, podría crear un entorno más favorable para el crecimiento económico sostenible y la atracción de IED.

En conclusión, la Inversión Extranjera Directa (IED) y el comercio exterior juegan un papel fundamental en el desarrollo económico de Ecuador y otros países en vías de desarrollo. La IED puede ser un motor de crecimiento, generando beneficios como la transferencia de tecnología, la creación de empleo y el impulso de la productividad. Sin embargo, es crucial que los países receptores adopten políticas adecuadas para gestionar estos flujos de inversión de manera eficiente y equitativa, garantizando que los beneficios se distribuyan a toda la sociedad. Además, la cooperación a través de acuerdos comerciales puede ser clave para potenciar la atracción de IED y promover un crecimiento económico sostenible.

6. Referencias

- Acosta, G., Pazmiño, H., & Prado, N. (2018). Inversión Extranjera Directa, Exportaciones y Crecimiento Económico en América Latina. *Economía Y Negocios*, 9(2), 14–25. <https://doi.org/10.29019/eyn.v9i2.50>
- Alvarado, A. (2019). Análisis exploratorio de la apertura comercial del Ecuador frente a Perú y Colombia. *Revista Economía y Política*, 15(29), 9-24. <https://doi.org/10.25097/rep.n29.2019.01>
- Álvarez, A. (2020). Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico en Latinoamérica.
- Ayvar, F. J., Navarro, J. C. L., & Delfin, O. V. (2023). Los indicadores económicos y sociales de México y China y su influencia en la Inversión Extranjera Directa. *PORTES, Revista Mexicana de Estudios sobre la Cuenca del Pacífico*, 1, 73-97. <https://doi.org/10.53897/RevPortes.2023.1.3>
- Banco Central del Ecuador. (2019, diciembre 29). Balanza de pagos. https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/analisisBPagos/a_bp201103.pdf
- Banco Central del Ecuador. (2022). Evolución de la balanza comercial por productos. <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc202202.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (2023). Revista Cuestiones Económicas. <https://doi.org/10.47550/RCE/33.1.6>
- Banco Santander. (2020, marzo 15). ¿Qué es la balanza comercial? <https://www.bancosantander.es/glosario/balanza-comercial>
- Baracaldo, D. F., Garzón, P. L., & Vásquez, H. E. (2022). Crecimiento económico y flujos de inversión extranjera directa.
- Bárcena, A., Cimoli, M., García, R., & Pérez, R. (2018). La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe 2018. www.cepal.org/es/suscripciones
- Bernal, J. L., Rivera, J. L., Yela, R. T., Vera, N. A., Barros, M. F. & Villafuerte, E. M. (2023). La evolución de las exportaciones petroleras en el crecimiento económico del Ecuador. *Espergesia*, 10(2), 79–89. <https://doi.org/10.18050/rev.espergesia.v10i2.2628>
- Calahorrano, L., Tigse, S., & Caicedo, F. (2020). Variación del indicador riesgo-país en el flujo de inversión extranjera del Ecuador. *Universidad Ciencia y Tecnología*, 24(107), 70-78. <https://doi.org/10.47460/uct.v24i107.416>
- Calderón, C., & Hernández, L. (2018). El TLCAN una forma de integración económica dualista: comercio externo e inversión extranjera directa. *Centro de Investigaciones Económicas y Sociales de la Universidad de Sonora*.
- Calderón, Lizeth, Millán, Viviana & Orozco, Jennifer & Gómez Tovar, Luz. (2022). Factores asociados a flebitis química en pacientes en tratamiento quimioterapéutico, revisión sistemática de la literatura. *Salud UIS*. 55. 10.18273/saluduis.55.e:23018.
- Calderón, C. (2011). La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe. Boletín de la ONU. Recuperado de <https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/45201dd0-30b3-44209246-798a0f3195e1/content>
- Camacho, F., & Bajaña, Y. (2020). Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico. Caso de estudio Ecuador, período 1996-2016. *Revista Espacios*, 41, 5-6.
- Campana, P., & Pozo, W. J. G. (2021, octubre 26). Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico: análisis peruano de los años 1980 al 2020. *Economía & Negocios*. <https://doi.org/10.33326/27086062.2021.2.1186>
- Castillo, E. E., González, M. G., & Zurita, E. G. (2020). Determinantes de la inversión extranjera directa en Latinoamérica (2000 – 2017). *Espacios*, 41(50), 299-315. <https://doi.org/10.48082/espacios-a20v41n50p21>

