



Facultad de Ciencias Jurídicas

Escuela de Estudios Internacionales

**DETERMINANTES DE LA INTENSIDAD
EXPORTADORA DE LOS SECTORES G46 Y G47:
COMERCIO AL POR MAYOR Y MENOR, EXCEPTO
EL DE VEHÍCULOS AUTOMOTORES Y
MOTOCICLETAS. PERIODO 2019 - 2022**

Trabajo de titulación previo a la obtención del grado de Licenciada
en Estudios Internacionales

Autora:

Camila Alejandra Vanegas Apolo

Director:

Luis Gabriel Pinos Luzuriaga

Cuenca – Ecuador

2025

DEDICATORIA

Esta tesis está dedicada a mi familia, por su amor incondicional y su apoyo constante durante cada etapa de este camino, y a cada una de las personas que me han inspirado para lograr esta meta.

AGRADECIMIENTOS

Agradezco en primer lugar a Dios, a mis padres que desde el inicio de esta etapa hasta el final han estado conmigo apoyándome, a mis hermanas. En especial, le agradezco al Economista Luis Pinos por su guía, paciencia y compromiso con este trabajo, además al Economista Luis Tonon por creer en mi capacidad para desarrollar esta investigación. A mis amigos, algunos desde el inicio hasta ahora, otros durante el proceso, por su compañía, consejos y momentos compartidos. Este cierre no es el final, sino un homenaje a quienes, con amor, hicieron posible este capítulo de mi vida.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA	i
AGRADECIMIENTOS	ii
ÍNDICE DE CONTENIDOS	iii
ÍNDICE DE FIGURAS Y TABLAS	iv
Índice de figuras.....	iv
Índice de tablas.....	iv
Resumen.....	v
Abstract	vi
1. Introducción	1
1.1 Objetivos	2
1.1.1 Objetivo general.....	2
1.1.2 Objetivos específicos.....	2
1.2 Marco teórico	2
2. Revisión de literatura	3
3. Métodos.....	9
4. Resultados	11
5. Discusión.....	13
6. Conclusión.....	14
7. Referencias.....	15

ÍNDICE DE FIGURAS Y TABLAS

Índice de figuras

Figura 1 <i>Intensidad Exportadora por año</i>	11
--	----

Índice de tablas

Tabla 1 <i>Variables de estudio</i>	10
Tabla 2 <i>Intensidad Exportadora variables Dummy</i>	11
Tabla 3 <i>Intensidad Exportadora variables cuantitativas</i>	12
Tabla 4 <i>Correlación entre Intensidad Exportadora</i>	12
Tabla 5 <i>Modelo Tobit</i>	12

Determinantes de la intensidad exportadora de los sectores G46 y G47: Comercio al por mayor y menor, excepto el de vehículos automotores y motocicletas. periodo 2019 – 2022

Resumen

Analizar los determinantes del desempeño exportador resulta vital para diseñar estrategias comerciales efectivas en el sector empresarial. El objetivo del presente estudio es determinar los factores que influyen en la intensidad exportadora de las empresas de los sectores G46 y G47: comercio al por mayor y menor, excepto el de vehículos automotores y motocicletas, durante el periodo 2019 – 2022. La metodología utilizada fue de tipo cuantitativa descriptiva-correlacional, empleando datos secundarios obtenidos del INEC y aplicando un modelo TOBIT para las estimaciones. Entre los principales resultados se destacó que las variables significativas y que tienen una relación directa con la intensidad exportadora del sector son la Inversión Extranjera Directa, tamaño, eficiencia y la rentabilidad. Sin embargo, el modelo expuso que variables como el género del gerente, la productividad y la antigüedad resultaron no ser relevantes a un nivel de significancia del 0.05. Concluyendo que la investigación contextualizó la situación de los sectores G46 y G47 de comercio en el Ecuador, además de identificar cuáles son las determinantes que influyen para lograr destinar un número mayor de ventas hacia el extranjero.

Palabras clave

- Comercio, exportaciones, inversión extranjera, rentabilidad, tamaño de la empresa

Determinants of export intensity in sectors G46 and G47: Wholesale and retail trade, except for motor vehicles and motorcycles, period 2019 – 2022

Abstract

Analyzing the determinants of export performance is vital for designing effective commercial strategies in the business sector. The objective of this study is to identify the factors that influence the export intensity of companies in sectors G46 and G47: wholesale and retail trade, excluding motor vehicles and motorcycles, during the period 2019–2022. The methodology used was quantitative, descriptive-correlational, using secondary data obtained from the INEC and applying a TOBIT model for the estimations. Among the main findings, the variables that showed a significant and direct relationship with export intensity were Foreign Direct Investment, firm size, efficiency, and profitability. However, the model revealed that variables such as manager gender, productivity, and firm age were not statistically significant at the 0.05 level. The study concludes by contextualizing the situation of Ecuador's G46 and G47 trade sectors and identifying the key determinants that influence the allocation of a greater share of sales to foreign markets.

Keywords

- Commerce, exports, foreign direct investment, profitability, company size