- Cumbicus, M. & Ponce, P. (2020). Riesgo país e inversión extranjera directa: un contraste entre las economías de Ecuador, Perú y Colombia Country risk and foreign direct investment: a contrast between the economies of Ecuador, Peru and Colombia. *Revista Economica*, 6(1), 21–27
- Díaz, I., Torres, N. & Arguello, B. (2020). Impacto económico de la inversión extranjera de China en el sector minero ecuatoriano. *Perspectives in the Social Sciences*, , 10(4), 1029.
- Espín, J. A., Córdova, A. C., & López, G. E. (2018). Inversión extranjera directa: su incidencia en la tasa de empleo del Ecuador. *Retos*, 6(12), 215. <https://doi.org/10.17163/ret.n12.2016.06>
- García, C., Garuz, J., Ortiz, G., & Guzmán, G. (2018). La inversión extranjera directa y el comercio internacional. El caso de Bolivia, la UE y España.
- González, F. J., Díaz, D. D., & García, M. E. (2019). La inversión extranjera directa en el Ecuador 2018. *RECIMUNDO*, 3(1), 446-471. [https://doi.org/10.26820/recimundo/3.\(1\).enero.2019.446-471](https://doi.org/10.26820/recimundo/3.(1).enero.2019.446-471)
- Hugo, C. (2019, julio 31). Impuesto a la salida de divisas e inversión extranjera directa en el Ecuador. *Kairós, Revista de Ciencias Económicas, Jurídicas y Administrativas*. <https://doi.org/10.37135/kai.003.03.04>
- Liberati, A., Altman, D. G., Tetzlaff, J., Mulrow, C., Gøtzsche, P. C., Ioannidis, J. P. A., Clarke, M., Devereaux, P. J., Kleijnen, J., & Moher, D. (2009). The PRISMA statement for reporting systematic reviews and meta-analyses of studies that evaluate healthcare interventions: explanation and elaboration. *BMJ (Clinical research ed.)*, 339. <https://doi.org/10.1136/bmj.b2700>
- López, A. (2019, marzo 6). El boom de inversión extranjera directa en el MERCOSUR. <https://ideas.repec.org/b/rmc/serred/1.html>
- Losada, o. H., & Velásquez, L. (2020, diciembre 22). Inversión extranjera directa y crecimiento económico en Colombia. *Revista Facultad de Ciencias Económicas*. <https://doi.org/10.18359/rfce.4202>
- Machinea, L., & Vera, C. (2020, marzo 11). Comercio, inversión directa y políticas productivas. <https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/c473e662-c814-494a-b4967d0c9401332b/content>
- Menéndez, M. (2023). *Barreras y facilitadores de la inversión extranjera directa en el Ecuador durante el periodo 2021-2022*
- Miranda, R., Lanzilotta, B., & Leira, E. (2022, octubre). Calidad de gobierno como motor de atracción de la inversión extranjera directa en los países de América Latina y OECD. *Revista Desarrollo y Sociedad*. <https://doi.org/10.13043/DYS.92.7>
- Miranda, Á. S. & Tonon, L. B. (2024). The Effects of International Monetary Flows on the Ecuadorian Economy from 2002 to 2021. *Economía y Negocios*, 15(1), 10–30. <https://doi.org/10.29019/eyn.v15i1.1266>
- Morales, H. (2019). Impuesto a la salida de divisas e inversión extranjera directa en el Ecuador.
- Montes, E., Osorio, A., Salazar, I., & Peña, J. C. (2023). Caracterización de la inversión extranjera directa en Colombia (IED): actividades económicas distintas a minas y petróleo.
- OCDE. (2020, mayo 15). Inversión extranjera directa. https://www.oecd-ilibrary.org/finance-andinvestment/foreign-direct-investment-fdi/indicator-group/english_9a523b18-en
- Ortiz, C., Salinas, A., & Alvarado, R. (2019, enero 1). Inversión extranjera directa y libertad económica como determinantes del crecimiento económico de Ecuador en el corto y largo plazo. *Revista Economía y Política*. <https://doi.org/10.25097/rep.n29.2019.06>
- Page, M. J., McKenzie, J. E., Bossuyt, P. M., Boutron, I., Hoffmann, T. C., Mulrow, C. D., Shamseer, L., Tetzlaff, J. M., Akl, E. A., Brennan, S. E., Chou, R., Glanville, J., Grimshaw, J. M., Hróbjartsson, A., Lalu, M. M., Li, T., Loder, E. W., Mayo-Wilson, E., McDonald, S., ... Alonso-Fernández, S. (2021). Declaración PRISMA 2020: una guía actualizada para la publicación de revisiones sistemáticas. *Revista Española de Cardiología*, 74(9), 790-799. <https://doi.org/10.1016/j.recesp.2021.06.016>
- Ramos, M. E., Medel, F. A., & Treviño, C. J. (2022). Relación entre apertura comercial e inversión extranjera directa: Caso México. *Revista de Ciencias Sociales; de Ciencias Sociales*.
- Reina, D. (2023). Impacto Económico de la Inversión Extranjera Directa en Colombia.

- Rivas, S, & Puebla, A. (2016). Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico. *Revista mexicana de economía y finanzas*, 11(2), 51-75. Recuperado en 03 de junio de 2024, de http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S166553462016000200051&lng=es&tlng=es
- Salazar, G. (2021). Apertura comercial, inversión doméstica y crecimiento económico en Ecuador. *Investigación empírica 1950-2019. SUMMA. Revista Disciplinaria En Ciencias Económicas y Sociales*, 3(2), 1–29. <https://doi.org/10.47666/summa.3.2.29>
- Sarmiento, J. (2020). Inversión extranjera directa en Paraguay. Principales.
- Sarmiento, C., De La Cruz, M. & Rosero, S. B. (2016). El desarrollo humano y la inversión extranjera directa. La experiencia reciente de Ecuador con respecto a la situación de los BRICS y el G7. *Visión Empresarial*, 4, 10. <https://doi.org/10.32645/13906852.535>
- Solano, A. (2020). Retos y oportunidades para la atracción de IED post-COVID19. <https://www.researchgate.net/publication/343360976>
- Tomalá, M. (2020). Ecuador, Perú y Colombia: factores que inciden en la inversión extranjera directa período 2000-2020. <https://doi.org/10.23857/pc.v6i9.3014>
- Tobar-Pesántez, L. (2021). La inversión extranjera en el Ecuador. *Notas de EconomíaUPS*, Año III(51), 1 UNIR. (2024, enero 24). ¿Qué es la inversión extranjera directa? <https://www.unir.net/empresa/revista/inversion-extranjera-directa/>
- Valdez, A. (2018). El efecto de la apertura comercial y la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Perú, 2007-2016. http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202018000400173
- Valenzuela, B., & Fuenzalida, D. (2020, mayo 11). Efectos de la inversión extranjera y competitividad en el comercio y productividad de países latinoamericanos. *Economía y Sociedad*. <https://doi.org/10.15359/ey.s.25-57.6>
- Vallejo, C. (2020, noviembre 16). El efecto de la apertura comercial y la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Perú, 2007-2016. http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S221836202018000400173&script=sci_arttext
- World Trade Organization. (2018, septiembre 15). Balanza de pagos. <https://docs.wto.org/dol2fe/Pages/SS/directdoc.aspx?filename=s:/WT/WGTI/W26-07.pdf>
- World Trade Organization. (2020, diciembre 25). Evolución de la balanza comercial.
- Zhimnay, V. (2022). Variables determinantes en el crecimiento económico del Ecuador función Cobb-Douglas 2007-2019. <https://repositorio.utdt.edu/handle/20.500.13098/11800>

Anexos

Anexo 1

Artículos seleccionados

	Año	Tipo de Fuente	Autor(es)	País de Origen	Enlace	Contenido Teórico General	Contenido Teórico Específico	Base de Datos
1	2018	Artículo Académico	Acosta G, et al.	Ecuador	https://doi.org/10.29019/eyn.v9i2.502	impacto de la IED dentro de las economías de países en vías de desarrollo	Los desafíos que han enfrentado los sectores productivos después de la pandemia de COVID - 19	SciELO
2	2020	Artículo Académico	Bernal, J. et al.	Ecuador	https://doi.org/10.18050/rev.espergesia.v10i2.2628	Determinantes de la inversión extranjera directa China en Latinoamérica	Analizar el flujo de inversión extranjera directa de la República Popular China desde el 2008 al 2017 en 7 países latinoamericanos	Google Académico
3	2020	REVISTA	Ayvar, F et al.	México	https://doi.org/10.53897/RevPortes.2023.1.3	analizar la incidencia de los indicadores económicos y sociales de México y China en los flujos de inversión extranjera directa.	Análisis de los indicadores económicos entre México y China	Google Académico
4	2019	Artículo de Investigación	Alvarado, A	Ecuador	https://doi.org/10.25097/rep.n29.2019.01	Ecuador percibido como un país proteccionista	Comparación del nivel de apertura comercial del Ecuador con Perú	Google Académico
5	2017	WEB SITE	Banco santander	ECUADOR	https://www.bancosantander.es/glosario/balanzacomercial	principales tipos de IED	Los principales tipos de ied en donde se desarrollo	página web
6	2019	ARTICULO CIENTIFICO	GONZALES J, PERÚ DIAZ D, GARCIA		https://doi.org/10.25097/rep.n29.2019.01	Características del comercio internacional actual	Volumen, crecimiento y producción del comercio internacional de hoy en día	Google Académico
7	2019	Artículo de Investigación	LOPEZ A	Ecuador	https://ideas.repec.org/b/rmc/serred/1.html	Importancia del boom de la IED en el Mercosur	Análisis de comparación directa de las variables de crecimiento económico y la apertura comercial gracias al boom de la IED en el Mercosur	Google Académico
8	2019	REVISTA	Espín et al.	Ecuador	10.17163/ret.n12.2016.06	se estudia el comportamiento de la IED en el país. Además, a través de una regresión lineal simple	Los resultados obtenidos de la regresión lineal simple a través del coeficiente de determinación	RETOS

9	2020	REVISTA	Banco Central del Ecuador	Ecuador	https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/Balanzas/balanzaComercial/ebc202202.pdf	Desarrollo del comercio de la región mediante factores relacionados con la liberalización del comercio	Flujos comerciales crecientes dentro del Ecuador	Banco Central del Ecuador
10	2022	ARTICULO CIENTIFICO	world trade organization	Estados Unidos	https://www.wto.org/spanish/tratop_s/bop_s/bop_info_s.htm	Situación de la IED en el mundo	efectos de la IED en la balanza comercial del Ecuador	WORLD TRADE ORGANIZATION
11	2024	REVISTA	Miranda, Á & Tonon, L	Ecuador	https://doi.org/10.29019/eyn.v15i1.1266	Expansión económica en el Ecuador	externa como la IED tienen un impacto significativo en el crecimiento económico de Ecuador	Universidad Nacional Autónoma de México
12	2018	Artículo Académico	CALANCHO et al.	Ecuador	10.47460/uct.v24i107.416	riesgo país	indicadores de flujos	European Economic Review
13	2022	REVISTA	Barcalado, d et al	Ecuador	http://ridaa.unq.edu.ar/handle/20.500.11807/2992	crecimiento económico	flujos de inversión	Google Académico
14	2019	revista	HUGO, C	Ecuador	10.37135/kai.003.03.04	Principales salidas de divisas	impuestos de salidas de divisas IED	Google Académico
15	2020	REVISTA	SOLANO A	Ecuador	https://www.researchgate.net/publication/343360976_Retos_y_oportunidades_para_la_atraccion_de_IED_post-COVID19	retos y oportunidades	atracción de ied	Google Académico
16	2021	revista	Campana p, pozo w	Perú	10.33326/27086062.2021.2.1186	Principales retos que enfrentan los decisores políticos al crear políticas comerciales en economías emergentes	Impacto de la IED años 1980 2020	Google Académico
17	2022	REVISTA	Ramos m, Medel f, Treviño	Ecuador	https://www.redalyc.org/pdf/866/86612931003.pdf	relación entre apertura comercial	inversión extranjera	Google scholar
18	2020	ARTICULO CIENTIFICO	Vallejo, c	Perú	http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S221836202018000400173&script=sci_arttext	apertura comercial y la IED en Peru	crecimiento económico gracias a la apertura comercial	SciELO
19	2020	REVISTA	Castillo e, González m, Zurita e	Ecuador	10.48082/espacios-a20v41n50p21	determinantes de la inversión	Latinoamérica	Google scholar

20	2022	REVISTA	Miranda r, Lanzilotta b, Leira e	Chile	10.13043/DYS.92.7	calidad de gobierno como motor para la atracción de ied	como un gobierno afecta a la ied	Google scholar
21	2020	Artículo de Investigaci ón	Álvarez, A	España	https://doi.org/10.1111/1468-0297.00293	ied y el comercio exterior	cómo afecta en España y la UE	Google scholar
22	2018	REVISTA	Valdez, A	Perú	http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S221836202018000400173	efecto de la apertura comercial	inversión directa	Google scholar
23	2018	REPORTE	Bárcena a, Cimoli m, García r	Mundo	www.cepal.org/es/suscripciones	ied en latino América y el caribe	como aporta la ied en latino América y el caribe	Google scholar
24	2019	REVISTA	Maldonado et al.	Colombia	10.22463/27111121.2365	inversión directa en América latina	efecto en la globalización	Google scholar
25	2018	libro	García c, Garuz j, Ortiz g	México	https://shorturl.at/xCU67	inversión extranjera directa	comercio internacional el caso de Bolivia	scielo
26	2020	revista	Valenzuela b, Fuenzalida d	Chile	10.15359/eys.25-57.6	efectos de la inversión extranjera	competitividad en el comercio	Google scholar
27	2018	revista	bárcena a, Cimoli m, García r, Pérez r	Cepal	www.cepal.org/es/suscripciones	la inversión extranjera directa en América latina y el caribe	escenario económico mundial	CEPAL
28	2018	Artículo Académico	Valdez a	Perú	http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202018000400173	efectos de la apertura comercial y la ied en el crecimiento económico enPeru	como ayuda la ied en el crecimiento económico de Peru	SciELO
29	2023	Artículo de Investigaci ón	Guzmán, K	Ecuador	https://doi.org/10.48550/arXiv.2401.13674	crecimiento económico	crecimiento económico en chile	SciELO
30	2023	REVISTA	Ayvar et al	México	10.53897/RevPortes.2023.1.3	indicadores económicos y sociales México y china	influencia en la ied entre México y china	REPORTES
31	2023	Artículo Académico	Montes et al.	Colombia	10.32468/be.1227	ied en Colombia y el sector petrolero	principal potencia en la ied de Colombia y las minas y petróleo	Google Académico
32	2021	Artículo de Investigaci ón	Page et al	España	10.1016/j.recesp.2021.06.016	declaración prisma	cómo realizar una publicación bajo el modelo prisma	REVISTA ESPAÑOLA
33	2012	Libro	GARCIA P, LOPEZ A, ONSA	Ecuador	https://l1nq.com/lmxys/	políticas para la ied	principales políticas para la atracción de la ied	SciELO

34	2020	Journal	Diaz et al.	Ecuador	file:///C:/Users/juanj/Dowloads/cecilia_ruiz,+Articulo_2.pdf	IED en Paraguay	principales factores que impiden un mayor nivel de atracción de inversiones extranjeras directas al Paraguay	SciELO
35	2020	Artículo académico	AVILA L, GALAN J	Ecuador	10.15381/quipu.v28i58.18436	las determinantes de la ied china en latino América	como a desarrollado la ied en todo latino América y sus principales efectos	Quipukamayoc
36	2020	Artículo Académico	RODRIG UEZ N	Europa	https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=4260209	riesgo país	como el riego país afecta a la ied en países en desarrollo	Google Académico
37	2024	artículo científico	UNIR	Mundo	https://www.unir.net/empr esa/revista/inversion-extranjeradirecta/	significado de la ied	cuáles son los principales efectos de la ied	Google Académico
38	2017	Artículo Académico	Ángle Maridueña	Argentina	http://bibliotecadigital.eco n.uba.ar/download/tpos/15020531_MariduenalArreaAA.pdf	Análisis entre la apertura comercial y el crecimiento económico del Ecuador	Efectos que tuvo la apertura comercial del Ecuador en el crecimiento	Google Académico
39	2020	Libro	REINA D	Colombia	file:///C:/Users/juanj/Dowloads/Repor_Septiembre_2016_Reina_et_al.pdf	IED en Colombia	Como se desarrolla la IED en Colombia	Google Académico
40	2020	Revista	CRUZ D	Colombia	https://revistas.unisimon.edu.co/index.php/desarroll ogeren cial/article/view/2970/3843	Acuerdos comerciales de Colombia: Impactos en balanza comercial e inversión extranjera directa	Como ayuda los acuerdos comerciales al impacto en la balanza comercial e inversión extranjera	Google Académico
41	2021	Artículo Académico	GUAZCO	Ecuador	https://repositorio.uta.edu.ec/handle/123456789/31601	Efectos de la inversión extranjera directa sobre el crecimiento económico en Ecuador: 1988-2018	principales efectos de la ied para la economía ecuatoriana	SciELO
42	2020	Artículo Académico	Banco Central del Ecuador	Ecuador	https://www.bce.fin.ec/informacioneconomica	principales países nversores de la ied en ecuador	Distribución de la renta igualitaria	Banco Central del Ecuador
40	2018	revista	Sarmiento et al.	Ecuador	https://doi.org/10.32645/13906852.535	como aumenta la ied en ecuador	efecto de la inversión extranjera directa (IED) y la libertad económica (LE) en el crecimiento económico (PIB) en Ecuador	SciELO
41	2018	artículo científico	Calderón c & Hernández e	México	https://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S0188-45572011000100004&script=sci_abstract&tlng=pt	El TLCAN una forma de integración económica dualista: comercio externo e inversión extranjera directa	Como el tlc an atrae inversión extranjera directa junto al comercio exterior	scielo

42	2020	revista	Camacho et al.	Ecuador	https://www.revistaespacios.com/a20v41n17/a20v41n17p05.pdf	América Latina y el Caribe durante las últimas décadas el crecimiento económico ha sido de manera sostenible	como la IED ha evolucionado en América latina y el caribe	scielo
43	2019	artículo científico	García M	Ecuador	https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6796757	Inversión extranjera directa como factor sustancial del desarrollo económico de un país,	principales efectos de la ied en la economía ecuatoriana	scielo
44	2023	artículo científico	BANCO DEL ECUADOR	Ecuador	https://www.bce.fin.ec/informacioneconomica	principales importaciones	principales exportaciones que se dan gracias a la ied	Banco Central del Ecuador
45	2019	revista	ORTIZ, C, Salinas, A, Alvarado R	Ecuador	10.25097/rep.n29.2019.06	determinantes para el crecimiento de la ied	como la ied se desarrolla en el ecuador	Scielo